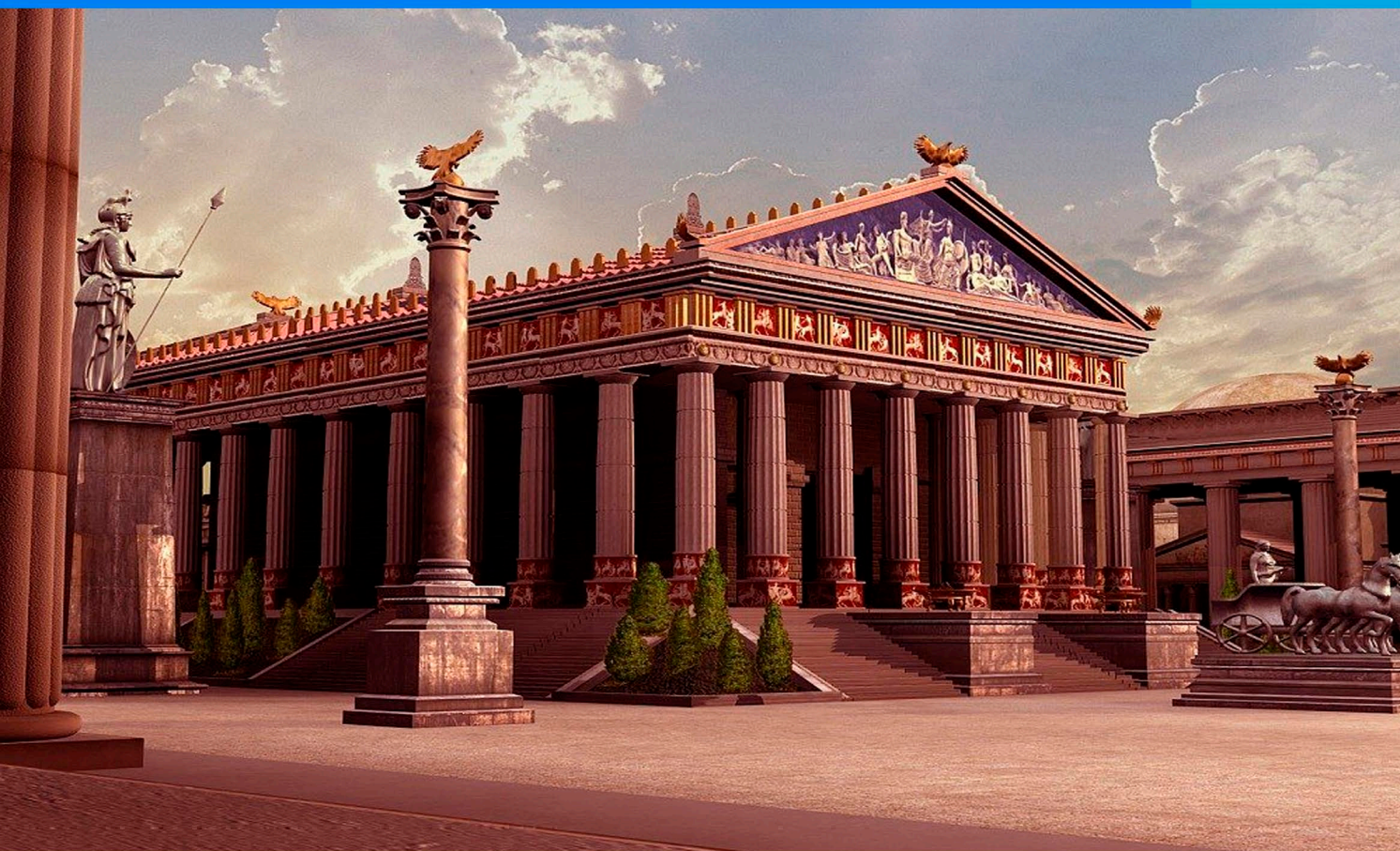


# ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 9 (9)



ТОМ 1

Международный научный журнал

[www.вестник-науки.рф](http://www.вестник-науки.рф)

Тольятти 2018

---

Международный научный журнал

# «ВЕСТНИК НАУКИ»

№9 (9) Том 1

ДЕКАБРЬ 2018 г.

(ежемесячный научный журнал)

---

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

**РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА**

---

*Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна*  
*Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти*  
*сайт: [www.открытая-наука.рф](http://www.открытая-наука.рф); [www.вестник-науки.рф](http://www.вестник-науки.рф)*  
*eLibrary.ru: [https://elibrary.ru/title\\_about.asp?id=67626](https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626)*

*Дата выхода в свет: 02.12.2018 г.*

*Периодическое  
электронное научное издание.*

*Рабочий язык журнала:*

*русский и английский.*

*Распространяется бесплатно.*

СОДЕРЖАНИЕ

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

<b>Аббазова Г.Ф., Дробязко В.А., Курочкина Н.Е.</b> ПРОЦЕСС ОРГАНИЗАЦИИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ.....	10
<b>Алексеев В.М., Алексеева М.С.</b> СПЕЦИФИКА И ОСОБЕННОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАСТЕРА СПОРТИВНОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ .....	13
<b>Антимонова А.П., Курочкина Н.Е.</b> САМОКОНТРОЛЬ В ПРОЦЕССЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ .....	15
<b>Бажанова А.А., Курочкина Н.Е., Зайцева К.В.</b> ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПРИКЛАДНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СТУДЕНТОВ-ЭКОНОМИСТОВ.....	17
<b>Верещагин О.А., Верещагина Е.В.</b> БОГОРОДИЦА – МИЛОСЕРДНАЯ ЗАСТУПНИЦА В ТВОРЧЕСТВЕ М.ВОЛОШИНА .....	19
<b>Голованова В.С., Ключко Е. Н.</b> УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЕМ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ.....	21
<b>Готин М.Б., Циндрик Э.Э., Юрченко И.В.</b> ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА.....	23
<b>Готин М.Б., Циндрик Э.Э., Юрченко И.В.</b> МИРОВАЯ ПОЛИТИКА И ГЛОБАЛИЗАЦИЯ .....	25
<b>Готин М.Б., Циндрик Э.Э., Юрченко И.В.</b> ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В КОНТЕКСТЕ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.....	26
<b>Гузнова Е.А.</b> МЕТОД ЛЕКСИКО - СЕМАНТИЧЕСКОГО ПОЛЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЦИКЛА СТИХОВ В.С. ВЫСОЦКОГО О ВОЙНЕ .....	28
<b>Дмитриева К.А.</b> ГОВОРЯЩИЕ ИМЕНА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ РУССКИХ ПИСАТЕЛЕЙ.....	30
<b>Женова В.В., Колмакова В.В.</b> СЕМАНТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕКСТОВОГО СОДЕРЖАНИЯ СТАРТОВОЙ СТРАНИЦЫ «ДОНЭКСПОЦЕНТР» КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРОДВИЖЕНИЯ САЙТА В ВИРТУАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ .....	32
<b>Иванина А. Ю., Фомина К. В., Яковлева И.В.</b> ПЕСОЧНАЯ ТЕРАПИЯ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ РЕЧИ И ДРУГИХ ПСИХИЧЕСКИХ ФУНКЦИЙ ДЕТЕЙ.....	35
<b>Кинзябасва Г.Р.</b> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФОНЕТИЧЕСКИХ ИГР ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ СЛУХО-ПРОИЗНОСИТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА .....	37

<b>Кинзябаева Г.Р.</b> ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СЛУХО-ПРОИЗНОСИТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА .....	39
<b>Курочкина Н.Е.</b> ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА.....	41
<b>Курочкина Н.Е., Шамсутдинова А.К.</b> ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА В ЖИЗНИ СТУДЕНТА .....	42
<b>Нуриддинов Р.Ш., Кобилев М.З.</b> <b>статья изъята из выпуска</b> ДИНАМИКА ПОЛИТИЧЕСКОГО ПЛЮРАЛИЗМА В ОБЩЕСТВЕ ТАДЖИКИСТАНА.....	44
<b>Колпакова И.В.</b> ЗАГОЛОВКИ И ИХ ФУНКЦИИ В РАССКАЗАХ А.П. ЧЕХОВА.....	46
<b>Мезенцева С.В.</b> ЛЕЙТМОТИВ ИЗМЕНЫ В РОМАНЕ Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО «УНИЖЕННЫЕ И ОСКОРБЛЕННЫЕ» .....	48
<b>Микושкина А.В.</b> РАЗВИТИЕ МЫШЛЕНИЯ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ.....	50
<b>Николаева А.В.</b> ВЛИЯНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ ОКРАСКИ ВРЕМЕНИ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ВОЗРАСТ ЛИЧНОСТИ.....	52
<b>Никульникова Ю.А.</b> герменевтический анализ рассказа А.П. Чехова «ХИРУРГИЯ» .....	54
<b>Помещикова Ю.А., Коновалова А.А., Курочкина Н.Е.</b> СУЩНОСТЬ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ. ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ.....	55
<b>Пузанова Д.В., Кандрушина У.В., Курочкина Н.Е.</b> ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТА.....	57
<b>Корнукова К.П., Яковлева И.В.</b> ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРОЦЕССА СОЦИАЛИЗАЦИИ ДЕТЕЙ С СИНДРОМОМ ДАУНА В ИНКЛЮЗИВНОМ ОБРАЗОВАНИИ .....	59
<b>Косаренко Д.А.</b> ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ЖИЗНИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	61
<b>Курочкина Н.Е., Серафимова А.В., Силуянова П.С.</b> ОХРАНА ЗДОРОВЬЯ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ .....	64
<b>Курочкина Н.Е., Хусаинова Д.Н.</b> ГИБКОСТЬ КАК ФИЗИЧЕСКОЕ КАЧЕСТВО И МЕТОДИКА ЕЕ РАЗВИТИЯ.....	66
<b>Откидач Н.А.</b> РАЗВИТИЕ РЕЧИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНО-ВЫРАЗИТЕЛЬНЫМИ СРЕДСТВАМИ ЯЗЫКА .....	68

<b>Плаксина К. Ю.</b> ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ ПЕДОФИЛА .....	70
<b>Романова Д.С., Курочкина Н.Е.</b> ВЗАИМОСВЯЗЬ СПОРТА И ИНТЕЛЛЕКТА. КАК ФИЗИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ВЛИЯЕТ НА МОЗГОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ .....	72
<b>Севастьянова Т.П., Сулейманова Ф.М.</b> ПРОБЛЕМЫ В ОБУЧЕНИИ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В РАМКАХ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....	74
<b>Сошникова Ю.О., Мельникова А.Д., Курочкина Н.Е.</b> Роль двигательной активности в жизнедеятельности человека .....	76
<b>Степанищева В. К., Курочкина Н. Е.</b> Вредные привычки .....	78
<b>Трухачев Д.С.</b> ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ «АКТЕРСКОЕ МАСТЕРСТВО» В ХОРЕОГРАФИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ .....	80
<b>Хорошева А.В.</b> ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ДЕТСКОГО САДА И СЕМЬИ В РАЗВИТИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА.....	84
<b>ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ</b>	
<b>Алексеев В.М., Алексеева М.С.</b> СТРАТЕГИЯ ДЕЛОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО РЕШЕНИЯ МЕНЕДЖЕРОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СФЕРЫ.....	85
<b>Алтынов К.Е., Хасаншин Р.И.</b> ПРОБЛЕМА СОЛИДАРНОГО ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАННОСТЕЙ РЕОРГАНИЗОВАННЫХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПЕРЕД КРЕДИТОРАМИ .....	87
<b>Андреева И.М.</b> ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ЦИФРОВЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА РЫНКЕ СМАРТФОНОВ .....	88
<b>Архипова Н.П.</b> ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТЕНЦИАЛА КЛАСТЕРИЗАЦИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	91
<b>Аюшиева Т.Ф., Родионова Д.Н.</b> МЕСТНЫЕ НАЛОГИ В СИСТЕМЕ СОБСТВЕННЫХ ДОХОДОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ .....	96
<b>Власова Т.Е., Григорьев В.В.</b> ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ ФОРМ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА.....	99
<b>Кожухова Н.В., Зайцева К.В.</b> РОЛЬ И МЕСТО ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ОРГАНИЗАЦИИ .....	105

---

<b>Моисеев В.В., Балащенко А.И.</b> АНАЛИЗ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РИТЕЙЛОВЫХ СЕТЕЙ.....	107
<b>Газетдинова Д.Р., Шарифьянова З.Ф.</b> РАЗВИТИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ .....	109
<b>Гениберг Т.В., Сафонова Е.А.</b> СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА.....	112
<b>Грекова В.И., Лоскутов Н.В.</b> ВНУТРИФИРМЕННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В КОМПАНИЯХ.....	114
<b>Добрынькина О.В.</b> УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА.....	116
<b>Зарипова А.</b> МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	118
<b>Карманова Н.Д., Мосеев В.В., Карманова А.В.</b> АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ ВИДОВ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИХ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	120
<b>Клепалко И.Ю., Моисеев В.В.</b> СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ .....	123
<b>Козичева М.А.</b> ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ .....	125
<b>Краснова А.Г.</b> СТРАТЕГИИ И КРЕДИТОВАНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ .....	128
<b>Ларионова Е.А.</b> ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ С УЧАСТИЕМ ГОСУДАРСТВА.....	130
<b>Ли Г.С., Пучкова А.М.</b> СПЕЦИФИКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ .....	132
<b>Маргарян А. Г.</b> ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В СТРАНАХ С РАЗЛИЧНЫМ УРОВНЕМ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ США И РФ) .....	134
<b>Маргарян А. Г.</b> ИДЕАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИКИ .....	136
<b>Маргарян А. Г.</b> РАБОТА С НДС И БЕЗ НЕГО: ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ .....	138
<b>Маргарян А. Г.</b> РОЛЬ КРЕДИТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ .....	139

<b>Моисеев В.В., Кундыленко М.И.</b> РАЗВИТИЕ МЕДИЦИНСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЖИЗНЬ ОБЩЕСТВА .....	141
<b>Моисеев В.В., Лукянченко Е.В.</b> ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КАЧЕСТВО И ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ .....	143
<b>Музапарханов Г.Б., Байгабулова К.К.</b> ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА И ЕГО РОЛЬ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ .....	144
<b>Овсепян Д.С., Лоскутов Н.В.</b> ТИПЫ АНТИКРИЗИСНЫХ СТРАТЕГИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ .....	147
<b>Овчинников Н.К., Белицкая Д.А.</b> ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ, КАК ФИНАНСОВОГО АКТИВА.....	149
<b>Пищулин В.Н., Чикалова Ю.Д.</b> СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ.....	153
<b>Подрядова Д.А., Касимова Д.Ф.</b> УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ .....	155
<b>Руденко А.И.</b> ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА .....	157
<b>Тарасова А.П., Гениберг Т.В.</b> АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЫНКА РЕКЛАМНЫХ УСЛУГ В РОССИИ.....	161
<b>Узуналова А.Э.</b> ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ КОНКУРЕНЦИИ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ РОССИИ.....	163
<b>Узуналова А.Э.</b> ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ .....	168
<b>Фазлыева Л.Р.</b> ФИНАНСОВЫЙ ЛЕВЕРИДЖ, КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ.....	172
<b>Хайретдинова А.Ф.</b> АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	174
<b>Хасанова В.Н., Решетнёв А.Н.</b> ТРАНСПОРТНЫЙ НАЛОГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	177
<b>Цыбанева И.А.</b> СУЩНОСТЬ НДС И ПРИЧИНЫ ПОИСКА АЛЬТЕРНАТИВ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ .....	179
<b>Черечеча М.Н., Новикова И.И.</b> ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ) .....	182

<b>Шакирьянова Э.И.</b> МОТИВАЦИОННОЕ И НЕМОТИВАЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ В ОРГАНИЗАЦИИ.....	185
---	-----

<b>Шилова Е.А.</b> ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ.....	187
---	-----

#### ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Арчибасов А.М.</b> СДЕЛКИ КАК ОСНОВАНИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ.....	189
---	-----

<b>Бакунин С.Н., Салманова Ю.К.</b> ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВ НА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	190
--	-----

<b>Бахарев Д.В., Вартик Г.Р.</b> ПРОБЛЕМАТИКА ПОНЯТИЯ «МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ» В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	192
--	-----

<b>Беляева Г.С., Юсубова С. Д.</b> АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	196
--	-----

<b>Беляева Г.С., Ягубова С.А.</b> ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПО РАБОТЕ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН.....	198
--	-----

<b>Богданов С.В., Беляев А.А.</b> ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ С ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И БЕЗОПАСНОСТИ .....	200
---	-----

<b>Богданов С.В., Смирнова И.А.</b> ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА.....	202
--	-----

<b>Галий А.А., Слюсарь И.В.</b> «ДАРКНЕТ» КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	204
---	-----

<b>Денисевич А.В.</b> ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО.....	206
---	-----

<b>Денисевич А.В.</b> УЧАСТИЕ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ.....	208
---	-----

<b>Зимагулова Р.И.</b> СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВОПРЕЕМСТВА.....	210
--	-----

<b>Ибрагимова Ф.Р.</b> ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ И СУЩНОСТИ НЕКОММЕРЧЕСКОЙ УНИТАРНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....	212
---	-----



<b>Маничева А.А.</b> ЧЕРТЫ ЛИЧНОСТИ ОРГАНИЗАТОРА ПРЕСТУПНОЙ ГРУППЫ.....	215
<b>Мамин А.С., Уланская Л.А.</b> К ВОПРОСУ О ГЕНЕЗИСЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	217
<b>Марданова Э.Р.</b> ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	219
<b>Мухамедьянова Г.Н., Аминов И.Р.</b> ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОРГАНОВ ИММИГРАЦИОННОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	221
<b>Остапюк В.Г., Парахина Д.С.</b> БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РОССИИ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ .....	225
<b>Сычева Е.И.</b> ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ ПО ДЕЛАМ О БАНКРОТСТВЕ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ.....	227
<b>Терехин П.А., Шапиро Л. Г.</b> АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ПРОВЕРКИ ПЕРВИЧНОЙ ИНФОРМАЦИИ ОБ УБИЙСТВАХ .....	229
<b>Трофимов Д.В.</b> СОСТЯЗАТЕЛЬНОСТЬ КАК СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ПРИНЦИП ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ .....	231
<b>Чмуж А.А., Сазанова С.А.</b> ПРАВОНАРУШЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ И ИХ ПРОФИЛАКТИКА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	232
<b>ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ</b>	
<b>Захаров В.А.</b> МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕЧЕНИЯ ЖИДКОСТИ В КОЛЬЦЕВОМ КАНАЛЕ СИСТЕМЫ ОХЛАЖДЕНИЯ НЕСМАЗЫВАЕМОГО ПОДШИПНИКА .....	233
<b>Кикина Е.Г.</b> АРХИТЕКТУРА АНТИЧНОЙ ЭПОХИ .....	236
<b>Коломойцева А.И., Газизов А.В.</b> О ТЕХНОЛОГИИ ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖСЕТЕВОГО ЭКРАНИРОВАНИЕ ПРИ ЗАЩИТЕ ЛОКАЛЬНЫХ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫХ СЕТЕЙ.....	238
<b>Кривошапов В.В.</b> УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЕЙ.....	240
<b>Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В., Приходько С.В.</b> ОБЗОР МЕХАНИЗМОВ ОБРАЗОВАНИЯ ФЕРРОМАГНИТНОЙ ФАЗЫ В НЕФЕРРОМАГНИТНОЙ МАТРИЦЕ .....	242
<b>Цыкунова О.В., Кодочилова Н.А., Салова Л.А.</b> СКОРОСТЬ ПОДКИСЛЕНИЯ КОНСЕРВИРОВАННОГО ПЛОЩЕНОГО ЗЕРНА КУКУРУЗЫ ПРИ ОБРАБОТКЕ СЫРЬЯ ХИМИЧЕСКИМИ И БИОЛОГИЧЕСКИМ ПРЕПАРАТАМИ .....	244

## ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 371.72

**Аббазова Г.Ф.**

студентка Самарского Государственного Экономического Университета (Россия, Самара)

**Дробязко В.А.**

студентка Самарского Государственного Экономического Университета (Россия, Самара)

**Курочкина Н.Е.**старший преподаватель Кафедры физического воспитания  
Самарский Государственный Экономический Университет (Россия, Самара)**ПРОЦЕСС ОРГАНИЗАЦИИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ**

**Аннотация:** в данной статье рассматриваются: понятие здорового образа жизни, его аспекты, особенности процесса организации здорового образа жизни и его влияния на физическое и моральное состояние человека.

**Ключевые слова:** здоровый образ жизни, факторы риска, здоровье, вредные привычки.

Формирование здорового образа жизни является главным рычагом первичной профилактики в укреплении здоровья человека через изменение стиля и уклада жизни. К сожалению, психология человека такова, что пока он молод и здоров, проблема здоровья его мало интересует. До тех пор, пока «вдруг» не появляются конкретные признаки ухудшения самочувствия. Понимание этого факта заставляет людей полностью менять образ жизни.

Актуальность здорового образа жизни вызвана возрастанием и изменением характера нагрузок на организм человека в связи с усложнением общественной жизни, увеличением рисков техногенного, экологического, психологического, политического и военного характеров, провоцирующих негативные сдвиги в состоянии здоровья. В современном обществе все больше и больше возрастает тенденция вести здоровый образ жизни.

ЗОЖ – это комплекс полезных привычек, только положительно влияющих на жизнедеятельность человека. С его помощью можно укрепить здоровье, увеличить длительность жизни. Понятие «здоровье» определяется как нормальное психосоматическое состояние человека, отражающее его полное физическое, психическое и социальное благополучие, обеспечивающее полноценное выполнение трудовых, социальных и биологических функций.

Проанализировав различные научные источники, нам удалось выяснить, какие факторы и на каком уровне оказывают влияние на состояние здоровья человека. (рис.1) Из диаграммы видно, что первостепенную роль играет ведение правильного образа жизни, именно поэтому человек должен концентрироваться на данном факторе и задумываться о процессе формирования.



рис.1

Можно выделить три уровня ценности здоровья: биологический - изначальное здоровье, предполагающее самостоятельную регуляцию организма, гармонию физиологических процессов и максимальную адаптацию; социальный - здоровье как мера социальной активности деятельного отношения индивида к миру; личностный (психологический) - здоровье как отрицание болезни в смысле ее преодоления.

Ценностями могут выступать биологическое, психофизиологическое состояние человека (жизнь, здоровье), условия общественной жизни (социальное и природное), в которых происходит формирование, развитие, удовлетворение потребностей, а также предметы и средства их реализации - продукты материального и духовного производства.

На физиологическое состояние человека большое влияние оказывает его психо-эмоциональное состояние. Поэтому можно выделить дополнительно следующие аспекты здорового образа жизни:

- эмоциональное самочувствие: психогигиена, умение справляться с собственными эмоциями, проблемами;
- интеллектуальное самочувствие: способность человека узнавать и использовать новую информацию для оптимальных действий в новых обстоятельствах. Позитивное мышление.
- духовное самочувствие: способность устанавливать действительно значимые, конструктивные жизненные цели, стремиться к ним и достигать их.

Нами был проведён опрос респондентов на тему: «Какой фактор риска здорового образа жизни Вы можете отметить?» Наиболее часто встречающиеся ответы отражены в диаграмме. (рис.2)



Рис.2

- На основе данных опроса можно выделить основные составляющие здорового образа жизни:
1. режим труда и отдыха;
  2. организацию сна;
  3. организацию режима питания;
  4. организацию двигательной активности;
  5. профилактику вредных привычек.

Режим труда и отдыха – это устанавливаемые для каждого вида работ порядок чередования периодов работы и отдыха и их продолжительность. Человек, соблюдая устоявшийся и наиболее целесообразный режим жизнедеятельности, лучше приспосабливается к течению важнейших физиологических процессов. В том случае, если резервы адаптации исчерпываются, человек начинает испытывать дискомфорт, утомляемость

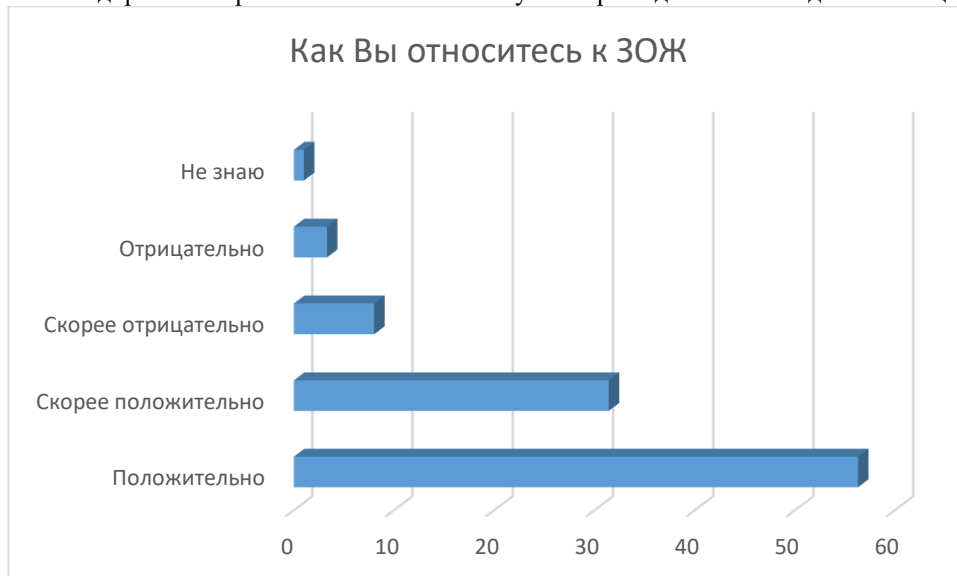
Организация сна. Сон – обязательная и наиболее полноценная форма ежедневного отдыха. Для взрослого человека необходимо считать обычной нормой ночного монофазного сна 7-8 ч. Беспорядочный сон может привести к бессоннице, другим нервным расстройствам. Для этого необходимо исключить перед сном эмоциональную напряженность, принимать пищу за 2-3 часа до сна.

Режим питания – количественная и качественная характеристика питания, включающая кратность, время приема пищи и распределение ее по калорийности и химическому составу, а также поведение человека во время приёма пищи. Питание строится на следующих принципах: достижение энергетического баланса; установления правильного соотношения между основными веществами - белками, жирами, углеводами; сбалансированность минеральных веществ и витаминов; ритмичность приема пищи.

Организация двигательной активности. Один из обязательных факторов здорового образа жизни – систематическое, соответствующего полу, возрасту, состоянию здоровья использование физических нагрузок. Они представляют собой сочетание разнообразных двигательных действий, выполняемых в повседневной жизни, в организованных и самостоятельных занятиях физическими упражнениями и спортом. У большинства людей, занятых в сфере интеллектуального труда, двигательная активность значительно ограничена. Негативным последствием этого является гиподинамия и гипокинезия, которые являются причиной многих болезней.

Здоровый образ жизни несовместим с вредными привычками. Употребление алкоголя, наркотических веществ, табака входит в число важнейших факторов риска многих заболеваний, негативно отражающихся на здоровье человека. Употребление алкогольных напитков, как и курение, ведет к резким нарушениям здоровья. Установлено, что даже малые дозы алкоголя угнетают тормозные процессы в центральной нервной системе, что нарушает необходимый баланс между тормозными и возбуждающими процессами в пользу последних. Вместе с этим нарушается и физическая работоспособность, уменьшается скорость двигательных реакций, снижается сила, ухудшается точность движений.

К счастью, в последние годы наблюдается тенденция увеличения заинтересованности людей в процессе формирования здорового образа жизни. Об этом могут говорить данные исследования социологов. (рис. 3)



(рис.3)

Таким образом, здоровье - это первая и важнейшая потребность человека, определяющая способность его к труду и обеспечивающая гармоническое развитие личности. С раннего возраста необходимо вести активный образ жизни, закаливаться, заниматься физкультурой и спортом, соблюдать правила личной гигиены - словом, добиваться разумными путями подлинной гармонии здоровья. Физические упражнения приводят в действие естественные резервные силы человека. Здоровый образ жизни – это то надежное плечо, на которое можно и нужно опираться в любом возрасте.

#### Список литературы

1. Капилевич Л.В. К 202 Здоровье и здоровый образ жизни: учебное пособие / Л.В.Капилевич, В.И.Андреев – Томск.
2. М.А. Морозов «Здоровый образ жизни и профилактика заболеваний» Учебное пособие. Санкт Петербург СпецЛит 2012. УДК 614—616 М80.
3. С.Н. Варламова Социологическое исследование «Здоровый образ жизни» <http://ecsocman.hse.ru/data/2010/10/29/1214793247/Varlamova.pdf>
4. [http://www.novofoms.ru/other\\_information/](http://www.novofoms.ru/other_information/)
5. <http://infozdorovje.ru/osnovyi-organizatsii-zdorovogo-obraza-zhizni/>

УДК 796.062.4

**Алексеев В.М.**

ректор,

Академия подготовки главных специалистов,  
(Краснодар, Россия)**Алексеева М.С.**

преподаватель,

Академия подготовки главных специалистов,  
(Краснодар, Россия)**СПЕЦИФИКА И ОСОБЕННОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
МАСТЕРА СПОРТИВНОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ**

*В работе исследуется специфика и особенность профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования, построена схема взаимозависимости между спецификой и особенностями профессиональной деятельности, определены инструменты профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования.*

*Ключевые слова:* мастер спортивного администрирования, спортивный менеджмент, тактика, управленческое решение, профессиональная деятельность

Для системы физической культуры и спорта подготовка профессионалов, которые владеют знаниями управления, имеет основное значение, так как обязательным и неизменным элементом их работы является организация и проведение соревнований и физкультурно-спортивных мероприятий, управление учебно-тренировочным действием подготовки спортсменов. Управляющим и персоналу спортивных компаний каждый день приходится решать широкий круг самых различных вопросов и задач - от чистки и заливки ледовых площадок до проведения превосходных спортивно-зрелищных мероприятий - таковых, к примеру, как чемпионаты мира и Олимпиада. В последние несколько лет принципиальным разделом работы профессионалов сферы физической культуры и спорта стало оказание различных оздоровительных услуг, которые предоставляются, обычно, на коммерческой основе в критериях конкурентной борьбы с подобными организациями.

Спортивный менеджмент - это теория и практика действенного управления организациями физкультурно-спортивной направленности в современных рыночных условиях [3]. Функции мастера спортивного администрирования в спортивном менеджменте представляют собой обособившиеся в процессе разделения труда относительно самостоятельные, специальные виды управленческой работы, выражающие направления либо стадии целенаправленного действия субъекта управления на управляемый объект.

В настоящее время основных нормативных документов, определяющих состав профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования (квалификационные справочники, должностные инструкции, ФГОС и д.п.), в которых указаны выполняемые функции с учетом должности и независимо от сферы их деятельности не имеется. Поэтому современные мастера спорта, такие как: менеджер спортивного администрирования (организаторы спортивных и иных физкультурно-оздоровительных мероприятий) или тренер (руководитель процесса спортивной подготовки) не готовы к выполнению профессиональных функций, что подтверждается результатами проведенного контент-анализа ФГОС [1]. Результаты изучения подготовки менеджеров продемонстрировали, что главной упор делается на формирование готовности к реализации управленческой функции, с поддерживающей экономической и аналитической. В итоге, опыт подготовки мастеров спортивного администрирования с позиции менеджмент в вузе свидетельствует об отсутствии практико-ориентированной направленности их подготовки.

Поэтому особую актуальность приобретает определение специфики и особенности профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования, подготовка к которой должна осуществляться с учетом ее практической направленности. Для выявления специфики профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования за основу возьмем определение сути специфики, данное исследователями (Т.И. Руднева): это отличное, свойственное только данному предмету, представляющееся особенностью или совокупностью особенностей [4].

Отталкиваясь от генезиса становления профессии мастер спортивного администрирования - мастер спортивного администрирования – это специалист по управлению в спортивной сфере, который обладает совокупностью параметров, нужных для реализации финансовой, управленческой и спортивной функций (рис. 1). Процесс реализации данных функций будет являться профессиональной деятельностью мастера делового администрирования.

Специфика профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования			Особенность профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования	
Виды деятельности	Сферы деятельности	Объект деятельности	Тактика	Результат деятельности
Информационно-аналитическая	«Человек-знаковая система»	Показатели, знаки, графика	Тактика прогнозирования событий	Управленческое решение

Организационно-управленческая, предпринимательская	«Человек-человек»	Человек	Тактика делового администрирования	
Спортивная	«Человек-техника»	Снаряд	Тактика тренировки	

**Рис.1. Структура профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования**

Характеристикой деятельности в первую очередь является ее целенаправленность, которая включает в себя мотив деятельности и постановку цели. Целью деятельности мастера спортивного администрирования, как менеджера, является принятие управленческого решения, где итогом будет результат - управленческое решение.

Цель профессиональной работы мастера спортивного администрирования связана с объектом и предметом работы. В соответствии с систематизации профессий Е.А. Климова и выявленных функций менеджера производственной сферы, его деятельность будет распространяться в границах определенной профессиональной сферы. Сферами работы мастера спортивного администрирования будут являться «человек-знаковая система», «человек-техника», «человек-человек» [3]. Соответственно, объектами работы мастера спортивного администрирования будут являться знаковая система, спортивный снаряд и человек. Инструментом профессиональной деятельности мастера спортивного администрирования будет являться тактика, при помощи которой он напрямую реализует свою работу, при всем этом задействуя определенный набор профессиональных средств для ее реализации соответственно виду и сферы работы.

#### Список литературы

1. Приказ Минобрнауки России от 12.01.2016 N 7 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (уровень бакалавриата)"
2. Горшенина М.В., Фирсова Е.Ю. Проектирование образовательной среды для подготовки менеджеров производственной сферы/ М.В. Горшенина, Е.Ю. Фирсова // Вестник Самарского государственного технического университета Серия «Психолого-педагогические науки». – 2016. - №2 (30). – С. 40-50.
3. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения. – М.: Академия, 2012. – 304 с.
4. Пронина Н.И., Кандаурова Н.В. Кадровые проблемы, влияющие на эффективность менеджмента спортивных и общеобразовательных школ / Н.И. Пронина, Н.В. Кандаурова // Ученые записки университета имени П.Ф. Лесгафта. – 2013. - №3 (97). – С. 88-92.

УДК 347.1

**Антимонова А.П.**

студент 3 курса направления экономика и управления на предприятии

**Курочкина Н.Е.**старший преподаватель кафедры физического воспитания  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**САМОКОНТРОЛЬ В ПРОЦЕССЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ***Аннотация:* в данной статье рассматриваются особенности самоконтроля в процессе физического воспитания.*Ключевые слова:* физическое воспитание, самоконтроль, пульсометрия.

Сейчас высокая степень современной техники и технологии, постоянный рост интенсивности работы человека в условиях производства и темп современной жизни предполагают соответствующий уровень подготовки студентов вузов к будущей профессиональной работе, которая должна обеспечиваться высоким уровнем здоровья. Чтобы сохранить и укрепить здоровье, студенту надо владеть методикой самоконтроля, самодиагностики, самооценки. Будущий специалист, на основании полученного знания, для самокоррекции здоровья, должен уметь грамотно, строить самостоятельное занятие физическими упражнениями. Возникает потребность научно-практической разработки, которая бы дала студентам освоить и применять на практике основные методы самостоятельного контроля, а также делить объем и интенсивность выполнения физической нагрузки на основании контроля ЧСС.

Физическое воспитание – это обязательная доля процесса изучения и профессиональной подготовки специалистов к высокопроизводительному труду.

Самоконтроль заключен в периодическом надзоре за состоянием собственного самочувствия, физическим развитием и физиологической подготовленностью, и их переменной под действием регулярных занятий.

Цель самоконтроля - самостоятельно и регулярно наблюдать за состоянием своего организма во время тренировки, дозировать объем и интенсивность выполнения физической нагрузки, наиболее доступным и быстрым способом.

Задача самоконтроля это наращивание познания учащегося о физическом развитии, приобретение опыта в оценивании психофизической подготовки, ознакомление с обычным доступным способом самоконтроля; определение значения физического становления, тренированности и самочувствия для корректировки нагрузки при упражнениях.

По итогу анкетирования, которое проведено нами со студентами 3 курса (всего 210 человек), 60% учащихся не обладают самоконтролем на практике. Из их количества, 80% не могут проводить самостоятельное занятие физическими упражнениями, беря во внимание зону интенсивности нагрузок. А 50% респондентов не понимают, как на основании контроля ЧСС во время занятий физическими упражнениями дозировать размер и напряженность выполнения физиологической нагрузки.

На первом этапе нашего изучения был проведен анализ литературы с позиции исследуемой нами проблемы.

По мнению научных работников, надежным показателем активного состояния сердечно-сосудистой и дыхательной системы организма выступает частота сердечных сокращений (ЧСС), артериальное давление (АД), кое-какие показатели дыхания.

Способов контроля большое количество, но самый быстрый и дешевый, это способ пульсометрии.

Частота сердечных сокращений – это число сокращений сердца за 1 минуту. Это наиболее легко измеряемый показатель работы сердечной мышцы, получить который самому весьма легко.

Отмечают 5 зон интенсивности физических нагрузок (рисунок 1).

Зона интенсивности	МПК (%макс)	ЧСС (%макс)	Лактат (ммол/л)	Длительность
1	45-65	55-75	0.8-1.5	1-6 ч
2	66-80	75-85	1.5-2.5	1-3 ч
3	81-87	85-90	2.5-4	50-90 мин
4	88-93	90-95	4-6	30-60 мин
5	94-100	95-100	6-10	15-30 мин

Рис. 1 - 5 зон интенсивности физических нагрузок

На втором этапе нашего изучения применялся созданный нами экспресс-тест «Самоконтроль интенсивности физической нагрузки на основании пульсометрии».

На основании анализа литературы установлено, что педагогическая работа базируется на организации взаимодействия учащихся и педагогов, при которой формируется подходящее условие для становления возможности к самообразованию, самосовершенствованию, самореализации всякого студента.

На наш взгляд, подходящее условие для действенного взаимодействия преподавателя со студентом вполне вероятно на методико-практическом занятии по дисциплине «Физическая культура».

В ходе проведения методико-практического занятия «Самоконтроль интенсивности физической нагрузки на основании пульсометрии» учащийся осваивает способы самоконтроля, которые доступны при самостоятельных занятиях упражнениями; главные основы контроля общего состояния самочувствия и собственного здоровья.

Для применения на практике приобретенного познания по теме «Самоконтроль занимающихся физкультурой и спортом», надо на любом учебно-практическом занятии по физкультуре проводить экспресс-тест «Самоконтроль интенсивности физической нагрузки на основании пульсометрии» с занесением итога в персональную карту (рисунок 2).

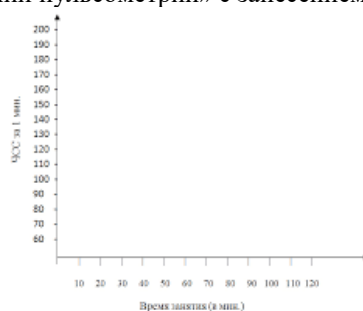


Рис. 2 - Индивидуальная карта экспресс-теста «Самоконтроль интенсивности физической нагрузки на основе пульсометрии»

На 3-ем этапе нашего опыта было проведено анкетирование, по итогу которого можно сделать вывод, что учащиеся освоили основные способы контроля, способы стереотипов, антропометрических индексов, активных проб. Применяя на практике экспресс-тест «Самоконтроль интенсивности физической нагрузки на основании пульсометрии», учащиеся имеют все шансы сами создавать размер физической нагрузки и зоны ее интенсивности.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Апанасенко, Г. Л., Науменко Г.Г., Соколовец Т.Н. Об оценке состояния здоровья человека / Г.Л. Апанасенко, Г.Г. Науменко, Т.Н. Соколовец // Врачебное дело. 2018. - №5. - С. 112-114
2. Апанасенко, Г.Л. Медицинская валеология. / Г.Л. Апанасенко, Л.А. Попова - Рост. На Дон. Феникс. - 2013. - 248 с.
3. Барбашин, В.В. Формирование готовности студентов к самоконтролю в модульно-рейтинговом обучении (дисциплина «Физическая культура»): автореф. дис. канд. пед. наук. / В.В. Барбашин. Саратов.ун-т - Пенза. 2017. - 197 с.
4. Бельский, И.В. Системы эффективной тренировки / И.В. Бельский. - 3-е изд. - Минск: 2016.- 384 с.
5. Виноградов, П.А. Физическая культура и здоровый образ жизни. - М: Мысль. - 2013. - 288с.
6. Зиамбетов, В.Ю. Профилактика травматизма и несчастных случаев на занятиях по военно-физической подготовке с помощью тренировки вестибулярной сенсорной системы занимающихся // Безопасность жизнедеятельности. - 2013. - №4 (124). - С. 2-5.



УДК 76.00.00

**Бажанова А.А.**

студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**Курочкина Н.Е.**

ст. преподаватель физической культуры

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**Зайцева К.В.**

студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПРИКЛАДНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СТУДЕНТОВ-ЭКОНОМИСТОВ**

*Аннотация:* в данной статье рассмотрены цели и задачи профессионально-прикладной подготовки, а так же её влияние на здоровье студентов.

*Ключевые слова:* физическая культура, здоровье, физические упражнения.

Физическое воспитание всегда было одним из важных средств подготовки человека к трудовой деятельности и приспособления к социальной среде. На начальной стадии формирования общества это были игровые воспроизведения охоты, состязаний между друг - другом и различных трудовых процессов. В позднем средневековье элементы психофизической подготовки к профессиональному труду уже присутствуют в ряде систем воспитания и образования молодежи. В наше время существует множество способов физической подготовки человека, начиная с домашних тренировок и заканчивая профессиональными занятиями с тренером. [4]

Эта тема актуальна по причине того, что современный труд требует значительной напряженности умственных, психической и физических сил, повышенной координации движений работников в любой сфере труда, даже в сфере экономики. Каждая профессия требует своего уровня психофизического развития, свой перечень профессиональных навыков и умений. В наше время не все считают нужным развивать свои физические возможности, что является серьезной ошибкой.

Профессионально-прикладная физическая подготовка - это специально направленное и избирательное использование средств физической культуры и спорта для подготовки человека к определенной профессиональной деятельности.

Цель ППФП - психофизическая готовность к успешной профессиональной деятельности.

Чтобы достичь эту цель, необходимо создать у будущих специалистов психофизические предпосылки и готовность к: ускорению профессионального обучения; достижению высокопроизводительного труда в избранной профессии; предупреждению профессиональных заболеваний и травматизма, обеспечению профессионального долголетия; использованию средств физической культуры и спорта для активного отдыха и восстановления общей и профессиональной работоспособности в рабочее и свободное время; выполнению служебных и общественных функций по внедрению физической культуры и спорта в профессиональном коллективе.[2]

После определения содержания ППФП важно подобрать адекватные средства, т.е. прикладные физические упражнения или виды спорта, чтобы обеспечить необходимую подготовку будущего специалиста. Физические упражнения являются основными средствами ППФП.

Фундаментальным принципом физического воспитания является связь физической культуры и спорта с трудовой деятельностью людей. На практике это выражается в использовании физической культуры и спорта при научной организации труда.

Данная работа посвящена такой распространенной в настоящее время профессии, как экономист.

В связи с этим, физическая культура в подготовке студентов к профессиональной деятельности призвана решать такие задачи: вооружить студентов - будущих экономистов прикладными знаниями о профессии, о физических качествах, необходимых им для успешного выполнения трудовых операций, для высокоэффективного труда. Сформировать у студентов двигательные умения и навыки, которые будут способствовать производительному труду будущих специалистов-экономистов. Воспитать у них физические и психические качества, необходимые в будущей трудовой деятельности.

Способствовать лучшему освоению трудовых операций, ускоренному обучению профессии экономиста. Научить использовать средства активного отдыха для борьбы с производственным утомлением, для быстрого и полного восстановления сил, поскольку работа экономиста - малоподвижная. Предупредить и снизить производственный травматизм за счет увеличения силы, быстроты, выносливости, ловкости и гибкости при выполнении трудовых операций, в процессе жизнедеятельности. Для понимания задач физической культуры в подготовке студентов к профессии экономиста, для овладения необходимыми знаниями,

умениями и навыками, эффективного применения их на практике важно научиться вдумчиво анализировать условия труда экономистов, требования к их физической подготовленности.[1]

Для характеристики труда экономиста чаще всего используются понятия его физической тяжести и нервно-психической напряженности.

Профессия экономиста относится к умственному труду, поскольку ее производственная деятельность позволяет полностью или частично исключить компонент физического труда.

В профессии экономиста отмечается снижение компонента физического труда. Явление гиподинамии отрицательно сказывается на здоровье и закаленности многих специалистов. В этих условиях повышается роль специальных физических упражнений, направленных на ликвидацию дефицита двигательной активности работающих, закаливание, на их профессионально-прикладную физическую подготовку. [3]

Физическая культура в профессиональной подготовке будущего специалиста-экономиста играет важную роль, поскольку выполняет следующие задачи: воспитание психологических и физических качеств, необходимых в трудовой деятельности; умение использовать свободное время с целью проведения определенных физических упражнений.

#### Список использованной литературы

1. Гриненко М.Ф., Саноян Г.Г. Труд, здоровье, физическая культура. – М.: Физкультура и спорт, 1974.
2. Куколевский Г.М. Здоровье и физическая культура. – М.: Медицина, 1979.
3. Моль Ж. Семь программ здоровья. – М.: Физкультура и спорт, 1983.
4. Оплавин С.М., Чихачев Ю.Т. Физическая культура в жизни человека. – Л.: Ленинград. орг. о-во «Знание» РСФСР, 1986.

УДК 821.161.1

**Верещагин О.А.**

канд. филос. наук, доцент кафедры права, философии и социальных дисциплин  
Арзамасский филиал ГОУ ВПО «Нижегородский государственный университет им Н.И. Лобачевского» (Россия, город Арзамас)

**Верещагина Е.В.**

магистрант 3 курса историко-филологического факультета  
Арзамасский филиал ГОУ ВПО «Нижегородский государственный университет им Н.И. Лобачевского» (Россия, город Арзамас)

**БОГОРОДИЦА – МИЛОСЕРДНАЯ ЗАСТУПНИЦА  
В ТВОРЧЕСТВЕ М.ВОЛОШИНА**

*В статье исследованы религиозно-богословские аспекты в поэтическом творчестве М. Волошина, связанные с рефлексией места и роли богородичного образа в духовных основаниях русского цивилизационного типа. Как полагают авторы, образ Богородицы становится у Волошина специально выделенным топосом смыслообразования, средоточием теософских размышлений об особом предназначении России в духовной истории человечества. Умелое сочетание литературно-художественных образов и сакральных символов позволило русскому поэту воссоздать духовную атмосферу «рубежной эпохи» и продемонстрировать возможности перехода от собственно литературного изложения к дискурсу религиозному и теософскому.*

*Ключевые слова:* архетип, дискурс, образ, сакральное, секулярное, теософия, цивилизационный тип, заступничество, молитвенное слово

В литературной культуре Серебряного века образ Богородицы становится важнейшей фигурой речи, средоточием смыслообразования и концептотворчества. Наибольшее значение Богородичный образ имеет в качестве «глубинного первообраза для русской души» [6, с. 206], то есть для развития представления об особой одухотворенности и духовной наполненности русского мировосприятия.

Значительное место рассматриваемый архетипический комплекс занимает в литературных изысканиях М. А. Волошина [2, с. 128], продемонстрировавшего в своем поэтическом наследии возможности перехода от собственно литературного изложения к дискурсу теософскому и богословскому.

Перу Волошина принадлежат самые глубокие, самые проникновенные слова о Богородице. В своих стихах поэт обращается к Богородице «Царица Небесная», «Купина Неопалимая», «Владычица Небесная», «Госпожа Всенепорочная», «Пречистая Дева», «Невеста Невестная». Волошин сопоставляет образ Богородицы с образом страдающей России, так страстно любимой поэтом. Для поэта Лик Богородицы – это Лик самой России, вознесенный над Русью. Таковым является стихотворение «Неопалимая Купина», в котором Волошин повествует об исторических событиях, происходящих в России в дни Октябрьской революции и гражданской войны 1917 – 1922г.г. Эти события совсем не радуют поэта: войны, пожарища, гибель русских людей – вот что беспокоит его сердце. Стихотворение начинается с риторических вопросов, на которые невозможно дать ответа. Образ России мыслится поэту то омутом, который затягивает души всех, любящих ее, то бездной, из которой нет выхода, то безумием, на которое способен только русский народ в силу своего характера и менталитета, то бредом, засевшим в головах ее обитателей [1, с.112]. Каждая строка пронизана мыслями поэта о судьбе России, о ее избранничестве, и конце этих размышлений, в заключительном четверостишии, появляется образ «Неопалимой Купины»: «Мы погибаем, не умирая, / Дух обнажаем до дна. / Дивное диво — горит, не сгорая, Неопалимая Купина! [4, с.113]

В этих строках поэт пытается выразить мысль, что дух народа, который живет в России, даже после смерти не сможет сгореть, потому что находится под покровительством Божьей Матери. Ведь в православии «Купина Неопалимая» - название чудотворной иконы Богородицы, которая защищает от молний, пожаров, грабителей и других преступников. М.А.Волошин писал о своем стихотворении: «Особая предназначенность России подтверждается также той охраняющей силой, которая бдит над нею в самые тяжелые эпохи ее устремлениям» [4, с.208].

Дословно Неопалимая Купина переводится как «несгораемый куст», и в ранние века христианства данная икона представляла собой горящий куст с заключенным в нем образом Богородицы и стоящим на коленях перед Ней пророком Моисеем «Каждый рождается дважды», – писал М.Волошин. Дай нам Бог поскорее «родиться в духе», подняться со «дна Преисподней» сего дня» [2, с.279].

Тема России, претерпевающей тяготы и невзгоды смуты и лихолетья, была продолжена Волошиным в стихотворении «Владимирская Богородица», где поэт обращается к Богородице со словами: «Страшная история России / Вся прошла перед Твоим Лицом» [4, с.179]. Стихотворение посвящено Владимирской иконе Божьей Матери, которую поэт впервые увидел в 1924г. в Историческом музее в Москве. Эта икона глубоко покорила поэта, так, что в течение нескольких дней он приходил в музей «на свидание с иконой» и проводил по несколько часов «в созерцании ее» [8, с.168].

Итогом размышлений поэта стало это поэтическое произведение, в котором на метафизическом уровне лик Божией Матери слился с ликом Святой Руси. Именно в лике Богородицы воплощена, по мысли Волошина, вся скорбь и тоска человечества, глядящая чрез «зыбь» веков, и в то же время – умиление перед вечной божественной Красотой [4, с.175].

Тема заступничества Богородицы развивается Волошиным в прологе к неоконченной поэме «Серафим Саровский» [5]. Прологом поэмы является стихотворение «Хвала Богородице», которое Волошин писал как молитвенное воззвание грешника к Пречистой Деве, указывая на то, что Богородица является духовным прибежищем не только для праведников,

но и для грешников. Именно в этом сакральном образе Волошин выражает христианскую идею всепрощения и оправдания мира. Верующий, обращающийся к Пресвятой Богородице за помощью, вступает на сложный духовный путь молитвотворения. Молитва здесь понимается как процесс сотворения молитвенного слова, который не каждому человеку возможен по силам. Для того, чтобы обратиться к Богу и Пречистой Деве с молитвенным словом, нужна крепкая опора на большие внутренние силы молящегося. Вся стихотворение «Хвала Богородице» пронизано именно такой молитвой, обращающегося от всего сердца раскаявшегося грешника.

По мнению Палачевой В. В., процесс духовного сотворения молитвы в поэме «Серафим Саровский» проявляется в том, что наряду с традиционными обращениями к Богородице («Царица Небесная», «Госпожа Всенепорочная», «Купина Неопалимая» «Пречистая Дева» «Невеста Невестная» и т.д.) «встречаются и индивидуальные, созданные самим молящимся в процессе молитвы («Без сравнения Славнейшая», «Живоносная вода», «Приснодевственная Мать «Молитвы Влага Росная», «Пламень лучезарный путеводного столба и др.»). [8, с.171]. В тексте стихотворения «Хвала Богородицы» встречается 27 обращений к Богородице, все они связаны с глубокими духовными переживаниями молящегося, которому очень важно заручиться поддержкой Богоматери, ведь у грешника нет больше другой надежды. Поэтому каждое определение, каждое молитвенное наименование Богоматери «выстраданы сердцем, в котором «цветет» молитвенное слово» [8, с.172].

Богородичный образ становится у Волошина неким духовно выделенным центром рефлексии и осмысления. Поэт воспринимает Богоматерь как Милосердную Заступницу пред Строгим Судией Христом, как последнюю Надежду и Упование. Образ Богородицы, вознесенный над Русью, - "Лик самой России", такой, какой она видится поэту, "благослепной" и «многохрамной». Только тогда становится возможным восстановление разрушенного «лада» в душе человека и спасения России от тех бед, которые обрушились на долю русского народа.

### Список литературы

1. Бонецкая Н.К. Максимилиан Волошин - поэт, мифотворец, маг [Электронный ресурс] URL: <http://bdn-steiner.ru/modules.php?name=Books&go=page&pid=303> (дата обращения: 30.11.2018)
2. Волошин М. А. Стихотворения. Статьи. Воспоминания современников / вступ.ст. З. Д. Давыдова, В. П. Купченко. М.: Правда, 1991. – 480с.
3. Волошин М. Святой Серафим // Серебряный век. Поэзия [Электронный ресурс] URL: [https://silveragepoetry.blogspot.com/2016/04/blog-post\\_1.html](https://silveragepoetry.blogspot.com/2016/04/blog-post_1.html). (дата обращения: 01.12.2018)
4. Волошин М.А Стихотворения / Максимилиан Волошин – СПб.: Азбука, Азбука-Аттикус, 2018. – 224с.
5. Волошин М.А. Святой Серафим. Поэма. [Электронный ресурс] URL: [http://orthodoxy.stnikolas.ru/biblio/rv/03\\_1978/0378\\_02.html](http://orthodoxy.stnikolas.ru/biblio/rv/03_1978/0378_02.html)
6. Казаков Е. Ф. Образ Богородицы как архетип русской души// Вестник Кемеровского государственного университета . 2014 № 3 (59) Т. 1 С. 206-209.
7. Молящаяся о всем мире. Образ Богоматери в русской художественной литературе: обзор литературы [Текст]: материалы к беседам / КОНБ им. Н.Н. Асеева; сост. Т.А. Кочнева. – Курск, 2008. – 33 с.
8. Палачева В. В. Образ Богоматери в творчестве М. Волошина // Культура и текст. 1998. Выпуск №3. С. 164-172.

УДК 1

Голованова В.С.  
магистрант

Клочко Е. Н.

доцент кафедры менеджмента Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина (г. Краснодар)

## УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЕМ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

*Аннотация.* Статья посвящена вопросам совершенствования системы регионального управления сферой образования (на примере Краснодарского края). В данной работе автор рассматривает процесс обновления системы образования региона, признанного одним из самых успешных в Российской Федерации, и раскрывает взаимосвязь и взаимовлияние процессов инновационного развития образования региона и Российской Федерации в целом.

*Ключевые слова:* образовательный процесс, система, образование, управление, развитие.

Сегодня образование – важнейший фактор национальной безопасности и благосостояния страны, благополучия каждого гражданина [2]. Отрасль образования в современных условиях характеризуется наибольшими интегрирующими свойствами. Она относится к социальной сфере единого народнохозяйственного комплекса, которая охватывает весь экономический организм страны. Основным правовым документом, регулирующим отношения при реализации этого права и во всей системе образования России, является Федеральный закон от 29 декабря 2012 года № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [1]. Система образования Краснодарского края является одной из самых крупных в Российской Федерации. По численности детей в возрасте от 3 до 7 лет и численности школьников Кубань занимает 3 место в России, а по численности студентов среднего профессионального образования - 2 место. В крае функционируют 2695 организаций общего, дополнительного и профессионального образования, в них обучается 825,5 тысячи человек (исключая организации высшего профессионального образования). Уровень охвата детей в возрасте от 0 до 7 лет всеми формами дошкольного образования в крае выше, чем в среднем по России. Он составляет 68,2%. При этом в крае сохраняются дефицит мест в детских садах. В общей очереди детей от 0 до 7 лет на услуги дошкольного образования находятся 100,6 тысячи человек. Очередь продолжает расти в связи с высоким уровнем рождаемости и нарастанием миграционных процессов. Результаты единого государственного экзамена показывают, что средний уровень подготовки школьников Краснодарского края почти по всем учебным предметам устойчиво превышает среднероссийский уровень, а по отдельным предметам сопоставим с ним. Из года в год увеличивается число выпускников края, выполнивших экзаменационные работы на высший балл - 100. В 2012 году выпускниками были достигнуты 133 стобалльных результата (в 2011 году - 81 результат). Одаренные кубанские школьники показывают хорошие результаты на всероссийских олимпиадах и творческих конкурсах. Вместе с тем в отдельных территориях и некоторых школах существуют риски неравенства в доступе к качественному образованию. Речь идет прежде всего о населенных пунктах с малокомплектными школами, в которых сложно обеспечить необходимый уровень и качество образования. Не только в сельской местности, но и в ряде городских школ у обучающихся старшей ступени нет выбора программы профильного обучения в соответствии со своими склонностями и способностями. Доля старшеклассников, обучающихся в классах с углубленным или профильным изучением отдельных предметов, составляет в среднем по краю 44 процента, что ниже среднероссийского уровня. В последние годы существенно обновляется содержание общего образования: поэтапно внедряются федеральные государственные требования к структуре основной общеобразовательной программы дошкольного образования, федеральный государственный образовательный стандарт начального, основного и полного общего образования. В настоящее время на него перешли 36 процентов школьников края. Тем не менее по-прежнему актуально создание условий для введения новых федеральных государственных образовательных стандартов, прежде всего в основной и старшей ступенях школы. Требуется дальнейшего совершенствования система оценки качества образования на всех уровнях, в том числе процедура единого государственного экзамена. Для решения проблемы доступности образовательных услуг для детей с ограниченными возможностями здоровья в крае реализуется проект по обучению их на дому с использованием дистанционных технологий. В настоящее время этой формой обучения охвачено более 750 детей, имеющих необходимые медицинские показания. Увеличилась доля образовательных организаций, реализующих программы инклюзивного образования. Однако не во всех организациях детям с ограниченными возможностями обеспечивается высокий уровень психолого-медикосоциального сопровождения. В крае большое внимание уделяется организации дополнительного образования детей в сфере образования, культуры, спорта. Услугами дополнительного образования в настоящее время пользуются 63,5 процента школьников, что выше среднероссийского показателя. Для совершенствования управления образованием в Краснодарском крае выделим основные направления: 1) Провести улучшение кадрового обеспечения общеобразовательных учреждений края. В течение последних трех лет в общеобразовательных учреждениях продолжается «старение» педагогических кадров и сокращение притока молодых специалистов. Основной причиной нехватки кадров является, прежде всего, заметное падение престижа педагога. 2) Организация горячего питания во всех общеобразовательных учреждениях Краснодарского края. Вопросы организации горячего питания относятся к числу актуальных и являются наиболее важными в деятельности администрации района, Управления образования и руководителей образовательных учреждений. В общеобразовательных учреждениях замечается тревожная тенденция к замене горячего питания буфетной продукцией. 3) Обеспечение прироста мест в дошкольных образовательных учреждениях. Недостаток мест в дошкольных учреждениях, переуплотнение сверх нормы 12%, приводят к тому, что около 20% детей дошкольного возраста не посещают детских садов. Необходимо направить финансовые ресурсы не только на капитальный ремонт дошкольных образовательных учреждений, но и строительство дополнительных корпусов на

территории действующих дошкольных учреждений. 4) Подготовка детей, не посещающих дошкольные учреждения к школе. Одной из наиболее актуальных задач образовательной политики России является обеспечение равных стартовых возможностей для детей при поступлении в школу. Ее решение связано с сохранением здоровья и развитием личности каждого ребенка независимо от материального достатка семьи, места проживания, языковой и культурной среды, этнической принадлежности. В настоящее время основной формой подготовки детей к школе являются дошкольные общеобразовательные учреждения. В особой помощи при подготовке детей к школе нуждаются дети: - из неблагополучных семей. Потеряв жизненные ориентиры, родители таких детей не пользуются льготами, предоставляемыми государством, и не желающие определять ребенка в детский сад; - из семей в сельской местности, где высок уровень безработицы, а также число мест в дошкольных учреждениях в три раза меньше потребности населения. Таким образом, реализация основных направлений развития отечественной системы образования, реформ всех ее уровней и обеспечение самодостаточного функционирования этой важнейшей сферы в интересах личности, общества и государства возможно лишь при условии доведения проектных целей, задач, основных направлений модернизации до конкретных образовательных учреждений. В этой связи важным механизмом реализации Федеральной программы развития образования является формирование на ее основе муниципальных программ.

#### **Литература:**

1. Василенко И. А. Государственное и муниципальное управление; Юрайт - Москва, 2015. - 416 с.
2. Игнатов В. Г. Государственное и муниципальное управление в России; МарТ, Феникс - Москва, 2016. - 384 с.

**Готин М.Б.**

**магистрант 1 курса**

Кубанский государственный университет  
(Россия)

**Циндрик Э.Э.**

**магистрант 1 курса**

Кубанский государственный университет  
(Россия)

Научный руководитель:

**Юрченко И.В.**

д.полит.н., профессор

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

***Аннотация:** в статье рассматривается влияние глобализационных процессов на развитие современных экономических, политических и культурных систем, на трансформацию восприятия прогресса.*

***Ключевые слова:** глобализация, политические системы, ТНК, наднациональные организации.*

Глобализация является на данный момент, пожалуй, одним из самых обсуждаемых и ярко выраженных процессов, затрагиваемых все народы, государства и устоявшиеся традиции, прядки международных взаимодействий. Исследователями обычно выделяются три основных вида глобализации [4, с.28-34].

Во-первых, исследователи выделяют экономическую глобализацию. Ключевое место в рамках направлений глобализации отводится становлению единого мирового экономического пространства [9, с.25-30].

Экономическая глобализация представляет собой процесс экономического сближения государств, основным результатом которого является создание общемирового хозяйства интегрированного рынка товаров, капитала, услуг, знаний и рабочей силы [3, с.45].

Глобализация экономики в первую очередь обусловлена работой транснациональных корпораций (ТНК), приводящей к тому, что национальная экономика постепенно становится независимой от государственного контроля [9, с.25-30]. Культивирование новых условий взаимодействия, возникающих из трансформации национальных экономик, сопровождающейся активным развитием информационных технологий, поставило национальные государства перед фактом ограничения их монополии на властные функции [1, с.105-108].

Прежде всего данная обстановка обусловлена все возрастающей силой и влиянием транснациональных корпораций, которые по объему своих экономических возможностей стали превосходить национальные, что приводит национальные государства к необходимости объединения в наднациональные международные организации. Наднациональные экономические организации способствуют установлению единых норм и правил экономического поведения на вверенной им территории [2].

Как уже было отмечено выше, либерализация мирового перемещения факторов производства автоматически приводит к существенному сокращению контрольных функций национальными государствами, подрывая их возможности самостоятельно регулировать внутреннюю экономику.

В данных условиях способы государственного экономического управления (антимонопольная политика, защита прав собственности, обеспечении честной конкуренции) перетекают в сферу ответственности наднациональных международных организаций [11].

Во-вторых, исследователями выделяется культурная глобализация. Данный вид глобализации обусловлен технологической революцией и вышеописанной экономической глобализацией, которые объединяясь, создают поток культурных благ [5, с.9]. В данном случае основным встает выбор между унификацией, стандартизацией и стремлением к многообразию.

Культурным феноменом представляется глобальная общность непосредственных и опосредованных связей между людьми [10, с.147]. Его проявление выражается в различных формах от универсализации науки, интернациональных процессов в высшем образовании, популяризации западной массовой культуры до активного развития международного туризма.

Одной из негативных форм глобализационных процессов в культуре можно назвать культурную диффузию, то есть сплошное заимствование культурных ценностей, что влечет за собой ряд трудностей [6, с.232]. Благодаря культурной диффузии облегчаются процессы наднациональной интеграции, посредством унификации интересов и ценностей различных народов, но в тоже время это влечет за собой универсализацию массовой культуры, постепенное стирание национальных традиций.

В-третьих, исследователи выделяют политическую глобализацию, которая является прямым результатом экономических и культурных глобализационных процессов [8, с.104].

Наднациональные международные организации напрямую зависят от политической глобализации, так как, базируясь на результатах, достигнутых экономической и культурной интеграцией она рекрутирует национальные

государства в состав «конфедераций нового типа», определяет вектор развития каждой конкретной наднациональной организации, которая в силу своей специфики подчиняется интересам государств-членов [7, с.106].

Дискуссионным в последние несколько десятилетий остается вопрос относительно судьбы и роли национальных государств и национального суверенитета в контексте усиливающихся глобализационных процессов [12, с. 94].

### Список литературы

1. Алиева, М.Н. Метод наднационального регулирования в деятельности международных экономических организаций / М.Н. Алиева, З.М. Магомедова // Юридический вестник ДГУ. – 2015. - №4. с.105-108.
2. Архипова, Г.С. Последствия глобализации для мирового экономического авангарда и «мировой периферии»: кризис потребления и кризис глобализации / Г.С. Архипова, О.Н. Макс // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://elibrary.ru/item.asp?id=25707090> (дата обращения: 26.11.2018).
3. Бобин, М.В. Межгосударственные финансово-экономические организации Европы: Правовые аспекты учреждения и деятельности / М.В. Бобин. – М., 2001. – 176с.
4. Босхомджиев, Д.Г. Выявление тенденций развития глобализации на основе волн глобализации / Д.Г. Босхомджиев // Вестник Института комплексных исследований аридных территорий. – 2014г. Т.2. - №2 (29). с. 28-34.
5. Водопьянова, Е.В. Политика стран Старого Света в области культуры: диалог с Европейским Союзом (на примере малых европейских стран) / Е.В. Водопьянова // Вестник Томского государственного университета. – 2017. - №27. с.7-14.
6. Долгова, А.А. Современный мир: глобализация и культура / А.А. Долгова // Вестник Тверского государственного университета. – 2013. - №3. с.231-239.
7. Дорская А.А. Международные интеграционные организации и проблема формирования наднационального права / А.А. Дорская, А.а. Дорский // Юридическая наука. – 2016. - №4. с.105-110.
8. Капустин, А.Я. Международные организации: вопросы финансирования деятельности / А.Я. Капустин // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2016. - №6 (61). С.98-103.
9. Киварина, М.В. Глобализация в мировой экономике и конкуренция в условиях глобализации / М.В. Киварина, А.Д. Гаджикайбова // Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией А.А. Пиковского. – 2017. с. 25-30.
10. Прилукова, Е.Г. Ускоренность национальной культуры: экзамен глобализации / Е.Г. Прилукова // Четвертые Декартовские чтения «Рационализм и универсалии культуры». – 2017. с.141.-152.
11. Савельева, Н.А. Глобализация как фактор повышения отраслевой конкурентоспособности / Н.А. Савельева, Г.С. Кешищян, Т.А. Гургуцова // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://elibrary.ru/item.asp?id=18990087> (дата обращения: 3.11.2018).
12. Явчуновская, Р.А. Мировые интеграционные процессы в постмодернизации мирового порядка / Р.А. Явчуновская // Европейский Союз: вопросы международных отношений. – 2016. - №1 (15). с.93-99.



**Готин М.Б.**  
магистрант 1 курса  
Кубанский государственный университет  
(Россия)

**Циндрик Э.Э.**  
магистрант 1 курса  
Кубанский государственный университет  
(Россия)

Научный руководитель:  
**Юрченко И.В.**  
д.полит.н., профессор

## МИРОВАЯ ПОЛИТИКА И ГЛОБАЛИЗАЦИЯ

***Аннотация:** в статье рассматриваются различные подходы к интерпретации современных политических международных процессов в условиях глобализации, высказывается мысль о последующей трансформации данных процессов.*

***Ключевые слова:** мировая политика, международные отношения, глобализация, многополярный мир.*

Большинство исследователей склонны утверждать, что с завершением «холодной войны» произошли кардинальные перемены в мировой политике. Так, например, Г.Киссинджер утверждает, что с девяностых годов прошлого века происходит трансформация Вестфальской международной системы, действующей с 1648 года. По мнению Киссинджера, новая система оформлена не до конца, она усложняется, динамично развивается, и гораздо менее предсказуема, чем во времена «холодной войны» [2, с.234-236]. В современной системе международных взаимоотношений появилось множество факторов неопределенности, постоянно распадаются и образуются новые связи между субъектами международных отношений, трансформируются стратегические парадигмы. В результате данных процессов образуется единая транснациональная экономическая и политическая среда, способствующая усилению наднациональных международных организаций [5, с.467-469].

В конце XX века появился ряд конкурирующих между собой концепций, пытающихся объяснить и спрогнозировать происходящие в мировой политике изменения. Так, в первой половине девяностых годов прошлого века внимание исследователей привлекла теория «столкновения цивилизаций» С. Хантингтоном [7, с.123]. С помощью данной концепции многие исследователи стараются объяснить быстрые темпы развития международного терроризма в первой трети XXI века.

На территории России и ряда других стран большую популярность приобрела концепция «многополярного мира» [4, с.17-24]. Противовесом данной концепции выступают нелиберальные взгляды, утверждающие о постепенном стирании границ национальных государств и образовании крупных наднациональных международных объединений.

В сфере политической науки исследователями, занимающимися мировой политикой и международными отношениями, также высказываются предположения о трансформации существующей мировой политической системы в глобальную «либеральную империю» с центром в Соединенных Штатах Америки. Также присутствуют прочно устоявшиеся взгляды относительно отсутствия в современной мировой политике определенных трендов дальнейшей трансформации [6, с.32].

Изменения, происходящие в современной мировой политике, чаще всего объясняют с точки зрения расширения глобализационных процессов [3, с.12-19]. Сам феномен глобализации очень сложен и многогранен, поэтому на протяжении нескольких последних десятилетий к нему приковано пристальное внимание исследователей со всех уголков планеты. В большинстве трудов, касающихся генезиса глобализации отмечается, что данный процесс остановить не представляется возможным, так как он исходит из уже устоявшегося международного разделения труда и механизма воспроизводства [8, с.136-138]. Однако также стоит отметить, что единой трактовки понятия «глобализация» и комплексного анализа его сущностных проявлений в научной литературе практически нет [1, с.264-267].

## Список литературы

1. Агапов, Д.С. Глобализация как форма взаимодействия правовых систем / Д.С. Агапов // Вестник Тамбовского университета. – 2013. - №2 (118). с. 264-267.
2. Арзоянц, Э.А. Глобализация: катастрофа или путь к развитию / Э.А. Арзоянц. - М., 2013. с. 234-236.
3. Барсуков, А.М. Модели развития межгосударственных союзов: европейское и евразийское измерение / А.М. Барсуков // Россия и евразийский мир: прошлое, настоящее, будущее. – 2015. с.12-19.
4. Васютина, Е.С. Глобализация – за и против: интеграция России и Европейского Союза как одно из направлений мировой экономической глобализации / Е.С. Васютина, Е.В. Парфенова // Актуальные проблемы воспроизводства мирового общественного продукта и индивидуального капитала. – 2013. с. 17-24.
5. Олесик, Т.А. Взгляды на глобализацию / Т.А. Олесик, М.В. Попкова // Молодой ученый. – 2017. - №2 (136). с. 467-469.
6. Симеунович Д. Нация и глобализация / Д. Симеунович. - М.: РИСИ, 2013. с. 32.
7. Хантингтон, С. Столкновение цивилизаций / С. Хантингтон. - М.: ООО «Издательство АСТ», 2003. с. 123.
8. Шапошникова, А.Г. Вызовы и угрозы, обусловленные глобализацией / А.Г. Шапошникова // Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты. – 2016. с.136-138.

УДК 323.111

**Готин М.Б.**магистрант 1 курса  
Кубанский государственный университет  
(Россия)**Циндрик Э.Э.**магистрант 1 курса  
Кубанский государственный университет  
(Россия)

Научный руководитель:

**Юрченко И.В.**

д.полит.н., профессор

**ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В КОНТЕКСТЕ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ**

*Аннотация:* в статье рассматриваются миграционные и демографические процессы, происходящие на территории Краснодарского края с конца 80-х годов XX века. Просматривается проблематика формирования единой идентичности в контексте видоизменяющихся межэтнических отношений.

*Ключевые слова:* Межэтнические отношения, Краснодарский край, Юг России, демография, миграция.

Межэтнические отношения представляют собой неотъемлемую часть мирового исторического процесса. Россия как многонациональная страна изначально основывалась на взаимоуважении различных этносов, их культуры, обычаев, религии, а также не раз сталкивалась с противоречиями так или иначе проявляющимися в полиэтничном социуме, их наличие, а также практика разрешения и противодействия возникающим на их почве элементам национальной нетерпимости и росту экстремистских настроений является пристальным объектом изучения социологов, политологов, историков, психологов и конфликтологов. В этой связи наиболее интересным представляется Юг России, как один из наиболее полиэтничных и многоконфессиональных регионов. В частности опыт Краснодарского края значим и показателен для всей страны. Этнополитические процессы в рамках тех северокавказских субъектов РФ, где преобладает русское население, к которым относится и Краснодарский край, представляют не только академическую, но и практическую значимость.

Пристальное внимание большинства исследователей обращено на национальные северокавказские республики, в то время как многие этнические противоречия в вышеупомянутых регионах, к которым можно отнести Ростовскую область, Ставропольский и Краснодарский края, отходят на второй план.

При этом стоит учитывать тот факт, что вышеперечисленные регионы имеют важнейшее геополитическое и социальноэкономическое значение не только для Северного Кавказа, но и для всей Российской Федерации. Вместе они занимают 68,5% территории данного региона [3].

Анализ тенденций изменения численности населения различных народов в рамках Краснодарского края может позволить исследователям по-новому взглянуть на различные перспективы социального, культурного, экономического и политического развития региона в преддверии следующей переписи населения.

С момента распада Советского Союза, кардинально изменилась и роль Краснодарского края, с позиции изменения границ и геополитического положения в целом.

Краснодарский край имеет площадь в 76 тыс. кв. км., занимая 41 место в России. Граничит с Ростовской областью, Адыгеей, Ставропольским краем, Карачаево-Черкесией и по морю – с Крымом. Имеет государственные границы с Грузией и непризнанной республикой Абхазия. Население края на 2018 год составляет 5,6 млн. человек (3 место в России). Согласно данным всероссийской переписи населения 2010 года в этническом составе края доминируют русские – 88,3% [4]. Невзирая на это, данная часть населения Краснодарского края гораздо разнороднее по происхождению, чем, к примеру, соседняя Ростовская область.

В связи с этим, Краснодарский край становится центром стягивания мигрантов из ближнего и дальнего зарубежья, а также выходцев с национальных республик Северного Кавказа.

Первоначально, первыми вынужденными переселенцами на Кубань стояли беженцы из Армении, которые пострадали от Спитакского землетрясения 1988 года. С 1989 года начался отток беженцев из территории Нагорного Карабаха, вследствие вспыхнувшего там конфликта.

По различным оценкам экспертов, к началу XXI века в крае насчитывалось около 244 тыс. армян (приблизительно 5% населения). А по официальным данным 2010 года в Краснодарском крае проживало 281,7 тыс. армян (5,5% населения) [5]. Данный рост численности армянской общины был обусловлен миграционными процессами 1990-х годов, начавшихся после распада СССР. Компактно обосновавшись в ключевых городах края (Сочи, Краснодар, Туапсе, Адлер, Анапа и др.) представители армянской общины имеют значительное влияние на экономическую, культурную и научную сферы края.

В ряде академических и публицистических работ, написанных в Украине, Кубань рассматривается как часть украинских этнических территорий. Включение этих земель в Российское государство началось после присоединения полуострова Крым, так как до 1783 года Кубань являлась частью Крымского ханства. Вследствие этого, черноморские казаки, которые были запорожцами, исторически связанными с Украиной, стали ключевым звеном для утверждения власти Российского государства в этом регионе. В 1860 году начался процесс объединения Кавказского линейного

казачьего войска с черноморскими казаками в единое военное формирование [2, с.57]. В связи с этим к середине XIX века на Кубани образовался своеобразный «плавильный котел», итогом которого стало образование смешанной, кубанской русско-украинской идентичности. В СССР кубанских казаков записывали как украинцев (Всесоюзная перепись населения 1926 года). Полным ходом шла украинизация в сфере образования и языка. Однако в дальнейшем политика украинизации исчерпала себя, и в период 1930-1980 годов казаков на Кубани записывали как русских. Данные процессы наряду с урбанизацией и индустриализацией Краснодарского края привели к тому, что казаки стали идентифицировать себя, как отдельную этническую группу, которая имеет существенные отличия, как от русских, так и украинцев.

На момент переписи 1989 года украинцы занимали второе по этнической численности место (182 128 чел., 3,9% населения). Но уже в начале XXI века они уступили свое место армянам, сместившись на 3 позицию. По состоянию переписи населения на 2010 год, украинцев на Кубани осталось лишь 83, 7 тыс. чел., (1,6% населения) [5].

Касательно адыгейцев, населяющих Краснодарский край, то здесь прослеживается тенденция существенного сокращения данной этнической общности [1]. Если брать временной отрезок между переписями населения 1989 и 2002 года, то одной из основных причин оттока адыгейцев, по мнению исследователя Н. В. Ракачева, является наделение жителей республики земельными участками, на основе права частной собственности [6, с.23]. Так же стоит отметить, что часть Краснодарского края является исторической территорией расселения адыгейского народа, и ряд населенных пунктов носит адыгейские названия, например город Анапа. На современном этапе, численность адыгейцев Краснодарского края снизилась: с 15821 чел. в 2002 г. до 13834 чел. в 2010 г. [5].

Несмотря на этническое многообразие и миграционные процессы, происходящие на территории Краснодарского края, данный регион является образцом для политического регулирования межэтнических отношений и развития идеи социальной интеграции. Конфликты на почве этнической неприязни становятся редки, а рассмотренные в данной статье демографические показатели являются серьезным подспорьем для исследователей в контексте динамично развивающегося и видоизменяющегося социума. Однако вызванные данным процессом противоречия характерны не только для отдельного региона, но для всей Российской Федерации в целом, что делает изучение миграционных процессов и межэтнических взаимодействий в Краснодарском крае более значительным. Пример края показателен и позволяет сформулировать ряд проблемных моментов, решить которые задача не столько региональная, сколько федеральная.

Среди них можно отметить как формирование единой «российской нации» в контексте всего этнического разнообразия (интегрируются не только коренные и долго проживающие на определенной территории этносы, а все без исключения этнические единицы, мигрирующие элементы), превращение миграции из процесса, несущего потенциальную угрозу национальной безопасности в эффективно действующий механизм социально-экономической направленности, ликвидация этнических мифов и мифов о миграции в сознании граждан, а также налаживание межэтнического взаимодействия в целом.

### Список литературы

1. Адегоройе, С.В. Этнодемографические процессы в Республике Адыгея и Краснодарском крае / С.В. Адегоройе // Вестник Южного научного центра Том 9, No 3, 2013, стр. 19–26.
2. Казачьи войска. Краткая хроника казачьих и иррегулярных частей. СПб., 1912. С. 112
3. Маркедонов, С.М. Этнополитические процессы в Ростовской области, Краснодарском и Ставропольском краях: проблемы, противоречия, перспективы / С.М. Маркедонов // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <https://cyberleninka.ru/article/n/etnopoliticheskie-protsessy-v-rostovskoy-oblasti-krasnodarskom-i-stavropolskom-krayah-problemy-protivorechiya-perspektivy> (дата обращения: 26.10.2018)
4. Об итогах Всероссийской переписи населения 2010 года Пресс-релиз 2.03.2012 / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - [http://krsdstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/krsdstat/resources/fbccf3004c58c9ec9e059f4fa2e024d5/%2Fperepis%2Fvnp2010%2Fekspres%2Fдоклад\\_краснодарстат.htm](http://krsdstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/krsdstat/resources/fbccf3004c58c9ec9e059f4fa2e024d5/%2Fperepis%2Fvnp2010%2Fekspres%2Fдоклад_краснодарстат.htm) (дата обращения: 27.10.2018)
5. Приложение 7 к результатам Всероссийской переписи населения 2010 года / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - [http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/perepis2010/croc/Documents/vol11/pub-11-4-2.pdf](http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/Documents/vol11/pub-11-4-2.pdf) (дата обращения: 27.10.2018)
6. Ракачев, В.Н. Этнодемографические изменения в Краснодарском крае, 1989–1999гг. / В.Н. Ракачев // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - <http://www.nir.ru/socio/scipubl/sj/sj2-01rak.html> (дата обращения: 28.10.2018)
7. Численность и миграция населения Российской Федерации в 2011 г. Стат. сб. / Росстат. М., 2011. / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - [gks.ru/bgd/regl/b12\\_107/Main.htm](http://gks.ru/bgd/regl/b12_107/Main.htm) (дата обращения: 27.10.2018).

УДК 1

Гузнова Е.А.

магистрант

«Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского» (ННГУ) Арзамасский филиал

## МЕТОД ЛЕКСИКО - СЕМАНТИЧЕСКОГО ПОЛЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЦИКЛА СТИХОВ В.С. ВЫСОЦКОГО О ВОЙНЕ

**Аннотация:** в нашей работе нами будет проанализирован цикл стихов Высоцкого о войне методом лексико - семантического поля.

Практическая значимость нашей работы заключается в возможном ее использовании учителем на уроках русского языка и литературы, при изучении таких дисциплин как современный русский язык и филологический анализ текста.

**Ключевые слова:** лексико - семантическое поле, центр, ядро, периферия

Творчество Высоцкого многогранно - при всей своей кажущейся простоте и незатейливости слога оно оказывается очень сложным, требует напряженной работы мысли. К творчеству Высоцкого обращались такие исследователи как Н. Крымова, Н. Волкова, С. Новиков и многие другие. В своих работах они исследуют особенности поэтической речи поэта, тематику и проблематику его произведений. Одна из примечательных особенностей творчества В. Высоцкого заключается в том, что он неотделим от лирических героев своих песен, составляет с ними единое целое. Высоцкий размышляет над проблемами современности и старается в своих песнях указать на них.

Много пишет Высоцкий о войне и о героике прошлого. В его стихах оживает суровая военная реальность. В центре внимания поэта — человек во всех его проявлениях: от низменных до возвышенных. Но во всех случаях главным остается одно — Высоцкий говорит о чудовищной сущности войны.

Для того, чтобы провести исследование нами были проанализированы стихотворения В.Высоцкого о войне.

Исследуя лексику В.Высоцкого в стихах о войне мы выделили два лексико - семантических поля: «Война» и «Душа». Лексико - семантическое поле «Война» представлено следующими составляющими - ядро, центр, периферия.

Ядро лексико - семантического поля «Война» представлено словом «бой». Данное слово наиболее часто употребляется не только в стихотворных текстах, но и в названиях стихотворений, например: «Разведка боем», «Письмо перед боем», «Сыновья уходят в бой», «Он не вернулся из боя». Данная лексема используется 30 раз.

Обратимся к лексическому значению слова «бой» - бой, боя, о бое, в бою и в бое, мн. бои, боев, м. 1.. **см. бить, -ся.** 2. (в бою). **Сражение войск, армий. Наступательные бои.** Вести. в б. крупные силы. Принять б. Вести б. Идти в б. и (высок.) на б. Разведка боем. На польебоя. К бою! (команда). С бою брать что-н. (овладевать в ходе боя, также перен.: энергично добиваться чего-н.).

3. **Состязание, единоборство. Кулачный б.** Петушиные бои. Б. быков (коррида). 4. (в бою). Борьба (по 3 и 4 знач. гл. бороться), **действия, направленные на достижение чего-н., к искоренению чего-н.** Б. за правое дело. Пьянству - б.1

Таким образом, слово «бой» в стихотворениях Высоцкого реализуется во втором значении.

Центр лексико - семантического поля «Война» представлен следующими тематическими группами: 1) «сражение, военное действие»; 2) «участник сражения, солдат»; 3) «результат боя - смерть».

Обратимся к первой группе. Война как действие представлено следующими лексемами: бой, бою, боях, атака. Эти лексемы встречаются в следующих стихотворениях:

**«Сыновья уходят в бой»:**

«...Мы не успели, не успели оглянуться, А сыновья, а сыновья уходят в бой...»

**«Письмо перед боем»:**

«...Полчаса до атаки. Скоро снова под танки, Снова слышать разрывов концерт...»

**«Он не вернулся из боя»:**

«...Почему все не так? Вроде все как всегда: То же небо - опять голубое, Тот же лес, тот же воздух и та же вода, Только он не вернулся из боя.»

**«Песня летчика» :**

«...Их восемь — нас двое. Расклад перед боем не наш, но мы будем играть!..»

Таким образом первая тематическая группа центра лексико - семантического поля представлена 26 лексемами.

Рассмотрим вторую тематическую группу центра лексико - семантического поля «Война» - «участник сражения, солдат». Участника войны, солдата Высоцкий называет по - разному: друг, сын, парень.

Вторая тематическая группа центра лексико - семантической группы «Война» представлена такими лексемами: солдат, боец, сын, друг, парень, студент, окопная братва. Данные лексемы встречаются в следующих стихотворениях:

**«Братские могилы»:**

«...А в Вечном огне виден вспыхнувший танк, Горящие русские хаты, Горящий Смоленск и горящий рейхстаг, Горящее сердце солдата...»

**«Письмо перед боем»:**

«...А бойцу молодому передал из дома небольшой голубой треугольный конверт...»

**«Сыновья уходят в бой»:**

«...Сейчас глаза мои сомкнутся, я уйду — придет другой. Мы не успели, не успели оглянуться, а сыновья, а сыновья уходят в бой...»

**«Песня летчика»:**

«...Сегодня мой друг защищает мне спину, а значит, и шансы равны...»

**«Бросьте скуку, как корку арбузную»:**

«...Парень лошадь имел и судьбу свою — интересную до войны...»

**«Песня о моем старшине»:**

«...Шумит окопная братва: «Студент! А сколько — дважды два?...»

Вторая тематическая группа лексико - семантического поля «Война» представлена 17 лексемами.

Далее обратимся к третьей тематической группе - «результат боя - смерть». Данная тематическая группа представлена следующими лексемами «крест», «могила», «похоронка». Эти лексемы встречаются в следующих стихотворениях:

**«Аисты»:**

«...Дым и пепел встают как **кресты**, гнезд по крышам не вьют аисты...»

**«Братские могилы»:**

«...На братских **могилах** не ставят **крестов**, и вдовы на них не рыдают, к ним кто-то приносит букеты цветов, и Вечный огонь зажигают...»

**«О конце войны...»:**

«...А все же на Запад идут и идут эшелоны. И над **похоронкой** заходятся бабы в тылу...!»

Таким образом, третья тематическая группа центра лексико-семантического поля «Война» представлена 12 лексемами.

Лексем, относящихся к периферии лексико - семантического поля «Война» нами выявлено не было.

Далее рассмотрим второе лексико - семантическое поле «Душа», которое так же состоит из ядра, центра и периферии. Ядром лексико - семантического поля является слово «Душа», оно наиболее частотно в употреблении ( всего 17 лексем). Раскроем дефиницию слова «душа», обратившись к толковому словарю С.И. Ожегова:

ДУША -и, вин. душу, мн. души, душ, душам, ж. 1. Внутренний, психический мир человека, его сознание. Предан душой и телом кому-н. 2. То или иное свойство характера, а также человек с теми или иными свойствами. Добрая д. Низкая д. 3. В религиозных представлениях: сверхъестественное, нематериальное бессмертное начало в человеке, продолжающее жить после его смерти. Бессмертная д. Думать о спасении души. Души умерших. 4. перен., чего. Вдохновитель чего-н., главное лицо. Д. всего дела. Д. общества и т.д. [16].

Таким образом, слово «душа» в стихотворениях Высоцкого используется в третьем значении.

В данном лексико - семантическом поле мы не выделяли тематических групп, составляющих ядро поля. Ядро лексико - семантического поля «Душа» представлено следующими лексемами: Бог, молитва, рай, свечка, иконы, архангел, ангельский полк, Бога, Духа, Сына, Судный день.

Данные лексемы представлены в следующих стихотворениях:

**«Спасите наши души»:**

«...Мы бредим от удущья, спасите наши **души**, спешите к нам!...»

**«Так случилось, мужчины ушли...»:**

«...Все единою болью болит, и звучит с каждым днем **непрестанной Вековечный надрыв причитаний отголоском старинных молитв...**»

**«Мы Землю вращаем...»:**

«...**Судный день** - это сказки для старших, просто Землю вращают, куда захотят, наши сменные роты на марше...»

**«О погибшем друге»:**

«...Мы летали под **богом**, возле самого **рая** — он поднялся чуть выше и сел там, ну а я до земли дотянул...»

**«Реже, меньше ноют раны...»:**

«...Дай вам **бог** поверить в **бога** — если это бог войны...»

**«Песня летчика»:**

«...**Архангел** нам скажет: «В **раю** будет тужо!» Но только ворота — целк, мы **бога** попросим: «Впишите нас с другом в какой-нибудь **ангельский полк!**...»

«...И я попрошу **Бога, Духа и Сына**, чтоб выполнил волю мою: пусть вечно мой друг защищает мне спину, как в этом последнем бою...»

**«Песня о конце войны»:**

«...Вот от **копоти свечек** уже очищают **иконы**. И душа и уста — и **молитву** творят, и стихи...»

Центр лексико - семантического поля «Душа» представлен 26 лексемами.

Война в творчестве Высоцкого представлена без прикрас, во всей ее беспощадности и жестокости. Война прочно связана с такими понятиями как бой, сражение. Солдат, боец - главный участник войны. И именно о нем рассказывает Высоцкий в своих стихах, обращается к его внутреннему миру. Война идёт в ногу со смертью. Высоцкий говорит о смерти, как о чем - то неизбежном и уже привычном в военное время. Нет никакого страха, надрыва, похоронки, могилы - все это стало частью быта всего русского народа. И это действительно страшно.

Анализируя приведенные выше данные, можно сделать вывод, что лексико - семантическое поле «Душа» представлено наиболее широко. Вера в Бога, молитва - это то, что дает силы, помогает выжить. Каждый, кто видел смерть в лицо, не устает повторять имя Божье. Молитва дает надежду тем, кто ждет родных и близких с войны.

Это приводит нас к следующим размышлениям: военная лирика Высоцкого относится к зрелому периоду творчества поэта, который характеризуется философскими мотивами. Мы предполагаем, что в это время, Высоцкий приходит к мысли о Боге, бессмертии души. Таким образом, мы приходим к выводу, что метод лексико - семантического поля применим к изучению творчества В. Высоцкого, в частности при изучении его стихов о войне. Данный метод позволил нам не только более детально рассмотреть стилистические и языковые особенности поэта, но и раскрыть новые смыслы в его творчестве.

#### Список литературы:

1. Волкова И.В. Авторское «я» и «маски» в поэзии В. С. Высоцкого / И.В. Волкова // Дис. канд. филол. наук: 10.01.01. Тверь, 2006 г. – С. 172
2. Высоцкий В.С. Сочинение в 4 – х томах / В.С. Высоцкий // Санкт – Петербург: Технэкс Россия, 1993г. – С. 42
3. Онлайн - словарь С. И. Ожегова <http://slovarozhegova.ru/>

УДК 821.161.1

**Дмитриева К.А.**

магистрант 3 курса направления подготовки «Филология» профиль «Литературоведение»  
Самарский государственный социально-педагогический университет  
учитель русского языка и литературы  
МБОУ «Школа №66» г. о. Самара  
(Россия)

**ГОВОРЯЩИЕ ИМЕНА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ РУССКИХ ПИСАТЕЛЕЙ**

*Аннотация:* в данной статье рассматривается использование говорящих имен и фамилий в произведениях русских писателей. Использование данного приема в литературе рассматривается на примере произведения Д.И. Фонвизина «Недоросль».

*Ключевые слова:* говорящие имена, говорящие фамилии, классицизм, литература, Фонвизин.

В произведениях русской литературы авторы зачастую прибегают к такому приёму, как «говорящие» имена и фамилии. В своем значении эти имена хранят различные функции.

Говорящая фамилия - художественный приём, при котором фамилия или имя персонажа передаёт важнейшую черту его характера. В литературоведческом справочнике дано такое определение говорящим именам и фамилиям: «Приём был особенно характерен для драматургии классицизма» [3]. Но самого термина и конкретного определения «говорящие имена и фамилии» в литературе не существует. Однако литературные персонажи разных эпох развития литературы могут характеризовать своих персонажей совершенно по-разному. Все они обладают той или иной функцией.

Само понимание художественного произведения в принципе невозможно без осмысления используемой автором системы использования собственных имён. Многие авторы в своих произведениях, начиная с эпохи Классицизма и заканчивая эпохой Реализма, закладывали в имена и фамилии своих героев некий смысл, сопровождающийся их внутренними эмоциями и переживаниями, а также характеризующий их манеры.

«Говорящие имена и фамилии» были одним из ярких и неожиданных выразительных средств при создании художественных произведений. У каждого автора герои носили свои фамилии, играли положительные и отрицательные роли и, зачастую, высмеивали реальных людей.

В художественной литературе существует специальный прием, с помощью которого имена героев и их характеры раскрываются в контексте произведения. Он построен на основе ассоциативных связей.

Как известно в литературе герои получают свои имена, фамилии, отчества в зависимости от замысла произведения и функции, которой им предстоит играть. О роли и значении имени написано много научных работ. Чаще всего персонажи получают говорящие имена и фамилии, которые служат дополнением художественного образа в произведении.

С помощью говорящих имен и фамилий автор раскрывает характеристику героя, его манеру общения и поведения, взаимоотношения с другими персонажами. Порой, прочитав лишь фамилию героя, мы можем сразу догадаться какими свойствами автор наделил его в литературном произведении.

Доказательством нашим суждениям могут послужить известные примеры из русской литературы: Д.И. Фонвизин «Недоросль» [5], Н.В. Гоголь «Ревизор» [1], А.С. Грибоедов «Горе от ума» [2] и другие.

Ярким примером произведений классицизма является всеми нам известная комедия **Дениса Ивановича Фонвизина «Недоросль»** [5]. Автор произведения не только поднимает насущные проблемы, которые популярны и в наше время, но и наделяет своих персонажей говорящими именами и фамилиями. Давайте разберем, какие именно говорящие имена и фамилии автор дал своим персонажам.

В комедии герои делятся на положительных, отрицательных и нейтральных. Их фамилии соответствуют их роду деятельности и чертам характера: Простаковы-говорят о простоте душевной, Скотинин-о скотском отношении ко всему, что его окружает, Вральман-человек, способный на вранье, Цифиркин-учитель математики соответствует свое характеристике, Милон-человек, милый по своей натуре, Правдин-человек, который говорит правду, Стародум-человек старых устоев и правил.

Автор комедии понимает, что имена героев – это то, на что чаще всего читатель обращает свое внимание. Фонвизин был одним из мастеров сатиры, но переделал имена героев на иронический лад.

Попробуем охарактеризовать главных героев комедии с помощью таблицы, в которой сравним имя героя, его характеристику и происхождение.

**Таблица 1. Герой, его происхождение и краткая характеристика.**

Имя героя	Происхождение	Характеристика
Митрофан	Имя греческого происхождения, в переводе с латинского обозначает «матерью явленный»	В произведении Митрофан характеризуется большой опекой своей матери, которая «печется» о будущем своего сына
Софья	Имя греческого происхождения, обозначает «мудрость»	В произведении автор наделил главную героиню именем Софья, возможно, подразумевая краткую форму это имени-Соня, исходя из это сделаем вывод, что Софья-мечтательная девушка, «летающая в обоаках», застрявшая в детстве
Милон	Имя пришло из западных языков, обозначает милый, любимый.	Этот герой был любим и обожаем всеми
Простаковы	Можем предположить, что фамилия произошла от слова «простота»	Герои обладают душевной простотой и простотой характера, у них бедный внутренний мир

В комедии встречается больше имен, чем мы представили в таблице, и все они имеют свою характеристику. Их объединяет то, что Фонвизин наделил их именами схожими с их характерами.

Из вышесказанного сделаем вывод, что герои и их характер являются неотъемлемой частью друг друга и произведения в целом.

Писатели, начиная с эпохи классицизма и заканчивая эпохой реализма, использовали говорящие имена и фамилии для определения характера, манеры поведения, определенной функции своих персонажей.

Экспрессивное использование собственных имен свойственно многим писателям. У Д.И. Фонвизина[5] говорящие имена и фамилии являются наследием классицизма, в его творчестве происходит деление на положительных и отрицательных героев. У А.С. Грибоедова [2] – не только дань классицизму, но и характеристика персонажа, основанная на ассоциациях, которые усложняют понимание характера героя. В творчестве Н.В. Гоголя[1] появляются двойные фамилии – фамилии-прозвища, этот же прием позже перенимает и М.Е. Салтыков-Щедрин [4].

Говорящие имена и фамилии проходят определенную трансформацию: от эпохи классицизма до эпохи реализма. При этом говорящие имена и фамилии не упрощаются, а становятся сложнее для осознания поступков и характера персонажей в психологическом плане.

### Список литературы

1. Гоголь Н.В. Ревизор // Н. В. Гоголь. Собрание сочинений в 9 т. Т. 4. М.: Русская книга, 1994.
2. Грибоедов А.С. Сочинения.- М.: Художественная литература, 1988. - 784с.
3. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. – Назрань: Пилигрим, 2010. – 486с.
4. Салтыков – Щедрин М.Е. История одного города // М. Е. Салтыков-Щедрин. Собрание сочинений в 20-и томах. Т. 8. М.: Художественная литература, 1969.
5. Фонвизин Д.И. «Недоросль» // Д. И. Фонвизин. Собрание сочинений в двух томах. Т. 1. М.: Гослитиздат, 1959.

УДК 81-13

**Женова В.В.**Магистрант Донского государственного технического университета,  
Россия, г. Ростов-на-Дону**Колмакова В.В.**д. пед. н., к. филол. н.,  
доцент Донского государственного технического университета,  
Россия, г. Ростов-на-Дону**СЕМАНТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕКСТОВОГО СОДЕРЖАНИЯ СТАРТОВОЙ СТРАНИЦЫ «ДОНЭКСПОЦЕНТР» КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРОДВИЖЕНИЯ САЙТА В ВИРТУАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ**

**Аннотация:** в данной статье представлена попытка анализа семантических особенностей текста стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр». Данное исследование позволяет выявить смысловую наполненность слов рекламного текста, их роль для продвижения сайта в виртуальном пространстве.

**Ключевые слова:** семантический анализ, текст, релевантность, сайт, стартовая страница, «Донэкспоцентр».

В современном мире интернет-коммуникация формирует принципиально новые подходы использования информационного знания для продвижения продукции на рынке товаров и услуг. Одними из таких ресурсов выступают сайты выставочных компаний виртуальных сетей, а также стартовые страницы виртуальных площадок. Для лучшего восприятия пользователями текстовой информации, содержащейся на стартовой странице сайта выставочной компании, необходимо грамотно и корректно определять содержание используемых слов и словосочетаний, исходя из их семантической наполненности.

Актуальность данной темы связана с ростом виртуальных площадок выставочных компаний, задача которых проявляется в правильной оценке качества и релевантности слов и словосочетаний, содержащихся на стартовой странице сайта. Целью статьи выступает анализ семантической структуры текстовой информации стартовой страницы сайта выставочной компании Ростовской области «Донэкспоцентр». Для достижения поставленной цели необходимо решение конкретных задач: определить эффективные концепции сайтов; рассмотреть подробно характеристики параметров семантического анализа стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр»; дать рекомендации для эффективного продвижения сайта.

В качестве основных методов исследования для анализа семантических особенностей рекламного текста стартовой страницы были использованы дистрибутивно-статистический и статистический методы семантического анализа текста. Так, Шайкевич А.Я., советский и российский лингвист, рассматривает дистрибутивно-статистический анализ, как порядок действий, направленных на изложение языковых форм и на распределение (дистрибуцию) определенных элементов в тексте, которые используют количественную информацию [1]. Данный анализ имеет цели: итоговая – формальное изложение языка, промежуточная – изложение конструкций языка.

Статистический метод использовал в своих работах при описании поля цветообозначения, советский и израильский филолог-славист, лингвист и культуролог - Москович В.А. Исследователь определял связь между словами (прилагательными) на основе параметров: вероятность повторения прилагательного с определенным существительным, вероятность частоты использования определенного прилагательного и тому подобное [2]. Отсюда следует, что статистический метод позволяет измерить в количественном выражении расстояние между словами в семантическом пространстве.

Помимо указанных методов, нами использован закон Ципфа и другие модернизированные параметры анализа текстового содержания.

В современном мире семантические инструменты представляют собой группу поисковых главных выражений и фраз для образования контента. Главным механизмом в создании грамотного информационного значимого и содержательного наполнения (контента) сайта выставочных организаций выступает семантика. Семантический анализ текста представляет собой выделение смысловых инвариантов слов и словосочетаний стартовой страницы сайта. [5] Текстовое наполнение стартовой страницы сайта состоит из следующих компонентов: естественная содержательность, «воднянистость» текста, классическая и академическая «тошнота» [6]. Иными словами, данный анализ основан на вышеперечисленных параметрах, проработка которых необходима для того, чтобы посетители сайта корректно идентифицировали текстовое содержание сайта, поисковые системы виртуального пространства имели высокую степень определения текстового содержания сайта.

Рассмотрим подробнее характеристики семантического анализа стартовой страницы сайта на примере виртуального ресурса компании «Донэкспоцентр» [8].

Общая статистика семантического анализа сайта «Донэкспоцентр» показала, что логическое построение текстового содержания сайта стартовой страниц обладает смысловой правильностью, также информационные блоки активно входят в поисковые системы виртуального пространства (см. табл. 1). Организация компонентов выставочного коммуникационного поля соответствует системе DIME, где D (Dialog) — диалог, I (Interactive) — интерактивность, M (Mehrwert) — добавленная стоимость, E (Einzigartigkeit) — уникальность [7].

Таблица 1 – Общая статистика текста стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр».

№	Наименование показателя	Значение
1	Количество символов	2127
2	Количество символов без пробелов	1844
3	Количество слов	225
4	Количество уникальных слов	161
5	Количество значимых слов	120
6	Количество стоп-слов	36
7	«Водянистость» текста	46.7 %
8	Количество грамматических ошибок	8
9	Классическая тошнота документа	2.45



10	Академическая тошнота документа	8.1 %
11	Качество текста по закону Ципфа	45%

Основные содержательные характеристики знаков в тексте представляют собой, прежде всего, совокупность символов с учетом пробелов. Но так как пробел не является символом, он и не несёт смысловой нагрузки. Поэтому целесообразнее разобраться с принципами выбора уникальных и значимых слов, которые представлены на сайте. Уникальные слова – слова, которые не повторяются дважды. На сайте стартовой страницы «Донэкспоцентр» к уникальным словам относятся exhibition, galleria, home, hotel, Rostov-on-Don, бизнес-драйв, бизнес-центр, документ, инфраструктура, конгресс-отель, конгресс-центр, конференция, выставка, партнер, площадь. Значимые слова представляют собой существительные, которые в большей степени определяют смысл текста (т.е. остальные часто употребляемые слова или словосочетания) [4]. Вариативность текстового содержания стартовой старницы сайта зависит от сезонности и набора определённых выставочных мероприятий. Данные параметры формируют плотность повторений слов и словосочетаний в тексте стартовой страницы сайта.

Характеристика семантического ядра показывает частоту проникновения слов и фраз в текстовое содержание стартовой страницы сайта [7]. Семантическое ядро представляет собой слова и словосочетания, выражающие тематическое направление и структурную композицию сайта. На первом месте находятся фразы или слова релевантные тематике сайта «Донэкспоцентр», к ним относятся донэкспоцентр, donexposentre, выставка, ярмарка, мастер-класс, Ростов гостеприимный, мероприятие, галерея, мастер-класс. Процентное проникновение данных слов для современных поисковых систем находится в стандартных пределах от 2% до 3,5%.

Характеристика стоп-слов представляет собой предлоги, вводные слова, сокращения, частицы, знаки, символы, самостоятельно не несущие смысловой нагрузки. К стоп-словам текста стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр» относятся: и, в, ru, как, o, a, для, уж. Данные стоп-слова не воспринимаются поисковыми системами виртуальных сетей, оказывают влияние на читаемость текста сайта выставочной компании [3]. Поэтому необходимо учитывать ранжирование текста сайта, содержание которого должно быть направлено на восприятие целевой группой сайта, а затем, только поисковыми системами.

Характеристикой «водянистости» текста в общей статистике семантического анализа сайта выступает процентный паритет стоп-слов и общего количества слов в тексте на стартовой странице. Пример, иллюстрирующий «водянистость», можно охарактеризовать вариантами ответов на вопрос: «Который час?» Первый вариант ответа: «Половина шестого». Второй вариант ответа: «Смотря на часы, которые висят на стене, можно установить тот факт, что обе стрелки остановили на цифре 6. Несомненно, сейчас половина шестого». Предложения, демонстрирующие характеристику «водянистость», представлены во втором варианте. Отсюда следует, что текст стартовой страницы необходимо оперативно обрабатывать, чтобы не допустить использования штампов и клише в содержательной информации. Использование параметра «водянистость» в тексте стартовой страницы должно быть в нормальных параметрах, чтобы создать информативность содержания и связь с целевой группой пользователей. Анализа текстового содержания сайта показал, что параметр «водянистость» составил 46,7%. Данный показатель, говорит об информативном и качественном содержании текста стартовой страницы. Для текстового содержания сайтов других выставочных организаций превышающих данный процентный показатель, необходимо корректно организовать данный параметр, путем сокращения стоп-слов и введения корректности текстовых наборов для стартовой страницы сайта [6]. Снижение данного параметра вызывает особый интерес у целевой группы не только посещать сайт, но и приобретать услуги сайта.

Следующим рассматриваемым параметром семантического анализа выступает «тошнота» текста, которая определяется периодичностью использования определенных слов в текстовых блоках сайта, также следует учитывать не только частоту использования ключевой фразы, но и других слов, употребляемых в тексте. Стартовые текстовые блоки сайта «Донэкспоцентр» имеют релевантность ключевых запросов в поисковых системах. (рис.1)

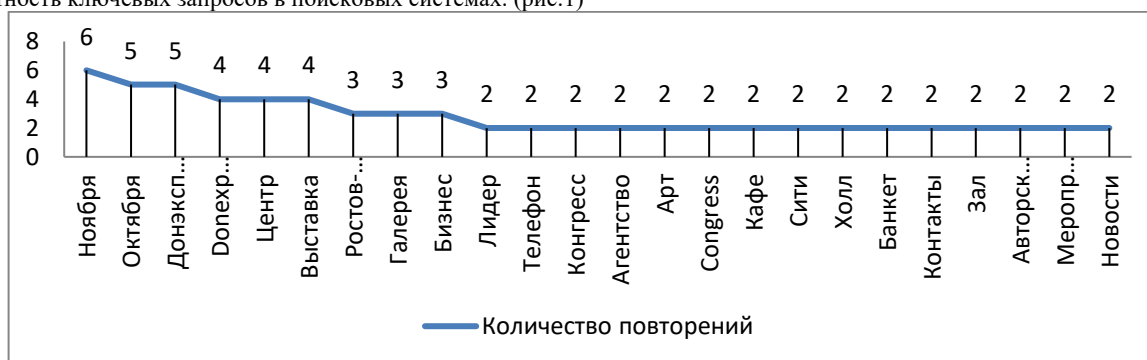


Рисунок 1 - Количество повторений (одно слово) из содержания стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр».

Характеристика «тошнота» текста сайта имеет два вида: классическая и академическая. Так, классическая «тошнота» представляет собой показатель, демонстрирующий насыщенность текста лидирующим повторяющимся словом. Для текста сайта «Донэкспоцентр», лидер повторений слов - «ноябрь». Главный фактор, от которого зависит классическая «тошнота», является длина текста сайта. Академическая «тошнота» текста представляет собой сопоставление периодичных и значимых слов к общему тексту. Показатели «тошноты» текста стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр» обозначили баланс между качеством текстовых блоков и пропорциональностью требованиям полезности контента для пользователей.

В семантическом анализе для оценки естественной содержательности текста стартовой страницы используется закон Ципфа. Данный закон популяризировал Дж. Ципф в 1949 году, в настоящее время он активно используется в инфометрии [1]. Применение закона Ципфа в данном исследовании позволяет определить естественность текста сайта, возможное восприятие данного текста потенциальной группой, посещающей сайт. (см. рис.2)

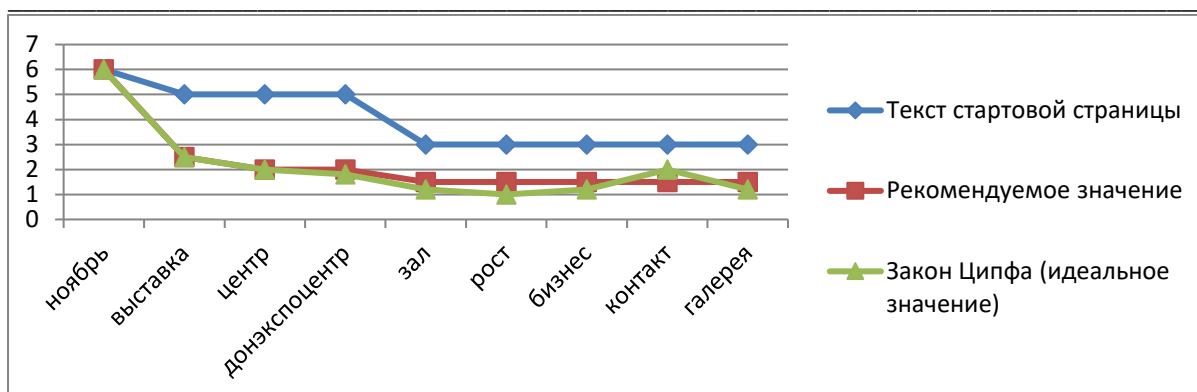


Рисунок 2 – Анализ текста стартовой страницы сайта «Донэкспоцентр» по закону Ципфа.

Таким образом, результат семантического анализа текста стартовой страницы сайта показал, что ее естественная содержательная часть не в полной мере соответствует необходимым требованиям. Семантическая наполненность текстового содержания стартовой страницы сайта выставочной компании зависит от фактора сезонности прохождения выставочных мероприятий. Иными словами, параметры показателей семантического анализа способны изменяться, а, следовательно, происходит перераспределение семантических центров системы текстовых блоков сайта. Отсюда следует, что для продвижения сайта в виртуальном пространстве необходимо обозначить повысить эффективность работы с текстовой информацией, используя семантические особенности составляющих компонентов.

Содержательность стартовой страницы сайта также напрямую зависит от характеристик «водянистости» и «тошноты». Показатель «водянистость» текста обусловлен использованием семантически избыточных синонимичных слов и словосочетаний. Редактирование грамматических форм часто повторяемых слов позволяют устранить «тошноту» текста.

#### Список использованных источников:

1. Шайкевич А. Я. Дистрибутивно-статистический анализ в семантике [Текст] / А. Я. Шайкевич // Принципы и методы семантических исследований. - М., 1976. – С. 353
2. Москович В. А. Семантическое поле цветообозначений [Текст] : (Опыт типологич. исследования семантич. поля) : Автореферат дис. на соискание ученой степени кандидата филологических наук / 1-й Моск. гос. пед. ин-т иностр. яз. им. Мориса Тореза. - Москва : [б. и.], 1965. – С.18
3. Дмитриева Е.В. Структурно-семантические особенности гипертекстового содержимого новостного портала (на примере сетевого издания CNN)/ Е.В. Дмитриева// В сборнике: Вопросы общего языкознания и теории текста. Сборник научных статей. - 2018. - С. 26-33.
4. Колмакова В.В. Концепция диалогизма М. М. Бахтина в современной рекламной коммуникации/ В.В. Колмакова// Филологические науки. Вопросы теории и практики. - 2014. - № 10. - С. 80.
5. Колмакова В.В. Прагмалингвистический аспект социализации личности. /В.В. Колмакова, И.В. Одарюк// Филологические науки. Вопросы теории и практики. - 2017. - № 12-1(77). - С. 127-129.
6. Чапайкина Н. Е. Семантический анализ текстов. Основные положения // Молодой ученый. — 2012. — №5. — С. 112-115
7. Шарков Ф.И. Развитие виртуальных сетевых сообществ в Интернете // Коммуникология. - 2015. - №5.- С.29-46.
8. «ДОНЭКСПОЦЕНТР». [Электронный ресурс]. Режим доступа: [www.donexprocentre.ru](http://www.donexprocentre.ru) (дата обращения: 30.11.2018)

УДК 1

**Иванина А. Ю.**

студентка 3 курса

ФГБОУВО Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина (Россия, г. Елец)

**Фомина К. В.**

студентка 3 курса

ФГБОУВО Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина  
(Россия, г. Елец)

Научный руководитель:

**Яковлева И.В.** старший преподаватель ЕГУ им. И.А.Бунина

(Россия, г. Елец)

**ПЕСОЧНАЯ ТЕРАПИЯ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ РЕЧИ И ДРУГИХ ПСИХИЧЕСКИХ ФУНКЦИЙ ДЕТЕЙ**

*Аннотация:* в данной статье рассматривается песочная терапия, её применение для развития и коррекции речи, моторики, внимания и других психических функций детей дошкольного возраста, а также приводятся конкретные упражнения, входящие в данную методику.

*Ключевые слова:* песочная терапия, речь, психические функции, развитие и коррекция речи.

Общеизвестно, что речь – это высшая психическая функция, которая служит основным средством выражения мысли.

В настоящее время существует множество различных способов и методик, направленных на развитие речи, как в раннем, так и в старшем дошкольном возрасте. Одной из них является песочная терапия.

Считается, что умственное развитие тесным образом связано с эмоциональным. Однако, в последнее время в практике обучения больше прослеживается тенденция к интеллектуальному развитию ребёнка, в то время как эмоциональной сфере не всегда уделяется достаточное внимание. Метод песочной терапии как раз таки направлен на развитие интеллектуальной и эмоциональной сфер ребёнка в совокупности.

Песочная терапия – это сравнительно новая, не всем известная методика, являющаяся одной из разновидностей игровой терапии. Принцип «терапии песком» был предложен Карлом Густавом Юнгом, основателем аналитической терапии. Песочную терапию можно применять к детям, начиная с 3 лет.

Большой вклад в изучение песочной терапии внесли такие учёные, как Грабенко Т. М., Зинкевич-Евстигнеева Т. Д., Нисневич Л. А.

Игры с песком – это один из вариантов привычной деятельности ребенка. Именно поэтому возможно использование песочной терапии в развитии и обучении детей. Эта методика включает в себя множество заданий и игр, направленных на снятие общего эмоционального напряжения, двигательных стереотипов, судорожных движений, на повышение уровня концентрации внимания и усидчивости ребёнка.

Песочная терапия помогает развитию речи, мелкой моторики, тактильных ощущений. Также она может применяться для развития сенсорно-перцептивной сферы, особенно тактильно-кинестетической чувствительности, ориентации в пространстве.

Существует несколько видов игр и упражнений с применением песка:

1. Обучающие игры. Такие игры направлены на развитие тактильно-кинестетической чувствительности и мелкой моторики рук.

2. Познавательные игры направлены на познание многогранности нашего мира.

3. Проективные игры нацелены на развитие ребенка [1].

При применении песочной терапии нужно, чтобы набор предметов для игры был обширным и разнообразным, туда должны входить множество миниатюрных предметов и игрушек, приближенных к реальным предметам, людям и животному миру, персонажи мультфильмов и сказок.

Принято выделять пять этапов организации игрового процесса с песком:

1. Демонстрация песочницы.

2. Демонстрация коллекции фигурок.

3. Знакомство с правилами игр на песке.

4. Формулирование темы занятия, инструкций к играм, основное содержание занятия.

5. Завершение занятия. При завершении работы в песочнице, дети убирают свои строения из песка, расставляют игрушки обратно на полки, разравнивают песок.

Кроме того, песочная терапия применяется для восстановления пробелов в развитии звуковой стороны речи. Для этого в логопедической работе используются игры, направленные на развитие фонематического слуха:

- выбор фигурки, в названии которой присутствует звук [о] или любой другой гласный;

- выбор фигурки, в названии которой есть звук, который следует автоматизировать [р] или [л] и т.д.

После того, как ребёнок с этим справится, его можно попросить, к примеру, составить устно предложения, в которых слова с этим звуком стоят в конце, начале, середине предложения. Если судить по наблюдениям педагогов, дети очень лепить буквы из песка, сгребая его ребрами ладоней, им нравится превращать буквы «Л» в «А», «Ч» в «Г», «О» в «Я» и т.д. [2].

Можно писать слова на песке печатными и письменными буквами пальцем или палочкой, держа ее как ручку. Песок позволяет дольше сохранить работоспособность ребенка. Ошибки на песке исправить проще, чем на бумаге, где всегда видны следы ошибок.

Песочная терапия применяется также для развития и совершенствования грамматического строя речи детей. Для этого применяются следующие игры:

«Чего не стало?» – эта игра позволяет закрепить навык использования существительных в родительном падеже единственного и множественного числа. Она заключается в том, что логопед стирает часть предметов на песочной картинке, а затем просит ребёнка назвать, что изменилось.

«Машинки» – данная игра применяется для закрепления в речи предлогов “к”, “между”, “за”, “перед”, “из-за”. Логопед расставляет машинки по песчаному полю. Ребёнок рассказывает о местоположении каждой машинки относительно других.

«Подбери слово». Игра заключается в том, что дети должны найти спрятанные в песке игрушки, а потом подобрать к их названиям подходящие к ним по смыслу прилагательные.

Для формирования слоговой структуры слова посредством игр с песком также применяется множество упражнений. Вот некоторые из них:

«Полоски». Логопед (затем и сам ребёнок) чертит на песке нужное количество полосок, а потом по их количеству придумывает слово.

«Исправь ошибку». Данное упражнение заключается в том, что логопед чертит на песке ошибочное количество полосок. Ребёнок анализирует количество слогов в слове и исправляет ошибку, добавляя, либо убирая лишнюю полоску.

«Раздели слово на слоги». Ребёнок пишет на песке нужное слово и вертикальными полосками разделяет его на слоги.

Развитию связной речи способствуют следующие игры с песком:

«Мой клад». Ребёнок закапывает в песок игрушку и описывает её, не называя. Тот, кто догадается, о каком предмете идёт речь, раскапывает его.

Все эти упражнения способствуют как общему речевому, и в целом психическому развитию, так и развитию отдельных сторон речи ребёнка.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что песочная терапия – очень действенный, продуктивный, хотя и новый метод педагогического воздействия на речь детей и их психику в целом.

Она позволяет снять общее эмоциональное напряжение, повысить усидчивость ребенка, повысить концентрацию его внимания. А также способствует развитию мелкой моторики, ориентации в пространстве, речи (в частности слоговой структуры слова, фонематического слуха, коммуникативных навыков в целом и т. д.)

Также нужно сказать о том, что использование таких нетрадиционных методик в педагогической деятельности является важным и обоснованным, потому что методы и приёмы обучения и воспитания должны постоянно совершенствоваться, чтобы быть максимально полезными на практике. Песочная терапия, как и другие виды игровой терапии, относящиеся к нетрадиционным методам обучения и воспитания как, бы дополняют, модернизируют традиционные.

#### Список использованной литературы:

1. Грабенко Т.М., Зинкевич – Евстигнеева Т.Д. Чудеса на песке. Песочная игротерапия. Методическое пособие для педагогов и родителей / Т.М. Грабенко, Т.Д. Зинкевич - Евстигнеева. – СПб.: Институт специальной педагогики и психологии, 1988. – 48с.
2. Инновации – в логопедическую практику/ Методическое пособие для дошкольных образовательных учреждений/ Сост. О. Е. Громова. – М.: ЛИНКА-ПРЕСС, 2008. – 232 с.
3. Маам [электронный ресурс] – Пескотерапия как эффективный метод развития речи детей дошкольного возраста. Режим доступа: <https://www.maam.ru/detskijasad/peskoterapija>

УДК 1

**Кинзябаева Г.Р.**

студент-магистрант кафедры английского языка Института филологического образования и межкультурных коммуникаций

Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы  
(Россия, г. Уфа)**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФОНЕТИЧЕСКИХ ИГР ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ СЛУХО-ПРОИЗНОСИТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация:* в статье раскрывается сущность слухо-произносительных навыков при обучении английскому языку, значение фонетических игр при обучении английскому языку у младших школьников, приводятся примеры применения фонетических игр на уроках английского языка в младшей школе.

*Ключевые слова:* английский язык, фонетическая игра, игра, навык, фонетический навык, речевая деятельность, процесс обучения, правильное произношение, начальный этап обучения, младший школьный возраст, артикуляция звуков, слухо-произносительные навыки.

Актуальность темы обусловлена тем, что первостепенной задачей изучающего английский язык является овладение его фонетическим строем, т.е. умение правильно произносить звуки английского языка как изолированно, так и в потоке речи, правильно оформлять речь интонационно.

При формировании фонетического навыка происходит перестройка привычной артикуляции на основе установления сходства и различий в произнесении звуков в русском и английском языках, формирование фонетического слуха, а также овладение техникой произнесения иноязычных звуков в слове, словосочетании, предложении и в речевом потоке в процессе говорения и чтения.

Фонетические навыки традиционно разделяются на две группы: слухо-произносительные и ритмико-интонационные. В рамках нашего исследования дадим определение в первую очередь слухо-произносительным навыкам.

Формирование фонетических или слухо-произносительных навыков является основной целью при обучении английскому языку в младшей школе [1 С. 64-65].

Рассмотрим классификацию слухо-произносительных навыков, в литературе существует деление на аудитивные или слуховые, произносительные и ритмико-интонационные навыки.

К аудитивным или слуховым навыкам относят навыки, которые предполагают формирование действий и операций по узнаванию отдельных фонем, слов, смысловых синтагм, предложений.

К произносительным навыкам относят те навыки которые способствуют правильной артикуляции звуков и соединению их в слова, словосочетания и предложения, вырабатывать способности расставления ударений, использования пауз и интонаций.

К ритмико-интонационным навыкам относят навыки на знание логических экспрессивных моделей ударения и интоном.

Таким образом, развитие слухо-произносительных навыков является важнейшим элементом в процессе обучения младших школьников английскому языку и заключается в способности восприятия и правильной ассоциации слышимого звука или интономы с присущим им значением и воспроизводить звуки и интономы, которые соответствуют заданным значениям.

Начальный этап обучения английскому языку у младших школьников наиболее благоприятен для использования фонетических игр в качестве иллюстративного материала и упражнений для выработки наиболее трудных для произношения звуков, отработки интонации или в качестве фонетической зарядки.

Фонетическая игра на уроке английского языка наиболее полезна в младшей школе и формирует у учащихся правильное произношение английских звуков, интонационное оформление речи и ударения, артикуляцию звуков, развитие фонетического слуха, развитие психических процессов [3, с. 3].

Существуют фонетические игры, которые предназначены для корректировки произношения на этапе формирования речевых навыков и умений, а так же для получения навыков аудирования. Небольшую игру можно проводить на каждом уроке английского языка. Учитель становится ненадолго ведущим игры, а ученики участниками [2, С. 1016-1019].

Очень большую группу фонетических игр представляют собой различные сказки и истории с постоянными персонажами, использование которых возможно из урока в урок.

В работе не будем проводить пример фонетических игр, их на сегодняшний день существует множество, направленных на самые разные задачи, поэтому считаем необходимым провести подобие классификации фонетических игр.

Принципами классификации игр послужили педагогические условия формирования познавательной деятельности, поэтому фонетические игры на уроках английского языка делятся на игры, развивающие психические познавательные процессы; формирующие социокультурную компетенцию; формирующие картину предметного мира; развивающие эмоционально-эстетические переживания - это первая классификация. Однако, наиболее удобной для работы с детьми, на мой взгляд, является вторая классификация – по учебным темам. Третьей классификацией служит разделение по видам: фонетические игры, наиболее подходящие для уроков английского языка в начальной школе относятся в первую очередь стихотворения, пословицы и поговорки, игры-имитации, игры-загадки, игры-соревнования, игры с предметами, игры-лото со звуками, игры на внимательность.

Рассмотрим достоинства применения фонетических игр в начальной школе.

Применение фонетических игр как одного из наиболее продуктивных средств обучения позволяет, во-первых, учить детей весело, радостно, без принуждения. Во-вторых, игра помогает наряду с формированием и развитием фонетического восприятия организовать деятельность ребенка, обогащает его новыми сведениями, активизирует мыслительную деятельность, внимание, а главное, стимулирует речь. В результате чего у детей появляется интерес к урокам английского языка.

В-третьих, игру можно применять в различных вариантах (иногда использовать только фрагменты игры), обновляя при этом речевой материал и включая в нее дидактический материал по английскому языку разноуровневого характера.

В-четвертых, на примере фонетических игр учитель может реализовать задачи не только по развитию собственно фонетического восприятия, но и решить конкретные задачи самого урока, соотносящиеся с ключевыми вопросами программы по английскому языку в начальной школе.

Эффективным средством усвоения фонетического материала является использование скороговорок, рифмовок, пословиц и поговорок.

Очень эффективны английские скороговорки при отработке произносительных навыков.

Достоинством фонетических игр для изучения английского языка являются следующие: способствование формированию и совершенствованию фонетических навыков, могут послужить для снятия психологических барьеров и трудностей овладения фонетической стороной речи, способны сделать процесс обучения интересным и запоминающимся.

Фонетические игры на уроках английского языка используются для развития у детей слухового внимания и памяти, умения слышать и дифференцировать звуки по долготе и краткости, слышать межзубные звуки, тренировки учащихся в произнесении иноязычных звуков, разучиванию стихов с целью их воспроизведения по ролям.

Но при всех достоинствах, при использовании фонетических игр нельзя забывать и о других методиках, перегруз младших школьников большим количеством игр может дать обратный эффект, в первую очередь появится утомление и потеря интереса.

Таким образом, игры на развитие фонетического восприятия позитивно влияют на способность учащихся к артикуляции и восприятию английских звуков. На разных этапах обучения английскому языку в начальной школе необходимо включать задания направленные на улучшение фонологического навыка. Игровая, познавательная форма подачи учебного материала помогает учителю расширить лексический запас школьников, углубить знания по грамматике, развить навыки активного говорения, улучшить произношение и повысить интерес к изучению иностранного языка.

При систематическом применении фонетических игр на уроках иностранного языка, дети успешно овладевают фонетическими навыками.

#### Список использованных источников и литературы:

- 1 Певцова А. А. Роль фонетических игр в формировании фонетических навыков у учащихся общеобразовательной школы на младшем этапе обучения иностранному языку // Молодой ученый. — 2016. — №7.5. — С. 64-65. — URL <https://moluch.ru/archive/111/26475/> (дата обращения: 19.11.2018).
- 2 Пудовкина Н. В., Куляпина С. В. Развитие фонематического восприятия учащихся на уроках английского языка в начальной школе // Молодой ученый. — 2016. — №8. — С. 1016-1019. — URL <https://moluch.ru/archive/112/28728/> (дата обращения: 20.11.2018).
- 3 Чугунова А.Е. Методическая разработка раздела программы по английскому языку «Формирование фонетических навыков» у младших школьников». 2013. С. 3

УДК 1

**Кинзябаева Г.Р.**

студент-магистрант кафедры английского языка  
Института филологического образования и межкультурных коммуникаций  
Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы  
(Россия, г. Уфа)

## ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СЛУХО-ПРОИЗНОСИТЕЛЬНЫХ НАВЫКОВ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

*Аннотация:* в статье раскрывается сущность слухо-произносительных навыков при обучении английскому языку, особенности формирования слухо-произносительных навыков у младших школьников на уроках английского языка, проводится анализ литературы по данной теме.

*Ключевые слова:* английский язык, фонетическая игра, игра, навык, фонетический навык, речевая деятельность, процесс обучения, правильное произношение, начальный этап обучения, младший школьный возраст, артикуляция звуков, слухо-произносительные навыки.

Актуальность темы работы заключается в особой важности и сложности этапа формирования слухо-произносительных навыков у младших школьников на уроках английского языка. И учитель и учащиеся на данном этапе прикладывают серьезные усилия, так как затраты времени и вложенные силы окупаются, при условии овладения младшими школьниками этим умением на начальном этапе при строгой отработке фонетических навыков, в том числе и фонетической зарядки на минимально необходимом материале, обеспечении мотивационного уровня и надежной базы для формирования англоязычной коммуникативно-речевой деятельности.

Фонетические навыки традиционно разделяются на две группы: слухо-произносительные и ритмико-интонационные. В рамках нашего исследования дадим определение в первую очередь слухо-произносительным навыкам.

Формирование фонетических или слухо-произносительных навыков является основной целью при обучении английскому языку в младшей школе [1 С. 64-65].

Рассмотрим классификацию слухо-произносительных навыков, в литературе существует деление на аудитивные или слуховые, произносительные и ритмико-интонационные навыки.

К аудитивным или слуховым навыкам относят навыки, которые предполагают формирование действий и операций по узнаванию отдельных фонем, слов, смысловых синтагм, предложений.

К произносительным навыкам относят те навыки которые способствуют правильной артикуляции звуков и соединению их в слова, словосочетания и предложения, вырабатывать способности расставления ударений, использования пауз и интонаций.

К ритмико-интонационным навыкам относят навыки на знание логических экспрессивных моделей ударения и интонации.

Таким образом, развитие слухо-произносительных навыков является важнейшим элементом в процессе обучения младших школьников английскому языку и заключается в способности восприятия и правильной ассоциации слышимого звука или интонации с присущим им значением и воспроизводить звуки и интонации, которые соответствуют заданным значениям.

Проблема особенностей формирования слухо-произносительных навыков младших школьников тесно связана со спецификой звуковой системы английского языка, особенностями методов и подходов к обучению англоязычного произношения.

Обучение произношению иноязычным звукам в методике преподавания английскому языку используются упражнения на рецепцию, упражнения на продукцию (репродукцию), тесно связанные между собой и направленные на формирование и слуховых (фонематический слух) и в тоже время произносительных (или артикуляционных) навыков [1, С. 56-58].

Для обучения произношения иноязычных звуков используются

- а) упражнения на рецепцию и
- б) упражнения на репродукцию / продукции .

Они тесно связаны между собой и нацелены на формирование как слуховых (фонематический слух), так и произносительных (или артикуляционных) навыков [1, С. 56-58].

В методике преподавания иностранных языков при формировании слухо-произносительных навыков приоритет отдается трем основным подходам к обучению фонетики: артикуляторному подходу, акустическому подходу и дифференцированному подходу.

Артикуляторный подход основан на следующих особенностях, и основных положениях:

- 1 При начальном обучении английскому языку необходимо в первую очередь отработать постановку звуков с помощью вводного фонетического курса;
- 2 Отдельная тщательная отработка каждого звука;
- 3 Изучение работы органов артикуляции при каждом звуке для обеспечения частоты произношения;

4 Слуховые и произносительные навыки должны формироваться в отдельном обучении.

Соответственно артикуляторному подходу принадлежат основные методы и приемы работы со звуком:

А) Прием ориентировки, который заключается в том, что младшие школьники знакомятся с положением органов речи при произнесении звуков;

Б) Прием планирования, при котором учащиеся пытаются воспроизвести нужное положение своих органов речи;

В) прием артикулирования, который собственно заключается в произнесении звука.

Г) Прием фиксирования, при котором произнеся звук, необходимо на некоторое время сохранить органы речи в нужном положении, чтобы лучше запомнить и зафиксировать это положение.

Д) Прием обработки звука в системе фонематических упражнений, который при обучении в младшей школе целесообразно проводить с помощью различных фонематических игр. Изучаемый звук должен произноситься в различных комбинациях с другими звуками, в словах и словосочетаниях (при этом считается совсем необязательным знать значение произносимых слов).

Безусловной заслугой данного подхода можно считать создание системы фонетических упражнений с учетом возможной интерференции, а также то, что формированию фонетических навыков впервые стали уделять заслуженное внимание.

Однако у этого подхода есть и значительные недостатки, которые справедливо отмечаются современными методистами. Эти недостатки заключаются в том, что вводные фонетические курсы отнимают неоправданно много времени у начинающих, а чистоты навыка при этом не дают. При переходе от одного звука к другому наступает деавтоматизация навыка, что особенно очевидно при обучении экспрессивной речи. Обучение произношению в отрыве от слуховых/аудитивных навыков также не слишком эффективно сегодня, когда целью обучения является формирование различных составляющих коммуникативной компетенции [4].

Акустический подход заключается в слуховом восприятии речи и имитировании звуков, а не на сознательное усвоение.

Чистоте фонетического навыка не придается большого значения. Методисты считают, что для общеобразовательной школы в чистом виде подход не подходит, ссылаясь на большой процент ошибок у детей.

В образовательных учреждениях широкое применение получил подход, разработанный Л.В. Щерба, и опирающийся на сочетании двух вышеописанных подходов, так называемый дифференцированный подход [4].

Дифференцированный подход при обучении слухо-произносительных навыков заключается в:

а) комплексном включении различных анализаторов в учебный процесс, что должно способствовать более эффективному формированию речевых навыков;

б) отработке наиболее сложных для усвоения операций, которая осуществляется изолированно;

в) становлении произносительных, лексических и грамматических навыков, которое невозможно без их включения в речь;

г) индивидуальном подходе, который определяет эффективность формирования речевых навыков [4].

Итак, подходы к введению фонетического материала разделяют на 3 типа: артикуляторный подход (методы – ориентировка, планирование, артикулирование, фиксирование и отработка); акустический подход (методы – слуховое восприятие и имитация); и дифференцированный подход (методы – ориентировка, аудирование, отработка).

#### Список использованной литературы

1 Методика обучения иностранным языкам в средней школе: Учебник / Под ред. А.О.Куклина. – К.: Высшая школа, 2005

2 Певцова А. А. Роль фонетических игр в формировании фонетических навыков у учащихся общеобразовательной школы на младшем этапе обучения иностранному языку // Молодой ученый. — 2016. — №7.5. — С. 64-65. — URL <https://moluch.ru/archive/111/26475/> (дата обращения: 19.11.2018).

3 Пупина Ю. Г. Подходы к формированию фонетических навыков // Вестник Московской международной академии, по. 1, 2017, pp. 220-223.

4 Традиции и новации в методике обучения иностранным языкам. Обзор основных направлений методической мысли в России. / Ред. Л.В. Московкин. Санкт-Петербург, Око, 2008, 108 с.



УДК 1

**Курочкина Н.Е.**Старший преподаватель физического воспитания  
Самарский Государственный Экономический Университет  
(Россия, Самара)**ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА**

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются особенности лечебной физической культуры. ЛФК представляет собой комплексную программу, направленную на профилактику и предупреждение осложнений заболеваний, на ускорение лечебного процесса, на качественное и оптимальное по времени восстановление утраченного здоровья. Комплекс ЛФК включает в себя различные физические упражнения и применяется совместно с другими средствами терапии.

*Ключевые слова:* лечебная физическая культура, здоровье, специалист.

ЛФК как составная часть единой системы физической культуры и восстановительной медицины, является лечебно-педагогическим процессом и решает специальные, присущие ей цели и задачи. Она призвана восстанавливать нарушенное здоровье, ликвидировать сформировавшуюся неполноценность физического развития, физической подготовленности, моральных и волевых качеств заболевших, содействовать восстановлению их трудоспособности и боеспособности – иначе говоря, их всесторонней биологической и социальной реабилитации. Цели, стоящие перед ЛФК актуальны, независимо от социальных, исторических, культурных и иных реалий все время, пока существует человечество. Чтобы человек жил полноценно, он должен быть здоровым. Здоровьем человека занимается медицина в комплексе с физической культурой, и производной этих дисциплин – ЛФК. Что и доказывают актуальность изучения ЛФК как отдельной дисциплины.

Лечебная физическая культура рассматривается, прежде всего, как раздел медицины. Объясняется это направленностью ЛФК именно на лечение. В данном случае физические упражнения выступают инструментом воздействия на человеческий организм. Чтобы эффективно применять физические упражнения в лечебной практике, необходимо знать особенности воздействия тех или иных упражнений на отдельные органы человека и на весь организм в целом. Проводиться занятия по ЛФК должны только в условиях лечебного или лечебно-профилактического учреждения, строго под контролем специалиста. Обычно физиотерапевт – это врач, закончивший лечебный или педиатрический факультет высшего учебного заведения. Он выстраивает и назначает пациенту комплекс физических упражнений по рекомендациям специалиста узкой квалификации, назначившего больному физиотерапевтическое лечение. Например, врач-травматолог на основе поставленного диагноза принимает решение о необходимости назначения физиотерапии, необходимой для восстановления больного после лечения полученной травмы. На основе его рекомендаций врач-физиотерапевт выстраивает систему физиотерапевтического лечения для данного пациента. В систему могут быть включены сеансы аппаратного физиотерапевтического воздействия, сеансы общего и специального массажа, комплекс занятий ЛФК в индивидуальном или групповом порядке. При назначении врач-физиотерапевт должен учитывать не только рекомендации лечащего врача и индивидуальные данные пациента, но и особенности взаимодействия различных физиотерапевтических средств и методов друг с другом.

Занятия лечебной физкультурой направлены на лечение и восстановление организма. Кроме лечебных целей ЛФК можно заниматься и для профилактики заболеваний. В этом случае допустимы занятия вне лечебных учреждений, на дому или в спортивных клубах. Тем не менее, сам комплекс упражнений должен быть определен врачом-специалистом с учетом индивидуальных данных человека. При занятиях необходимо следовать рекомендациям врача, не превышать нагрузок, соблюдать меру. И, в итоге, не забывать регулярно посещать лечащего врача для контроля за состоянием организма.

В результате исследований можно сделать вывод, что лечебная физическая культура – это самостоятельная значимая дисциплина, возникшая как производное множества отраслей. В её основу легли накопленный веками опыт народной медицины, достижения ученых в области анатомии, физиологии, лечебной медицины, физического воспитания и других областей науки. Лечебная физическая культура использует самое доступное и эффективное лекарство – движение. ЛФК лечит и воспитывает, помогает восстановить здоровье и сформировать правильное отношение к здоровому образу жизни.

**Литература**

1. Епифанова В. А. «Лечебная физическая культура. Справочник». – М.: «Медицина», 1988.
2. Физическая культура студента : Учебник / М. Я. Виленский, А. И. Зайцев, В. И. Ильинич и др. ; Под ред. В. И. Ильинича. — М. :Гардарики, 2000— 385.
3. Матвеев Л.П., Теория и методика физической культуры: Учеб. Для институтов физической культуры. - М.: Физкультура и спорт, 1991
4. Попов С.Н., Иванова Н.Л. К 75-летию кафедры лечебной физической культуры, массажа и реабилитации РГУФК/ Физкультура в профилактике, лечении и реабилитации № 3, 2003, С.5-7
5. Решетников Н.В. Физическая культура. Учебное пособие для студентов средних профессиональных учебных заведений. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Академия; Мастерство; Высшая школа, 2000. — 152 с.

УДК 796.06

**Курочкина Н.Е.**

руководитель, Самарский государственный экономический университет, г. Самара

**Шамсутдинова А.К.**

студентка, кафедра экономики труда и управления персоналом, факультет управления персоналом организации.

### ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА В ЖИЗНИ СТУДЕНТА

*Аннотация:* Занятия физкультурой – это основной источник здорового тела, поэтому очень важно изучить влияние предмета физкультуры на умственную и духовную жизнь студентов. В предоставленной статье проанализированы функции области физической культуры в рамках высшего учебного заведения. И выявлено что физкультура способствует формированию положительных личностных качеств студентов.

*Ключевые слова:* физическая культура, физическое здоровье студента, образ жизни

Студенческие годы – активное и веселое время. Хочется всего достичь и успеть все сразу. Чтобы достичь большего, реализовать планы, да и просто жить полной насыщенной жизнью, необходимо быть здоровым. Если ты здоров, легче преодолеваются препятствия, больше успеваешь, получаешь удовольствие от жизни во всех её проявлениях. Чтобы энергии хватило на долгие годы, необходимо задуматься о сохранении здоровья как можно раньше. Здоровый образ жизни не устранил все возможные жизненные проблемы, но поможет поддерживать человеческий организм в благополучном рабочем состоянии.

Необходимость сохранения здоровья объясняет важность и актуальность изучения темы, посвященной физической культуре и её популярности среди студенчества. Ведь физическая культура – это одна из составляющих здорового образа жизни.

Целью моего исследования является анализ причин, показывающих необходимость занятий физической культурой и спортом в студенческий период жизни человека.

Студент, не зависимо от его специализации и учебного заведения, – это человек умственного труда. За непродолжительный период жизни он приобретает большой объем теоретических и практических знаний. Идет интенсивная нагрузка на мозг, органы зрения, опорно-двигательный аппарат, нервную систему. Весь организм систематически подвергается нагрузке. И эта нагрузка достаточно однообразна. Большая часть учебного процесса проходит за столом. Сидячий образ жизни подразумевает низкую физическую активность, называемую гиподинамией. Гиподинамия ослабляет сердечно-сосудистую систему, ухудшает работу легких, нарушает состояние позвоночника и суставов. Все это может привести к ранней нетрудоспособности и угасанию функций организма. Если в зрелом возрасте нарушения, вызванные гиподинамией, являются обратимыми, то есть их можно ликвидировать с помощью своевременной физической тренировки, то у растущего организма повреждающий эффект гиподинамии ничем не компенсируется. Нарушения развития организма в период раннего онтогенеза и полового созревания, а именно к этому периоду относятся студенческие годы большинства людей, приводят к снижению темпа роста и угнетению биохимических процессов, включая функции генетического аппарата клеток. Студент, ведущий малоподвижный образ жизни ко времени окончания учебы получит не только слабое здоровье, но и не сможет показать высокие результаты в обучении.

Образ жизни студента далек от правильного. Кроме нарушения режима активности, большинству студентов свойственны погрешности питания. Хотя это выражение не совсем верно. Наблюдается не просто погрешность питания, а систематическое питание, максимально вредящее организму. Виной этому общая приверженность молодых людей к фастфуду. Рацион питания, состоящий из высококалорийной, жирной, острой пищи, в очень короткое время приведет к развитию ожирения, сбоях в работе пищеварительных органов. Кроме состава еды, огромный вред наносит нерегулярность питания. Как едят студенты? Из-за спешки забывают завтракать, обед проглатывают на ходу – хорошо, если обедают в столовой. Но чаще обед состоит из пирожка или хот-дога, купленного на бегу. А вечером молодежь плотно ужинает в кафе быстрого питания, запивая жирную пищу большим количеством газированных сладких напитков.

Студенты находятся в том возрасте, когда еще не закончен рост и формирование организма. Все нарушения – неправильное питание, малоподвижный образ жизни, отсутствие четкого режима работы и отдыха, вредные привычки в очень короткий срок наносят ощутимый вред организму молодого человека, и непременно скажутся на его физическом, умственном и половом созревании и в целом на здоровье. Этого можно избежать, если осознать последствия нездорового образа жизни и изменить свои привычки. И обязательно сделать повышенную физическую активность нормой жизни. Ведь во время физической нагрузки вырабатываются эндорфины, создается хорошее самочувствие и настроение, повышается устойчивость к стрессу, депрессии, нормализуется сон.

Одним из способов приобщения к здоровому образу жизни является повышение двигательной активности. Существуют оптимальные физические нагрузки, позволяющие человеку сохранять или улучшать свое здоровье, снижать риск возникновения заболеваний, в том числе и фатальных. Оптимальная физическая активность может быть достигнута за счет ходьбы, бега, занятия подвижными видами спорта, танцами, а также выполнением гимнастических упражнений. Все эти упражнения студенты хотя бы в течение одного дня должны выполнять, чтобы в дальнейшем быть здоровым человеком. Умеренная и выраженная физическая активность включает в себя любой вид мышечной деятельности, выполняемой человеком в течение определенного времени.

Комплекс деятельности, направленный на сохранение и укрепление здоровья, развитие психофизических способностей человека в процессе осознанной двигательной активности, называется физической культурой. Это не только

физические упражнения, как многие думают. Физическая культура является составной частью общей культуры. Она объединяет множество понятий – это и здоровый образ жизни, и постоянная двигательная активность, и поддержание оптимальной физической формы, и научно обоснованные комплексы физических упражнений.

В физическую культуру включают общее физическое воспитание, специализированную физическую подготовку, систему физической реабилитации, занятия физическими упражнениями с целью отдыха и смены деятельности, профессиональный спорт.

В минимум приобщения к физической культуре входит, прежде всего, утренняя зарядка. Она должна стать для человека такой же необходимостью и нормой жизни как умывание, причёсывание, приведение себя в надлежащий вид перед рабочим днем. По сути, утренняя гимнастика служит этим же целям. Она приводит организм в активное состояние и настраивает его на рабочий режим. Простейший набор упражнений позволит запустить работу организма после ночного отдыха. Минимальное время, необходимое для утреннего физического старта – 10-15 минут. Если у студента имеется иная физическая нагрузка в течение дня, этого времени на утреннюю гимнастику будет достаточно. Идеально, когда гимнастика проходит на свежем воздухе. Это позволит насытить организм кислородом и усилит воздействие упражнений на организм за счет перепада температур. Утренняя зарядка служит стартовым моментом для всего дня. В комплекс утренней гимнастики должны входить дыхательные упражнения. Они активизируют работу легких, улучшают насыщенность крови кислородом. Следующие по важности – упражнения на растягивание мышц и сухожилий. После статического положения ночью, мышцы нужно разогреть и растянуть. Это позволит легче войти в рабочий ритм, снизит риск травм. Повысит эффективность утренних занятий пробежка на свежем воздухе.

Общее количество времени, отведенное физической культуре должно быть не меньше 30 минут в день. Уменьшение указанного времени снизит эффект физических упражнений до минимума. Увеличение времени, отдаваемое физической культуре, спорту, танцам положительно повлияет на сохранение здоровья молодых людей и увеличение продолжительности жизни и улучшение её качества. По мнению физиологов, каждый час физической активности продлевает жизнь человека на два или три часа.

Кроме утренней гимнастики и профессиональных занятий спортом важны кратковременные двигательные моменты. Студент должен ввести в правило делать небольшие перерывы в занятиях и заполнять их двигательной активностью. Какой вид физических упражнений будет уместен, зависит от запаса времени, места, желания человека. Это могут быть гимнастические упражнения. Рядом с учебными заведениями есть спортивные площадки с турниками и брусками, где можно позаниматься. Это могут быть спортивные игры. Хорошо бы возродить спортивные традиции 50-60-х годов. Тогда молодые люди в перерывах между занятиями или в рабочие обеденные перерывы, после работы, играли в футбол, волейбол, настольный теннис. Подобные физкультурные моменты уменьшат отрицательное воздействие статичного положения за учебным столом на мышцы и позвоночник, позволят организму отдохнуть физически и психологически, увеличат рабочий потенциал организма.

О пользе физической культуры известно очень давно. Еще в античные времена врачи и философы считали занятия физической культурой спутниками здоровья и долголетия. По их мнению, разнообразные и постоянные физические упражнения делали человека сильным и привлекательным внешне. Здоровому и красивому человеку легче добиваться целей в жизни, преодолевать трудности. Значит, такой человек будет более успешен и полезен обществу.

Особенно необходимы физические упражнения в период формирования организма. Физические упражнения усиливают обменные процессы в организме. Происходит ускорение метаболизма, значит, повышается скорость усвоения питательных веществ, насыщения организма кислородом. Активация клеточного метаболизма характеризуется не только поступлением, но и выведением продуктов, образующихся в процессе жизнедеятельности клеток. Они поступают в кровяное русло кожей с потом и легкими с выдыхаемым воздухом. В момент физической нагрузки повышается частота и сила сокращений сердечной мышцы, происходит её укрепление. Занятия физической культурой активизируют работу легочной системы. Повышение физической нагрузки ведет к увеличению частоты дыхания с повышением газообмена и насыщением легких и крови кислородом. В результате происходит качественный скачок в развитии и созревании всех функциональных органов. При наличии оптимальной физической нагрузки молодой организм правильно сформируется и приобретет запас прочности, необходимый для длительного активного существования.

Я думаю, что студенчество – это такой период жизни, в который нужно раскрыть свой потенциал, приобрести максимум необходимых знаний и навыков. Одним из таких навыков должно быть понимание важности сохранения здоровья, введение в привычку здорового образа жизни. Хорошо бы, чтобы человек на этом этапе жизни понял, что без физической культуры и спорта жизнь станет менее продуктивной и полноценной.

#### Список литературы:

1. Бароненко В.А., Рапопорт Л.А. Здоровье и физическая культура студента Учебник. - М. Альфа-М, 2003.
2. Ильинич В. И. Студенческий спорт и жизнь. М.: АО "Аспект пресс", 1995.– 136.
3. Матвеев Л.П., Теория и методика физической культуры: Учеб. Для институтов физической культуры. - М.: Физкультура и спорт, 1991
4. Решетников Н.В. Физическая культура. Учебное пособие для студентов средних профессиональных учебных заведений. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Академия; Мастерство; Высшая школа, 2000. — 152 с.
5. Физическая культура студентов : Учебник / М. Я. Виленский, А. И. Зайцев, В. И. Ильинич и др. ; Под ред. В. И. Ильинича. — М. : Гардарики, 2000— 385.

УДК 1

Колпакова И.В.

студент – магистрант 3 курса, Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского Арзамасский филиал (Россия, г. Арзамас)

### ЗАГОЛОВКИ И ИХ ФУНКЦИИ В РАССКАЗАХ А.П. ЧЕХОВА

**Аннотация:** В данной статье рассматривается функциональное разнообразие заголовков в рассказах А.П. Чехова. Практическая значимость статьи заключается в возможном её использовании учителем на уроках русского языка и литературы, при изучении таких дисциплин как современный русский язык и филологический анализ текста.

**Ключевые слова:** заголовок, прогностическая функция, номинативная функция, релейная функция, стилистическая функция, функция организации подтекста.

Заголовок – первый знак любого словесного произведения. В словарях можно найти различные толкования термина «заголовок», обратим внимание на некоторые из них:

1. Название небольшого произведения, статьи [8, 202].
2. Название книги, сочинения или части их; заглавие [8, 202].
3. Название литературного, научного, музыкального произведения или его части; заголовок [7, 322].
4. Воспроизведенный в печатном или письменном виде заголовок какого-либо издания, публикации и т.п. [2, 319].

От характера и оформления заголовка во многом зависит «лицо» произведения. Заголовок способствует ознакомлению читателя с произведением, быстро получить представление о содержании его материалов, выбрать главное и интересное, дать представления о его теме. «Заголовок должен до известной степени предупреждать о содержании», - писал известный русский писатель и публицист В.Г. Короленко [6, 117].

Часто заголовок формулирует одну из основных идей, мыслей автора, вывод, к которому он приходит. Заголовок всегда должен быть тесно связан с содержанием, более того - он должен как бы вытекать из него.

Наиболее важной проблемой при изучении заголовков является определение их функций. Данный вопрос становится более актуальным в связи с тем, что достаточно обоснованное определение понятия «заголовок» возможно только на основе полной классификации его функций. Из многочисленных функций заголовка, названных различными авторами (см., например, работы Н.Е. Бахарева, В.П. Вомперского и др.), представляется необходимым выделить следующие:

**Прогностическая функция** заголовка. Данная функция является одной из важнейших в процессе чтения. Лаконичность и выделенная позиция первого коммуникативного блока текста предполагают концентрацию внимания читателя и создание преднастройки на восприятие текста.

**Номинативная функция.** Заголовок осуществляет номинативную функцию, определяет и акцентирует предмет изображения, одновременно воплощая авторское понимание об этом предмете. По мнению И.Р. Гальперина, заголовок, выполняя особую значимость имени текста, имеет способность ограничивать текст, наделять его завершенностью и выражать содержательно-концептуальную информацию [3, 67].

**Релейная функция.** Она состоит в том, чтобы знаком, образом достичь глобальных поэтических обобщений; другими словами - релейная функция предполагает под собой некий «усилитель» художественного смысла заголовка и тем самым смысла художественного текста.

**Стилистическая функция.** По мнению И.В. Арнольда, данная функция - выразительный потенциал взаимодействия языковых средств художественного произведения, обеспечивающий передачу эмоциональной, экспрессивной и оценочной информации [1, 314].

**Функция организации подтекста.** Явление подтекста связано с повышением экспрессивности, создаваемой за счет изменения семантического объема слова в художественной речи в виде тропов. Функционируя в заголовке, тропы (метафоры, метонимии, иронии, аллюзии и т. д.) отражаются на уровне всего произведения в целом, что делает сюжет многослойным, а вместе с этим создает подтекст.

Одной из главных функций заголовков рассказов А.П. Чехова, несомненно, является номинативная функция. Данная функция состоит в определении и выделении предмета изображения. Наиболее ярко номинативная функция реализуется в однословных заголовках. В пределах этой функции важен конкретный выбор слова, которое не должно противоречить содержанию текста. Заголовками, выполняющими номинативную функцию, можно считать такие, как: «Барон», «Барыня», «За яблочки», «Корреспондент», «Забыл!», «Месье», «Мой юбилей», «Он и она», «Папаша», «Петров день», «Суд», «Ярмарка» и др.

Более подробно рассмотрим номинативную функцию заголовков на произведении А.П. Чехова «Наивный леший». В данном случае заголовок определяет и выделяет предмет изображения - лешего, одновременно воплощая авторское представление об этом предмете (леший совершенно чужд обществу, смысл его существования заключается в сохранении общества).

Выполняя роль имени текста, заголовок ограничивает текст и наделяет его некой завершенностью. Не зря Чехов уже в заголовке характеризует лешего как «наивный». В Словаре русского языка (МАС) у него отмечены следующие значения:

- «не имеющий жизненного опыта, простодушно-доверчивый»;
- «выражающий простодушие, доверчивость, проникнутый ими»;
- «безыскусственно-простой, непосредственный» [9, 228]

Но в каком именно значении употребляет Чехов данное слово, читатель узнает только после полного прочтения произведения.

Номинативная функция наиболее ярко проявляется в заголовках, выраженных именем существительным в форме именительного падежа. Подтверждением этому слов можно считать заголовок рассказа А.П. Чехова «Размазня». Здесь также заголовок определяет предмет изображения, но в чем заключается этот предмет, нам не будет известно до тех пор, пока мы не начнем чтение текста произведения. Слову «размазня» в толковом словаре даются следующие определения:

- «жидкая каша»;
- «вялый, нерешительный человек (пренебр.)»;
- «о чем-нибудь неопределенном, неотчетливом, неясно выраженном (неодобр.)» [4, 472]

Назывная (номинативная) функция заголовка подразумевает под собой привлечение внимания читателей. Эффективный заголовок способен привести произведение к успеху. С помощью номинативной функции заголовка зачастую передается суть проблемы, идеи, о которых пойдет речь в самом произведении, что и наблюдается в рассказе А.П. Чехова «Размазня».

Номинативная функция объединяет все заголовки, независимо от их структуры и индивидуальных особенностей. С помощью номинативной функции заголовка Чехов ставит перед читателем своего рода загадку. Так, например, в рассказе «Совет» на первый взгляд все ясно. Мы подозреваем, чего стоит ожидать в этом произведении, но во время прочтения читатель раскрывает полный смысл заголовка и узнает в чем же, на самом деле, заключался совет. В рассказе мы наблюдаем диалог двух героев, которые рассуждают о том, сколько денег стоило бы дать за труды Порфирию Семеновичу. А сам совет заключается в рекомендации суммы.

Следующая функция, которую реализуют заголовки в рассказах Чехова – прогностическая. Данная функция заголовка обусловлена его способностью выстроить в сознании читателя определенную проекцию текста. Именно эта функция связана с прогнозированием фабулы. Ярким подтверждением воплощения данной функции могут послужить следующие произведения: «Мечь», «Он и она», «Перед свадьбой», «В рождественскую ночь», «Коллекция», «Мечь женщины».

Рассмотрим более подробно прогностическую функцию заголовков на примере рассказа Чехова «Клевета». Сам заголовок уже говорит о том, что в произведении нам нужно ожидать ложь, которую распространяют с целью опорочить кого-либо. Прочитав заголовок, читатель уже ищет ответ на вопрос: «А кого же пытаются оклеветать?». После прочтения читатель понимает, что заголовок произведения относится к герою Ахинееву, который, как выяснилось, распространил клевету о себе, а потом себя же спрашивает, кто бы мог это сделать.

Заголовки рассказов А.П. Чехова выполняют и стилистическую функцию. В стилистической функции выделяют эффект обманутого ожидания, т.е. предсказывание содержания текста, которое создает сопротивление восприятию и тем самым привлекает внимание зрителей. Наряду с эффектом обманутого ожидания выделяют эффект усиленного ожидания, где в заголовке отражена ситуация, в которой нарушены связи между предметами объектного мира. Примерами отражения стилистической функции можно считать такие заголовки Чехова, как: «Баран и барышня», «Стража под стражей», «Речь и ремешок».

Рассмотрим более подробно стилистическую функцию на примере заголовка рассказа «Речь и ремешок». На первый взгляд перед нами нарушение между предметами объектного мира, т.е. эффект усиленного ожидания. Читатель заинтересован в том, как же Чехову удалось совместить два столь разных предмета. После прочтения произведения не остается вопросов об их взаимосвязи. При помощи речи начальник просит своих подчиненных отказаться от либерализма, но достигает он наибольшей действенности с помощью ремешка от часов. Ситуация с упавшим ремешком вызвала смех коллектива после продолжительной речи о либерализме. Данные ушески показались начальнику неуместными, и на глазах у всех он просит одного из работников подать в отставку.

Заголовки в рассказах Чехова могут выполнять релейную функцию. Эта функция реализуется с помощью знаков, образов, с помощью них создается некое усиление художественного смысла заголовка и, следовательно, смысла художественного текста. Данная функция просматривается в таких заголовках Чехова, как: «Рано!», «Не судьба!», «Мелюзга», «Дурак», «Козел или негодяй?», «О женщины, женщины!» и др.

Релейная функция ярко проявляется в заголовке «Мелюзга». Именно она способствует возникновения наибольшего интереса читателя к произведению. Мы задумаемся над тем, кто или что будет носить данное определение. В словаре русского языка Ефремовой лексема «мелюзга» имеет следующие значения: 1) «маленькие живые существа»; 2) «люди, незначительные по общественному или служебному положению» (переносное) [5, 510]. Читатель подразумевает что «мелюзга» в заголовке чеховского рассказа - это именно незначительный человек, т.е. в заголовке используется слово с переносным значением, с помощью чего и достигается усиление образа.

Анализируя все приведенные выше данные, можно сделать вывод, что большинство функций находят отражение в заголовках рассказов А.П. Чехова. Заголовок - это один из важнейших элементов смысловой и организации художественного текста, поэтому интерпретация заголовка произведения - одна из важнейших задач читателя. Заголовок - это рамочный знак текста, которым текст открывается и к которому читатель ретроспективно возвращается, закрыв книгу.

#### Список литературы:

1. Арнольд, И. В. Значение сильной позиции для интерпретации художественного текста [Текст] / И.В. Арнольд. - М., 1978 - 319 с.
2. Большой толковый словарь русского языка [Текст] // гл. ред. С.А. Кузнецов. - СПб.: Норинт, 1998. - 1536 с.
3. Гальперин, И.Р. Текст как объект лингвистического исследования [Текст] / И.Р. Гальперин. - М.: Наука, 1981. - 140 с.
4. Даль, В. И. Толковый словарь живого великорусского языка [Текст] / В. И. Даль. - М.: Цитадель, 1998. - 3696 с.
5. Ефремова, Т. Ф. Современный толковый словарь русского языка. В 3 томах. Том 1. А-Л [Текст] / Т. Ф. Ефремова. - М.: АСТ, 2005. - 1168 с.
6. Короленко, В. Г. Избранные письма в 10 т. [Текст] / В. Г. Короленко. - М.: Мир, 1921. - 10 т.
7. Крысин, Л. П. Современный словарь иностранных слов [Текст] / Л. П. Крысин. - М.: АСТ-ПРЕСС КНИГА, 2012. - 416 с.
8. Ожегов, С. И. Толковый словарь русского языка / С. И. Ожегов, Н. Ю. Шведова. - М.: А Темп, 2006. - 944 с.
9. Словарь русского языка в 4-х т. - М.: Институт русского языка Академии наук СССР под ред. А.П. Евгеньевой, 1957-1984. - (МАС).

УДК 82-311

**Мезенцева С.В.**бакалавр, студент-магистр 3 курса  
Самарский государственный социально-педагогический университет  
(Россия, Самара)**ЛЕЙТМОТИВ ИЗМЕНЫ В РОМАНЕ Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО  
«УНИЖЕННЫЕ И ОСКОРБЛЕННЫЕ»**

«Я признаюсь, - все эти господа, доводящие свое душевное состояние до того, чтобы зазнамо целоваться с любовником своей невесты и быть у него на побегушках, мне вовсе не нравятся». Именно так писал о романе Ф. М. Достоевского «Униженные и оскорбленные»

Обратившись к структуре композиции романа, вслед за критиками, отметим, что в основе сюжета романа Ф.М. Достоевского «Униженные и оскорбленные» лежат две «переклички историй различных героев, на скорую руку сведенных в повествовании Иваном Петровичем, который «все слушает и записывает» - история Натальи Ихменевой и история Нелли.

В основе каждой истории романа лежит событие измены, с которой и начинается движение сюжета. Между двумя влюбленными, казалось бы, людьми возникает третий – любовник К таким событиям почти полностью сводится содержание романа. Сопоставление этих историй, последовательное событийное развертывание точки зрения главного героя в повествовании, в котором одно событие взаимопроникает в другое (влечет за собой одно событие за другим), определяет структуру романа, придает сюжету характер хроникальный. Некая цикличность, повторяемость событий – главное в жизни персонажей романа Ф.М. Достоевского.

Измена становится главным «явлением», вокруг которого организуется текст, вписывается в сюжетное действие романа, создавая многоплановую структуру.

Мотив измены в романе Ф.М. Достоевского выступает в функции лейтмотива, поскольку неоднократно повторяется

«Таблица 1 – Мотив измены в романе Ф.М.Достоевского «Униженные и оскорбленные»»

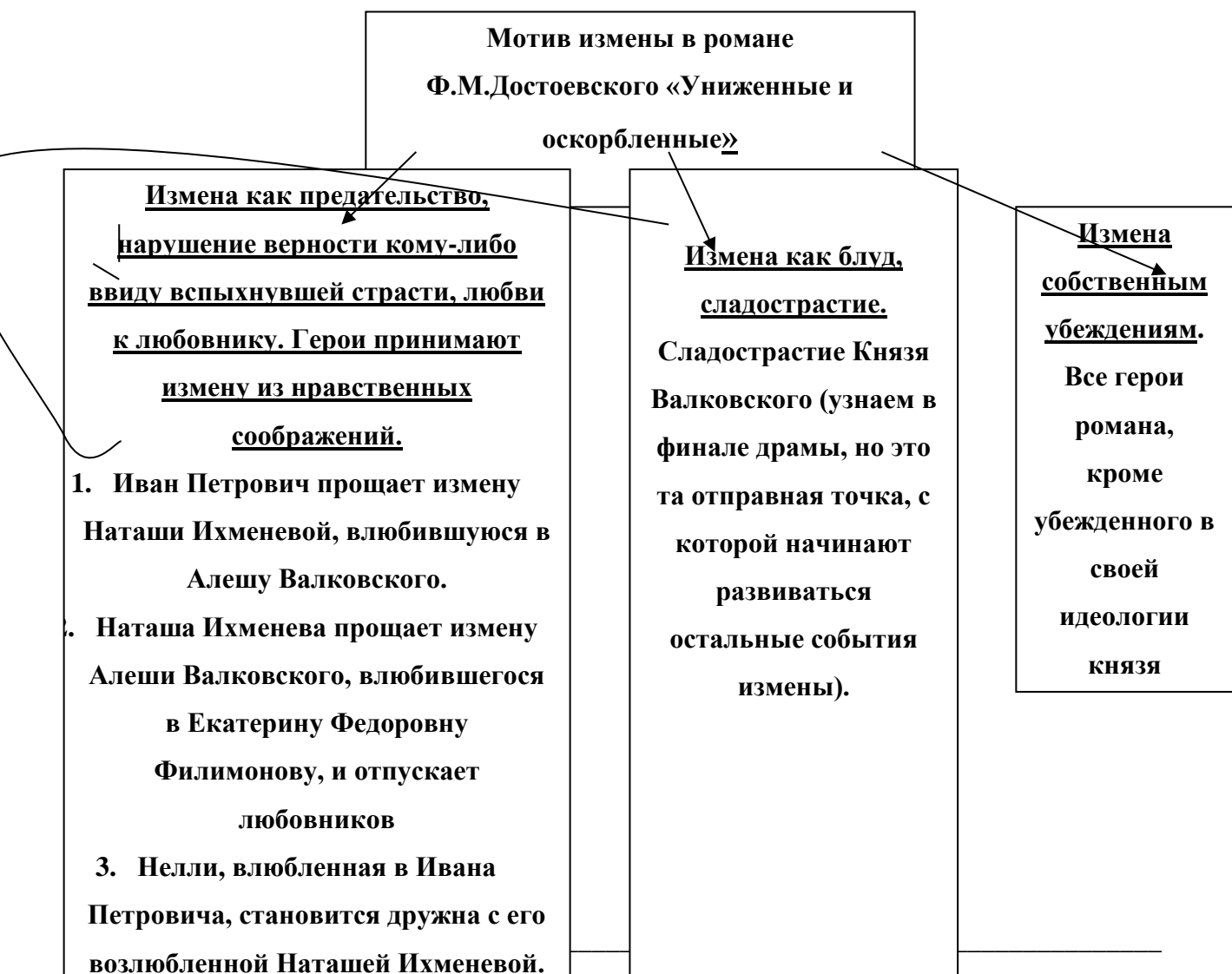


Схема рис. 1 иллюстрирует количество повторений в структуре романа «Униженные и оскорбленные» мотива измены. Следовательно, речь идет не о единичном мотиве, а о лейтмотиве измены в романе Ф.М. Достоевского. Линией показано, какое событие измены предшествует остальным в фабульной последовательности.

#### Список литературы

1. Барт, Р. Избранные работы : Семиотика и поэтика [Текст] : пер. с фр. / Р. Барт / сост., общ. ред. Г. К. Косикова – М. : Прогресс, 1989. – 615 с.
2. Бахтин, М. М. Проблема содержания, материала и формы в словесном художественном творчестве [Текст] / М. М. Бахтин // Бахтин М. Вопросы литературы и эстетики. Исследования разных лет / М. М. Бахтин. – М. : Худож. лит., 1975. – С. 6–72.
3. Виноградов, В. В. Сюжет и стиль. Сравнительно-историческое исследование [Текст] / В. В. Виноградов. – М. : Изд-во Акад. наук СССР, 1958. – 192 с.
4. Теоретическая поэтика [Текст] : хрестоматия-практикум / сост. Н. Д. Тамарченко. – М. : Академия, 2004. – 399 с. (Высшее профессиональное образование. Филология).

УДК 1

Микушкина А.В.  
Российский университет

## РАЗВИТИЕ МЫШЛЕНИЯ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

*Аннотация:* рассматриваются пути развития мышления младших школьников.

*Ключевые слова:* школьники, психология, мышление.

Особенность здоровой психики ребенка - познавательная активность. Любознательность ребенка постоянно направлена на познание окружающего мира и построение своей картины этого мира.

Чем активнее в умственном отношении ребенок, тем больше он задает вопросов и тем разнообразнее эти вопросы.

Ребенок стремится к знаниям, а само усвоение знаний происходит через многочисленное "зачем?", "как?", "почему?". Он вынужден оперировать знаниями, представлять ситуации и пытаться найти возможный путь для ответа на вопрос. При возникновении некоторых задач ребенок пытается решить их, реально примеряясь и пробуя, но он же может решать задачи, как говорится, в уме. Он представляет себе реальную ситуацию и как бы действует в ней в своем воображении. Такое мышление, в котором решение задачи происходит в результате внутренних действий с образами, называется наглядно-образным. **Образное мышление** - основной вид мышления в младшем школьном возрасте.

Конечно, **младший школьник** может мыслить логически, но следует помнить, что обучение должно опираться на наглядность.

Мышление ребенка в начале обучения в школе отличается эгоцентризмом, особой умственной позицией, обусловленной отсутствием знаний, необходимых для правильного решения определенных проблемных ситуаций. Так, ребенок сам не открывает в своем личном опыте знания о сохранении таких свойств предметов, как длина, объем, вес и др. Отсутствие систематичности знаний, недостаточное развитие понятий приводят к тому, что в мышлении ребенка господствует логика восприятия. Ребенку, например, трудно оценивать одно и то же количество воды, песка, пластилина и т.д. как равное (то же самое), когда на его глазах происходит изменение их конфигурации в соответствии с формой сосуда, куда они помещены. Ребенок попадает в зависимость от того, что он видит в каждый новый момент изменения предметов. Однако в начальных классах ребенок уже может мысленно сопоставлять отдельные факты, объединять их в целостную картину и даже формировать для себя абстрактные знания, отдаленные от прямых источников.

Ж. Пиаже установил, что мышление ребенка в шесть-семь лет характеризуется "центрацией" или восприятием мира вещей и их свойств с единственно возможной для ребенка реально занимаемой им позиции. Ребенку трудно представить, что его видение мира не совпадает с тем, как воспринимают этот мир другие люди. Так, если попросить ребенка посмотреть на макет, на котором представлены три горы различной высоты, заслоняющие друг друга, а затем предложить найти рисунок, на котором горы изображены так, как их видит ребенок, то он достаточно легко справляется с этой задачей. Но если попросить ребенка выбрать рисунок, на котором изображены горы, так, как их видит человек, смотрящий с противоположной точки, то ребенок выбирает рисунок, отражающий его собственное видение. В этом возрасте ребенку трудно представить себе, что может быть другая точка зрения, что можно видеть по-разному.

Ж. Пиаже описал исследования, которые указывают на отсутствие у ребенка представления о постоянстве некоторых свойств вещей как на характерную черту детей до шести-семи лет. Классическими являются опыты с пластилиновыми шариками.

Если положить перед ребенком два совершенно одинаковых шарика из пластилина, то ребенок сразу устанавливает, что они одинаковы по количеству массы пластилина. Стоит, однако, на глазах у ребенка смять один шарик в лепешку и после этого спросить, где больше пластилина, ребенок сразу ответит, что пластилина больше в лепешке.

Или другой опыт. Если перед ребенком выложить два ряда пуговиц, один под другим, так, чтобы пуговицы одного ряда точно соответствовали пуговицам другого ряда, и спросить у ребенка, в каком ряду их больше, то он отвечает, что пуговиц в обоих рядах одинаковое количество. Но если в одном ряду уменьшить расстояния между пуговицами и он займет меньшее расстояние в длину, чем другой, и повторить вопрос, то ребенок укажет на более длинный ряд, полагая, что в нем пуговиц больше. Хотя ребенок отчетливо видел, что пуговиц никто не убирал и не добавлял.

Специфика детского мышления, согласно Ж. Пиаже, - "центрация" и несформированность представлений о постоянстве основных свойств вещей. Но для детей шести-семи лет характерны промежуточные ответы.

Логического умножения отношений для открытия инвариантности общих величин однако недостаточно. Согласно Ж. Пиаже, "когда после оценки величин лишь с точки зрения одномерных перцептивных отношений... ребенок координирует эти отношения друг с другом, он конструирует в результате этого многомерное целое, однако это также целое, которое остается "интенсивным" и не поддается "экстенсивным" измерениям до тех пор, пока ребенок не овладеет иными, кроме логического умножения, средствами математического порядка".

В отечественной психологии было показано, что обучение пониманию принципа сохранения сразу же на задачах Ж. Пиаже не дает желаемого результата, потому что яркие внешние различия сравниваемых предметов делают ребенка невосприимчивым к обучению. В исследованиях П. Я. Гальперина и его сотрудников ребенка учили пользоваться специальным орудием для умственных операций - мерой и вспомогательными средствами (лотками) для оценки величин в специальных задачах. Применение разных мер позволяет вычлени свойства объекта и таким образом освободить ребенка от давления визуально воспринимаемых внешних различий, которые были в задачах Ж. Пиаже. Использование для решения задачи мер и вспомогательных средств, фиксирующих и закрепляющих то, что обследовано, дает возможность представить преобразования объекта и сохранение его неизменных параметров.



---

После обучения использования орудий для умственных операций дети переносят усвоенный способ рассуждений на задачи Ж. Пиаже: происходит переориентировка ребенка в ситуации, появляется разделение того, что выступает под влиянием восприятия как очевидное (в действительности "кажется"), и того, что есть в действительности, - существенных отношений. "Орудийно-опосредствованное действие приводит к разделению внешней картины вещей на ее видимость и скрытые за этой видимостью существенные отношения".

Безусловно, в современном обществе **умственное развитие** ребенка зависит от типа конструирования нового знания. Оно строится взрослым, обладающим уже сформированным интеллектом. Речь идет о научном знании (Ж. Пиаже). Интеллектуальное развитие определяется социальными факторами - индивид изменяется социальными отношениями.

Переход к систематическому обучению в школе, к развивающему обучению изменяет ориентировку ребенка в окружающих его явлениях действительности. На донаучной стадии развития мышления ребенок судит об изменениях с эгоцентрических позиций, но переход к усвоению новых способов решения проблем меняет сознание ребенка, его позицию в оценке предметов и изменений, происходящих с ним.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Иванов П.А. Мышление ребенка. 1998.

УДК 159.9.072.423

**Николаева А.В.**студентка-бакалавр Института психологии  
Северо-Восточный федеральный университет имени М. К. Аммосова  
(Россия, г. Якутск)**ВЛИЯНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ ОКРАСКИ ВРЕМЕНИ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ВОЗРАСТ ЛИЧНОСТИ**

*Аннотация:* в данной статье дается подробное описание исследования влияния эмоциональной окраски настоящего времени на психологический возраст личности. Выявлена связь уровня эмоциональной окраски времени с отставанием, адекватностью или опережением психологического возраста от хронологического.

*Ключевые слова:* восприятие времени, эмоциональная окраска времени, реализованность времени, психологический возраст.

В современной психологии исследование психологического возраста занимает особое место. Из трех подвидов возраста (биологического, хронологического и психологического) именно психологический возраст является наименее изученным.

Психологический возраст – величина непостоянная. Т.е. человек не только стареет в психологическом времени, но и может помолодеть в нем в зависимости от изменения восприятия настоящего времени. Мы предположили, что эмоциональная окраска настоящего оказывает влияние на осознание личностью своего психологического возраста, определяя тем самым инфантилизацию, адекватность возраста или преждевременное старение личности.

В исследовании ставились следующие задачи:

Изучить специфику восприятия эмоциональной окраски настоящего времени. Определить психологический возраст испытуемых. На основе полученных данных провести сравнительный анализ уровня эмоциональной окраски времени и психологического возраста личности.

Испытуемые. Всего приняло участие 63 респондента (64% женщин и 36% мужчин) в возрасте от 20 до 35 лет.

Методы исследования. Для определения уровня эмоциональной окраски времени в исследовании использовалась методика «Семантический дифференциал времени» Л.И. Вассермана. Методика содержит 25 пар прилагательных-антонимов (25 полярных шкал), характеризующих время, с помощью которых испытуемый по шестибальной шкале оценивает заданное понятие («прошлое», «настоящее», «будущее»). Из 5 факторов времени (активность, эмоциональная окраска, величина, структура и ощущаемость времени) мы взяли во внимание только эмоциональную окраску времени, характеризующую удовлетворенность испытуемого оцениваемым временем и его отношением к будущему.

Также в исследовании психологического возраста испытуемых использовалась процедура оценивания интервалов жизни длительностью в 5 лет, предложенная Е.И. Головахой и А.А. Кроником. Испытуемому предлагается оценить по десятибальной шкале каждый пятилетний интервал своей жизни (как прожитой, так и будущей) по степени насыщенности значимыми событиями. При этом каждый опрашиваемый самостоятельно определяет желаемую для себя продолжительность жизни. По результатам подсчитываются два показателя: степень реализованности психологического времени и психологический возраст.

После сбора данных по методикам исследования была проведена статистическая обработка в программе SPSS Statistic 17.0. В качестве статистического изучения влияния эмоциональной окраски настоящего времени и психологическим возрастом личности использовался коэффициент ранговой корреляции Спирмена.

Результаты и их интерпретация. Среди испытуемых в группе у 15 человек (24%) выявлено отставание психологического возраста. 24 человека (38%) имеют психологический возраст, адекватный их хронологическому. Оставшиеся 38% (24 человека) опережают свой календарный возраст.

По показателю «Предполагаемый возраст» было получено 22 ответа. Минимальное значение – 21, максимальное значение – 100. Мода в изучаемом ряду равна 70 годам, ее выбрали 10 человек из 63 (15,9% респондентов).

Также были выявлены значения реализованности времени для вариаций психологического возраста: отставания, адекватности и опережения.

Чем значение ближе к единице, тем выше реализованность времени личности. Таким образом, для отставания психологического возраста характерны значения 0,14–0,28, для адекватности – 0,22–0,40, для опережения – 0,36–0,89.

Выявлены следующие корреляционные связи (учитывались только значимые корреляции на уровне 0,01):

Психологический возраст респондента находится в прямой сильной корреляции с реализованностью времени ( $r=0,79$  при  $p=0,01$ ), соответственно, чем больше человек добился от жизни, тем он старше своего календарного возраста.

Реализованность времени отрицательно коррелирует с предполагаемым возрастом личности ( $r=-0,47$  при  $p=0,01$ ), таким образом, желание человека прожить долгую жизнь объясняется тем, что в данный момент он еще не добился того, чего хотел и ему нужно больше времени для самореализации.

Предполагаемый возраст личности определяется степенью эмоциональной окраски ( $r=0,481$  при  $p=0,01$ ) настоящего.

На основе корреляционного анализа мы можем сделать вывод, что степень эмоциональной окраски настоящего играет ведущую роль в определении психологического возраста человека.

Проверка полученных результатов посредством таблицы сопряженности значений «Психологического возраста» со значениями «Эмоциональной окраски Настоящего» показала, что в категории «Отставание психологического возраста» преобладают высокие значения эмоциональной окраски настоящего (33,3% - повышенный уровень, 33,3% - существенно повышенный уровень). В категории «Адекватность психологического возраста» преобладает повышенный уровень эмоциональной окраски настоящего – 50% от всех значений. В категории «Опережение психологического возраста»

преобладают низкие значения эмоциональной окраски настоящего (33,3% – существенно пониженный уровень, 25% – пониженный уровень).

Психологический возраст будет тем больше, чем меньше человек ожидает прожить и чем в большей степени реализовалось его психологическое время [8].

Из этого можно сделать два вывода:

1. Если человек воспринимает свое настоящее очень объемным и радостным и имеет грандиозные планы на будущее, то, соответственно, он прогнозирует свое будущее максимально долгим и позитивно окрашенным. Желание личности прожить долгую жизнь указывает на большой объем планов и ожиданий, которые рассчитаны на больший период хронологического времени, чем человек располагает в действительности. Низкая реализация психологического времени сигнализирует об отставании психологического возраста личности. Отставание психологического возраста приводит к реализации инфантильных установок.

2. Наоборот, когда человек видит свое настоящее неоправданно мрачным и плоским, у него практически отсутствуют планы на будущее: чаще всего это связано с конечностью поставленных и реализованных целей, то это говорит об опережении психологического возраста от хронологического. Опережение психологического возраста обычно означает преждевременное старение.

### Список литературы

1. Вассерман, Л.И. Семантический дифференциал времени: экспертная психодиагностическая система в медицинской психологии: пособие для психологов и врачей / Л.И. Вассерман, Е.А. Трифонова, К.Р. Червинская. – СПб., 2009. – 267 с.
2. Головаха, Е.И. Психологическое время личности / Головаха Е.И., Кроник. А.А. – Киев, - 1984, - 127 с.
3. Зимбардо Ф., Бойд Дж. Парадокс времени. Новая психология времени, которая улучшит вашу жизнь. – СПб. : Речь. – 2010. – 352 с.
4. Кублицкине, Л. Ю. Организация времени личности как показатель ее активности // Гуманистические проблемы психологической теории. М., 2016. С. 185-192.
5. Пацакула, И.И. Психологический анализ представлений о субъективном времени личности / Пацакула И.И., Зайчикова И.В., Гудовская О.С.

УДК 1

Никольникова Ю.А.  
магистрант 3 курса.  
Самарский государственный  
социально-педагогический университет  
(Россия, Самара)

## ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАССКАЗА А.П. ЧЕХОВА «ХИРУРГИЯ»

*Аннотация:* в данной статье рассматривается герменевтический анализ для учащихся среднего звена на примере рассказа А.П. Чехова «Хирургия»

*Ключевые слова:* Чехов, рассказ, литература.

Рассказ написан юным мастером детали, который окончил Московский университет (медицинский факультет) в 1884 году (произведение опубликовано под псевдонимом Антоша Чехонте в юмористическом журнале «Осколки»).

Заголовок носит ироничный характер, а также содержит оценку ситуации, так как едва ли можно назвать деятельность фельдшера Курятин хирургией, а самого «деятеля» не представляется возможным назвать врачом.

Чехов определял свое произведение как сценку, так как оно всецело состоит из диалогов персонажей.

Определимся с герменевтическим вопросом, чтобы войти в герменевтический круг: Рассказ А.П. Чехова - юмористическое повествование о хирургии или «мрачные шутки в море пошлости» (М. Горький)?

Зачин исторический, коротко рассказывается о событии для того, чтобы ввести читателя в курс дела. Происходит само действие-случай, вокруг которого строится повествование. Кульминацией является попытка вырвать зуб не подходящим для этого инструментом, и «этакая оказия», когда пациент обнаруживает два торчащих выступа на месте больного зуба, является развязкой.

Композиция рассказа линейная – существующие элементы раскрываются последовательно, один за другим.

По герменевтическому кругу мы движемся достаточно быстро, скачкообразно. Главной движущей силой движения по герменевтическому кругу является ситуация, которая происходит в земской больнице, точнее, силой движения понимания является повтор, когда фельдшер после первой неудачной попытки делает второй неудачный ход. Повторная ситуация может быть названа «предвосхищением совершенства», так как и читатель, и Вонмиглазов ждут положительного итога, но, к сожалению, преддрассудки и ожидания интерпретатора не оправданы.

Главный герой – фельдшер Курятин. Фамилия, безусловно, говорящая, наталкивает на определенный ассоциативный ряд: «курица» - «как курица лапой» - «курение» - «курящий».

За отсутствием доктора, уехавшего жениться, больных принимает фельдшер Курятин, толстый человек лет сорока, в поношенной чечучновой жакетке и в истрепанных триковых брюках. На лице выражение чувства долга и приятности. Между указательным и средним пальцами левой руки — сигара, распространяющая зловоние.

Предмнения по соотнесению говорящей фамилии и внешности оправдались.

Почему же интерпретатор, не обладая симпатией к главному герою, все равно надеется на положительный финал? С точки зрения психологин, человек – существо, которое настроено на созидание, согласно основным влечениям индивида З.Фрейда, а также человек – существо, создающее самого себя (Бучило Н.Ф. История и философия науки).

Фельдшер чувствует себя вольготно, с чувством собственного достоинства, с физиономией, которая олицетворяет чувство долга, но с сигарой в руках, он ощущает себя чем-то вроде высшего существа, которое может давать оценку, оскорблять, учить жизни других людей и сравнивать их между собой. Курятин глуп, не образован и кичится своей туполобостью, не скрывая этого. Также он не скрывает своих мыслей по отношению к дьячку, называя его необразованным, указывая на его происхождение: «Ишь ты... Господину Египетскому, Александру Иванычу, рвал, да и тот ничего, никаких слов... Человек почище тебя, а не хватал руками... Садись! Садись, тебе говорю!»

Такой врач видит только единственный выход – избавление от зуба. Ведь зуб, да и жизнь дьячка не представляется ему ценностью: «А ты что за пава такая? Ништо тебе, не околешь!»

Но и посетители данной больницы не высокообразованные люди или деятели искусства с ранимой душой и высоким интеллектом. Вонмиглазов же ждет до последнего, не смотря на то, что на правом глазу бельмо, зуб ноет, что рот открыть невозможно.

Фамилия пациента, кроме того, будто призывает нас обратить внимание на эту ситуацию и на конкретного человека. «Внимание! - будто говорит он своим видом, мне нужна помощь!»

Также дьячок прислушивался к любым советам: то водку с хреном, то ниточку на запястье, то теплым молоком полоскать. Также комично, что дьячок водкой с хреном лечился, а молоко теплое не пил – пост, а также крестился на бутылку с карболовым раствором.

— Отец диакон велели водку с хреном прикладывать — не помогло. Гликерия Анисимовна, дай бог им здоровья, дали на руку ниточку носить с Афонской горы да велели теплым молоком зуб полоскать, а я, признаться, ниточку-то надел, а в отношении молока не соблюл: бога боюсь, пост...

Слияние горизонтов возможно при столкновении ситуации текстовой и современной интерпретатору. Исходя из современной ситуации, видоизмененные диалоги чеховских героев мы слышим ежедневно. Да, сейчас не встретишь врача в грязной одежде и с сигарой, но гарантий, что лечение будет выбрано соответствующее диагнозу и эффективное, нет никакой, также как мы не можем знать практических умений и навыков врача, стоящего перед нами.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Богин Г.И. Филологическая герменевтика. Учебное пособие. Калинин: Изд-во гос. ун-та, 1982 - 87 с.  
Болдонова И.С. Литературная герменевтика— Улан-Удэ: Издательство Бурятского госуниверситета, 2013  
Выготский Л.С. Психология искусства. Изд. 3-е. М.: Искусство, 1986 - 573 с.  
Гадамер Г.-Г. Философия и литература // Философские науки, 1989 № 2 С. 85  
Скобелев В.П. Поэтика рассказа. – Воронеж, 1982  
Чехов А.П. Собр. соч. : в 12ти т. ; т. 8 / А.П. Чехов. – М., 1965  
Шлейермахер Ф.Д.Е. Герменевтика / Ф.Д.Е. Шлейермахер. – М., 1993

УДК 1

**Помещикова Ю.А.**

студентка, 3 курса направления ЭУНиИ г. Самара

**Коновалова А.А.**

студентка, 3 курса направления ЭИУП г. Самара

**Курочкина Н.Е.**

научный руководитель, г. Самара

### СУЩНОСТЬ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ. ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ.

*В данной статье рассматриваются тема здорового образа жизни, а также факторы, которые влияют на состояние здоровья и благополучия населения.*

*Особо внимание в данной статье уделено и физической культуре, которая способна повысить уровень физического развития, а также способствует улучшению здоровья населения.*

*Ключевые слова: спорт, здоровье, образ жизни.*

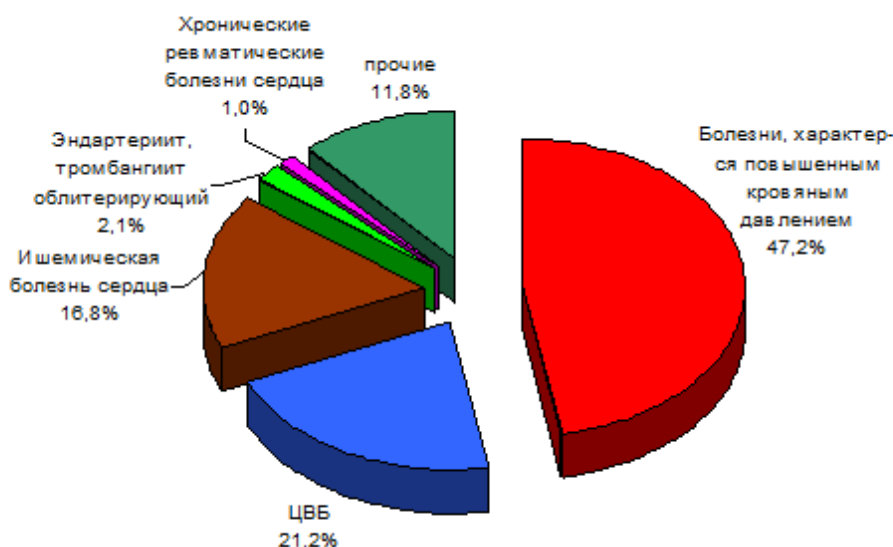
Исследования показали, что занятия только физической культурой не способны повысить уровень физического развития и состояния здоровья населения. Так же необходимо вести здоровый образ жизни для поддержания организма в норме. Главными причинами снижения общего уровня здоровья являются внешние и внутренние факторы среды, которые негативно сказываются на здоровье, а так же влияют на развитие различных заболеваний. Даная тема очень актуальна и по сей день. Доказано, что люди не особо уделяют внимание здоровому образу жизни и физической культуре.

**Немецкий философ Артур Шопенгауэр (1788—1860) так сказал о здоровье:**

*«Вообще 9/10 нашего счастья основано на здоровье. При нем все становится источником наслаждения, тогда как без него решительно никакое внешнее благо не может доставить удовольствие; даже субъективные блага: качества ума, души, темперамента — при болезненном состоянии ослабевают и замирают. Отнюдь не лишено основания, что мы прежде всего спрашиваем друг друга о здоровье и желаем его друг другу — это поистине главное условие человеческого счастья».*

Высокий уровень заболеваемости населения представлен на рисунке 1 :

**Рисунок 1**  
**«Основные заболевания населения»**



Являются следствием нездорового образа жизни.

Таблица 1.

**Факторы оказывающие влияние на состояние здоровья (в процентах)**

<b>Факторы</b>	<b>Окружающая среда</b>	<b>Наследственность</b>	<b>Государственные меры и здравоохранение</b>	<b>Образ жизни человека</b>
<b>Проценты</b>	<b>20%</b>	<b>20%</b>	<b>10%</b>	<b>50%</b>

Особое внимание стоит уделить такому фактору как образ жизни.

Образ жизни – это набор привычек, действий, жизнедеятельность человека, его трудовая деятельность, жизненный уклад, правилами индивидуального и общественного поведения.

Выделяют:

- экономическую (уровень жизни),
- социологическую (качество жизни),
- социально-психологическую (стиль жизни),
- социально-экономическую (уклад жизни).

Здоровье напрямую зависит от стиля жизни.

*Как говорил К. Маркса: «Болезнь есть жизнь, стесненная в своей свободе, тогда как здоровый образ жизни, направленный на предупреждение возникновения какого-либо заболевания обеспечивает полноценное развитие и реализацию возможностей индивида, способствует формированию активной жизненной позиции и является необходимым условием воспитания гармонически развитой личности».*

Качества жизни отражается в степени удовлетворения материальных и культурных потребностей, а так же позволяет характеризовать существенные обстоятельства жизни людей.

Ухудшение:

- экологической обстановки,
- социальных условий жизни,
- снижением благосостояния значительной массы людей

Всё это способствует ухудшению качества жизни и здоровья всего населения.

Снижение продолжительности жизни наблюдается у населения не только старшей возрастной группы, но и у населения трудоспособного возраста. Это приводит к негативным изменениям. Происходит старению населения на фоне снижения длительности жизни. Даная проблема актуальна и в настоящее время, именно поэтому важно формировать у человека положительное отношение:

- к занятиям физической культурой,
- к здоровому образу жизни.

Так же важно делать это не в принудительном порядке, а путем интереса и убеждения в том, что занятия физическими упражнениями. Если человек решил изменить свой образ жизни, это нужно делать так, чтобы перемены были ощутимы, но не вызывали дискомфорта.

Стоит помнить, что любые перемены начинаются с внутреннего решения. Основным видом влияния должна быть только мотивация, а не принудительное занятия физическими упражнениями. Только тогда можно будет наблюдать положительный результат, который отразится в увлечения продолжительности жизни.

#### Список литературы

1. Международный журнал экспериментального образования. – 2014. – №7-2. – С. 96-97.
2. Красноперова Н. А. Мотивационный компонент в структуре формирования здорового образа жизни студентов.
3. Петрова Н. Ф. Здоровье человека как многоаспектный феномен / Н. Ф. Петрова // МНКО. – 2015. – №1 (50). – С.

УДК 347.1

**Пузанова Д.В.**

студентка 2 курса, направление: «Экономика» профиль: Экономика и управление на предприятии(организации), 2 группа Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

**Кандрушина У.В.**

студентка 2 курса, направление: «Экономика» профиль: Экономика и управление на предприятии (организации), 2 группа Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

**Курочкина Н.Е.**

старший преподаватель кафедры физического воспитания Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

### ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТА

**Аннотация:** в данной статье рассматриваются особенности влияния здорового образа жизни на состояние сосудов процесса организации здорового образа жизни, анализ необходимости в его поддержании, и процесс его организации в повседневной жизни.

**Ключевые слова:** здоровый образ жизни, здоровье, укрепление, физические упражнения формирование, развитие, развитие, жизнь, организм, привычки, влияние.

Здоровый образ жизни — это способ жизнедеятельности, направленный на сохранение и улучшение здоровья людей. Способствует здоровому образу жизни гигиенический режим труда и отдыха, а вот мешает такие вредные привычки, как курение, употребление алкоголя и наркотиков.

Согласно современным представлениям, здоровый образ жизни — это типичные формы и способы повседневной жизнедеятельности человека, укрепляющие и совершенствующие адаптационные(приспособительные) и резервные возможности организма, что обеспечивает успешное выполнение социальных и профессиональных функций. Итак, в наибольшей степени здоровье человека зависит от образа жизни, значит можно считать, что генеральной линией формирования и укрепления здоровья является здоровый образ жизни (ЗОЖ).

Проанализировав данные Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), можно сказать, что здоровье на 50-55% зависит от образа жизни человека, на 20-23% — от наследственности, на 20-25% — от состояния окружающей среды (экологии) и на 8- 12% — от работы национальной системы здравоохранения (уровень медицинской помощи) см. Рисунок 1.

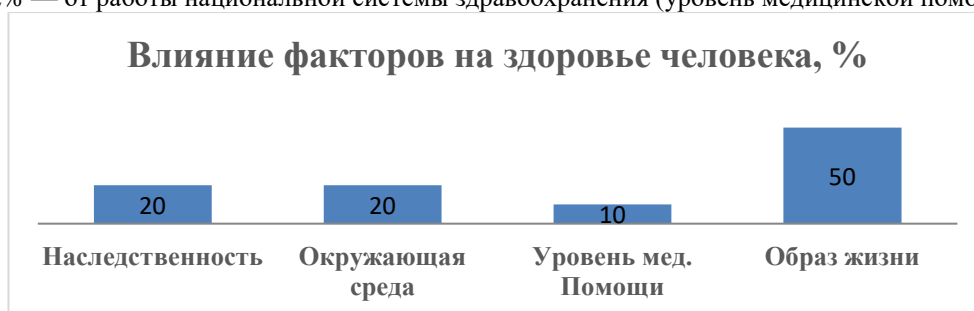


Рис.1

В основе любого образа жизни лежат принципы, т.е. правила поведения, которым следует индивид. Различают биологические и социальные принципы, на основе которых формируется здоровый образ жизни.

Биологические принципы: образ жизни должен быть возрастным, обеспеченным энергетически, укрепляющим, ритмичным, умеренным.

Социальные принципы: образ жизни должен быть эстетичным, нравственным, волевым, самоограничительным.

На практике реализация перечисленных форм поведения чрезвычайно сложна. Одной из главных причин этого следует признать отсутствие мотивации положительного отношения к своему здоровью и ЗОЖ.

Дело в том, что в иерархии потребностей, лежащих в основе поведения человека (например, студента), здоровье находится далеко не на первом месте. Это связано с низкой индивидуальной и общей культурой российского общества, что обуславливает отсутствие установки на главенство ценности здоровья в иерархии человеческих потребностей. Следовательно, формирование здоровья — это прежде всего проблема каждого человека. Его следует начинать с воспитания мотивации здоровья и ЗОЖ.

Нами был проведён опрос студентов 1 и 2 курса на тему: «Что для вас значит здоровый образ жизни?» Наиболее часто встречающиеся ответы отражены в диаграмме (рис. 2).

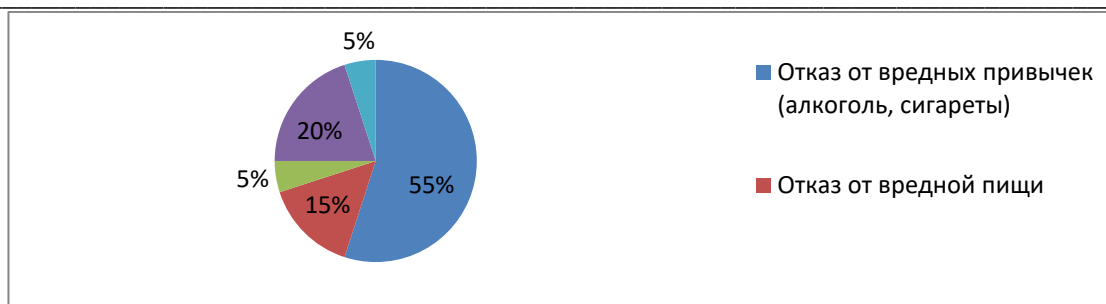


Рис.2

На основе данных опроса можно выделить основные составляющие ЗОЖ для студентов: 1. Отказ от вредных привычек, 2. Высокая двигательная активность (занятие спортом), 3. Отказ от вредной пищи, 4. Правильный режим сна, 5. Нормированный трудовой день.

1. Отказ от вредных привычек. Алкоголь и курение приносит огромный и непоправимый вред организму человека, особенно неокрепшему организму студента. При употреблении алкоголя нарушается функция центральной нервной системы, что выводит человека из нормального состояния, изменяются психика, поведение, работоспособность, физические качества человека. Поэтому Здоровый образ жизни несовместим с вредными привычками. Употребление алкоголя, наркотических веществ, табака входит в число важнейших факторов риска многих заболеваний, негативно отражающихся на здоровье человека.

2. Высокая двигательная активность. Двигательная деятельность — это часть физических упражнений, которые бывают разными по сложности, структуре движения, двигательному составу и двигательному действию. Поэтому один из обязательных факторов здорового образа жизни – систематическое, соответствующее полу, возрасту, состоянию здоровья использование физических нагрузок. Они представляют собой сочетание разнообразных двигательных действий, выполняемых в повседневной жизни, в организованных и самостоятельных занятиях физическими упражнениями и спортом (ходьба, бег, плавание, танцы, фитнес, силовые тренировки и тд).

3. Отказ от вредной пищи. Количественная и качественная характеристика питания, включающая кратность, время приема пищи и распределение ее по калорийности и химическому составу, а также поведение человека во время приёма пищи. Питание строится на следующих принципах: достижение энергетического баланса; установления правильного соотношения между основными веществами - белками, жирами, углеводами; сбалансированность минеральных веществ и витаминов; ритмичность приема пищи.

4. Правильный режим сна. Сон – обязательная и наиболее полноценная форма ежедневного отдыха. Для взрослого человека необходимо считать обычной нормой ночного монофазного сна 7-8 ч. Беспорядочный сон может привести к бессоннице, другим нервным расстройствам. Для этого необходимо исключить перед сном эмоциональную напряженность, принимать пищу за 2-3 часа до сна.

5. Нормированный трудовой день. Это устанавливаемые для каждого вида работ порядок чередования периодов работы и отдыха и их продолжительность. Человек, соблюдая устоявшийся и наиболее целесообразный режим жизнедеятельности, лучше приспосабливается к течению важнейших физиологических процессов.

Так же мною был проведён опрос студентов, но уже 3 и 4 курса на тему: «Соблюдаете ли вы здоровый образ жизни?» Наиболее часто встречающиеся ответы отражены в диаграмме (рис. 3).

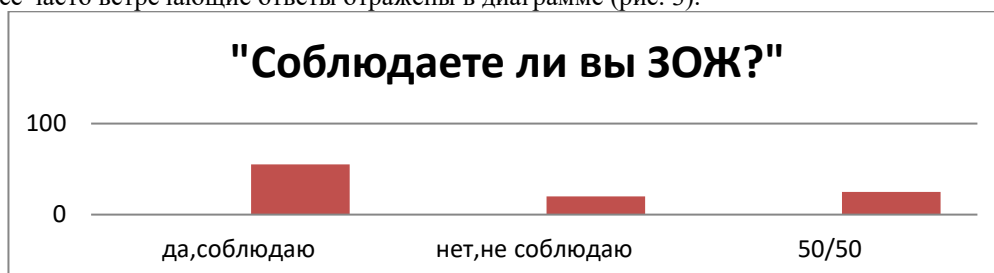


Рис.3

Из этой диаграммы видно что, в последние годы наблюдается тенденция увеличения заинтересованности людей в процессе формирования здорового образа жизни.

### Список литературы

1. Вайнер, Э. Н. Лечебная физическая культура / Э.Н. Вайнер. - М.: Флинта, Наука, 2009. - 424 с.
2. Епифанов, В. А. Лечебная физическая культура / В.А. Епифанов. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2006. - 568 с.
3. Епифанов, В.А. Лечебная физическая культура / В.А. Епифанов. - М.: Медицина, 2017. - 938 с.
4. Лечебная физическая культура. - М.: Физкультура и спорт, 2012. - 368 с.
5. Мориц, О.Е. Влияние физической работы на артериальное кровяное давление / О.Е. Мориц. - М.: Нобель Пресс, 2009. - 988 с.



УДК 1

**Корнукова К.П.**

студент 3 курса института математики естественных наук и техники. ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина».  
(Россия, г. Елец)

**Научный руководитель:****Яковлева И.В.**

старший преподаватель кафедры дошкольного и специального образования.  
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина».  
(Россия, г. Елец)

## ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРОЦЕССА СОЦИАЛИЗАЦИИ ДЕТЕЙ С СИНДРОМОМ ДАУНА В ИНКЛЮЗИВНОМ ОБРАЗОВАНИИ

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются этапы осуществления социализации детей с синдромом Дауна в инклюзивном образовании, а также особенности детей, страдающих данным патологическим заболеванием.

*Ключевые слова:* социализация, синдром Дауна, инклюзивное образование.

Важно, чтобы люди не чувствовали себя инвалидами... Это люди, которым судьба послала сложные испытания... Только сочувствия мало, надо развивать возможности. (Л.И. Швецова)

В двадцать первом веке проблема людей с ограниченными возможностями, их социализация, обучение, развитие, взаимодействие и отношения в обществе являются одной из самых острых проблем современной действительности.

Еще с древних времен в России люди с ограниченными возможностями занимали самую низшую ступень. Положение детей в то время было еще трагичнее. Как правило, такой ребенок был позорным клеймом для своей семьи. С течением времени отношение к людям с физическими недостатками стало меняться в положительную сторону: выплачиваются различные пособия, назначаются льготы, открываются разнопрофильного направления кружки и группы поддержки, проводятся мероприятия. Но, к сожалению, основные проблемы, обрушившиеся на этих людей, до сих пор не решены. Именно поэтому проблема социализации детей с ОВЗ актуальна в 21 веке.

В России отношение общества к детям, страдающим синдромом Дауна, как правило, склоняется к неоднозначному. Одни считают, что такие дети способны часто проявлять злость, ненависть, агрессию к окружающему миру. Большинство утверждает, что «солнечные дети» всегда доброжелательны, общительны, открыты, склонны к занятиям творчеством. В действительности, дети с данной патологией такие же люди, как и все остальные.

Синдром Дауна назван в честь английского врача Л.Дауна, описавшим синдром в 1866 году (причем сам ученый назвал это заболевание «монголоизмом»). Заболевание характеризуется изменением строения лица, наличием разного уровня умственной отсталости, около 40% имеют пороки сердца. Люди с такой патологией живут в среднем около 50 лет в настоящее время, редко имеют детей. Частота синдрома примерно 1:700 новорожденных. Причиной заболевания является трисомия по 21-й хромосоме, которая возникает при слиянии нормальной гаметы с гаметой, несущей две 21-е хромосомы.

Как правило, к факторам, повышающим вероятность рождения детей с такой патологией, относятся: возраст роженицы и отца, употребление спиртных и табачных изделий, наркотических веществ, применение гормонально-контрацептивных средств, рентгенологических облучений и прочего.

Для детей с синдромом Дауна характерно недостаточное понимание чужой речи, бедный словарный запас, собственная речь появляется в поздние сроки и на протяжении всей жизни недоразвита. Впрочем, эмоциональное состояние ребенка, с учетом различной степени умственного отклонения, сохранено. Этим детям подвластен практически весь спектр чувств и эмоций, присущий здоровому человеку. Они также способны любить всем сердцем, невольно смущаться, расстраиваться по пустякам, упрячиться и, конечно же, обижаться. У них отлично развита подражательная способность, позволяющая копировать поведение взрослых людей.

Развитие умений и навыков весьма различно и обусловлено средовыми и генетическими факторами. Такие дети, к сожалению, не видят всей картины, но способны фиксировать свое внимание на единичных деталях. В ходе проведения многочисленных экспериментов ученым удалось установить, что ребенок с таким синдромом лучше усваивает и владеет информацией, полученной зрительным способом, а не слуховым. В процессе развития речевого аппарата огромную роль играют ощущения, как правило, тактильные. Во многих случаях ребенку тяжело представить себе место расположения главного органа, формирующего речь, языка.

К сожалению, детям с рассматриваемым диагнозом порою очень сложно одновременно выполнять несколько действий, например, сконцентрировать внимание и реагировать, говорить и слушать. Все это сказывается на психо-эмоциональном состоянии ребенка, которое может привести к замкнутости, скованности, нежеланию общаться. Хочется отметить, что тяжёлый диагноз ребенка отражается не только на его общении со сверстниками, но и на процессе социализации, обучения, трудовой деятельности, способности к самообслуживанию.

Социализация - это процесс интеграции человека в социальную систему. Осуществление адаптации детей с синдромом Дауна непременно должно приводить к освоению ими социальных норм, правил, ценностей, навыков и умений по мере возможностей. При оказании всесторонней помощи, в том числе и педагогической, необходимо помнить о том, что данная патология - это не приговор, а временные трудности. Именно поэтому в настоящее время установлена

тенденция роста и развития программ ранней педагогической помощи, которые показывают и доказывают свою эффективность на практике.

Наиболее распространённым направлением в социальной адаптации детей с синдромом Дауна является сенсорное обучение, которое направлено на развитие навыков восприятия внешних предметов, их свойств и качеств. Благодаря такой адаптации дети начинают позитивно воспринимать и ощущать окружающий их мир. Нужно всесторонне развивать ребенка, учить его анализировать, обобщать, сравнивать и синтезировать.

Огромную роль в процессе социализации ребенка, страдающим синдромом Дауна играет первичная подготовка, которая осуществляется в специализированных учреждениях. Для ребенка с синдромом Дауна в наше время создана специальная реабилитационная программа, включающая несколько этапов: предоставление необходимой информации родителям ещё в первые дни рождения особенных детей, оказание медицинской, психологической и педагогической поддержки семьям в последующем, осуществление подготовки ребенка к обучению в детских садах, школах. Например, в Москве и ряде крупных городов больше 50% детей, страдающих этим недугом, дошкольного возраста посещают коррекционные или обычные детские сады, что способствует скорейшему осуществлению социальной адаптации. В нашей стране также создаются центры ранней педагогической помощи и начинаются попытки интегрированного образования таких детей. В 1998 г. Министерство Образования России рекомендовало к широкому использованию Программу ранней педагогической помощи детям с отклонениями в развитии «Маленькие ступеньки», авторы: М. Питерси, Р. Трилор.

Итак, основные этапы адаптации ребенка с синдромом Дауна:

- обеспечение спокойного и безопасного состояния (соответствующее оборудование и оформление помещения ДОУ, соблюдение временных рамок, присутствие родителей и разнопрофильных педагогов;
- привлечение ребенка к сотрудничеству с психологом или педагогом (использование вкладок Монтессори, постепенное изменение и усложнение формы работы, привлечение родителей, создание оптимальной мотивации);
- расширение специализированной помощи (с детьми начинают работать не только психолог и педагог, но и ряд других специалистов);
- создание стойких правильных стереотипов поведения;
- усложнение заданий;
- объединение на одном занятии нескольких детей.

Таким образом, для социализации детей с синдромом Дауна необходима их «первичная подготовка», а также коррекционное обучение, приводящие к развитию личности ребенка, расширению кругозора, улучшению качества жизни. Важно знать и помнить, что воспитание, обучение, социализация особенных детей – это трудоемкий и длительный процесс, и как сказал известный оратор Ник Вуйчич: «Если вам никто не открывает, стучите в несколько дверей».

#### Список использованной литературы:

1. Астапов В.М. Введение в дефектологию с основами нейро и атопсихологии. - М.: Международная педагогическая академия, 1994. - 216 с.
2. Байбородова Л.В. Преодоление трудностей социализации детей-сирот: учеб.-метод. пособие / Л. В. Байбородова, Л. Г. Жедунова, М. И. Рожков. – Ярославль: Изд-во ЯГПУ, 1997. – 196 с.
3. Ворсанова С.Г. Хромосомные синдромы, выявляемые в первые годы жизни ребенка: данные клинических, цитогенетических и молекулярно-цитогенетических исследований: (Сообщение 1. Синдромы, связанные с аномалиями аутосом) / Ворсанова С.Г., Юров Ю.Б., Демидова И.А., Берешева А.К. // Дефектология.-2000.-№1. - (Изучение детей с недостатками в развитии). - ISSN 0130-3074
4. Выготский Л.С. Собрание сочинений. - М.: Педагогика, 2003. - 368 с.
5. Маллер А.Р. Родителям о детях с глубокой умственной отсталостью / А.Р. Маллер // Дефектология: научно-методический журнал: издаётся с января 1969 года / ред. В.И. Лубовский. – 1991. – №5 1991. – С. 69-74.

УДК 796.06

Косаренко Д.А.  
студентка 1 курса  
ФГБОУ ВО «СГЭУ»  
Кафедра Физической культуры

## ЗНАЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ЖИЗНИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Аннотация:** Актуальность темы заключается в том, что, влияние физической культуры на жизнь человека вообще и на его профессиональную деятельность в частности неоспоримо улучшает её.

Для изучения этого влияния учитываются как постоянно существующие факторы, которые не менялись на протяжении многих лет, так и веяния новых времен.

Внедрение физической культуры в трудовую деятельность способствует повышению производительности труда, укрепляет здоровье, дает возможность меньше утомляться в процессе труда и быстрее восстанавливать работоспособность.

Целью темы являются: изучить влияние физической культуры на организм

Разработать требования, предъявляемые работодателями к работникам

При написании темы было использовано: Литература; Нормативно-правовая документация;

**Ключевые слова:** физическая культура, спорт, человек, здоровье, требования, труд.

### С физкультурой – по жизни

Важность физической культуры и спорта для здоровья, развития и общего состояния человека трудно преувеличить. С раннего возраста родители, учителя, средства массовой информации - радио и телевидение - придают ребенку уникальную полезность физической активности и поощряют детей активно заниматься спортом. В этом возрасте спорт обычно находится под наблюдением опытных тренеров и специалистов, которые контролируют правильное и гармоничное развитие растущего организма. В школьном возрасте эту роль в основном выполняют учителя физкультуры в школе.

## Влияние физической культуры на организм человека

### Общебиологические эффекты

Эффект адаптивности

Эффект экономизации

Эффект компенсации

Эффект совершенствования  
регуляторных систем

Эффект трофического воздействия

Эффект периферических сердец

В возрасте шестнадцати лет самосознание человека достаточно сформировано. Он понимает, что ловкость, гибкость и грация прекрасны, и они, как сила и сила, развиваются в результате занятий спортом.

Кроме того, есть еще один положительный аспект: спорт помогает встречаться с интересными людьми, строить дружеские отношения, испытывать радость общения и чувствовать себя расслабленным и освеженным.

Физическая активность, активное движение очень благотворно влияют на успех умственной работы, которая не является излишней для студентов, студентов, работников и служащих и даже для пенсионеров.

Человек, который хотя бы однажды испытал заряд энергии и силы, мчащийся к телу после физической активности, очень трудно лишить себя этого в будущем (конечно, если такой негативный фактор не войдет в борьбу, как лень). Поэтому в 20 и 30 лет, а в возрасте 50 лет и даже в возрасте 70 лет человек стремится к спорту.

Для того, чтобы добиться профилактического эффекта, необходимо заниматься физической культурой не менее 2-х раз в неделю по 30 минут с высокой интенсивностью, подходящей именно для конкретного возраста занимающегося, при условии, что в выполнении упражнений будут участвовать не менее 2/3 мышц всего тела.

В процессе занятия физическими упражнениями повышается работоспособность. Об этом свидетельствует возрастающая способность человека выполнять большую работу за определенный промежуток времени. С нарастанием работоспособности в состоянии мышечного покоя уменьшается частота сердечных сокращений. Человек начинает больше работать, но при этом меньше устает. Отдых и прежде всего сон используется организмом полностью.

#### **Актуальные проблемы развития физической культуры и спорта**

В последние годы отношение населения к физической культуре и спорту заметно улучшилось. Также заметно улучшились основные показатели развития физической культуры и спорта в Российской Федерации.

Однако, несмотря на намеченные изменения и позитивные моменты, страна и Министерство физической культуры и спорта в Российской Федерации сталкиваются с глобальными проблемами, которые необходимо решать немедленно.

Основной проблемой для любого современного государства является здоровье нации. Здоровая нация - сильное и сильное государство. Однако сегодня в нашей стране огромный процент молодых людей имеет серьезные проблемы со здоровьем. «В целом, в России по меньшей мере 60 процентов, у студентов проблемы со здоровьем»

По данным Министерства здравоохранения и социального развития России, только 14% студентов старших классов считаются практически здоровыми. Более 40 процентов несовершеннолетних молодежи не отвечают требованиям военной службы, в том числе и в плане соблюдения минимальных стандартов физической культуры. «Чаще всего проблемы со здоровьем населения приобретаются в процессе жизни. Очень часто источником этой проблемы является нежелание родителей уделять больше внимания своему ребенку.

«У большинства граждан нет возможности систематически заниматься физической культурой и спортом. Таким образом, в настоящее время 85 процентов граждан, в том числе 65 процентов детей, подростков и молодежи, систематически не занимаются физической культурой и спортом.

Отсутствие молодежной спортивной системы является источником еще одной очень важной проблемы - подготовки спортивного резерва для национальной сборной страны. Возьмём, например, отечественный футбол. В этом виде спорта много проблем. И начало нужно искать именно в системе молодежного спорта.

#### **Требования, предъявляемые работодателями к работникам**

Оценивая общую важность физической культуры в жизни человека, определяя основные причины, по которым должна проводиться физическая подготовка, можно привести объяснение причин, по которым некоторые работодатели предъявляют своим работникам требования относительно их физического состояния и здоровья.

Во-первых, необходимо определить, что все те же требования, работодатели налагают на работников при подаче заявления на работу. Конечно, работодателю нужен здоровый, физически подготовленный сотрудник, который не боится трудностей и хорошо справляется с различными нагрузками, поскольку у него хорошая физическая форма.

Каковы причины таких требований к физической форме работников работодателями? В наше время стресса и нервных потрясений роль физической культуры столь же важна для стабильного морального и физического состояния, что позволило бы не задумываясь решать различные проблем.

Сотрудник с хорошим физическим состоянием имеет большую эффективность. Об этом свидетельствует растущая способность человека выполнять большую работу в течение определенного периода времени. Человек, ведущий здоровый образ жизни, является полноправным и полноценным членом современного общества.

#### **Заключение**

Определив огромное значение физической культуры, еще раз хотелось бы подчеркнуть некоторые моменты.

Во-первых, необходимость занятий физической культурой и спортом существует на протяжении всей жизни человека.

Во-вторых, значимость физической подготовленности человека, обусловлена и проявлением нового времени, хотя хорошая физическая форма ценилась во все времена.

Для того, чтобы сознательно прийти к выводу о значимости физической культуры и спорта, человек должен понять ее роль в своей жизни.

При написании данной темы была использована специальная литература, включающая научные статьи, учебники.

#### **Список использованной литературы:**

1. А.К. Кузнецов. Физическая культура в жизни общества. М.:1995 год.
5. М.А. Иванова. Физкультура и здоровье. М.: 1992 год
3. Н.А. Капанадзе. Краткие ответы к экзамену по физической культуре. М.: 2004 год
4. Физическая культура и человек. Учебное пособие для ВУЗов. 1991 год.
5. Физическое воспитание: Учебник для студентов ВУЗов. М.: Высшая школа, 1983 год.
6. Зотов А.П Актуальные проблемы детско-юношеского физкультурно-спортивного движения
7. Международный объединенный биографический центр.
8. Статья Ювенал <https://ru.wikipedia.org/>

---

9. Стратегия развития физической культуры и спорта в российской федерации на период до 2020 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 7 августа 2009 г. N 1101-р <http://www.minsport.gov.ru/>

10. 10 главных проблем российского футбола. <http://www.sports.ru/>

УДК 796

**Курочкина Н.Е.**

ст. преподаватель физической культуры  
Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

**Серафимова А.В.**

студентка 3 курса  
Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

**Силуянова П.С.**

студентка 3 курса  
Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)

## ОХРАНА ЗДОРОВЬЯ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

*Аннотация:* в данной статье мы рассмотрим понятия «здоровье обучающихся» и «здоровьесбережение», выявим ряд факторов риска для здоровья обучающихся, определим мероприятия, способствующие укреплению здоровья обучающихся в образовательном процессе

*Ключевые слова:* охрана здоровья, спорт, здоровьесбережение.

**Актуальность работы.** Охрана здоровья студентов является ключевым фактором развития общества. Поскольку студенты – это будущее страны, ее потенциальные трудовые ресурсы. Только здоровые люди способны эффективно работать и способствовать эффективному функционированию государства как социально-экономической системы. К сожалению, в последнее время здоровых выпускников учебных заведений становится все меньше, растет число инфекций и хронических заболеваний, развитие информационных технологий способствует снижению двигательной активности, ухудшению зрения и вместе с положительным информативным эффектом развития личности наносит серьезный ущерб физическому здоровью личности.

Поэтому **цель** данной работы состоит в разработке мероприятий по обеспечению здоровьесбережения обучающихся в образовательном процессе.

Достижение поставленной цели требует решения следующих **задач**:

- определения понятий «здоровье обучающихся» и «здоровьесбережение»,

- выявление факторов риска для здоровья обучающихся,

- определение мероприятий, способствующих укреплению здоровья обучающихся в образовательном процессе.

В ходе работы были использованы следующие **методы исследования** – анализ, синтез, методы индукции и дедукции, мысленное моделирование.

Для достижения поставленной цели изначально необходимо определить, что же такое здоровье и здоровьесбережение.

Анализ научной литературы показывает, что существует более 300 определений понятия «здоровье». Так по определению Всемирной организации здравоохранения, здоровье – это состояние полного физического, психического и социального благополучия, а не только отсутствие болезней или физических дефектов.

Поэтому выделяют четыре составляющих здоровья: физическое, психологическое, социально и нравственное.

Физическое здоровье с точки зрения педагогики, представляет собой совершенство саморегуляции в организме, гармония физиологических процессов, максимальной адаптации к окружающей среде.

Психическое здоровье предполагает высокое сознание, развитое мышление, большую внутреннюю и моральную силу, побуждающую к созидательной деятельности.

Социальное здоровье рассматривается как здоровье общества и окружающей среды для каждого человека.

Нравственное здоровье основано на системе духовных ценностей и мотивов, побуждающих индивида к общественной деятельности.

Здоровье формируется в результате взаимодействия внешних и внутренних факторов.

Здоровье человека, в первую очередь, зависит от индивидуального стиля жизни. Он определяется социально-экономическими факторами, историческими, национальными и религиозными традициями, убеждениями, личностными наклонностями.

Исследования ИВФ РАО позволяют проранжировать школьные факторы риска по убыванию значимости и силы влияния на здоровье учащихся:

- Стрессовая педагогическая тактика;
- Несоблюдение элементарных физиологических и гигиенических требований к организации учебного процесса;
- Провалы в существующей системе физического воспитания;
- Интенсификация учебного процесса;
- Функциональная неграмотность педагога в вопросах охраны и укрепления здоровья;
- Частичное разрушение служб медицинского контроля;
- Отсутствие системной работы по формированию ценности здоровья и здорового образа жизни.

Здоровый образ жизни объединяет все, что способствует выполнению человеком профессиональных, общественных, семейных и бытовых функций в оптимальных для здоровья условиях и определяет направленность усилий личности в сохранении и укреплении индивидуального и общественного здоровья.

Основными факторами, представляющими угрозу здоровью личности являются:

- вредные привычки (табакокурение, употребления алкоголя и наркотиков и др.),
- гиподинамия (ведение преимущественно сидячего образа жизни), что связано с развитием информационных технологий, заменой многих аспектов физической деятельности дистанционными функциями с использованием информационных технологий,
- снижение значения нравственных ценностей для молодежи, что связано с влиянием социального окружения.

В программе Российской Федерации «Развитие образования» на 2013–2020 гг. сформулирована цель:

- обеспечение высокого качества российского образования в соответствии с меняющимися запросами населения и перспективными задачами развития российского общества и экономики;
- повышение эффективности реализации молодежной политики в интересах инновационного социально ориентированного развития страны

Здоровьесбережение в образовательном процессе понимается как деятельность, направленная на сохранение и укрепление физического и психического здоровья обучающихся. Целью здоровьесберегающей педагогики является последовательное формирование в здоровьесберегающего образовательного пространства с обязательным использованием всеми педагогами здоровьесберегающих технологий. В этом случае получение учащимися образования происходит без ущерба для здоровья.

Изучение источников, посвящённых различным аспектам сохранения здоровья обучающихся, позволяет выделить следующие мероприятия, способствующие созданию здоровьесберегающей среды в образовательном процессе:

- применение педагогических технологий, учитывающих психологические особенности личности, а также разные учебно-познавательные возможности;
- здоровьесберегающая организация урока;
- воспитание у учащихся стремления к здоровому образу жизни, развитие здоровьесберегающих компетенций учеников;
- формирование в процессе обучения благоприятного социально-психологического климата как условие сохранения психического здоровья личности.

Личным примером педагог должен показывать преимущества от ведения здорового образа жизни. Поддерживать среди обучающихся имидж позитивного человека, ведущего здоровый образ жизни без вредных привычек, занимающегося спортом, проявляющим интерес к общественной жизни.

В процессе обучения необходимо использовать практические примеры, позволяющие наглядно показать преимущества от ведения здорового образа жизни и сформировать у обучающегося такой нормы поведения.

Педагогу необходимо использовать системность и последовательность, что поможет соблюдать оздоровительно-воспитательный режим, а также использовать методику повторения для выработки динамического стереотипа здоровьесберегающей организации познавательного процесса.

Реализация этих действий позволит сформировать здоровьесберегающую среду обучения и сделать обучение более эффективным и помогающим гармоничному развитию личности.

#### **Выводы**

В ходе проведенного исследования было определено, что здоровье обучающегося представляет собой совокупность физиологического, социального, психологического и нравственного компонентов, формирующихся в результате взаимодействия внешних и внутренних факторов.

Здоровьесбережение в образовательном процессе понимается как деятельность, направленная на сохранение и укрепление физического и психического здоровья обучающихся. Целью здоровьесберегающей педагогики является последовательное формирование в здоровьесберегающего образовательного пространства с обязательным использованием всеми педагогами здоровьесберегающих технологий. В этом случае получение учащимися образования происходит без ущерба для здоровья.

Для снижения влияния вредных факторов и создания здоровьесберегающей образовательной среды необходим, прежде всего, высокий профессионализм педагога. Он должен поддерживать имидж благополучного состоявшегося человека, ведущего здоровый образ жизни и тем самым подавать пример обучающимся. Кроме того в процессе обучения необходимо учитывать индивидуальные особенности личности ученика, применять практические примеры, показывающие сформировать у обучающегося стереотип здорового образа жизни.

**Практическая значимость** исследования состоит в систематизации возможности применения предложенных рекомендаций в образовательном процессе образовательных учреждений.

#### Список литературы:

1. [Электронный ресурс]: <http://ext.spb.ru/2011-03-29-09-03-14/98-hls-education/1268-qq>
2. [Электронный ресурс]: <https://pandia.ru/text/79/413/34471.php>
3. [Электронный ресурс]: <https://cyberleninka.ru/article/n/zdoroviesberezhenie-v-sovremennom-obrazovatelnom-prostranstve>

УДК 1

**Курочкина Н.Е.**старший преподаватель физической культуры  
Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)**Хусаинова Д.Н.**студентка I курса ЭПО (АПК: ПП)-1  
Самарский государственный экономический университет (Россия, г. Самара)**ГИБКОСТЬ КАК ФИЗИЧЕСКОЕ КАЧЕСТВО И МЕТОДИКА ЕЕ РАЗВИТИЯ**

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются основы гибкости, ее факторы развития, почему важно развивать гибкость и какие методики существуют.

*Ключевые слова:* гибкость, развитие, физическая культура, мышцы, измерение

Гибкость и факторы, влияющие на её развитие

В профессиональном спорте гибкость важна для выполнения движений с большой и максимальной амплитудой. Малая подвижность в суставах может ограничивать появление качеств силы, скорости и выносливости, увеличивая затраты энергии и снижая экономичность работы, что в основном приводит к серьезным последствиям. В теории физической культуры гибкость подразумевается как многофункциональное свойство опорно-двигательного аппарата человека, определяющее пределы движений частей тела. Различают две его формы: активную, которая достигается при самостоятельном выполнении упражнений благодаря собственным мышечным усилиям и пассивную, характеризующуюся максимальной величиной амплитуды движений, получаемой при воздействии внешних сил (с помощью партнера или отягощения). В пассивных упражнениях на гибкость получается большая, чем в активных упражнениях, амплитуда движений. Разницей между показателями активной и пассивной гибкости называется резервная растяжимость или запас гибкости. Существует также разница между общей и специальной гибкостью. Общая гибкость характеризует подвижность во всех суставах тела и позволяет выполнять разнообразные движения с большой амплитудой. Специальная гибкость – предельная подвижность в отдельных суставах, определяющая эффективность спортивной или профессионально-прикладной деятельности. Развивают гибкость с помощью общих упражнений на растягивание мышц и связок. Их можно распределять не только по активной, пассивной направленности, но и по виду работы мышц. Различают динамические, статические, а также смешанные статико-динамические упражнения на растягивание. Зависит гибкость в основном от строения суставов, эластических свойств связок и мышц, а также от нервной регуляции тонуса мышц. Также она зависит от пола, возраста, времени суток (утром гибкость снижена). Дети более гибкие, чем взрослые. Развивать гибкость лучше всего в 11-14 лет. Обычно у девочек и девушек это качество на 20-25% больше выражено, чем у мальчиков и юношей. Гибкость увеличивается с возрастом примерно до 17-20 лет, после чего амплитуда движений у человека уменьшается из-за возрастных изменений. Шаровидные суставы имеют три, яйцевидные и седловидные – две, а блоковидные и цилиндрические – только одну ось вращения. В плоских суставах, не имеющих осей вращения, возможно только ограниченное скольжение одной суставной поверхности по другой. Сковывают подвижность и такие анатомические особенности суставов, как костные выступы, находящиеся на пути движения суставных поверхностей. Ограничение гибкости связано и со связочным аппаратом: чем толще связки и суставная капсула и больше натяжение суставной капсулы, тем более ограничена подвижность сочленяющихся сегментов тела. Кроме этого, размах движений может быть лимитирован напряжением мышц-антагонистов. Поэтому гибкость зависит не только от эластических свойств мышц, связок, формы и особенностей сочленяющихся суставных поверхностей, но и от способности сочетать произвольное расслабление растягиваемых мышц с напряжением мышц, производящих движение, то есть от совершенства мышечной координации. Чем больше способность мышц-антагонистов к растяжению, тем меньше сопротивления они окажут при выполнении движений, и тем проще выполняются эти движения. Малая подвижность в суставах, связанная с несогласованной работой мышц, вызывает “закрепощенность” движений, замедляет их выполнение, затрудняет процесс освоения двигательных навыков. В ряду случаев узловые компоненты техники сложно координированных движений вообще не могут быть выполнены из-за ограниченности подвижности работающих частей тела. Способы измерения гибкости. Способы измерения гибкости в настоящее время нельзя признать до конца совершенными. В научных исследованиях ее (гибкость) обычно выражают в градусах, а на практике пользуются линейными мерами. Различают следующие виды гибкости: активную, пассивную, активно-динамическую. Активная гибкость имеет место, когда движение выполняется за счет силы мышцаантагонистов движения, пассивные движения осуществляются в результате действия посторонних сил. Активно-динамическая гибкость – это гибкость, проявляемая в движениях. Ещё одной причиной, вызывающей трудности в измерении гибкости, является отличие рабочей подвижности (при выполнении рабочих и спортивных движений) от скелетной гибкости (анатомической), которую точнее всего можно измерить только рентгеном. Скелетная гибкость зависит от формы и протяженности суставных поверхностей. Математические методы исследования суставных поверхностей, которые рассматриваются как отрезки геометрических тел, стали толчком для систематического изучения суставов и выявили скелетную подвижность, то есть подвижность, которая зависит от формы и протяженности суставных поверхностей. Методика развития гибкости. Главная задача упражнений на растягивание состоит в том, чтобы увеличить длину мышц и связок до такой степени, которая соответствует нормальной анатомической подвижности в суставах. Гибкость должна быть в оптимальном соотношении с силой мышц. Недостаточное развитие мышц, окружающих сустав, может привести к чрезмерной подвижности их и к изменению статики человеческого тела. С анатомической и практической точек зрения целесообразна большая подвижность в тазобедренных суставах при сгибании



вперед и малая при разгибании назад. Эффективность упражнений на растяжение будет большей при длительном воздействии относительно малой интенсивности. Исследованиями доказано, что упражнения на растягивание лучше выполнять два раза в день, а на сохранение гибкости можно выполнять их реже. Сочетание силовых упражнений с упражнениями на растягивание способствует гармоничному развитию гибкости: растут показатели активной и пассивной гибкости и уменьшается разность между ними. Именно этот режим работы можно рекомендовать спортсменам всех специализаций для увеличения активной гибкости, проявляющейся в специальных упражнениях. Если выполнять только силовые упражнения, то способность мышц к растягиванию уменьшается. И, наоборот, постоянное растягивание мышц (при исключении мощных сокращений) ослабляет их. Поэтому в ходе тренировочного занятия следует использовать частое чередование упражнений на гибкость с силовыми упражнениями. Такая методика обеспечивает повышение и силы и гибкости в работе не только со спортсменами, но и с подростками. Для развития гибкости используются следующие приёмы: 1. Применение интенсивных пружинящих движений, повышающих эффективность растягивания. 2. Выполнение движений по максимальной амплитуде. 3. Использование инерции движения части тела. Последнее время распространяется активно-силовой метод развития гибкости, в основу которого положено самопроизвольное отведение прямой руки после 30-60-секундного изометрического напряжения мышц. Например, рука самопроизвольно отводится в сторону после попытки выполнить это движение, стоя вплотную боком к стенке. Наблюдается при выполнении равновесия и растягивании свободной ногой резинового амортизатора. Обычно в этом случае спортсмену не удается поднять ногу на привычную для него высоту. После снятия амортизатора нога самопроизвольно поднимается значительно выше того уровня, обычного для данного спортсмена. При активно-силовом методе развития гибкости увеличивается сила мышц в зоне активной недостаточности и амплитуда движений. 4. Метод многократного растягивания. Метод многократного растягивания основан на свойстве мышц растягиваться значительно больше при многочисленных повторениях упражнения с постепенным увеличением амплитуды движений. Вначале спортсмены начинают упражнение с небольшим размахом, увеличивая его к 8-12-му повторению до максимального. 5. Метод статического растягивания основан на зависимости величины растягивания от его продолжительности. Сначала нужно расслабиться, а потом выполнить упражнение, держа конечное положение от 10-15 секунд до нескольких минут. Для этой цели есть наиболее подходящие упражнения из хатха-йоги, прошедшие проверку временем. Эти упражнения обычно выполняются отдельно в начале и конце занятия, или используются отдельные упражнения в любой части занятия. Но максимальный эффект достигается при ежедневном выполнении комплекса таких упражнений в виде отдельного тренировочного занятия. Если основная тренировка проводится в утром, то статические упражнения на растягивание нужно выполнить во второй половине дня или вечером. Такая тренировка занимает до 30-50 минут. Если же основная тренировка проводится вечером, то статические упражнения на растягивание можно выполнить и в утреннее время. Эти упражнения необходимо использовать и в разминочной части занятия, начиная с них разогреваться, после чего выполняются динамические специально-подготовительные упражнения, с постепенным наращиванием их интенсивности. При таком проведении разминки, в результате выполнения статических упражнений, хорошо растягиваются мышцы и связки, ограничивающие подвижность в суставах. Затем при выполнении динамических специально-подготовительных упражнений разогреваются и подготавливаются к интенсивной работе мышцы.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гибкость мышечной массы // fizra.ru

УДК 1751

Откидач Н.А.

канд. филол. наук, доцент кафедры русского языка и литературы  
Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки (Россия)

**РАЗВИТИЕ РЕЧИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНО-ВЫРАЗИТЕЛЬНЫМИ СРЕДСТВАМИ ЯЗЫКА**

*Аннотация:* цель данной статьи заключается в том, чтобы обозначить одну из актуальных филологических проблем, связанную с развитием речи обучающихся. Сделать выводы о роли изобразительно-выразительных средств в развитии речи учащихся.

*Ключевые слова:* тропы и фигуры речи; выразительность речи; метафора; метонимия; эпитет, сравнение.

Владеть речью — это значит уметь передать свою мысль возможно более совершенным образом, передать, не только основное содержание, но и тончайшие оттенки её.

Одним из аспектов, находящимся в центре внимания современной школы является деятельность школьника по усвоению языка, речевое развитие и саморазвитие личности, формирование образности речи учащихся.

Неуклонное улучшение речевых навыков, по словам Л. С. Выготского, «является в школьном возрасте решающим моментом, определяющим всю умственную судьбу развития ребенка» [2, с. 52].

Речь материальна, она воспринимается слухом и зрением; она линейна, т. е. представляет собой последовательность слов, предложений; речь может быть соотнесена с явлениями действительности и оценена с точки зрения истинности или ложности; речь всегда вызывается определенными потребностями, мотивами и зависит от жизненных ситуаций, от коммуникативной целесообразности, которая и определяет выбор тех или иных средств языка.

Особую роль в этом процессе играет изучение изобразительных средств речи, которые выступают и как способ познания нового, и как форма осмысления окружающей действительности, и как логическая модель построения языковых структур.

Одним из актуальнейших вопросов для успешного общения современного человека является выразительность речи.

Изучением изобразительно-выразительных средств языка занимались такие ведущие ученые, как И. Б. Голуб, Л. И. Никифорова, Д. Э. Розенталь, Б. Н. Головин.

Выразительность речи связана с ее эмоциональной насыщенностью. Всякая речь не только передает определённое содержание, но и выражает отношение говорящего или пишущего к этому содержанию. Иначе говоря, она не только передаёт мысли, но и выражает чувства.

Выразительные средства языка иногда сводят к так называемым выразительно-изобразительным, т. е. тропам и фигурам, но выразительность могут усиливать единицы языка всех его уровней — начиная со звуков и кончая синтаксисом и стилями. Даже отдельный звук, не говоря уже о какой-то их комбинации, может оказаться в речи выразительным.

Лексическая система языка сложна и многолика. Возможности постоянного обновления в речи принципов, способов, признаков объединения в пределах целого текста слов, взятых из различных групп, скрывают в себе и возможности обновления речевой выразительности и ее типов.

Л. А. Введенская, М. Н. Черкасова считают, что выразительные возможности слова поддерживаются и усиливаются актуализацией его семантики. Актуализация семантики слова в поэзии обычно связана с тем, что можно назвать ассоциативностью образного мышления. Эти ассоциации во многом зависят от предшествующего жизненного опыта читателя и психологических особенностей работы его мысли и сознания в целом.

Лексические и синтактико-стилистические средства образно-эмоциональной выразительности — это тропы и фигуры.

В Большом лингвистическом словаре находим: «Тропы - слова или выражения, употребленные в переносном значении. Они играют в художественных произведениях исключительную роль: увеличивают возможности опосредованного отражения объективной реальности, усиливают эмоционально оценочный диапазон слова, изобразительность и выразительность речи, помогают образно и лаконично определить сущность явления, события и высказать свое отношение к ним. К числу тропов относят эпитет, метафору, метонимию, синекдоху, аллегория, гиперболу, литоту, иронию, перифразу» [1, с. 634].

Тропами принято называть речевые обороты или отдельные слова, употребляемые в переносном значении. Тропы — это слова или выражения, употребленные в переносном значении. Фигуры — приемы стилистического синтаксиса, основанные на повторе звуков, слов и выражений, на изменении порядка слов в предложении, на противопоставлении.

Тропы имеют свойство пробуждать эмоциональное отношение к теме. А. А. Потебня в своей «Теоретической поэтике» цитирует: «Троп есть выражение, перенесенное для красоты речи с его первичного естественного значения на другое, или, как чаще всего определяют грамматисты, выражение, перенесенное с места, где оно является подлинным, на место, где оно является неподлинным» [3, с.173]. Без тропов наш язык был бы гораздо беднее, так как слово употреблялось бы только в одном главном значении, а благодаря тропам мы употребляем слова в ряде значений. Наряду с познавательным своим значением он дает писателю еще очень существенное средство для того, чтобы индивидуализировать явление и дать ему определенную субъективную оценку.

Троп имеет в языке три задачи: познавательную; индивидуализирующую; субъективно-оценочную.

Простейшим первичным видом тропа является сравнение – сближение двух явлений с целью пояснения одного другим при помощи его вторичных признаков. Сравнение является начальной стадией в порядке градации и разветвления, вытекают почти все основные тропы – параллелизм, метафора, гиперболы и др.

---

Само по себе их наличие не является залогом выразительности. Разнообразные фигуры и тропы необходимы не для украшения речи, а для органичной передачи ее внутренней экспрессии и убеждения адресата.

В основной и средней школе, и на уроках русского языка и литературы изучаются различные литературоведческие понятия, касающиеся изобразительно-выразительных средств. Знание обучающимися содержания этих понятий, умение находить их в текстах художественных произведений и использовать в собственных письменных высказываниях является залогом развитой речи.

Следовательно, существенным в работе по развитию речи является формирование определенного комплекса речевых умений, необходимого обучающемуся в овладении связной речью.

#### **Список литературы:**

1. Большой лингвистический словарь. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2008. – 812с.
2. Выготский Л. С. Мышление и речь. – М.: Педагогика, 1996. – 115с.
3. Потенция А. А. Теоретическая поэтика. – М.: Высшая школа, 1990. – 344 с.
4. Рождественский Ю. В. Теория риторики. – М.: Добросвет, 1997. – 600 с.

УДК 340

**Плаксина К. Ю.**

магистрант 3 курса, кафедры криминалистики и правовой информатики  
Кубанский государственный университет  
(Россия, г. Краснодар)

### ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ ПЕДОФИЛА

*Аннотация:* в данной статье рассматривается психологический портрет педофила, понятие педофилии, наличие патологии полового влечения исходя из характеристики медицинских показателей, анализе личности педофила.

*Ключевые слова:* психологический портрет педофила, составление психологического портрета педофила.

В начале XX в. появился и получил закрепление общепринятый термин «педофилия». Он обозначал нарушенную склонность полового влечения, а также и подходы к его удовлетворению. Это можно охарактеризовать реальными, так и воображаемыми сексуальными действиями с детьми, как способ достижения сексуального удовлетворения.

Педофилия является самым популярным отклонением среди ненасильственных сексуальных преступлений направленных против несовершеннолетних. При проведении анализа психического здоровья преступника, важно обратить внимание на наличие патологии полового влечения исходя из характеристики медицинских показателей.

В соответствии с Всемирной организации здравоохранения, основанная в 1948 году, используемой в том числе и в Российской Федерации, для установления диагноза «педофилия» требуется наличие определенных условий, у лица должны присутствовать необычные сексуальные побуждения, фантазии, которые вызывают у него дистресс или он руководствуется ими, а также период подобных явлений должен быть не менее 6 месяцев. В особых критериях установлено, что сексуальное предпочтение лица должно быть направлено на допубертатных или раннепубертатных детей, а также должен учитываться возраст данного лица не младше 16 лет.

Педофилия способна развиваться с течением времени, особое влияние на это оказывает увлечение индивидом детской порнографией. Педофилы отличаются не сформировавшийся гендерной идентичностью и не развитой психосексуальностью. Как правило, лица с выявленной склонностью к педофилии не применяют реальное физическое насилие, такое поведение более характерно социопатам и лицам с личностной регрессией (психологическая защита в виде «возврата» в детство), которыми движет садизм.

По статистике, лицами, совершившими действия сексуального характера в отношении детей и подростков, педофилия проявлялась в 68%, от них 77,2% были регрессивными и только 22,8% фиксированными. Преступления с признаками педофилии совершаются как правило в одиночку

Исследование мотивации преступлений на сексуальной почве позволило определить причины, которое оказывают стимулирующие влияние на действия и поведение лиц подверженных педофилии. Такими являются снятие или подавление тяжелых и травмирующие переживаний произошедшие с лицом в детстве. Обычно они связаны с унижением и эмоциональным безразличие со стороны его родителей, проблемой нормального сексуального контакта со взрослыми женщинами и отсутствие удовлетворения от подобных контактов.

Особенностью сексуально-пресингового преступление можно выделить, фактически полное отсутствие физического насилия. Преступников в данной группе делят на тех, кто привлекает с помощью необоснованных подарков или использует методы обольщения и убеждения. При совершение сексуально-силовых преступлений, педофилы используют приемы физического принуждения. Такие преступления разделяют на эксплуатирующие, когда ребенок служит средством для удовлетворение сексуальных потребностей или объектом, над которым обретают власть, в другом случае - садистскими, получающие удовольствие в причинение боли и унижения.

При анализе личности педофила стоит выделить характерные черты, личностная незрелость, болезненная эмоциональность, трусость. Обычно, это слабый индивид с повышенной жалостью к себе. Педофилы могут вести открытую социальную жизнь, но чаще это скрытные люди. Супружество чаще всего возникает по расчету или долгу. Характерно умение прекрасно манипулировать ситуацией и психикой, обаятельны и добры, имеют хорошие актерские способности и чувство юмора. Описанные черты, взрослый человек замечает после возникновения личностных отношений с лицом больным педофилией, безжалостное отношение к детям, трусость и эгоцентризм. В основном, люди с выраженной зависимостью, которые обладают неконтролируемым сексуальным влечением.

Личность потерпевших, нередко проявляется во внешнем поведении, которое способствует формированию мотивов, намерений, целей поведения преступника и выбору средств и способов их достижения. Несовершеннолетних жертв ненасильственных развратных действий можно классифицировать на: способных адекватно оценить криминальную ситуацию, потерпевших, пренебрегающих мерами личной безопасности; потерпевших, которые своим легкомысленным поведением спровоцировали сексуальное посягательство; а также потерпевших, которые не предполагали возможное посягательство в силу знакомства с преступником; не способных адекватно оценить преступную ситуацию. К этой группе относятся в большей мере малолетние жертвы и несовершеннолетние с отклонениями в психическом и физическом развитии.

Правила поведения конкретного лица, его социальный статус, круг контактов, ценностные ориентации, потребности и интересы тесным образом связаны с его общеобразовательным уровнем. Можно сделать вывод, что данную категорию преступлений совершают лица, имеющие различный уровень образования.

Психологический портрет педофила в целом таков: это пугливый, болезненно эмоциональный человек с личностной незрелостью. Человек слабый, но с проявлением импульсов упрямства и обладающий высокой степенью

жалости к себе. Ведущий часто отстраненный, скрытный образ жизни, но и в то же время способен вести активную социальную жизнь и занимать социальную должность в обществе.

**Список литературы:**

1. Антонян Ю.М. Педофилия: основные криминальные черты: монография. М., 2012.
2. Антонян Ю.М., Ткаченко А.А., Шостакович Б.В. Криминальная сексология / под ред. Ю.М. Антоняна. М., 1999.
3. Кибрик Н.Д., Ягубов М.И., Решетняк Ю.А., Кан И.Ю., Айриянц И.Р., Панюкова И.А. Терапия сексуальных расстройств при различных формах психической патологии. М., 2012.
4. Ефременко Д. М. Педофилия как составляющая часть личности преступника при расследовании насильственных преступлений сексуального характера, совершаемых в отношении малолетних // Уголовное право. 2017. № 1.
5. Иванов А.В. Социально-психологические особенности лиц, совершающих изнасилования малолетних // Современные проблемы гуманитарных и естественных наук. Материалы XXIII международной научно-практической конференции. 2015.
6. Логинова Л.В. Уголовно-правовое и криминологическое исследование преступлений против половой неприкосновенности несовершеннолетних: дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2014.

УДК 611.08

**Романова Д.С.**

студент 3 курса института экономики и управления на предприятии  
Самарский государственный экономический университет (Россия)

**Курочкина Н.Е.**

старший преподаватель кафедры физического воспитания  
Самарский государственный экономический университет (Россия)

**ВЗАИМОСВЯЗЬ СПОРТА И ИНТЕЛЛЕКТА. КАК ФИЗИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ВЛИЯЕТ НА МОЗГОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

*В этой статье мы рассмотрим изменения состояния работы головного мозга при занятии спортом. Изучим процессы, возникающие в мозге в период физических нагрузок. Проанализируем взаимосвязь физической активности и интеллектуальной деятельности, выбрав в качестве массива студентов вузов города Самары.*

*Ключевые слова: физическая активность, интеллектуальные процессы, нейроны, успеваемость.*

Всем известно, физические нагрузки позволяют нам обрести здоровое, красивое, сильное и выносливое тело. И мало кто рассматривал спорт, как эффективный инструмент для развития наших интеллектуальных способностей. Новые исследования убеждают нас в том, что «спорт делает нас умнее». Существует простая закономерность: во время физической нагрузки к мозгу приливает кровь с питательными веществами и кислородом, в свою очередь мозг потребляет большое количество кислорода для своего эффективного функционирования.

Такой эффект не является единичным. Физическая и мозговая активность имеют более сложное взаимодействие. Рассмотрим аспекты этого взаимодействия подробнее. Сдержанная, щадящая, физическая нагрузка стимулирует работу многих органов и тканей тела, в том числе и работу нервных клеток мозга, что приводит к ускорению развития и разветвления дендритов. Рост дендритов обуславливает все интеллектуальные процессы. Стоит также отметить, что физические упражнения стимулируют выброс нейромедиаторов, снижающих тревожность и вызывающих чувство эйфории. Такие нейромедиаторы называют эндоканнабиноидами, у этих молекул есть много функций: они участвуют в регуляции аппетита, влияют на память, эмоции и т.д.

Рассмотренные выше процессы, находят свое подтверждение в результатах некоторых исследований. Исследования проводились на основе данных Техасских университетов, исследователи из Техасского университета в Далласе в 2013 году утверждали, что физические упражнения стимулируют кровоснабжение задней поясной коры и гиппокампа. В этих областях повышалась активность нейронов. Участники эксперимента, регулярно упражнявшиеся в спортзале, лучше проходили тесты на память, причём изменения происходили именно в такой последовательности: сначала улучшался кровоток, потом когнитивные способности. К слову, это далеко не первое исследование, которое показывает положительное влияние физических упражнений на работу мозга. Позднее, исследователи из Университета Техаса, проанализировав данные 1100 студентов, - их успеваемость в университете и регулярность посещения спортзала, сделали вывод, что студенты, получавшие высший бал, в большинстве своём занимались не менее 30 минут 3 раза в неделю, а вот хорошисты и троечники тренировались только 2 раза в неделю. С целью убедиться в достоверности данных, а также проанализировать уровень физической и интеллектуальной активности среди студентов в Самаре, мы устроили опрос, результаты которого представлены на рис. 1.

Степень успеваемости  
студентов, занимающихся спортом

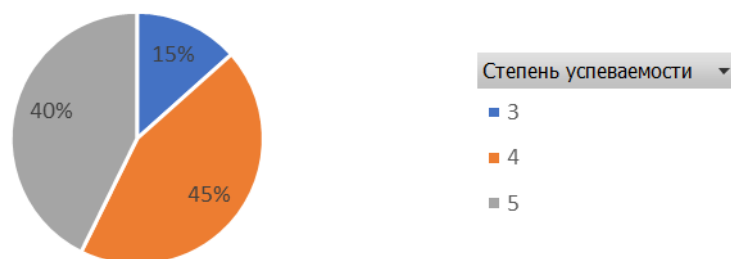


Рис.1. Результаты опроса студентов вузов Самары

На основе опроса 100 студентов, среди которых 80% занимали девушки, у 45,5% степень успеваемости – «отлично», 36,4% - «хорошо», 18,2 – «удовлетворительно», общее число студентов занимающихся спортом – 63,6%, среди них 72,3% занимаются спортом более 3 лет с периодичностью более 1 раза в неделю. Среди студентов, занимающихся спортом, 40% имеет степень обучения «отлично», 45% - «хорошо», и 15% - «удовлетворительно». В то время как, у студентов, спортом не занимающихся, степень успеваемость: 57%-«удовлетворительно», 25% - «хорошо», 18%-«отлично».

На основе проведенного опроса, можно сделать вывод, что спорт действительно улучшает функционирование мозга, помогает усваивать и воспринимать новую информацию, оказывая положительное влияние на процесс обучения.

#### Список литература

- 1) Джон Рэйти. Зажги Себя! Жизнь в движении. Революционное знание о влиянии физической активности на мозг. 2008. С .2-5.
- 2) Бочкарева. С.И. Физическая культура. 2011. С. 54-82
- 3) Журнал «Frontiers in Aging Neuroscience» [Электронный ресурс] URL: <https://www.frontiersin.org/articles/10.3389/fnagi.2013.00075> (Дата обращения 02.12.2018)

УДК 376

**Севастьянова Т.П.**

студентка 4 курса, факультет педагогики и психологии  
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Башкирский государственный университет»  
(Россия, г. Стерлитамак)

**Сулейманова Ф.М.**

к.п.н., доцент кафедры педагогики начального образования  
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Башкирский государственный университет»  
(Россия, г. Стерлитамак)

## **ПРОБЛЕМЫ В ОБУЧЕНИИ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ В РАМКАХ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

***Аннотация:** данная статья раскрывает основные проблемы обучения детей с ограниченными возможностями здоровья в рамках инклюзивного образования, раскрывает деятельность педагогов, работающих в этой области. Показаны пути разрешения данных проблем.*

***Ключевые слова:** школьники, ограниченные возможности здоровья, педагог, деятельность, процесс обучения и воспитания, инклюзивное образование.*

В современном образовательном пространстве с приходом образовательного стандарта нового поколения процесс обучения школьников направлен на учет индивидуальных особенностей каждого обучающегося с целью воспитания всесторонне развитой личности, которая впоследствии сможет взаимодействовать с обществом без каких-либо трудностей. В связи с этим, педагогом нашего времени необходимо брать в оборот все многообразие доступных средств, методов, технологий и форм обучения и воспитания. Именно благодаря многогранности подхода, образовательный процесс станет эффективным в такой степени, в какой на данный момент этого требуют образовательные возможности детей и запросы общества.

Принимая во внимание тот факт, что с каждым десятилетием диагностируется все большее количество детей с ограниченными возможностями здоровья и другими различными отклонениями, современному педагогу просто необходимо уметь работать с каждым школьником на основе особенностей его здоровья, не вредя тем самым основному процессу обучения. Многие педагоги, к сожалению, являются совершенно неквалифицированными по вопросам работы с детьми с ОВЗ. Инклюзивное образование набирает свою популярность во многих школах, но педагоги остаются в неведении по вопросам грамотной работы с таким классом. Это является первой и самой главной проблемой при работе с детьми с ОВЗ.

Единственным решением данной проблемы является постоянное повышение квалификации педагога, его самообразование и специальные курсы и беседы по данным вопросам. Именно стремление педагога к познанию в первую очередь ведет к эффективному освоению правил работ с детьми с ОВЗ. Халатность педагога в данном случае может привести к очень неприятным последствиям, как для него самого, так и, в первую очередь, для детей. На педагогах, работающих в сфере инклюзивного образования, лежит огромная ответственность, которую, зачастую, они не до конца осознают [3, с.124].

Еще одной немаловажной проблемой при работе с детьми с ОВЗ является недостаточность средств обучения, а так же специальных приборов для того или иного вида отклонений. Для каждого ребенка с определенным диагнозом требуются узконаправленные средства, которые не все школы могут себе позволить приобрести. Классы, в которых практикуется инклюзивное образование, не подготовлены к тому, чтобы осуществлять данный вид образования в полной мере своей эффективности.

Данная проблема решается двумя путями. Первый базируется на финансировании со стороны школы, города, округа или страны. Но на такой расклад остается надеяться только будущим поколениям детей и педагогов, поскольку сейчас этому все еще уделяется недостаточно внимания. Второй путь предполагает помощь родительского комитета, заинтересованного в комфортном обучении для своих детей. Из второго варианта вытекает следующая проблема – непонимание со стороны родителей, чьи дети являются здоровыми.

Даже в нашем веке люди все еще не научились принимать отклонения здоровья как совершенно нормальное явление. Так, несмотря на то, что действие программы «Доступная среда» (2011–2020 годы) положительно повлияло на обеспечение доступности и комфорта для лиц с ОВЗ и инвалидностью, все еще можно наблюдать жестокость в сторону детей, да и в целом людей, которые имеют те или иные отклонения. Окружающий мир все еще не подготовлен к тому, что такие люди есть и будут, что им нужно помогать, а не отталкивать, что они имеют такие же права и свободы, так же учатся, так же работают и так же живут. Из поколения к поколению передается это пренебрежительное отношение к людям с ОВЗ и другими видами отклонений. Конечно, с каждым десятилетием человечество совершает огромный скачок на пути к совершенной толерантности, но все еще остаются люди, неспособные принять [2, с.303].

Данная проблема становится особенно опасной, когда дело касается детей. Как правило, они не умеют прятать свои мысли и эмоции, чем могут травмировать своих одноклассников, имеющих ограниченные возможности здоровья. Дабы этого избежать, во-первых, педагогам или руководству школ следует проводить беседы с родителями и детьми на тему инклюзивного образования и отклонения здоровья в целом. Во-вторых, педагог должен всегда наблюдать за атмосферой в классе и поддерживать дружескую обстановку, предотвращать конфликты. Грамотное построение



воспитательной работы педагогом положительно повлияет на дальнейшее отношение детей к другим людям с ОВЗ, а детей с ОВЗ подготовит к жизни в окружающем мире без страха быть осмеянными.

Еще одной проблемой является различие в познавательных возможностях разных обучающихся. Здоровые дети могут воспринимать материал с определенной скоростью, которая неподвластна детям с ОВЗ. Это приводит к тому, что либо дети с ограниченными возможностями здоровья отстают по программе, либо здоровые дети скучают на уроках, ожидая начала изучения нового материала.

Данная проблема решается правильным распределением времени для изучения той или иной темы с учетом всех индивидуальных и возрастных особенностей детей. Так же целесообразно родителям заниматься со своими детьми дома, чтобы исключить отставание. Поскольку родителям детей с ОВЗ объясняют все достоинства и недостатки инклюзивного образования, они должны быть готовы к тому, что они столкнутся с рядом трудностей и своего ребенка им придется поддерживать и морально, и физически, и умственно [1, с.96].

Таким образом, на данный момент проблем инклюзивного образования довольно много, учитывая, что из самых серьезных вытекает множество других. Самым главным аспектом в их преодолении является деятельность педагога по отношению к детям с ОВЗ и процессу образовательному в целом. Именно педагог должен всегда видеть и слышать, что происходит с каждым его учеником, с классом в целом. Он должен уметь предотвращать любые трудности и находить выход из непредвиденных ситуаций. Педагогу все время следует стремиться к повышению своей квалификации и быть ответственным за ту деятельность, которую он осуществляет.

#### **Использованные источники:**

1. Крыжановская Л.М. Психологическая коррекция в условиях инклюзивного образования: пособие для психологов и педагогов / Л.М. Крыжановская. – М.: ВЛАДОС, 2014 – 143 с.
2. Сулейманова Ф.М. Состояние инклюзивного образования в системе высшего педагогического образования в России // Ф.М. Сулейманова, Р.И. Гафарова. – Барнаул: Алтайский государственный педагогический университет, 2017 – С.302-304
3. Староверова М.С. Инклюзивное образование. Настольная книга педагога, работающего с детьми с ОВЗ: методическое пособие. – М.: ВЛАДОС, 2011 – 167 с.

УДК 1

Сошникова Ю.О., Мельникова А.Д.,  
студенты, 3 курса направления ЭИУП г. Самара

Курочкина Н.Е.  
научный руководитель, г. Самара

### РОЛЬ ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ В ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

*В данной статье рассматриваются роль двигательной активности в жизнедеятельности человека. Движение, как основа потребности организма.*

*Потребность организма в двигательной активности индивидуальна и зависит от многих физиологических, социально-экономических и культурных факторов.*

Потребность в движении - одна из основных потребностей организма, которая играет важную роль в его жизнедеятельности. Двигательная активность является основным фактором, который определяет уровень обменных процессов организма.

Двигательная активность тесно связана с такими аспектами здоровья как:

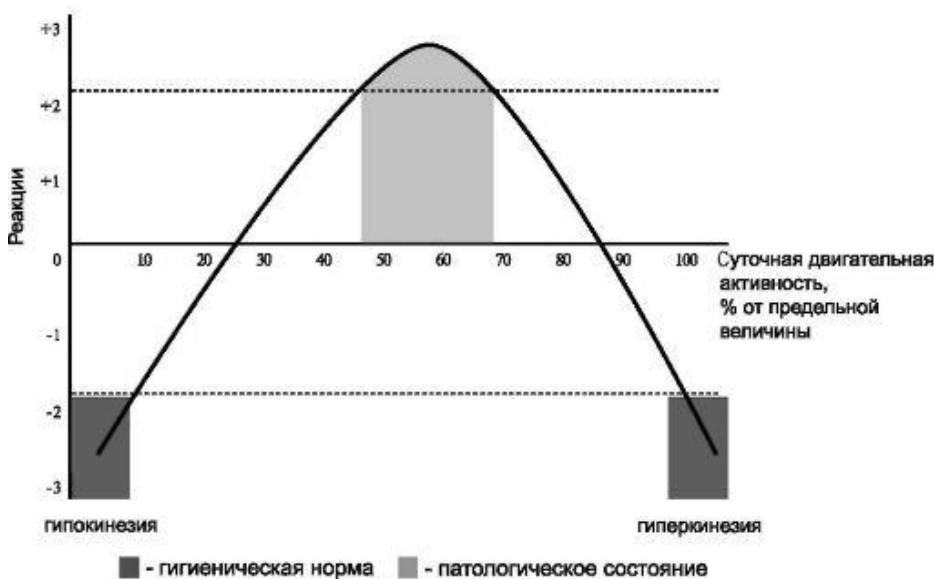
- физическим,
- психическим,
- социальным.

Потребность организма в двигательной активности индивидуальна и зависит от многих физиологических, социально-экономических и культурных факторов.

Зависимость между количественной величиной суточной двигательной активности и реакциями организма на нее носит параболический характер (рис. 1)

**Рис.1.**

«Параболическая зависимость иммунологических реакций от суточной двигательной активности»



Суточная двигательная активность представляет собой сумму движений, выполняемых в процессе жизнедеятельности:

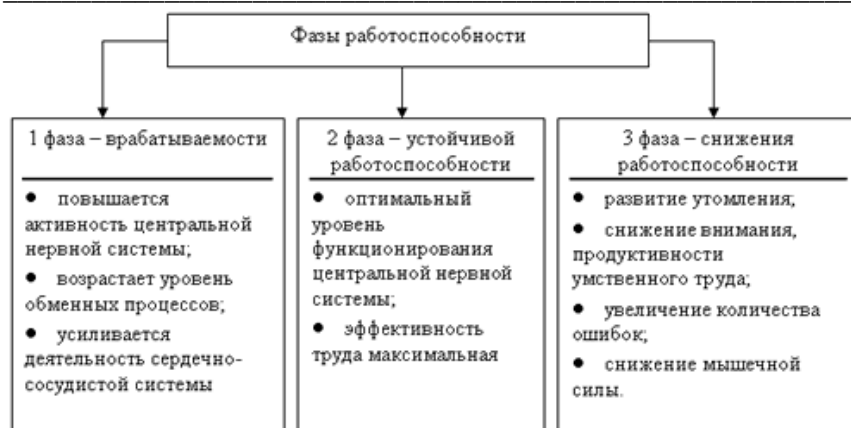
- активность в процессе выполнения физических упражнений;
- физическая активность, которая осуществляется во время обучения, активность во время трудовой деятельности;
- спонтанная физическая активность в свободное время.

Она может быть измерена на протяжении суток по продолжительности выполнения отдельных видов деятельности, количеству шагов, величине энергозатрат.

Так же стоит рассмотреть фазы работоспособности (рис. 2)

**Рис. 2**

«Фазы работоспособности»



Двигательная деятельность направляется на то, чтобы:

- защитить организм;
- заниматься трудовой, бытовой и спортивной деятельностью.

Заниматься двигательной активностью рекомендуется ещё с детства. Дело в том, что в юном возрасте физические упражнения позволят предупредить и даже предотвратить развитие хронических заболеваний, диабета, заболеваний сердца, остеопороза. Двигательная деятельность способствует укреплению здоровья всего организма, предотвращению развития опасных заболеваний.

Двигательная активность является важнейшей составляющей здорового образа жизни и поведения людей. Потребность в движении является одной из общебиологических особенностей организма.

#### Список литературы

1. Филлипов М.М. Психофизиология функциональных состояний. 2006.
2. Ильин В.Н. Физическая работоспособность человека: оценка и коррекция, биоритмологические аспекты /В.Н. Ильин, Ю.А. По-падюха, Ю.А. Бородин. - Киев, 2008.
3. Лотоненко А.В. Культура физическая и здоровье /В.А. Лотоненко, Г.Р. Гостев, С.Р. Гостева, О.А. Григорьев. - Москва, 2008.

УДК 796

**Степанищева В. К.**

студентка 1 курса института экономики и управление на предприятии  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

**Курочкина Н. Е.**

старший преподаватель кафедры физического воспитания  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

### ВРЕДНЫЕ ПРИВЫЧКИ

*В данной статье рассматривается влияние вредных привычек на организм человека*

*Ключевые слова: наркомания, токсикомания, курение*

Вся наша жизнь состоит из действий и поступков. Некоторые из них мы совершаем обдуманно, некоторые – инстинктивно. Те действия, которые обычны для нас, необходимы и выполняются без волевого участия, называют привычками. Некоторые привычки появляются сами собой, некоторые в нас воспитываются годами. Привычки бывают хорошими или плохими, или их восприятие зависит от ситуации. Ежедневное занятие спортом – отличная привычка. От привычки перекусывать на ходу лучше избавиться.

Курение – давний спутник человеческой цивилизации. Знакомство европейцев с табаком мы относим к периоду открытия Америки. Но и в более раннее время сохранились свидетельства о выкуривании различных травяных смесей. Надо сказать, что длительное время курение табака, а так же его жевание и нюхание не считалось вредным. Многие доктора даже считали табак лекарством от некоторых болезней. К XIX веку табак прочно занял свое место в повседневной жизни людей. Насколько же вредна эта привычка? Или её последствия преувеличены?

Согласно исследованиям в табачном дыме содержится более 30 ядовитых соединений. Самые известные из них это – никотин, углекислый газ, синильная кислота, аммиак, окись углерода, формальдегиды. Никотин относят к ядам, воздействующим на нервную систему. В небольших дозах никотин действует возбуждающе на нервные клетки.

Курение разрушающе воздействует на любой организм, но наибольший вред никотин причиняет растущему организму. В силу особенности развития нервной системы подростки и молодые люди гораздо быстрее приобретают никотиновую зависимость. Организм молодых людей находится в стадии формирования. Тот вред, который нанесет курение формирующимся системам организма невозможно исправить. Негативные изменения необратимы. Даже если молодой человек справится с пристрастием к курению, последствия необдуманного поступка останутся на всю жизнь и проявят себя в слабости сосудистой деятельности, пониженном иммунитете и других заболеваниях.

Никотиновая зависимость существует и очень распространена среди молодых и старых людей, мужчин и женщин. Но с этой вредной привычкой можно успешно бороться. Особенно актуально это для молодежи. Алкоголизм не менее древнее пристрастие, чем курение табака. И не менее вредное. С давних времен его именуют похитителем рассудка. Первые алкогольные напитки имели природное происхождение. Сначала это был сок перебродивших фруктов, потом меда. Само слово «алкоголь» произошло из арабских языков и означало «одурманивающий».

Вред алкоголя заключается в способности вызвать психологическую и физическую зависимость, именуемую алкоголизмом. Это наиболее серьезная форма зависимости в наше время, вовлекающая от 1 до 5% населения большинства стран.

В первую очередь алкоголь влияет на кровеносную систему. Алкоголь угнетает продукцию тромбоцитов, а также белых и красных кровяных телец. В результате возрастает риск малокровия, кровотечений. В сосудах мозга происходит замедление циркуляции крови. Кровь обеспечивает мозг кислородом. Замедление циркуляции крови ведет к нарушению деятельности мозга, кислородному голоданию. В результате изменяются все нервные процессы в коре головного мозга. У человека ухудшается память, нарушается психика, возрастает риск кровоизлияния в мозг.

Одним из воздействий на кровеносную систему является увеличение холестерина в крови, что ведет к развитию гипертонии и риску сердечно-сосудистой недостаточности.

Для больных алкоголизмом характерно серьезное нарушение деятельности печени. В результате воздействия алкоголя возникает воспалительный процесс, ведущий к образованию рубцов. Эта болезнь известна как цирроз и является обычным спутником алкоголизма. В результате цирроза печень перестает выполнять свою функцию по обеззараживанию токсических продуктов обмена, выработке белков крови и другие важные функции, что приводит к неизбежной смерти больного.

Не менее подвержены воздействию алкогольной интоксикации кишечник и поджелудочная железа. У большинства алкоголиков наблюдаются серьезные поражения этих органов. Многие из которых приводят к смерти.

Особенно опасен алкоголь для подростков и молодежи. Алкогольная зависимость подвергается купированию, но в целом она неизлечима. Всегда сохраняется риск возвращения пагубной привычки.

Наркотик – это любое химическое соединение, которое воздействует на функционирование организма. Злоупотребление наркотиками – это их употребление любым неприемлемым с медицинской и социальной точек зрения образом или приемлемым, но неправильным.

К наркотикам можно отнести любое химическое вещество, способное воздействовать на нервную систему человека. Самое страшное, что наркотическое вещество может употребляться практически в любой форме. Наркотик

---

можно вводить внутривенно, им можно дышать, можно употреблять внутрь, можно наносить на кожу. Нельзя только одно – абсолютно и навсегда излечиться от наркотической зависимости и убрать последствия отравления организма.

Наркотики, так же как и алкоголь привлекают внимание людей тем, что воздействуют на нервную систему, позволяя отвлечься от проблем, скрыться от реалий жизни.

Наркоманию можно лечить. Но, единственный действенный способ борьбы с наркоманией, по моему мнению, - это профилактика, направленная на предотвращение возникновения страшной зависимости.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Белогуров С.Б. Популярно о наркотиках и наркоманиях // 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Невский Диалект, 2000 – 304 с.
2. Исмуков Н.Н. Без наркотиков// программа предупреждения и преодоления наркотической и алкогольной зависимости – Ростов-на-Дону: Феникс, 2004. – 348 с.
3. Непокойчицкий Г.А. Полная энциклопедия «Жизнь и здоровье» // Т.2. – М.: Книжный дом «АНС», 2002. – 816 с.
4. Дж. А. Соломзес, В. Чебурсон, Г. Соколовский // «Наркотики и общество» Москва, ООО Иллайн, 1998. – 530 с.
5. Ураков И.Г. Наркомания: мифы и действительность // М.: Медицина, 1990. – 460 с.
6. Шпаков А.О. Алкоголизм. Наркомания. Токсикомания. Курение. Природные и бытовые яды // СПб.: Зенит, 2000. – 363 с.
7. Энтин Г.М. Когда человек себе враг // М.: Знание, 1993. – 167 с.

УДК 1

**Трухачев Д.С.**

студент 1 курса магистратуры, хореографического факультета  
Московского государственного института культуры  
(Россия, г. Москва)

### ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ «АКТЕРСКОЕ МАСТЕРСТВО» В ХОРЕОГРАФИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ

**Аннотация:** в статье показана история становления актерской профессии, история возникновения учебной дисциплины «актерское мастерство в хореографическом образовании». Раскрывается сложность актерской профессии, основные методики и техники работы.

**Ключевые слова:** Актерское мастерство, хореография, актер, театр, народный театр, художественная выразительность, танец, система К.С. Станиславского.

Большинство из нас думают о том, что актерское мастерство это очень легкая профессия: «пришел, выучил текст и вот ты уже на вершине славы». Постараюсь в данной статье опровергнуть данное высказывание. Для начала давайте определимся театр – это искусство? Для чего вообще нужно искусство? Искусство, в том числе, театр нужно для того, чтобы «подтягивать зрителей к тем идеалам, которые существуют в обществе. В театре, безусловно, присутствует педагогический аспект, аспект обучения. Давайте разберемся, что такое хороший спектакль? Раньше зритель ходил в театр смотреть на актера, сейчас мы с вами ходим смотреть спектакль. При этом необходимо помнить от ом, что именно актер – это главное действующее лицо на сцене. Есть такое мнение в нашем обществе, что актеру учиться не нужно. Но у каждой профессии есть свои секреты, правила и терминология. Эту терминологию нужно не только хорошо знать, но и уметь ею пользоваться. Актера необходимо научить пользоваться актерской, театральной терминологией. Актерскому мастерству необходимо учиться, потому что это очень тяжелый труд, который требует от актеров физических и духовных затрат. Театр – это жизнь человеческой души, человеческого духа, поэтому-то и требует от актера полной самоотдачи.

Само слово «актер» появилось в России еще в XIII веке. Слово было позаимствовано у французов, а сами французы переняли его из латинского языка. В переводе с латинского языка актер – исполнитель. На самом деле так и есть. Актер исполняет роли в театре и кино. В современное время профессией актера восторгаются, актерами восхищаются, стараются походить на них, любят и уважают. Но так было не всегда. В XVII веке актеров считали великими грешниками.

Несмотря на то, что само по себе слово «актер» появилось в нашей стране не так давно, истоки профессии уходят в первобытное общество. В каждом племени шаманы проводили специальные ритуалы, при этом устраивали целое представление. Целью шаманов было эмоциональное воздействие на зрителей. Таким образом, произошло разделение на актеров и зрителей. Развитие актерской профессии и театра происходит далее.

В странах Востока театр был тесно связан с религией. Актерское мастерство в данном случае формируется под влиянием религиозных воззрений. Спектакли ставили, в основном, на религиозную, реже на мифологическую тематику.

В Древней Греции актерская профессия была очень популярна. В театральном искусстве прослеживались светские и социальные мотивы. Эти мотивы как раз и способствовали развитию актерских техник. Можно сказать, что именно в Древней Греции зародилось то сценическое искусство, к которому мы так привыкли. Каждый видный вельможа держал при себе актерскую труппу. Это было очень модным явлением. Хорошие актеры были очень популярны, их узнавали, ходили на спектакли с их участием, порой, не всегда хватало мест. Стоит сразу отметить, что актером в Древней Греции было не так-то просто стать. Актерское мастерство оттачивалось годами. Условия для работы были достаточно сложными, чем у современных актеров. Театры достигали огромных размеров, микрофонов в то время не было, но при этом зритель должен был услышать актера с любого места.

В Древнем Риме профессия актера не была такой популярной как Древней Греции. Актерами никто не восхищался, почет получали только те, кто добивался высочайших результатов на сцене. В Древнем Риме театр был вытеснен цирком и пантомимой.

Со временем актерская профессия перестала быть известной. В средневековье актерская профессия считалась бесовской, церковь отрекалась от актеров, долгое время бродячих актеров преследовали и истребляли. Хотя при дворе короля на протяжении многих веков всегда были придворные шуты, которые развлекали короля и его гостей.

На Руси в средние века профессия актера также не считалась популярной. Давали представления скоморохи. Если зрелище было не по нраву, то его могли избить, разломать его музыкальные инструменты. Испортить костюм. К артистам относились неуважительно. Народные актеры не были профессионалами, можно сказать, что это были любители, хорошо знающие народные традиции. Народный театр на Руси восходил к древним охотничьим, аграрным и религиозным обрядам, к народным играм с пением, танцами ряжением. Народный театр - явление синкретическое, в котором воедино слиты различные виды искусства или их элементы (проза и стихи, декламация и пение, искусство перевоплощения, костюмировка, бутафория и т. д.

И только в эпоху Возрождения начало меняться отношение к театру и актеру. Но при этом долгое время еще актеров серьезно не воспринимали и не уважали в обществе.

Престижной актерская профессия стала только конце XIX и начале XX веков. В это время появляется режиссерская профессия, появляется режиссерский театр, начинают разрабатываться актерские методики, актерские тренинги. Можно сказать, что именно с этого времени начали профессионально готовить актеров.

В современное время актерская профессия престижна и уважаема. Это интереснейшая профессия, которая требует колоссального труда от актера, от профессионального танцора.

Современное танцевальное искусство, отличается меньшей художественной выразительностью, техника танца постоянно усложняется, сами артисты стремятся к эффектности выступления, забывая о духовности в танце, о художественной выразительности. Это как раз те моменты, которыми всегда отличалась русская школа танца.[1]

История русской школы танца начинается в 1731 году. В этом году Петербурге был основан Шляхетный кадетский корпус. Это было привилегированное учебное заведение. Здесь воспитанников готовили на государственные должности. Большое значение в корпусе придавали изучение бального танца, поэтому в 1734 году в качестве преподавателя танцев в корпус был приглашён Жан-Батист Ланде. Жан-Батист Ланде был известным балетмейстером и танцовщиком в Париже. Именно Ланде стал одним из основоположников профессионального хореографического образования в России.

Жан-Батист Ланде являлся профессионалом своего дела, за несколько лет работы он научил будущих государственных служащих танцевать не хуже настоящих артистов. Стоит сразу же отметить, что именно кадеты Шляхетного корпуса стали первыми артистами придворного театра. У Ланде брали уроки Елизавета Петровна и Екатерина II. Ланде давал и частные уроки. Он обучал русских детей интернациональному искусству, которое было опробовано и подтверждено на практике несколькими веками. Ланде совмещал сразу несколько школ танца: французскую, итальянскую и русскую. Он брал плавность от французской школы, эффектные трюки из итальянской школы, самобытность русских танцоров. Так зародился новый стиль исполнения, получивший впоследствии название «русская школа танца».

И после смерти Ланде русская балетная школа утверждалась как явление национальной культуры. От русской балетной школы ведет свое начало академическое хореографическое училище имени А.Я. Вагановой. Училище находилось в Санкт-Петербурге. Артисты балета превосходно исполняли русские пляски. Стоит отметить, что одновременно с этим создавались новые формы салонно-бального танца. «Русскую пляску» и «казачок» изучали во всех казённых учебных заведениях.

Отечественные педагоги, балетмейстеры и танцоры вносили много своего в репертуар, старались использовать именно русские сюжеты. К слову сказать, в высших кругах народному творчеству не придавали особого значения, не отводили важной педагогической, воспитательной и обучающей роли. Народное высшее общество воспринимало только лишь как развлечение.

В XVII веке Россия расширяла международные связи, знакомилась с культурой европейских стран. Особый интерес у русских дипломатов вызывал балет. Передовые умы государства признавали политическую и воспитательную роль театра. С этого времени танец приобретает светский характер. С приходом к власти Петра I меняется русский уклад жизни дворянства и боярства. В Россию вошли новые бальные танцы. Дворяне стали приглашать учителей иностранцев по бальным танцам. Учителя танцев прививали своим воспитанникам правила европейского светского обхождения. Видя значимость и целесообразность обучения бальным танцам, Пётр I вводит преподавание бальных танцев в государственных учебных заведениях. Начиная с этого времени во всех учебных заведениях, в том числе и военных, танцы становятся обязательным предметом изучения.

В 1764 году открывается Училище при Воскресенском Новодевичьем Монастыре для воспитания девушек. Это учреждение по-другому называли «Императорское воспитательное общество благородных девиц». Обучение было рассчитано на восемь лет. Девушки изучали: Закон Божий, родной язык, иностранный, рисование, арифметику, танцевание, рукоделие, голосовую и инструментальную музыку. По Уставу учреждения девушкам разрешалось расширять программы по тем занятиям, которые получают лучше всего. С 1860 года количество часов на танцы и музыку остаётся равным количеству часов, отведённых на математику и чистописание.

Танец активно входит в быт. Возникает огромное количество частных танцевальных школ. Танцам обучали всех дворянских детей без исключения. Светскому человеку того времени необходимо было как актеру хорошо владеть своим телом. Танцы, безусловно, помогали в этом вопросе. Умение танцевать было обязательным требованием для любого светского человека. Без умения танцевать, нечего было делать на балу. Танцы имели особый воспитательный аспект.

Отказ от танцев воспринимался как вызов обществу, общественному мнению. Отказаться мог только больной или физически немощный человек. Обучение танцам начиналось с пяти-шести лет. Причиной раннего начала занятий танцами послужили сложные танцы того времени — полька, мазурка, кадрили, вальс. Такие танцы требовали от исполнителей хорошей хореографической подготовки, поэтому-то обучение танцам начиналось рано. К обучению танцам относились серьезно, преподаватели были требовательными и строгими. В дворянских домах часто устраивались детские танцевальные вечера.

Дети постарше, а это возраст десяти-двенадцати лет, танцевали вместе со взрослыми.

В конце XIX века в Петербургском императорском хореографическом училище появился новый предмет обучения – это народный танец. Что же послужило причиной того, что все-таки начали признавать народное искусство? Дело все в том, что во многих балетных спектаклях того времени исполнялись народные танцы: польские, испанские, венгерские и другие. Многим хореографам не давала покоя мысль о том, что необходимо создавать систему классического танца для подготовки исполнителей народного танца. [5]

В 90-х годах XIX в. Александр Викторович Ширяев по своей инициативе создал Ширяев и др. по собственной инициативе разработал первые занятия, так сказать, тренинг по обучению народному танцу. Занятия Ширяева ввели в старших классах Петербургской балетной школы. Нужно отметить, что на народный танец смотрели с некоторым

недоверием, сам предмет считали второстепенным. Но со временем отношение к народному танцу поменялось в лучшую сторону, появились сторонники этой дисциплины.

В свою очередь, на танец оказала влияние Октябрьская революция. Народное искусство начали признавать. Дисциплина народного танца становится полноценной. Появляются профессиональные ансамбли народного танца, поются со сцены народные песни, появляются народные хоры и другие любительские коллективы самодеятельности. И вот эти любительские коллективы, возникали почти во всех городах России. Они помогли вывести народный танец, народное творчество на большую сцену. Художественная самодеятельность стала неким продолжателем русской народной хореографии. Было выявлено огромное количество талантливых исполнителей русского народного танца. И теперь народный танец занимает ведущее место в репертуаре многих театров.

Вернемся в современное время. Как мы уже отмечали еще в начале статьи, современная хореография претерпела ряд изменений. Особое внимание сейчас уделяется техническим моментам танца. Основная задача, которую стараются достичь актеры – это добиться максимальной эффектности выступления. Безусловно, без использования средств выразительности такой танец не может затронуть души зрителей.

История развития актерского мастерства в балете достаточно богата и интересна. За долгие годы было выработано большое количество тренингов, программ, систем обучения актерскому мастерству в хореографии. Все эти программы направлены на развитие не только внешнего, но и внутреннего движения души актера. В середине XX века актерское мастерство становится одной из ведущих дисциплин в хореографии. Наиболее известны системы обучения художественной выразительности М.А. Чехова, Е. Гротовского. Зачастую обучение актерскому мастерству в хореографии было достаточно одноплановым, когда художественная выразительность была сама по себе, хореография сама по себе. Дисциплина актерского мастерства для хореографов должна брать свое начало из жизни персонажа, из психологии персонажа. Нужно помнить, что в танце художественная выразительность проявляется не в движениях, а во внутренних энергиях, как считал К.С. Станиславский.

Педагог актерского мастерства в хореографии работает на стыке двух искусств. Он должен хорошо знать методики этих дисциплин и уметь органично применять их в преподавании. Педагог должен иметь представление о разных актерских школах, разных актерских направлениях и уметь сочетать разные точки зрения, направления. Все это, конечно же, помогает воспитать танцовщиков, которые могут исполнить любой танец.

Что такое хороший танец? Хороший танец - это какая-то история, история, которая захватывает внимание зрителей, заставляет переживать, сострадать. Танец - это история, в которой нет слов. Она рассказывается на языке пластики, на языке движений. Но для хорошего танца мало хорошей пластики, отличной техники исполнения. Любой хороший танец включает в себя актерскую игру, актерское мастерство, осмысленное передвижение по сцене, качественный звук, хороший свет, интересные костюмы и декорации. Но именно актерская игра выполняет наиболее важную роль в любом спектакле. Если в игре актера есть искренность, чувственность, естественность, то зритель, как правило, не обращает внимания на технические промахи. Но если в игре актера только лишь техника движений и пластики, даже пусть это будет виртуозное исполнение, души зрителей таким исполнением не задеть. [4]

Спектакль, любая другая постановка должны вызывать эмоции у зрителей. Эти эмоции могут быть негативными, могут быть положительными, это уж не столь важно. Отклик всегда должен быть, иначе постановка считается неудачной, плохой и неинтересной.

Постановка не должна строиться строго по шаблону. В спектакле должна чувствоваться новизна, свежесть мысли. Заезженные герои и персонажи никому не интересны. Исключение может быть большая опытность актера.

Танец не должен быть монотонным, эмоции должны сменять одна другую. Герой должен жить на сцене, меняться. Этим еще пользовались актеры Древней Греции. Образ героя должен быть близким актеру. Актеру должно быть по душе то, что он играет. И здесь очень помогает всем известная система К.С. Станиславского, который учил, как нужно правильно перевоплощаться в своего героя. Нужно стать этим героем, нужно мыслить так как этот герой, нужно жить жизнью этого героя. Только в этом случае зритель верит и доверяет актеру, спектакль имеет успех. [3]

Актер не должен сосредотачиваться только на движениях. В игре актера органично должны сочетаться движения, пластика и внутренние переживания. Не должно быть движений «просто так», не должно быть движений ради движения. Любое движение актера должно иметь свой глубинный смысл. Без учета всех этих деталей постановка выглядит бессвязной. [2]

Почему-то когда мы говорим об актерском мастерстве в хореографии, мы редко вспоминаем К.С. Станиславского. Нам кажется, что его система разработана для актеров, но не для танцоров. Это совсем не так. Система К.С. Станиславского подходит любому человеку, которому необходимо выступать перед зрителями или слушателями. Очень это актуально и в современное время. Станиславский описал в своей работе естественные законы творчества, следуя которым актер может добиться высоких результатов. Именно система К.С. Станиславского положена в основу актерского мастерства, в том числе и в хореографии. [6]

Вернемся к началу нашей статьи. Мы говорили о том, что очень многие из нас считают, что актерский труд это очень легко и просто, актеру не нужно учиться, ему только лишь стоит выучить текст или движение. Проведя такой глубокий анализ актерского мастерства в данной работе, мы понимаем, что на самом деле это далеко не так. Труд актера очень сложен. Он требует от актера полной эмоциональной и физической самоотдачи, он требует глубоких теоретических и методических знаний. Конечно же, актерскому мастерству необходимо учиться. Действующему актеру необходимо продолжать учиться и трудиться, только в этом случае возможен успех.



---

**Литература**

1. Буров, А.Г. Труд актера и педагога. – М., 2007.
2. Гребенкин, А.В. программа «Сценическое движение». – М., 2007.
3. Гиппиус, С. В. Актерский тренинг. Гимнастика чувств / С.В. Гиппиус. – М: АСТ, 2010.
4. Захава, Б.Е. Мастерство актера и режиссера [Текст]: учеб. пособие / Б.Е. Захава. – 5-е изд. – Москва: РАТИ–ГИТИС, 2008.
5. Красовская, В.М. Русский балетный театр второй половины XIX века: Учебное пособие. 2-е изд. Балет и хореографическое искусство Санкт-Петербург Планета Музыки 2008 688с.
6. Станиславский, К.С. Работа актера над собой, Работа актера над ролью. Собр. соч. в 8-ми тт. Тт. 2, 3, 4 М., 1954-1957.

УДК 1

**Хорошева А.В.**

студент кафедры психологии и педагогики дошкольного образования  
«Иркутский государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «ИГУ»)  
Педагогический институт (Россия, г. Иркутск)

## **ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ДЕТСКОГО САДА И СЕМЬИ В РАЗВИТИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**

*Аннотация:* в данной статье рассматривается развитие самостоятельности дошкольников во взаимодействии детского сада и семьи.

*Ключевые слова:* Самостоятельность дошкольника, взаимодействие детского сада и семьи

На современном этапе развития общества наблюдаются глубокие перемены в системе дошкольного образования. Это связано с новыми целевыми ориентирами, отраженными в Федеральном государственном стандарте дошкольного образования, в которых актуализирована потребность общества в активной, адаптивной, самостоятельной личности, способной решать разные жизненные задачи.

Первые проявления самостоятельности относятся именно к периоду дошкольного детства. С.В. Чебровская[1] подчеркивает, что каждый здоровый ребенок стремится в пределах своих возможностей к некоторой независимости от взрослых в повседневной жизни.

Самостоятельность дошкольника представляет собой стремление и умение ребенка настойчиво решать задачи деятельности независимо от взрослого, мобилизуя имеющийся опыт, знания, применяя поисковые действия. В процессе развития самостоятельности ребенок приобретает способность к общему подходу в решении задач деятельности: умение принять цель или выдвинуть ее самому, понять условия решения задачи, найти способы ее решения, соотнести полученный результат с целью, внести коррективы, используя необходимые контрольно-оценочные действия.

Для высокого уровня развития самостоятельности характерны следующие проявления: стремление к самостоятельности, умение действовать по собственной инициативе, умение выполнять действия без помощи взрослого, умение действовать осознанно в новых условиях, умение осуществлять элементарный контроль и самооценку, переносить способы действий в новые условия.

Основой для развития самостоятельности в дошкольном возрасте является постоянное обогащение арсенала знаний, умений и способов действия как основы деятельности, освоение способов саморегуляции деятельности (приемы самоконтроля, самопроверки, самооценки, деятельности).

Важное значение имеет взаимодействие детского сада и семьи, поскольку в семье формируются не только предпосылки самостоятельности, но и создаются условия для ее развития у ребенка.

Содержание взаимодействия дошкольного учреждения и семей в развитии самостоятельности воспитанников заключается, прежде всего, в приобщении родителей к педагогическому процессу; расширении сферы участия родителей в организации жизни образовательного учреждения; приглашении родителей на занятия в удобное для них время; создании условий для творческой самореализации педагогов, родителей, детей; обеспечении родителей информационно-педагогическими материалами; организации выставок детских работ.

Взаимодействие детского сада и семьи в развитии самостоятельности детей старшего дошкольного возраста не должно представлять собой односторонний процесс, в ходе которого педагоги обучают родителей тому, как необходимо осуществлять данную работу, сами педагоги также должны повышать свою профессиональную компетентность в этом вопросе и процесс взаимодействия должен сопровождаться методической поддержкой педагогов в вопросах организации работы с детьми старшего дошкольного возраста по развитию у них самостоятельности. Это позволит, в свою очередь, педагогам более эффективно организовывать работу с родителями, поскольку в процессе этой работы будет повышаться уровень их профессиональной компетентности.

Н. Ф. Виноградова, Г. Н. Година указывают, что реализация разных форм работы с родителями, в процессе взаимодействия должна осуществляться на основе принципа сотрудничества, в котором родители находятся на равных с педагогами. Этому может способствовать использование активных форм работы с родителями, создание в процессе взаимодействия с родителями условий для проявления их собственной активности, их субъектной позиции[2].

### **Список литературы:**

1. Чебровская, С. В. Самостоятельность дошкольников в оценке современных исследователей: статья [Текст] / С.В. Чебровская // Психолого-педагогическое сопровождение развития детей в образовательных учреждениях: сб. материалов научно-практического семинара: Биробиджан, 12-13 ноября 2009: в 2 ч. –Биробиджан: Изд-во ГОУВПО «ДВГСГА», 2009. –Ч. 2. –С. 199-208.
2. Детский сад и семья [Текст] / Н. Ф. Виноградова, Г. Н. Година, Л. В. Загик. - М. : «Просвещение», 2006. - 207 с.

УДК 35.083

**Алексеев В.М.**

ректор,

Академия подготовки главных специалистов,  
(Краснодар, Россия)**Алексеева М.С.**

преподаватель,

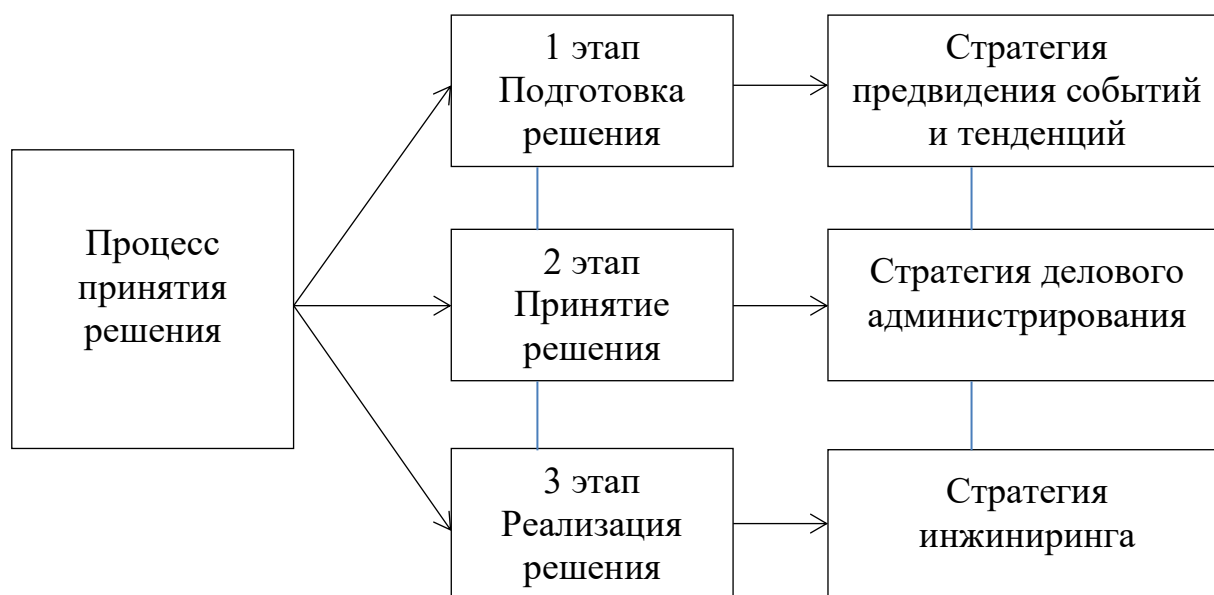
Академия подготовки главных специалистов,  
(Краснодар, Россия)**СТРАТЕГИЯ ДЕЛОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО РЕШЕНИЯ МЕНЕДЖЕРОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СФЕРЫ**

*В работе построен процесс принятия управленческого решения менеджером государственной и муниципальной сферы с использованием тактик, характеризующих каждый этап.*

*Ключевые слова:* деловое администрирование, государственное и муниципальное управление, стратегия, управленческое решение

В научной литературе выделяют три этапа разработки и принятия управленческого решения: подготовка, принятие и реализация решения (Б.Г. Литвак, А.Э. Саак, А.М. Чуйкин).

На первом этапе менеджерам государственной и муниципальной сферы необходимо применять стратегию предвидения событий и тенденций для анализа, динамики и прогноза их развития. Эта стратегия позволит из многих возможных вариантов решения сложных ситуаций избрать более близкие к реальности, так как ограниченность ресурсов у руководителя или органа власти в целом может вызвать дополнительную проблему для реализации принятых решений.



**Рис. 1. Применение стратегий в процессе разработки и принятия управленческого решения менеджером государственной и муниципальной сферы**

Перед тем как выполнить переход к последующему этапу процесса принятия управленческого решения, менеджер государственной и муниципальной сферы должен выявить сущность ограничений, выявить альтернативы. Применение стратегии предвидения событий и тенденций в профессиональной работе позволит рассмотреть положение с различных точек зрения, сконструировать аспекты продуктивности принятого решения, всесторонне изучить несколько вариантов управленческого решения, избрать более верный и приступить ко второму этапу процесса принятия управленческого решения.

На втором этапе менеджеру государственной и муниципальной сферы нужно выстроить отношения с жителями и сформировать команду, которая участвует в процессе реализации принятого решения. Стратегия делового администрирования позволит скоординировать и организовать работу коллег, инициативной группы жителей при решении различных заданий, отрегулировать процессы и выполнение принятого решения.

Третий этап процесса принятия решения менеджером государственной и муниципальной сферы направляется на реализацию решения с учетом существующих либо привлекаемых ресурсов, существующих технологий, другими словами

---

с учетом всех средств профессиональной работы, одной из которых является стратегия инжиниринга, которая позволяет применить приобретенные возможности на практике.

Все этапы процесса принятия управленческого решения должны идти строго друг за другом, соответственно, и применение средств профессиональной работы менеджером государственной и муниципальной сферы будет поочередным. Например, применение стратегии инжиниринга может быть лишь после стратегии делового администрирования, а ее применение - лишь после стратегии предвидения событий и тенденций.

#### **Список литературы**

1. Приказ Минобрнауки России от 10.12.2014 №567 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление (уровень бакалавриата)"

УДК 347.1

**Алтынов К.Е.**

магистрант кафедры гражданское и предпринимательское право

**Научный руководитель:****Хасаншин Р.И.**

к.ю.н.

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»

(Россия, г. Казань)

**ПРОБЛЕМА СОЛИДАРНОГО ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАННОСТЕЙ РЕОРГАНИЗОВАННЫХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПЕРЕД КРЕДИТОРАМИ**

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются проблемы солидарного исполнения обязанностей реорганизованных юридических лиц перед кредиторами.

*Ключевые слова:* Солидарная обязанность, реорганизация юридических лиц, кредиторы, правовые отношения.

Проблема усовершенствования института реорганизации объясняется тем, что реорганизованные лица и кредиторы часто используют процедуру реорганизации для своих целей. Реорганизация рассматривалась как средство избежать неоправданных выгод и / или обязанностей. В основном реорганизация - это передача обязательства от одного лица другому к другому лицу и имущества. В этом момент создается видимость справедливого распределения активов. В этом случае компания-должник также получает часть имущества. Речь идет о неликвидных активах. Для этого типа активов имеется балансовая стоимость, но они по-прежнему не имеют никакой ценности. Проблема в том, что ее трудно доказать, иногда невозможно. Кредиторы должны доказать, что переданные активы не имеют ценности. Раньше можно было злоупотреблять законными правами кредитора, и это можно было бы получить из Гражданского кодекса. В связи с этим можно выделить две основные проблемы. Гражданский кодекс Российской Федерации определил ряд процедур регистрации, которые значительно увеличили транзакционные издержки.

Проблема о неравных гарантиях прав кредитора, крайнем сроке соблюдения, из которого уведомление о публикации о реорганизации юридического лица уже наступило или уже наступило. Они могут потребовать от ответчика досрочное исполнение обязательства перед ними. В этом случае, если обязательство не выполнено заранее, кредитор может потребовать солидарную ответственность. На сегодняшний день проблема актуальна, так как действующая редакция гласит о том, что солидарную ответственность несут вновь созданные юридические лица. Согласно действующей редакции, ответственность перед кредиторами наряду с юридическими лицами, созданными в результате реорганизации, несут лица, имеющие фактическую возможность определять действия хозяйственных обществ, члены их коллегиальных органов и лицо, уполномоченное выступать от имени реорганизованного юридического лица, а при реорганизации в форме выделения — реорганизованное юридическое лицо. В случае, когда обязательство необходимо исполнить до реорганизации, а обязуемое лицо, не исполняет обязательств, то в этой ситуации кредитор не может солидарно взыскать. В 2013 году подобное дело было рассмотрено в Президиуме Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации (Постановление Верховного Суда Российской Федерации № 16246/12 от 28.05.2013 по делу № А56-65460 / 2011). В ходе судебного разбирательства должник ООО «Фирма Мир» был реорганизован путем выделения из него в ООО Фирма Новый мир. Истец - ООО «Ренессанс Лизинг СПб» подало иск на взыскание задолженности к «Фирма»НовыйМир, ссылаясь на статью 60 Гражданского кодекса, где говорится о солидарной ответственности новых юридических лиц, появившихся в результате реорганизации. Предыдущие инстанции решили, что данное положение невозможно в этой ситуации. Дело было доведено до сведения Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, в котором было установлено, что неравное положение кредиторов по обязательствам, которые имеют крайний срок для выполнения своих обязательств и для тех, у кого крайний срок еще не настал. Но он также указал на статью 60 ГК РФ, которая действительно предусматривает гарантии лишь для тех кредиторов реорганизуемого юридического лица, срок исполнения обязательств перед которыми к моменту опубликования уведомления о реорганизации еще не наступил. Гражданский кодекс Российской Федерации непосредственно не регулирует вопрос о том, какие гарантии кредиторов в результате реорганизации они получают в случае, если должник не выполнил свои обязательства на момент публикации уведомления. В качестве защиты интересов заявителя Президиум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации предложил заменить должника на стадии реализации. В результате кредитор не добился солидарности, ему пришлось выбирать одного должника. Новая редакция Гражданского кодекса Российской Федерации не нашла решения на этот вопрос, хотя таких споров было много.

**Список литературы**

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от Федеральным закон от 30 ноября 1994г. (с изм. От 05 мая 2014 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации – 1994. - № 32. – Ст.3301; 2014. - №19. – Ст.2334.
2. Указ Президента Российской Федерации от 18 июля 2008 г. № 1108 «О совершенствовании Гражданского кодекса Российской Федерации» (изм. От 29 июля 2014 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2008. - № 29 (ч.1). – Ст.3482;2014. - №31. – Ст.4402.

УДК 339.138

Андреева И.М.

магистрант, кафедра менеджмента факультета маркетинга Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова (Россия, г. Москва)

### ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ЦИФРОВЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА РЫНКЕ СМАРТФОНОВ

**Аннотация:** мировой тренд цифрового роста изменил жизнь потребителя и продолжает предоставлять новые возможности для развития телекоммуникационной отрасли. Главной тенденцией цифровизации в России является рост проникновения смартфонов и мобильного интернета, в связи с чем российский рынок мобильной связи изменил свое направление развития в сторону удовлетворения потребностей новых цифровых потребителей. В статье приводятся результаты исследования цифровых потребителей на рынке смартфонов, которое было проведено автором в 2018 году. В статье изложены факторы, влияющие на выбор смартфонов и цели использования смартфонов цифровыми потребителями. Результаты исследования могут быть полезны участникам рынка мобильной связи и смартфонов, а также всем, кто интересуется развитием современной телекоммуникационной отрасли.

**Ключевые слова:** потребительские предпочтения, обследования, цифровые потребители, смартфоны, мобильные устройства

Рост доступности смартфонов и высокое проникновение мобильной связи повлияли на деятельность мобильных операторов. Операторы изменили фокус своего развития с массового набора клиентов на привлечение цифровых потребителей и перевод в эту категорию существующих абонентов. Цифровые абоненты ежемесячно потребляют значительное количество мобильного интернет-трафика, пользуются мобильными приложениями, общаются в мессенджерах, а также используют телефон для оплаты товаров. К 2020 году доля цифровых абонентов на российском рынке вырастет в два раза и их количество будет увеличиваться за счет роста проникновения смартфонов.

Еще одним фактором интереса операторов по отношению к цифровым потребителям является стагнация рынка мобильной связи. Традиционные услуги мобильной связи (звонки и отправка СМС-сообщений) приносят операторам наибольшую долю прибыли, однако с 2014 года эта прибыль снижается, и поэтому операторы ищут для себя новые направления развития. В данный момент мобильные операторы начали развивать собственные цифровые сервисы, например, мобильное телевидение, музыкальные сервисы, приложения для телемедицины и прочее. Также операторы открывают собственные салоны связи, для того чтобы они воспринимались потребителями как ритейл и место покупки смартфонов, а не просто как точка контакта/ решения проблем со связью. Поэтому операторам важно понимать, какие факторы влияют на выбор мобильного оборудования и как используют смартфоны цифровые потребители. В исследовании потребителей смартфонов автор определял респондентов как цифровых потребителей и как обладателей смартфонов, которые используют свой их для ежедневного общения и развлечения.

В ходе исследования цифровых потребителей было выявлено, что около 46% опрошенных обладателей смартфонов находятся в возрасте 18-25 лет, 25% - в возрасте 26-30 лет, 21% - 31-40 лет, 9% - старше 41 года. Больше половины цифровых потребителей - женщины (60%).

Самыми популярными смартфонами у цифровых потребителей были смартфоны стоимостью от 20 тыс. руб. (63%). Популярность смартфонов данного ценового диапазона говорит о том, что цифровые потребители стараются использовать самые современные модели мобильных устройств.

В настоящее время около половины респондентов предпочитают смартфоны марки Apple (45%). На втором месте смартфоны Xiaomi (17%), на третьем месте по популярности устройства Samsung (11%). Из этого следует, что цифровые потребители очень сильно подвержены влиянию рекламы и моды на смартфоны.

Каждый цифровой потребитель в независимости от марки и цены смартфона проводит много времени в своем устройстве. Подавляющее большинство респондентов используют свое устройство для общения в социальных сетях, мессенджерах, кроме того, они звонят и пишут СМС. Еще одной популярной функцией в смартфонах является интернет-серфинг - 81% респондентов ежедневно сидят в интернете со своих мобильных устройств.

Что касается развлекательных сервисов, то чтение книг и статей на смартфоне является ежедневным занятием у 44% респондентов. Ежедневно смотрят видео в интернете около 37% респондентов, а 29% делают это несколько раз в неделю. При этом 17% потребителей смотрят фильмы и сериалы на смартфоне несколько раз в неделю.

Несколько раз в неделю 26% респондентов редактируют фото и видео, ежедневно и раз в неделю этим же занимаются 17% цифровых потребителей. Что касается работы с офисными приложениями, обладатели смартфонов время от времени решают рабочие проблемы на своих мобильных устройствах: по крайней мере 21% респондентов делают это несколько раз в неделю, а 17% - несколько раз в месяц.

Цифровые потребители стараются следить за новинками и успевать за техническим прогрессом в телекоммуникационной области и часто меняют смартфоны. Многие цифровые потребители (62%) приобрели текущий смартфон в течение года. От двух до трех лет назад приобрели телефоны 38% респондентов. 62% респондентов купили смартфон в течение последнего года. Цифровые потребители не боятся покупать смартфоны в интернете, однако чуть более трети, опрошенных покупали смартфоны в интернет-магазинах. Салоны операторов мобильной связи также пользуются популярностью среди цифровых потребителей, в частности, 15% опрошенных приобрели свои смартфоны именно там. А 13% цифровых потребителей купили свой смартфон в сетевом магазине электроники.

Рассмотрим причины, побуждающие цифровых потребителей заменить свой смартфон. Но для начала автор оценил степень удовлетворенности цифровыми абонентами нынешним гаджетом. В целом, можно сказать, что большинство респондентов довольны своими смартфонами (95%) поскольку относится к покупке мобильных устройств

рационально. На рисунке 1 проиллюстрировано, что большинство респондентов довольно техническими характеристиками смартфонов (98%) и внешним видом своих устройств (65%).

Рисунок 1. Привлекательные характеристики смартфонов, % от общего количества респондентов



Поскольку для подавляющего большинства были важны технические характеристики смартфонов, то целесообразно рассмотреть данный параметр детальнее (рис.2).

Рисунок 2. Самые важные технические характеристики смартфонов, % от общего количества респондентов



Емкость батареи и высокая производительность процессора оказались самыми важными техническими характеристиками смартфонов. А вот дизайн потребителей волнует чуть реже, важным параметром для себя его отмечали менее часто. Ранжирование данных параметров обосновано тем, что потребители проводят много времени в своем смартфоне и стараются использовать его функции по максимуму.

В основном замена смартфонов происходит по уважительным причинам, например, потеря/поломка старого, потеря производительности, плохое функционирование и моральное устаревание предыдущего устройства (62%) были наиболее распространенными причинами покупки последнего телефона респондентами. 28% потребителей отметили желание приобрести новую, улучшенную модель смартфона в качестве причину замены смартфона.

Для того чтобы понять критерии выбора мобильного устройства потребителями, автор предложил им указать, чем в первую очередь они интересуются при выборе смартфона. Большинство цифровых потребителей указали, что их интересуют характеристики устройства (85%). Цифровые потребители в большинстве случаев действуют по принципу «чем более «навороченный» телефон, тем «круче»». Ценой при выборе смартфонов интересуются 40% опрошенных, а внешним видом и дизайном – 45%. При выборе устройства обладателям смартфонов абсолютно не важна и не интересна

рекламе у блогеров (65%), реклама в местах продаж (62%), интернете (55%) и на телевидении (45%). Демонстрация в местах продаж также не важна при выборе смартфонов среди респондентов (45%). В связи с этим можно сделать вывод о том, что цифровые потребители руководствуются исключительно рациональными причинами и критериями при выборе смартфонов. Кроме того, на это влияет тот факт, что потребители устали от рекламы и больше не доверяют ей.

Несмотря на то, что респонденты отмечали, что им не важна реклама при выборе смартфона, акции при покупке устройств пользуются огромной популярностью среди россиян. Самая привлекательная акция для респондентов – это скидка более 10% (66% потребителей). На втором месте – возможность получения существенной скидки по trade-in (44%), а третьем – подарок в виде аксессуаров (35%).

Операторские услуги в подарок также популярны у респондентов: так, 23% опрошенных считают привлекательной акцию с оплатой сотовой связи или подключением дополнительного трафика при покупке смартфона. 17% опрошенных можно привлечь подключением платных цифровых сервисов в подарок, такие сервисы есть у всех операторов.

В ходе исследования предпочтений цифровых потребителей на рынке смартфонов России можно сделать несколько ключевых выводов:

- функциональность и цена – два основных и неизменных критерия при выборе устройства;
- находясь в поиске нового смартфона, цифровые потребители руководствуются в первую очередь практическими соображениями, а эмоциональная составляющая играет второстепенную роль;
- наибольшее количество обладателей смартфонов использует свое устройство для общения и развлечения и, как следствие, выбирает смартфон с лучшими техническими характеристиками;
- потребители стали более технически подкованными, и они устали от агрессивной рекламы в рознице и в интернете;
- акции мобильных операторов входят в топ-5 самых привлекательных предложений для потребителей при покупке смартфона.

В результате исследования были выявлены факторы, влияющие на выбор смартфонов и цели использования смартфонов цифровыми абонентами, что позволит мобильным операторам и участникам рынка лучше понимать своих потребителей и предлагать им более адаптированные цифровые решения.

#### Список использованной литературы:

1. Где сотовые операторы ищут новые источники доходов. Вести, 21.03.2018 [Электронный ресурс]. URL:<https://www.vedomosti.ru/technology/articles/2018/03/21/754381-sotovie-operatori-istochniki> (дата обращения 02.10.2018);
2. Маркетинговые исследования и ситуационный анализ под ред. Скоробогатых И.И. и Ефимовой Д.М. – М.: Кнорус, 2018.
3. Маркетинговый анализ: Учебное пособие / Н.А. Казакова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014.
4. Планирование и метрики маркетинга: учебное пособие / Мусатов Б. В., Мусатова Ж. Б – Москва: ФГБОУВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2018;



**Архипова Н.П.**

магистрант кафедры экономики и предпринимательства экономического факультета  
Российский государственный социальный университет  
(Россия, г. Москва)

### **ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТЕНЦИАЛА КЛАСТЕРИЗАЦИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ**

*В статье рассматриваются понятие кластерной политики и сущность кластерного подхода. Характеризуются потенциал кластеризации АПК Ленинградской области, возможные отраслевые кластеры. Также анализируются этапы исследования кластера в региональном АПК.*

*Ключевые слова: кластер, кластерная политика, кластерные инициативы, потенциал кластеризации*

На сегодняшний день для экономики нашей страны и отдельных отраслей характерно ускорение роста и повышение конкурентоспособности. На устойчивость российской экономики во многом влияет эффективность развития каждой отрасли, особенно, учитывая условия глобализации и усиливающейся конкуренции. С учетом этого, изучение кластеров особенно актуально при необходимости поиска новых форм организации и самоорганизации предприятий, стимулирующих повышение их конкурентоспособности.

Американский экономист М. Портер предложил в 1990 году использовать понятие «кластеры» для обозначения групп конкурентоспособных смежных отраслей экономики страны; также было отмечено, что предприятия и организации, действующие в кластерных отраслях, географически концентрированы [5].

Кластерную политику региона можно охарактеризовать как совокупность мер государственной поддержки кластеров и кластерных инициатив.

Д.э.н. Щинова Р.А. и к.э.н. Суворова Л.А. считают, что кластерная политика – это совместные, целенаправленные, закреплённые документально действия представителей органов власти, бизнеса, образовательных и научно-исследовательских институтов, а также других участников кластера по формированию благоприятных условий бизнес-среды для развития кластера и повышения эффективности деятельности всех их элементов [8].

В результате реализации кластерной политики в регионе могут произойти следующие позитивные изменения:

- рост валового регионального продукта за счет повышения конкурентоспособности и производительности труда;
- стимулирование инновационной научно-исследовательской деятельности;
- дополнительный импульс для развития малого и среднего бизнеса, повышающего устойчивость экономики;
- увеличение региональной налогооблагаемой базы;
- наиболее эффективное использование бюджетных средств, выделяемых на развитие экономики;
- усиление конкуренции на региональном рынке;
- повышение доступности товаров для потребителей [4].

Тот факт, что агропромышленный комплекс регионов России является благодатной почвой для формирования кластеров, подтверждает положительный опыт зарубежных стран: калифорнийский винодельческий кластер в США, сельскохозяйственный макрокластер в Дании, винодельческий кластер в Чили, производство шоколада в Швейцарии и другие.

Кластерный подход к развитию агропромышленного комплекса обязательно должен быть системным. Необходимо определить кластерные структуры, руководствуясь научным подходом, дать объективную оценку их состояния на момент исследования и перспективы развития, обозначить мероприятия по усовершенствованию.

Концептуальный проект исследования агропромышленных кластеров в регионах можно рассмотреть на примере схемы на рис. 1.



Рис. 3. Схема изучения кластеров субъектов РФ

Руководствуясь данной схемой, мы проанализировали функционирование АПК Ленинградской области за 2012-2016 гг. при помощи коэффициентов, характеризующих потенциал кластеризации основных отраслей АПК региона в масштабах РФ (методика предложена д.э.н, доцентом А.В. Ермашиной [1]). Для расчета были использованы данные Росстата и Петростата (табл. 1).

- 1) Коэффициент локализации характеризует степень сконцентрированности данной отрасли в регионе.
- 2) Коэффициент душевого производства («сравнительная производительность» отрасли, представленной в регионе).
- 3) Коэффициент специализации.

Таблица 1 – Потенциал кластеризации отдельных отраслей сельского хозяйства Ленинградской области

Продукция	Коэффициенты		
	локализации	душевого производства	специализации
<i>Растениеводства:</i>			
зерно и зернобобовые культуры	0,055	0,080	0,055
Картофель	0,347	0,506	0,347
Овощи	0,616	0,897	0,616
<i>Животноводства:</i>			
Мясо	1,505	2,192	1,505
Молоко	1,127	1,641	1,127
Яйца	3,839	5,591	3,839

Основываясь на полученных результатах, можно предположить, что в АПК Ленинградской области могут существовать кластеры в отрасли животноводства (производство мяса, молока и яиц).

Таблица 2. Производство основных видов сельскохозяйственной продукции в Ленинградской области, тыс. т., млн. шт.

Продукция	2012	2013	2014	2015	2016	в % к 2012
<i>Растениеводства:</i>						
зерно и зернобобовые культуры	100,1	108,6	127,4	145,8	117,4	117,3
Картофель	321,4	296,3	285,0	321,6	191,0	59,4
Овощи	267,1	252,5	262,5	253,3	177,2	66,3
<i>Животноводства:</i>						
мясо (скот и птица)	321,3	345,5	360,0	371,1	373,1	116,1
Молоко	569,0	554,0	568,0	592,5	614,8	108,0

яйца, млн. шт.	3092,0	3169,0	3115,0	3079,6	2952,9	95,5
----------------	--------	--------	--------	--------	--------	------

Изучение динамики производства основных видов сельскохозяйственной продукции в Ленинградской области (табл. 2) показало, что за 2012-2016 гг. здесь наблюдалось увеличение объемов производства таких видов продукции, как мясо, молоко. Данный факт подтверждает выдвинутую ранее гипотезу о возможном существовании кластеров в этих отраслях.

Поголовье скота (КРС, свиней, овец, коз) в 2016 г. по сравнению с 2012 г. увеличилось на 11,9 тыс. голов, темп прироста составил 2,5%, поголовье птицы всех возрастов увеличилось на 4,1 млн. голов, темп прироста – 15,9%.

Сельское хозяйство Ленинградской области полностью обеспечивает потребительский спрос на региональном рынке по таким видам продукции как молоко, мясо, яйцо.

В Ленинградской области производство и переработка мяса и мясопродуктов на сегодняшний день достигают довольно высокого уровня развития. Ярким примером крупных предприятий данного направления деятельности являются: ООО «Мясокомбинат «Нейма», одно из лучших предприятий по итогам 2016 года АО «Племенной завод «Агро-Балт», входящее в состав концерна «Детскоесельский», объединяющий около 20 бизнес-единиц [3].

Молочное животноводство — приоритетная отрасль АПК Ленинградской области. Регион занимает первое место в России по молочной продуктивности коров и четвертое по производству молока в сельскохозяйственных организациях. Ленинградская область обладает самым большим поголовьем молочных коров в России. По данным Росстата, в 2016 году в хозяйствах всех категорий производство молока составило 611,6 тыс. т. (+19,1 тыс. т. или +3,9% к уровню прошлого года, 2% от общего объема молока РФ). Реализация молока составила 576 тыс. т. (+4% к 2015 году), что позволяет отметить высокий уровень товарности молока — 94%.

На территории Ленинградской области действуют такие крупные предприятия, как Группа компаний «Галактика» (один из крупнейших производителей молочных продуктов в России и один из самых современных производителей молочной отрасли в Европе).

В производстве яиц, по предварительным расчетам Росстата, в 2017 году Ленинградская область достигнет 3 млрд. штук яиц в год, что составит более 7% от общего объема по стране. Сегодня лидируют в производстве яиц в регионе птицефабрика «Синявинская» имени 60-летия Союза ССР», птицефабрика «Северная» (российско-голландское предприятие), птицефабрика «Роскар».

В связи с вступлением России в ВТО (22 августа 2012 года) в АПК повысилась роль государственного регулирования. Для решения этой задачи сегодня может использоваться не только бюджет (и увеличение бюджетных расходов), но и Государственная программа Ленинградской области «Развитие сельского хозяйства Ленинградской области», утвержденная постановлением Правительства Ленинградской области от 29 декабря 2012 года № 463 (далее – Госпрограмма).



Рис. 4. Финансирование Госпрограммы за счет бюджетов всех уровней, млрд. руб.

За период 2013-2016 гг. после утверждения Госпрограммы общий объем поддержки АПК Ленинградской области составил 28 млрд. руб., что на 71,4% больше, чем за 4 предыдущих года (2009-2012 гг.).

Развитию мясного и молочного животноводства во многом содействовала реализация Госпрограммы. В ее рамках в области реализуются и планируются к реализации множество перспективных инвестиционных проекты, с краткой информацией о некоторых из них можно ознакомиться в таблице 3 [3].

Таблица 3 – Инвестиционные проекты Ленинградской области

№	Краткое содержание проекта	Инициаторы проекта	Мощность проекта	Общая стоимость проекта
1.	Строительство животноводческого комплекса молочного направления	ООО «ПЗ «Новоладожский», ЗАО «ПЗ «Ленинский путь», ЗАО «ПЗ «Рабитицы», ООО «ПЗ «Урожай», ЗАО «Сумино», АО «Волошово», ЗАО ПЗ «Рапти», ООО «Пашское»	48,2 тыс. т. молока в год	6,6 млрд. руб.
2.	Реконструкция животноводческого комплекса	ЗАО «СП Андреевское», ЗАО «Волховское», ООО «СП «Смена», АО «ПЗ «Мельниково», ЗАО «Сумино», АО «ПЗ «Торосово», СПК	15 тыс. т. молока в год	1,9 млрд. рублей

		«Пригородный», ЗАО «Осьминское», ЗАО ПЗ «Гражданский»		
3.	Строительство селекционно-генетического центра по разведению КРС голштинской и айрширской пород	ООО «ПЗ «Бугры Плюс»	900 тыс. доз.	400 млн рублей
4.	Строительство свиноводческого комплекса полного цикла	ООО «ИДАВАНГ Луга», ООО «Агрохолдинг «Приозерный», ООО «Свирь-Агро»	23 тыс. т. мяса свиней в год	5,6 млрд рублей
5.	Строительство и модернизация птицеводческих комплексов	ООО «ТРУД» (индейка), ООО «Агрокомплекс Домашово» (индейка), ООО «Перепелочка» (перепела), ООО «Леноблптицепром» (куры-несушки)	3 тыс. т. мяса в год, 40 млн шт. яиц в год	566 млн рублей
6.	Строительство кролиководческого комплекса закрытого типа	ООО АПК «ВЕСТА»	8 тыс. тонн мяса в год	3,7 млрд рублей
7.	Реконструкция молочного завода	ООО «ГАЛАКТИКА», ООО «Молочная культура»	51 тыс. т. в год	501 млн рублей
8.	Строительство и реконструкция сыродельного завода	ООО Молочный завод «Лосево», ЗАО «Микельсанджело».	2,8 тыс. т. сыра в год	700 млн рублей
9.	Строительство и модернизация мясоперерабатывающего завода	ООО «Всеволожский мясной двор», ООО «Мясокомбинат «Всеволожский», ООО «Мясоперерабатывающий комбинат «Тосненский»	77,5 тыс. т. в год	1,6 млрд рублей

Учитывая положительную динамику мясного и молочного производства в регионе, а также перспективу значительного наращивания объемов производства за счет реализации имеющихся инвестиционных проектов, мы можем сделать вывод о том, что создание агропромышленного кластера в Ленинградской области не только возможно, но и необходимо.

Кластерные инициативы органов власти Ленинградской области в среднесрочной перспективе необходимо разделить на 2 группы: общие и индивидуальные. Общие должны быть ориентированы на создание условий для стимулирования конкуренции в регионе (деятельность по подготовке и закреплению кадров на селе, развитию производственной и социальной инфраструктуры, поддержке научной и инновационной деятельности, формированию устойчивых институтов государственно-частного партнерства (отраслевые союзы и ассоциации, общественные советы и т.п.).

Индивидуальные кластерные инициативы следует разрабатывать, учитывая технологическую и рыночную специфику каждого кластера, чтобы добиться максимального преумножения его конкурентных преимуществ.

В завершение необходимо подчеркнуть, что такая инновация, как кластерный подход, должна быть реализована только в результате очень взвешенного решения. Это сопровождается высоким риском, накладывает серьезные обязательства региональные органы управления АПК, требует улучшенного качества государственных управленческих решений.

### Список литературы

1. Ермишина А.В. Конкурентоспособность регионов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cfin.ru/management/strategy/>
2. Карякина Л.А. Моделирование стратегии развития регионального агропромышленного кластера с участием потребительской кооперации // научный журнал по экономике и экономическим наукам Экономика и предпринимательство ISSN: 1999-2300 – 2015.
3. Кластер пищевой промышленности [Электронный ресурс]. ГКУ «Агентство экономического развития Ленинградской области». URL: <http://lenoblinvest.ru/> (дата обращения 20.11.2017)
4. Некрасов Р. Кластерное развитие регионального АПК // АПК: экономика, управление. 2015. № 5. С. 38.

- 
5. Портер М. Международная конкуренция: конкурентные преимущества стран / М. Портер; Пер. с англ. И. В. Квасюка, и др. – М.: Альпина Пабlishер, 2016. – 946 с.
  6. Сердобинцев Д.В. Теория и практика формирования и функционирования региональных агропромышленных кластеров в регионах Поволжья // Журнал «Региональная экономика: теория и практика» т. 12, вып. 36, сентябрь 2015
  7. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 20.11.2017)
  8. Щинова Р. А., Суворова Л. А., Заушицына Л. Л. Кластерная политика как инструмент повышения конкурентоспособности региона / Р. А. Щинова, Л. А. Суворова, Л. Л. Заушицына // Вестник УрФУ. Серия: Экономика и управление. - 2015. - Т. 14. - №3. - С. 457-473.

УДК 336.22

**Аюшиева Т.Ф.**

Студент

Бурятский государственный университет

**Родионова Д.Н.**

Кандидат социологических наук,

Бурятский государственный университет

## МЕСТНЫЕ НАЛОГИ В СИСТЕМЕ СОБСТВЕННЫХ ДОХОДОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

***Аннотация:** современное состояние местных налогов в составе собственных доходов является ключевым аспектом обеспечения принципа финансовой самостоятельности муниципального образования. Поскольку ключевой проблемой муниципальных образований является недостаток собственных ресурсов для покрытия обязательств, проблема регулирования правового поля местного налогообложения является наиболее актуальной.*

*В статье рассматриваются проблемы правового регулирования налоговых доходов, изучаются компетенции и полномочия органов местного самоуправления в области установления и ведения местных налогов.*

*Проведенное исследование налогового законодательства позволило сделать выводы о несоблюдении принципа финансовой самостоятельности местного самоуправления в результате увеличивающегося централизованного управления федеральными органами власти.*

*Предложены пути решения выявленных проблем с помощью реформирования налоговой системы, основанной на перераспределении полномочий в пользу местной власти, обеспечении собираемости налогов, а также информационной открытости органов власти всех уровней.*

***Ключевые слова:** доходы муниципального образования; налоговые доходы; местные налоги; финансовая самостоятельность местного самоуправления.*

Налоговые доходы является наиболее значимой частью пополнения местного бюджета. Поэтому очевидно, что финансовая состоятельность бюджетов муниципальных образований в большей степени зависит от уровня налоговой составляющей местных налогов, а также от их собираемости.

В настоящее время большинство муниципалитетов Российской Федерации своей ключевой проблемой видят затяжной характер нехватки собственных средств для покрытия расходной части бюджета. Этому способствовала политика бюджетного и налогового федерализма, предполагающая концентрацию значительной части финансовых ресурсов на уровне государственного бюджета с выделением части средств на другие уровни бюджетной системы, которая, казалось бы, должна усиливать бюджетную дисциплину и способствовать более эффективному расходованию средств. Однако современная картина показывает фактическую финансовую несостоятельность многих субъектов и муниципальных образований России и зависимость от финансовой помощи в виде дотаций, субвенций, средств фондов финансовой поддержки.

Поэтому развитие налоговой системы на местах в аспекте увеличения доли местных налогов и бюджетной обеспеченности территорий при сохранении единства правового поля налогообложения в целом становятся все более актуальными вопросами, требующие теоретически обоснованных решений.

Так, налоговые доходы составляют большую долю доходов бюджета. В связи с этим большое значение для муниципальных образований имеет повышение пополняемости бюджетов за счет налоговых поступлений, особенно за счет местных налогов, право на распоряжение которыми имеют органы местного самоуправления.

Согласно Налогового Кодекса (НК) РФ ст. 15 к местным налогам и сборам относят земельный налог, налог на имущество физических лиц, торговый сбор.

Состав местных налогов изменялся на протяжении десятилетий. Результатом такого перераспределения стало ухудшение сбалансированности бюджета, особенно муниципальных образований и регионов, являющихся реципиентами, снижение финансовой самостоятельности и увеличение зависимости от экономик других регионов.

Так, с принятием второй части НК РФ в состав местных налогов перестали включать налоги на содержание жилого фонда и объектов социально-культурной сферы, налог на добавленную стоимость, а вскоре и налог с продаж. В 2000-х годах Бюджетным Кодексом было закреплено ведение местных бюджетов на принципах самостоятельности, т.е. за счет местных налогов. Однако, уменьшенный состав местных налогов не позволял муниципальным образованиям обходиться без помощи других субъектов, т.е. фактически муниципалитеты стали зависимыми от межбюджетных трансфертов и отчислений от регулирующих налогов.

Таким образом система местных налогов не в состоянии обеспечить самостоятельность финансов муниципального образования, поскольку доходы от них не являются определяющими и занимают около 15 % от всей суммы доходов.

Налоговый Кодекс Российской Федерации при установлении видов местных налогов определяет и полномочия местных органов исполнительной власти. В соответствии с федеральным налоговым законодательством муниципальные образования не вправе принимать решения о вводе или запрете местного налога на своей ведомственной территории. Установление местных налогов ограничено законодательно. Так, предельные компетенции местных органов власти, согласно ст. 12 НК РФ, ограничиваются определением следующих элементов налога: ставка налога, порядок и сроки его уплаты, льготы, в том случае если данные элементы налогообложения не установлены.

Практическая деятельность органов местного самоуправления показывает, что оговоренные Налоговым Кодексом пределы установления налоговых элементов муниципалитетами ограничены федеральным законодательством. К примеру, установление максимальных ставок по земельному налогу определены в ст. 394 НК РФ. Подобная норма закреплена и в п. 6 ст. 406 НК РФ в отношении на имущество физических лиц. Данный факт существенно снижает получение доходов в бюджет муниципального образования от местного налогообложения.

Что касается полномочий органов местного самоуправления в области установления налоговых льгот, то в данном вопросе компетентны как местные органы власти, так и федеральное законодательство, т.е. ввод льгот на местном уровне возможен, которые не предусмотрены на федеральном уровне. Рассматривая вопрос введения налоговых льгот, справедливо отметить, что федеральные полномочия по их установлению по местным налогам снижают способность муниципальных образований самостоятельного обеспечения расходных обязательств.

Таким образом полномочия органов исполнительной власти на местных уровнях имеют вторичный характер в части установления и определения местного налогообложения, что в свою очередь имеет прямой отношение к величине доходов бюджета, а также снижает регулирующее воздействие местных налогов.

Рассмотренные ограничения в части полномочий органов местного самоуправления по установлению элементов местных налогов, а также прав на их ввод и запрет порождают низкую ответственность и заинтересованность муниципальных образований за развитие налоговой базы на своей территории.

Кроме того, увеличивающееся централизованное управление федеральными органами власти сводится к нарушению принципа самостоятельности местных бюджетов. В 2017 г. удельный вес поступлений в местные бюджеты от местных налогов составил 18 % (земельный налог – 14,7 %; налог на имущество физических лиц-3,3 %) в основном за счет увеличения взимания налога на имущество физических лиц в сравнении с 2016 г. (земельный налог – 14,8 %; налог на имущество физических лиц-2,7 %).

Таким образом фактически, органы местного самоуправления лишаются возможности использования налоговых конструкций для стимулирования пополнения бюджета. Поэтому решение проблем экономической и финансовой несостоятельности местных бюджетов возможно путем предоставления более широкого круга полномочий в сфере управления элементами местных налогов, что позволит формировать оптимальную налоговую базу.

Конечно, данные меры не являются исчерпывающими, и во многом налогово-правовая конструкция как механизм пополняемости местного бюджета за счет собственных налогов лежит вне рамок проблем низкой доходности.

Так, налог на имущество с физических лиц, претерпевший реформирование с января 2015 года, не оказывает значимого влияния на формирование местного бюджета.

По состоянию на 2018 год не все физические лица-владельцы недвижимого имущества уплачивают имущественный налог, что связано с незаконченной земельной реформой. Земельные участки, в том числе и дачные участки не закреплены в собственности настоящих владельцев.

В рамках вопроса администрирования налога на имущество физических лиц существует обязанность граждан на самообложение налогом, путем сообщения налоговому органу о наличии у физического лица объекта недвижимого имущества. Данные меры предпринимались с целью увеличения собираемости налога и наполняемости местных бюджетов, однако данный механизм не исключает массовое уклонение от налогообложения и рассчитан в большей мере на сознательность населения.

Расширение доходной базы за счет поступления в бюджет местных налогов, возможно путем проведения инвентаризации земельных и имущественных объектов, а также мониторинга выявления незарегистрированных объектов. На территории многих муниципальных образований Российской Федерации не подлежат налогообложению дачные участки, автомобильные парковки, самостоятельно «приватизированные» земельные площади и объекты.

Для пополнения доходов бюджета и совершенствования налоговой политики эффективной мерой будет расширение перечня фискально-значимых местных налогов за счет перенаправления некоторых видов налогов и сборов из федерального в местный бюджет.

Так, увеличение собираемости местных налогов возможно путем снижения налоговой ставки прибыли от сдачи в аренду имущества физических лиц, т.е. в состав местных налогов возможно включить налог на прибыль от сданного в аренду имущества.

В настоящее время при сдаче имущества в аренду большинство физических лиц укрываются от налогообложения, хотя законодательно принят ряд мер, обязывающий население к уплате налога с доходов. Однако, на практике организация контроля в данной сфере не приносит существенных результатов.

Снижение налога на доходы от сдачи имущества в аренду с 13 % до 7 % позволит решить две проблемы: увеличит налоговые поступления в бюджет и увеличит финансовую самостоятельность муниципальных образований.

Администрирование местных налогов играет ключевую роль в аспекте пополняемости бюджета. Повышение его качества во многом зависит от механизма взаимодействия местных органов власти, а также территориальных органов Российской регистрации, Российской недвижимости и Федеральной налоговой службы.

Наиболее значимыми направлениями в сфере администрирования местных налогов являются следующие:

- Повышение заинтересованности населения и субъектов хозяйствования в прозрачности объектов налогообложения и оформлении на них прав. С целью снижения влияния данной проблемы и увеличения поступлений бюджетобразующих местных налогов необходим программно-целевой подход, направленный на софинансирование землеустроительных работ. Данные меры будут стимулировать физические и юридические лица на к регистрации прав на недвижимое имущество.

- Организация информационной открытости и взаимодействия между органами, осуществляющими регистрацию и постановку на учет.

- Решение вопросов налогообложения паевых земель в виду существующих проблем по взысканию налогов с собственников земельных паев. Данную проблему можно решить путем изъятия невостребованных объектов после истечения нормативного срока.

Подводя итог вышеизложенному, необходимо отметить, что, исходя из необходимости соблюдения принципов единства экономического пространства и единства налоговой политики нормотворческие полномочия органов местного самоуправления в отношении муниципальных доходов существенным образом ограничены. Низкая доходность налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов приводит к зависимости местного самоуправления от межбюджетных трансфертов, т. е. от решения федеральных и региональных властей. Все это свидетельствует о том, что провозглашенный принцип финансовой самостоятельности местного самоуправления в России не соблюдается. Отсутствие необходимых доходов лишает органы местного самоуправления возможности не только инновационного развития территории, но и зачастую решения ежедневных насущных задач. Федеральное регулирование в данной сфере нуждается в серьезном реформировании.

Рассмотренные проблемы и предложенные мероприятия по совершению собираемости, прозрачности местных налогов однозначно нельзя решить в ближайшее время.

Однако, добиться улучшения ситуации, связанной с недостаточной обеспеченностью местных бюджетов финансовыми средствами за счет местных налогов, реально не за счет попыток «эффективной системы перераспределения» между бюджетами разных уровней, а лишь путем усовершенствования действующей законодательной базы и создания механизма тесного взаимодействия между органами государственной власти, и местного самоуправления. Принятие мер в данном направлении позволило бы избежать необоснованных потерь средств муниципальными образованиями, а также значительно увеличить объем дополнительных доходов бюджета.

### Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.03.2017)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017)
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
5. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ
6. Быков С. С. Налоговое регулирование: разработка подходов к оценке эффективности // Развитие российского общества: социально-экономические и правовые исследования / под ред. М. М. Винокурова, А. П. Киреевко, С. В. Чупрова. М.: Наука, 2014. 313 с.
7. Васильева Н. В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект // Известия Байкальского государственного университета. 2015. Т.25, №1. с. 117-125
8. Гришанова О. А., Прокопова Г. А. Межмуниципальные соглашения как способ снижения дефицита местного бюджета: монография. Иваново: Научная мысль, 2011. 107 с.
9. Ермолина Е. А. Налоговые источники формирования доходов местных бюджетов // Молодой ученый. 2016. №10. с. 693-697
10. Караваева Ю. С. Финансовая самостоятельность региональных и местных бюджетов (на примере Брянской области) // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, апрель 2012 г.). СПб.: Реноме, 2012. с. 73-76
11. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.minfin.ru/common/upload/library/2018/07/main/Rezultaty\\_provedeniya\\_monitoringa\\_mestnykh\\_budzhetrov\\_za\\_2017\\_god-versiya\\_290618.docx](https://www.minfin.ru/common/upload/library/2018/07/main/Rezultaty_provedeniya_monitoringa_mestnykh_budzhetrov_za_2017_god-versiya_290618.docx)



УДК 334.01

**Власова Т.Е.**

студентка магистратуры  
Финансово-экономического факультета  
ФГБОУ ВО Финансовый университет при Правительстве РФ  
(Россия, г. Москва)

**Григорьев В.В.**

д.э.н., профессор  
ФГБОУ ВО Финансовый университет при Правительстве РФ  
(Россия, г. Москва)

### ПОДХОДЫ К КЛАССИФИКАЦИИ ФОРМ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

***Аннотация:** в данной статье автор рассматривает различные подходы к классификации форм взаимодействия публичного и частного партнеров в рамках реализации инфраструктурных проектов, дает краткую характеристику основных форм государственно-частного партнерства, а также описывает достоинства и недостатки наиболее распространенных форм взаимодействия для основных стейхолдеров.*

***Ключевые слова:** государственно-частное партнерство, концессия, контракт на управление, частная финансовая инициатива, государственные закупки*

В современном мире государственно-частное партнерство является наиболее эффективным методом реализации крупных социально-значимых инфраструктурных проектов. Мировая практика насчитывает достаточно большое количество форм взаимодействия публичного и частного партнеров, которые используются при реализации широкого спектра проектов в разных областях. В данной статье автором рассмотрены различные подходы к классификации форм взаимодействия в рамках ГЧП, а также проведен сравнительный анализ достоинств и недостатков некоторых форм взаимодействия.

В экономической теории представлено значительное количество трактовок понятия государственно-частного партнерства. Варнавский В.Г. приводит определение ГЧП в широком и узком смыслах. Под ГЧП в широком смысле понимается система отношений государства и бизнеса, которая широко используется в качестве инструмента национального, международного, регионального, городского, муниципального экономического и социального развития. В узком смысле, под ГЧП понимаются конкретные проекты, реализуемые совместно государственными органами и частными компаниями на объектах государственной и муниципальной собственности [1]

Основными нормативными актами, регулирующими взаимодействие публичного и частного партнеров в Российской Федерации, являются:

1) Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ.

2) Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 13.07.2015 N 224-ФЗ.

3) Федеральный закон "О концессионных соглашениях" от 21.07.2005 N 115-ФЗ.

Необходимо принимать во внимание, что и государственные закупки, и концессионные соглашения считаются формами ГЧП. Поэтому, говоря о проектах ГЧП в России, необходимо уточнять каким нормативным актом регулируется это взаимодействие. В рамках данного исследования концессии и госзакупки рассматриваются именно как отдельные виды ГЧП.

К основным принципам государственно-частного партнерства относятся долгосрочный характер взаимоотношений (более 3-х лет), разделение рисков и ответственности за реализацию проекта между государством и частным партнером, а также в отличие от системы государственных покупок полное/частичное финансирование проекта за счет частного партнера [2].

В Рекомендациях по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах РФ подготовленных МинЭкономРазвития совместно с Центром развития государственно-частного партнерства приводится следующая классификация форм ГЧП (рис. 1)[3].



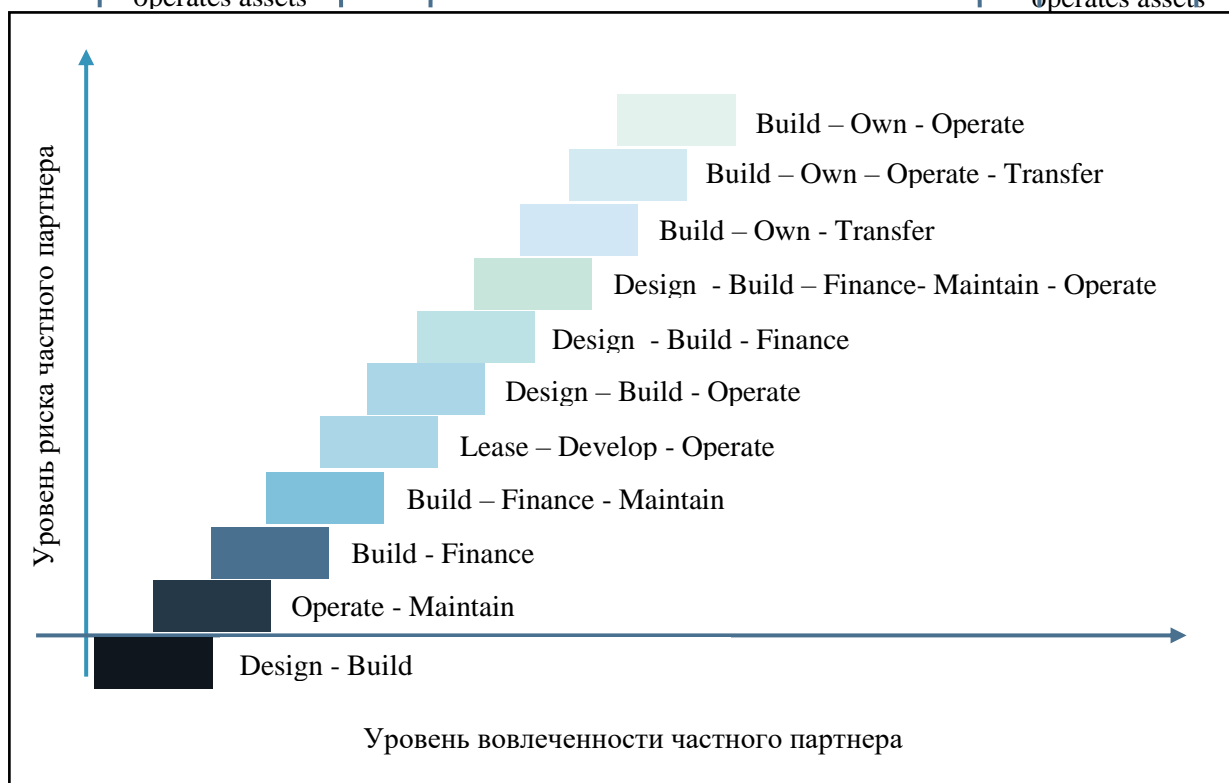
Рисунок 1. Классификация форм ГЧП, разработанная МинЭкономРазвития и Центром развития государственно-частного партнерства

Всемирный Банк также была разработана классификация моделей государственно-частного партнёрства (рис. 2)[4]. Основным критерием для классификации форм взаимодействия частного и публичного партнера согласно подходу Всемирному Банку является степень вовлеченности в проект частного партнёра. Не смотря на простоту данной модели ее недостатком является то, что классификация ведется только по одному критерию. В силу этого существенно отличающиеся по структуре финансирования и порядку взаимодействия партнеров модели попадают в одну группу.

Рисунок 2. Классификация моделей государственно-частного партнерства, разработанная Всемирным Банком

Все виды ГЧП находят применение на практике, и могут существенно различаться не только по уровню вовлеченности в процесс частного партнера (как в рассмотренной классификации Всемирного Банка), но и по уровню риска возложенного на частный сектор. Канадский совет по государственно-частному партнёрству приводит классификацию моделей ГЧП в зависимости от вовлеченности и риска частного партнера (рис. 3), [5].

Рисунок 3. Классификация моделей взаимодействия публичного и частного партнеров Канадского совета по ГЧП. В Руководстве по Государственно-частному партнерству, созданном Экономической и социальной комиссией для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО), все модели взаимодействия публичного и частного партнеров разделены на 5 групп[6]:



- 1) Контракты на поставку и управление (Supply and management contract);
- 2) Контракты «под ключ» (Turnkey);
- 3) Концессии (Concession);
- 4) Договор аренды (Affermage/Lease contract)

## 5) Частная финансовая инициатива или частное владение активами

Контракты на поставку и управление, а также контракты «под ключ» являются квази-формами ГЧП, так как заключаются на небольшой срок (до 5 лет). В РФ для реализации таких проектов наиболее часто применяется механизм государственных закупок, так как он наиболее прост в реализации.

Контракты на управление и арендные договоры (Management and lease contract) или договоры аренда с инвестиционными обязательствами, являются одной из привлекательных форм взаимодействия публичного и частного партнеров, т.к. позволяют бизнесу получить во временное управление объекты, являющиеся государственной собственностью.

Чаще всего аренда недвижимости является чисто коммерческой сделкой, не имеющей ничего общего с ГЧП. Для того чтобы считать данный вид партнерства формой ГЧП необходимо, чтобы соглашение соответствовало следующим требованиям:

1. Объект аренды должен являться государственной или муниципальной собственностью.
2. Арендодатель должен выступать публичный партнер, а арендатором – юридическое лицо;
3. Срок договора – не менее 3-х лет;
4. Объект аренды обладает признаками общественной инфраструктуры;
5. В договоре прописано обязательство арендатора внести улучшения в объект аренды за счет собственных или привлеченных средств.

Примером эффективного взаимодействия публичного и частного партнера с использованием арендного договора с обременением может быть программа «Рубль за метр» реализуемая Правительством Москвы. По условиям договора арендатор обязуется полностью отреставрировать объект, являющийся муниципальной собственностью, и получает данный объект в аренду на 49 лет по символической ставке 1 рубль за кв. м. в год. [7].

Концессионные соглашения (Concession). Согласно ФЗ 115 от 21.07.2005: «По концессионному соглашению одна сторона (концессионер) обязуется за свой счет создать и (или) реконструировать определенное этим соглашением имущество (...), право собственности на которое принадлежит или будет принадлежать другой стороне (концеденту), осуществлять деятельность с использованием (эксплуатацией) объекта концессионного соглашения, а концедент обязуется предоставить концессионеру на срок, установленный этим соглашением, права владения и пользования объектом концессионного соглашения для осуществления указанной деятельности». Концессионные соглашения являются одной из наиболее распространенных форм ГЧП, в Таблице 1 систематизированы достоинства и недостатки данной модели взаимодействия публичного и частного партнеров.

Таблица 1

Достоинства и недостатки концессионных соглашений

	Достоинства	Недостатки
Для публичного партнера	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Привлечение внебюджетных средств для строительства, реконструкции и эксплуатации дорогостоящих объектов</li> <li>2) Использование управленческого опыта, технологий и профессиональных компетенций частного партнера для реализации современных инфраструктурных проектов</li> <li>3) Риски по реализации проекта полностью перекладываются на частного партнера.</li> <li>4) Обеспечение эффективного использования муниципального имущества</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Ограниченный перечень потенциальных концессионеров</li> <li>2) Ограниченные и изменчивые доходы муниципалитетов недостаточны для предоставления гарантий исполнения.</li> <li>3) Финансовые расходы на подготовку проекта (для организации тендера) ложатся на публичного партнера.</li> <li>4) Недостаток квалифицированных специалистов в сфере муниципального управления для заключения и сопровождения концессионного соглашения</li> </ol>
Для частного партнера	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Временный переход государственной собственности под частное управление (альтернатива приватизации)</li> <li>2) Невмешательство государства в текущую хозяйственную деятельность концессионера</li> <li>3) Возможность долгосрочного размещения инвестиций под гарантии муниципальных властей</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Концессионер создает объект полностью за свой счет, не получая со стороны концедента никакой платы.</li> <li>2) Финансовые затраты частного партнера возмещаются только за счет использования созданного объекта.</li> <li>3) Невозможность залога объекта соглашения</li> </ol>
Для проекта в целом	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Наличие определенной практики реализации концессионных контрактов на региональном уровне</li> <li>2) Отсутствие ограничений по участию иностранных юридических лиц</li> <li>3) Получение обществом более качественных услуг</li> <li>4) Четкая правовая схема взаимодействия участников Проекта</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Недостаточная степень гибкости и динамичности</li> </ol>

---

В рамках концессионных соглашений реализуются проекты, предполагающие строительство с нуля (green field projects). Данная форма взаимодействия предполагает, что частный партнер берет на себя обязательство по строительству и эксплуатации нового инфраструктурного объекта в течение периода времени, указанного в контракте. После истечения действия договора объект может быть возвращен государству, если это предусмотрено условиями договора.

Частичная приватизация активов (divestiture), также является формой Частной финансовой инициативы (PFI), в рамках которой частный партнер приобретает часть пакета акций предприятия, находящегося в собственности публичного партнера. Управление предприятием может переходить к частному партнеру, либо оставаться за государством.

В классификации Государственно-частного консультативного фонда по инфраструктуре (PRIAF) все формы ГЧП разделены на 4 группы, отличающихся степенью вовлеченности / свободы частного партнёра. 1 группа – соглашения в формате традиционных государственных закупок (Design-Build, Design-Bid-Build). 2 группа – соглашения формата «Строительство-эксплуатация-передача» (Build-Operate-Transfer, Design-Build-Operate-Transfer, контракты «под ключ»). 3 группа – договоры концессии (Build-Own-Operate-Transfer). 4 группа – соглашения формата «Строительство-владение-эксплуатация».

По правовой базе	<b>низкая</b>				<b>высокая</b>					
	Контракт (44 ФЗ)	Контракт на управление	Инвестиционный договор	Концессионное соглашение	Соглашение о ГЧП (224 ФЗ)	По степени вовлеченности частного партнера	<b>высокий</b>			
По уровню риска частного партнера	Государственные закупки	Контракт на управление	Договор аренды / лизинга	Концессии / BOT / DBOT / BOOT	Частичная / полная приватизация		По уровню риска частного партнера	<b>высокий</b>		
	Design – Build / Operate - Maintain	Build – Finance / Build – Finance - Maintain	Lease – Develop – Operate / Design – Build - Operate	DBF / DBFOM	BOT / BOOT / BOO	По переходу права собственности		<b>высокий</b>		
По источнику финансирования проекта	Публичный партнер полностью владеет объектом	Объект передается во временное пользование частному партнеру	Выпуск акций (проектной компании)	Выпуск облигация	Смешанное финансирование		По источнику дохода проекта	<b>высокий</b>		
	За счет средств частного партнера	Бюджетная финансовая поддержка	Выручка от реализации продуктов / оказания услуг	Федеральные власти	По уровню публичного партнера	<b>высокий</b>				
По уровню публичного партнера	Бюджетные ассигнования в пользу частного партнера	Региональные власти	Частная инициатива	Частная инициатива		По направлению реализации проекта	<b>высокий</b>			
	Муниципальные власти	Государственная инициатива	Проекты в сфере услуг (поддержка малообеспеченных слоев населения, здравоохранение, маркетинговые проекты и т.д.)							

Рисунок 5. Классификация ГЧП (авторская разработка)

Данная классификация также не отражает все многообразие форм реализации проектов в рамках ГЧП.

На основании изученных подходов к классификации форм ГЧП автором была разработана собственная модель (рис. 5.), в которой модели взаимодействия публичного и частного партнеров классифицируются по 9 признакам, тем самым показывается многообразие форм ГЧП. Данные признаки являются основными характеристиками ГЧП:

1. Правовая база (нормативный-документы, которые узаконивают отношения публичного и частного партнеров);
2. Степень вовлеченности частного партнера;
3. Уровень риска частного партнера;
4. Переход права собственности на объект построенный / реконструированный в рамках проекта;
5. Источник финансирования проекта
6. Источники дохода проекта;
7. Уровень публичного партнера;
8. Инициатор проекта;
9. Направление реализации проекта.

Данная классификация позволяет оценить многогранность форм взаимодействия публичного и частного партнеров и может быть использована при разработке подходов к оценке эффективности различных форм ГЧП.

На сегодняшний день мировая практика государственно-частного партнерства насчитывает большое количество форм и моделей взаимодействия. Они существенно отличаются функциями, возлагаемыми на публичного и частного партнеров, а также подходами к организации финансирования и распределению рисков проекта. Однако, все формы находят применение при реализации различных инфраструктурных проектов, это говорит о том, что при подготовке и структурирование проектов в рамках государственно-частного партнерства необходимо глубоко изучать достоинства и недостатки различных моделей, и влияние, которое они могут оказать на результат конкретного проекта.

#### Список использованной литературы:

1. Варнавский В.Г., Клименко А.В., Королев В.А. Государственно-частное партнерство: теория и практика. В.Г. Варнавский, А.В. Клименко, В.А. Королев. - М.: Издательский дом Государственного университета – Высшей школы экономики, 2010.
2. Никонова И.А. Проектный анализ и проектное финансирование. И.А. Никонова. – М.: Альпина Паблишер, 2012. – 154 с.
3. Рекомендации по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации. Центр развития государственно-частного партнерства. – М., 2013.
4. Официальный сайт Информационного центра по правовым вопросам государственно-частного партнерства при Всемирном Банке. <https://ppp.worldbank.org/public-private-partnership/agreements>
5. The Canadian Council for Public-Private Partnership [https://www.pppcouncil.ca/web/Knowledge\\_Centre/What\\_are\\_P3s\\_/Definitions\\_Models/web/P3\\_Knowledge\\_Centre/About\\_P3s/Definitions\\_Models.aspx?hkey=79b9874d-4498-46b1-929f-37ce461ab4bc](https://www.pppcouncil.ca/web/Knowledge_Centre/What_are_P3s_/Definitions_Models/web/P3_Knowledge_Centre/About_P3s/Definitions_Models.aspx?hkey=79b9874d-4498-46b1-929f-37ce461ab4bc)
6. Официальный сайт Экономической и социальной комиссий для Азии и Тихого океана [https://www.unescap.org/sites/default/files/ppp\\_guidebook.pdf](https://www.unescap.org/sites/default/files/ppp_guidebook.pdf)
7. Инвестиционный портал города Москвы <https://investmoscow.ru/calendar-of-events/2018-08/02/predstaviteli-biznesa-zainteresovalis-gchp-proyektami-moskvy/>

УДК 331.103.6

**Кожухова Н.В.,**

к.э.н., доцент кафедры Экономики труда и управления персоналом  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

**Зайцева К.В.,** студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

## РОЛЬ И МЕСТО ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ОРГАНИЗАЦИИ

*Аннотация:* в данной статье рассмотрено документационное обеспечение в управлении персоналом, его роль и место в организации, основные задачи, решаемые в делопроизводстве и проблемы, возникающие при повышении эффективности документационного обеспечения в управлении персоналом.

*Ключевые слова:* документооборот, управление персоналом, документ, информация, документационное обеспечение управления персоналом.

В нашей стране с каждым годом появляется все больше новых организаций, фирм и предприятий различных форм собственности, которые становятся объектами и субъектами передачи информации. Деятельность управленца подразумевает создание различных видов документов, без которых просто невозможно решать задачи планирования, финансов и бухгалтерского учета, оперативного управления и управления кадрами. Все управленческие решения связанные с информацией и обеспечением и закрепление ее документационно, базируются по управляемому объекту или рассматриваемому вопросу. Правильность принятого решения зависит от объективности, оперативности, правильности и полноты информации. А самым результатом отражения информации, событий, фактов или же явлений выступает документ.

Документ - материальный объект, содержащий информацию в зафиксированном виде, облеченный в письменную форму, удостоверяющий наличие фактов определённого значения [1, с. 18].

Так, коллегиальная деятельность учредителей фиксируется в протоколах; распорядительная деятельность директора — в приказах и распоряжениях по основной деятельности и по личному составу; работа ревизионных комиссий — в актах; производственно-хозяйственная деятельность — в договорах, контрактах, коммерческой переписке и т.д.

В документах вся информация фиксируется впервые, именно поэтому они служат первичными носителями информации. Умелый и грамотный подход к организации работы с документами позволяет оптимизировать использование рабочего времени управленческих работников, работающих с персоналом. Таким образом, актуальность знания вопросов документирования управления кадрами постоянно возрастает [2, с.33].

Управление документацией охватывает жизненный цикл документов с момента их рождения, выполнения ими соответствующих задач в управлении персоналом до их передачи на государственное хранение или уничтожения [3, с.18]. Выделяются три основные задачи, решаемые в кадровом делопроизводстве :

1. Документирование (составление, оформление, согласование и изготовление документов).
2. Организация работы с документами в процессе осуществления управления (обеспечение движения, контроля исполнения, хранения и использования документов).
3. Систематизация архива кадровых документов (экспертиза ценности, классификация, контроль обращения, ведение фонда).

Рост масштабов деятельности постоянно ставит вопрос о повышении эффективности документационного обеспечения управления персоналом. Основные проблемы, возникающие при этом, можно охарактеризовать как:

1. нарушение целостности представления деловых процессов, повышение количества нестандартных ситуаций;
2. недостаточная координация деятельности структурных подразделений и подчиненных организаций, снижение качества управления персоналом и способности поддерживать внешние контакты;
3. падение производительности труда (ощущение недостатка в ресурсах: трудовых, материально-технических, коммуникационных, информационных и т. д.)

В рамках современных концепций документационного обеспечения управления персоналом важно учитывать ряд вопросов, определяющих эффективность их реализации, — технических, технологических, нормативно-правовых и организационных. Технические вопросы, определяющие формирование соответствующей инфраструктуры (компьютерные сети, программные комплексы, коммуникации и т. д.), во многом уже решены и определяются лишь финансовыми возможностями организаций. Технологические проблемы в основном также решаемы имеющимися средствами (CASE, CALS и др.). Существенные проблемы возникают при подготовке нормативно-правовой базы и, особенно, в решении организационных вопросов. Необходимо наличие квалифицированных (и понимающих необходимость перемен) исполнителей, а самое главное — руководителей, способных охватить весь круг сопутствующих проблем [4, с.67].

На сегодняшний день, большинство людей пришли к выводу, что культура работы с документами в управлении персоналом является частью производственной культуры, а та, в свою очередь, является важной предпосылкой успешной деятельности в условиях рынка. Поэтому документационное обеспечение управления персоналом - такая же часть производственной инфраструктуры, абсолютно равноправная и необходимая, как и оборудование, ресурсы и персонал. Руководитель терять

много времени от неправильно или несвоевременно оформленных документов, от неверных управленческих решений или от невозможности быстро найти нужный документ. [5,с.32].

Документы поступают на предприятие от клиентов, партнеров, других предприятий; создаются в деятельности самого предприятия; поступают руководству для принятия решения, написания в виде резолюций указаний по исполнению и для подписания; отправляются адресатам.

Рассмотреть все принципы документационного обеспечения управления персоналом можно, опираясь на анализ документационного обеспечения управления персоналом в фирме ООО «ГРАНД».

В ООО «ГРАНД» создается, принимается от других организаций масса документов, содержащая информацию различного плана экономическую, политическую, бухгалтерскую, статистическую, социальную и др. В результате наблюдений за деятельностью служащих в ООО «ГРАНД» было выявлено, что все главные специалисты в той или иной степени занимаются документационным обеспечением управления персоналом. Документы ООО «ГРАНД» оформляются в основном на бланках, имеют установленный комплекс реквизитов и стабильный порядок их расположения.

В процессе документирования деятельности ООО «ГРАНД» создаются различные виды документов:

- организационно-правовая документация (уставы, положения, правила, инструкции, штатные расписания);
- распорядительная документация (приказы, распоряжения, постановления, решения, указания);
- информационно-справочная документация (письма, телеграммы, факсы, акты, протоколы, докладные и служебные записки).

Данные таблицы 1 показывают, что наблюдается тенденция роста документооборота ООО «ГРАНД».

**Таблица 1 -Динамика документооборота за 2016-2018года**

Год	Количество входящих документов	Количество исходящих документов	Количество внутренних документов	Итого
2016	97	243	519	859
2017	117	290	547	954
2018	194	384	696	1274

Объем документооборота в 2017 году по сравнению с 2016 вырос на 9,96%, а в 2018 году по сравнению с 2017 годом на 25,12%.

Несмотря на рост документооборота, требования государственной системы документационного обеспечения управления персоналом в ООО «ГРАНД» соблюдаются не полностью, что является нарушением в ведении делопроизводства на предприятии.

Должно вестись общее документационное обслуживание предприятия: организация должна осуществлять регистрацию всех документов, что в итоге должно давать централизацию регистрации всей входящей и исходящей корреспонденции и организационно-распорядительных документов.

Также нужно осуществлять высокую степень контроля сроков исполнения документов и снятие их с контроля, после их отработки, организовывать работу по формированию и хранению дел, вести номенклатуру дел, как в бумажном виде, так и в электронном.

Совокупность всех этих положений, должна быть изложена в должностной инструкции специалиста, осуществляющего работу с документами кадрового делопроизводства, что существенно улучшит работу предприятия. Для сравнительно маленького предприятия как ООО «ГРАНД» необходимо разработать комплекс нормативных и организационных документов, регламентирующих правовое положение, статус, функции, ответственность и организацию работы специалиста в данной области.

Таким образом, каждое предприятие должно осуществлять строгий подход к проработке документационного обеспечения управления персоналом со всех сторон, это позволит существенно упорядочить как процесс принятия важных решений, так и контроль над их своевременным и качественным выполнением. Благодаря четкой организации работы с документами может не происходить срыва сроков выполнения работ, будут наращиваться темпы развития предприятия, а значит, повышаться его конкурентоспособность.

### Список использованной литературы

5. Рогожин, М.Ю. Делопроизводство в кадровой службе: Учебно-практическое пособие / М.Ю. Рогожин. - М.: Проспект, 2015. - 784 с.
6. Михайлов, Ю.М. Кадровое делопроизводство. Как правильно и быстро оформить важнейшие документы по персоналу / Ю.М. Михайлов. - М.: Альфа-Пресс, 2014. - 224 с.
7. Басаков М. И., Замыцкова О. И. Делопроизводство (документационное обеспечение управления); Феникс - Москва, 2014. - 384 с.
8. Кузнецов, И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство: Учебник для бакалавров / И.Н. Кузнецов.. - М.: Юрайт, ИД Юрайт, 2015. - 576 с.
9. Баландина В. С. Документационное обеспечение управленческой деятельности как важный фактор эффективной работы предприятия // Молодой ученый. — 2016. — № 2. — С. 431–434



УДК 339.378

**Моисеев В.В.**

д.э.н., профессор

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т Трубилина  
г. Краснодар**Балащенко А.И.**

студентка

Кубанский государственный аграрный университет И.Т Трубилина  
г. Краснодар**АНАЛИЗ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РИТЕЙЛОВЫХ СЕТЕЙ**

*Аннотация:* ритейл представляет собой один из разновидностей розничной торговли при которой объем сопоставим с оптовой. В России лидирующее место занимают несколько ритейловых сетей, а именно «Магнит», «Пятёрочка», «Ашан», «Лента».

*Ключевые слова:* рынок, ритейл, розничная торговля, ритейловые сети, рыночная доля, выручка, торговая площадь.

Рынок является неотъемлемой частью экономики любой страны, а его ключевые составляющие - продажа и покупка товаров. При этом существует два способа реализации продукции: опт и розница. В первом случае, как правило, речь идёт о промежуточном этапе движения товара от производителя к потребителям, в которое вмешивается посредник и характеризуется продажей/покупкой продукции в больших объёмах. Во втором продажа осуществляется непосредственно конечному покупателю и объёмы такой продукции, как правило, составляют меньший объем по сравнению с оптовой торговлей.

Ритейл представляет собой один из разновидностей розничной торговли при которой объем сопоставим с оптовой, то есть закупаемая продукция у производителя оптом в последствии перепродаётся рознично потребителям в соответствующем закупочном объёме. Именно поэтому этот вид торговли носит название ритейл или же «пересказ», что по сути означает «сколько купил, столько и продал».

Степень концентрации российского рынка розничной торговли достаточно низкая - на долю 7 крупнейших игроков приходится всего 30%. Это значительно отличается от ситуации в странах Восточной и Западной Европы.

Подобная низкая концентрация капитала создаёт предпосылки для усиления конкуренции среди розничных сетей в недалёком будущем. На текущем этапе развитие конкурентной борьбы в первую очередь выражается в захвате дополнительных рынков сбыта за счёт роста самой торговой сети, в том числе путём использования франчайзинговых схем, а также сделок по слиянию и поглощению. Как следствие, оперирующие на российском рынке сети активной увеличивают своё присутствие в Москве и регионах, что приводит к рекордным показателям темпов роста бизнеса.

В России на конец 2017 г. выделяются 7 ритейловых сетей, которые знает каждый человек, проживающий в средних и крупных городах. К таким сетям относятся:

- «Магнит», в число магазинов которых входят «магнит семейные», «магнит у дома», «гипермаркеты» и «магазины дробери»;

- «X5 Retail Group» управляет магазинами нескольких торговых сетей, а именно: «Пятёрочка», «Перекрёсток», «Карусель», а также магазинами «Экспресс-Ритейл» под различными брендами;

- «Дикси» - компания, управляющая на конец 2017 г. 2703 магазинами, включая магазины «у дома», «ДИКСИ», «Виктория», компактные гипермаркеты «Мегамаст» и «Минимаст»;

- «Лента» - первая по величине сеть гипермаркетов и третья среди крупнейших розничных сетей. Данная сеть развивает несколько форматов гипермаркетов с низкими ценами, которые отличаются маркетинговой и ценовой политикой.

- «Ашан» - немалоизвестная сеть гипермаркетов, которая на конец 2017 г. состояла из 313 торговых объектов;

- «Метро» - крупнейшая управляющая компания международного бизнес формата cash & carry (мелкооптовая торговля) группы Metro Group;

- «Окей» - представлена двумя торговыми форматами: гипермаркетами под брендом «О'КЕЙ» и дискаунтерами под брендом «ДА!».

Наиболее крупными из перечисленных является «Магнит» и «X5 Retail Group», последняя же является главным конкурентом первой.

На рисунке 1 представлены основные показатели ритейловых сетей из которых видно, что не смотря на большее количество магазинов компании «Магнит», выручка и рыночная доля «Пятёрочки» выше на 152 млрд.руб. и 10%, соответственно.

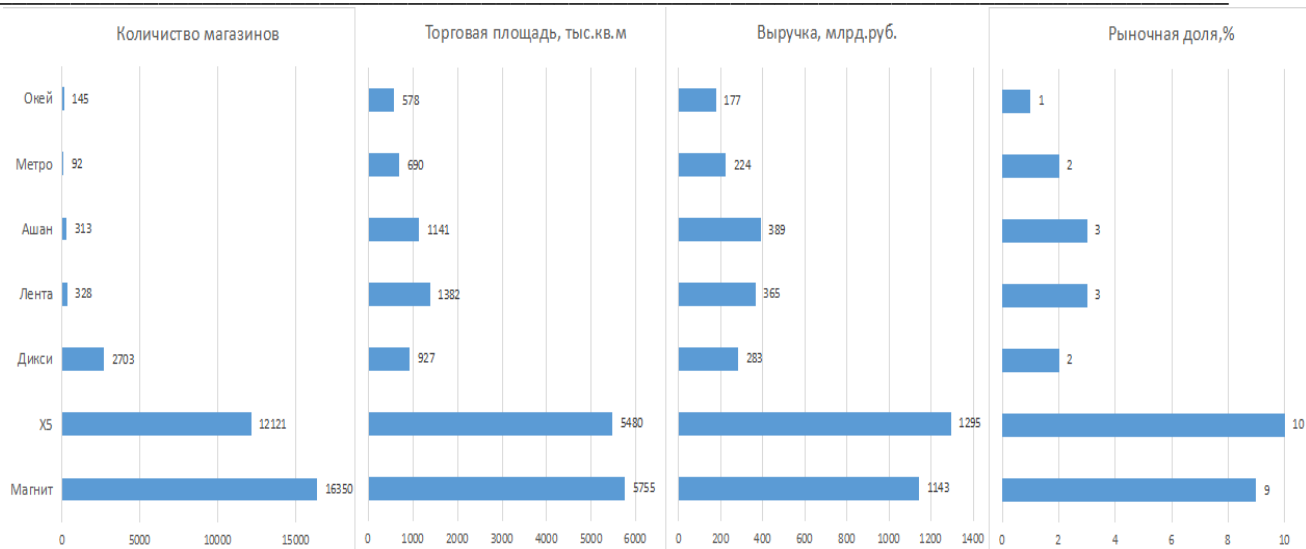


Рис. 1. Показатели магнита и компаний-аналогов

При этом достаточно серьёзную конкуренцию друг для друга представляют «Ашан» и «Лента», рыночная доля которых равна 3%, а выручка, так же как и количество магазинов не сильно различается. Такую же конкуренцию для «Окей» составляет «Метро» и «Дикси», что свидетельствует о значительно меньшей востребованности на рынке товаров данных компаний по отношению к ритейловым сетям лидерам.

Таким образом, пока данные компании удовлетворяют потребности людей, пока они непрерывно расширяют свою деятельность путём открытия новых точек сбыта по России, они будут удовлетворять и свою главную потребность - получение прибыли. Если лидирующие ритейловые сети перестанут вести анализ рынка и потребностей людей, то со временем их место могут занять те сети, которые сейчас занимают незначительную долю на данном рынке.

#### Список литературы:

1. Агафонова, М. Н. Торговля. Настольная книга бухгалтера торгового предприятия / М.Н. Агафонова. - Л.: , 2016. - 960 с.
2. Ватутин, С. Клонирование бизнеса. Франчайзинг и другие модели быстрого роста / С. Ватутин, М. Тришин. - М.: Питер, 2016. - 192 с.
3. Моисеев В.В, Шаповалова Г.И. Управление рисками инвестиционного проекта, Краснодар, 2018. - с. 195
4. Моисеев В.В, Емельянова Д.А., Маркова Ю.А. Риски инвестиционной деятельности, Краснодар, 2018. - с. 195
5. Моисеев В.В, Брылякова О.А. Риски в торговой отрасли: причины и способы снижения в современных условиях, Краснодар, 2018. - с. 195

УДК 336.77

**Газетдинова Д.Р.**

2 курс, направление «Экономика», профиль «Учет, анализ и аудит»

**Шарифьянова З.Ф.**к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Уфимский филиал Финансового университета  
при Правительстве Российской Федерации**РАЗВИТИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

*Аннотация:* В данной статье представлен анализ проблем, препятствующих развитию рынка банковского кредитования населения в РФ. Рассмотрены основные проблемы, оказывающие влияние на сферу кредитования и предложены способы их устранения.

*Ключевые слова:* кредит, потребительский кредит, банковское кредитование, коммерческие банки

На сегодняшний день в нашей стране наблюдается стремительное увеличение темпов кредитования населения. Статистические исследования, проведенные в данной области, установили, что четверть населения России имеют задолженность перед банками. Люди все чаще и чаще начали зависеть от кредитов. Это связано с тем, что потребности людей с каждым днем увеличиваются, а денежные средства не достают до той суммы, которая удовлетворила бы их потребности. Поэтому именно потребительское кредитование является наиболее прибыльным и популярным направлением банковской сферы.

Коммерческие банки всегда могут предложить своим клиентам широкий спектр услуг в предоставлении потребительского кредита, под которым следует понимать кредит, предоставляемый населению для оплаты их потребительских нужд (квартиры, мебели, автомобиля, бытовой техники, путешествия и т.д.).

Как известно, потребительское кредитование является одним из основных источников доходов банков. Также оно привлекательно тем, что с получением гражданами страны дополнительного дохода, предоставляемого банками в виде кредитных ресурсов, происходит увеличение покупательной способности населения, что, в свою очередь, ведет к повышению экономического развития РФ.

Однако по уровню развития потребительского кредитования российские банки имеют большое отставание от банков не только экономически развитых, но и развивающихся стран.

По данным Центрального Банка России было установлено, что лидирующие позиции по кредитованию занимают жители в возрасте от 25 до 44 лет. Именно граждане данного возраста из-за нехватки собственных средств или кризисных ситуаций чаще всего обращаются в банковские учреждения за получением потребительского кредита. Основной покупкой россиян в кредит является крупная бытовая техника (холодильники, стиральные машины, кухонные плиты и др.). В среднем ежемесячная сумма платежа по кредиту варьируется от 5 до 15 тысяч рублей. Около 20 % своего бюджета граждане расходуют на выплату кредита.

По статистике Национального Бюро Кредитных Историй установлено, что в феврале 2018 г. средний размер потребительского кредита составил 159,2 тыс. руб., увеличившись на 19,1% по сравнению с февралем 2017 г. В тройку регионов РФ с самыми высокими значениями среднего размера потребительского кредита вошли: Москва (441,1 тыс. руб.), Московская область (341,5 тыс. руб.), Санкт-Петербург (299,2 тыс. руб.) [6].

Однако такое быстрое развитие рынка банковского кредитования спровоцировало появление соответствующих рисков. В этом сегменте рынка образовался целый ряд сдерживающих факторов, способных помешать эффективному функционированию рынка банковского кредитования населения или вызвать кризис банковской системы в целом. К ним относятся: невозврат или нецелевое использование кредитов, неусовершенствованная законодательная база, сложный залоговый механизм, под которым понимается процесс подготовки, заключения и исполнения договора о залоге, и т.п.

Данные проблемы можно рассмотреть с точки зрения банка и клиента. Если рассматривать с позиции банка можно выделить следующие основные проблемы, касающиеся потребительского кредитования: невозврат и нецелевое использование кредитов, мошенничество, отсутствие специального законодательства.

Отсутствие специального законодательства, которое регулировало бы кредитные отношения, является главной проблемой банковского кредитования физических лиц. На сегодняшний день данные отношения упорядочиваются законом «О банках и банковской деятельности» и законом «О защите прав потребителей».

В соответствии с уголовным кодексом РФ мошенничеством в сфере банковского кредитования признается хищение денежных средств заемщиком путем предоставления банку заведомо ложных и (или) недостоверных сведений [8]. Мошеннические кредиты оформляются по поддельным или потерянным документам.

Возрастающее количество мошеннических кредитов зависит от увеличивающегося процесса снижения доходов населения. Численность населения, денежные доходы которых ниже величины прожиточного минимума, с каждым годом растет. Если в 2016 году в России за чертой бедности находилось 19,6 млн. человек, то в 2017 году их число возросло на 700 тыс. человек и составило 13,8 % от общей численности населения.

Чаще всего потребительские кредиты не погашаются по следующим причинам:

- низкая платежеспособность населения;
- переоценка собственных финансовых возможностей заемщика;
- низкий уровень правовых и экономических знаний основной массы населения;
- потеря постоянного рабочего места;

– нецелевое использование кредита и т.д.

В связи с этим необходимо отметить, что для банковской системы важным достижением было создание кредитного бюро. Это финансовое учреждение специализируется на сборе и хранении информации о заемщиках и их кредитах. Эта база служит как банкам, так и заемщикам. Бюро кредитных историй помогает банкам отсеять недобросовестных заемщиков, а заемщикам, имеющим положительную кредитную историю, получать более выгодные кредиты.

Для решения проблемы невозвратности заемных средств клиентами банки прибегают к помощи собственной службы безопасности и возможности сотрудничества с правоохранительными органами.

Однако некоторые банки, пытаясь обезопасить себя от риска невозврата кредитов или просроченных задолженностей по нему, предоставляют кредиты только государственным служащим или тем клиентам, которые получают заработанную плату на их карты.

Если рассматривать проблемы кредитования с точки зрения заемщика можно выделить следующие:

1. Предоставление неполной или недостоверной информации об условиях кредитования. Некоторые коммерческие банки намеренно скрывают от клиентов информацию о полной стоимости кредита. В итоге заемщик в процессе обслуживания кредита сталкивается с дополнительными платежами и условиями договора. Соответственно, сумма, подлежащая возврату, увеличивается. Во избежание такой ситуации необходимо оформлять кредит в крупных и проверенных банках и тщательно изучать условия кредитного договора.

2. Переложение рисков на потребителей за счет повышения процентов. Зачастую банки путем повышения процентных ставок за пользование кредитом решают проблему минимизации собственных рисков. Соответственно, чем выше риски — тем выше процентные ставки по кредиту.

3. Ошибки в кредитных историях. В основном данные ошибки возникают из-за технических сбоев, в редких случаях из-за невнимательности банковских служащих. Другим негативным фактором этой проблемы является несвоевременное обновление информации о заемщике. Например, заемщик уже погасил кредит, а данный факт еще не успел отразиться в его кредитной истории. Или заемщик имел просроченную задолженность по кредиту, позже он полностью погасил ее, а в его кредитной истории до сих пор имеется запись о задолженности. Поэтому необходимо регулярно проверять свою кредитную историю, особенно это касается тех, кто активно пользуется кредитами.

Также встречаются случаи, когда кредит одного заемщика приписывают другому. Это происходит при совпадении личных данных (например, когда у двух заемщиков одинаковые имена, фамилии, даты рождения и регион проживания). Данная ошибка в кредитных историях встречается реже всего.

4. Финансовая неграмотность населения в вопросах кредитования. Экономическое развитие государства во многом зависит от общего уровня финансовой грамотности его населения. Недостаточный уровень этих знаний отрицательно сказывается на финансовых результатах в области потребительского кредитования. Именно поэтому развитые страны такие, как США, Великобритания, Австралия и др. определили разработку и реализацию программ по улучшению финансовой грамотности населения важным направлением государственной политики. Рост финансовой грамотности населения приводит к снижению рисков задолженности граждан по кредитам, уменьшает вероятность мошенничества и т. д.

На основании представленных проблем можно выделить основные задачи, которые необходимо решить в настоящее время в сфере банковского кредитования физических лиц:

- снижение кредитных ставок в крупных российских банках;
- применение гибкой политики в вопросах кредитования населения;
- предоставление гражданам на этапе заключения договора всей необходимой информации;
- выделение субсидий отечественным банкам;
- модернизация системы работы с задолженностью;
- предотвращение дефолтов и защита кредиторов, путем сбора всей необходимой информации о заемщике и формирования кредитных историй;
- повышение финансовой грамотности населения;
- разработка специальной законодательной базы;
- рост объемов банковского кредитования.

В последнее время российские банки стали более лояльно подходить к вопросу кредитования населения (снижение ставок по потребительским кредитам более чем на 3%, увеличение программ рефинансирования, сокращение срока рассмотрения кредитных заявок, облегчение необходимого пакета документов и др.).

Решение проблем в сфере потребительского кредитования значительно повысит уровень банковского кредитования в целом, что, в свою очередь, приведет к повышению уровня жизни населения, откроет новые возможности для развития экономики России, ускорит обращение денежных средств и улучшит эффективность деятельности банковских учреждений.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что потребительское кредитование в РФ является одним из перспективных направлений банковского кредитования, обусловленного высоким спросом и привлекательностью на потребительские кредиты.

#### Список использованной литературы:

1. Чекиева Х.Р. Потребительское кредитование в России. – М., 2016 г. 253 с.

2. Левкина Е.В., Шульц Я.А. Потребительское кредитование в России: проблемы и перспективы их решения // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017 г. – № 7-2. – С. 278-282;
3. Банковское дело: учебник/ О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцова [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. – 10-е изд., перераб. И доп. – М.: КНОРУС, 2016. – 800 с.
4. Ефремова И. А. Проблемы банковского кредитования населения на современном этапе // Молодой ученый. — 2016. — № 18. — С. 362–364.
5. Абрамова В. А. Минимизация кредитных рисков, возникающих в процессе банковского кредитования физических лиц / В. А. Абрамова // Экономика и социум. — 2016 — № 2. — С. 90-98.
6. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 10.11.2018)
7. Официальный сайт Национального бюро кредитных историй (НБКИ). — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nbki.ru/> (дата обращения: 11.11.2018)
8. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 2 декабря 1990 г. № 395-1 (ред. от 31.12.2017) — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5842/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/) (дата обращения: 10.11.2018)
9. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 31.12.2017). — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (дата обращения: 10.11.2018)
10. Научная статья «Проблемы и перспективы развития банковского сектора в России – Шарифьянова З.Ф.

УДК 338.57.013.22

**Гениберг Т.В.**канд. экон. наук, доцент  
Новосибирского государственного университета  
экономики и управления**Сафонова Е.А.**студентка  
Новосибирского государственного университета  
экономики и управления  
г. Новосибирск**СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА**

**Аннотация:** в статье рассмотрены вопросы движения цен, связанные с продажей товара в сфере ресторанного бизнеса. В качестве ключевых факторов, которые являются решающими в формировании цен, обозначены: инфляция, уровень дохода населения, востребованность данной продукции. Действие этих факторов проверено на примере рынка ресторанного бизнеса сделаны обоснованные выводы и рекомендации для инвесторов о переходе из одного рынка на другой. Делаются выводы о целесообразности вхождения в данный момент в рынок ресторанного бизнеса.

**Ключевые слова:** доходность рынка, цикл рынка, ресторанный бизнес, инфляция, рынок пищевой промышленности, инвестор

Несмотря на то, что люди всегда будут испытывать потребность в еде, индустрия оказывается очень чувствительна не столько к потребителю, сколько ко внешним факторам. Так, неблагоприятная кризисная обстановка, продуктовое эмбарго вынуждают предприятия питания повышать стоимость. При этом не всегда удается закладывать в стоимость готовой продукции улучшение сервиса. К примеру, анализ рынка кофеен четко показывает смещение потребительского спроса от среднего уровня к более бюджетному. Падение уровня доходов населения явно сказывается на покрытии предложений общественного питания. Как итог – ухудшение не только сервиса, но и качества готовой продукции.

Рынок ресторанного бизнеса, как и экономика в целом, развивается циклично, причём данный рынок особенно подвержен цикличности в связи с тем, что зачастую предложение не поспевает за быстро меняющимся спросом.

Цикл состоит из четырёх основных этапов: экспансии, перенасыщения, рецессии и восстановления. Каждая стадия характеризуется определённой динамикой цен, числа проданных блюд. На рынке существуют циклы различной продолжительности. Многие ученые сходятся во мнении, что в экономике наблюдается действие длительных циклов, которые длятся около 20 лет, средних – около 10 лет и коротких 2-4 года (сост. автором по материалам [2]). Поэтому потенциальному инвестору важно понимать, в какой фазе цикла находится рынок, чтобы правильно оценить целесообразность инвестирования в него.

Анализируя рынок ресторанного бизнеса в Новосибирске за последние двадцать лет, можно четко проследить цикличность. Для понимания ситуации на сегодняшний день, приведем статистические данные о средних чеках за разные годы (Таблица 1).

Таблица 1.

Средний чек в ресторанах г. Новосибирска в 1918 – 2018 гг.

	1918	1935	1961	1975	1985	1988	1992
Номинальная цена, руб.	3	5	8	12	15	400	600
Инфляция, %	1,8	2,1	14,2	30,3	68,5	91,7	2508,8
Реальная цена, руб.	2,9	4,9	7,9	11,6	14	366,4	585,3

Продолжение таблицы 1.

	1994	1999	2000	2008	2014	2016	2018
Номинальная цена, руб.	1200	685	723	946	1386	1425	1665
Инфляция, %	215,4	36,5	15,1	13,3	11,4	5,4	2,5
Реальная цена, руб.	1 174,70	660,9	721,2	904	1 370,40	1 352,30	1 624,20

На рисунке 1 видим динамику цен на рынке ресторанного бизнеса.

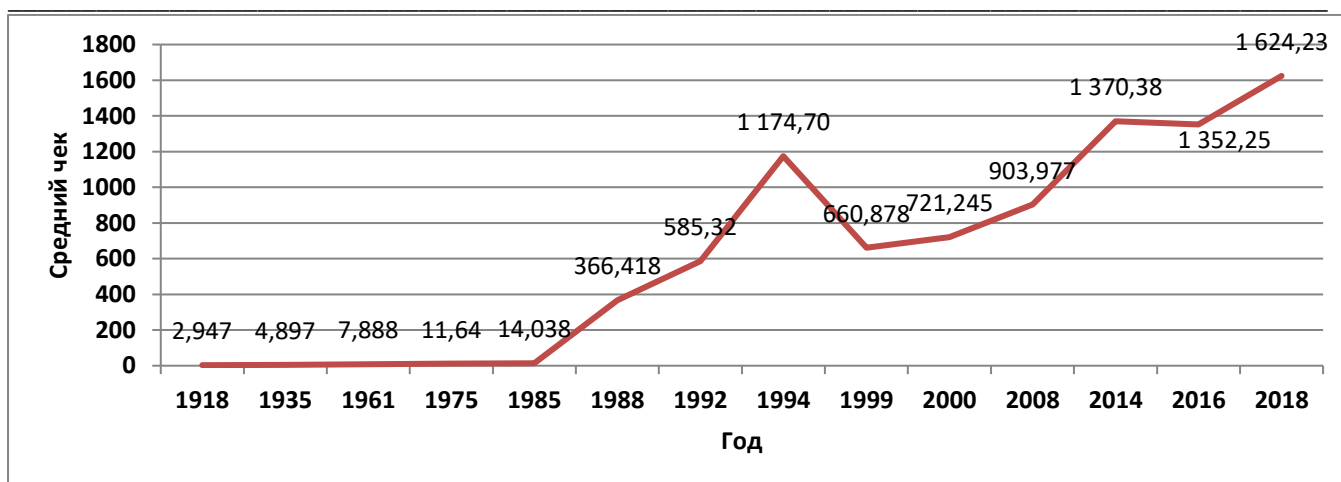


Рисунок 1. Средний чек в ресторанах г. Новосибирска в 1918 – 2018 гг.

Судя по данным, видно, что с увеличением инфляции растет и цена на продукцию. Таким образом, инфляция напрямую влияет на ценообразование. Также на это влияет конкуренция, качество товаров, объем поставок.

На формирование цен влияет и состояние рынка пищевой промышленности. Как отмечает Т.В. Гениберг: «Пищевая промышленность как на уровне России, так и Новосибирской области активно развивается, отмечается неравномерная, но положительная динамика объемов реализованной продукции, привлекаются значительные инвестиции.» (сост. автором по материалам [1,3 с 76])

Сокращение числа предприятий отрасли общественного питания одновременно является следствием кризиса и показателем увеличения емкости рынка. Что касается компаний общественного питания, особую роль в их продвижении играет размещение. Открытие новых точек в местах с высокой пропускной способностью заметно увеличивает поток клиентов. Проводя анализ рынка баров, многие аналитики отмечают эффективность продвижения бизнеса в социальных сетях. Именно там сегодня находится потенциальный потребитель. В группах и новостных колонках стало легче и проще заполнять свои планы на вечер.

Современный кризис стал оказывать существенное влияние на структуру российского общепита, формируя несколько трендов. Один из них - демократизация рынка общественного питания в России. Основным показателем перехода рынка на более экономичный формат стала востребованность сегмента быстрого питания. Благодаря перетоку посетителей из других форматов, именно формат фаст фуда сумел показать положительную динамику развития. Современный темп жизни «диктует» свои правила питания: быстро, дешево, вкусно. Рынок фаст-фуда для инвесторов становится все более привлекательным.

В свою очередь рынок ресторанного бизнеса находится в стадии с высокими ценами на акции операторов этого рынка, инвесторам сейчас не выгодно приобретать акции таких компаний и входить на этот рынок. Это дорогие инвестиции. Также наблюдается переток части клиентов в зону более дешевой еды. Целесообразно дождаться стадии депрессии, осуществить покупки акций ресторанов и ожидать в дальнейшем стадии быстрого роста, когда эти ценные бумаги можно будет продать по максимальной цене.

#### Литература:

1. Гениберг Т.В. Оценка концентрации участников на рынке пищевой промышленности новосибирской области и выявление ценовых сговоров // Менеджмент в России и за рубежом. – 2017. - №2. - С.77-84. (Geiberg T. V. Estimation of concentration of market players in the food industry of the Novosibirsk region and identifying price collusion // Management in Russia and abroad. - 2017. -№2.-Pp.77-84.)
2. Гениберг Т.В., Лапшова Л.Н. Оценка влияния экономических санкций на уровень монополизации пищевой промышленности Новосибирской области // Управление экономическими системами. Электронный ресурс: <http://uecs.ru/otraslevaya-ekonomika/item/4325-2017-04-04-07-05-13>. Дата публикации: 04.04.2017. (Geniberg T. V., Lapshova L. N. Assessment of the impact of economic sanctions on the level of monopolization of the food industry of the Novosibirsk region // Management of economic systems. Electronic resource: <http://uecs.ru/otraslevaya-ekonomika/item/4325-2017-04-04-07-05-13>. Publication date: 04.04.2017.)

УДК 33.338

**Грекова В.И.**

Студент 1 курса магистратуры, кафедры ГМУ  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина.  
(г. Краснодар, Российская Федерация)

**Лоскутов Н.В.**

Доцент к.н., кандидат экономических наук. Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина.  
(г. Краснодар, Российская Федерация)

## ВНУТРИФИРМЕННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В КОМПАНИЯХ

*Аннотация:* в данной статье и раскрывается понятие внутрифирменного планирования и определение роли в компании.

*Ключевое слова:* внутрифирменное планирование, предприятие, рыночная экономика, планирование в компаниях

Планирование - это одна из функций управления, которая представляет собой процесс выбора целей организации и путей их достижения. Планирование обеспечивает основу для всех управленческих решений, функции организации, мотивации и контроля ориентированы на выработку стратегических планов. Планирование представляет собой набор действий и решений, предпринятых руководством, которые ведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих целей. Процесс планирования состоит из нескольких взаимосвязанных этапов.

Внутрифирменное планирование – это составление различных планов, прогнозов и стратегий на достижение определенных целей.

Перспективным (стратегическим) планом компании является системный документ, охватывающий период в два или более пяти лет, в течение которого формируются основные цели компании на будущее, общая стратегия достижения поставленных целей с учетом влияния рынка факторов окружающей среды. Долгосрочное планирование определяет текущее направление деятельности компании. Среднесрочное (тактическое) планирование особенно характерно для компаний среднего размера, которые тщательно разрабатывают планы на срок менее двух лет

Во многих компаниях планирование осуществляется либо «из прошлого в будущее» (методом *наращивания*), либо, наоборот, из будущего в прошлое (*разбивка*). Например, в японском руководстве все руководители структурных подразделений в основном участвуют в процессе планирования, принимая во внимание демократический принцип лидерства (делегированный стиль). В США и Европе, наоборот, стратегии участия на рынке формируются руководителями высшего уровня управленческой иерархии компании, передавая их сверхурочным руководителям, работающим в подразделениях (в случае авторитарного руководства).

Практика внутреннего планирования построена на смешанной версии, что подразумевает интеграцию нисходящей и восходящей связи, при которой руководство, исходя из возможностей компании, разрабатывает планы своего развития. Они утверждаются высшим руководством организации. В результате бюджет (план) компании представляет собой синтез прогнозирования, контроля, координации и делегирования полномочий.

Среди многих принципов планирования, обеспечивающих эффективное достижение основной цели, с учетом соблюдения внутренних и внешних факторов развития компании, комплексного прогнозирования с четкой связью основных элементов в пространстве и времени.

Технология планирования последовательно включает:

- операции комплексной оценки ситуации на рынке;
- создание корпоративной стратегии для участия на рынке;
- распределение ресурсных возможностей компании с учетом сильных и слабых сторон ведущего конкурента;
- брендинг;
- формы и методы тактики участия в целевом сегменте продаж;
- оперативные программы по внедрению систем снабжения, маркетинга и стимулирования.

Несмотря на сложность и трудозатраты составления планов, этот процесс является весьма важным для реализации стратегии компании. На этом фоне выделяется целый ряд преимуществ для руководителя компании. Так, качественно составленный план:

- выступает в роли мощного инструмента координации, благодаря которому много проще согласовывать цели и выработать компромиссные решения;
- облегчается процесс контроля работы компании, а также оценки результатов ее работы;
- отражает систему ценностей руководителей компании, ее взглядов и видения будущего;
- выделяет ограничения, которые могут возникать в процессе деятельности и накладываться внешней средой. Благодаря этому результаты, описанные в плане, являются более понятными для менеджеров;
- повышает готовность организации реагировать на резкие изменения деятельности. Но это возможно только при условии, что на этапе разработки плана проводился соответствующий анализ;
- делает компанию готовой к любым изменениям на рынке и форс-мажорным обстоятельствам.

### Список литературы:

1. Бухалков, М.И. Планирование на предприятии: Учебник / М.И. Бухалков. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 411 с.



- 
2. Горемыкин, В.А. Планирование на предприятии: Учебник для бакалавров / В.А. Горемыкин. - М.: Юрайт, 2013. - 696 с.
  3. Лоскутов Н.В., Пивень Т.Я. Совершенствование планирования финансово-хозяйственной деятельности агропромышленного предприятия // В сборнике: Научное обеспечения агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Коцаев. Краснодар, 2017. С. 1640-1641.
  4. Лоскутов Н.В., Пивень Т.Я. Оптимизация затрат на персонал в современных организациях // В сборнике: [Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики](#) Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. Краснодар, 2016.

УДК 1

**Добрынкина О.В.**

Студент магистратуры

Муромский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
«Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
(Россия)

## УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются элементы системы дебиторской задолженности, которые применяются в жилищно-коммунальных организациях. В данной работе проанализированы ключевые вопросы и выработаны рекомендации по управлению дебиторской задолженностью в жилищно-коммунальных организациях.

*Ключевые слова:* дебиторская задолженность, эффективное управление.

Деятельность организаций, которые предоставляют жилищно-коммунальные услуги, оставляет большой след в жизни каждого человека в нашей стране. Иногда опыт сотрудничества бывает положительный, но, как правило, в глазах потребителей, ТСЖ или компании, оказывающие услуги управления, выглядят как персонажи отрицательные. Это часто обусловлено тем, что обычные граждане не понимают или не хотят понимать, какие проблемы, возникают в данной отрасли экономики нашей страны.

Размер заработной платы и ежегодное увеличение стоимости коммунальных услуг влияют на платежеспособность населения. Этот фактор приводит к увеличению дебиторской задолженности в учреждениях коммунальной службы, которая в свою очередь влияет на рост кредиторской задолженности управляющих организаций и, следовательно, оказывает негативное влияние на отношения между управляющими компаниями и подрядчиками/поставщиками услуг.

Поставщики коммунальных услуг начинают применять меры по взысканию этой задолженности, у жителей приостанавливая коммунальные услуги, что приводит к большому количеству судебных исков от жителей (потребителей коммунальных услуг), тем самым образуя «замкнутый круг».

Единственное решение, на наш взгляд, является поиск путей эффективного управления дебиторской задолженностью организаций, которые предоставляют коммунальные услуги населению, согласно, заключённого договора управления.

Проблемы управления дебиторской задолженностью, всегда была актуальны в данной сфере, а использование эффективных методов управления является гарантией существования на рынке предоставления коммунальных услуг.

Наличие дебиторской задолженности, крайне негативно сказывается на платежеспособности и финансовой устойчивости компании, в результате чего предприятие терпит большие экономические потери.

Задолженность граждан по оплате жилья, стоит на первом месте в списке наиболее распространенных видов задолженности в управляющих организациях. В среднем, по данным различных источников, этот показатель составляет около 80-90%, в то время как долг, который не будет возвращен в срок, установленный законом (ст. 155 ЖК РФ) и договором управления, составляет около 50%. Кроме того, во многих компаниях, доля задолженности, не подлежащей возмещению, увеличивается ежегодно.

Управление дебиторской задолженностью-это процесс, который занимает много времени, так сказать это работа "на перспективу", и если она будет проведена, качественное и "на совесть", это приведет к долгожданым результатам.

Существуют универсальные и стандартные элементы управления дебиторской задолженностью, тем не менее, эффективных не так много: в первую очередь, компания должна иметь систему анализа дебиторской задолженности, то есть разграничение на текущую, сомнительными и невозвратную; во-вторых, необходимо, чтобы компания имела представление о кредитной политике, т. е. классифицировала жителей на группы, исходя из суммы задолженности, и решала проводить кредитование всех групп людей или выборочно. В-третьих, компания должна определить, добросовестных плательщиков для стимуляции их в дальнейшем и недобросовестных для применения санкций и штрафов. В-четвертых, инкассация дебиторской задолженности. В-пятых, необходимо создать резервы по сомнительным долгам, и безнадежным, что позволит компании снизить бремя налога на прибыль, которая приведет к сокращению потерь в связи с наличием дебиторской задолженности.

Эти элементы хороши в теории, но на практике, есть другие проблемы, более острые, в организациях жилищно-коммунального хозяйства: отсутствие учета и контроля за увеличением дебиторской задолженности и не понимание причин ее роста, отсутствие должностных лиц, которые несут ответственность за управление дебиторской задолженностью и которые имеют знания и соответствующие навыки.

Закон предусматривает строгие меры по взысканию долгов у граждан, такие как, иск в суд, или даже выселение граждан с занимаемой ими жилплощади, но управляющие компании применяют их крайне редко. На практике, это только предупреждения, устные и письменные, первичные и повторные.

В результате вышеизложенного, можно дать следующие рекомендации по управлению дебиторской задолженностью в организациях по предоставлению жилищно-коммунальных услуг: лица, ответственные за управление фондом жилья компании должны работать в тесном контакте с населением, с каждым индивидуально или с инициативной группой, создание колл-центра для общения с задолжниками по телефону, расклейка стикеров на дверь должника, печать квитанций разного цвета, рассылка sms-сообщений с предупреждением о подаче исковых обращений в суд, установление

---

законного размера пени на просроченную задолженность, увеличение пунктов оплаты и своевременное предупреждения граждан об этом.

В конце хотелось бы отметить, что в результате, неэффективного управления дебиторской задолженностью в организациях, осуществляющих деятельность в сфере жилищно-коммунальных услуг, влияет на деятельность компании в целом и качество услуг, что снижает качество жизни добросовестных плательщиков.

#### Список литературы

1. Фролов А.С. Реформирование системы финансирования жилищно- коммунального комплекса / А.С. Фролов // Финансы. – 2011. – №2. – С. 25–29.
2. Бланк И.А. Финансовый менеджмент. – К.: Ника-Центр. – 2009. – 528 с.
3. Ковалев В.В. Введение в финансовый менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 708 с.
4. Метелев С.Е. Финансовый менеджмент: Учебное пособие / С.Е. Метелев, Е.А. Кандрашина, В.П. Чижик. – Омск: РГТЭУ, 2011. – 310 с.

УДК 1

Зарипова А.

Башкирский государственный аграрный университет

**МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ***Аннотация:* рассматриваются методы финансового планирования на предприятии.*Ключевые слова:* экономика, предприятие, финансовое планирование.

Роль финансового планирования очень высока в деятельности организации, впрочем, как и в жизнедеятельности человека. Для начала следует уточнить определения рассматриваемых понятий. Итак, согласно утверждению Л.С. Максименко: «план - основной документ, позволяющий детально изложить, обосновать и оценить возможности предприятия», - сложно не согласиться с этим определением [1]. Однако мне более близко определение Д.Д. Ординарцевой: «план — это программа, набор действий и инструментов, предусматривающих осуществление конкретной идеи в рамках общей стратегии предприятия»[2].

Что касается цели плана, то она, на мой взгляд, наиболее емко определена Д.Г.Бэнгзом, который убежден, что «главная цель составления плана состоит в обеспечении эффективного, прибыльного и спокойного функционирования предприятия» [3].

Итак, планирование является неотъемлемой, необходимой частью в ходе реализации каких бы то ни было целей. При этом нельзя не упомянуть цитату Брайана Трейси, которая гласит: «помните, что каждая минута, пораженная на планирование, экономит десять минут вашего труда».

Итак, планирование способствует экономии временных и зачастую даже финансовых ресурсов. Более того, глядя на свой реализованный план в будущем, можно сделать вывод о его целесообразности и, в конечном счете, не допустить ошибки прошлых лет при составлении очередного плана [4].

Немаловажным является и оглашение плана в коллективе для рационального направления всех имеющихся трудовых ресурсов на достижение одной и той же цели.

Следует обратить особое внимание на методы планирования, которых – несколько. В первую очередь следует упомянуть метод экспертных оценок, который заключается в выявлении мнений экспертов по вопросам оценки текущего финансового положения предприятия путем анкетирования или интервьюирования. При этом эксперты должны быть достаточно компетентны в изучаемых вопросах [6]. Метод будет являться наиболее эффективным, а результат – достоверным, если среди экспертов будут находиться не только теоретики, но и практики, а их число в суммарном количестве будет составлять не меньше 5 человек. Совокупность заполненных анкет, преобразование их в единое общее мнение позволит предприятию принять наиболее эффективное и рациональное решение поставленного вопроса.

Существует также и метод экстраполяции, суть которого заключается в планировании на основе сложившихся тенденций в прошлом [3]. Таким образом, степень адекватности этого метода в финансовой сфере определяется степенью стабильности динамики развития (регрессии) изучаемого объекта [5]. Однако на уровне микроэкономики этот метод применим слабо, поскольку хозяйствующие субъекты, как правило, имеют значительно меньшую стабильность в отличие от макроэкономических объектов анализа, что не позволяет добиться корректности использования этого метода.

Методы экономико-математического моделирования основываются на построении моделей, которые позволяют с некоторой долей вероятности описать динамику развития финансовых показателей в зависимости от факторов, способных оказывать влияние на экономическое положение предприятия в целом [6]. Важно отметить, что при этом учитываются наиболее оптимистические, пессимистические и наиболее вероятные темпы варианты изменения экономических показателей.

Всё чаще, как в теории, так и в практике, набирает популярность такой метод, как так называемая «финансовая математика». Этот метод основан на принципе неравноценности денежных средств в силу разных моментов времени [2]. Безусловно, имеющиеся 100 000 рублей сейчас будут неравноценны 100 000 рублям через 5 лет. Таким образом, имеющиеся сегодня средства теоретически могут быть инвестированы и принести доход в будущем. Зачастую этот метод применяется в работе страховых, финансовых, инвестиционных компаний, фондовых и валютных биржах и даже во внешнеэкономической деятельности.

Итак, финансовое планирование – это необходимая составляющая в деятельности организации на пути к развитию, процветанию и, в конечном счёте, увеличению прибыли. Важно не только осуществлять этот процесс, но и верно подобрать метод составления плана.

**БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Максименко, Л.С. Стратегическое финансовое планирование на предприятии / Л.С.Максименко, Г.В. Гренкин// Экономические вопросы современности. – 2018. – № 24. – С. 142–147.
2. Ординарцева, Д.Д. Финансовое прогнозирование: сущность и методы / Д.Д.Ординарцева, В.А Савельев // Актуальные – 2018. – № 4. – С. 5-12.
3. Галлямова, Т.Р. Стандартизация и методические аспекты управленческого аудита в сельскохозяйственных организациях [Текст]: монография / Т. Р. Галлямова. – Башкир. гос. аграр. ун-т. Уфа, 2014. – 43 с.
4. Галлямова, Т.Р. Приоритетные направления совершенствования организации внутривладельческого аудита [Текст] / Т. Р. Галлямова // Достижения аграрной науки - производству : материалы 110 науч.-практ. конф. преподавателей, сотр. и аспирантов ун-та, 26-28 января 2004 г. / Башкирский ГАУ. – Уфа, 2004. – Аграрная экономика. – С. 184-190

5. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как важная составляющая финансового оздоровления // Кулешова В.П., Закирьянов Р.В.// Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в агропромышленном производстве Материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XVII Международной специализированной выставки "АгроКомплекс-2007". 2007. С. 182-185.
6. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование, как основной инструмент реализации эффективных управленческих решений в аграрном производстве. // Кулешова В.П., Закирьянов Р.В.// В сборнике: Интеграция аграрной науки и производства: состояние, проблемы и пути решения Материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием в рамках 18-ой Международной специализированной выставки "АгроКомплекс-2008". МСХ РФ, МСХ РБ, ФГОУ ВПО Башкирский ГАУ, ОАО Выставочный комплекс "Башкортостан", Башкирская выставочная компания. 2008. С. 122-126.

УДК 338.4

**Карманова Н.Д.**

студентка

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)**Мосеев В.В.**

д.э.н, профессор кафедры управления и маркетинга

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)**Карманова А.В.**

доцент кафедры высшей математики

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)**АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ ВИДОВ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИХ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ В  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация:* политика импортозамещения в РФ предполагает содействие импортозамещению в промышленности на 2015-2020 гг., однако следует провести промежуточный анализ данных, чтобы выявить эффективны ли меры, которые используются на данный момент, чтобы защитить местных производителей от иностранных конкурентов.

*Ключевые слова:* импортозамещение, продукция, экономика.

Официально стартом политики импортозамещения в нашей стране считается Распоряжение Правительства РФ от 30.09.2014 №1936-р. Этим распоряжением был утвержден государственный план («дорожная карта») содействия импортозамещению в промышленности на 2015-2020 гг., в рамках которого планировалось разработать мероприятия, способствующие развитию импортозамещения приоритетных и критически важных видов продукции [2, с. 1].

Не смотря на то, что данный государственный план еще используется и с его помощью внедряются мероприятия, направленные на защиту Российских производителей, следует провести срез показателей, чтобы проанализировать состояние на сегодняшний день.

Тем более, что в настоящее время в России все большую популярность набирают товары отечественных производителей, и это связано, прежде всего, с введением экономических санкций против России.

Также это является одним из методов политики импортозамещения, а именно таким образом можно проконтролировать динамику роста или снижения.

Список критических и приоритетных видов продукции и услуг, включенных в программу импортозамещения и обеспечения национальной безопасности, формировался с учетом спроса потребителей (а не на основе экспертных, формализованных оценок) и включал 800 наименований [1, с. 591].

Однако в данной статье проведем обобщенный и выборочный срез самых важных показателей.

Для замещения импорта национальными товарами могут быть использованы таможенно — тарифное (пошлины) и нетарифное (квоты, лицензирование ввоза) регулирования, а так же субсидирование производств внутри страны и прямой запрет на ввоз определенных товаров из-за границы.

Это позволит местным производителям избавиться от иностранного продукта и увеличить производство собственного продукта, благодаря росту спроса на отечественные аналоги.

Чтобы более наглядно изучить современное состояние производства основных видов импортозамещающих пищевых продуктов в РФ следует выявить растет или наоборот снижается их производство. Для этого обратимся к таблице 1.

Таблица 1 – Производство основных видов импортозамещающих пищевых продуктов в РФ, тыс. тонн

Пищевые продукты	2015	2016	2017	Изменение (+,-) в 2017 г. по сравнению с 2015 г.	Изменение в % 2017 г. по сравнению с 2015 г.
Мясо крупного рогатого скота парное, остывшее, охлажденное	203	195	205	2	100,8

Мясо крупного рогатого скота подмороженное, замороженное, глубокой заморозки и размороженное	51,7	49,9	56,5	5	109,4
Свинина парная, остывшая, охлажденная	1655	1947	2158	503	130,4
Мясо и субпродукты пищевые домашней птицы в том числе:	4340	4464	4839	499	111,5
мясо парное, остывшее, охлажденное и субпродукты пищевые домашней птицы	2715	2866	3014	299	111,0
мясо подмороженное, замороженное, глубокой заморозки и размороженное и субпродукты пищевые домашней птицы	1604	1575	1303	-301	81,2
Изделия колбасные	2445	2436	2255	-190	92,2
Ракообразные немороженые; устрицы; водные беспозвоночные прочие, живые, свежие или охлажденные	67,9	63,6	45,9	-22	67,6
Филе рыбное, мясо рыбы прочее, печень, икра и молоки рыбы свежие или охлажденные	18,8	20,7	18,1	-1	96,5
Рыба (кроме сельди) мороженая, печень, икра и молоки рыбы мороженые	2502	2606	3057	555	122,2
Филе рыбное мороженое	123	141	145	22	117,8
Рыба (кроме сельди) копченая	57,2	53,0	58,4	1	102,1

За исследуемый период наблюдается значительный рост производства некоторых видов продуктов. Так, например, по показателю «Рыба (кроме сельди) мороженая, печень, икра и молоки рыбы мороженые» наблюдается самый значительный рост, а именно увеличение произошло на 555 тыс. тонн или на 22,2%, из-за роста спроса и потребности в данном продукте, что вызвано снижением ввозимой продукции на территорию РФ из-за санкций.

А самое большое снижение наблюдается у мяса подмороженного, замороженного, глубокой заморозки и размороженного и субпродукты пищевые домашней птицы, а именно этот показатель уменьшился на 301 тыс. тонн или на 18,8%, это произошло из-за снижения потребности у населения в таком товаре, потому что предпочтительнее мясо парное, остывшее, охлажденное и субпродукты пищевые домашней птицы, производство которого за исследуемый период увеличилось на 299 тыс. тонн или на 11%.

Также отдельно следует проанализировать производство импортозамещающих молочных продуктов в Российской Федерации. Для этого воспользуемся данными таблицы 2.

**Таблица 2 – Производство импортозамещающих молочных продуктов в РФ, тыс. тонн**

Молочные продукты	2015	2016	2017	Изменение (+,-) в 2017 г. по сравнению с 2015 г.	Изменение в % 2017 г. по сравнению с 2015 г.
Молоко жидкое обработанное	5449	5569	5390	-59	98,9
Сливки	121	125	133	12	110,1
Творог	416	410	486	70	116,8
Масло сливочное	256	251	270	14	105,3

Сыры и продукты сырные	589	605	464	-125	78,8
Продукты молочные сгущенные, млн. усл. банок	828	854	838	10	101,2
Продукты кисломолочные, кроме сметаны и творога	2445	2492	2905	460	118,8

За исследуемый период также наблюдается рост практически всех показателей за исключением молока жидкого обработанного и сыров и продуктов сырных, а именно снижение на 59 тыс. тонн и на 125 тыс. тонн соответственно. Некоторые экономисты считают, что это произошло из-за того, что подорожали составляющие этих продуктов в связи с ростом спроса на них.

А вот наибольший рост показали продукты кисломолочные кроме сметаны и творога, они возросли на 460 тыс. тонн, это произошло из-за появления на российском рынке новых производителей кисломолочных продуктов.

Итак, процесс импортозамещения в России имеет отличные шансы на успех. Связано это с большим количеством факторов. Во-первых, у российских предприятий нет проблем с доступом к необходимому сырью, природным ресурсам. Во-вторых, производственные издержки при открытии производства в РФ во многих случаях будут ниже, чем за рубежом, собственно, за счет дешевизны некоторых природных ресурсов. В-третьих, у России есть ощутимый технологический потенциал.

#### Список литературы

1. Моисеев А.В., Моисеев В.В. Анализ уровня конкурентоспособности современных аграрных предприятий // Научное обеспечение агропромышленного комплекса отв. за вып. А.Г. Коцаев. 2016. С. 591-592
2. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] Код доступа: <http://www.gks.ru/>



УДК 005.95

**Клепалко И.Ю.**

студентка экономического факультета  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина  
(Россия)

**Моисеев В.В**

доктор экон. наук, профессор кафедры управления и маркетинга  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина  
(Россия)

### СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

*Аннотация:* в статье раскрываются вопросы использования информационных технологий в кадровом менеджменте. В данной работе рассмотрены различные типы программ, которые используются для повышения эффективности работы персонала и предприятия в целом.

*Ключевые слова:* методы управления, менеджмент, информационные технологии, аттестация работников, развитие подразделений.

Во всем современном мире прорыв информационных технологий во многом связан с возросшей интенсивностью информационных потоков из-за расширения процессов глобализации мировой экономики, а также благодаря становлению информационного пространства.

Одними из главнейших производственных ресурсов нашего времени являются знания и информация. Основным в этой концепции информационного общества, а также наиболее ценным ресурсом принято считать информацию. Еще одним значимым звеном является человек с его знаниями, умениями и навыками. Среди этих главных критериев первичные- это умение и осознанное желание получать достоверную, всеобъемлющую и объективную информацию, решительно осмысливать ее, а также нести ответственность за качество распространяемой информации.

Современные методы управления организацией ориентируются на расширенное использование информационных технологий в своей деятельности. Компьютеризированная техника, телекоммуникационные линии связи, а также весь рабочий персонал, который владеет навыками работы с информацией и всеми информационными технологиями- необходимые атрибуты эффективного конкурентоспособного предприятия. Всеобъемлющее распространение информационных технологий в сфере управления персоналом за последние 20 лет предопределено стремлением успешных организаций отвечать общемировым направлениям экономического развития, в которых информационно-технологическому аспекту управления организацией уделяется большое внимание.

Информационные технологии по управлению персоналом можно разделить на 2 основные группы:

- интернет-технологии
- специализированное программное обеспечение.

К интернет- технологиям в управлении персоналом относятся корпоративные Веб-сайты компаний - это важнейший элемент информационной системы компании. Он функционирует как виртуальный офис компании, который работает круглосуточно и доступен посетителям со всего мира.

Всем известно, что самым важным для массового привлечения клиентов на рынке товаров и услуг считается формирование их положительного отношения к данному бренду и репутации компании. То же самое и касается рынка труда. Большинство ведущих организаций создают на своих HR-бренды, которые легко отличить от других. Они представляют совместную рекламу как самих продуктов, так и рабочих мест.

К специализированному программному обеспечению относятся:

1) Справочно-правовые системы — это особый класс компьютерных баз данных, который содержит тексты указов и постановлений, а также решений различных государственных органов. Помимо нормативных документов, в них также содержатся консультации специалистов по праву, бухгалтерскому и налоговому учету, различные судебные решения и типовые формы деловых документов. Сегодня в России и странах СНГ функционирует множество таких систем.

2) Экспертные системы являются программными комплексами, которые аккумулируют знания и умения специалистов в определенных предметных областях и тиражируют их с целью консультирования менее квалифицированных пользователей.

Существенная разница между информационно-поисковыми и экспертными системами по управлению персоналом состоит в том, что экспертные осуществляют не только поиск работников, но еще осуществляют логическую переработку для получения актуальной информации.

Они выполняют очень важные задачи: анализ и оптимизация структуры организации профориентация, формирование рабочего резерва, профотбор, аттестация работников, определение тенденций развития подразделений.

3) Отдельные программы авторизации - это, в основном, программы, предназначенные для кадрового учета, найма персонала, аттестации, расчета заработной платы, для тестирования, управления компенсационным пакетом, а также для оценки и обучения, развития и мотивации к труду персонала. Это не комплексные системы в процессе разработки, а полностью законченный готовый продукт.

---

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день идет внедрение информационных технологий управления персоналом, которое охватывает все существующие области деятельности, следовательно, появились возможности еще более тщательного контроля и построения системы поддержки принятия управленческих решений в компании. Это происходит из-за наличия централизованного информационного пространства, а также высокой производительности и функциональности.

Современные информационные технологии кадрового менеджмента за последние 10 лет сделали большой прорыв в этой сфере. Из-за быстрого доступа к базе данных по всем кадровым ресурсам предприятия, а также оперативного поиска нужной актуальной информации и возможности быстрого отбора комплекса данных по заданным критериям, сильно повысился уровень и скорость принятия решений, а, следовательно, и эффективное функционирование самой организации.

#### Список литературы

1. Кондратенко А.В., Симонян А.А.\*, Великанова Л.О. Влияние информационных технологий на экономический рост и производительность труда // сборник материалов IX студенческого международного форума. 2017. с. 105-108
2. Сурнина Ю.В.\*, Авраменко Е.А.\*, Великанова Л.О. В сборнике: Информационное общество: современное состояние и перспективы развития // Сборник материалов IX студенческого международного форума. 2017. С. 71-74.

УДК 33.336

**Козичева М.А.**  
магистрант 3 курс  
Финансовый университет при Правительстве РФ  
(Россия, г. Омск)

## ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

**Аннотация:** наличие у предприятия дебиторской и кредиторской задолженности является неминуемым следствием системы расчетов с контрагентами. Организации необходимо выбирать таких партнеров, которые способны своевременно рассчитываться по своим обязательствам. В статье рассмотрены понятия и методы анализа дебиторской и кредиторской задолженности, влияние задолженностей на финансовое состояние организации, выделены основные особенности и методы управления дебиторской и кредиторской задолженностью.

**Ключевые слова:** дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженностью, управление дебиторской и кредиторской задолженностью.

Управление финансовой деятельностью организации предполагает грамотное распределение активов и стратегическое планирование. В этих аспектах работы значительное место занимают такие понятия, как дебиторская и кредиторская задолженность как источники формирования активов, которые нуждаются в непрерывном учете, контроле, анализе и своевременном исполнении обязательств.

Осуществляя предпринимательскую деятельность, участники имущественного оборота предполагают, что по мере проведения хозяйственных операций они не только возвратят вложенные средства, но и получают доходы. Однако в реальной практике нередко, а точнее постоянно, возникают ситуации, когда по тем или иным причинам организация не может взыскать долги с контрагентов, либо сама не может своевременно рассчитаться по своим обязательствам.

Одной из негативных сторон сегодняшней экономической ситуации является существенное увеличение рисков при продаже товаров, проведении работ, оказании услуг с отсрочкой платежа. Поэтому проблеме дебиторской и кредиторской задолженности во всех организациях уделяется повышенное внимание, ведь от этого зависит конкурентоспособность компании.

С точки зрения экономистов Суриковой Е. А., Раздерищенко И. Н. [7, с. 231], современная система бухгалтерского учета должна формировать необходимую информацию о состоянии расчетов с дебиторами и кредиторами. Контроль за состоянием долговых обязательств – одно из условий успешной деятельности любой организации. Платежеспособность предприятия – залог его собственного благополучия, поэтому следует организовывать контроль за дебиторской задолженностью.

Экономисты Савицкая Г. В., [5, с.236], Г. П. Герасименко [2, с.338] считают, что изменение величин дебиторской и кредиторской задолженностей влияет на финансовое состояние организации через его основные характеристики: имущественное положение, финансовую устойчивость, платежеспособность и ликвидность, деловую активность.

По мнению экономиста Фирсовой И.В. [8, с.256], для устойчивого положения компании необходимо иметь и поддерживать достаточный объем свободных денежных средств. Достичь это можно грамотной организацией учета и разработкой эффективной методики анализа дебиторской и кредиторской задолженности, которые позволят повысить эффективность управления в целом. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности проводится в развитие анализа платежеспособности. Своевременное погашение дебиторской и кредиторской задолженности и их соотношение во многом определяет финансовое состояние организации.

Управление кредиторской задолженностью предполагает установление таких взаимоотношений с контрагентами, которые ставят сроки и размеры платежей организации последним в зависимости от поступления денежных средств от покупателей. Таким образом, речь идет об одновременном управлении движением дебиторской и кредиторской задолженностями.

Наиболее оптимальной ситуацией считается равенство дебиторской и кредиторской задолженностей, так как кредиторская задолженность – источник финансирования дебиторской задолженности.

Управление дебиторской задолженностью отражается на прибыльности организации и определяет дисконтную и кредитную политики для покупателей, пути ускорения возвращения долгов, выбор условий продажи, которые обеспечивают гарантированное поступление оплаты от покупателей.

Несмотря на общее понимание цели управления дебиторской задолженностью, в литературе нет единых взглядов на способы ее достижения. Наиболее обширный перечень управленческих мероприятий представлен в научных трудах экономистов Афанасьевой Т.В. и Полунина А.А. [1, с.39]: в него входят анализ финансовой деятельности контрагента, разработка кредитной политики организации, страхование дебиторской задолженности.

К основным типичным проблемам управления дебиторской задолженностью относят:

- отсутствует информация о сроках погашения задолженности дебиторами;
- не определена работа с просроченной дебиторской задолженностью на предприятиях;
- отсутствует информация о росте затрат, связанных с увеличением дебиторской задолженности и др.

К основным методам управления дебиторской задолженностью относят классификацию дебиторской задолженности по срокам оплаты с целью выявления контрагентов, не соблюдающие сроки платежа, и обложения процентом просроченные платежи.

Классификация задолженности по срокам погашения дает возможность определить, какие счета относятся к нормальной задолженности, срок погашения которой не наступил или составляет меньше месяца и неоправданной. Неоправданной называется просроченная задолженность контрагентов. Чем больше срок просроченной задолженности, тем вероятнее неуплата по счету. Отвлечение денежных средств в такую задолженность создает угрозу неплатежеспособности предприятия [3, с.189].

К одному из методов управления дебиторской задолженностью относят оценку платежеспособности покупателя при предоставлении товара с отсрочкой платежа. При оценке необходимо учесть честность контрагента и его финансовую устойчивость при помощи следующих критериев: соблюдение платежной дисциплины в прошлых периодах, прогнозные финансовые возможности покупателя по оплате товаров, уровень текущей платежеспособности, уровень финансовой устойчивости.

В том случае если за контрагентом имеется неоплаченная задолженность, то необходимо удержать продукцию или приостановить оказание услуг, пока не будут оплачены платежи, и потребовать залог в поддержку сомнительных счетов.

Управлять дебиторской задолженностью также возможно за счет определения сроков кредита, предоставляемого покупателям. Сроки кредита связаны с затратами и доходом, связанным с дебиторской задолженностью. В том случае, если сроки кредита жесткие, то у компании будет малая доля дебиторской задолженности и потерь от безнадежных долгов, но такая политика может привести к уменьшению объемов продаж и отрицательной реакции контрагентов [4, с.89].

Сроки погашения дебиторской задолженности следует увеличить в том случае, если предприятию необходимо распродать товары, либо если предприятие занимается сезонными продажами.

В том случае, если у предприятия имеется большая сумма просроченной задолженности и компании – должники не собираются погашать свои обязательства, возможно использовать предприятия, занимающиеся взысканиями долгов.

Также одним из методов управления дебиторской задолженностью является использование факторинга. Сущность факторинга заключается в том, что специальное агентство (фактор) и организация заключают договор о продаже невзысканной дебиторской задолженности. Организация обязана известить дебитора, что фактор купил их долги. Фактор оплачивает организации номинальную сумму долга со скидкой.

При использовании факторинга организации необходимо помнить о недостатках данного метода, а именно [6, с.290]:

- увеличение убытков в связи с неполным получением суммы долга;
- потеря контроля над дебиторами;
- потеря потенциальных покупателей.

Своевременное выставление счетов дебиторам является важным вопросом в управлении дебиторской задолженности.

Счета покупателям необходимо отправлять в течение суток со времени их составления. С целью ускорения взимания платежей можно направлять счета–фактуры покупателям, в то время, когда их заказ еще обрабатывается на складе. В любом случае, предприятие должно выставить счета на большие суммы незамедлительно.

В том случае, если покупатели и заказчики погасили свои обязательства ранее оговоренного срока, то предприятию необходимо разработать скидки контрагентам, но делать это следует только в том случае, если досрочная оплата долга приведет к росту прибыли и ее размер будет больше, чем сумма скидки.

Если покупатели нарушают оговоренные сроки оплаты счетов, организации следует разработать и ввести систему штрафов, которые необходимо прописать в договоре.

За нарушение сроков оплаты на длительный срок следует ввести систему штрафов, но это необходимо сразу оговорить в договоре.

Грамотное управление дебиторской задолженностью решает следующие задачи на предприятии:

- рост продаж в результате предоставления отсрочки платежа и, следовательно, увеличение прибыли;
- повышение конкурентоспособности с помощью отсрочки платежей;
- определение размера риска неплатежеспособности покупателей;
- определение предполагаемого резерва по сомнительным долгам;
- предоставление рекомендаций по работе с неплатежеспособными покупателями.

Управление кредиторской задолженностью связано с анализом соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей. Отсрочка платежей по договорам с кредиторами в днях должна быть больше отсрочки платежей, предоставленных дебиторам. Такие условия делают возможным своевременное, без дополнительных расходов на неустойки и штрафы, выполнение своих обязательств и обеспечение достаточного для деятельности запаса товаров и материалов.

Для расчета максимального размера отсрочки платежа применяются показатели оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности.

Оборачиваемость дебиторской задолженности показывает, как быстро организация получает оплату от покупателей, рассчитывается как отношение выручки к средней дебиторской задолженности за год.

Оборачиваемость кредиторской задолженности показывает, сколько раз за год организация погасила среднюю величину своей кредиторской задолженности, рассчитывается как отношение себестоимости продаж к средней кредиторской задолженности за год.

Рассчитав показатель оборачиваемости кредиторской задолженности в днях, можно определить максимальную величину отсрочки платежа для покупателей.

Просроченная кредиторская задолженность влечет за собой не только снижение репутации, но и риск потери бизнеса. В соответствии со ст. 7 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ кредитор может обратиться в суд с заявлением о признании предприятия банкротом при наличии признаков его несостоятельности. Именно

почему важно проводить анализ финансово-хозяйственной деятельности и не допускать появления просроченной кредиторской задолженности.

Но на практике возникают случаи, когда кредиторская задолженность может быть списана на прочие доходы организации, а именно (п.18 ст. 250 НК РФ):

- истечение срока исковой давности;
- исключение кредитора из ЕГРЮЛ в связи с ликвидацией.

Срок исковой давности составляет 3 года со дня возникновения обязательства.

Применение вышеуказанных действий является одним из элементов управления кредиторской задолженностью. Но необходимо помнить, что взыскание задолженности в судебном порядке повлечет для фирмы дополнительные расходы.

Таким образом, правила управления кредиторской задолженностью заключаются в следующем:

- необходимо рассчитать рациональный объем кредиторской задолженности и следить за соотношением обязательств;
- не допускать появления просроченной кредиторской задолженности, которая влечёт за собой риск несостоятельности и банкротства;
- рассчитывать показатели оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности и корректировать условия по отсрочке платежа с покупателями и поставщиками;
- проводить инвентаризацию дебиторской и кредиторской задолженности и своевременно регулировать задолженности предприятия.

Действенное управление дебиторской и кредиторской задолженностью организации является залогом его обеспеченности оборотными средствами, необходимыми для непрерывной деятельности. Управление кредиторской задолженностью играет важную роль, так как значительно снижает риск несостоятельности и банкротства предприятия.

#### Список литературы:

1. Афанасьева Т.В., Полуниин А.А. Регулирование дебиторской и кредиторской задолженности в целях укрепления финансовой устойчивости организации. / Афанасьева Т. В., Полуниин А. А. // Вестник МичГАУ. – 2014. – № 6. – С. 38 – 41.
2. Герасименко Г.П. Финансовый анализ: учебное пособие / под ред. Герасименко Г.П., Э. А. Маркарьяна, С. Э. Маркарьяна. – М.: КноРус, 2015. – 534 с.
3. Ефимова О.В., Мельник М.В. Анализ финансовой отчетности / Ефимова О. В., Мельник М. В. // учебное пособие. – М.:Омега-Л, 2013–388 с.
4. Полюшко Ю.Н. Некоторые аспекты анализа дебиторской и кредиторской задолженности компании / Полюшко Ю. Н. // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2014. – № 11 (35). – С. 88-93.
5. Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г. В. Савицкая //: учебник. – М.: Дрофа, 2014. – 608 с.
6. Солдатова А.П., Солдатова Л. И. Анализ задолженности контрагентов как база поиска для управления дебиторской задолженностью / Солдатова А.П., Солдатова Л. И. // Экономика и социум. – 2015. – № 3 (16). – С. 276 – 296.
7. Сурикова Е. А., Раздерищенко И.Н. Дебиторская задолженность: сущность, анализ и управление / Сурикова Е. А., Раздерищенко И.Н. // Новый взгляд. Международный научный вестник. – 2014. – № 4. – С. 231 – 240.
8. Фирсова И. В. Актуальные вопросы анализа и управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия / Фирсова И. В. // Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита. – 2014. – № 7. – С. 255 – 260.

**Краснова А.Г.**Студент, Российского государственного социального университета  
Россия, г. Москва**СТРАТЕГИИ И КРЕДИТОВАНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ**

**Аннотация:** в данной статье говорится об одной из основных деятельности транснациональных банков – кредитовании. В настоящее время количество транснациональных банков возросло, возросло так же и их влияние на мировую экономику. Главной целью деятельности таковых банков – гигантов является получение прибыли. На сегодняшний день транснациональные банки могут профинансировать любой крупный мировой проект. Однако основной трудностью деятельности ТНБ является проблема внешней задолженности.

**Ключевые слова:** ТНБ, транснациональные банки, кредитование, внешний долг, инвестирование, стратегия, международная кредитная деятельность, иностранный капитал.

Данная статья посвящена транснациональным банкам, которые представляют собой огромные финансовые и банковские группы с активами и оборотами более одного миллиарда рублей, доминирующие в кредитно-валютных отношениях. Такие банки преследуют одну главную цель помимо второстепенных, таких как, лидерство не только на национальном уровне, но и на мировом. Цель – получение прибыли. Один из основных видов деятельности получения прибыли – кредитные операции. Вот в чем заключается актуальность данной темы.

Осуществление кредитных операций – главный источник прибыли банков-гигантов. Кредитование ТНБ в корне отличается от национальных банков. Это заключается в расширении видов кредитных операций, диверсификации круга заемщиков, кредитной стратегии, географическое расширение подразделений банка. Основные принципы и стратегии кредитования на мировом и национальном уровнях остаются почти неизменными, но клиенты – заемщики в корне отличаются друг от друга. Заемщиками транснациональных банков могут быть:

1. Транснациональные корпорации;
2. Иностранные банки;
3. Правительства;
4. Национальные фирмы;
5. Частные лица – крупнейшие банкиры и промышленники;
6. Импортеры и экспортеры, которым требуется материальная помощь в развитии своей международной торговли;
7. Корреспондентские банки, нуждающиеся в финансировании торговых или инвестиционных операциях своих клиентов;

Кредиты выдаются в любой валюте, на любой срок. Ранее выдавали кредиты только на определенные цели – внешнеторговые сделки, сегодня расширился круг целей, например, можно взять кредит для покупки оборудования, кредит на строительство и т.д. Долговые обязательства иностранных заемщиков очень часто превращаются в акции, тогда ТНБ становится прямым совладельцем заводов, холдингов, промышленных предприятий и т.д.

ТНБ может осуществлять международную кредитную деятельность разными способами: представление фондов исключительно заемщику либо вкладывать на депозит в корреспондентский банк; заключение контрактов с заемщиком о представлении фондов на ближайшее время; предоставление обязательств возврата денежных средств другому кредитору, если заемщик неплатежеспособен; осуществление торговых финансирований операций. В интересах ТНБ проводить данного рода сделки в странах исключительно с благоприятным экономическим и политическим климатом. Другими словами, страна должна иметь определенный экономический уровень развития, также в стране должна быть либерализация для иностранного капитала. Очень важно и то, имеются ли гарантии, что не будет национализирована собственность иностранных монополий, не произойдут перемены в общественном устройстве. Оценка страховых рисков поэтому стоит на первом месте в маркетинговых исследованиях ТНБ. Особое внимание уделяется экономическим рискам, связанным с платежным балансом страны. ТНБ имеют возможность прибегать к помощи государственных служб и организаций для страхования политических рисков. Отмечая политические риски, ТНБ так же внимательно относятся и к ряду политических факторов:

1. Политическая нестабильность, связанная с политическим режимом в стране, войнами и другими чрезвычайными обстоятельствами;
2. Экономическая нестабильность страны, куда входит валютный режим;
3. Нестабильный обменный курс, от которого зависит колебание прибыльности ТНБ;
4. Другие элементы инвестиционного климата.

Транснациональные банки кредитуют наиболее перспективные отрасли экономики, потому что:

1. В процессе формирования кредитного портфеля ТНБ выделяет наиболее перспективные направления: потребительское кредитование, кредитование реального сектора экономики или ссуды кредитно-финансовым учреждениям;
2. ТНБ проводит кредитную политику уже в промышленных предприятиях.

Объектами банковского долгосрочного кредитования выступают затраты на оборудование, финансовые вложения предприятия на строительство, приобретение техники, научно-технической продукции и т.д. Такие ссуды выгодны и для больших предприятий, и для маленьких. Это и является внешним финансированием капитальных вложений.

ТНБ ведут свою кредитную политику, максимально угодая потребностям своих клиентов, с одной стороны, и получая стабильную прибыль с другой.

## Основные стратегии ТНБ

Диверсификация	корпорациями	коммерческими
Эмиссионно-посреднические операции	Получение дохода от продажи ценных бумаг	
Вознаграждение за хранение и управление имуществом	Активное использование банковских инноваций	

Рис. 1 – Основные стратегии транснациональных банков

Экономическая мощь транснациональных банков напрямую зависит от опоры иностранных государств. ТНБ кредитуют западные страны на долгий срок и организуют покупку займов иностранными инвесторами. Банки-гиганты гарантируют сохранность капитала, приобретая государственные ценные бумаги.

ТНБ имеют так же свои конкурентные преимущества:

1. Высокая защищенность любых финансовых операций;
2. Получение любой финансовой услуги;
3. Высокая гибкость в управлении финансовыми инструментами;
4. Пополнение капитала;
5. Материальная помощь внешней торговли;
6. Высокий профессионализм деятельности;
7. Активное расширение деятельности ТНБ.

Транснациональные банки мобилизуют мировую экономику, определяя масштаб финансовой глобализации, распределяя капитал между странами, участвуют в миграции инвестиционного капитала, определяют кредитные риски и перераспределяют кризисные процессы. ТНБ также имеют долгосрочные отношения с финансово-промышленными группами. Банковский капитал является экономической силой, большая часть которого хранится в надежных ценных бумагах, ликвидность которых зависит напрямую от реального капитала. Располагая экономической и финансовой информацией, иногда не только открытой, но и закрытой, ТНБ оказывают огромное влияние на развитие и ход мирового хозяйства в целом.

### Список литературы:

1. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма» от 07.08.2001 № 115-ФЗ (последняя редакция).
2. Ромашова А.И. Роль транснациональных банков в современной мировой экономике [Текст] / А.И. Ромашова [и др.] // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития: Материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 14 нояб. 2015 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – С. 215–218
3. Л.М. Марченкова, О.В. Рудакова. Транснациональные банки в мировой экономике: становление и особенности развития // Вестник ОрелГИЭТ — 2015. — № 1(31). – с.100
4. Bank rankings – top banks in the world // RELX Group plc. – 2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.accuity.com/> (дата обращения: 10.03.2016).
5. Global finance [Электронный ресурс] <https://globalfinance.info/>

УДК 1

**Ларионова Е.А.**

Студент магистратуры

Финансовый университет при Правительстве РФ (Россия, Москва)

**ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ С УЧАСТИЕМ ГОСУДАРСТВА**

***Аннотация:** реализация инвестиционных проектов на основе государственно-частного партнерства является перспективным механизмом в условиях недостаточного развития инфраструктуры и ограниченных бюджетных источниках финансирования. В настоящей статье приводится анализ перспективных механизмов государственно-частного партнерства.*

***Ключевые слова:** ГЧП, инфраструктурные облигации, инфраструктурная ипотека, механизм отложенных налоговых платежей.*

На сегодняшний день крайне остро стоит вопрос преодоления Российской Федерацией инфраструктурных ограничений, мешающих развитию экономики. Наиболее ярким примером сложившейся ситуации является тот факт, что менее 40% автомобильных дорог отвечают установленным технико-эксплуатационным требованиям. Наряду с этим в срочной замене нуждается огромное количество теплосетей, водопроводов и канализационных труб; тысячи школ и больниц находятся в ветхом состоянии. Реализация инфраструктурных проектов в масштабе страны является катализатором создания добавленной стоимости в экономике и прироста ВВП. Осуществление инвестиционных проектов создает положительные эффекты в смежных отраслях и является одним из условий модернизации российской экономики.

В нашей стране на сегодняшний день задан курс на форсированное инфраструктурное строительство, объем требуемых инвестиций в которое по оптимистичной оценке может составить 2,3 трлн руб. [4]. Очевидно, что подобные объемы финансирования непременно требуют активного привлечения бюджетных средств. Кризис существующих форм финансирования крупных инфраструктурных проектов с государственным участием, таких как например механизм частной финансовой инициативы в Великобритании, обуславливает поиск новых механизмов финансирования, позволяющих привлечь значительные объемы инвестиций при этом снижая нагрузку на бюджет. Ключевым моментом в поиске данных механизмов является справедливая и взвешенная стоимостная оценка как стоимости самого проекта, так и возможных бюджетного и налогового эффектов.

Именно поэтому в 2018 г. в майских указах Президента была поставлена задача наращивать прежде всего частные инвестиции [1]. По расчетам McKinsey Global Institute, до 2030 г. потребности России в инфраструктурных инвестициях оцениваются в 4 % ВВП.

Целью данной работы является обзор перспективных механизмов финансирования инвестиционных проектов с привлечением государства, которые будут способствовать преодолению инфраструктурных ограничений.

К числу перспективных механизмов ГЧП относятся:

- Механизм отложенных налоговых платежей;
- Контракт жизненного цикла;
- Механизм инфраструктурной ипотеки.

Остановимся подробнее на каждом из механизмов. Одним из перспективных механизмов финансирования крупных инвестиционных проектов является механизм отложенных налоговых платежей. Как и классические механизмы государственно-частного партнерства развитие механизма получило свое начало в развитых странах, прежде всего в США и Великобритании [3]. Данный механизм предполагает использование налоговых платежей (в основном налога на недвижимость) частного партнера для покрытия затрат на создание объекта инвестиций. Действие механизма основано на том, что создаваемых или реконструируемый объект инфраструктуры создает дополнительные денежные потоки и как следствие увеличивает общую величину налоговых поступлений в бюджет. Разница между налоговыми поступлениями до реализации инфраструктурного проекта и после в международной практике получили название Tax Increment. Именно за счет этого прироста и осуществляются отложенные налоговые платежи в пользу инвестора. Данный механизм используется местным правительством в целях развития локального производства, когда поддержка федеральных властей является ограниченной. Основная цель его применения состоит в том, что чем больше проектов по данному механизму реализуется в городе или регионе, тем больше налоговая база. Тем не менее у данного механизма есть свои минусы. Предполагается, что отчисления налогоплательщиков первоначально поступают в специальный фонд, направления расходов которого не всегда инфраструктурными проектами со значительным социальным эффектом. Более того, введение таких механизмов в отдельных регионах может повлечь конкуренцию между ними и как результат неравномерное развитие различных территорий.

В свою очередь контракт жизненного цикла является инструментом государственно-частного партнерства. С юридической точки зрения контракт жизненного цикла является договором смешанного типа, в основе которого лежит договор об оказании услуг. Кроме этого в договоре могут присутствовать элементы договора агента и договора о доверительном управлении. Заключать подобные контракты согласно законодательству РФ можно только в отношении проектов по строительству дорог, аэродромов или закупке железнодорожных составов, воздушных, морских судов. В России данные контракты регулируются законом № 44-ФЗ, тем не менее за рубежом такие контракты относятся к концессиям [2]. Согласно контракту частный инвестор за свой счет реализует проект, а публичный партнер – оплачивает услуги по предоставлению объекта в пользование инвестору. К числу преимуществ данного типа проекта относятся



отсутствие риска завершения строительства объекта, стимулирование инвестора к оперативному и качественному завершению работ, снижение стоимости строительства проекта.

Перспективным механизмом, который предполагается использовать в нашей стране для реализации инфраструктурных проектов на период до 2024 г. является механизм инфраструктурной ипотеки. В частности, этот механизм может быть применен для реализации проектов развития портов Приморского края. Данный механизм осуществляется следующим образом: частный партнер реализует проект за счет заемного финансирования, возврат которого осуществляется путем регулярных выплат государственного партнера. В силу того, что заемные средства привлекаются под государственные гарантии, стоимость такого финансирования существенно ниже рыночной.

Таким образом, несмотря на консервативные тенденции по отношению к механизму ГЧП в развитых странах и прежде всего в Великобритании, на сегодняшний день существуют гибкие схемы реализации проектов ГЧП, позволяющие достичь почти оптимального разделения рисков частного и публичного партнеров.

#### **Список литературы:**

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»
2. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 30.10.2018) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».
3. Ларионова, И.В. Финансирование инфраструктурных проектов с использованием механизма отложенных налоговых платежей / И.В. Ларионова // Экономика. Налоги. Право. –2013. – №5. – С. 51-56.
4. InfaOne Research. [Электронный ресурс] // Аналитический обзор проектное финансирование. Поствыборная инфраструктура России. – Режим доступа: [https://infraone.ru/analitika/Proektnoe\\_finansirovanie\\_Postvybornaya\\_infrastruktura\\_Rossii\\_InfraONE\\_Research.pdf](https://infraone.ru/analitika/Proektnoe_finansirovanie_Postvybornaya_infrastruktura_Rossii_InfraONE_Research.pdf) (дата обращения: 25.11.2018).

УДК 338.46

**Ли Г.С.**

магистрантка 2 курса направления «Туризм»  
Санкт-Петербургский государственный экономический университет  
(Россия)

**Пучкова А.М.**

магистрантка 2 курса направления «Менеджмент»  
Пермский национальный исследовательский политехнический университет (Россия)

## СПЕЦИФИКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

***Аннотация:** в статье рассматривается конкурентоспособность в сфере общественного питания, ее характерные черты и особенности. Приведены основные направления ее повышения в условиях современной экономики. Также дана характеристика рынка общественного питания.*

***Ключевые слова:** предприятия общественного питания, конкурентоспособность, конкурентное преимущество, ресторанный бизнес*

В России все больше проявляются черты, присущие рыночной экономике [1, с. 132]. И конкуренция, как главный ее инструмент, набирает обороты. При таких условиях современной экономики деятельность любой организации, в том числе и сферы общественного питания, находится под пристальным вниманием других игроков рынка. В результате предприятия вынуждены постоянно искать новые способы и методы привлечения клиентов, сокращения издержек, повышения качества продукции.

Конкурентоспособность предприятий общественного питания проявляется в следующем:

- в первую очередь самой продукцией, ее ассортиментом, качеством предоставления, сложностью приготовления;
- вторым по важности фактором является цена на продукцию, наличие скидок, накопительных карт, разных форм оплаты;
- большое внимание имеет и степень комфорта, которая проявляется в удобстве мебели, уютиности атмосферы, эстетичности подачи блюд, разнообразия дополнительных услуг и т. п.;
- квалификация сотрудников, качество их обслуживания, их внешний вид;
- еще одним проявлением конкурентоспособности является грамотное проведение маркетинговой политики, создание престижа, положительного имиджа предприятия.

Характеристиками конкурентоспособности отдельно взятого предприятия в сфере общественного питания являются следующие основные показатели:

- процент от общего объема рынка общественного питания, который приходится на предприятия;
- доля постоянных потребителей услуг предприятия от общего их количества;
- соотношение прибыли предприятия с теми, кто имеет среднее значение по этому показателю;
- частота потребления услуг заведения общественного питания.

Для того чтобы правильно выбрать дальнейшую стратегию по повышению конкурентоспособности предприятий, необходимо оценить положение на рынке данного сегмента, уже имеющиеся как свои преимущества, так и конкурентов, при этом не забывая про выявление потребностей у потребителей [2, с.255].

К главным направлениям увеличения конкурентных преимуществ на рынке общественного питания можно отнести следующее:

- создание сети предприятий как в региональном масштабе, так и в федеральном;
- приобретение массового характера предоставления услуг, охват различных социальных групп с разным социально-экономическим положением;
- фокусирование на быстроту обслуживания потребителей, оптимизация и упрощение данного процесса (активно развиваются рестораны быстрого питания);
- использование инноваций, которые могут быть в виде новых методов, технологий приготовления кулинарной продукции, нового оборудования, нового оформления, подачи готовых блюд и т. п. Как пример, можно привести тот факт, что в некоторых заведениях обслуживание гостей происходит автоматизированными роботами;
- внедрение автоматизированных элементов, механизмов в деятельность предприятия общественного питания, которые позволяют упростить, ускорить ее процесс;
- новые способы и инструменты ведения маркетинговой политики, основной целью которой является установление коммуникации между предприятием и его потенциальным покупателем.

Таким образом, развитие сферы общественного питания приводит к появлению все новых предприятий, предоставляющие данный вид услуг, которое в свою очередь способствует увеличению конкуренции, ужесточению конкурентной борьбы. Все это способствует внедрению различных инноваций, технологий в

---

процесс производства продукции и обслуживания потребителей, которые позволяют поднять сферу общественного питания на новый уровень.

#### Список литературы

1. Лифиц И.М. Конкурентоспособность товаров и услуг: учебник для бакалавров / И. М. Лифиц. – Москва: ЮРАЙТ, 2014. – 437 с.
2. Пустынникова Е. В. Экономика предприятий общественного питания: учебное пособие / Е. В. Пустынникова. – Москва: КНОРУС, 2016. – 232 с.

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В СТРАНАХ С РАЗЛИЧНЫМ УРОВНЕМ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ США И РФ).

**Маргарян А. Г.** студент Пермского государственного национального исследовательского университета (Россия, г. Пермь)

*Статья посвящена проблемам влияния государственного долга на степень развитости экономики. Рассмотрены показатели, характеризующие уровень задолженности страны, а также показатели, влияющие на развитие экономики, проведён анализ данных для сравнения уровня развития США и РФ.*

*Ключевые слова:* государственный долг, инвестиционная деятельность, валовой внутренний продукт, процентный доход, заёмные средства.

Удивительным является тот факт, что соотношение государственного к ВВП (валовой внутренний продукт) в развитых странах больше, чем в развивающихся, то есть они чаще прибегают к кредитам и займам, как внешним, так и внутренним. Хотя долг ассоциируется у нас с отрицательным явлением, тем не менее, в определённых случаях он способствует улучшению состояния экономики.

Согласно оценкам Всемирного банка, государственный долг страны считается проблемным, когда он равен 77% годового ВВП государства. Однако многие страны десятилетиями живут и с большим долгом, например, у Франции, Италии и Японии этот показатель превышает 100 %. США не исключение – в последние годы государственный долг страны выше ВВП примерно на 5 %.

Президент Америки Дональд Трамп даже рассматривает возможность повышения потолка государственного долга или вовсе избавиться от него, что позволило бы Федеральному Правительству занимать деньги без ограничений.

Выявим причины этой тенденции. Для начала сравним соотношение государственного долга к ВВП у США и РФ за последний финансовый год.

Страна	Государственный долг, \$	ВВП	Соотношение государственного долга к ВВП, %
США	21,5 трлн	20,4 трлн	105,4
РФ	254 млрд	1578 млрд	16,1

По словам The Washington Examiner, данный показатель государственного долга США стал максимальным за всю историю страны.

Но как Америка может позволить себе влезать в такие долги? Дело в том, что немалые средства страна тратит на развитие экономики, вкладывая в инвестиционную деятельность. США не только обеспечивает своих граждан посредством социальной поддержки, но также стремится увеличить ВВП за счет заёмных средств. Так, Белый дом закладывает среднегодовой прирост ВВП США на ближайшие 3 года в 3,1%. Экономика США получает положительный процентный доход. Это означает, что поступления в Штаты от инвестиций за рубежом перевешивают их расходы на обслуживание собственного долгового бремени. «Другими словами, США отчасти работают как мировой банк – привлекают дешёвые деньги и вкладывают в высокодоходные активы», объясняют аналитики Сбербанка. В той же ситуации, по их оценке, находится и Япония, государственный долг которой приближается к отметке 300 % ВВП. Япония также получает от зарубежных инвестиций больше, чем тратит на процентные платежи по своим обязательствам. Иное положение дел в России, у которой чистый процентный доход отрицательный. Он составляет около 2% ВВП в год. Эта сумма ежегодно уходит из страны на оплату привлечённых займов.

Рассмотрим, почему же привлечённые деньги не приносят России доход. А для этого необходимо выяснить, какой процент от ВВП составляют российские инвестиции. Инвестиции в основной капитал в 2017 г. составляли 15966,8 млрд. руб. Это примерно  $15966 \cdot 100 / 1578 \cdot 57,6$  (курс \$ на 1 января 2018 г.) = 18%. РФ с каждым годом увеличивала инвестиции в основной капитал. Оценочные инвестиции всех стран составляют около 23 трлн. \$, из них 4 трлн. \$ - США (17,4%) и лишь  $15966 / 57,6 \cdot 1000 = 0,277$  трлн. \$ - РФ (1,2 %).

Важно отметить, что данное наблюдение можно перенести и на людей. Люди, берущие деньги в кредит, могут, как оставаться в долгах, так и инвестировать в свой бизнес или венчурный бизнес, в акции компаний и приумножить свои доходы.

Таким образом, мы выяснили, что страны, имеющие относительно больший долг, имеют лучше развитую экономику, поскольку вкладывают заёмные деньги в инвестиционную деятельность и получают от неё процент больший, чем тратят на исполнение своих обязательств.

**Список литературы**

1. Информационное агентство России «ТАСС». URL: <https://tass.ru/ekonomika/4559042>
2. Общественно-политическое интернет-издание «Газета.Ru». URL: <https://www.gazeta.ru/business/2018/10/02/12005209.shtml>
3. Федеральная служба государственной статистики «РОССТАТ». URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 5.11.2018).

## ИДЕАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИКИ

**Маргарян А. Г.** студент Пермского государственного национального исследовательского университета (Россия, г. Пермь)

*В статье рассмотрены современные проблемы, требующие перехода России от традиционной экономики к циркулярной экономике. Сделан акцент на широкое и успешное применение циркулярной модели производства в зарубежных странах. Выделены ключевые направления решения проблемы в российских условиях. Сделан вывод о необходимости использования передового мирового опыта для перехода к новой модели экономики, способной улучшить экологию в стране и качество жизни населения.*

*Ключевые слова: циркулярная экономика, производство, отходы, сырье, ресурсы, экология.*

Для выживания и дальнейшего развития человечества назрела острая необходимость перехода от линейной модели экономики, не соответствующей современному миру, к циркулярной модели – экономики будущего. Только так возможно решение глобальных экологических проблем. Поэтому сейчас каждое государство должно базировать развитие своей экономической политике на принципах новой модели.

В основе традиционной «линейной» экономики заложен принцип «take-make-waste» (добыл, произвёл, выбросил), а в циркулярной модели - «take-use-return» (сделал, использовал, вернул). Циркулярная экономика представляет собой регенеративную или восстановительную производственную систему. Зачастую данный подход именуется, как «зеленая», безотходная экономика, экономика замкнутого цикла [4, с. 122].

Для последних лет характерны:

- рост дефицита сырья и энергоресурсов;

- усиление загрязнения окружающей среды;

- рост количества и площадей неорганизованных свалов, полигонов под бытовые и производственные отходы.

Все это требует глубокого переосмысления человечеством традиционной модели экономики. Циркулярная экономика направлена на энергосбережение, регенеративное экологически чистое производство, обращение и потребление [1, с. 106].

Сегодня для России вопрос перехода к циркулярной модели экономики приобрел особую актуальность вследствие стремительного роста объемов отходов и низкого уровня их обезвреживания, повторного использования. Нынешняя экономика строится на подходе «быстрого оборота»: чем быстрее заменяются предметы потребления, тем лучше для производителей. Такая деятельность ведет к невероятной неэффективности в управлении ресурсами. Переход к циркулярной модели посредством повторного использования даст множество выгод.

Несмотря на то, что в России назрела острая необходимость в применении концепции циркулярной экономики, она еще слабо развита. Страны Европы и Азии существенно преуспели в этом направлении [2]. Специалисты отмечают, что в современных условиях и в институциональной среде российские компании уже могут с успехом использовать передовой мировой опыт. Площадкой для апробации эффективных бизнес-моделей циркулярной экономики и последующего внедрения успешного опыта во всю российскую экономику могут стать территории опережающего социально-экономического развития в ЗАТО атомной отрасли. Применение принципов и подходов циркулярной экономики значительно повысят качество жизни населения, уровень занятости и улучшат экологическую ситуацию [3, с. 494].

В последние годы в России делаются попытки формирования эффективной системы обращения с отходами. Но они недостаточны для полноценного функционирования циркулярной экономики. Для успешного перехода на новую модель необходимо:

1) ужесточить экологическое законодательство и развивать его;

2) оказывать государственную поддержку в форме субсидирования предприятий, которые готовы перейти на модель циркулярной экономики;

3) стимулировать научно-исследовательские проекты, связанные с циркулярной экономикой;

4) российским компаниям интегрироваться и активно сотрудничать в глобальных сетях экологически ответственного бизнеса;

5) подготовить общественное сознание в понимании того, какой ущерб здоровью и экологии наносит действующая сейчас концепция производства.

Таким образом, для понимания, какие технологии возможны к применению в России для перехода к циркулярной экономике, улучшения экологии, совершенствования производственных процессов, необходим глубокий анализ успехов зарубежных стран в применении концепции циркулярной экономики.

### Список литературы

1. Александрова В.Д. Актуальность перехода к модели циркулярной экономики в России // Самарский национальный исследовательский университет. 2017. № 11. С. 106-110.
2. Индустрия 4.0: идеальная экономика [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://peretok.ru/articles/innovations/12057> (дата обращения: 25.11.2018)
3. Пучкин М.Б. Использование принципов циркулярной экономики в ТОСЭР ЗАТО атомной отрасли // Решетневские чтения. 2017. С. 493-494.

- 
4. Сочеева В.Е. Циркулярная модель экономики как новый подход к проблеме устойчивого развития // Самарский национальный исследовательский университет. 2018. № 17. С. 122-124.

**РАБОТА С НДС И БЕЗ НЕГО: ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

**Маргарян А. Г.** студент Пермского государственного национального исследовательского университета (Россия, г. Пермь)

*В статье обобщены ключевые преимущества работы с НДС для предприятий и индивидуальных предпринимателей, а также минусы, отпугивающие бизнесменов от его применения. Каждый фактор рассмотрен с позиции различных контрагентов: плательщиков и неплательщиков НДС; предприятий, применяющих УСН с разными объектами обложения; покупателей товаров и услуг.*

*Ключевые слова: НДС, вычет, учет, УСН, общая система налогообложения.*

Некоторые бизнесмены читают работу с НДС менее выгодной, чем на УСН без него. Такая точка зрения обосновывается несколькими суждениями. В первую очередь, нет необходимости уплачивать этот налог. Не менее важным фактором становится отсутствие потребности в ведении учета НДС и сдаче по нему отчетности. Однако, каждый вариант имеет как преимущества, так и недостатки.

Индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам Налоговый кодекс РФ дает право на выбор: работать с НДС или без него. Остановив выбор на упрощенной системе налогообложения, бизнесмен, не задумываясь, какую может получить выгоду, являясь плательщиком НДС. Нередко путь организаций и ИП ко многим выгодным сделкам закрывает отсутствие выделенного в счетах-фактурах НДС. Связано это с тем, что плательщики этого налога обычно желают сотрудничать лишь с аналогичными налогоплательщиками. Поэтому многие проблемы малого бизнеса в России связаны именно с применением НДС. Каковы же плюсы и минусы этого налога?

Как уже было отмечено, главным минусом НДС, отпугивающим большинство предприятий от работы с ним, является необходимость его уплаты в бюджет. НДС – один из наиболее сложных и важных налогов в Российской Федерации. Более того, он является федеральным налогом. Поэтому плательщики НДС обязаны вести полный бухгалтерский и налоговый учет, включающий:

- тщательную проверку своих поставщиков;
- сверку всей входящей первичной документации, касающейся НДС;
- ведение необходимых налоговых регистров;
- заполнение книг учета продаж и покупок;
- составление и сдачу налоговых деклараций;
- наличие дополнительного объекта для контроля налоговыми органами [2, с. 167].

Если предприятие, применяющее УСН с объектом «доходы за вычетом расходов», работает без НДС, то при покупке товаров у поставщиков, уплачивающих НДС, открывает перед ним возможность учета полученного НДС в своих расходах, даже, когда налог выделяется в счете-фактуре. Если предприятие применяет УСН с объектом «доходы», у него нет такой возможности: при покупке товаров оно никак не сможет вычесть НДС, даже имея счет-фактуру.

Предприятия, применяющие общую систему налогообложения с НДС, подвержены более серьезным проверкам квалифицированными налоговыми инспекторами. Это обусловлено наличием в НДС множества подводных камней. Любая выявленная налоговым органом ошибка налогоплательщика может повлечь многотысячные штрафы и суммы неустойки. Плательщики же налогов на льготных режимах самими принципами применяемых режимов налогообложения избавлены от возможности допущения подобных ошибок [1, с. 159].

Какие преимущества дает работа с НДС? Большинство крупных предприятий предпочитают работу лишь с контрагентами-плательщиками НДС. Следовательно, компания, работающая без НДС, несет большой риск получения отказа от потенциального поставщика или клиента. Предприятиям, отказавшимся от работы с НДС, приходится серьезно задумываться о повышении своей конкурентной привлекательности: искать и рекламировать свои преимущества выгодного сотрудничества для партнеров.

Главный плюс работы с НДС – возможность принятия налога к вычету по всем приобретаемым товарам и услугам. Значительную экономию дает возможность возмещения НДС в сумме, уплаченной поставщику в цене товара. Однако, если покупателю, работающему на общей системе налогообложения, товар отпущен без НДС (к примеру, выставлен счет без НДС), то возместить его он не сможет. Следовательно, рассмотренное преимущество работы с НДС важно лишь в том случае, цена товара поставщика, работающего с НДС, ниже или равна стоимости идентичного товара у поставщика, работающего без НДС [3, с. 84-85].

Итак, основные недостатки работы с НДС – непосредственно уплата этого налога и ведение полного учета. Главные преимущества – возможность принятия к вычету по покупаемым товарам, услугам (экономия) и отсутствие высокого риска отказа крупных контрагентов-плательщиков НДС от сотрудничества.

**Список литературы**

1. Галюкшова Т.В. Аргументы в налоговых спорах по НДС // Вестник омского университета. Серия «Экономика». 2014. № 1. С. 157-162.
2. Крохина Ю. Налоги налогообложение. Учебник. – М.: Юрайт, 2017. – 300 с.
3. Турбина Н.М., Черемисина Т.Н., Черемисина Н.В. Преимущества и недостатки косвенного налогообложения // Социально-экономические явления и процессы. 2016. № 8. С. 80-85.



## РОЛЬ КРЕДИТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

**Маргарян А. Г.** студент Пермского государственного национального исследовательского университета (Россия, г. Пермь)

*В статье рассмотрена роль банковского и коммерческого кредита для национальной экономики через их функции и предназначение. Обоснована необходимость развития кредитования в России на этапе перехода к нормально функционирующей рыночной экономике.*

*Ключевые слова: кредит, экономика, государство, бизнес, денежные средства, ресурсы.*

Банк является частью экономики любой страны. Государство ставит перед ним задачу повышения экономического роста. Поэтому кредитование рассматривается как важнейшая функция развития национальной экономики.

Кредит – важнейшая категория экономической науки. Он выполняет одну из первостепенных ролей в экономике. В функциях кредита проявляется его сущность.

Благодаря кредиту возможно:

- сокращение времени на удовлетворение личных и хозяйственных потребностей;
- получение возможности покупки дорогих вещей, недвижимости;
- увеличение ресурсов хозяйствующих субъектов;
- расширение хозяйства;
- ускорение достижения предприятиями производственных целей [2, с. 45].

Кредитом могут пользоваться не только предприятия и граждане. Им активно пользуются государства, правительства. Он является активным и довольно значимым участником многих процессов.

Предоставляя кредиты, банковские учреждения не только расширяют воспроизводство, но и повышают уровень жизни населения.

Основными функциями кредита являются:

- централизация и концентрация капитала;
- стимуляция издержек в экономике;
- перераспределение денежных средств;
- эмиссия;
- аккумуляция временно свободных денежных средств;
- регулирование объема совокупного денежного оборота [2, 3].

Существуют два вида кредита: коммерческий и банковский. Первый выступает основой кредитной системы. Его необходимость обусловлена воспроизводственным процессом. Одни производители уже продают на рынке свои товары, другие – еще не реализовывают свою продукцию, поэтому не имеют наличных денег. Коммерческий кредит способствует ускорению реализации товаров и всего процесса кругооборота капитала. С помощью банковского кредита возможна не только передача резервных капиталов во временное пользование одними участниками другим, но и получение добавочного капитала за счет средств, привлекаемых банками.

В разных фазах экономического цикла кредит играет различную роль. Так, при достаточной экономической стабильности и экономическом подъеме он становится фактором роста. Перераспределяя крупные денежные и товарные массы, кредит обеспечивает хозяйствующих на рынке субъектов дополнительными ресурсами. Однако, в условиях перепроизводства товаров может проявиться негативное воздействие кредита. Особенно оно заметно при высокой инфляции. Входящие в оборот посредством кредита новые платежные средства увеличивают избыточную массу денег в обращении [1, с. 64].

Для Российской Федерации кредит может стать спасательным кругом, необходимым при переходе к нормально функционирующей экономике. Дополнительные материальные средства, направляемые на модернизацию и реконструкцию капитала, освоение новых материало- и ресурсосберегающих технологий и улучшение структуры менеджмента, могут обеспечить более качественный процесс воспроизводства и в определенной степени уменьшить налоговую нагрузку. Увеличение объема кредитования, в свою очередь, положительно скажется на росте российского ВВП [3].

Таким образом, кредит открывает перед населением страны и бизнес-структурами реальную возможность в повышении потребительской и инвестиционной активности, что ведет к увеличению масштабов производства и расширению предпринимательской деятельности. Следовательно, можно с уверенностью говорить, что в экономике страны кредит является эффективным инструментом ее развития. В связи с этим, совершенствование банковского кредитования в России является важным фактором, воздействующим на достижение поставленных перед национальной экономикой задач.

**Список литературы**

1. Звонова Е.А. Деньги, кредит, банки. – М.: Юрайт, 2016. - 464 с.
2. Ковальчук В.М. Роль банковского кредитования в развитии экономики страны и его проблемы // Вестник Московского университета имени С. Ю. Витте. 2017. № 2 (21). С. 44-49.
3. Перегудова С.А., Агафонова М.С. Кредит и его роль в рыночной экономике. 2014. № 1. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eduherald.ru/ru/article/view?id=11818> (дата обращения: 30.11.2018).

УДК 33.06

**Моисеев В.В.**

д.э.н., профессор кафедры управления и маркетинга  
КубГАУ имени И.Т.Грубилина  
(Россия, г. Краснодар)

**Кундыленко М.И.**

Студентка  
КубГАУ имени И.Т.Грубилина  
(Россия, г. Краснодар)

## РАЗВИТИЕ МЕДИЦИНСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЖИЗНЬ ОБЩЕСТВА

***Аннотация:** Медицина дает человечеству новые способы лечения и профилактики многих ранее казавшихся неизлечимыми болезней, а следовательно - продлевает жизнь, улучшает ее качество. Но по мере развития общества у человечества появляются и новые болезни, которые требуют новых методов лечения.*

***Ключевые слова:** медицина, здравоохранение, наука, технологии.*

Медицинская промышленность является одной из ключевых, так как создает условия для оказания качественной медицинской помощи и обеспечивает достойный уровень жизни граждан.

В то же время российскую медицинскую промышленность отличает низкая степень консолидации и отсутствие крупных компаний, которые обладали бы достаточным собственным капиталом для динамического развития и выхода на внешние рынки. Подавляющая часть медицинских изделий, выпускаемых отечественными предприятиями, по своему техническому уровню значительно уступает зарубежным аналогам. На практике российские медицинские учреждения предпочитают приобретать импортные изделия. Технологическая слабость и устаревшие технологии формируют отставание национальных компаний от зарубежных конкурентов. В итоге российские производители фактически не вступают в конкуренцию с импортируемой продукцией, находясь с ней в разных «весовых категориях». Пути решения ключевых проблем медицинской промышленности ключевыми проблемами российской медицинской промышленности являются:

- технологическая отсталость (моральное устаревание продукции);
- разобщенность (слабая инновационная среда);
- закрытость (слабая интеграция в международные рынки).

Решение ключевых проблем рассматриваемой промышленности возможно через стимулирование и приоритетное развитие существующих отечественных решений в развитых сегментах (с опорой на технологии немедицинского профиля).

Для преодоления технологического отставания необходимо формирование сильных отечественных компаний-интеграторов, способных финансировать техническое перевооружение и НИОКР на уровне ведущих мировых производителей. Преодоление разобщенности индустрии будет возможно при запуске инновационного цикла через консолидацию компетенций полного цикла (разработка, производство, продвижение) в компаниях-интеграторах и развитии научно-производственной инфраструктуры на базе нишевых решений. Согласно «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации» и «Стратегии развития медицинской промышленности России на период до 2020 года» для решения указанных выше проблем сформулированы инерционный, инвестиционный, инновационный сценарии развития.

Реализация мероприятий Госпрограммы предусмотрена в два этапа: первый этап - с 2013 по 2015 год, второй этап - с 2016 по 2020 год.

Человеческое здоровье напрямую касается каждого из нас.

Средства массовой информации изобилуют рассказами о нашем здоровье и теле, начиная созданием новых лекарственных препаратов и заканчивая открытиями уникальных методов хирургии, которые дают надежду инвалидам.

Ниже мы расскажем о самых свежих достижениях современной медицины.

### *5. Возможное лечение болезни Паркинсона*

В 2014 году учёные взяли искусственные, но полностью функционирующие человеческие нейроны и успешно привили их в мозг мышам. Учёным удалось создать стабильную нервную ткань из нейронов, перепрограммированных из клеток кожи. Другими словами, они индуцировали нейронные стволовые клетки. Это метод, который увеличивает совместимость новых нейронов. У новой методики есть потенциал, который может дать нейрологам возможность заменить больные, поврежденные нейроны здоровыми клетками, которые в один прекрасный день смогут справиться с болезнью Паркинсона. Из-за неё нейроны, поставляющие допамин, умирают. На сегодняшний день никакого лечения от этого заболевания нет, но симптомы поддаются лечению.

### *4. Первый в мире бионический глаз*

Пигментный ретинит является наиболее распространённым среди наследственных заболеваний глаз. Он приводит к частичной потере зрения, а зачастую и к полной слепоте. К ранним симптомам относится потеря ночного видения и трудности с периферийным зрением. В 2013 году была создана система протезирования сетчатки Argus II, первый в мире бионический глаз, предназначенный для лечения запущенной стадии пигментного ретинита. Система Argus II – это пара наружных стёкол, оснащённых камерой. Изображения преобразуются в электрические импульсы, которые передаются

электродам, имплантированным в сетчатку глаза пациента. В настоящее время система Argus II пока доступна только на территории США и Канады, но есть планы по её внедрению во всём мире.

### 3. Обезболивающее, которое работает только за счёт света

В апреле 2015 года неврологи Вашингтонской медицинской школы при университете в Сент-Луисе объявили, что им удалось это сделать. Путём соединения свето-чувствительного белка с опиоидными рецепторами в пробирке, они смогли активировать опиоидные рецепторы также, как это делают опиаты, но только с помощью света. Есть надежда, что эксперты смогут разработать способы использования света для облегчения боли при применении лекарств с меньшими побочными эффектами.

### 2. Искусственные рибосомы

Каждая из субъединиц рибосом синтезируется в ядре ячейки, а затем экспортируется в цитоплазму. В 2015 году исследователи Александр Мэнкин (Alexander Mankin) и Майкл Джеветт (Michael Jewett) смогли создать первую в мире искусственную рибосому. Благодаря этому у человечества появился шанс узнать новые подробности о работе этой молекулярной машины.

### 1. Двусторонний трансплантат рук

Врачи детской больницы в Филадельфии вошли в историю, когда ранее в текущем году успешно пересадили две донорские кисти рук и предплечья 8-летнему Циону Харви (Zion Harvey). Харви пережил пересадку почки и двойную ампутацию после перенесения в 2-летнем возрасте серьёзной инфекции. Донорские конечности были куплены в рамках программы некоммерческой организации Gift of Life Donor Program. Хирургическая бригада собрала воедино кости, кровеносные сосуды, нервы, сухожилия и кисти рук во время сложнейшей 10-часовой операции, которая была проведена в июле текущего года. Таким образом, Харви стал первым ребёнком в мире, прошедшим процедуру по двусторонней трансплантации рук.

Все эти достижения науки и технологий позволяют нам убедиться что медицина не стоит на мертвом месте, а развивается, но все они находятся на стадии разработки и еще не скоро доберутся до России, а если и появятся в нашей стране, то будут настолько дороги что обычному населению их просто невозможно будет оплатить.

Если уровень жизни отдельного человека повышается вследствие развития медицины, то для общества в целом в это существует ряд негативных последствий.

Возможность лечения человека от многих смертельно опасных заболеваний, особенно у детей, а также увеличение продолжительности жизни человека, следовательно, повышение количества детей, рождённых от великовозрастных родителей, явно не улучшают генофонд. Так же вследствие выше перечисленных факторов сильно увеличивается средняя продолжительность жизни человека. А это ведет к увеличению численности человечества, если учесть, что население Земли на сегодняшний день составляет около 7 миллиардов человек, то проблема перенаселения встает особенно остро. Другими словами, медицина меняет принципы естественного отбора в человеческой популяции.

Если подвести итог, то возникает противоречие - для отдельного человека развитие медицинских технологий играет положительную роль, а для общества в целом возникает ряд проблем. Возникает открытый вопрос, на который не найден ответ: "Нужно ли развитие медицины для существования человечества и улучшения уровня жизни?"

## Список литературы

1. Зими́на Ю. В. Анализ современного состояния и тенденций развития медицинской промышленности в России // Молодой ученый. — 2017. — №4. — С. 446-453. — URL [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/138/38637/>

2. Цыб С. А. О развитии медицинской промышленности Российской Федерации // Международный медико-технический форум «Медицинские изделия», 2012 г. 163 с.).

3. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р (ред. от 08.08.2009) // Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_law\\_90601/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_90601/), свободный

УДК 338.24

**Моисеев В.В.**

д.э.н., профессор кафедры управления и маркетинга  
Кубанский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Краснодар)

**Лукиниченко Е.В.**

студентка экономического факультета  
Кубанский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Краснодар)

**ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КАЧЕСТВО И ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

*Аннотация:* статья посвящена проблемам управленческих решений. Качество всех процессов в любой управляемой системе является итогом не только определенного уровня технической базы, технологии, экономики, организации и культуры, но и профессионализма и качества принятых управленческих решений.

*Ключевые слова:* управленческие решения, факторы принятия управленческих решений, эффективность, ответственность.

Чтобы управленческое решение было эффективным, должны учитываться ряд влияющих факторов:

1. определенная последовательность в принятии управленческих решений - распределение обязанностей по принятию решения приближенному к тому уровню, на котором находится весомое количество необходимой информации и который принимает участие в осуществлении принятого решения.

2. использование непосредственных (прямых) горизонтальных связей при поиске информации происходит без вмешательства руководства.

3. применение для выработки и воплощения управленческих решений целевых многофункциональных групп, в которых члены, входят в их состав.

4. концентрация полномочий руководства - принятие решения должно находиться в руках одного (единого) руководителя. Принятое решение будет *эффективным*, если оно отвечает всем требованиям, вытекающим из решаемой ситуации и целей организации:

1) решение должно быть *эффективным*, т.е. наиболее полно обеспечивать достижение целей, поставленных организацией ;

2) решение должно быть *экономичным*, т.е. обеспечивать достижение цели с минимальными затратами:

3) *своевременность решения* (принятие и реализация)

4) *обоснованность решения*. Понимание аргументов, которые побуждают менеджера принять решение;

5) принятое решение должно быть *реальным (возможным к осуществлению), конкретным*, т.е. нельзя принимать нереальные (абстрактные) решения;

6) решение должно быть *гибким, подвижным*. Нельзя рассматривать даже самое компетентное решение как единственно верное, так как организация - является динамичной системой, она подвижна и постоянно развивается.

7) должна быть обеспечена *сбалансированность обязанностей и прав*. Формула в таком случае выглядит так: **ответственность = полномочиям**. Ответственность не может быть меньше полномочий; полномочия не могут быть больше ответственности. Каждый руководитель, который принимает ответственность, должен понимать, перед кем и за что он несет ответственность.

Таким образом, управленческие решения, с одной стороны, опираться на объективные законы и закономерности общественного развития. С другой стороны, качество управленческих решений коренным образом зависит от большого количества субъективных факторов.

**Список литературы:**

1. Производственный менеджмент // Курс лекций // Интернет ресурс // <https://works.doklad.ru/view/1mBk5qA5AvA.html>
2. Интернет ресурс <http://refleader.ru/jgeatyqasotrmer.html>

УДК 33

**Музапарханов Г.Б.**

Студент 3 курса кафедры «Менеджмент», Экономического факультета Евразийского Национального Университета им. Л.Н Гумилева  
(Казахстан, г. Астана)

**Байгабулова К.К.**

к.э.н., профессор кафедры «Менеджмент», Экономического факультета Евразийского Национального Университета им. Л.Н Гумилева  
(Казахстан, г. Астана)

## ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА И ЕГО РОЛЬ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

***Аннотация:** в статье делается анализ сущности менеджмента. Определяется его роль в социально-экономическом развитии Республики Казахстан. Определены основные функции менеджмента, влияние которых на социально-экономическое развитие имеет большое значение.*

***Ключевые слова:** менеджмент, управление, социально-экономическое развитие, программы.*

Важную роль в экономическом взаимодействии между государствами и социально-экономическом развитии имеет менеджмент и его элементы, формы, методы и технологии. На особую его важность обратил внимание Президент РК Н.А. Назарбаев, подписывая Указ в 2007 году «О мерах по модернизации системы государственного управления Республики Казахстан», определил ключевым критерием выполнения государственных программ результативность, эффективность и качество государственного управления в стране [9]. Использование данных категорий менеджмента находит применение в государственных целевых, государственных региональных программах социально-экономического развития: среди отдельных параметров подобных программ заложены энергоэффективность, эффективность выполнения программы в целом, публикуются ежегодные отчеты о выполнении программ. Программно-целевой метод как технология менеджмента в Республике Казахстан охватывает все отрасли социальной и экономической сфер. Более продуманно используются такие технологии менеджмента, как социально-экономическое прогнозирование, благодаря которым просчитываются социальные и экономические потребности. Важную роль в информационном обеспечении деятельности государственных и муниципальных органов власти играют технологии мониторинга.

Вышеописанные технологии как элементы системы менеджмента внедряются органами власти в содержание деятельности по государственному управлению. Таким образом, обеспечивается определенный комплексный эффект (экономический, политический, социальный, информационный и т.п.), а также результативность и качество.

С учетом вышесказанного внедрение идей менеджмента в государственное управление Республики Казахстан должно происходить с учетом правильного понимания сущности менеджмента. Именно анализ понятия «менеджмент» позволяет выработать представления о сущности этой деятельности.

Обращение к научной литературе позволяет отметить, что категория «менеджмент» не имеет однозначного толкования среди ученых, и тем более практиков [2]. Усложняет его понимание тот факт, что в научной литературе существует более 300 определений, раскрывающих, что такое управление, и 150 определений, поясняющих, что такое менеджмент. Таким образом, наблюдается отсутствие понятийного единства. Понятие «управление» гораздо шире понятия «менеджмент» и соотносятся они как общее и частное.

Следует признать, что наиболее полно раскрывает сущность менеджмента представитель классической (административной) школы менеджмента Анри Файоль, рассматривающий его как совокупность процессов планирования, организации, мотивации и контроля, объединенных между собой коммуникацией и принятием решений. Если первые четыре ученым относит к функциям менеджмента, то последние два компонента он называл технологиями менеджмента. Главный предмет исследования менеджмента как науки – информация – как важнейший источник для коммуникации и принятия решения [6].

Вместе с тем, дальнейшее развитие теории и практики менеджмента расширяло взгляды на данный феномен. Использование в управленческой практике системного, процессного и ситуационного подхода усложняет однозначное понимание менеджмента.

Более того, среди теоретиков не прекращаются споры о том, чем на сегодня является менеджмент – это наука, искусство и практика? Попытка категорично ответить на данный вопрос приводит к выводу о том, что обязательность профессиональной подготовки и компетентности менеджера не вызывает сомнений, в то же время прочные научные знания в области управления не гарантируют успех без соответствующей практики, отражающей специфику управленческого труда в тех или иных организациях, представляющих разные отрасли деятельности, будь-то государственная служба или коммерческое предприятие. Умение эффективно использовать практический опыт и научные знания позволяет раскрыться мастерству и искусству [2; 6].

Российский исследователь проблем менеджмента А.Д. Зарецкий рассматривает менеджмент как вид коммерческого управления. Коммерция предполагает извлечение прибыли – главный критерий деятельности менеджера. Менеджер должен выстраивать субъект-субъектное взаимодействие с подчиненными таким образом, чтобы извлечь из него максимальную прибыль [6].

Традиционно менеджмент в зависимости от типа организации (государственной или коммерческой) делится на подвиды в зависимости от структурных подразделений (администрирование, производство, маркетинг, финансы, кадры,

инновации и т.п.), и, несмотря на разницу в организационно-правовых формах, суть и содержание работы менеджера принципиально не меняется – достижение определенного эффекта, контроль над ситуацией и управление желаемыми изменениями. Этот факт позволяет не считать менеджмент как сугубо коммерческий вид управления.

На современном этапе наблюдается внедрение основных положений менеджмента в сферу государственного управления и социальную сферу, где предоставляют услуги, и деятельность носит некоммерческий характер. Однако, использование отдельных элементов менеджмента позволяет повысить эффективность государственного управления социально-экономических процессов, при чем речь идет не только о нормальном функционировании, но и о развитии их.

Принципиально важным вопросом теории менеджмента является определение его роли в социально-экономическом развитии. Внимательное изучение государственных документов Республики Казахстан позволяет определить факт наличия и использования элементов менеджмента, и выполняемых с помощью менеджмента функций.

На современном этапе использование приемов менеджмента оказывает влияние на процессы государственного регулирования процессов социально-экономического развития в Республике Казахстан. Определение стратегических приоритетов развития страны в целом и отдельных территорий требует ориентации на потребности человека, его интересы и мнения. В связи с этим, и в государственных документах, и среди отдельных казахских ученых-экономистов (М. Кемел) отмечается, что возрастает роль органов государственной власти и местного самоуправления в процессе социально-экономического развития, которая выражается в ориентирующей на потребности населения функции [4; 5; 9; 10].

Необходимо комплексное использование научного прогнозирования для повышения эффективности управления социально-экономическим развитием в государственном и муниципальном управлении, которое должно основываться не только на анализе информации об объекте управления, но и на прогнозе развития объекта, выборе стратегических альтернатив. Таким образом, можно утверждать, что менеджмент в социально-экономическом развитии обеспечивает выполнение функций планирования, прогнозирования, анализа в Республике Казахстан на уровне всей страны, таки отдельных регионов [7; 8].

Сущность управления социально-экономическим развитием состоит в качественном изменении жизни населения, которые вызваны целенаправленными действиями органов государственной власти и муниципального управления и выражены в увеличении реальных доходов населения.

Для реализации социально-экономического развития применяют чаще всего программно-целевой метод, позволяющий достигнуть поставленных целей, конечных результатов с меньшими затратами, объединить интересы снизив ведомственную разобщенность. Рассматривая данную технологию как элемент менеджмента, можно заключить, что роль менеджмента сводится к обеспечению выполнения функций стратегического планирования, целеполагания, оптимизации и концентрации ресурсов [3].

В соответствии с терминологией, наработанной в теории управления проектами, целый ряд российских исследователей (А.Г. Воронин, В.А. Лапин А.Н. Широков и др.) склонен рассматривать сам процесс социально-экономического развития в качестве объекта управления [3, с.28].

Характеризуя описываемый объект, важно отметить, что программы и проекты, в том числе и социально-экономического развития, отличаются масштабы изменений и отведенного для реализации целей времени, а также в количестве исполнителей, реализующих проекты и программы. Программу следует рассматривать как крупный по масштабу объект управления социально-экономического развития, представляющую собой систему взаимосвязанных самостоятельно управляемых проектов. Программу социально-экономического развития муниципального образования следует понимать как систему мер, направленных на достижение поставленных целей. Соответственно менеджмент обеспечивает выполнение проектно-ориентированной функции в социально-экономическом развитии.

Анализ сущности понятия позволяет рассматривать его как сложный культурно-исторический феномен, имеющий многозначность трактовки. Влияние методологии системного, процессного и ситуационного подходов усложняют представления о менеджменте. Представления о менеджменте как науке, теории и практике также дифференцируются в зависимости от управленческого опыта и модели менеджмента каждого отдельно взятого государства (японского, американского, немецкого и др.).

Основная суть менеджмента заключается в повышении результативности, эффективности и качестве процессов управления, что делает его привлекательным и в некоммерческих сферах и отраслях деятельности, в том числе и в государственном управлении.

Роль менеджмента в управлении социально-экономическом развитии конкретизируется в обеспечении посредством его использования ряда функций, а именно: анализ, планирование, прогнозирование, мониторинг, целеполагание, оптимизация и концентрация ресурсов, проектно-ориентированная функции.

#### Список использованной литературы

1. Данилова В.А. Проблемно-целевой метод управления потребительским рынком [Электронный ресурс] // Сервис plus. – 2008. – № 2. – Режим доступа: [www.marketing.spb.ru/lib-special/regions/consumer\\_market.htm](http://www.marketing.spb.ru/lib-special/regions/consumer_market.htm)
2. Зарецкий, А. Д. Менеджмент социальной работы / А.Д. Зарецкий. - Москва: Огни, 2014. – 192 с.
3. Захарова А.А. Новые модели принятия решений о социально-экономическом развитии города / А.А. Захарова, Е.Ю. Сухарева, О.А. Таскаева // Менеджмент в России и за рубежом. – 2006. – №1.– С. 28.
4. Кемел М. Теория и практика государственного управления / М. Кемел / Учебное пособие. – Астана: Евразийский национальный университет, 2014. – 365с.
5. Концепция новой модели государственной службы Республики Казахстан. Указ Президента Республики Казахстан. № 119. 21 июля 2011 года // Информационно-правовая система нормативно-правовых актов Республики Казахстан «Адилет». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/>
6. Мескон М., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента (Management) / М. Мескон, [и др.] / Учебное пособие. – М: Дело, 1997. – 704 с.

7. Прогноз социально-экономического развития на 2017-2021 годы [Текст] / Сайт Министерства национальной экономики РК. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.gov.kz/ru/kategorii/prognoz-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-na-2017-2021-gody>
8. Программа развития города Актобе на 2016-2020 годы [Текст] / Документ постановления. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://akt.gov.kz/sites/default/files/documents/2017-10/prtrus.pdf>
9. Указ Президента Республики Казахстан «О мерах по модернизации системы государственного управления Республики Казахстан» от 13 января 2007 // Информационно-правовая система нормативно-правовых актов Республики Казахстан «Адилет». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/>
10. Указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 954 "О Системе ежегодной оценки эффективности деятельности центральных государственных и местных исполнительных органов областей, города республиканского значения, столицы" // Информационно-правовая система нормативно-правовых актов Республики Казахстан «Адилет». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/>



УДК 33.338

**Овсепян Д.С.**

Студент 1 курса магистратуры, кафедры ГМУ  
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина.  
(г. Краснодар, Российская Федерация)

**Лоскутов Н.В.**

Доцент к.н., кандидат экономических наук. Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина.  
(г. Краснодар, Российская Федерация)

### ТИПЫ АНТИКРИЗИСНЫХ СТРАТЕГИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Аннотация:* в данной статье подняты вопросы, связанные с управлением кризисом организаций.

*Ключевые слова:* антикризисное управление, кризис, управление, менеджмент, организация.

Структура рынка подвергается постоянным изменениям, а экономическая ситуация остается непростой. Как следствие – предприятия работают нестабильно, и зачастую это заканчивается их ликвидацией. Чтобы решить управленческие задачи в кризисный период или в условиях неустойчивой экономики, компании используют антикризисное управление, представляющее собой особую систему мер.

Антикризисное управление фокусируется на мерах, применяемых до, во время и после кризиса. Это «процесс, который предвосхищает опасность кризиса, анализ его симптомов, меры, ограничивающие негативные последствия кризиса и использует свои факторы для продолжения процесса развития. Антикризисное управление - это процесс, состоящий из четырех последовательных этапов: предотвращения кризисов, подготовки к кризисам, реагирования на кризисы со стороны бизнеса и реконструкции (и оценки применяемых антикризисных мер)[1].

Менеджер должен прочесть сигналы, предупреждающие о возможности возникновения кризиса и предпринять действия для смягчения его первых симптомов. Следующим шагом в процессе антикризисного управления является подготовка к кризису. Эта деятельность проявляется в подготовке антикризисных планов, моделей антикризисных мер и постановке диагноза антикризисных мер. Следующим шагом в антикризисном управлении является реализация антикризисных мер. На этом этапе важно координировать и контролировать применяемые меры, принятые в рамках подготовки к кризису. Последнее мероприятие - оценка реакции организации на кризис. На этом этапе организация оценивает применяемые меры, проверяет их, делает выводы, учится на своих ошибках и собирает приобретенные знания. Представленные меры формируют процесс, который позволяет эффективно управлять в случае кризиса и предоставляет возможности обучения и стратегии подготовки для организаций для следующего кризиса.

В этой связи важно определить типы антикризисных стратегий предприятий.

Анализ научной литературы выявил два подхода к формированию антикризисных стратегий предприятий: первый, предполагает их самостоятельное выделение в системе антикризисного управления, в условиях когда предприятие уже находится в кризисном состоянии. Второй, предполагает встраивание антикризисной стратегии предприятия в систему риск-менеджмента компании, без выделения и обособления функции антикризисного управления как таковой[3].

Во время подготовки к кризисам предприятия могут разрабатывать планы действий в кризисных ситуациях и стратегии, которые лежат в основе текущих мер, осуществляемых на антикризисный этап измерения. В текущей литературе предлагается ряд типов антикризисных мер. Наиболее типичными антикризисными решениями являются:

1. мероприятия по планированию, включая переоценку миссии, видение и цели компании, приняв новую ориентацию о рыночных возможностях, переориентируя продукты, введения новых концепций управления, введения формализованных документов стратегического планирования.

2. предлагать деятельность, связанную с организацией, включая сокращение затрат, отсрочка погашения обязательств, приобретение дополнительного капитала (например, ценных бумаг, увеличение начального капитала, займы), аренда активов, заключение мирового соглашения с кредиторами, слияние со стратегическим партнером, сокращение размер бизнеса (например, ликвидация или слияние), диверсификация деятельности, изменение управленческих позиций, изменение инвестиций в продукты, покупка новые технологии, внедрение систем управления качеством, внедрение интегрированные информационные системы, изменение ценовой политики, изменение организационных структура, аутсорсинг, изменение организационной культуры.

3. изменение мотивационных мер, включая снижение зарплаты, совместную работу, стимуляцию, создание новых мотивационных систем, изменение организации работы, сокращение занятости.

4. меры контроля, включая осуществление дополнительного финансового контроля, и систематический контроль.

Предлагаемые меры станут отправной точкой для определения основных типов антикризисной стратегии. Чтобы выбрать подходящую стратегию, необходимо правильно определить степень и причины кризиса, время и интенсивность его продолжительности, методы организационной адаптации к окружающей среде или участие сотрудников и их приверженность преодолению кризиса.

Принимая во внимание продолжительность и интенсивность реструктуризации кризиса, можно различать соответствующую стратегию ликвидации, роста и банкротства. Стратегия реструктуризации направлена на стабилизацию кризиса, получить конкурентное преимущество. Она используется для контроля кризисов. Стратегия ликвидации это стратегия, которая позволяет банкротство предприятия путем его продажи или реализации стратегии поддержания платежеспособности (так называемый добровольный ликвидация). Стратегия роста заключается в принятии агрессивных

мер, чтобы улучшить или укрепить конкурентоспособную позицию предприятия, которая должна отражаться в увеличении рыночной стоимости организации. Последней стратегией является банкротство, которое предполагает ликвидацию предприятия без сохранения кредитоспособности.

Антикризисные стратегии являются ответом на причины кризиса и должны быть соответствующими его размеру. Более того, антикризисные меры зависят от причины адаптации, которые можно различить между компанией и бизнес-средой. Предприятия могут реагировать на изменения в окружающей среде в активным или реактивным способом. Однако причины кризиса могут быть связаны с управлением или объемом видов деятельности. Сочетание причин и реакции организаций могут создать матрицу, которая показывает четыре возможных антикризисных стратегии: организация, инвестиции, уход и консолидация.

Инвестиционная стратегия предполагает развитие организации и поиск для возможностей в его среде. Далее стратегия консолидации фокусируется на основании деятельности предприятия и его сильных сторонах. В-третьих, реактивная стратегия основное внимание уделяется сокращению затрат и размера бизнеса.

Важным аспектом реализации антикризисной стратегии является подготовка соответствующих кадров, которым предстоит ее реализовывать. Как верно отмечает ряд авторов, до сих пор в отечественных условиях не ведется подготовка антикризисных менеджеров, у нас в стране нет профессии антикризисного менеджера [4].

Другая группа стратегий показывает различные возможные ответы с учетом управленческий подход к кризису. Организация может не заметить опасности и не может вносить необходимые изменения; он также может минимизировать признаки и рассматривать их как естественный отход от нормы. Другая реакция – решение проблемы по мере их возникновения, что связано с выявлением возможных процедур и отбор антикризисных мер. Последняя возможная стратегия внедренной предприятием, является предотвращение кризисов, когда акцент делается на выявление сигналов кризиса, подготовка соответствующих антикризисных мер и предотвращая любые негативные последствия кризиса.

#### Список литературы:

1. Юрьева, Т. В., А. В. Волжанин, Чжан Цин, Конкурсная политика организации в условиях кризиса. М.: Проспект, 2010, с. 52 - 53
2. Зуб А. Т., Управление кризисными ситуациями, М.: Юрайт, 2013, стр. 126
3. Лоскутов Н.В. Диагностика и оценка рисков предприятий стекольной промышленности // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Саратовский государственный социально-экономический университет. Саратов, 2005.
4. Лоскутов Н.В. Становление профессии риск-менеджера в Российской Федерации // Практико-ориентированное обучение: опыт и современные тенденции. Сборник статей по материалам учебно-методической конференции. Краснодар, 2017. С. 292-295.

УДК 1

Овчинников Н.К.

Финансовый университет при Правительстве РФ

Белицкая Д.А.

Финансовый университет при Правительстве РФ

## ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ, КАК ФИНАНСОВОГО АКТИВА

*Аннотация:* в настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с изучением различного рода финансовых активов. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса особенностей оценки драгоценных металлов и драгоценных камней в качестве финансового актива. Методология исследования – анализ научной литературы и практического отечественного опыта по заданной проблеме.

*Ключевые слова:* оценка, драгоценные металлы, драгоценные камни, финансовый актив, пассивность.

### Введение

Драгоценные металлы и драгоценные камни могут выступать в качестве финансовых активов. Они достаточно широко распространены на экономическом рынке. Также, как денежные средства и ценные бумаги, их можно инвестировать на выгодных условиях, после чего иметь возможность получения прибыли пассивного характера. Прежде всего, для этого необходимо оценить рыночную стоимость драгоценных металлов и драгоценных камней. Следует обратиться к компетентным специалистам, которые предоставят полную характеристику драгоценных камней или драгоценных металлов, представленных в качестве объекта оценки.

Следует дать характеристику данным видам материальных ценностей: Драгоценные металлы — это металлы, которые имеют ювелирную ценность (серебро, золото, платина и некоторые сплавы). Они являются долговечными, а также, редко встречаются в природе. Именно поэтому такие металлы имеют достаточно высокую стоимость и могут выступать в качестве финансовых активов.

### Сущностные характеристики драгоценных металлов

Драгоценные камни — это минералы, которые используются при изготовлении ювелирных украшений (к примеру, алмаз, изумруд, рубин). Они подвергаются огранке и шлифовке, после чего приобретают финансовую ценность.

Существует ряд особенностей, которые следует учитывать при процедуре оценки драгоценных металлов и драгоценных камней.

Одним из основных критериев является степень чистоты камня. Чем он прозрачнее, тем дороже. Различные вкрапления и помутнения удешевляют стоимость камня. Также, необходимо обратить внимание на качество огранки и цвет драгоценности. К примеру, чем темнее оттенок изумруда, тем большей является его цена. Камни крупного размера стоят дороже всего.

Также, на стоимость драгоценного камня может влиять его месторождение. К примеру, наиболее дорогими изумрудами являются те, которые добываются в Колумбии.

Стоимость бриллиантов оценивается в соответствии с их оптовой ценой.

### Порядок оценки драгоценных камней

Для оценки драгоценных камней, предполагаемая стоимость которых является достаточно высокой, рекомендуется не пренебрегать гомологической экспертизой. Данная процедура предоставляет возможность получить информацию о природе камня, технологии его производства, составе и происхождении.

Также, при помощи гомологической экспертизы можно определить подделку или наличие в составе камня синтетических добавок. Данные факторы способны значительно повлиять на окончательную стоимость драгоценного камня. После завершения вышеописанной процедуры, специалист, который её проводил, предоставляет владельцу камня экспертное заключение со всеми необходимыми характеристиками драгоценности.

Существуют основные особенности оценки драгоценных металлов и драгоценных камней в качестве финансового актива:

- оценку проходят только те активы, которые имеют клеймо пробы или прошедшие огранку;
- оценка происходит на основании средневзвешенного курса спот-рынка драгоценных металлов;
- основным источником ценовой политики являются показатели Лондонского фиксинга на драгоценные металлы;
- используется метод сравнительного подхода;
- используется система надбавок (оценивается масс, цвет, дефекты и тд) и скидок;
- используются государственные прејскуранты, в случае их отсутствия, могут быть использованы международные.

Чтобы осуществить ювелирную оценку драгоценного металла, следует учитывать вес слитка или украшения из ценного материала, его пробу (в частности, её наличие или отсутствие), качество декоративной отделки (если таковая присутствует). Стоит отметить, что металлы, которые обладают исторической или художественной ценностью, стоят на порядок дороже. Для оценки стоимости драгоценного металла следует провести ювелирную экспертизу, обратившись к компетентному специалисту.

Финансовые активы — это различные ценные ресурсы, находящиеся в единоличной собственности у субъекта, которые приносят ему доход или дивиденды за вклад их в качестве инвестиций. Финансовые активы обладают высоким уровнем ликвидности.

Ликвидность представляет собой возможность быстрого сбыта и реализации ценных товаров по наилучшей цене, представленной на экономическом рынке.

### Инвестиционный потенциал драгоценных металлов и камней

Драгоценные металлы и драгоценные камни имеют инвестиционный потенциал. Особенную ценность представляют алмазы и золото. Стоит отметить, что на стоимость золота может влиять его общее количество в мире на момент оценки. То есть, чем его меньше, тем дороже будет стоить данный драгоценный металл. Золото является самым распространённым металлом, при помощи которого формируют свои финансовые резервы многие страны. Данное обстоятельство объясняется тем, что этот металл обладает наибольшей ликвидностью, что является его преимуществом. Его стоимость самая стабильная среди всех драгоценных металлов. Известно, что на данный момент, самый большой запас золота сосредоточен в Соединённых Штатах Америки и Германии.

Ранее золото было универсальной валютой, которая использовалась в качестве платёжного средства во всех странах мира. Эта валюта (а также, серебро) вошла в финансовый обиход гораздо раньше, чем бумажные купюры и монеты. Именно этим объясняется устойчивая стоимость и ликвидность золота.

Этот драгоценный металл является распространённым биржевым инструментом, который используется практически каждым банком. Таким образом, многие банки (как коммерческие, так и государственные) содержат часть своих ценных активов (приблизительно, двадцать процентов) в виде драгоценных камней и драгоценных металлов.

Золото является надёжным инструментом в достижении цели сохранения капитала. Именно поэтому многие банковские организации предлагают выгодные условия для инвесторов, которые планируют сделать свой вклад в виде таких ценностей.

Рассмотрим актуальную корректировку цен на золото.

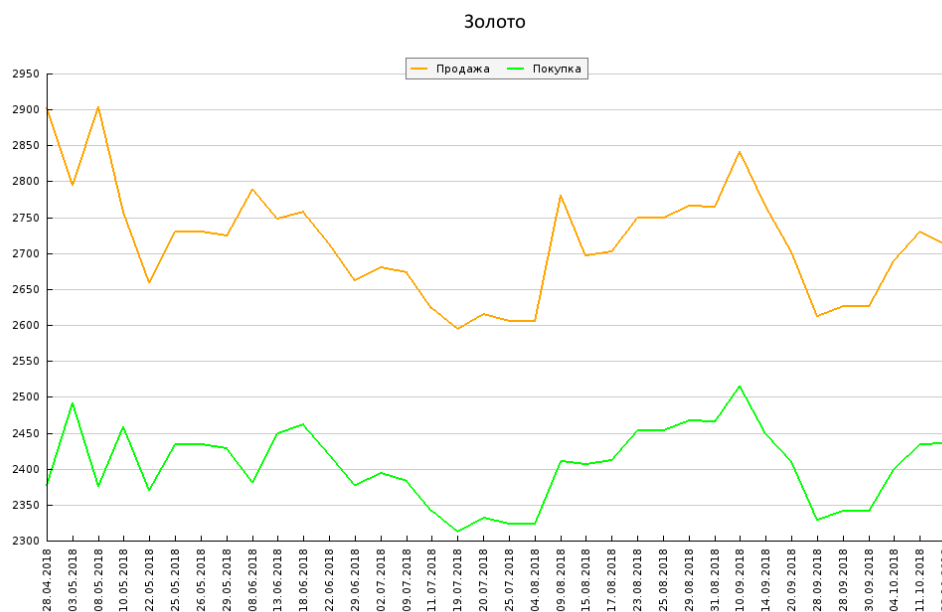


Рисунок 1 – Динамика цен на золото на 2018 год

Операции по сбыту драгоценных металлов преобладают на микрофинансовом рынке. Эти ценности имеют инвестиционную привлекательность как для вкладчиков, так и для банковских организаций, открывающих депозитные счета. Финансовые операции такого характера позволяют реализовать экономические интересы обеих сторон сделки. При помощи ювелирной экспертизы можно установить наличие дефектов драгоценного металла.

Данный аспект является определяющим при процедуре оценки его стоимости. Такая экспертиза возможна в отношении изделий из драгоценных металлов, вес которых составляет больше 0,1 грамма. Она позволяет получить исчерпывающую информацию о происхождении драгоценного металла.

В ходе ювелирной экспертизы драгоценного металла производится процедура его апробирования. Она позволяет определить степень качества драгоценного металла, а также, наличие в его составе синтетических примесей.

Эксперт предоставляет владельцу драгоценных металлов информации об оценке его базовой стоимости. В сумму базовой стоимости включена цена драгоценного металла, затраты на изготовление (если металл представлен в виде ювелирного изделия), а также, цена вставок из драгоценных камней (если таковые имеются).

### Спрос на драгоценные металлы

Согласно статистическим данным, спрос на драгоценные металлы в течение последних десяти лет возрос на 45 процентов. Данный факт свидетельствует о том, что драгоценные металлы являются привлекательными финансовыми активами в экономическом отношении. Они обладают высоким уровнем ликвидности, что позволяет как покупать, так и сбывать их по выгодной стоимости. Даже с учетом инфляции, цена драгоценных металлов сохраняет достаточно устойчивую позицию.

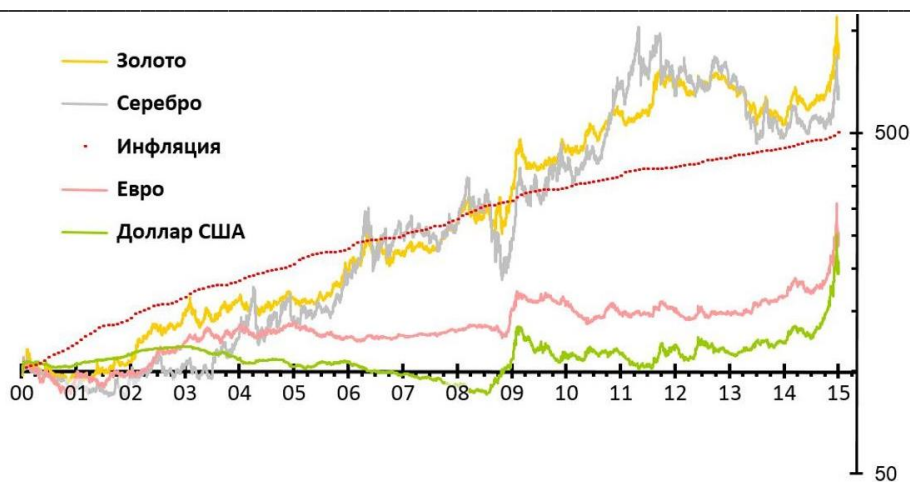


Рисунок 2 – Динамика роста драгоценных металлов и валюты на 2018 г

Существует две разновидности драгоценных металлов: безналичные и наличные. Для осуществления банковских операций могут использоваться как первые, так и вторые. Их обладатель может открыть депозитный, вкладной или обезличенный счёт.

Дивиденды, которые принесут данные инвестиции, предоставят вкладчику возможность увеличить свой денежный капитал.

Все банки устанавливают оценочную стоимость драгоценных металлов и драгоценных камней в соответствии с их ценой в Национальной банке. При помощи банка можно осуществить все виды экономических операций, касающихся драгоценных металлов и драгоценных камней. Данные организации гарантируют сохранность вкладов своим инвесторам или их компенсацию в денежном эквиваленте.

Банковские организации выступают в роли посредника, который обеспечивает наличие возможности взаимодействия между производителями ценных материалов в виде металлов и камней и теми, кто является потенциальными потребителями.

Стоит отметить, что лица, осуществляющие процедуру инвестирования драгоценных металлов или драгоценных камней, освобождены от выплаты походного налога, что позволяет увеличить размер конечной прибыли. Драгоценные металлы и драгоценные камни являются объектом, который часто выступает в качестве финансовых активов при сделках, относящихся к сфере экономического оборота. Они имеют достаточно устойчивую позицию в отношении своей стоимости, поэтому подходят для финансовых накоплений.

Таким образом, обладатель данных ценных материалов имеет возможность увеличить размер своего денежного капитала посредством их инвестирования.

Порядок, который соблюдается при процедуре оценки драгоценных металлов и драгоценных камней, не является совершенным. Аспекты, которые необходимо учесть в процессе оценки стоимости, имеют чётко регламентированный характер. При осуществлении подобных операций имеет место человеческий фактор, из-за чего их результат может быть неточным. Специалист, который оценивает стоимость ценных металлов или камней, может быть недостаточно компетентным.

Данное обстоятельство не исключает возможность значительного занижения или, наоборот, завышения их цены. Чтобы предотвратить некачественный результат оценки, следует предпринять меры предосторожности. Если требуется оценить достаточно крупную партию драгоценных металлов или драгоценных камней, лучше воспользоваться услугами нескольких экспертов, которые осуществляют определение их цены.

### Вывод

Таким образом, вкладчик сможет узнать наиболее точную стоимость своих финансовых активов. Также, банки пытаются искусственно снизить цену на драгоценные металлы и драгоценные камни для получения большей прибыли. Перед тем, как инвестировать свои финансовые активы, необходимо изучить все предложения на экономическом рынке и выбрать то, которое будет наиболее выгодным и позволит получить наилучший коэффициент потенциальных дивидендов.

Определяя стоимость драгоценных металлов и драгоценных камней, следует руководствоваться данными, представленными официальными экономическими организациями мирового финансового рынка. Это предоставит возможность получить наиболее точную оценку цены вышеупомянутых драгоценных материалов.

Таким образом, драгоценные металлы и драгоценные камни являются экономически привлекательной разновидностью финансовых активов. Для получения наибольшей прибыли, очень важно объективно оценить их стоимость. Инвестиции в виде драгоценных камней или драгоценных металлов предоставляют возможность увеличения капитала вкладчика с условием наименьших затрат времени (дивиденды появляются достаточно быстро).

При объективной оценке драгоценных металлов и драгоценных камней, такие финансовые активы являются отличным материалом для вклада с целью получения прибыли.

### Список литературы:

1. Об утверждении Положения о Комитете Российской Федерации по драгоценным металлам и драгоценным камням: постановление Совета Министров - Правительства РФ от 12 февр. 2014 г. № 114 // Собрание актов Президента и Правительства Российской Федерации. 2014. № 7. Ст. 569.

---

2. О структуре федеральных органов исполнительной власти: указ Президента РФ от 14 авг. 2013 г. № 1177 // Российская газета. 2013. С. 3.

3. О создании при Министерстве финансов Российской Федерации Государственного учреждения по формированию Государственного фонда драгоценных металлов и драгоценных камней Российской Федерации, хранению, отпуску и использованию драгоценных металлов и драгоценных камней: постановление Правительства РФ от 21 нояб. 2014 г. № 1378 // СЗ РФ. 2014 № 49. Ст. 5555.

4. О драгоценных металлах и драгоценных камнях: федеральный закон от 26 марта 2015 г. № 41-ФЗ // СЗ РФ. 2015. № 13. Ст. 1463.

5. Об утверждении Положения о Государственном фонде драгоценных металлов и драгоценных камней Российской Федерации: постановление Правительства РФ от 27 февр. 2015 г. № 127 // СЗ РФ. 2015. № 9. Ст. 866.

УДК 332.12

**Пищулин В.Н.**

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный  
университет им. И.А. Бунина»**Чикалова Ю.Д.**

магистрант

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный  
университет им. И.А. Бунина»**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ**

***Аннотация:** статья посвящена оценке социально-экономического развития Липецкой области на основе анализа динамики основных макроэкономических показателей региона. Определяется место Липецкой области среди регионов России по показателям социально-экономического развития.*

***Ключевые слова:** экономическое развитие Липецкой области, административный орган, региональная экономика; социально-экономическое развитие.*

Экономическое развитие Липецкой области, несмотря на сложность и несоответствие процессов, происходящих в российском обществе, характеризуется динамичным прогрессивным развитием. В связи с этим регион стал одним из ведущих регионов не только Центрального федерального округа, но и России в целом.

Липецкая область - довольно молодой административный орган. До революции это была главным образом аграрная область на границе четырех провинций - Орловская, Воронежская, Тамбовская и Рязанская. Только преобразование Липецка в крупную индустриальную ячейку в ходе индустриализации сделало его региональным центром в 1954 году. На момент создания региона на территории были перспективы развития промышленного и сельскохозяйственного производства и других секторов экономики.

В начале 1990-х годов в России начался кризис, который разрушил экономику страны и отрицательно сказался на социально-экономическом развитии региона. Благодаря усилиям общества получилось добиться устойчивого роста в большинстве секторов экономики и перейти к решению широкомасштабных социальных проблем. Липецкая область является хорошим примером того, как одно крупное предприятие может влиять на экономическое развитие целого региона. Благодаря Новолипецкому металлургическому комбинату регион является одним из лидеров по ВРП на душу населения. В промышленности наблюдается позитивная тенденция по всем основным показателям.

Второй региональный флагман - ОАО «Лебедянский» (соковая компания), ставший лидером российского рынка и недавно проданный глобальной пищевой компании. В машиностроении предприятия, работающие для конечного пользователя, более успешны, в первую очередь завод по производству бытовой техники «Индезит» и его поставщики. Завод был построен в конце советского периода на итальянском оборудовании, затем стал частью НЛМК, а несколько лет назад он был выкуплен итальянской компанией «Мерлони», которая заменила бренд «СТИНОЛ» на более приобретаемые «Аристон» и «Индезит» и успешно увеличивает производства. Положение Липецкого тракторного завода, входящего в состав Агромашхолдинга, остается проблематичным; производство тракторов не превышает 8% от уровня 1990 года. Липецкая область в течение ряда лет является регионом-донором, который не получает субсидий из федерального бюджета и обеспечивает свои обязательства по расходам из собственных источников дохода. Увеличение экономической активности в основных видах экономической деятельности за последние годы привело к положительной тенденции роста валового регионального продукта (ВРП).

По итогам 9 месяцев текущего года в региональной экономике сохраняется положительная тенденция. Индекс промышленного производства составил 102,7% (103% в Российской Федерации), объем отгруженной продукции составил 583 млрд рублей, что на 119,5% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Объем инвестиций в основной капитал за 9 месяцев 2018 года составил 105,6 млрд. рублей с увеличением в 104,2% (оценка). На душу населения приходится 91,9 тыс. рублей. Особая экономическая зона Липецка по-прежнему остается самой привлекательной платформой для инвесторов.

Число резидентов в зоне достигло 57, объем объявленных инвестиций - 188 млрд. рублей. За тот же период было зарегистрировано 3 жителя с объемом инвестиций 5,2 млрд. рублей. Планируется ввести в эксплуатацию 3 предприятия и строительство 4 предприятий.

Сельское хозяйство так же демонстрирует устойчивый рост. Валовая продукция составила 76 миллиардов рублей или 109,5% к соответствующему периоду прошлого года (в Российской Федерации - 96,7%).

За это время введено в эксплуатацию 643 тыс. кв. м жилья. Из общего объема 76% или 490 тыс. кв. м. - индивидуальные жилые. Ввод жизни на душу населения составил 0,58 кв.

В рамках государственных программ положки на улицах жилых почтовых отпращлений 518 человек на сумму 300,6 млн. тереть.

За 9 месяцев этого года было сдано 643 тысячи квадратных метров. м жилья. Из общего числа 76% или 490 тысяч квадратных метров. м - индивидуальное жилье. Ввод жилья на душу населения составил 0,58 квадратных метра. В рамках государственных программ 518 семей получили поддержку в улучшении жилищных условий на сумму 300,6 млн. рублей.

Ситуация на рынке труда стабильна. Уровень зарегистрированной безработицы в 3 раза ниже, чем в среднем по России - 0,3% (в Российской Федерации - 0,9%). Это лучший показатель в Центральном федеральном округе (вместе с

Москвой). На рынке труда нет напряженности - количество вакансий в 3,3 раза выше, чем количество безработных. Было введено более 10 тысяч новых рабочих мест, из которых 73% в малом бизнесе, а также число зарегистрированных безработных сократилось на 311 человек по сравнению с 2017 годом.

Среднемесячная заработная плата за январь-август текущего года увеличилась на 10,5% и составила 31 100 рублей. Наибольший рост заработной платы отмечен в здравоохранении - на 24,7% (27 757 рублей), на строительство - на 17,9% (24 758 рублей), на образование - на 14,5% (23 807 рублей). Средний доход на душу населения (28 456 рублей) увеличился на 1,9% (в Российской Федерации - на 5,2%).

Еще одной важной социальной проблемой Липецкой области является нехватка медицинского персонала, врачей, медсестер.

Проанализировав социально-экономические проблемы и выделив в каждом из них собственные направления и аспекты, можно сказать, что в целом у Липецкой области есть рациональная тактика для реализации стратегии по многим параметрам. Подводя итог вышеизложенному, следует отметить, что социально-экономическое развитие Липецкой области на уходящий 2018 год имеет положительную тенденцию в основных макроэкономических показателях.

#### **Литература:**

1. Закон Липецкой области «О поддержке инвестиций в экономику Липецкой области» от 25.02.1997г. N 59-ОЗ
2. Стратегия социально-экономического развития Липецкого муниципального района Липецкой области на период до 2020 года
3. Федеральный закон РФ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.2005г. № 116-ФЗ.
4. Официальный сайт администрации Липецкой области [www/admrl.lipetsk.ru/](http://www.admrl.lipetsk.ru/)



УДК 336.6

**Подрядова Д.А.**студент 4-го года обучения  
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»**Научный руководитель:****Касимова Д.Ф.**к.э.н., доцент  
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»**УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация:* в данной статье рассмотрены понятие, сущность и значение финансовых результатов для любого предприятия. Финансовый результат деятельности организации определяется показателями доходов и расходов в течение одного года.

*Ключевые слова:* финансовый результат, доходы и расходы организации, анализ и оценка эффективности деятельности организации.

На сегодняшний день управление финансовыми результатами людьми, которые знают свое дело, является неотъемлемой частью хорошего функционирования деятельности любой организации. Для начала попробуем разобраться в том, что же такое финансовый результат предприятия.

Финансовый результат предприятия является обобщающим показателем анализа и оценки эффективности деятельности организаций, которые находятся на начальных стадиях своего формирования. Извлечение прибыли, то есть получение положительного финансового результата деятельности предприятия является целью коммерческой организации, так как при отрицательных показателях предприятие будет испытывать убытки и выйдет в ноль.

Расчет показателей финансового результата должен производиться не только для внутреннего учета и анализа, но и для соблюдения требований законодательства, так как является обязательным и входит в состав отчетности. Показатель финансовых результатов свидетельствует об эффективности деятельности предприятия, рентабельности, на основании этих данных собственники и руководство предприятия определяют перспективы и тенденции развития.

При этом в зависимости от задач финансовый результат может определяться как в целом по предприятию, так и по отдельным видам деятельности или по видам выпускаемой продукции. Что касается внутреннего учета деятельности предприятия, то он не регламентируется, и собственники самостоятельно решают, что учитывать при определении финансового результата и за какой период, также каким образом аккумулировать данные о доходах и расходах. Если прибыль компании выше, чем расходы на производство продукции, то деятельность трактуется как прибыльная. В случае, когда затраты превышают доход компании, то можем говорить об убыточности производства товаров.

Для любой компании анализ финансовых результатов является одной из главных ее задач. Таким образом, мы можем убедиться в том, правильно ли направлены действия в продвижении того или иного бизнеса. В четком анализе финансовых результатов заинтересованы многие люди. Это могут быть участники биржи, инвесторы, аудиторы, держатели акций компании, поставщики продукции и многие другие [4].

На сегодня имеются несколько основных методик анализа финансового результата. К примеру, анализ финансовых результатов по Савицкой Г.В. состоит в том, что сначала оценивается состав и динамика доходности компании.

Далее оцениваются финансовые результаты от продажи товара. Здесь уделяется внимание выполнению плана компании, динамике роста, определяются факторы, влияющие на объем. Далее, по методике Савицкой Г.В. проводится анализ ценовой политики компании, анализ прочих расходов и прибыли. После этого анализируется динамика указанных выше показателей и сравнивается с теми планами своей компании и конкурентов. В конце оценивается корректность использования полученных доходов, где производится учет налогов, размера оплаченных дивидендов акционерам, величины капитализированного и потребленного дохода.

По методике Шеремета А. Д. сначала формируются основные показатели, которые показывают эффективность работы компании. Далее проводится предварительный анализ на основе относительных и абсолютных параметров прибыли, выполняется полноценный анализ действия инфляции и ее влияния на конечные результаты деятельности компании, проводится изучение качества дохода и составляется характеристика факторов, оказывающих воздействие на объем прибыли. Ну и в конце проводится подробный маржинальный анализ доходов, полученных за определенный промежуток времени.

Наконец анализ финансового результата по Ионовой А.Ф. и Селезневу Н.Н. производится, во-первых, в осуществлении классификация дохода, которая позволяет оценить эффект от работы компании. Во-вторых, указываются основные факторы, которые влияют на объем дохода компании, далее рассчитывается прибыль с учетом инфляционных процессов, анализируется качество дохода. В конце анализируются результаты по заполненной финансовой отчетности компании [2].

Обобщая вышесказанное, то можно отметить, что наиболее подходящей методикой для анализа финансовых результатов, по-моему мнению, является методика Савицкой Г.В.. Преимуществом методики данного автора – методика анализа показателей прибыли и рентабельности. Суть состоит в том, что при ее использовании учитывается взаимосвязь элементов модели: объема продаж, издержек и прибыли. Данные факторы могут обеспечить наиболее высокий уровень планирования и прогнозирования финансовых результатов.

По итоговым результатам этой методики предприятие в состоянии своевременно обеспечить финансово-экономических служб и его руководство данными, которые позволяют сформировать объективное суждение о результатах деятельности предприятия в различных сферах хозяйствования за отчетный год в сравнении с предыдущим годом. Также данные, выявленные данной методикой, могут выявить факторы, действие которых может привести к изменению показателей финансовых результатов. Таким образом, эффективность функционирования предприятия определяется способностью предприятия приносить достаточный доход или прибыль, независимо от организационно-правовой формы и видов его деятельности в условиях рынка.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Сайт Glavkniga.ru [Электронный ресурс] // Информационный портал – Режим доступа: <http://glavkniga.ru/situations/s504905>(дата обращения 24.11.2018)
2. Сайт УТМАГ[Электронный ресурс] // Портал трейдеров – Режим доступа: <https://utmagazine.ru/posts/9223-finansovyy-rezultat>(дата обращения: 24.11.2018).
5. Касимова Д.Ф.Обзор методик финансового анализа, утверждённых нормативно-правовыми актами//Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2015. № 3 (53). С. 242-245.
6. Кузиахметова К.А., Касимова Д.Ф.Анализ и планирование прибыли и рентабельности предприятия /Наука и научный потенциал - основа устойчивого развития общества.Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. 2018. С. 196-199.
7. Халикова А.Т., Касимова Д.Ф.Доходы и расходы организации: сущность, состав, структура, методы управления / Современные финансовые аспекты развития экономики региона: механизм, институты, инструменты.Сборник научных исследований студентов, магистратов и преподавателей кафедры. отв.ред. Г.А. Галимова. Уфа, 2015. С. 152-165.

УДК 65.01.007

Руденко А.И.

магистрант

ФГБОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный университет  
им. М.В. Ломоносова» (Россия, г. Архангельск)**ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ  
В ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА**

***Аннотация:** в статье рассматриваются принципы управления промышленным производством на основе диспетчеризации. Автор подробно освещает организационную структуру промышленного предприятия с учетом возможности внедрения новых управленческих технологий. В результате проведенного исследования делается вывод об эффективности внедрения на предприятии системы оперативного менеджмента с диспетчеризацией для повышения эффективности управленческой деятельности.*

***Ключевые слова:** система, управление проектами, оперативный менеджмент, контроллинг, диспетчеризация, эффективность.*

Небольшие промышленные предприятия часто сталкиваются с проблемами оперативного управления производством, планирования и диспетчеризации процессов. Проблема становится актуальной в условиях современных рыночных реалий, когда на первый план выходит эффективность организации производственных процессов при минимизации издержек производства. Добиться положительных результатов в реализации целей и задач позволяет проектное управление как отрасль современного менеджмента.

Управление проектами — методология организации, планирования, руководства, координации трудовых, финансовых и материально-технических ресурсов на протяжении проектного цикла, направленная на эффективное достижение его целей путем применения современных методов, техники и технологии управления для достижения определенных в проекте результатов по составу и объему работ, стоимости, времени, качеству и удовлетворению участников проекта.

Проект — целенаправленное, заранее проработанное и запланированное создание или модернизация физических объектов, технологических процессов, технической и организационной документации для них, материальных, финансовых, трудовых и иных ресурсов, а также управленческих решений и мероприятий по их выполнению [1, с.15].

Таким образом, представление производства в виде совокупностей проектов и применение методов управления проектами позволяют:

- определить цели проекта и провести его обоснование;
- выявить структуру проекта (подцели, основные этапы работы, которые предстоит выполнить);
- определить необходимые объемы и источники финансирования;
- определить сроки выполнения проекта, составить график его реализации, рассчитать необходимые ресурсы;
- рассчитать смету и бюджет проекта;
- планировать и учитывать риски;
- обеспечить контроль за ходом выполнения проекта.

Современное управление проектом — это особый вид управления, который так или иначе может применяться к управлению любыми объектами, а не только объектами, имеющими явные характеристики проекта.

Рассмотреть возможность внедрения методов управления проектами позволяет практически любая сфера промышленного производства. Например, отрасль судостроения, открывает широкие возможности для внедрения методов проектного управления. Как и любое промышленное производство, судостроение представляет собой определенный производственный процесс, который укладывается в рамки проекта.

Так, базовая модель проекта в отрасли - строительство судна, может быть описана следующим образом: планирование проекта (разработка технической документации, подготовка к строительству объекта), разработка графиков, плана строительства, заключение контрактов на выполнение определенных видов работ, подрядных договоров на строительство отдельных секций судна, выполнение работ, проведение испытаний (пусконаладочные работы), введение судна в эксплуатацию.

В рамки проекта можно вписать не только комплекс работ по строительству судна, а отдельные сборочные этапы. Определенный перечень работ формируется в зависимости от поставленной перед промышленной организацией задачей, например, сборка корпуса судна. Решение такой задачи включает в себя множество производственных процессов и последовательных операций, реализация которых требует определенных затрат, вовлечения различных видов ресурсов организации, строгого планирования и ограничения временных рамок выполнения задачи.

Эффективность организации производственного процесса напрямую зависит от исполнителей, их опыта, оборудования с учетом загрузки, используемого на предприятии. В этой связи актуальность проблемы диспетчеризации производства на предприятиях всегда стояла остро. В первую очередь потому, что правильное планирование и диспетчерские процессы обуславливают высокую производительность и достижение поставленных целей.

Диспетчеризацию необходимо рассматривать как составную часть проектного управления. Диспетчеризация - процесс централизованного оперативного контроля, управления, координации производства с использованием обратной связи между исполнителями и пунктом управления.

На крупных судостроительных предприятиях функции, схожие с управлением проектами, выполняют планово-экономические и производственно-диспетчерские отделы. Такая система организации в масштабах крупных промышленных производств имеет ряд преимуществ, но, в современных условиях рыночной экономики, проявляются

существенные недостатки системы: громоздкость аппарата, низкая скорость прохождения информации, отсутствие заинтересованности персонала в эффективности производства и поиске новых методов сокращения издержек.

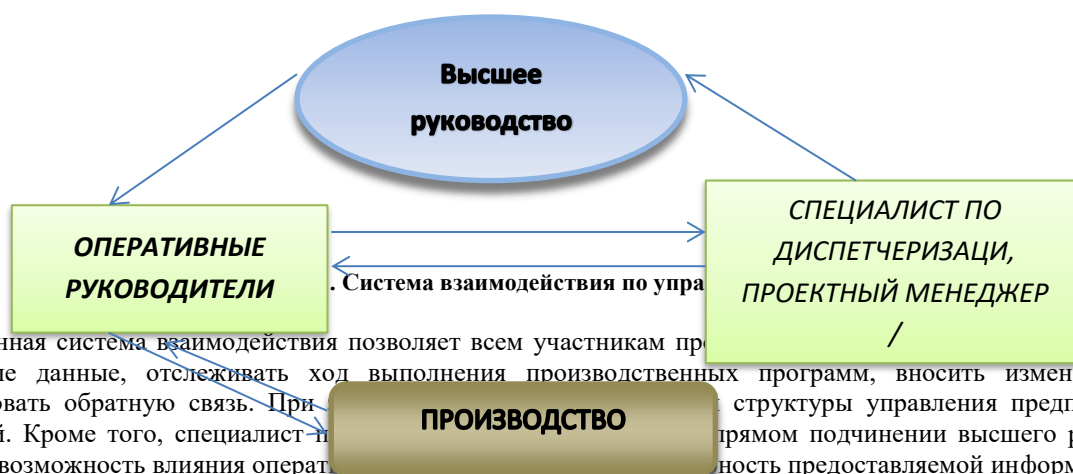
Поэтому в сфере внедрения новых подходов к управлению производством, информационных технологий и других достижений менеджмента лидируют коммерческие организации.

Зачастую высокая степень загруженности и интенсивности производства не позволяет выделить административно-управленческому персоналу, занятому оперативным руководством производством, достаточно времени на освоение информационных технологий в области проектного управления.

Решить данную проблему, предусмотрев возможность внедрения современных методов проектного управления, при этом не увеличивая расходы на создание и содержание отдельных служб в организационной структуре предприятия, становится возможным благодаря привлечению молодых специалистов, обладающих знаниями в области менеджмента, а также владеющих навыками работы в современных базовых автоматизированных системах управления проектами.

Введение нескольких новых штатных единиц, например, проектного менеджера или специалиста по диспетчеризации, в обязанности которых входит структуризация выполняемых задач, планирование их последовательности, мониторинг и сбор, систематизация и контроль основных показателей выполнения производственных планов, документационное обеспечение и формирование отчетов о производственном процессе, позволит минимизировать затраты на управление, планирование и диспетчеризацию.

Специалист по диспетчеризации или проектный менеджер работает в системе с оперативными руководителями производства (данная категория может быть представлена начальниками цехов, мастерами участков, бригадирами), непрерывно получая информацию о ходе процесса производства, фиксируя данные в специализированной программе по проектному управлению, предоставляя отчеты высшему руководству. Владея достаточной информацией о ходе выполнения работ, руководство имеет возможность контролировать и принимать управленческие решения (Рисунок 1).



Данная система взаимодействия позволяет всем участникам проекта получать информацию, получать оперативные данные, отслеживать ход выполнения производственных программ, вносить изменения в план и контролировать обратную связь. При неизменной структуре управления предприятия остается неизменной. Кроме того, специалист по диспетчеризации и проектному управлению находится в непосредственном подчинении высшего руководства, что исключает возможность влияния оперативных руководителей на предоставляемую информацию.

Таким образом, данная система взаимодействия в области управления проектами позволяет использовать накопленный широкий опыт оперативных производственных руководителей в интеграции с современными информационными технологиями в области диспетчеризации производства и управления проектами, при этом обеспечив объективность поступающей информации.

Рассмотрим преимущества внедрения основ управления проектами в диспетчеризации производственных процессов в судостроительной отрасли. Как правило, любой контракт на выполнение работ можно адаптировать в рамки проекта, что позволит добиться реализации поставленных задач необходимого качества, в установленные сроки, в рамках принятого бюджета.

Так, типовой контракт на выполнение сборки секции корпуса судна включает в себя готовые исходные данные для преобразования в проект: технические задания, спецификации, статьи затрат, определенные временные рамки, утвержденные нормативные показатели для дополнительных работ, возникающих в ходе исполнения контракта. Подобные контракты позволяют преобразовать выполняемый объем работ в проект, а также унифицировать систему контроля за выполнением проектов, если таких контрактов несколько на текущий момент времени.

Следовательно, фаза разработки проекта на данном примере заключается в занесении информации из контракта в компьютерную программу специалистом по диспетчеризации, согласовании последовательности и сроков выполнения основных этапов работ (с учетом задействованного количества рабочих) с руководством.

Также фаза разработки проекта включает в себя определение руководством целей проекта, их декомпозицию. То есть в зависимости от текущей производственной ситуации, сложившейся на предприятии, необходимо определить, что приоритетнее: завершение работ в кратчайшие сроки, минимизация издержек или возможность получить максимальную прибыль от выполнения проекта.

Например, в контракте исходные данные для преобразования работ в проект уже заложены (Таблица 1).

Таблица 1 — Исходные данные для проекта

№ пункта контракта	Наименование	Значение
2	Номенклатура и сроки выполнения работ определены в спецификациях к контракту.	01.04.2017 – 31.05.2017

	Досрочное выполнение исполнителем работ не оплачивается.	
4	Стоимость выполнения работ определена на основании трудоемкости работ согласно спецификациям.	Стоимость 1 н/ч = 858,19 руб
6	Общая трудоемкость работ согласно спецификациям к контракту.	4 598,9 н/ч

Применение методов управления проектами и использование автоматизированных систем по управлению проектами позволяют специалисту по диспетчеризации предоставить руководству вариативные данные при изменении основных показателей: количества задействованных производственных рабочих и сроков выполнения задач, учитывая принятые нормативы на предприятии. Например, если на предприятии установлена норма выработки одним рабочим в час, равная 1,25 н/ч., то это означает, что за один час рабочий обязан выполнить работы, трудоемкостью равной 1,25 н/ч.

Для эффективного управления проектом необходимо рассмотреть альтернативные варианты выполнения контракта, что позволяет сделать компьютерная программа по управлению проектом. Специалист по диспетчеризации предоставляет на рассмотрение руководству несколько сценариев выполнения контракта, рассчитанных с учетом изменения ключевых параметров — сроков, количества задействованных основных производственных рабочих, затрат на оплату труда последних (Таблица 2).

**Таблица 2 — Альтернативные сценарии реализации проекта**

Количество производственного персонала, чел	Срок выполнения, рабочих дней	Зарплата основных производственных рабочих, руб
46	10	1 104 000,00
23	20	1 104 000,00
15	30	1 080 000,00
11	40	1 056 000,00

Таким образом, руководители имеют возможность выбора альтернатив по реализации проекта с учетом текущей ситуации на производстве, например, загруженности основного производственного персонала, количества контрактов на исполнении в организации. Кроме того, проект приобретает вариативность, так как в течение его реализации как внешняя среда подвержена изменениям (заказчики, поставки, ресурсы и др. элементы окружения), так и внутренняя среда, то есть состав и цели проекта могут модифицироваться.

После выбора наиболее предпочтительного варианта реализации, наступает вторая фаза — выполнение проекта. В период выполнения проекта соблюдаются основные параметры процесса производства, запланированные и утвержденные руководством. Специалистом по диспетчеризации осуществляется мониторинг хода исполнения с фиксацией данных в программе для предоставления отчетов.

Таким образом, обеспечивается анализ, контроль, обратная связь и эффективное исполнение заданных параметров проекта, которые в свою очередь, могут изменяться в зависимости от текущих решений руководства.

Фаза завершения проекта заключается в проведении проверочных, приемо-сдаточных мероприятий, оформлении документации и расчетов по контракту.

Внедрение методов управления проектами в диспетчеризации производства позволяет решить проблему минимизации затрат на организацию производства. Применение основ проектного менеджмента целесообразно в том числе для малых проектов, которые невелики по масштабу, просты и ограничены объемами. Малые проекты допускают ряд упрощений в процедуре проектирования и реализации, формировании команды проекта (существует возможность кратковременного перераспределения и мобилизации интеллектуальных, трудовых и материальных ресурсов).

Практика показывает, что в том числе в промышленном производстве возможно применение методов управления малыми проектами. Внедрение элементов проектного менеджмента не предполагает крупных затрат для предприятия: для реализации малых проектов достаточно владеть базовыми программами, например MS Office Project, обеспечить штат специалистом со знанием основ менеджмента и экономики, правильно выстроить схему взаимодействия по управлению производственными процессами.

Управление проектами позволяет руководству повысить эффективность производства за счет следующих критериев:

- оперативное устранение проблем, возникающих в ходе выполнения задач;
- определение приоритетных целей, стоящих перед организацией, ранжирование задач;
- выявление рисков, минимизация потерь от упущенных выгод, вариативность сценариев реализации проекта;
- сокращение издержек производства;
- соблюдение планов-графиков, бюджета.

Таким образом, внедрение и применение методов проектного управления позволяет повысить эффективность производства, не требуя при этом дополнительных организационных затрат, усилить контроль за ходом выполнения работ, получать достоверную обратную связь и определять альтернативные сценарии дальнейшего развития производства.

**Список литературы**

1. Шапиро, В.Д. Управление проектами: Учебное пособие для студентов, обучающихся по специальности "Менеджмент организации" / И.И. Мазур, В.Д. Шапиро, Н.Г. Ольдерогге; Под общ. ред. И.И. Мазур. - М.: Омега-Л, 2013. - 960 с.

УДК 33

**Тарасова А.П.**студентка Новосибирского  
государственного университета экономики и управления  
(Россия, г.Новосибирск)**Научный руководитель:****Гениберг Т.В.**канд.экон.наук, доцент Новосибирского  
государственного университета экономики и управления  
(Россия, г.Новосибирск)**АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЫНКА РЕКЛАМНЫХ УСЛУГ В РОССИИ**

*Аннотация:* в данной статье рассматривается инвестиционная привлекательность рынка интернет-рекламы на 2018 год. Автор пишет о цикличности рынка и делает выводы на основе современных исследований. Особое внимание уделяется рассмотрению номинальных цен на рекламу и определению доходности рынка.

*Ключевые слова:* интернет-реклама, цикличность рынка, баннеры, инвестиция.

Американский писатель Синклер Льюис говорил: «Реклама - самый дешевый способ продажи товара, особенно если товар не имеет никакой ценности». И с этим невозможно не согласиться. В наши дни реклама - неотъемлемая часть жизни, без нее трудно представить себе современные средства массовой информации. В ней нуждаются и экономика страны, и масс-медиа, и аудитория. Реклама способна выполнять почти все те задачи, что ставятся перед иным контентом СМИ – и информировать, и образовывать, и социализировать, и развлекать. Что интересно, именно онлайн-реклама считается одним из наиболее выгодных направлений в рекламе.

Рынок интернет-рекламы, как и экономика в целом, развивается циклично, несмотря на то, что данный рынок относительно устойчив к кризису.

В цикле можно выделить четыре основных фазы: кризис, депрессия, оживление и подъём. Целью данного исследования является определение рациональности инвестирования на рынке интернет-рекламы. Для этого важно понимать, на каком этапе цикла находится рынок в данный момент, какова степень конкуренции на данном рынке и каковы инструменты борьбы за потребителя.

Для того, чтобы лучше понять ситуацию на сегодняшний день, приведем статистические данные о ценах на rich-баннерную рекламу за 1000 показов (рисунок 1).

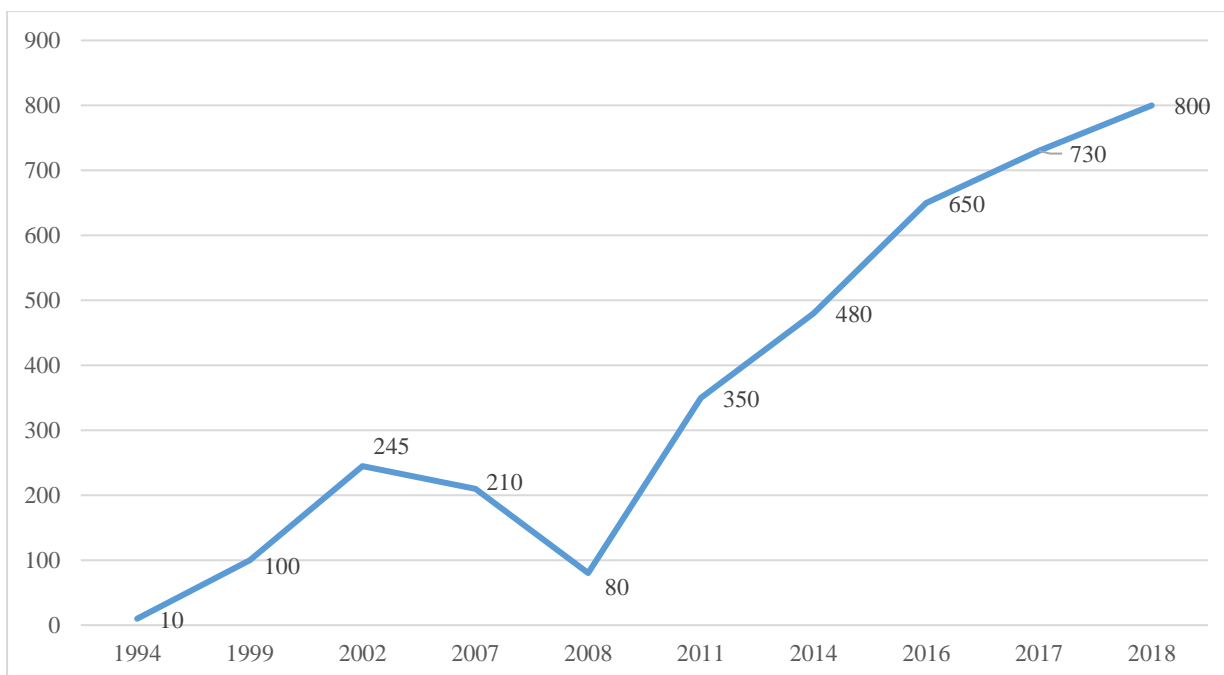


Рисунок 1. Динамика цен на rich-баннерную рекламу за 1000 показов в России за 1994 – 2018 гг.

Тысяча просмотров простого баннера в среднем стоит около 350 рублей. Rich-баннер обойдется уже в два раза дороже — порядка 800 рублей за 1000 показов. Т.В. Гениберг отмечает, что рынок интернет рекламы требует незначительных капиталовложений, и при этом за счет высокой степени и скорости развития, а также высокого спроса на услуги интернет-рекламы и его популяризации обеспечивает инвесторам 50,15% годовых доходности [1, с. 62].

Рынок интернет-рекламы в России находится в стадии динамичного развития, об этом свидетельствуют результаты многих исследований. Так, например, по данным Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), в

2015 г. затраты рекламодателей на Интернет-рекламу достигли значения в 97 млрд.руб., или 32% от всего рекламного рынка России. В сегменте интернет-рекламы наиболее динамично — на 19,5% — растут контекстная и видеореклама. Их объемы в 2018 году составят 158,4 млрд.руб. и 9,8 млрд.руб. соответственно. Эксперты рынка ожидают, что рост рынка видеорекламы ожидается в основном за счет перераспределения с других форматов, в частности, с баннеров. Также ожидается активизация точек роста видеорекламы в новых механиках и интерактивной рекламе. Сейчас она занимает 20–30% от общего объема доходов видеорекламы.

Таблица 1.

Динамика изменения объемов интернет-рекламы в России в 2017-2018 гг.

	Выручка в 2017 году(млрд руб.)	Выручка в 2018 году (млрд руб.)	Динамика (%)
Медийная реклама	31,5	35	11
Баннерная реклама	23,3	25,5	8
Видео реклама	8,2	9,8	19,5
Контекстная реклама	132,5	158,4	19,5
Всего	164	193,4	17,9

К 2021 году совокупная выручка от интернет-рекламы в России вырастет до 216 млрд.руб. при совокупном среднегодовом темпе роста на уровне 12,3% [3]. Т.В.Гениберг пишет: «...последние 15 лет рынок находится на стадии подъема с некоторыми незначительными колебаниями. Скорее всего, еще некоторое время – два-три года рынок продолжит рост, который сменит стадия кризиса и падения [2, с. 60].

В соответствии с высокой динамикой развития рынка высок и уровень конкуренции. Конкуренция способствует повышению качества услуг, снижению цен и появлению дополнительных бонусов. Особенностью конкуренции на рынке интернет-рекламы является постоянное появление новых форматов рекламы, механизмов работы, которые заставляют компании активно улучшать качество, повышать идейную оригинальность продукта и привлекать наиболее профессиональный персонал.

Таким образом, можно сделать вывод: рынок интернет-рекламы является инвестиционно привлекательным. В данный момент рынок находится на этапе подъема, в конечном моменте которого будут преобладать наиболее высокие цены за акции компаний этой сферы. Благодаря чему инвестор получает доход, складываемый из разницы между ценой покупки и ценой продажи.

#### Список литературы:

- 1.Гениберг Т.В. Методические вопросы оценки эффективности инвестиционного объекта // Вестник ТОГУ. - 2018. - № 3(50). - С. 59-68.
2. Гениберг Т.В. Цикличность в развитии Российских рынков: анализ, оценка, принятие инвестиционных решений. // Менеджмент в России и за рубежом. - 2018. - №3. - С. 59-64.
3. Большое исследование «Всемирный обзор индустрии развлечений и СМИ: прогноз на 2017-2021 годы» компании PricewaterhouseCoopers. URL: <https://ppc.world/news/k-2021-rynok-internet-reklamy-dostignet-32-mlrd/> (дата обращения 10.11.2018).



УДК 336.71

Узуналова А.Э.

студентка 3 курса 28Эм161з

Тюменский государственный университет финансово-экономический институт, кафедра финансов, денежного обращения и кредита  
(Россия, г. Тюмень)

## ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ КОНКУРЕНЦИИ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ РОССИИ

**Аннотация:** рассматривается и оценивается состояние конкуренции на рынке банковских услуг.

**Ключевые слова:** банки, экономика, конкуренция.

На сегодняшний день число коммерческих банков ежегодно снижается. Причины такого явления самые разнообразные, но неспособность вести конкурентную борьбу является основным фактором. Банковская конкуренция имеет специфичные черты, которые отличают её от конкуренции, например, в производстве, торговле, услугах и других отраслях экономики.

В настоящее время рынок банковских услуг представляет собой структуру, в которой доминирует небольшое количество банков, поддерживаемых государством. Государство играет в банковском секторе ключевую роль, поскольку располагает возможностями в кооперировании и интеграции деятельности. Банковские услуги нельзя отнести к продукту, способному конкурировать на рынке, здесь конкуренция осуществляется скорее в переливе капитала, его объеме, который способен привлечь тот или иной банк. Кроме того, отличительной особенностью конкуренции в банковском секторе является то, что на современном этапе отсутствуют входные барьеры. Под факторами конкурентоспособности банка понимают явления или процессы, наличие которых необходимо и достаточно для выживания банка на рынке, поддержания доли рынка. Факторы конкурентоспособности банковской деятельности настолько разнообразны, что целесообразно разграничить их и выделить в несколько категорий. На рисунке 1 схематично представлены категории конкурентоспособности банка на рынке банковских услуг:

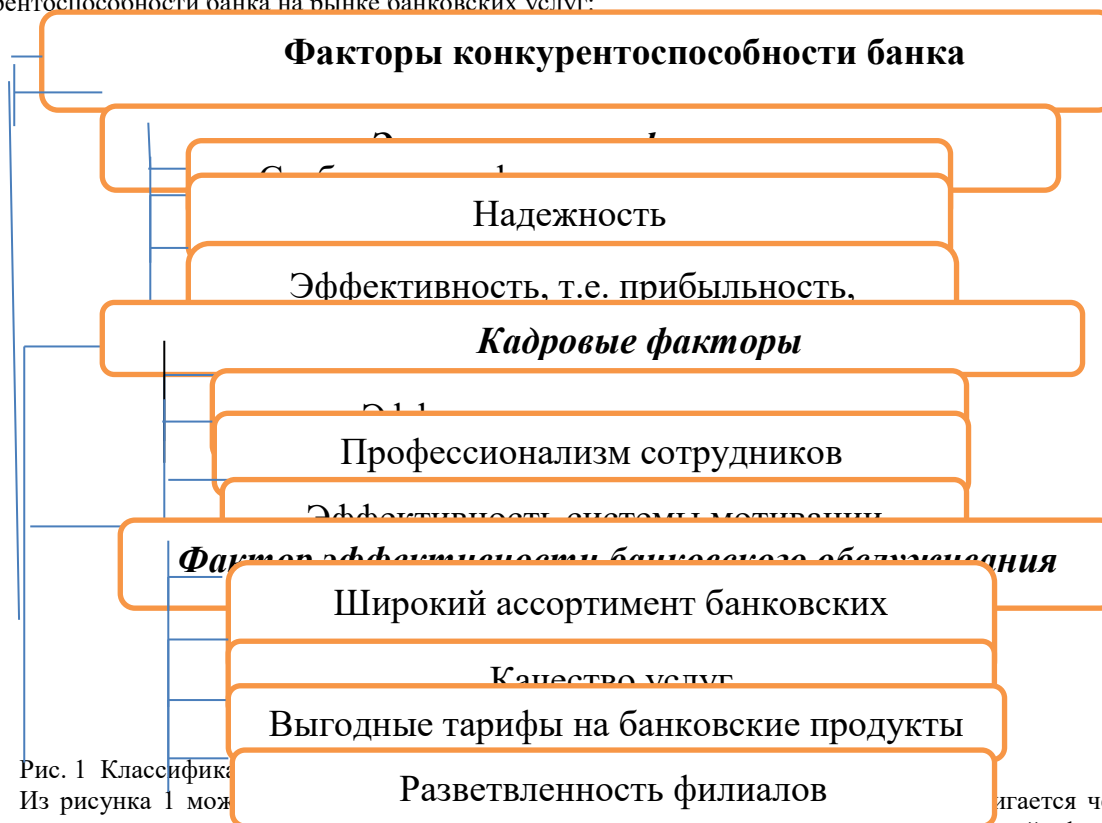


Рис. 1 Классификация факторов конкурентоспособности банка на рынке банковских услуг

Из рисунка 1 можно выделить три основных фактора: экономические факторы, отражающие финансовый потенциал банка, кадровый фактор, отражающий профессионализм и опыт персонала и фактор уровня банковского обслуживания, отражающий качество предоставляемых услуг. Любой из перечисленных факторов может стать главным в борьбе за клиентов.

Поскольку фактор является движущей силой конкурентоспособности, то процессы образующиеся внутри него взаимосвязаны и взаимообусловлены. Так, например, без приложенных усилий крайне сложно завоевать свое место на рынке, а для этого, соответственно, требуются достаточные финансовые возможности, квалифицированный кадровый состав, способный качественно преподнести услуги, предоставляемые банком.

Рассмотрим, какие банки в России являются наиболее конкурентоспособными (таблица 1):

Таблица 1

Топ-10 конкурентоспособных банков России по объему чистой прибыли

Название банка	Чистая прибыль с начала года по 01.10.2018, млн. руб.	Чистая прибыль с начала года по 01.10.2017, млн. руб.	Темп прироста прибыли, %
1	2	3	4
ПАО Сбербанк	612 735.6	495 841.1	23.57
Банк ВТБ (ПАО)	132 432.9	85 101.5	55.62
АО "АЛЬФА-БАНК"	80 647.4	9 666.8	734.27
ПАО "БИНБАНК"	63 142.3	-31 986.1	-
Банк ГПБ (АО)	26 028.1	33 633.4	-22.61
ПАО "Совкомбанк"	16 904.7	6 817.6	147.95

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4
АО "Райффайзенбанк"	15 863.3	18 358.8	-13.59
АО ЮниКредит Банк	14 478.9	22 555.4	-35.81
АО "Тинькофф Банк"	13 367.6	13 287.4	0.60
АО "БМ-Банк"	11 659.3	-9 378.3	-

Основываясь на результатах, представленных в таблице 1, можно сделать следующие выводы. Безусловным лидером банковского рынка в России является Сбербанк, который сохраняет свои позиции уже долгий период времени.

Чистая прибыль Сбербанка за первые девять месяцев 2018 года составила 612 735.6 млн. руб. Это в 4,6 раз больше, чем прибыль ближайшего конкурента Сбербанка – банка ВТБ. Темп роста чистой прибыли банка ВТБ составил 55.62%.

После банка ВТБ идет АО "АЛЬФА-БАНК", показавший невероятный темп роста чистой прибыли за последний год - 734.27%. Произошло это в основном за счет увеличения числа массовых корпоративных клиентов. Также существенный доход банк получил от операций с ценными бумагами и иностранной валютой.

Четвертое место в рейтинге занимает ПАО "БИНБАНК". Этот банк практически находился на грани банкротства, его убытки всего лишь год назад составляли почти 32 миллиарда рублей. Но в сентябре 2017 г. руководство банка обратилось за помощью в Центральный банк России. Далее, при помощи ЦБ и за счет его средств была проведена санация финансового состояния Бинбанка. В обмен на финансовую помощь Банк России стал основным акционером Бинбанка: доля ЦБ РФ в уставном капитале Бинбанка составляет 99,9 %. За последний год Бинбанк при поддержке ЦБ не только смог избавиться от долгов в 32 миллиарда рублей, но и выйти на чистую прибыль 63 миллиарда рублей.

На пятом месте рейтинга самых конкурентоспособных банков России находится Банк ГПБ. Этот банк показал стагнацию за последний год. Темп прироста чистой прибыли оказался отрицательным и составил -22.61%.

На шестом месте расположился ПАО "Совкомбанк". Его чистая прибыль составила за последний год 16 904.7 млн. руб. Банк показал достаточно высокий темп прироста чистой прибыли, 147.95 %. Это произошло как за счет развития новых сегментов кредитования физических лиц (ипотека и автокредиты), так и за счет увеличения доли комиссионных доходов во всех отраслях бизнеса.

На седьмом месте находится АО "Райффайзенбанк", который, несмотря на агрессивную рекламу по ТВ, так и не смог добиться стабильного роста. Темп прироста за последний год был отрицательным и составил -13.59%.

Восьмое место рейтинга занимает АО ЮниКредит Банк. Чистая прибыль у ЮниКредит Банка за последний год снизилась, темп роста был отрицательным, -35.81%. Существенное влияние на снижение финансового результата ЮниКредит Банка оказали убытки от операций с финансовыми активами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток, и расходы на формирование резервов на возможные потери. Чистые процентные доходы выросли в абсолютном выражении на 20% за последний год. Показали прирост и другие доходные статьи: чистые доходы от переоценки иностранной валюты (на 29%) и чистые комиссионные доходы (на 19 %). Однако, данный рост доходов не смог компенсировать убытков от операций с финансовыми активами.

На девятом месте рейтинга самых конкурентоспособных банков России находится АО "Тинькофф Банк" с темпом роста чистой прибыли 0.60%.

Закрывает десятку самых конкурентоспособных банков АО "БМ-Банк", в прошлом Банк Москвы. Как и Бинбанк, Банк Москвы не смог избежать влияния финансового кризиса и банкротства. Спасти ситуацию помог банк ВТБ. В апреле 2014 года была разработана стратегия по присоединению Банка Москвы к группе компаний ВТБ. Данный процесс был завершен 10 мая 2016 года.

В рамках реорганизации банк был поделен на две части: большая часть его бизнеса была выделена в «Банк Специальный» и переведена на баланс ВТБ (70 % активов, 900 млрд руб.); депозит АСВ и купленные за его счёт облигации федерального займа вместе с проблемными активами (30 %, 400 млрд руб.) перешли на баланс «БМ банка».

Всего лишь год назад банк терпел убытки в размере 9 378.3 млн. руб., а уже на 01.10.18г. чистая прибыль банка составила 11 659.3 млн. руб.

Помимо рейтинга банка по объему чистой прибыли существует еще рейтинг по объему активов. Активы банка – это различные объекты, в которые тот размещает собственные и заемные ресурсы. Сюда могут входить денежные средства, драгоценные металлы и камни, счета в других кредитных организациях и Банке России, вложения в ценные бумаги, в уставные капиталы других компаний, кредитный портфель, имущественные активы (здания, земля, оборудование, сооружения) и др. Банк размещает средства в те или иные активы, чтобы получить доход и успешно рассчитываться по своим обязательствам, оставаясь при этом с прибылью.

Основные источники средств для образования активов: собственный капитал банка и средства вкладчиков, межбанковские кредиты, эмиссия облигаций банка. Увеличение активов банка происходит за счёт проведения активных операций: кредитование, инвестиционные операции, прочие операции банка по размещению собственных и привлечённых средств. Активы жизненно необходимы банку, так как они являются источником прибыли.

Совокупный объем активов банковской системы РФ за сентябрь 2018 года показал существенное увеличение — на 1,4 трлн рублей, составив на 1 октября порядка 80,5 трлн. При этом стоит отметить, что некоторые банки начиная с текущей отчетной даты стали раскрывать данные 101-й формы отчетности на сайте ЦБ, что также оказало влияние на итоговую оценку совокупной величины активов банковского сектора. Всего же за девять месяцев текущего года объем активов увеличился на 5,1%. Об этом свидетельствует информация, размещенная на сайте Банка России.

В таблице 2 представлен рейтинг десяти самых конкурентоспособных банков по объему активов.

Таблица 2

Топ-10 конкурентоспособных банков России по объему активов

Наименование банка	Активы на 01.10.2018, млн. руб.	Активы на 01.10.2017, млн. руб.	Темп прироста активов за период 01.10.2017 - 01.10.2018 (%)
1	2	3	4
ПАО Сбербанк	25 968 000.7	22 969 799.4	13.05
Банк ВТБ (ПАО)	13 327 655.6	9 568 871.8	39.28
Банк ГПБ (АО)	6 027 093.6	5 442 290.9	10.75
НКО НКЦ (АО)	3 232 963.2	2 803 664.9	15.31
АО "Россельхозбанк"	3 195 572.2	3 009 953.6	6.17
АО "АЛЬФА-БАНК"	3 120 342.4	2 605 880.6	19.74
ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК»	2 005 418.9	1 720 646.5	16.55
ПАО Банк "ФК Открытие"	1 574 067.8	1 998 293.1	-21.23
ПАО "Промсвязьбанк"	1 525 030.8	1 327 713.9	14.86
АО ЮниКредит Банк	1 250 026.8	1 136 539.7	9.99

По данным таблицы 2 можно сделать следующие выводы: первое место по размерам активов занимает Сбербанк. Его активы на 01.10.2018 составили 25,968 миллиардов рублей. За последний год намечился небольшой прирост активов – на 13.05%.

На втором месте рейтинга по объему активов находится Банк ВТБ с объемом активов 13, 327 миллиардов рублей. У Банка ВТБ произошел наибольший прирост активов за прошедший год по сравнению с другими банками - 39.28%. Данный рост в основном обеспечен за счет завершения процедуры присоединения ВТБ 24 к материнскому банку.

На третьем месте находится Банк ГПБ, объем активов которого составил 6,027 миллиардов рублей. Активы банка ГПБ выросли на 10.75% за последний год.

Четвертое место рейтинга занимает НКО НКЦ с объемом активов 3,232 млрд. руб. Темп роста активов составил 15.31% за год.

На пятом месте рейтинга расположился АО "Россельхозбанк" с темпом прироста активов всего 6.17%. Россельхозбанк на данный момент переживает не самые лучшие времена. У банка на балансе большой объем проблемных кредитов, на возможные потери по которым ему необходимо создать резерв. А для этого нужен дополнительный капитал. В 2018 году Центральный Банк отказал в помощи и санации Россельхозбанку, несмотря на то, что ранее ЦБ поддержал такие банки, как Бинбанк и Открытие. В проект бюджета на 2019–2020 годы государственные дотации банку не включены. По мнению экспертов, прежде всего, это связано с проблемными кредитами Россельхозбанка и докапитализацией кредитной организации на случай возможных финансовых рисков.

Шестое место рейтинга занимает АО "АЛЬФА-БАНК", который сумел за последний год увеличить активы на 19.74%. Хороший результат Альфа-Банка является следствием трех факторов. Во-первых, рост чистых процентных доходов. Во-вторых, из-за улучшения качества кредитного портфеля банк в первом полугодии 2016 года расформировал значительный объем резервов. В-третьих, во второй половине 2018 года банк получил значительные доходы от операций с иностранной валютой.

На седьмом месте рейтинга находится ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК» с объемом активов 2,005 млрд. руб. и темпом их прироста в 16.55%. Сильнее всего увеличились такие активы, как депозиты в других банках и финансовых институтах.

Восьмое место рейтинга занимает Банк "ФК Открытие", объем активов которого за последний год составил 1,574 млрд. руб. Темп прироста активов был отрицательным (-21.23%). Руководство банка столкнулось с проблемами в августе 2017 года, когда клиенты вывели из банка не менее 630 млрд руб., лежавших на депозитах. Руководство банка заявляло о том, что такой массовый вывод денег из банка клиентами обусловлен информационными атаками на банк, якобы кто-то специально пустил слух о мнимом банкротстве банка.

Для восполнения средств банк привлек 330 млрд руб. у Центрального Банка по сделкам РЕПО и получил беззалоговый кредит. На данный момент Банк России занимается финансовым оздоровлением Банка "ФК Открытие".

На девятом месте рейтинга находится ПАО "Промсвязьбанк" с объемом активов 1 525 030.8 и темпом их прироста 14.86%. В последнее время Промсвязьбанк показывает положительную динамику и по объемам активов, и по росту чистой прибыли. Можно оценивать его как достаточно надежный банк. Хотя и этот банк не избежал необходимости санации и финансовой помощи со стороны Центрального Банка России. Причиной, по которой банку потребовалась помощь ЦБ РФ, являлось ухудшение финансового положения банка, связанное с финансовыми кризисами 2008 и 2014 годов, в частности с повышением доли не возвращенных кредитов.

15 декабря 2017 года Центробанк объявил о санации банка через Фонд консолидации банковского сектора и вводе временной администрации. Сумма докапитализации банка Центральным Банком России составила 243,4 млрд руб. Как видим, помощь Центробанка была своевременной и позволила Промсвязьбанку наладить свою работу.

Десятку лидеров по объемам активов замыкает АО ЮниКредит Банк. Объем его активов составил 1, 250 млрд. руб. Темп прироста активов составил 9.99%, что в основном объясняется увеличением кредитного портфеля.

Подводя итог вышеизложенному, следует отметить, что за последний год количество клиентов у всех выше перечисленных банков сократилось, поскольку на банковскую деятельность существенное влияние оказывают такие политические явления, как санкции и экономический кризис.

Лидером на банковском рынке уже на протяжении целого ряда лет является Сбербанк, как по объему чистой прибыли, так и по объему активов. Этот банк позиционирует себя в качестве единого механизма, благодаря чему сохраняет свои позиции на рынке банковских услуг долгий промежуток времени и является лидером по вкладам населения. И конечно же нельзя не учитывать тот фактор, что Сбербанк пользуется мощной поддержкой государства, поэтому ему доверяют миллионы вкладчиков в нашей стране.

Наряду с этим, конкурентным преимуществом Сбербанка является большая филиальная сеть и имидж надежного банка, что является немаловажным фактором выбора банка. Также Сбербанк традиционно обслуживает бюджетные организации, чьи сотрудники составляют существенную часть зарплатных клиентов банка.

Необходимо отметить, что на данный момент конкуренция в банковском секторе развивается. Появились и другие сильные игроки на этом рынке, например банк ВТБ, банк ГПБ, АЛЬФА-БАНК. Однако очень много банков все же не могут избежать участи банкротов и им приходится обращаться за помощью к Центральному банку (Бинбанк, Открытие, Промсвязьбанк).

Развитие системы страхования вкладов дало толчок развитию банковского сектора и конкуренции в нем. С одной стороны, условия выплаты возмещения стимулируют граждан к разделению своих накоплений и сбережений на счетах в банках. С другой стороны - банки, которые контролируются государством, теперь не могут похвастаться этим конкурентным преимуществом, потому что гарантии компенсации потерь вкладчиков на данный момент предлагают и коммерческие банки.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

1. ЦБ РФ // [cbrf.ru](http://cbrf.ru)

УДК 1

Узуналова А.Э.

студентка 3 курса 28Эм161з

Тюменский государственный университет финансово-экономический институт, кафедра финансов, денежного обращения и кредита  
(Россия, г. Тюмень)

## ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ

*Аннотация:* рассматриваются проблемы конкурентной среды на банковском рынке.

*Ключевые слова:* банк, экономика, конкуренция.

В современных условиях существует объективная необходимость решения вопросов формирования оптимальной конкурентной среды в банковской сфере России, обеспечивающей эффективное распределение ресурсов, максимальное удовлетворение потребностей общества как на федеральном, так и на региональном уровне. Оценка состояния конкурентной среды на рынках и уровня их монополизации необходима для выработки решений и принятия практических действий по развитию банковской конкуренции, применению антимонопольного законодательства, разработке и реализации программ демополизации, оказанию селективной поддержки отдельным секторам национальной экономики.

Необходимо отметить, что степень разработанности темы банковской конкуренции незначительна. Конкуренция на банковском рынке изучена слабее, чем на товарном. Банковская практика также свидетельствует об отсутствии единого универсального подхода к данному вопросу. Фрагментарный характер исследований, не затрагивающих многих важных теоретических и практических аспектов формирования конкурентной среды на рынке банковских услуг, делает ее одним из самых перспективных объектов научных разработок.

Если на банковском рынке отсутствует конкуренция, то банки, обладающие монопольной властью, имеют возможность проведения ценовой конкуренции, устанавливая заниженные тарифы по пассивным операциям и необоснованно завышенные — по активным, получая тем самым большую процентную маржу. Очевидно, что это ограничивает возможности приобретения банковских услуг, отрицательно сказывается на удовлетворении потребностей клиентов.

Развитие эффективной рыночной конкурентной среды в банковском секторе связано с наличием большого числа контрагентов на рынке. Таким образом, все многообразие элементов конкурентной среды можно разделить на количественные (численность конкурирующих субъектов как со стороны спроса, так и со стороны предложения на банковские услуги) и качественные (определяющие условия и эффективность конкуренции).

Итак, основные тенденции развития конкуренции на банковском рынке:

1. Особенности банковского дела является тот факт, что банковские услуги легко воспроизводимы конкурентами, в результате чего большинство банков предлагает более или менее одинаковый набор услуг. В связи с этим банковская конкуренция является очень жесткой и основная конкурентная стратегия базируется на осуществлении политики дифференциации банковских продуктов.

2. В современных российских условиях особо выделяется групповая (корпоративная) конкуренция, которая предполагает, что друг другу противостоят «ассоциированные» конкуренты — участники одной финансовой группы. Если финансово-кредитные институты, входящие в одну группу, действуют в одном регионе, они могут оказаться конкурентами.

3. На банковском рынке усиливается конкуренция между российскими и иностранными банками. Фактически только протекционистские меры, предпринимаемые Центральным Банком России, удерживают иностранные банки от еще большей экспансии.

Отметим, юридически российское законодательство не ограничивает присутствие иностранных банков на российском банковском рынке. Поэтому растущая роль иностранных банков на российском рынке будет увеличивать конкурентное давление на российских участников рынка, а в долгосрочной перспективе даже может вытеснить отечественный капитал из этого сектора экономики.

4. Отношение объема банковских кредитов к ВВП в России пока невысоко (60%). Среди крупных экономик это одно из самых низких значений. Для сравнения соотношение объема банковских кредитов к ВВП для Евросоюза составляет 151%, для Китая — 194%, для США — 236%. Россия уступает даже странам с развивающейся экономикой, таким как Бразилия (109%) и Индия (77%). В этой связи российская банковская система в краткосрочном периоде не способна в полном объеме удовлетворить потребностей бизнеса в заемных ресурсах. Поэтому крупнейшие российские корпоративные клиенты все активнее привлекают более дешевые и длинные ресурсы на внешних рынках.

5. Потеря самых выгодных корпоративных клиентов ведет к сужению ресурсной базы российских банков, они вынуждены искать новых клиентов, в частности переориентироваться на предприятия среднего и мелкого бизнеса, а также на другие незанятые рыночные ниши. Таким образом, бизнес российских банков концентрируется в более рискованных секторах, в частности в розничном сегменте рынка банковских услуг, где продолжает усиливаться банковская конкуренция.

6. Уровень монополизации банковской сферы России достиг критической черты — 20 крупнейших банков (в основном, государственных и олигархических), составляющих 1,5% от количества всех кредитных организаций, располагают 2/3 активов всей банковской системы, являясь при этом участниками тех или иных финансово-промышленных групп. Подобная тенденция отрицательно сказывается на развитии конкурентных отношений на рынке банковских услуг страны.

Очевидно, что существует высокий риск концентрации активов. До тех пор, пока не диверсифицируется сама российская экономика, а широко распространенная практика кредитования банками по заниженным (относительно рыночных) ставкам связанных предприятий в рамках ФПГ не сократится, можно даже не говорить о развитии конкуренции на банковском рынке России.

7. Важнейшей тенденцией развития конкурентной среды на российском рынке банковских услуг является продолжающаяся монополизация рынка банками с государственным участием, прежде всего Сбербанком России. Данный банк, пользуясь бесплатными государственными ресурсами и законодательно установленными преференциями, получает конкурентные преимущества, изначально несопоставимые с возможностями частного сектора. Подобная ситуация искажает систему конкурентных отношений, способствует снижению качества обслуживания клиентов.

8. Для рынка банковских услуг характерна низкая насыщенность банковскими институтами: в среднем 1 банк приходится более чем на 30 000 жителей. Причем в регионах плотность банковского обслуживания еще ниже. Искусственное увеличение размеров национальных банковских институтов (с вступлением в силу новых требований достаточности собственного капитала), направленное, в числе прочего, на достижение ими паритета в конкуренции с иностранными банками, в отечественных условиях не совсем уместно. Опыт развитых стран показывает, что сеть малых и средних банков является важным элементом банковской системы.

9. Зачастую в регионах вопрос о конкуренции на рынке банковских услуг не стоит в принципе в силу отсутствия кредитных учреждений в подавляющем большинстве муниципальных образований. Если и можно говорить о каком-то подобии конкурентных отношений, то только на уровне центра субъекта Федерации, где представлены как собственно национальные банки, так и филиалы иностранных банков. В целом современный отечественный рынок банковских услуг можно назвать рынком несовершенной конкуренции. Это связано с тем, что на рынке действует ограниченное число системообразующих банков, поддерживаемых в различных формах государством, органами управления субъектов Федерации. Эти банки занимают господствующее положение на рынке, что позволяет оценивать рынок банковских услуг в России как олигополию.

Центральный Банк России ведет строгий контроль за банковским сектором, что привело к уходу с рынка малых убыточных банков. Проанализируем количество действующих кредитных организаций на территории России.

Таблица 1

Динамика количества банков в России в разрезе регионов

№ п/п	Наименование региона	Количество действующих банков						
		На 01.01 2012г.	На 01.01 2013г.	На 01.01 2014г.	На 01.01 2015г.	На 01.01 2016г.	На 01.01 2017г.	На 01.01 2018г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1.	ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	572	564	547	504	434	358	319
	г.Москва	502	494	489	450	383	314	277
2.	СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	69	70	70	64	60	49	43
3.	ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	45	46	46	43	37	38	35
4.	СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	56	50	43	28	22	17	17
5.	ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	111	106	102	92	85	77	71
6.	УРАЛЬСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	45	44	42	35	32	29	26
7.	СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	54	53	51	44	41	37	32
8.	ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	26	23	22	22	17	18	18
9.	КРЫМСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ (С 2017 г. вошёл в Южный Федеральный округ)	-	-	-	2	5	-	-
Итого	Россия в целом	978	956	923	834	733	623	561

Далее на рисунке 1 изобразим графически динамику числа банков за последние 5 лет:



Рис. 1 Динамика числа банков в России за последние пять лет

По данным таблицы 1 и рисунку 1 можно сделать вывод о том, что количество банков в России в последние годы постоянно снижается. Эксперты утверждают, что в ближайшие годы в России останется около 500 банков. И действительно, прогнозы аналитиков по количеству банков оказались вполне реальными.

По состоянию на 01.01.2018 года количество банков в России составляет 561, из которых 230 (41%) можно отнести к крупным банкам. А на 01.01.2017 года количество банков в России составляло – 623, из них - 246 (39,5%) можно твердо отнести к крупным и соответствующим требованиям по величине уставного капитала.

То есть за прошедший год количество банков сократилось еще на 62 банка (623-561). А количество банков, начиная с 2012 г. сократилось уже на 417 банков (978-561) что составляет 42,6%. Такими же быстрыми темпами происходит сокращение банков практически по всем Федеральным округам.

Из общего количества банков на начало 2018 года 277 банков, или 49,4% зарегистрированы и имеют головной офис в Москве. При таком количестве банков в Москве и при ориентировочной численности населения Москвы около 12 300 000 человек получается, что на каждые 44,4 тысячи населения столицы приходится один банк. Можно сказать, что Москва и Московская область обеспечены банковскими услугами, чего нельзя сказать про остальные регионы нашей страны.

Из таблицы видно, что основное количество банков зарегистрировано в европейской части страны, и очень мало региональных банков за Уралом. Особо обращает на себя внимание незначительное количество региональных коммерческих банков на территории огромных по площади Дальневосточного, Северного и Уральского Федеральных округов, которое к тому же существенно снизилось за анализируемый период, а ведь основные богатства России находятся именно на этих территориях страны.

В 2018 году тенденция по снижению количества банков продолжилась. Отзыв лицензий продолжается и далее. Отзывены лицензии у таких банков как «УралКапиталБанк», Банк СБРР, ООО «РКБ» и т.д.

Несовершенство конкуренции на рынке банковских услуг приводит к снижению общей эффективности рынка: происходит неправомерное изменение тарифов банка (завышение по активным операциям, занижение — по пассивным), снижается заинтересованность в улучшении потребительских свойств и качества банковских продуктов. В обозримой перспективе следует ожидать некоторого усиления конкуренции на российском банковском рынке как вследствие развития отечественного банковского дела и роста экономической культуры населения, так и вследствие глобализации банковской конкуренции и проникновения на российский рынок зарубежных финансово-кредитных институтов.

Можно сделать вывод о целесообразности решения следующих задач развития конкурентной среды на российском рынке банковских услуг:

1. Повышение конкурентоспособности банковской системы России за счет снижения экономических и административных издержек бизнеса.
2. Целенаправленная работа по снижению себестоимости и повышению качества банковских услуг для юридических и физических лиц.
3. Обеспечение всем кредитным организациям равноправных, основанных только на законе, возможностей осуществления банковского бизнеса. Все коммерческие банки должны быть в абсолютно равных условиях с государственными банками.
4. Расширение участия иностранных кредитных организаций в отечественной банковской системе обязательно должно сопровождаться совершенствованием системы пруденциального надзора для того, чтобы снизить конкурентное влияние иностранных банков на отечественные.



---

5. Обеспечение доступности современных банковских услуг для корпоративных клиентов и населения во всех регионах страны, сопровождающееся.

6. Развитие эффективной деятельности на рынке розничных банковских услуг, для которого необходимо наличие обширной банковской сети (технологически объединенных офисов с высокой степенью автоматизации, с налаженным управленческим учетом и специально обученным персоналом). Причем в таком сетевом формате в России пока не присутствует ни один иностранный банк. И это как раз то ключевое конкурентное преимущество, которое позволит в будущем самым лучшим российским банкам стать национальными лидерами.

В целом стратегическая задача развития рынка банковских услуг заключается в донесении необходимой банковской услуги или продукта конкретному потребителю в любое время, в любую географическую точку по оптимальной цене. Решена она может быть только при помощи создания банковской системы, состоящей из крупных, средних и мелких банков, находящихся в частной собственности и функционирующих в условиях сформированной конкурентной среды. Только такая система способна в полной мере обеспечить банковскими услугами всех экономических субъектов на всей территории России.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

1. Центральный банк РФ // [cbrf.ru](http://cbrf.ru)

УДК 338

**Фазлыева Л.Р.**

студентка 4 курса «Экономического» факультета  
Башкирский государственный аграрный университет  
(Россия, Уфа)

### ФИНАНСОВЫЙ ЛЕВЕРИДЖ, КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ

*Аннотация:* в статье рассматривается понятие финансовых ресурсов организации, раскрывается актуальность, цели темы, проводится анализ финансовых ресурсов предприятия и рассматриваются пути совершенствования.

*Ключевые слова:* финансовые ресурсы предприятия, собственный капитал, заемный капитал, финансовый леверидж.

Актуальность темы изучения финансовые ресурсы организации и источники их формирования в том, что при формировании финансов предприятий на первый план выходят сбережения и имущество собственника. Финансы организаций и предприятий, являясь основным звеном финансовой системы, охватывают процессы создания, распределения и использования ВВП в стоимостном выражении. Они функционируют в сфере материального производства, где в основном создаются совокупный общественный продукт и национальный доход.

Основной целью формирования финансовых ресурсов предприятия является полное удовлетворение его финансовых потребностей, обеспечивающих предусмотренные темпы его устойчивого роста в предстоящем периоде.

Коэффициент финансового левериджа является тем рычагом, который мультиплицирует положительный или отрицательный эффект, получаемый за счет соответствующего значения его дифференциала. Проведем расчет ЭФЛ для ООО «ФРУНЗЕ».

Таблица 1. - Расчет эффекта финансового левериджа для ООО «ФРУНЗЕ» за 2015-2017 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018(план)
1. Общая сумма брутто-прибыли, тыс.руб.	3504	7145	4351	4351
2. Проценты к уплате, тыс.руб.	541	315	136	136
3. Прибыль после уплаты процентов до выплаты налогов, тыс.руб.	2963	6830	4215	4215
4. Налоги из прибыли, тыс.руб.	-	-	45	45
5. Уровень налогообложения, коэффициент (п.4/п.3),%	-	-	1,06	1,06
6. Чистая прибыль (п.3-п.4), тыс.руб.	5314	10857	4978	4978
7. Средняя сумма совокупного капитала, тыс.руб.	21315	31604	36877	36877
8. Собственный капитал, тыс.руб.	17959	28816	33784	25806,9
9. Заемный капитал, тыс.руб.	2219	2788	3083	11070,1
10. Плечо финансового левериджа (п.9/п.8), доли ед.	0,1	0,09	0,09	0,4
11. Рентабельность совокупного капитала (п.1/п.7*100),%	16,4	22,6	11,8	11,8
12. Номинальная средняя цена заемных ресурсов (п.2/п.9*100),%	24,4	11,3	4,4	1,3
13. Эффект финансового левериджа, %	-0,8	1,1	-0,04	4,2

На основании полученных в таблице данных можно сказать, что на ООО «ФРУНЗЕ» существует эффект «дубинки», т.е. эффект финансового левериджа отрицателен, вследствие того, что рентабельность совокупного капитала ниже средневзвешенной цены заемных ресурсов, а значит предприятие «проедает» собственный капитал. Следовательно, целесообразно привлекать заемные средства.

Сумма собственного капитала ООО «ФРУНЗЕ» за счет привлечения заемного капитала сократилась в 2017 году на 1351 тыс. руб.

Таким образом, расчет эффекта финансового левериджа на ООО «ФРУНЗЕ» показал, что вследствие того, что рентабельность совокупного капитала ниже средневзвешенной цены заемных ресурсов, значение показателя ЭФЛ отрицательно, к тому же наблюдается его рост, а значит предприятие «проедает» собственный капитал.

Увеличение доли заемных средств с 8,8% до 30% позволит повысить рентабельность собственного капитала. Увеличив заемный капитал получим положительный эффект финансового рычага.

Таким образом, по данным расчета эффект финансового рычага положительный. Это означает, что привлечение заемных средств будет выгодно для предприятия и заемный капитал позволяет увеличить коэффициент рентабельности собственного капитала, т.е. получить дополнительную прибыль на собственный капитал.

#### Список литературы:

1. Ю.А. Запольских, С.М. Концевая, Р.И. Поташкин, Е.В.Бобкова, З.М. Шайнурова. Совершенствование учета и анализа как информационных баз аудита финансовой отчетности// Ю.А. Запольских, С.М.Концевая, Р.И. Поташкин, Е.В.Бобкова, З.М. Шайнурова – 2006. С. 42-45.
2. Ю.А. Запольских, В.Д. Хужин. Аграрная реформа: опыт и проблемы//Запольских Ю.А., Хужин В.Д.- 2001.С. 36-44.

- 
3. Шайхутдинова Н.А. Инвестиции и материально-техническая база сельского хозяйства РБ: проблемы и пути решения// Шайхутдинова Н.А.- 2004. С.124-126.
  4. Шайхутдинова Н.А. Формирование эффективной системы функционирования сельскохозяйственных организаций// Шайхутдинова Н.А.- 2006.
  5. Ю.А. Запольких, Н.А. Шайхутдинова. Проблемы и перспективы инновационного развития АПК// Ю.А. Запольких, Н.А. Шайхутдинова.-2010. С. 128-131.

УДК 338

**Хайретдинова А.Ф.**студентка 4 курса «Экономического» факультета  
Башкирский государственный аграрный университет  
(Россия, Уфа)**АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ  
ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Аннотация:** в статье исследуется прогнозирование денежных потоков организации на примере ООО Племенное хозяйство «Артемиды». Проводится анализ основных показателей движения денежных средств. В результате проведенного анализа сделан вывод по улучшению финансового состояния организации за счет рационального использования и прогнозирования денежных средств.

**Ключевые слова:** денежный поток, прогноз, планирование денежных потоков

Важная и актуальная на сегодняшний день тема, так как финансовое благополучие предприятия во многом зависит от притока денежных средств.

На основе имеющихся данных проведем анализ движения денежных средств по видам деятельности на предприятии ООО Племенное хозяйство «Артемиды». Наиболее подробно рассмотрим чистый денежный поток от текущей деятельности.

Таблица 1 – Анализ движения денежных средств по текущей деятельности предприятия, тыс.руб.

Показатели	За 2015 г.	За 2016 г.	За 2017 г.	Темп изменения, %	
				2016/2015	2017/2016
Поступления всего	371708	730972	605684	196,6	82,8
От продажи продукции, товаров	313015	648998	475404	207,0	73,2
Прочие поступления	58693	81974	130280	139,6	158,9
Платежи всего, в том числе:	401170	673620	646749	167,0	96
Поставщикам за сырье, материалы	257259	549801	430653	213,0	78,3
Оплата труда	25957	30953	42333	119,2	84,2
Проценты по долговым обязательствам	53960	50229	42230	93,0	84
Налог на прибыль организаций	884	741	852	83,8	114
Прочие платежи	63110	41826	100681	66,2	240
Сальдо денежных потоков от текущих операций	-29462	57352	-11065	-	-

В 2016 году поступление денежных средств по текущей деятельности увеличилось на 359 264 тыс. руб. или на 96,6% по сравнению с 2015 годом, в 2017 году поступления сократились на 125 288 тыс. руб. или на 17,2 %. Сумма поступлений от продажи продукции увеличилась в 2016 году на 335 983 тыс. руб. или на 107% по сравнению с 2015 годом, в 2017 году поступления уменьшились на 173 594 тыс. руб. по сравнению с 2016 годом.

Прочие доходы значительно увеличились за последние три года.

Расходование денежных средств по оперативной деятельности в 2016 году увеличилось на 272 450 тыс. руб. (67 %) по сравнению с 2015 годом, в 2017 году уменьшилось на 26 871 тыс. руб. по сравнению с 2016 годом.

Таким образом, по проведенному анализу необходимо спрогнозировать денежные поступления по текущей деятельности для каждого случая:

- 1) пессимистический (на уровне прошлого года);
- 2) реалистический (поступления увеличить на 10 %, платежи или расходы увеличить на 5 %);
- 3) оптимистический (поступления увеличить на 15 %, платежи или расходы снизить на 3 %).

При выборе способа проведения прогноза необходимо рассматривать только текущую деятельность, так как это основная деятельность, от осуществления которой имеется стабильное поступление денежных средств. Порядок планирования денежных потоков представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Планирование денежных потоков от текущей деятельности предприятия на 2018 г. для 3 вариантов

Показатель	Пессимистический вариант	Реалистический вариант	Оптимистический вариант
1. Денежные поступления в том числе	605684	666252	696536

от продажи продукции	475404	522944	546714
прочие поступления	130280	143308	149822
2. Денежные выплаты в том числе	616749	647586	598245
поставщикам за сырье	430653	452185	417733
оплата труда работников	42333	44449	41063
процентов по долговым обязательствам	42230	44341	40963
налог на прибыль организаций	852	894	826
прочие платежи	100681	105715	97660
Чистый денежный поток	-11065	18670	98291

Для составления достаточно полного прогноза денежных потоков на 2018 год можно выбрать реалистический вариант, как наиболее вероятный и возможный в данных условиях рынка.

Таблица 3 – Прогнозирование денежных потоков коммерческого предприятия на 2018 г. для реалистического варианта

Показатели	за 2018 год
Денежные поступления по текущей деятельности	
поступления от реализации продукции	522944
прочие поступления	143308
Итого валовой положительный денежный поток	666212
оплата за продукцию	452185
оплата труда работников	44449
проценты по долговым обязательствам	44341
налог на прибыль организаций	892
прочие платежи	105715
Итого валовой отрицательный денежный поток	647542
Сумма чистого денежного потока по текущей деятельности	18670
Денежные поступления по инвестиционной деятельности	0
Денежные поступления по финансовой деятельности	
Денежные поступления всего	252140
Итого валовой положительный денежный поток	252140
платеж на уплату дивидендов	743
платеж в связи с погашением векселей	227003
Итого валовой отрицательный денежный поток	227746
Сумма чистого денежного потока по финансовой деятельности	24394
1.Остаток денежных средств на начало периода	2039
2.Валовой положительный денежный поток	918352
3.Отрицательный денежный поток	875288
4.Чистый денежный поток	43064
5.Остаток денежных средств на конец периода	45103

В результате прогнозирования денежных потоков в 2018 году будет наблюдаться увеличение остатка денежных средств на конец года по сравнению с 2017 годом на 45103 тыс. руб.

Спрогнозируем финансовые результаты деятельности предприятия на 2018 год для реалистического варианта. Предположив, что выручка вырастет на 10 %, тогда основные показатели Отчета о финансовых результатах вырастут пропорционально росту выручки (таблица 4).

Таблица 4 – Прогнозирование показателей финансовых результатов, в тыс.руб.

Показатель	2017 г.	Прогноз на 2018 г.
Выручка	481482	529630,2
Себестоимость продаж	438912	482803,2
Валовая прибыль (убыток)	42570	46827
Проценты к получению	147	161,7
Проценты к уплате	42100	44205
Прочие доходы	92777	102054,7
Прочие расходы	14490	15214,5
Прибыль (убыток)	78904	89623,9
Текущий налог на прибыль	704	828
Прочее	17825	70 079
Чистая прибыль	60375	18716,25

В случае выбора реалистического варианта, т.е., увеличив все доходы на 10 %, а всевозможные расходы на 5 %, в 2018 году предприятие сможет получить чистую прибыль в размере 70 079 тыс. руб., что на 16 % больше предыдущего года. При этом, если предприятие сохранит тенденцию снижения прибыли и не воспользуется реалистическим вариантом, то, возможно, в 2018 году предприятие получит убыток или работает в ноль.

---

Таким образом, прогнозирование денежных потоков дает возможность создать условия приоритетности платежей предприятия; достичь ликвидности денежного потока для обеспечения максимальной платежеспособности в краткосрочной перспективе; синхронизировать денежные средства во времени и пространстве; интегрировать управление денежными ресурсами с системой оперативного контроля.

**Список литературы:**

1. Габдуллина Д.М., Шайхутдинова Н.А. Влияние инфляции на уровень жизни населения// Габдуллина Д.М., Шайхутдинова Н.А. – 2016.С.115-120
2. Запольских Ю.А., Шайхутдинова Н.А. Проблемы и перспективы инновационного развития АПК// Запольских Ю.А., Шайхутдинова Н.А – 2010.С.128-131.
3. Шайхутдинова Н.А. Развитие лизинга в АПК РБ.// Шайхутдинова Н.А. – 2010.С.159-161.

УДК 336.22

**Хасанова В.Н.**

студент Уральского филиала  
Российского государственного университета правосудия  
(Российская Федерация, г. Челябинск)

**Решетнёв А.Н.**

студент Уральского филиала  
Российского государственного университета правосудия  
(Российская Федерация, г. Челябинск)

## ТРАНСПОРТНЫЙ НАЛОГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация:* в статье отмечены некоторые проблемы транспортного налога в Российской Федерации, рассмотрено налогообложение в зарубежных странах и предложены пути изменения законодательства.

*Ключевые слова:* транспортный налог, налоговые ставки, экологический класс, цены на топливо.

Транспортный налог в Российской Федерации – одна из самых актуальных тем налогообложения. Многие граждане считают, что наша налоговая система устарела. Некоторые выступают за полную отмену транспортного налога, кто-то за замену транспортного налога на повышение цен на топливо. Мы же считаем, что необходимо изучить положительный опыт зарубежных стран и трансформировать под специфику нашего государства.

Транспортный налог – это налог, который взимается с владельцев, зарегистрированных транспортных средств. В нашей стране он зависит от мощности двигателя. Этот факт и вызывает недовольство граждан, так как у многих транспортное средство эксплуатируется только в определённых случаях. Например, некоторые пенсионеры содержат машину, только чтобы в летнее время ездить на дачу, а зимой она просто стоит в гараже.

Основная цель транспортного налога – это сборы средств на строительство и реконструкцию дорог. Также некоторые выделяют целью, плату за выделения в атмосферу выхлопов от транспортного средства, в частности автомобилей. Это весьма рационально, но сама система налогообложения в данной сфере имеет множество недочётов и нуждается в доработке.

Многие учёные, политики, юристы предлагают заменить транспортный налог на повышенный налог за топливо. В этом случае, граждане, которые не часто эксплуатируют своё транспортное средство, будут платить лишь тогда, когда она в этом нуждаются. Но государство не согласно с такой позицией, ведь сразу намного повысить цену на топливо не удастся, и тогда оно лишится приличной суммы. Министерство финансов РФ по данному вопросу приводит довод о том, что при повышении цены на топливо, возрастёт цена практически на все продукты. Но на данный момент повышаются и налог на транспортное средство, и цена на топливо.

Депутаты партии ЛДПР предлагали не подвергать налогообложению собственников электромобилей, так как они положительно влияют на экологию нашей страны. Но на это Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин считает это не рациональным, так как в России в большей степени используется традиционный транспорт – следовательно газомоторное топливо. Владельцы электрокаров итак подвергаются меньшему налогообложению, чем остальные так как они не выплачивают налоги при покупке топлива.

Мы изучили разные способы налогообложения владельцев транспортных средств в зарубежных странах. Так, например, в США автовладельцы платят незначительные налоги за владением транспортным средством, в год данная сумма составляет около 50 долларов (в зависимости от штата сумма меняется), в переводе на нашу валюту – 3.300 рублей. Основные транспортные сборы осуществляются с продающегося топлива. Собственники электромобилей вообще не платят налог за них.

Во Франции нет ежегодной уплаты транспортного налога. Французы выплачивают данный налог при покупке автомобиля. Размер зависит от количества выброса углекислого газа автомобилем и мощностью двигателя. Владельцам экологических автомобилей предоставляются большие скидки.

В Норвегии существуют платные дороги, например, въезд в центр многих норвежских городов.

Таким образом, большинству стран налог на транспортное средство зависит не от мощности двигателя, а от экологической безопасности, в Англии ещё и от марки и веса автомобиля. В большей степени это связано с тем, что власть таких государств нацелена на поддержание экологии и стремиться к развитию автопрома.

В нашей стране такого рода транспортный налог мешает выпуску и импорту более мощных моделей транспорта, так как потребителям не выгодно покупать такие автомобили. По производству автомобилей в 2018 году Россия занимает 14 место, возглавляет список Китай и США. Самые мощные автомобили выпускают такие страны как Италия, США, Великобритания, Германия. России в последнем списке нет.

Таким образом, можно сделать вывод, что транспортный налог в Российской Федерации требует реформирования. Мы предлагаем снизить налог на владение транспортным средством, но, чтобы компенсировать потерянную сумму, поднять цены на топливо. При расчёте транспортного налога исходить не от мощности двигателя, а от экологичности автомобиля и его веса, так как это напрямую влияет на загрязнение воздуха и изнашиванию дорог.

Одним из вариантов является то, что при расчёте учитывать марку автомобиля, для поддержания отечественного автопрома. Так же мы согласны с мнением о том, чтобы ввести платный проезд на особо загруженные участки дорог, например, в центре Москвы, для разгрузки дорог, способствованию уменьшению пробок. И, на наш взгляд, России необходимо идти в ногу со временем и внедрять всё больше электрические автомобили, чему поспособствует отмена налогообложения их владельцев.

В связи с этим изменить главу 28 Налогового кодекса РФ. В частности, в ч. 2, ст. 358 внести пункт, о том, что не являются объектом налогообложения электронные автомобили. А также, изменить ст. 359, 361, пересчитать налоговые ставки в зависимости не от мощности транспортного средства, а от его веса и от объема выброса CO<sub>2</sub>, либо предусмотреть льготы для владельцев транспортного средства как Республики Татарстан, Калининградской и Свердловской областях.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Дубских В.Н., Кот Е.М. Практика исчисления транспортного налога в России и зарубежных странах. – Международный бухгалтерский учет. – 2011. – №3 / URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/praktika-ischisleniya-transportnogo-naloga-v-rossii-i-zarubezhnyh-stranah> (дата обращения: 01.12.2018).

Письмо Министерства Финансов Российской Федерации от 14.05.2018 г. № 03-05-06-04/31948 / URL: <https://demo.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=30025516008525279800710917&cacheid=708F1F90AF4398BB3193524084619C3F&mode=splus&base=QSOV&n=176218&md=BB15391167F6133E1189906FD173EE13#019139149632686236> (дата обращения: 01.12.2018).

Новостной портал «Тасс» / URL: <https://tass.ru/ekonomika/5192939> (дата обращения: 01.12.2018).

Автомобильна газета «Клаксон» / URL: [http://www.klaxon.ru/archivepaper/StatNum.php?ELEMENT\\_ID=8396](http://www.klaxon.ru/archivepaper/StatNum.php?ELEMENT_ID=8396) (дата обращения: 01.12.2018).

Закон Республики Татарстан «О транспортном налоге» от 29.11.2002 г. №24-ЗТР / URL: <http://docs.cntd.ru/document/917012298> (дата обращения: 01.12.2018).

Закон Калининградской области «О транспортном налоге» от 16.11.2002 г. №193 / URL: <http://docs.cntd.ru/document/930103436> (дата обращения: 01.12.2018).

Закон Свердловской области «О транспортном налоге» от 29.22.2002 г. №43-ОЗ / URL: <http://docs.cntd.ru/document/801112162> (дата обращения: 01.12.2018).



УДК 336.2

**Цыбанева И. А.**

Студент

Волгоградский институт управления – филиал

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ»  
(Россия)**СУЩНОСТЬ НДС И ПРИЧИНЫ ПОИСКА АЛЬТЕРНАТИВ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ**

***Аннотация.** Реформирование налоговой системы России порождает ряд проблемных вопросов, одним из которых является учет налога на добавленную стоимость (НДС). В результате теоретического изучения сущности НДС подтверждено, что он является одним из наиболее распространенных и бюджетообразующих налогов и имеет наиболее выраженную фискальную функцию. В статье исследованы дискуссионность позиций относительно понятия и сущности НДС.*

***Ключевые слова:** налог на добавленную стоимость, понятие, сущность, бюджетообразующий налог, фискальная эффективность.*

Совокупность федеральных, региональных и местных налогов и сборов, взимаемых в установленном законодательством порядке, является составляющей налоговой системы. Налог на добавленную стоимость является одним из федеральных налогов, который обеспечивает стабильность денежных поступлений в государственный бюджет. Это обусловлено тем, что он является частью цены товаров (работ, услуг) и возмещается производителю покупателем. Налог на добавленную стоимость в России был введен в 1992 году, и в настоящее время порядок расчетов регулируется на основании требований 21 главы Налогового кодекса РФ. Казалось бы, за 26 лет налоговое законодательство в отношении налога на добавленную стоимость должно быть на грани совершенства. Но, современная экономическая ситуация в стране предопределяет реформирование налоговой системы и влияет на постоянные изменения налогового законодательства, в том числе на администрирование, начисление, уплата, учет расчетов и формирование налоговой отчетности по налогу на добавленную стоимость (НДС).

Исследование сущности налога на добавленную стоимость, представлены в научных трудах многих ученых и исследователей [2; 6; 10]. Однако тема не перестает быть актуальной в связи с частыми изменениями налогового законодательства, которые иногда бывают противоречивыми и приводят к дискуссиям не только ученых, но и практикующих бухгалтеров, органов фискальной службы и министерства финансов РФ.

Отметим, что налоговым кодексом РФ (НК РФ) не представлено определение налога на добавленную стоимость [1]. Но налоговая база и период, льготы и ставки, вычеты и другие моменты — все это описано подробно и тщательно.

По мнению Н.М. Климентьевой, Е.Г. Дорожкиной, М.И. Мозгачева и других налог на добавленную стоимость является федеральным косвенным налогом на потребительную стоимость, который взимается с юридических и физических лиц и является основным источником наполнения Федерального бюджета РФ [10].

Гловацкая Т.А. утверждает, что налог на добавленную стоимость является одним из наиболее прогрессивных косвенных налогов, который в условиях рыночной экономики является наиболее эффективным. Он является экономически нейтральным, поскольку налог взимается по одинаковой ставке практически со всей потребительской базы [6].

Байбородина В.Г. отмечает, что налог на добавленную стоимость - это косвенный налог, который является частью вновь созданной стоимости товаров (работ, услуг), которая формируется на каждом этапе производства, обращения и включается в цену товара и оплачивается конечным потребителем. НДС является налогом на внутреннее потребление продукции, фактически, надбавкой к цене товаров (работ, услуг), которые потребляются на таможенной территории России [2].

Такого же мнения придерживается Завьялов К.А. и определяет НДС как налог на потребление, который взимается с добавленной стоимости, создаваемой на каждом этапе производства, уплачивается конечным потребителем и вносится в бюджет продавцом, за исключением случаев осуществления операций с участием нерезидентов [8].

Авторы Гусихин Д.В. и Королева Е.Н. налог на добавленную стоимость трактуют как косвенный налог, который взимается в бюджет в виде надбавки к цене продукции (работ или услуг) и уплачивается потребителями [5].

Баценок Н.Н. также подтверждает, что НДС - это косвенный налог с добавленной стоимости, которая создается на всех стадиях производства и обращения, включаемый в виде надбавки в цену товара, работ и услуг и полностью оплачивается конечным потребителем товаров, работ, услуг [3].

По утверждениям Жидковой Е.Ю., сущность налога на добавленную стоимость сводится к уплате этого налога продавцом товаров, работ, услуг по той стоимости, которая добавляется к стоимости приобретенных материалов и услуг. Налог на добавленную стоимость - это косвенный налог на добавленную стоимость, который добавляется к цене товара и оплачивается конечным потребителем, который платит этот налог в Федеральный бюджет, продавцу товара. То есть, промежуточный потребитель товара на каждом этапе производства или переработки соответствующей продукции до момента его приобретения конечным потребителем оплачивает предыдущему продавцу соответствующую сумму с добавленной стоимости, которую этот продавец перечисляет государству как налог на добавленную стоимость. Другими словами, конечный потребитель, оплачивая товар, уплачивает всю сумму налога на добавленную стоимость уплачивалась продавцами в Федеральный бюджет на протяжении всей цепи продвижения товара [7].

Захаров К.Г. дает определение НДС как фискального налога, который взимается на стадии производства и движения товаров с суммы добавленной стоимости независимо от финансовых результатов хозяйственной деятельности [9].

Заслуживает внимание определение Богданова Д.В.: НДС - это косвенный налог, который является частью вновь созданной стоимости, которая образуется на каждом этапе производства или обращения, его сумма входит в продажную

цену на товары (работы, услуги) и оплачивается конечным потребителем. Согласно действующего законодательства показатель добавленной стоимости можно определить, как разницу между стоимостью реализованной продукции и затратами на ее производство и реализацию, между общей суммой продажи и общей суммой закупок от всех других хозяйствующих субъектов [4].

Все выше приведенные определения, по нашему мнению, раскрывают сущность НДС как составляющей управления финансами.

Исследование научных подходов к раскрытию сущности НДС дало возможность обосновать собственное мнение по этому поводу: НДС - косвенный федеральный налог, который является составной частью цены товаров и услуг и включает налоговые обязательства по поставке товаров (услуг), налоговый кредит по поставке товаров (услуг) и обязательства перед бюджетом по НДС (рис. 1).

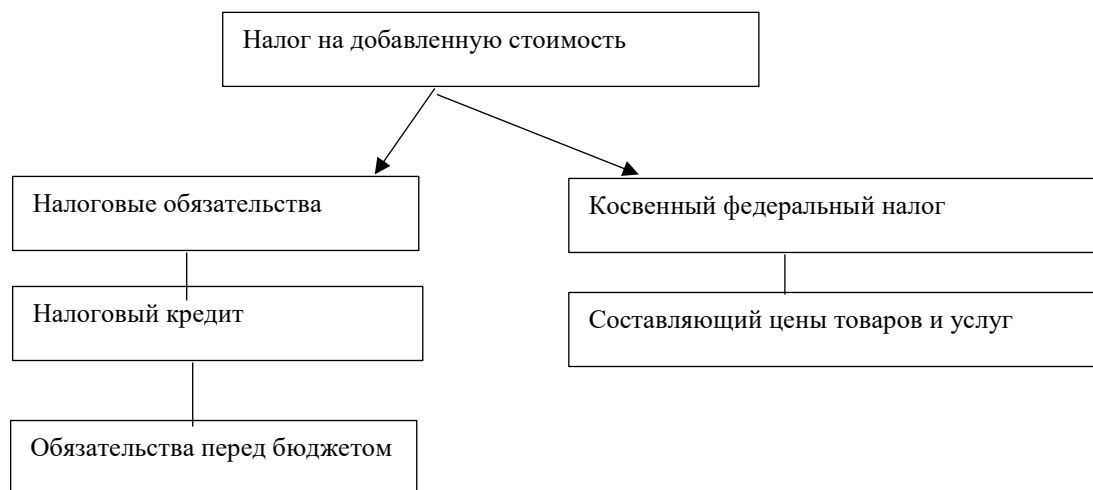


Рис. 1. Сущность налога на добавленную стоимость

На современном этапе, как утверждают ученые и статистика [3; 4; 6; 11], после налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), НДС является самым бюджетообразующим налогом, удельный вес поступлений в бюджет в виде налога на добавленную стоимость за последние годы в среднем составил 35,8%. (табл. 1).

Таблица 1- Налоговые поступления в Федеральный бюджет РФ

Виды налогов	2015		2016		2017		
	млрд. руб.	в %	млрд. руб.	в %	млрд. руб.	в %	в % к 2016 г.
Всего поступило	6880,5	100,0	6 929,1	100,0	9 162,0	100,0	132,2
Из них:							
Налог на прибыль	491,4	7,1	491,0	7,1	762,4	8,3	155,3
НДС	2448,3	35,6	2 657,4	38,4	3 069,9	33,5	115,5
Акцизы	527,9	7,7	632,2	9,1	909,6	9,9	143,9
НДПИ	3160,0	45,9	2 863,5	41,3	4 061,4	44,3	141,8
Остальные налоги и сборы	252,8	3,7	285,1	4,1	358,7	3,9	125,8

Источник: Федеральная налоговая служба / Статистика и аналитика -<https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm>

На основе проведенного анализа подтверждается фискальная эффективность НДС, поскольку наблюдается тенденция к росту в формировании доходной части бюджета.

Проведенные исследования подтверждают сложность налога на добавленную стоимость в всех его проявлениях. Так, независимо от финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятий-плательщиков НДС, после налога на добычу полезных ископаемых, налог на добавленную стоимость является самым бюджетообразующим налогом, что подтверждает его фискальную эффективность.

#### Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // СЗ РФ. – 2000. - N 32. - ст. 3340.
2. Байбородина В.Г. Налог на добавленную стоимость: соответствие названия и содержания // Экономика и предпринимательство. 2015. № 2 (55). С. 125-127.
3. Баценков Н.Н. Налоговый контроль за исчислением и уплатой налога на добавленную стоимость // Финансовое право. 2015. № 6. С. 34-39.
4. Богданов Д.В. Проблема определения места реализации НДС в законодательстве Российской Федерации на примере судебных решений // Международный научно-исследовательский журнал. 2014. № 11-3 (30). С. 6-8.

5. Гусихин Д.В., Королева Е.Н. Начисление налога на добавленную стоимость на сумму возмещения при предъявлении счета к оплате // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2016. № 5 (389). С. 20-22.
6. Еловацкая Т.А. Налогообложение субъектов хозяйствования реального сектора экономики: Монография – М.: Научная книга, 2015. – 124 с.
7. Жидкова, Е.Ю. Налоги и налогообложение / Е.Ю. Жидкова. - М.: Эксмо, 2015. - 480 с.
8. Завьялов К.А. Принятие налога на добавленную стоимость к вычету по «внебюджету» // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2015. № 5 (365). С. 12-14.
9. Захаров К.Г. Влияние налога на добавленную стоимость на расходы и доходы государственного бюджета // Экономика и предпринимательство. 2016. № 6 (71). С. 674-677.
10. Климентьева Н.М., Дорожкина Е.Г., Мозгачев М.И. Специфика и сущность налога на добавленную стоимость в системе налогового администрирования России на современном этапе // Вестник Кыргызско-Российского славянского университета. 2017. Т. 17. № 6. С. 33-36.
11. Федеральная налоговая служба / Статистика и аналитика -<https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm>

УДК 1

**Черечча М.Н.**Кубанский государственный аграрный университет  
имени И. Т. Трубилина, Россия, г. Краснодар**Новикова И.И.**Кубанский государственный аграрный университет  
имени И. Т. Трубилина, Россия, г. Краснодар**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ (НА ПРИМЕРЕ  
КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)**

**Аннотация:** в данной статье рассматривается малое предпринимательство и его роль в рыночной экономике. На основе статистических данных определена динамика развития малого предпринимательства в России, выявлены основные проблемы, которые осложняют развитие малого предпринимательства и предложены варианты по их устранению.

**Ключевые слова:** малое предпринимательство, рыночная экономика, тенденции развития, государственная поддержка, проблемы малого предпринимательства.

Малое предпринимательство в рыночной экономике — является ведущим сектором, который определяет темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта [1]. Во многих развитых странах на долю малого бизнеса приходится 60-70% ВВП. Но дело не только в количественных показателях. Этот сектор по своей сути является типично рыночным и составляет основу современной рыночной инфраструктуры, так как он в первую очередь обеспечивает конкурентную среду экономики.

Актуальность темы определяется ролью малого предпринимательства в эффективности рыночной экономики, без него государство не может развиваться правильно. Малый бизнес является составной частью развитой экономики.

Малое предпринимательство в России имеет недолгую историю в экономическом развитии, хотя играет не менее важную роль на современном этапе, но, к сожалению, уровень развития его, величина вклада в ВВП и занятость населения ниже, чем в развитых странах.

Развитие малого предпринимательства рассматривается как одно из основных направлений деятельности органов власти в рамках решения вопросов социально-экономического управления территориями, смягчения социальных проблем и роста среднего класса. Сегодня малому бизнесу отведена одна из основополагающих ролей в процессе восстановления экономики от последствий кризисных явлений, поэтому тенденции его развития могут выступать в качестве не только одного из индикаторов состояния экономики, но и путей повышения эффективности антикризисных мероприятий, реализуемых как на уровне государства, так и на уровне самих субъектов хозяйствования.

Считаем, что в перспективе усиление роли малого бизнеса в формировании валового внутреннего продукта может быть достигнуто при условии сохранения и дальнейшего совершенствования соответствующей государственной экономической политики, направленной на комплексную поддержку данного сегмента общественного хозяйства. Для того, чтобы оценить уровень развития малого предпринимательства рассмотрим динамику показателей, характеризующих данную сферу в России (таблица 1).

Таблица 1.

Основные показатели деятельности малых и средних предприятий Краснодарского края

Показатель	Средние предприятия			Темп роста 2017 г. к 2016 г., %	Малые предприятия			Темп роста 2017 г. к 2016 г., %
	2015 г.	2016 г.	2017 г.		2015 г.	2016 г.	2017 г.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Число предприятий (на конец года), ед.	468,0	468,0	408,0	87,2	65336,0	90252,0	81061,0	89,8
Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей), чел.	56152,0	64656,0	58106,0	89,9	339208,0	322079,0	352332,0	109,4
Средняя численность внешних совместителей, чел.	1021,0	1071,0	1115,0	89,9	-	14021,0	25797,0	184,0
Средняя численность работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера, чел.	991	1105	1401	126,8	-	7004	12604	180,0

Среднемесячная начисленная заработная плата работников, тыс. руб.	26,3	29,3	27,7	94,5	-	17,9	19,9	111,2
Оборот предприятий, млрд. руб.	290,2	299,0	243,3	81,4	1076,3	1104,8	1790,4	162,1
Инвестиции в основной капитал, млрд руб.	16,1	16,2	12,5	77,2	-	17,2	32,1	186,6
Внеоборотные активы, млрд руб.	122,9	132,3	-	-	493,4	418,2	-	-
Оборотные активы, млрд руб.	164,1	203,3	-	-	945,6	1004,8	-	-
Капитал и резервы, млрд руб.	67,3	80,4	-	-	241,2	204,5	-	-

Как показывает анализ основных показателей, характеризующих деятельность малых и средних предприятий региона, менее благоприятная ситуация складывается в сфере деятельности средних предприятий. Наблюдается снижение уровня по таким показателям как: число предприятий – на 13,8% , среднемесячная начисленная заработная плата работников – на 5,5%, оборот предприятий – на 18,6 % , инвестиции в основной капитал – на 22,8 %. Данная динамика свидетельствует об усилении влияния от малых к средним предприятиям таких факторов как внешняя среда организации, масштаб производства, отношение к риску, тип конкуренции, уровень оплаты труда, которые в целом влияют на мобильность экономического субъекта, что особенно остро влияет на их деятельность в условиях экономического кризиса. Положительная динамика по малым предприятиям свидетельствует о создании государством дополнительных возможностей для развития малых предприятий.

В настоящее время развитие малого бизнеса в России включено в программу демонополизации всех структур экономики страны. На этом этапе предусматривается разукрупнение масштабных монопольных производств, путем выделения производственных блоков в самостоятельные небольшие организации, а также создание дочерних предприятий. Государственной программой также разработана инфраструктура поддержки малого предпринимательства в лице сети крупнейших российских банков, которые уже долгие годы работают на рынке кредитования, в том числе малого бизнеса [3].

На сегодняшний день выявлены проблемы, которые тормозят развитие малого предпринимательства:

1. Сложная экономическая и финансовая обстановка в стране, спад производства, слабая правовая защищенность предпринимателей, разрыв хозяйственных связей.

2. Низкий уровень правовых и экономических знаний самих предпринимателей, плохая деловая этика, как в бизнесе, так в государственном секторе.

3. Негативное отношение к предпринимателям части населения.

4. Слабые действия государственной поддержки в сфере малого бизнеса.

5. Снижение покупательной способности населения на массовую продукцию [1].

Однако, как показывает мировой опыт, малый бизнес не знает себе равных по способности оживить экономику и вывести ее из кризиса.

Для нормальной деятельности бизнеса необходимо обеспечить оптимальное сочетание интересов государства, потребителей и субъектов предпринимательства. А для этого следует ввести упорядоченную и эффективную нормативно-правовую базу малого предпринимательства, которая будет стимулировать развитие бизнеса и создавать благоприятные условия для тех, кто готов начать и продолжить свое дело. Важно, чтобы государственная политика поставила надежный заслон непрекращающемуся разрастанию административных барьеров на пути деловой активности малого бизнеса. Нужно снизить регулирование экономики, но не в том смысле, что нужно меньше уделять ему внимания, а ликвидировать «постоянную готовность чиновников отрегулировать любой бизнес в режиме ручной настройки» [3] .

Проблемы возникают из-за того, что права чиновника четко не оговорены и не ограничены по отношению к предпринимателям. А вопрос прав предпринимателей и обязанностей чиновника законодательно не урегулирован. Возьмем классический пример, когда неверные действия чиновника довели предпринимателя до банкротства. Никакой суд не сможет в таком случае заставить чиновничью структуру и тем более самого чиновника восстановить убытки предпринимателя. Такая система должна быть ликвидирована. Чиновник должен знать, что он несет всю полноту ответственности за нарушение законных интересов предпринимателя.

Таким образом, подводя итог можно сделать вывод, что малое предпринимательство имеет как свои плюсы, так и минусы и оказывает большое влияние на экономику. Малое предпринимательство с помощью ценовой и неценовой конкуренции способствует стабилизации цен, научно-техническому прогрессу, улучшению качества продукции. Кроме того, оно создает значительное количество рабочих мест, снижая безработицу.

#### Литература:

1. Балашева Я. А. Развитие малого предпринимательства в России // Финанс. 2014. № 5. С. 11-12.

- 
2. Глаголева А.М. Генезис и развитие индикативного планирования в мировой практике/ А.М. Глаголева, И.И.Новикова // Материалы V международной научно-практической конференции «Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики». – КубГАУ –2016. – С. 97–101.
  3. Новикова И.И. Формирование целей и критериев управления регионом / И.И.Новикова // Сборник трудов конференции « Научное обеспечение агропромышленного комплекса» – Краснодар: ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет», 2016. – С.541-542.
  4. Шичиях Р. А. Теоретико-методические подходы к оценке конкурентоспособности региона / Р. А .Шичиях, И. И. Новикова // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2016. – № 5(62). – С 47-54.

УДК 1

**Шакирьянова Э.И.**студент Уфимского государственного  
авиационного технического университета  
г. Уфа Республика Башкортостан**МОТИВАЦИОННОЕ И НЕМОТИВАЦИОННОЕ  
УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ В ОРГАНИЗАЦИИ***Аннотация: разработка и внедрение успешных мероприятий по мотивированию труда персонала.**Ключевые слова: мотив; мотивация; мотивирование; принципы мотивации труда.*

В условиях формирования новых механизмов хозяйствования, ориентированных на рыночную экономику, перед предприятиями встаёт необходимость работать по-новому, считаясь с законами и требованиями рынка, овладевая новым типом экономического поведения, приспособляя все стороны производственной деятельности к меняющейся ситуации. В связи с этим возрастает вклад каждого работника в конечные результаты деятельности предприятия. Одна из главных задач для предприятий различных форм собственности - поиск эффективных способов управления трудом, обеспечивающих активизацию человеческого фактора. Решающим причинным фактором результативности деятельности людей является их мотивация.

Мотивация - это процесс сопряжения целей организации и целей работника для наиболее полного удовлетворения потребностей обоих, это система различных способов воздействия на персонал для достижения намеченных целей.

В материальной мотивации трудовой деятельности, как основной форме дохода работников, заработная плата имеет ведущую роль. Во-первых, высокий уровень заработной платы способствует снижению текучести кадров, формирует стабильный трудовой коллектив. Благодаря снижению текучести персонала работодатель имеет возможность сократить расходы на его наем и обучение, а высвободенные средства направить на развитие производства, что, в свою очередь, обеспечит повышение конкурентоспособности продукции.

Во-вторых, проведения политики высокой заработной платы дает возможность отобрать на рынке труда наиболее подготовленных, опытных, инициативных, ориентированных на успех работников, производительность труда которых потенциально выше среднего уровня, отразится на успешной деятельности предприятия.

Бонусы и премии являются достаточно мощными и важными стимулами мотивации, однако, для того, чтобы премирования дало ожидаемый результат, каждый работник должен понимать, за что он получает бонус и новые задачи позволяют ему рассчитывать на повторное получение премии в будущем. В другом случае материальное вознаграждение воспринимается как элемент выигрыша, а, следовательно, не влияет на повышение мотивации.

Мотивация как основа действий личности - это совокупность движущих сил, задают границы и формы деятельности и придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей.

С точки зрения управления мотивация это, «во-первых, функция руководства, создает у подчиненных стимулы к труду с максимальной прибылью для предприятия. Во-вторых, прямое и косвенное влияние на персонал для изменения его ориентации и интересов, формирования относительного мотивационного ядра и развития на этой основе трудового потенциала».

По экономической мотивации, то целесообразно рассматривать как систему мотивов и направленности человека, которые способствуют повышению эффективности трудовой деятельности в конкретных социально-экономических условиях с учетом характера побудительных механизмов.

В мотивации труда следует отличать систему и механизм. Система мотивации труда включает цепи, в которых мотивы группируются по их признакам. Параметры системы мотивации являются устойчивыми. Что касается механизма мотивации труда, то он включает в себя комплекс экономических рычагов и средств социального и морально-психологического характера, являются мотивами, которые побуждают к труду и усиливают их. Для создания эффективного мотивационного механизма нужно предусмотреть примерно одинаковую степень побуждения для руководителей и подчиненных.

Итак, эффективный мотивационный механизм должен опираться прежде всего на действующую систему материального и нематериального стимулирования, а также быть согласованным со стратегией развития предприятия. Бесспорно, высокая оплата труда как мотивационный механизм позволит повысить производительность труда персонала. Но все же постоянное увеличение уровня оплаты труда не способствует увеличению трудовой активности, а наоборот со временем персонал привыкает к такому рода мотивации. Рекомендуется использовать повышение оплаты труда как краткосрочный метод мотивации. Поэтому в последнее время руководители начали осваивать нематериальные методы мотивации. Нематериальную мотивацию разделяют на нормативную, принудительную и стимулирование.

Так, нормативная мотивация - это поощрение человека к определенному поведению путем идейно-психологического воздействия: убеждения, внушения, информирования, психологического заражения. В свою очередь принудительная мотивация, основанная на использовании власти, применение угроз в случае невыполнения работником соответствующих требований. А стимулирование - это действие непосредственно на лицо, а на внешние обстоятельства с помощью благ - стимулов, толкающих рабочего к определенному поведению.

Нормативная и принудительная мотивация являются прямыми методами мотивации, потому что предполагают непосредственное влияние на работника, а стимулирование является косвенным методом, поскольку воздействие на человека осуществляется с помощью стимулов и выступает не как непосредственный повод, а лишь как предпосылка к действию.

На сегодняшний день использование материального поощрения без ориентировки на нематериальную мотивацию не принесет такого эффекта как при использовании этих двух методов. Потому что, нематериальная мотивация должна быть постоянным приоритетом и частью культуры компании, которая базируется на эмоциональных и внутренних потребностях работников, а монетарная мотивация должна носить дополнительный премиальный характер и усиливать общий мотивационный механизм.

Необходимость постоянно напоминать персоналу, он является неотъемлемой частью предприятия и развитие организации ведет к развитию работника обусловлено тем, что большинство сотрудников не будут стараться для предприятия, если это: не отражается на его заработной плате или на каком-то другом материальном доходе, получаемом от фирмы; не отражается в оценке окружающих; не повышает его профессиональный уровень; не способствует повышению его самооценки. Вышесказанное еще раз подтверждает, что для человека психофизическое состояние и деятельность, приносящую ему пользу является главным фактором для дальнейшего развития его трудовой деятельности, а это означает повышение конкурентоспособности не только персонала, но и предприятия в целом.

Следовательно, необходимо понимать, что для рыночной экономики характерен дифференцированный мотивационный механизм трудовой деятельности, так как невозможно создать единый мотивационный подход к людям, которые работают на предприятиях различных типов собственности, методов ведения хозяйства.

Эффективным можно назвать такой мотивационный механизм, который учитывает всю специфику деятельности отдельного предприятия и имеет в своем арсенале те методы мотивации, которые являются наиболее уместными для данного предприятия и обеспечивают осуществление мотивации персонала. Необходимость применения на предприятии нематериальной мотивации как основы мотивационного механизма управления персоналом обусловлена взаимосвязью материальных и нематериальных методов мотивации.

#### **Список литературы**

1. Алавердов А.Р. Управление персоналом организации. Учебник по изучению дисциплины для специальности «Менеджмент организации», специализации «Управление персоналом». — М.: Издательство «Маркет ДС», 2007. Ст-156.
2. Мескон М.Х., Альберт Н., Хедоури Ф. Основы менеджмента. 3-е издание: Пер. с англ.-М:ООО «И.Д. Вильямс», 2008.-Стр 135.
3. Одегов Ю.Г. Оценка эффективности работы с персоналом. – М.: «Альфа-Пресс», 2011.Стр-70
4. Старобинский Э.Е. Как управлять персоналом. – М.: Интел-Синтез, 2003. Стр-433.
5. Шаховой В.А., Шапиро С.А. Мотивация трудовой деятельности. Учебное пособие.- М.:ООО «Вершина», 2003. Стр-114.



УДК 351.77

Шилова Е.А.

магистрант

РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева (Россия, г.Москва)

## ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

*Аннотация:* в настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с повышением государственного влияния и поддержки в различных отраслях. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса повышения эффективности реализации государственной политики в сфере здравоохранения.

*Ключевые слова:* здравоохранение, государственная политика, эффективность, здоровье, политика, государственный аппарат, повышение, уровень, поддержка, отрасль.

Обеспечение должного уровня поддержания сферы здравоохранения – это первостепенная задача для правительственных органов любого государства. Исключением не является и Российская Федерация, где за последние несколько лет представленная сфера развивается стремительными темпами. Причиной этому – внедренная система оптимизации здравоохранения в России. До сих пор нет единого момента, касаемо результативности проводимых реформ в сфере здравоохранения. Некоторые ругают процессы преобразования, некоторые поддерживают. Достаточно тяжело проводить качественную оценку реализации стратегии деятельности государственного аппарата в системе здравоохранения. Однако в данных условиях, на наш взгляд, становится актуальным вопрос внедрение и реализация мер по совершенствованию эффективности реализации государственной политики в сфере здравоохранения.

Изначально хотелось бы отметить тот факт, что государственная поддержка для здравоохранения – это, пожалуй, единственный источник приобретения новых возможностей. Потому как практически вся сфера здравоохранения держится на государственном аппарате [2].

Все действия в рамках повышения эффективности стратегии государственной политики в сфере здравоохранения должны носить комплексный характер для достижения положительных результатов. Исключительно благодаря повсеместному распространению и реализации действий в данной области возможна реализация поставленных задач.

Итак, ключевыми направлениями повышения эффективности государственной политики в сфере здравоохранения могут быть:

- стимулирование обращения граждан за регулярными медицинскими осмотрами и диспансеризациями;
- проведение социальных программ по поддержке здорового населения;
- привлечение частных инвестиций в сферу здравоохранения;
- стимулирование активизации инновационной деятельности;
- обеспечение должного уровня нормативно-правовой базы без «двойной трактовки» понятий и явлений;
- создание региональных программ по обеспечению развития сферы здравоохранения повсеместно;
- контроль за реформированием в области.

Среди всех направлений повышения эффективности государственной политики и стратегии в сфере здравоохранения, особенно ярко должна быть выражена контрольная функция. Ведь именно в данном направлении в Российской Федерации практически по всем сферам наблюдается серьезные недочеты: издаются указы, положения, законы и иные нормативно-правовые акты, которые имеют не совсем верный процесс активизации в действии [4].

Именно поэтому крайне необходимо обращать внимание именно на тот аспект, что любая деятельность в области реализации государственной политики, в частности в системе здравоохранения, необходимо проводить своевременную и результативную проверку и контроль качества исполняемых решений. Исключительно в этом случае можно говорить о результативности стратегического планирования со стороны правительственных органов.

Конечно, все остальные направления, которые были представлены далее, имеют равнозначную ценность и должны сочетать в себе комплексный подход к существующим проблемам, среди которых:

- недостаточный уровень инвестиций;
- низкая грамотность населения в сфере здравоохранения;
- отсутствие стремительных темпов реализации инновационной деятельности;
- низкий уровень привлекательности сферы для инвестиций.

Конечно, представителям правительственного звена Российской Федерации крайне необходимо своевременно решать представленные выше проблемы, потому как оптимизация сферы здравоохранения не способна приносить видимые результаты, на которые рассчитывало Правительство в условиях существования острых проблем. Именно поэтому повышение эффективности государственной политики в сфере здравоохранения – это ключевая задача для современного Правительства [1].

На основании проделанной работы можно сделать некоторые выводы, относительно изученной проблематики.

В настоящее время подавляющее большинство развитых стран направляют свою деятельность в область развития системы здравоохранения своей страны. Колоссальные стратегические планы, финансирование и создание нормативно-правовой базы со всех сторон поддерживают развитие сферы здравоохранения со стороны государственного аппарата. В данном случае, Российская Федерация также не отстает от своих западных коллег, потому что уже сейчас (на протяжении последних 2-3 лет) происходит процесс оптимизации здравоохранения [3]. Однако первичные результаты показывают, что положительного эффекта не наблюдается в той мере, которой должно быть. В данный момент коммерциализация медицины стоит на крайне высокой отметке, что негативно сказывается на общей системе государственной поддержки

---

здравоохранения. Именно поэтому правительственным органом необходимо ставить перед собой первостепенные задачи, среди которых, обеспечение эффективности реализуемой государственной политики в сфере здравоохранения. В ходе работы были предложены эффективные меры по повышению уровня до необходимой отметки. Реализация в действии данных мер позволит достичь положительных результатов.

#### Список литературы

1. Григорьева Н.С. Health reform in Russia: current policy and management. / Н.С. Григорьева // Государственное управление. Электронный вестник. 2015.- № 30.
2. Демографическая безопасность России. // Материалы форума. под ред. В.Б. Зотова М: Издательский дом НП, 2017. С.40.
3. Торопушина Е.Е. Муниципальная социальная политика в сфере охраны здоровья: зарубежный опыт северных территорий. / Е.Е. Торопушина// 2016 г. – с.67-90.
4. Шевский В.И. Проблемы формирования интегрированной системы здравоохранения / В.И. Шевский, И.М. Шейман // Вопросы государственного и муниципального управления. 2014. № 3. С. 24-47.

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.132.6

Арчибасов А.М.

магистрант группы 262 М(з)

Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП) (Россия, г. Казань)

## СДЕЛКИ КАК ОСНОВАНИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

*В данной статье рассматриваются особенности сделок как оснований возникновения правоотношений, регулируемых отраслью гражданского права, анализируются их признаки и черты.*

*Ключевые слова: сделки, правоотношения, признаки сделок, волеизъявление.*

Определение сделки – составляет базу основных понятий гражданского права. Сделки – это один из наиболее распространенных юридических фактов, с которыми связано законное возникновение гражданских прав и обязанностей. Разберем, что же такое сделка с юридической точки зрения.

Сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей (ст. 153 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ)).

В нашей статье мы не преследуем цель перечисления всех классификаций юридических фактов, относящихся к сделкам. Нам важно понять сущность сделки, как основания возникновения гражданских правоотношений, посредством разграничения от иных юридических фактов, поэтому мы не будем углубляться в детальное изучение видов, признаков и классификаций.

Наиболее явной отличительной чертой сделки от деликтов, является их направленность на установление, изменение и прекращение гражданского правоотношения, и к тому же, сделки в отличие от деликта являются действиями дозволенными, а деликты, в свою очередь, действиями неправомерными. И еще одно принципиальное отличие заключается в характере направленности сделки. По своей природе по средством сделки стороны стремятся к положительному заключению дела. То есть, стороны изначально не настроены на отрицательный ход событий, тем самым стремясь к достижению консенсуса.

Суть сделки заключена в правомерности действий, которые опираются на принцип законности. В этом и различается правомерность действия от правонарушения. Правомерность действий — это элемент сделки, являющийся конститутивным. В том случае, если при заключении сделки отсутствует элемент правомерности, то это не сделка, а правонарушение.

Тем самым, мы делаем вывод, что сделка — это действие, подкрепленное законным аспектом, целенаправленно действующее на достижение определенных правовых последствий.

Наличие факта направленности на достижение определенного правового результата, отличает сделку от иных правомерных действий, вместе с тем объединяет сделку с другими правоприменительными элементами.

Сделка выступает в роли волеизъявления ее участников, которые равноправны в действиях согласно ГК РФ; так же, сделка определенно устанавливает, меняет или прекращает гражданское правоотношение.

Самым главным определением в сделке нужно выявить цель сделки, собственно, от чего начинается точка отчета действия заключения сделки, ведь цель в сделке — это то, к чему направлено стремление участников сделки, например, купля-продажа какого-либо имущества, цель заключается получить какое-то имущество, а посредством чего мы можем достичь свою цель? Конечно же, с помощью заключения, сделки, такой правовой результат и является целью сделки.

Несомненно, воля имеет большое значение для права и является предпосылкой возникновения права, но это всего лишь выражение внутренней волей лица, которая не способна влиять на возникновение, изменение или прекращение гражданских прав или обязанностей.

Для возникновения гражданских прав и обязанностей, эта внутренняя воля должна быть проявлена вовне. Решение лица совершить сделку доводится до сведения других лиц посредством волеизъявления. Естественно, что воля, проявленная вовне, не перестает быть волей, но только таким способом она становится известной другим участникам гражданского оборота и может порождать правовые последствия.

Тем самым, в сделке нужно ограничивать понятия: воли и волеизъявление. Два этих понятия необходимы и равнозначны. Но в их сочетании вложена сущность сделки. Отсутствие любого из этих элементов означает отсутствие сделки.

## Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. -1994. - № 32. - ст.17
2. 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. -1994. - № 32. -ст. 153
3. Шершеневич Г. Ф. Основы учения о юридической сделке. //2013г. стр. 470

УДК 34

**Бакунин С.Н.**к.ю.н., профессор кафедры гражданского права и процесса  
Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина**Салманова Ю.К.**студент юридического факультета, кафедры гражданского права и процесса  
Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина**ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВ НА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Аннотация:* В данной статье автор рассматривает вопрос правового регулирования ограничения субъектов предпринимательской деятельности в гражданских правах. Также автор раскрывает вопрос типологии ограничения права на осуществление предпринимательской деятельности в современных условиях.

*Ключевые слова:* Правовое регулирование, предпринимательская деятельность, гражданские правоотношения, законодательство Российской Федерации.

На сегодняшний день, в современных условиях, существует ряд правовых проблем, связанных с развитием гражданского законодательства, которое регулирует предпринимательскую деятельность. К одной из таких проблем можно отнести соотношение интересов общества и законных интересов отдельной категории лиц. В связи с этим, значительную роль приобретают исследования гражданско-правовых средств и способов достижения и поддержания баланса различных интересов в сфере предпринимательства, среди которых особое место занимает деятельность по установлению пределов и ограничений права на осуществление предпринимательской деятельности.

Исходя из положений статьи 23 ГК РФ, можно сформулировать понятие предпринимательской деятельности. Предпринимательской деятельностью является деятельность, которая направлена на систематическое получение прибыли, осуществляемая лицом, зарегистрированным в порядке, предусмотренным законодательством РФ, самостоятельно на свой риск[1].

К субъектам предпринимательской деятельности относятся граждане, которые являются индивидуальными предпринимателями, а также коммерческие организации, зарегистрированные в качестве юридического лица. Помимо этого, на территории РФ в предпринимательской деятельности вправе принимать участие иностранные лица, лица без гражданства.

К сожалению, на сегодняшний день, существует ряд проблем, которые свидетельствуют о недоработках российского законодательства, касаемо предпринимательской деятельности. К таким проблемам можно отнести наличие многочисленных и часто неоправданных административно-правовых преград, которые регламентированы нормативно-правовыми актами государственной власти[4,с.203]. Различного рода ограничения осуществления предпринимательской деятельности, которые в свою очередь, затрудняют осуществление предпринимательской деятельности, либо исключают ее полностью, следует отнести именно к таким преградам.

Правовыми ограничениями предпринимательской деятельности являются элементы механизма правового регулирования, которые направлены на установление пределов дозволенного поведения субъектов предпринимательской деятельности. Ограничения права на осуществление предпринимательской деятельности необходимо рассматривать как прямо установленные законом правила, создающие препятствия для свободного осуществления предпринимательской деятельности, вызванные необходимостью соблюдения прав и законных интересов иных предпринимателей, потребителей, общества в целом, установление которых допускается только при наличии обоснованности соразмерности создаваемых препятствий в осуществлении субъективного гражданского права степени охраняемого этим ограничением законного интереса иных лиц. М.В. Блошенко предлагает классифицировать ограничения права на осуществление предпринимательской деятельности хозяйственных товариществ, обществ и производственных кооперативов в зависимости от степени участия заинтересованного лица в установлении ограничений на: обязательные (например, запрет со стороны государства на отдельные виды деятельности, включая предпринимательскую) и добровольные (например, ограничения на осуществление предпринимательской деятельности, которые субъект предпринимательской деятельности обозначил самостоятельно в своих учредительных документах, то есть добровольно ограничило свою правоспособность на основании п. 1 ст. 49 ГК РФ[3].

Особое внимание хочу уделить вопросу рассмотрения ограничений на осуществление предпринимательской деятельности, связанной с осуществлением полномочий органов государственной власти. На сегодняшний день, ученые-правоведы сходятся во мнении, что существует три группы таких ограничений.

Во-первых, к ним относятся функции публично-правовых образований. Фактически любое направление деятельности публично-правового образования связано с ограничением гражданских прав субъектов имущественного оборота. Такое ограничение может быть прямым, как в случае с лицензированием, или косвенным, как в случае с субсидированием отдельных отраслей материального производства (сельского хозяйства и др.) либо с налогообложением.

Во-вторых, процедурный аспект реализации функций публично-правовых образований, который включает конкретные полномочия органов этих образований и порядок их реализации.

В-третьих, низкое качество реализации функций публично-правовых образований, выражающееся и в фактах коррупции, и в создании незаконных административных барьеров для хозяйствующих субъектов, и в неэффективном, некачественном выполнении государственных функций [2, с. 107]. Указанные факторы негативного публичного воздействия на реализацию гражданских прав физических и юридических лиц тесно связаны друг с другом. Большое количество публичных функций вынуждает государство ослаблять регламентацию деятельности своих органов, предоставлять им значительную самостоятельность в решении стоящих перед публично-правовыми образованиями задач, что ведет к снижению эффективности их деятельности, а также к многочисленным злоупотреблениям со стороны государственных и муниципальных служащих.

Многие ограничения гражданских прав субъектов предпринимательской деятельности вводятся актами публичного (административного), а не гражданского законодательства. Административный характер ограничений не обеспечивает должной защиты и гарантий имущественных прав граждан и юридических лиц. Любые подобные ограничения должны быть регламентированы нормами гражданского законодательства, исходя из следующего основного принципа: ограничение гражданских прав возможно и допустимо только федеральными законами.

Подводя итог, необходимо сказать, что любые ограничения предпринимательской деятельности, должны быть соразмерны целям, которые преследуются при введении каких-либо ограничений, а также обязательное вынесение на общественное обсуждение вопросов, касающихся ограничения субъектов предпринимательской деятельности.

#### **СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ:**

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации Часть I от 30 ноября 1994 года в редакции от 3 августа 2018 года // КонсультантПлюс
2. Александрова, К. И. Предпринимательское право / К.И. Александрова, Н.М. Голованов, Л.В. Мась. - М.: Гиорд, 2017. - 320 с
3. Bloshenko M.V. Пределы и ограничения права на осуществление предпринимательской деятельности: диссертация Д.к.ю.н. – Краснодар, 2011
4. Дойников, И. В. Актуальные проблемы предпринимательского права. Методические материалы для магистрантов и аспирантов / И.В. Дойников. - М.: Юркомпани, 2016. - 745 с.

УДК 347.73

**Бахарев Д.В.**ФГБОУ ВО Югорский государственный университет  
Доктор юридических наук, доцент  
(Россия, г. Ханты-Мансийск)**Вартик Г.Р.**ФГБОУ ВО Югорский государственный университет  
Юридический институт, магистр.  
(Россия, г. Ханты-Мансийск)**ПРОБЛЕМАТИКА ПОНЯТИЯ «МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ»  
В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация:* в статье рассмотрено понятие «межбюджетные отношения», используемое в законодательстве Российской Федерации. На основе исследования основных этапов исторического становления данного правового института в нормах бюджетного права России и доктринальных позиций различных ученых предлагается авторское определение понятия «межбюджетные отношения», которое предлагается включить в Бюджетный кодекс Российской Федерации и использовать как правовой базис для дальнейшего совершенствования нормативного правового регулирования межбюджетных отношений.

*Ключевые слова:* межбюджетные отношения; бюджетное право; бюджет; трансферты; Российская Федерация.

Проблематика межбюджетных отношений на протяжении всей современной истории бюджетного законодательства Российской Федерации представляется достаточно актуальным вопросом для научных исследований. В частности, учеными была выявлена тенденция к увеличению роли межбюджетных отношений в моменты нехватки соответствующих материальных ресурсов, а также в периоды проведения серьезных государственных реформ. В соответствии с их мнением, это вызвано призванием межбюджетных отношений разрешать самые сложные вопросы, касающиеся необходимости устранения межтерриториальных и межуровневых диспропорций, а также осуществлением ими функций по реализации социальных гарантий [9, с. 79].

Определение «межбюджетные отношения» является достаточно непростым и многосоставным, что вызывает образование разнообразных споров и дискуссий по определению его смысла, которые создают реальные проблемы для дальнейшего совершенствования всей нормативной базы, регулирующей межбюджетные отношения, так как данное понятие определяет весь их правовой смысл.

Но можно с уверенностью отметить, что от правильности закрепления в соответствующих нормативных правовых актах основополагающих терминов реально зависят формы и способы их воплощению в правоприменительной практике. В связи с этим данная правовая категория обуславливает необходимость в дополнительном, более глубоком анализе ее сущностных черт.

В современной истории Российской Федерации впервые на законодательном уровне понятие межбюджетных отношений было определено в статье 129 первоначальной редакции Бюджетного кодекса Российской Федерации (далее – БК РФ). В частности там регламентировалось, что: «Межбюджетные отношения – отношения между органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления» [1]. Также в этой главе были определены основополагающие принципы этих отношений (распределение и закрепление расходов бюджетов по уровням бюджетной системы, равенство бюджетных прав субъектов и муниципальных образований, выравнивание уровней минимальной бюджетной обеспеченности и иные).

Не обращая внимания на спорные вопросы, возникающие с его правоприменительной реализацией, приведенный выше термин находился в БК РФ до 2004 г., называя межбюджетными отношениями подавляющее число вопросов, касающихся кооперирования работы на уровне государственных и органов местного самоуправления.

В 2004 году в БК РФ были внесены существенные изменения, одни из которых имели целью уточнить термин «межбюджетные отношения» по вопросам их образования. В настоящее время статья 6 БК РФ определяет межбюджетные отношения как «взаимоотношения между публично-правовыми образованиями по вопросам регулирования бюджетных правоотношений, организации и осуществления бюджетного процесса».

Полагаем, что, несмотря на сделанную попытку улучшить формулировку данного понятия, оно до настоящего времени не очень верно отражает суть процессов межбюджетных отношений. В частности, на сегодняшний день недостаточно точно изложены состав субъектов межбюджетных отношений, цель, а также не отражены некоторые иные вопросы, имеющие к ним непосредственное отношение. Также следует обратить внимание на понятие бюджетные правоотношения, изложенное в статье 1 БК РФ, которые определяются в качестве отношений, возникающих между субъектами бюджетных правоотношений в процессе формирования доходов и осуществления расходов бюджетов бюджетной системы РФ, осуществления государственных и муниципальных заимствований, регулирования государственного и муниципального долга, а также отношений, возникающих между субъектами бюджетных правоотношений в процессе составления и рассмотрения проектов бюджетов бюджетной системы РФ утверждения и исполнения бюджетов бюджетной системы РФ, контроля за их исполнением, осуществления бюджетного учета, составления, рассмотрения и утверждения бюджетной отчетности. Исходя из этого следует, что основания возникновения межбюджетных отношений в этом ракурсе являются достаточно расширенными, охватывая почти все группы бюджетных отношений. Это послужило тому, что отдельные ученые стали считать нецелесообразным выделять вопросы, касающиеся организации и реализации бюджетного процесса, как самостоятельные основания для формирования межбюджетных

отношений [14, с. 35]. Кроме того, внесенные в 2004 г. изменения в данное понятие, фактически лишили межбюджетные отношения особых принципов, на которых они основывались.

Изложенное в настоящее время в БК РФ определение межбюджетных отношений стало причиной того, что разные авторы предлагают свои определения данного понятия. Например, М.Б. Печенская понимает под межбюджетными отношениями обобщенную систему экономико-правового взаимодействия между различными государственными органами по вопросам распределения экономических ресурсов [10, с. 8]. Такая система, как отмечается отдельными авторами, является достаточно эффективным инструментом для развития всех уровней государственной власти [3, с. 12,13].

В настоящее время, основными спорными вопросами, которые пытаются решить ученые являются вопросы определения субъектного состава, оснований возникновения, а также области распространения их действия.

Например, можно выделить четыре группы мнений по данному вопросу. Одна группа ученых относит к субъектам межбюджетных отношений органы государственной власти РФ, субъектов РФ и местного самоуправления [5, с. 18]. Вторая группа ученых считает субъектами межбюджетных отношений всех участников бюджетного процесса на всех его этапах [12, с. 38]. Третьи исследователи, к которым относится, например Ю.И. Любимцев, полагают, что такими субъектами стоит считать «бюджеты всех уровней в лице их уполномоченных органов» [8, с. 21-33].

Наиболее рациональным и правильным, на наш взгляд, стоит считать подход четвертой группы авторов, относящих к субъектам межбюджетных отношений публично-правовые образования (РФ, субъекты РФ, а также муниципальные образования) [2, с. 130-162]. Рассматривая буквальный смысл понятия «межбюджетные отношения», можно усмотреть, что они возникают между бюджетами и, следовательно, их субъектами должны быть собственники бюджетных средств. Такой порядок связан с тем, что достаточно большой объем прав (полномочий), которые реализуются в сфере бюджетных отношений, принадлежит государству, а не каким-либо иным участниками таких правоотношений [7, с. 4-19].

Достаточно актуальным вопросом в исследовании межбюджетных отношений также остается проблематика, связанная со сферой их действия. К примеру, данный вопрос не урегулирован прямо в нормативных правовых актах РФ. Несмотря на это в доктрине сложилась достаточно обоснованная и взвешенная точка зрения, которая обосновывает наличие, что взаимоотношения между публично-правовыми образованиями по вопросам, затрагивающим сферу межбюджетных отношений, бывают «по вертикали», а именно между субъектами различных уровней бюджетной системы и «по горизонтали», то есть в пределах одного уровня [13, с. 247-254].

Взаимодействие «по вертикали» предполагает в установленных законами случаях отношения между РФ и субъектами РФ, субъектами РФ и муниципальными образованиями, РФ и муниципальными образованиями в случаях, когда их собственные доходы и расходные обязательства не совпадают на разных уровнях бюджетной системы. Вертикальные отношения также имеют место быть при необходимости выравнивания горизонтального дисбаланса между субъектами РФ и муниципальными образованиями. К примеру, в соответствии с ст. 5 Конституции РФ между всеми субъектами РФ предполагается равенство прав, к которым относятся и бюджетные права. Однако в силу различных факторов (ресурсов, климата, населения и т.п.) в российских регионах разное финансовое положение, что обуславливает необходимость проводить политику, получившую название политика выравнивания и сбалансированности бюджетов. Если объяснить по другому, то есть достаточно обеспеченные субъекты РФ, например Москва, а также есть субъекты с определенными экономическими трудностями. Это обуславливает необходимость разного распределения финансовых потоков внутри страны. Аналогичная практика может быть проведена и на уровне субъекта РФ при взаимодействии с муниципальными образованиями.

В свою очередь горизонтальные межбюджетные отношения могут иметь место в субъектах РФ либо муниципальных образованиях, которые, например, обладают какими-либо видами преимуществ (расположение, развитая инфраструктура, наличие рабочих мест), обуславливающих значительный рост расходов на агломерацию. При этом автоматически происходит значительное увеличение потребностей в совершенствовании инфраструктурных возможностей. Для решения данного вопроса субъекты РФ могут заключать между собой соответствующие договоры.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что вертикальное и горизонтальное взаимодействие между публично-правовыми образованиями в сфере межбюджетных отношений имеет целью формирование межбюджетных отношений, позволяющих соответствующим органам государственной и муниципальной власти полноценно исполнять закрепленные в Конституции РФ полномочия, обеспеченные поддержкой финансовых ресурсов. Данное взаимодействие существенно способствует созданию условий для улучшения благосостояния и уровня жизни в государстве. При этом межбюджетные отношения могут помочь выровнять уровень бюджетной отчетности публично-правовых образований, в которых она существенно снизилась, а также возместить дополнительные расходы или потери, обусловленные соответствующими решениями, которые принимались вышестоящими государственными органами.

Затрагивая вопросы оснований, которые способствуют возникновению межбюджетных отношений необходимо отметить, что, по мнению большинства ученых, основным фактором, который способствует их возникновению, является необходимость предоставления экономической помощи нижестоящим бюджетам [4, с. 45-63].

Исследуя научную литературу, можно сделать вывод, что межбюджетные отношения, в том числе и в субъектах РФ, способствуют разрешению следующих задач:

- распределять и закреплять доходные и расходные полномочия между соответствующими уровнями бюджетной системы;
- постоянно или временно разграничивать регулирующие доходы;
- делегировать расходные полномочия нижестоящим уровням бюджетной системы;
- компенсировать расходы, вызванные передачей полномочий или в связи с принимаемыми решениями, которые обуславливают возникновение дополнительных расходов или потерь доходов в соответствующих бюджетах;
- предоставлять в соответствующей форме безвозмездную или возмездную помощь другим бюджетам;

- объединять средства в целях покрытия различных видов расходов;  
- осуществлять контроль за исполнением норм бюджетного законодательства на нижестоящих уровнях бюджетной системы, а также способствовать исполнению различных иных задач.

В связи с этим основания, которые способствуют возникновению межбюджетных отношений, как нам видится, следует сводить к тому, что они формируют, распределяют и регулируют бюджетные полномочия, а также источники их наполнения. Поэтому среди межбюджетных отношений можно выделить несколько направлений распределения бюджетных средств: восходящий поток, который формирует доход для федерального бюджета; нисходящий, благодаря которому происходит передача различных полномочий из бюджетов вышестоящего уровня; горизонтальный поток, который необходим для достижения совместных целей и задач.

Полагаем необходимым также остановиться на видах межбюджетных отношений, помимо указанных выше вертикальных и горизонтальных видах межбюджетных отношений, которые выделяются в научной литературе. Например, А.Е. Суглобов выделяет межбюджетные отношения по содержанию на материальные, которые непосредственно касаются распределения доходов и расходов бюджетных средств, а также организационные, которые связаны с вопросами их нормативного регулирования (вопросов утверждения бюджетов, установления процедуры их принятия и финансового контроля). Также данный автор полагает, что межбюджетные отношения можно разделять по способам распределения денежных средств на односторонние, например, денежные средства перечисляются на решение конкретной задачи и не требуется их возвращать в вышестоящий бюджет, а также на возвратные (например, когда предоставляется бюджетный кредит), когда денежные средства подлежат возвращению в вышестоящий бюджет [11, с. 35-87].

Другая группа авторов полагает логичным разграничивать межбюджетные отношения по уровням государственной власти на федеральные (между федеральным и нижестоящими бюджетами), региональные (между бюджетом субъекта РФ и федеральным и местными бюджетами) и местные (между местными и бюджетами другого уровня) межбюджетные отношения. Также эти ученые полагают необходимым проводить разграничение таких отношений по условиям передачи экономических ресурсов на универсальные, то есть не предполагающих определенного направления их применения, а также на целевые межбюджетные отношения [6, с. 45-78].

Основываясь на исследовании научной литературы, можно сделать вывод о том, что межбюджетные отношения имеют следующие основные функции, которые они призваны исполнять, а именно функции фондообразования, стимулирования, выравнивания, распределения, регулирования, компенсации и инвестиций.

При этом можно отметить неразрывную связь между всеми этими функциями, которые находят свое место в регулировании вопросов межбюджетных отношений. В РФ наиболее преобладает выравнивающая функция, которая, к сожалению, зачастую может приводить к понижению стимулов органов власти субъектов РФ и местного самоуправления наращивать свой доходный потенциал и продуктивное израсходование бюджетных средств.

Необходимо также заметить, что во внешней среде межбюджетных отношений выражается их социальное значение, которое предполагает необходимость обеспечивать деятельность хозяйствующих субъектов, органов местного самоуправления, а также повышать уровень жизни. В связи с этим отдельные группы ученых считают межбюджетные отношения системой, элементы которой пребывают в различных распределительных отношениях при условии ограниченных бюджетных услуг на основании достигнутого в государстве уровня потребления.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что, несмотря на наличие официально закрепленного понятия «межбюджетные отношения» в БК РФ, на сегодняшний день данный термин остается спорным и дискуссионным. Путем анализа и обобщения различных точек зрения, изложенных в нормативных правовых актах и научной литературе, полагаем, что есть необходимость в выдвигании нового авторского понятия «межбюджетные отношения», которое требуется закрепить на законодательном уровне в статье 6 БК РФ, изменив имеющийся в нем термин. Это позволит не только более значительно способствовать практическому пониманию этого понятия, но и даст возможность использовать данное понятие в качестве правового базиса для дальнейшего совершенствования нормативной базы, регулирующей вопросы межбюджетных отношений.

В связи с этим предлагается изложить абзац 25 статьи 6 в следующей редакции: «Межбюджетные отношения – комплексная система экономически-правового взаимодействия уполномоченных органов публично-правовых образований по вопросам, связанным с формированием, распределением, перераспределением, а также регулированием бюджетных полномочий и источников их финансирования для максимального обеспечения лиц, проживающих на определенных территориях соответствующими бюджетными ресурсами;».

#### Список использованных источников

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3823.
2. Бюджетное право: уч. / отв. ред. Химичева Н.И. // М.: Норма, 2017. – 464 с.
3. Веприкова Е.Б., Кубичек В.В., Новицкий А.А., Телушкина Е.Н. Региональная практика управления межбюджетными трансфертами муниципальным образованиям в дальневосточных субъектах Российской Федерации // Хабаровск, 2017. – 180 с.
4. Годин А.М., Горегляд В.П., Подпорина И.В. Бюджетная система Российской Федерации: уч. // М.: «Дашков и К°», 2010. – 628 с.
5. Игудин А.Г. Актуальные проблемы межбюджетных отношений // Финансы. – 2005. – № 10. – С. 15-19.



- 
6. Клисторин В.И., Новикова Т.С., Суспицын С.А. Совершенствование межбюджетных отношений в регионе // Новосибирск: ИЭиОПП СО РАН, 2000. – 163 с.
  7. Кудрин А.Л., Сергиенко О.А. Последствия кризиса и перспективы социально-экономического развития России // Вопросы экономики. – 2011. – № 3. – С. 4-19.
  8. Любимцев Ю.Н. Приоритеты совершенствования межбюджетных отношений // Экономист. – 2000. – № 6. – С. 21-33.
  9. Мысин П.М. Развитие функций межбюджетных отношений // Экономист. – 2008. – № 3. – С. 73-80.
  10. Печенская М.А. Оценка результативности регулирования межбюджетных отношений (на примере Вологодской области): автореф. дисс. ... к.ю.н. // Москва, 2014. – 23 с.
  11. Суглобов А.Е. Межбюджетные отношения в Российской Федерации // М.: Юнити-Дана, 2012. – 263 с.
  12. Татаркин А.И., Пыхова И.А. Оптимизация межбюджетных отношений в регионе в современных условиях (проблемы и возможные пути решения) // Екатеринбург: ИЭ УрО РАН, 2007. – 60 с.
  13. Финансовое право: учебник для бакалавров / под ред. И.А. Цинделиани // М.: Проспект, 2016. – 532 с.
  14. Химичева Н.И. Финансовое право // М.: Юрист, 2008. – 749 с.

УДК 342.951

**Беляева Г.С.**

д. ю.н, Юридического института НИУ «БелГУ»  
профессор кафедры административного права и процесса  
Россия, г. Белгород

**Юсубова С. Д.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
Россия, г. Белгород

## АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация:* в статье рассматриваются проблемы административно-правовое регулирование деятельности негосударственных организаций в Российской Федерации. Автор актуализирует внимание на особенностях административно-правового регулирования деятельности негосударственных организаций в Российской Федерации.

*Ключевые слова:* Право, организация, регулирование.

В нормативных актах, а также научной юридической литературе используются различные понятия, характеризующие негосударственные организации: общественные объединения, негосударственные объединения, некоммерческие организации и др. Многообразие и различие данных терминов приводит к определенным трудностям на практике – в процессе правоприменения, что вызывает необходимость их более детального изучения.

Законодательство, регулирующее деятельность негосударственных организаций, включает Конституцию РФ, Гражданский кодекс РФ, Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[1.], Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях»[2.], Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях»[3.] и некоторые иные.

Понятие негосударственная организация не закреплена в российском законодательстве. Наиболее близким к нему является термин «некоммерческая организация», закрепленный Федеральным законом «О некоммерческих организациях» в ч. 1, 2 ст. 2: это «организация, не ставящая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками». Они могут создаваться «для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, для осуществления охраны здоровья граждан, развития физической культуры и спорта, удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей граждан, защиты прав, законных интересов граждан и организаций, разрешения споров и конфликтов, оказания юридической помощи, а также в иных целях, направленных на достижение общественных благ»[4.]. Организационно-правовыми формами последних выступают: общественные организации (объединения), религиозные организации, казачьи общества, общины коренных малочисленных народов РФ, учреждения, некоммерческие партнерства, а также другие формы, предусмотренные федеральными законами.

На основе сказанного выше можно выделить следующие основные признаки некоммерческой организации: она не имеет в качестве основной цели своей деятельности извлечение прибыли и не распределяющая ее между участниками; ее деятельность направлена на достижение общественных благ; она создается в организационно-правовой форме, определенной в законодательстве.

В научной литературе также содержатся определения некоммерческой негосударственной организации. Так, А.В. Стерлигов под некоммерческой негосударственной организацией понимает добровольную некоммерческую организацию индивидов, обособленную от государства, которые законно реализуют право на создание ассоциаций, и направленную для достижения любых общественных благ, исключая цели, противные основам правопорядка и нравственности, и цель извлечения прибыли»[5. С.52]. И с данным определением в целом можно согласиться.

В ч. 4 ст. 2 Федерального закона «О некоммерческих организациях», закреплено определение иностранной некоммерческой неправительственной организации, под которой понимаются «организации, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющие полученную прибыль между участниками, созданные за пределами территории РФ в соответствии с законодательством иностранного государства, учредителями (участниками) которых не являются государственные органы»[6.]. Соответственно, в российском законодательстве в качестве основного признака неправительственных организаций обозначено «отсутствие возможности учреждения их государственными органами», в связи с чем они являются негосударственными. Вместе с тем данная формулировка ч. 4 ст. 2 содержит и отдельные неточности и пробелы. Так, использование слова «неправительственная» предполагает некоммерческий характер функционирования данных организаций, и поэтому является избыточным.

Более того, в представленном определении отсутствует указание на основные признаки анализируемого понятия, что вызывает на практике трудности, в частности, при решении вопроса о признании деятельности иностранной или международной неправительственной организации нежелательной на территории РФ.

Сказанное выше обуславливает необходимость внесения изменений в ч. 4 ст. 2 Федерального закона «О некоммерческих организациях» и нами предлагается следующая ее редакция: «Под иностранной неправительственной организацией следует понимать организацию, к числу учредителей (участников) которой не относятся государственные органы, не ставящая основной целью своей деятельности извлечение прибыли, созданная на территории иностранного государства и имеющая структурные подразделения в Российской Федерации».

**Список литературы:**

1. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2003. № 40. Ст. 3822.
2. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. 1996. № 3. Ст. 145.
3. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» // СЗ РФ. 1995. № 21. Ст. 1930.
4. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. 1996. № 3. Ст. 145.
5. Стерлигов А.В. Административно-правовой статус некоммерческих негосударственных организаций: дис. ... канд. юрид. наук. Хабаровск, 2002. С. 52.
6. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // СЗ РФ. 1996. № 3. Ст. 145.

УДК 342.723

**Беляева Г.С.**

д. ю.н, Юридического института НИУ «БелГУ»  
профессор кафедры административного права и процесса  
Россия, г. Белгород

**Ягубова С.А.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
Россия, г. Белгород

## ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ПО РАБОТЕ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН

*Аннотация:* в статье рассматриваются теоретико-правовые основы деятельности органов внутренних дел по организации деятельности с обращениями граждан. Автор обращает своё внимание на необходимости модернизации нормативно-правовых актов, регламентирующих деятельность по рассмотрению обращений.

*Ключевые слова:* Жалоба, органы внутренних дел, теория.

Право граждан направлять обращение, как способа реализации конституционного, то есть по сути основного и неотъемлемого права, его защиты и восстановления, надежного источника информации об отношении общества к качеству организации и функционирования ОВД и степени доверия к ним, закрепляют и гарантируют «статья 33 Конституции Российской Федерации» [1.], Федеральный закон от 2 мая 2006 года № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» [2.], а также ведомственные приказы, инструкции, распоряжения, пособия.

Работа полиции, в части производства по предложениям, заявлениям и жалобам организаций, представляется необходимым, а главное должным, средством укрепления и поддержания законности в государственном управлении.

В современных условиях деятельность с обращениями в основном направлена на разработку и внедрение оптимальных и достаточных условий, необходимых для качественного и законного разрешения всех видов обращений, сокращение обоснованных повторных обращений, в частности содержащих жалобы и претензии (так именно данный подвид обращения является основным индикатором правоотношений).

Важным направлением, волнующим руководителей всех звеньев управленческой системы, продолжает оставаться укрепление ответственности и правовой грамотности среди сотрудников, осуществляющих как производство по обращениям организаций, юридических лиц и граждан, а также повышение контроля за его надлежащим исполнением непосредственными руководителями.

Вместе с тем, несмотря на реализацию, достаточно широкого спектра мер, призванных обеспечить повышение качества и эффективности работы с обращениями организаций и лично от граждан, организация деятельности не в полной мере отвечает предъявляемым требованиям, не сформирован должный организационный и административный механизм разрешения поступивших обращений.

Предоставленное гражданам законом право обращаться в публичные органы управления является обязательным элементом правового статуса гражданина любого развитого демократического правового государства,

В настоящее время система источников института обращений является сложным, многоуровневым образованием и базируется на статье 33 Конституции Российской Федерации.

При раскрытии понятия «право на обращение» необходимо определить его взаимосвязь с правом граждан – участвовать в управлении делами государства, закрепленным статьей 32 Конституции РФ. Данное взаимодействие выражается прежде всего в том, что право граждан обращаться в публичные государственные органы представляет собой один из видов непосредственного участия граждан в управлении делами государства. «Это право даёт возможность отдельному гражданину или коллективу граждан влиять на принимаемые решения властных органов, т.е. участвовать в управлении делами государства, поскольку содержание такого обращения может носить не частный, а общественно-политический характер» [3.].

Профильным нормативом актом является Федеральный закон РФ 2006 года «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации», устанавливающий порядок работы с такими видами обращений, как заявления, жалобы и предложения.

Анализ действующего законодательства показывает, что институт обращений граждан обслуживают сегодня свыше 150 нормативно-правовых актов федерального уровня, более 100 приказов различных министерств и ведомств, постановления Правительства РФ и указы Президента России. Кроме того, вопросы субинститута жалоб находят отражение в судебной практике.

Работа по обращениям – самостоятельное направление деятельности ОВД, иных подразделений, системы МВД России, призванное обеспечить защиту конституционных прав, свобод и законных интересов граждан.

Указанные правоотношения регулируются Конституцией РФ, международными договорами, федеральными конституционными и федеральными законами, в частности Законом «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации», приказом МВД России № 707-2013 г. [4.], регламентирующих основания порядка работы с обращениями граждан и кардинальным образом отличающихся друг от друга подходом к раскрытию понятия «организации работы в ОВД» и распоряжением МВД России от 09 октября 2015 г. № 1/8172 «О некоторых вопросах работы с обращениями граждан и организаций».

---

Сравнив два указанных правовых акта, получаем, что Инструкция разработана в соответствии с действующим законодательством и по сути является дополнением, с учетом особенностей применения к органам ОВД.

Вместе с тем анализ действующего законодательства определяет, что изучаемые правовые акты не закрепляют специальные организационно-правовые режимы работы. Очевидно, что правовые основания (или режим) реагирования на жалобы (появление которой призвано защитить и восстановить нарушения), не может быть идентичным с правовым режимом реагирования на предложения. Вопрос о законодательной регламентации порядка рассмотрения заявлений граждан носит не простой характер, связанный с большим многообразием видов заявлений.

#### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 3 № 7-ФКЗ 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 14 апреля 2014 г. № 15. Ст. 1691.
2. О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации. Федеральный закон от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // Собрание законодательства РФ, 08.05.2006, № 19, ст. 2060.
3. Правительство Российской Федерации / Под ред. Т.Я. Хабриевой. М.: Норма, 2005. С. 434-435.
4. Приказ МВД России от 12 сентября 2013 г. № 707 «Об утверждении Инструкции об организации рассмотрения обращений граждан в системе Министерства внутренних дел Российской Федерации» // Российская газета, от 17 января 2014 г. № 9.

УДК 324.951

**Богданов С.В.**

д.и.н, Юридического института НИУ «БелГУ»  
профессор кафедры административного права и процесса  
Россия, г. Белгород

**Беляев А.А.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
Россия, г. Белгород

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ С ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И БЕЗОПАСНОСТИ

*Аннотация:* в статье рассматриваются теоретико-правовые основы взаимодействия органов внутренних дел с органами местного самоуправления в обеспечении общественного порядка и безопасности. Автор обращает своё внимание на многогранность теоретических подходов к пониманию взаимодействия органов внутренних дел с органами местного самоуправления в обеспечении общественного порядка и безопасности.

*Ключевые слова:* Общество, право, безопасность.

Взаимодействие является одной из основ организации успешной деятельности в любых сферах общественной жизни. Не исключение и организация эффективной деятельности органов правопорядка и органов местного самоуправления.

С его помощью осуществляется процесс познания законов существования и развития конкретной действительности.

В русском толковом словаре С.И. Ожегова, взаимодействие определяется как взаимная поддержка. Словарь современного русского литературного языка рассматривает понятие «взаимодействие» по своей смысловой нагрузке, как «определенную структурно логическую систему действий индивидуума или коллектива общества», то есть основное внимание по нашему мнению уделяется именно на деятельность, направленную на совместное, согласованное выполнение определенных поставленных задач или целей.

Проведенный нами теоретико-правовой анализ использования данного термина показал, что самой распространенной точкой зрения выступает понимание «взаимодействия» с милитаризованной стороны т.е. с точки зрения военной науки (от «взаимодействия войск»).

Так, в воинских соединениях взаимодействие представляет собой согласованные действия при выполнении конкретной боевой задачи.

Понятие «взаимодействие» представляет больше как философская категория.

В этой связи интересным представляется тот факт, что в большей степени взаимодействие рассматривается в философии. Так в философском словаре взаимодействие определяется как процесс взаимного влияния тел друг на друга, при котором происходит изменение их состояния. При этом целесообразно отметить, что в рамках взаимодействия происходит переход или изменение состояния одного дела под действием другого.

Процесс взаимодействия представляет собой определенный вид отношений связи, которые могут быть как непосредственными, так и опосредованными, как внешними, так и внутренними. В диссертации Н.Н. Жильского отмечается, что взаимодействие – это не просто механический процесс, а процесс, в ходе которого элементы данного процесса начинают обладать новыми для них свойствами, которые не присущи были им по отдельности и служат достижению общей цели [1. с.16.].

В юридическом словаре взаимодействие определяется как участие в общей работе, сотрудничество, совместное осуществление операций, сделок. Согласно этим определениям, взаимодействие можно определить, как активное выражение (согласно нормам функционирующего законодательства) участников взаимодействия - системного образования, согласованного по цели сотрудничества и взаимопомощи в интересах решения их совместных задач.

В специализированной литературе определяется целый ряд наиболее характерных разновидностей взаимодействия, различаемых по характеру объективной и субъективной связи субъектов: совокупная, кооперативная деятельность, эпизодическое сотрудничество, взаимное информирование, косвенная взаимосвязь, прямая взаимосвязь и т.д.

Изучение литературных источников показало, что общепризнанными признаками взаимодействия являются многосубъектность. В иных трактовках в понятие взаимодействие вносится признак совместного участия при решении какой-либо задачи.

Л.М. Розин отмечает, что взаимодействие заключается в согласованных по цели, времени и месту усилиях и во взаимной помощи всех служб и подразделений полиции, а также других органов государства и общественных организаций при выполнении стоящих перед ними задач по охране общественного порядка [2. с.10.].

А.В. Загорный, также рассматривая взаимодействие как согласованную по цели, месту и времени деятельность, детализирует его дополнительными признаками: дифференциация функций субъектов в сочетании с взаимоукреплением и совместным маневром силами и средствами, наличие совместных программ и планов организационных мероприятий, равноправие субъектов, взаимодействующих на одном уровне, наличие нормативной основы [3. с.29-30.].

Интересным представляется тот факт, что относительно новый элемент в понимание взаимодействия внес Н.А. Павлов, который рассматривая деятельность по предупреждению правонарушений, как объективно необходимую,

обусловленную комплексным подходом, основанную на законе, как правило, совместную, согласованную по цели, месту и времени деятельность, осуществляемую под руководством правоохранительных органов и в конкретных организационных формах.

Данные точки зрения можно считать основными, на базе которых и вокруг которых рассматривались прежде и рассматриваются в настоящее время все вопросы, касающиеся проблем взаимодействия, как внутреннего, так и внешнего.

Отмечая глубину теоретической проработки упомянутыми авторами понятия «взаимодействие», мы, вместе с тем, не можем не подчеркнуть, что в современных условиях функционирования полиции, одной из основных обязанностей которой является охрана порядка и обеспечение общественной безопасности, явно недостаточно традиционных подходов к объяснению всего многообразия отношений, возникающих между различными организационными структурами.

Некоторые авторы, описывая совместную деятельность органов внутренних дел и иных государственных и негосударственных органов, общественных организаций и населения, используют термин «взаимоотношение», а не «взаимодействие».

Выше сказанное обуславливает следующее обстоятельство, посредством которого может быть проиллюстрирована уместность использования в данном случае термина «взаимоотношение». Дело в том, что инструментальная база для реализации отношений, фактически складывающихся между полицией и иными субъектами, формируется под определенным влиянием и при непосредственном участии межличностных и межгрупповых отношений, возникающих между сотрудниками полиции и иными государственными и негосударственными органами, общественными организациями и населением.

Итак, изложенное выше, как нам представляется, раскрывает сущность видения объекта исследования, где под взаимодействием в деятельности ОВД, направленной на предупреждение и пресечение правонарушений, понимается совместное участие и связь отдельных лиц, органов, организаций и подразделений, осуществляемая на основе общности решаемых задач, при разделении их компетенций и полномочий.

#### **Список литературы:**

1. Жильский Н. Н. Правовые и организационные основы взаимодействия органов внутренних дел с внутренними войсками в охране общественного порядка: Диссертация канд. юрид. наук. СПб., 1995. - С. 16.
2. Розин Л.М. Организация взаимодействия службы охраны общественного порядка с государственными органами и общественными организациями. - М., 1978. - С. 10.
3. Загорный А. В. Координация деятельности органов внутренних дел с другими государственными органами и общественными организациями в предупреждении правонарушений и укреплении общественного порядка. М.: Академия МВД СССР, 1981. С. 29 - 30.

УДК 324.951

**Богданов С.В.**

д.и.н, Юридического института НИУ «БелГУ»  
профессор кафедры административного права и процесса  
Россия, г. Белгород

**Смирнова И.А.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
Россия, г. Белгород

## ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

*Аннотация:* в статье рассматриваются теоретико-правовые основы бухгалтерского учета. Автор обращает своё внимание на многогранность теоретических подходов к пониманию бухгалтерского учета.

*Ключевые слова:* Учет, право, теория.

Для того, чтобы проанализировать административную ответственность за грубое нарушение требования к бухгалтерскому учету, в том числе бухгалтерской (финансовой) отчетности необходимо определить, что понимается под данными понятиями, помимо рассмотрения понятийных особенностей, нам необходимо также установить различия между бухгалтерским и налоговым учетом.

Современные тенденции развития общественных отношений заставляют отечественную юридическую науку идти в ногу со временем тем самым определяя новые проблемы. Не исключением стали правоотношения, возникающие в сфере бухгалтерского учета.

Так, проведенный анализ юридической литературы показал, что существует большое количество работ, которые освещают проблемы бухгалтерского учета на разных этапах развития российского государства и его правовой базы.

Бухгалтерский учет представляет собой систему документального оформления информации об объектах учета и составление на ее основе отчетности. Данное определение бухгалтерского учета законодатель официально закрепил в части 2 статьи 1 Федерального закона Российской Федерации от 6 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [1].

Иными словами, бухгалтерский учет является системой сбора, измерения и анализа информации обо всех хозяйственных операциях компании. Если же кратко, то бухгалтерский учет представляет собой систему наблюдения и контроля за объектами хозяйственной деятельности.

Так, вне зависимости от временных рамок важнейшими объектами бухгалтерского учета выступали и будут выступать следующие объекты:

Во-первых, это ресурсы организаций - основные средства (здания, автомобили, тракторы, компьютеры и т. п.), сырье и материалы, семена, корма, запасные части, готовая продукция, денежные средства (наличные деньги в кассе предприятия, различные счета в банках и др.), долгосрочные финансовые вложения (ценные бумаги) и др.;

Во-вторых, это собственные источники образования средств (уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал, прибыль);

В-третьих, это заемные источники (кредиты банков, займы);

В-четвертых, это привлеченные источники (задолженность поставщикам и подрядчикам, задолженность по платежам в бюджет, задолженность персоналу по оплате труда);

В-пятых, это хозяйственные операции, вызывающие изменения в составе имущества и обязательств предприятия.

Интересным представляется мнение А.Е. Шевелева, который указал, что проблемы организации бухгалтерского учета в нашей стране начали наиболее активно обсуждаться в конце 90-х годов прошлого века.

Так, в отношении бухгалтерского учета государство стало устанавливать лишь общий порядок его ведения, обеспечивая всем предприятиям равные условия на рынке. Вопросы же, связанные с конкретными условиями бухгалтерского учета, были переданы непосредственно организациям» [2. с. 188-191].

Причем в период 90-х наша страна перешла на новый вид экономики так называемой «рыночной». Вследствие чего настала глобальная необходимость изменения не только методологии бухгалтерского учета, но и всей правовой базы.

Как итог всех изменений наступил период, когда нормы советского законодательства не могли справляться со стремительной трансформацией отношений в сфере бухгалтерского учета.

Итогом данной ситуации стало то, что с одной стороны, многие организации были заинтересованы в открытии высококачественной информации о своей деятельности, а с другой стороны, большинство коммерческих организаций с практической стороны не имели возможности организовать и сформировать документированную систематизированную информацию об объектах бухгалтерского учета.

Отчасти данная ситуация объясняется тем, что с исторической точки зрения довольно часто вопросы экономии ресурсов не считались приоритетными.

При всей совокупности выявленных проблем доминирующей проблемой все же выступал менталитет российских бухгалтеров, поскольку данные субъекты бухгалтерского учета оказались без правовых актов, регламентирующих их деятельность с точки зрения права.

Кроме того, хотелось бы отметить, что они готовы были следовать правилам, сложившимся за десятилетия, нежели брать на себя хотя бы минимальную ответственность и применять творческий подход к решению учетных проблем.



Так, по нашему мнению, целесообразно выделить следующие факторы, определяющие процесс организации бухгалтерского учета:

Первым фактором, влияющим на бухгалтерскую отчетность, выступают внешние факторы, которые позволяют организовать бухгалтерский учет. В данный фактор можно отнести наличие требований нормативно правовых актов, определяющих организацию бухгалтерского учета, а также порядок ведения бухгалтерского учета активов, капитала и обязательств, с составлением финансовой отчетности. Но самым главным остается элементом внешнего фактора остается информационная составляющая.

Вторым фактором выступает внутренние основы организации бухгалтерского учета. Так, сюда можно отнести следующие элементы: требования руководства и финансовой службы к структуре и содержанию бухгалтерской информации; требования службы внутреннего аудита к совершенствованию учетной работы на предприятии.

Так, на сегодняшний день появилось новое направление рассматривающее экономическую целесообразность затрат на подготовку и представление бухгалтерской информации пользователям. Данное направление не особо было развито в советский период, поскольку даже среди ученых не ставилась цель изучения экономической целесообразности той или иной сферы.

Поэтому целесообразно сказать, что Федеральный закон Российской Федерации «О бухгалтерском учете» закрепляет единые правовые и методологические основы организации и ведения бухгалтерского учета в Российской Федерации.

При этом данный правовой акт распространяется на все организации вне зависимости от форм собственности, а также под юрисдикцию данного правового акта подпадают находящиеся на территории Российской Федерации, филиалы и представительства иностранных организаций если иное не предусмотрено международными договорами Российской Федерации.

Анализ положений норм Федерального закона от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», закрепил в Российской Федерации на законодательном уровне ведения бухгалтерского учета на предприятии. Кроме того, было установлено требование наличия бухгалтерии в одной из перечисленных в законе форм.

Необходимо наблюдение, измерение и фиксация (регистрация) фактов хозяйственной деятельности, их последующее обобщение и анализ для принятия оптимальных управленческих решений, что и получается с помощью бухгалтерского учета.

Кроме того, объектами бухгалтерского учета могут быть вложения во внеоборотные активы, то есть инвестиции, увеличивающие стоимость активов за счет собственных средств предприятия.

#### Список литературы:

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон Российской Федерации от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (с изм. и доп. от 29.07.2018 № 272-ФЗ) // Российская газета. №278. 09.12.2011.
2. Шевеле А.Е. Организация бухгалтерского учета в современных условиях. // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - Челябинск. 2013. С.188-191.

УДК 343.3

**Галий А.А.**

студент 4 курса, специальность 40.05.01.

«Правовое обеспечение национальной безопасности»  
Российский технологический университет (РТУ МИРЭА)  
(Россия, г. Москва)**Слюсарь И.В.**

студент 4 курса, специальность 40.05.01.

«Правовое обеспечение национальной безопасности»  
Российский технологический университет (РТУ МИРЭА)  
(Россия, г. Москва)**«ДАРКНЕТ» КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация:* двадцать первый век – век информационных технологий. Но, к сожалению, история полна примерами, того, что прогресс несет не только «плюсы», но и огромное количество побочных проблем. В данной статье рассматривается феномен «Теневого интернета», как очередная угроза национальной безопасности РФ, принесенная волной информационных инноваций.

*Ключевые слова:* Даркнет, Теневой Интернет, Интернет, Теневой Рынок, Угроза национальной безопасности РФ.

Государство, исходя из норм законодательства, морали и этики старается оградить от всего, что может нанести непоправимый вред физическому, психологическому и нравственному здоровью граждан. Не зря, во всех цивилизованных государствах распространен запрет на хранение и сбыт психотропных препаратов, оружия, токсичных химических веществ и прочих объектов, представляющих общественную опасность. Тем не менее, технологии и информационный прогресс принесли правоохранительным органам ровно столько же инновационных методов борьбы с преступностью, как и правонарушителям возможностей уклонения от ответственности. Производители, сбытчики, курьеры, хакары, экстремисты, педофилы и прочие криминальные элементы укрылись от органов следствия по ту сторону сети «Интернет», оградившись расширением «. onion». Таким образом, «Теневой Интернет» приобрёл славу настоящего «Ящика Пандоры», в «стенах» которого возможно не только совершить покупку запрещенного нормами УК РФ товара, но и, к примеру, воспользоваться услугами киллера.

«Даркнет» вызвал особое внимание сотрудников правоохранительных органов и мировой общественности в момент обнаружения теневой торговой площадки «Silk Road». «Шелковый Путь» функционировал в 2011-2013 годах, представлял из себя анонимную торговую интернет площадку, в качестве средств обмена применялась криптовалюта – «Биткоин», что позволяло минимизировать деанонизацию сбытчика/производителя/покупателя и не давало органам следствия выйти на реальные лица. Спектр товара – разнообразен. От паспортных данных, пластиковых банковских карт, до оружия, психотропных препаратов и руководств по созданию СВУ и их комплектующих. Сделки происходили через третьих лиц – «гарантов», что не позволяло выйти на конкретного сбытчика при проведении таких ОСМ, как контрольная закупка. Оборот площадки достигал 12-14 миллионов долларов в год, что превышает ВВП Монтсеррата. Тем не менее, деятельность данной торговой площадке удалось прикрыть благодаря действиям Интерпола, и всего спустя два года активного функционирования площадки, одного из главных администраторов «теневого рынка» - Ульбрихта Росс Уильяма удалось задержать на территории Канады.

Касательно непосредственно угроз, которые несет «Даркнет» для Российской Федерации:

1. *Дестабилизация экономики Российской Федерации.* «Теневой Интернет» имеет множество площадок, позволяющих правонарушителям «отмыть» или же анонимизировать средства, полученные, как криминальным путем, так и средства, полученные путем легальным, но по какой-то причине не вносимые в налоговую декларацию, что уже является уголовно наказуемым деянием. Таким образом, правонарушителям удастся избежать уголовной ответственности за уклонение от налогов, коррупционные преступления, кражи и т.д. 27 июля 2018 в Греции был заочно обвинен гражданин РФ Александр Винник, организовавший при помощи «биткоин-биржи» «BTC-e» схему «отмыва» денежных средств на сумму четыре миллиарда долларов.<sup>[3]</sup>

2. *Угроза проявления экстремизма, угроза политической безопасности.* В нынешнем «Теневом сегменте Интернета» возможно найти тематические форумы националистической, неонацистской, анархической, радикально-исламистской направленности. В доступе материалы, запрещенные Федеральным законом "О противодействии экстремистской деятельности" от 25.07.2002 N 114-ФЗ и внесенные в Федеральный Список Экстремистских Материалов. Существует вероятность, что «слушатели» данных форумов рано или поздно могут предпринять попытки осуществления незаконной деятельности в «реальных» условиях, поставив под угрозу целостность конституционного строя того государства, против которого будет направлена их действия.

3. *Угроза личной безопасности граждан.* «Теневые рынки» предлагают широкий диапазон всевозможных услуг и товаров. От легальных книг, фильмов, ювелирных украшений, до оружия, боеприпасов, взрывных устройств и их комплектующих. Через тот же «Silk Road» потребитель мог воспользоваться услугами киллера. Заказать киллера, в Европе, например, стоит семь тысяч долларов. Кроме того, бывший администратор «Шелкового Пути» Ульбрихт Уильям владел торговой площадкой по сбыту оружия «The Armory». Несмотря на то, что данные крупнейшие площадки не функционируют с 2013 года, в сети «. onion» остается большое количество тематических форумов.

4. *Угроза военной безопасности государства, территориальной целостности.* В примере выше мы уже писали о доступности вооружения на «Теневых рынках». Данный фактор может быть использован незаконными

вооруженными формированиями в процессе приобретения оружия. К примеру, известно, что члены запрещённой в РФ организации «ИГИЛ» приобретали стрелковое вооружение и взрывные устройства в том числе и с помощью «теневых рыночных площадок».

5. *Угроза безопасности личного имущества граждан.* Большим спросом на тематических форумах пользуется такой вид киберпреступной деятельности, как «кардинг» – вид мошенничества, направленный на заполученные реквизитов и данных пластиковой кредитной карты, с целью завладения финансовыми средствами жертвы, использования их в целях покупки товаров или же обналичивай. В 2017 году, с банковских карт россиян нелегально списали 961 миллион рублей, по данным Центра Мониторинга и Реагирования на Компьютерные Атаки (FinCert). Так же за последний год увеличилась активность мошенников, целью деятельности которых является завладение имуществом жертв – к примеру, автотранспортных средств.

6. *Угроза информационной безопасности физических, юридических лиц.* «В Российской Федерации за 2017 год более чем в четыре раза возросло количество хакерских атак по сравнению с 2016 годом», — говорится в документе, имеющемся в распоряжении РИА Новости. В разделе «Кибертерроризм и информационная безопасность» отмечается, что больше всего атак приходилось на вирусы-шифровальщики (36%), эксплуатацию уязвимостей (26%), а также компрометацию учетных данных (23%). По данным центра «Антистихия», в общем количестве хакерских атак в России DDos-атаки занимают 8%, а манипулирование, взломы СМИ и социальных медиаресурсов — 6%. По данным ЦБ РФ, за 2018 год в отчёте, опубликованном 18 октября пресс-службой регулятора, за первый и второй кварталы 2018 года было зафиксировано 72 таких атаки. Так же стоит отметить, что на тематических форумах в открытом доступе присутствуют мануалы по взлому социальных сетей, и прочих источников конфиденциальной безопасности частных лиц.

Приведенных выше доводов достаточно для того, чтобы признать «Теневой Интернет» источником угрозы не только для общества, но и государства в целом. На данный момент уполномоченные органы должны приложить все возможное усилия для снижения данной опасности. К сожалению, полностью предотвратить доступ пользователей в «Даркнет» на данный момент технически невозможно. Тем не менее, необходимо модернизировать методы СОМ, с целью выхода на оконечные звенья криминальной мировой сети.

#### Литература:

1. Федеральный закон "О противодействии экстремистской деятельности" от 25.07.2002 N 114-ФЗ
2. Подпольная биржа Silk Road нарастила обороты до \$22 млн в год // Журнал «Хакер», 08.08.2012
3. [https://ru.wikipedia.org/wiki/Silk\\_Road](https://ru.wikipedia.org/wiki/Silk_Road)
4. <https://regnum.ru/news/2503443.html>
5. <https://remontcompa.ru/1478-darknet-tenevoy-internet-ili-chem-mozhet-byt-opasen-brauzer-tor.html>

УДК 347.736

**Денисевич А.В.**

магистрант 2 курса кафедры уголовного процесса и криминалистики  
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»  
(Россия, г. Волгоград)

### ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО

*В данной статье рассматриваются некоторые особенности допроса несовершеннолетнего. Автор обосновывает важность предварительного психологического анализа личности несовершеннолетнего со стороны следователя. Автор обращает внимание на важность участия педагога (психолога) в допросе несовершеннолетнего.*

*Ключевые слова: допрос, несовершеннолетний, педагог, психолог.*

Важнейшим элементом уголовно-процессуальной деятельности выступает процесс доказывания, чьим итогом является установление соответствия формальным атрибутам доказательственной деятельности. В первую очередь максимальная доказанность обвинения должна являться целью деятельности следователя на стадии предварительного следствия, поскольку именно от правильности, законности его действий зависит судьба уголовного дела.

УПК РФ в ст. 425 уделяет особое внимание такому следственному действию, как допрос несовершеннолетнего. Допрос, пожалуй, является одним из наиболее распространенных следственных действий, которое проводится по любому делу. Законодатель не случайно закрепляет особые правила допроса несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого), ведь подросток – это формирующаяся, эмоционально неустойчивая личность, имеющая повышенную внушаемость, недостаток жизненного опыта и пр., в связи с чем она нуждается в дополнительной защите.

Ф.С. Сафуанов и Е.В. Васьков справедливо указывают на то, что в ходе допроса несовершеннолетнего преступника следователь должен установить с ним психический контакт. Психологическое взаимодействие с подростком не только помогает получить информацию по делу, но и способствует формированию у несовершеннолетнего нравственно полезных установок, т.е. имеет не только познавательное, но и воспитательное значение [3, с. 11].

В этой связи обязательным является участие в допросе подозреваемого, обвиняемого, которому не исполнилось 16 лет или же ему исполнилось 16 лет, но у него имеется психическое расстройство, либо он отстает в психическом развитии, педагога или психолога. Суды также обращают внимание на тот факт, что проведение допроса несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) без участия педагога либо психолога в случаях, если данное лицо не достигло 16-летнего возраста либо согласно заключению судебно-психиатрической комиссии экспертов, имеющемуся в распоряжении следователя на момент допроса подростка в качестве обвиняемого, последний обнаруживал признаки психического расстройства, влечет за собой признание недействительными результатов данного следственного действия.

Так, согласно заключению судебно-психиатрической комиссии экспертов № 2034 от 4 декабря 2012 года подсудимый Г. выявлял признаки психического расстройства в форме патохарактерологического формирования личности, о чем свидетельствуют данные анамнеза о формировании психопатоподобных расстройств в школьные годы, что, по мнению экспертов комиссии, привело к школьной дезадаптации: состоит на учете в ИДН, помещался в специализированную школу, ингалировал пары токсических веществ, состоит на учете нарколога. Данные настоящего психопатологического исследования Г., по мнению экспертов, выявили нарушения в эмоционально - волевой сфере, в виде агрессивного реагирования на внешние раздражители. Принимая во внимание изложенное, суд с учетом ходатайства стороны защиты Г. и мнения государственного обвинителя, согласившегося с доводами защиты, пришел к выводу о нарушении органом следствия при расследовании уголовного дела требований ч. ч. 3, 4 ст. 425 УПК РФ, поскольку допросы Г. в качестве обвиняемого были проведены без педагога или психолога, что, по мнению суда, исключает законность предварительного следствия [2].

С допросом связана еще одна важная особенность предварительного следствия, которая напрямую влияет на процесс доказывания – в силу ст. 426 УПК РФ с момента первого же допроса несовершеннолетнего как подозреваемого либо обвиняемого к участию в уголовном деле должны быть допущены его законные представители, основанием чему служит соответствующее постановление следователя или дознавателя. Оборот «с момента» должен толковаться буквально, т.е. уже на первом допросе необходимо присутствие законного представителя. Участие в процессе расследования законного представителя, по мнению И.С. Дикарева, позволяет несколько скомпенсировать психическую и интеллектуальную незрелость несовершеннолетнего, а следовательно, обеспечить полноценную защиту их прав и законных интересов [1, с. 26]. Его отсутствие должно являться безусловным основанием для признания протокола допроса недопустимым доказательством по уголовному делу.

Таким образом, следователь в ходе осуществления производства по уголовному делу в отношении

---

несовершеннолетнего должен помнить о таких особенностях производства допроса последнего, как участие педагога (психолога) и законного представителя.

#### Список литературы

1. Дикарев И.С. О проблемах кассационного обжалования судебных решений по уголовным делам в отношении несовершеннолетних // Судья. 2014. № 6. С. 24 – 27;
2. Постановление Президиума Нижегородского областного суда от 07.08.2013 // Доступ из Справ.-прав. системы «Консультант Плюс»;
3. Сафуанов Ф.С., Васкэ Е.В. Методологические принципы психологического взаимодействия работников следственных органов с несовершеннолетними при допросе // Юридическая психология. 2011. № 2. С. 10 - 13.

УДК 343.13

**Денисевич А.В.**

магистрант 2 курса кафедры уголовного процесса и криминалистики  
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»  
(Россия, г. Волгоград)

## УЧАСТИЕ СОЦИАЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*Аннотация:* в данной статье рассматривается проблема обеспечения участия социальных работников в процессе доказывания по делам в отношении несовершеннолетних. Автор обосновывает необходимость внедрения этой новой процессуальной фигуры в качестве специалиста. Полученные сведения о личности несовершеннолетнего подлежат процессуальному оформлению в виде карты социально-психологического сопровождения несовершеннолетнего.

*Ключевые слова:* социальные работники, несовершеннолетние, доказывание, социально-психологическая карта.

У российского правоприменителя часто возникают вопросы, связанные с участием в производстве по уголовному делу в отношении несовершеннолетнего таких лиц, как эксперт, специалист и педагог (психолог). Уровень определенности их процессуального статуса серьезно различается: от самого определенного (у эксперта) до наименее определенного (у педагога (психолога)). Зарубежная модель ювенальной юстиции по сравнению с российским уголовным процессом закрепляет более обширное использование внеюрисдикционных знаний специалистов в ювенальном уголовном судопроизводстве. И в первую очередь речь идет о такой категории специалистов, как социальные работники.

В России впервые эксперимент по введению в уголовный процесс социального работника был поставлен в Ростовской области. Данные специалисты принимали участие в ходе проведения психологической диагностики несовершеннолетнего на досудебных стадиях процесса, а также в осуществлении курса психологической коррекции несовершеннолетних после вынесения решения по делу. Социальные работники оказывали существенную помощь при подготовке доклада о личности несовершеннолетнего подсудимого, возможностях семьи по его исправлению и воспитанию (данная информация способствовала более обширному применению принудительных мер воспитательного воздействия). Также именно при активном участии социального работника к участию в уголовном процессе начали привлекать социальные службы (органы и учреждения профилактической системы). После завершения эксперимента должность «социального работника при суде» была реформирована (принимая во внимание возможности российского законодательства) в должность помощника судьи с функциями социального работника. В рамках доказательственной деятельности необходимо отметить следующие полномочия данного работника:

1) в соответствии со ст. 421 УПК РФ осуществляет сбор данных об условиях воспитания и жизни несовершеннолетнего, его психическом развитии и прочих его личностных особенностях (иными словами, приводит социально-психологическое исследование несовершеннолетнего подсудимого для уточнения сведений о его личности и выдвижения предложений о методах его ресоциализации и реабилитации);

2) предоставляет специальный отчет о проведенном социально-психологическом обследовании несовершеннолетнего - карту социально-психологического сопровождения несовершеннолетнего. Данный отчет, несмотря на отсутствие четко закрепленного процессуального статуса, принимается судом во внимание при оценке других доказательств в рамках уголовного дела [1, с. 120 - 121].

Таким образом, на данный момент, учитывая аналогичные эксперименты, проведенные в Пермском крае и Ленинградской области, социальный работник как самостоятельная фигура уголовного процесса в отношении несовершеннолетних застыл в промежуточной стадии помощника судьи с такими функциями. Думается, следующим этапом его развития должно стать введение легального термина «социальный работник» вместе с определением его процессуального статуса и функций.

Е.В. Марковичева вполне резонно задается вопросом о границах данного социального исследования личности несовершеннолетнего и его социального окружения. По ее мнению, очерчивание данных пределов на уровне УПК РФ довольно затруднительно, но зато вполне возможно создать четко прописанный механизм судебного обжалования деятельности социального работника в случаях нарушения им в ходе такого исследования гражданских личных прав [2, с. 19]. Для успешного решения вышеуказанных задач специалист должен владеть методами исследования личности несовершеннолетнего в комплексе с исследованием его социального взаимодействия и процессов социальной адаптации, индивидуализации и интеграции. Ведущие направления деятельности социального работника в условиях проводимых экспериментов предполагают изучение психологических особенностей личности несовершеннолетнего, воспитательной и социальной среды несовершеннолетнего, выяснение причин и условий совершения им конкретного преступления. Соответственно представляется, что социальный работник, который не владеет методиками социально-психологического исследования, не сможет реализовать данные функции.

Отдельно следует рассмотреть вопрос о карте социально-психологического сопровождения на несовершеннолетнего как документальном итоге деятельности социального работника по изучению личностных особенностей несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого). На первый вопрос ответ напрашивается сам собой: это средство получения дополнительной информации о несовершеннолетнем с целью установления обстоятельств, указанных в ч. 1 и ч. 2 ст. 421 УПК РФ. Однако при этом упускается из виду то обстоятельство, что знания об обстоятельствах и фактах, подлежащих установлению по уголовному делу, и об их существовании всегда приобретаются только при помощи определенных средств, облеченных в предусмотренную законом уголовно-процессуальную форму, а именно посредством доказательств, полученных из перечисленных в ст. 76 - 84 УПК РФ источников, в результате производства предусмотренных ст. 86 УПК

РФ процессуальных действий.

Представляется, что вслед за введением в УПК РФ легального термина «социальный работник» вместе с определением его процессуального статуса и функций должно последовать и введение особого процессуального документа, который позволил бы надлежащим образом закрепить полученные новым субъектом уголовного процесса сведения о личностных особенностях несовершеннолетнего. Именно таким документом и могла бы стать карта социально-психологического сопровождения несовершеннолетнего. Как справедливо указывает С.В. Тетюев, можно выйти из положения, признав карту социально-психологического сопровождения имеющей доказательственное значение в качестве «иног» документа по уголовному делу в отношении несовершеннолетнего [3, с. 39]. Думается, для ее единообразного понимания судами в качестве «иног» документа необходимы соответствующие руководящие разъяснения Пленума ВС РФ.

Таким образом, в настоящее время процесс доказывания по уголовным делам в отношении несовершеннолетних испытывает вполне сформировавшуюся необходимость в закреплении термина «социальный работник» вместе с определением его процессуального статуса и функций.

#### Список литературы

1. Арутюнян А.А. Медиация в уголовном процессе. М.: Инфотропик Медиа, 2013. 200 с;
2. Марковичева Е.В. Нужна ли России ювенальная юстиция на общественных началах? // Вопросы ювенальной юстиции. 2011. № 1. С. 19 – 20;
3. Тетюев С.В. Зачем уголовному процессу педагог? // Российская юстиция. 2010. № 6. С. 37 - 40.

**Зимагулова Р.И.**

Студентка 3 курса Юридический факультет  
Частное образовательное учреждение высшего образования  
«Казанский инновационный университет имени  
В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»

## СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВОПРЕЕМСТВА

*Аннотация:* статья содержит научную концепцию, раскрывающую правовую характеристику наследственного правопреемства

*Ключевые слова:* гражданское право, законодательство, договоры, наследственное право, правопреемство

Наследование относится к роду правопреемства в сфере частного права. Наследственное правопреемство предполагает передачу имущественных прав от одного лица к другому. Важным фактором является то, что собственность может быть передана только после смерти наследодателя.

Российское законодательство предусматривает разные виды наследства, в зависимости от чего определяется порядок действий наследника, и обязанностей. При принятии наследства, необходимо учесть Прежде чем приступить к оформлению собственности, наследнику необходимо узнать о состоянии имущества. Связано это с тем, что задолженности наследодателя также переходят приемнику, и ему придётся их выплачивать.

Наследство - это перечень имущественных прав наследодателя, которые могут передаваться. Наследственная масса может включать в себя:

- Имущественные права,
- Имущественные обязанности,
- Долговые обязательства
- Любые неимущественные права.

Важным юридическим термином является тайна завещания. Если завещатель оформляет документ, он может рассчитывать, что информация, содержащаяся в нём, не будет разглашена.

Наследование представляет собой передачу собственности от покойного лица его наследникам. При наследовании имущество умершего (наследство, наследственное имущество) переходит к другим лицам в порядке универсального правопреемства, то есть в неизменном виде как единое целое и в один и тот же момент. Данный термин не может относиться к области публичных прав. Наследникам передаются не только права, но и обязательства покойного. К передаваемым обязанностям можно отнести, задолженность наследодателя. Правопреемство отличается разновидностями, применение которых зависит от конкретной ситуации, и каждый из видов отличают свои нюансы.

Рассмотрим наследственное преемство и его виды. Процедура подразделяется на два основных типа:

### 1. Универсальное.

Универсальное правопреемство при наследовании предполагает принятие всей полноты прав и обязанностей покойного. Собственность передаётся по единому акту. Наследнику направляются не только права на собственность, но и долги наследодателя. Это главный признак универсального порядка.

У данного способа есть свои минусы. В частности, наследнику могут быть переданы задолженности, о которых он даже не знал. А так как наследники отвечают по долгам наследодателя, перед принятием прав, следует точно узнать, какие обязательства есть у покойного, иначе вся сумма по наследству может уйти на выплату долгов;

### 2. Сингулярное.

Сингулярное правопреемство представляет из себя наследование, при котором наследник приобретает лишь отдельные права. К примеру, это может быть принятие исключительно задолженностей. В рамках процедуры не составляется единый акт, а оформляется отдельная документация.

Понятие правопреемства существует не только в наследственном праве, но и при реорганизации ЮЛ, процессуальном правопреемстве. Основное отличие процедуры заключается в том, что происходит альтернатива переуступке прав в случае, если их владелец не может обладать ими из-за своей смерти, банкротства и по иным причинам.

Происходит смена владения прав одного на другого. Наследник, он же правопреемник, получает тот же объём прав и обязательств, что и наследодатель. Данная процедура фиксируется документально. Лицо, ранее владевшее правами, полностью теряет их.

Основное отличие данных видов преемства заключается в объёме приобретаемых прав. При универсальном типе человек получает совокупность прав, а при сингулярном – лишь частные виды. При первом виде требуется оформлять единый передаточный акт. Согласно статье 58 ГК, при сингулярном способе допускается оформление отдельных объектов наследства.

При выходе наследодателя из гражданских правоотношений приемник является его заместителем. Он обязан принять следующие права и обязательства:

- Получение и оформление собственности, фактическое вступление в права наследника, то есть, её использование и взятие ответственности по содержанию недвижимости.
- Получение прав на земельный участок по пожизненно наследуемому принципу;
- Приобретение пая в кооперативах и других сообществах; Пользование недвижимостью или землями по договору аренды или социального найма;



- Приватизация недвижимости, если квартира или дом не были приватизированы ранее;
- Оплата ипотеки, если наследнику досталась квартира;
- Выплата залогов на собственность.

Наследник обязан принять всю полноту прав от наследодателя. Он не имеет права принимать имущество, но отказываться от долговых обязательств. Приём прав происходит без дополнительных условий со стороны наследника. Если он не выполняет обязательства, то не получает и собственности.

Наследник не получает некоторых прав и обязательств от наследодателя. К ним относятся следующие пункты:

- Долги, связанные с личностью покойного: выплаты по алиментам, компенсация физического вреда, ответственность за порчу различных объектов;
- Наследник может не платить сумму, набравшуюся из-за штрафов по просрочке кредита, появившихся из-за смерти держателя обязательств. Однако не оплачиваются только проценты, начисленные за период со смерти наследодателя до вступления в наследство;
- Не могут быть переданы права на ипотечную недвижимость, у которой есть обременение в виде залога. Наследнику также стоит помнить, что существует понятие обязательной доли. На неё имеют право недееспособные родственники наследодателя, а также его иждивенцы с ограниченной дееспособностью. Если подобные претенденты на собственность имеются, доля основных наследников будет уменьшена.

Оспорить выделение обязательной доли недееспособным наследникам нельзя, они получают часть имущества в любом случае.

Все нюансы наследования изложены в Главе 5 ГК. В ней содержатся все основные положения процедуры. Положения кодекса дают представление о том, что базовой формой наследования является именно универсальная. На это указывают множество статей, в том числе статьи 1110 ГК, положения Федеральных законов. Наследник получает весь объём прав, включая задолженности. Не допускается выборочного принятия собственности. Наследственная масса должна быть принята целиком, в одно и то же время. Человек не может получить машину, но отказаться от квартиры, по которой требуется выплачивать ипотеку.

Одновременно имеются исключения, которые можно отнести к сингулярному порядку. Случаются они в тех случаях, когда имеются завещательные распоряжения. Завещатель имеет право распределить доли наследства по своему усмотрению между лицами, указанными в документе. Завещание отличается приоритетным порядком.

Если есть завещание, то собственность будет передана лицам, которых указал завещатель. При этом, законные наследники могут не получить ничего.

Согласно новому законодательству РФ, передача прав по наследству, за некоторыми исключениями, носит универсальный характер. Как уже было сказано выше, наследник должен принять всю полноту прав и обязанностей. Он не может отказаться от части наследства. Единственный способ избежать выплаты имеющихся задолженностей наследодателя – отказаться от всего наследства. Сделать это можно двумя методами:

- Оформление отказа от наследства. Сделать это можно в нотариальной конторе, где открыто дело о наследстве. Однако человек должен помнить, что данная процедура является бесповоротной. Если он передумает, права нельзя будет вернуть;
- Допускается просто не принимать наследство, не обращаться к нотариусу для этого. По истечении 6 месяцев время, отпущенное наследнику для оформления своих прав, истекает. Однако если наследник передумает, он может восстановиться в своих правах. Для этого нужно обратиться в суд с иском и представить доказательства, что сроки были сорваны по уважительным причинам.

Правопреемство в наследственном праве носит универсальный характер. Выполняется передача всех прав покойного к одному или нескольким приемникам. На них ложатся обязательства по оплате счетов за полученную недвижимость, покрытию имеющихся кредитов и ипотек. Даже если наследник не знал, что у наследодателя имеются финансовые обязательства, он должен оплатить их. К оплате можно приступить после вступления в права наследника.

#### Список использованных источников

1. Абраменков М.С. Круг наследников по закону в российском гражданском праве // Вестник Димитровградского инженерно-технологического института. 2016. № 3 (5). С. 104-114.
2. Абраменков М.С. Понятие и сущность наследования // Наследственное право. 2017. № 1. С. 3-6.
3. Гудым Д.В. Принятие наследства и оформление наследственных прав по законодательству Российской Федерации // Вестник магистратуры. 2017. № 6-3 (45). С. 87-88
4. Трубникова А.В. Особенности российского законодательства в вопросах наследования прав // Биржа интеллектуальной собственности. 2018. Т. 14. № 5. С. 31-32.

УДК 1

**Ибрагимова Ф.Р.**  
Университет**ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ И СУЩНОСТИ НЕКОММЕРЧЕСКОЙ УНИТАРНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

Актуальная редакция ГК РФ подразделяет российские юридические лица на корпоративные и унитарные. Согласно п. 1 ст. 65.1 ГК РФ, корпоративными являются те организации, учредители (участники) которых обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган. Понятие унитарной организации сформулировано от обратного, подобно определению некоммерческой организации.

Юридические лица, учредители которых не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства, являются унитарными юридическими лицами (абз. 2 п. 1 ст. 65.1 ГК РФ). Унитарными некоммерческими юридическими лицами являются фонды, учреждения, автономные некоммерческие организации, религиозные организации, государственные корпорации, публично-правовые компании.

Этимологически «унитарный» — единый, объединяющий, составляющий одно целое. Но дополнив гл. 4 части первой Кодекса параграфом 7, введенным федеральным законом № 99-ФЗ, законодатель не дал определение термину «некоммерческая унитарная организация».

Теоретиками гражданского права предложено несколько точек зрения относительно предмета исследования. Так, Н. В. Козлова, раскрывая понятие учреждения, распространенного вида некоммерческих унитарных организаций, говорит, что оно «создается одним или несколькими учредителями, которые обособляют часть своего имущества и целевым назначением передают его создаваемому юридическому лицу для решения каких-либо задач обычно некоммерческого характера».

Проводя параллель с признаками корпорации, под унитарной организацией следует понимать юридическое лицо, участники которого не обладают правами членства. Считаем, что эта особенность имеет большое значение. Создание некоммерческой унитарной организации может быть связано с объединением нескольких учредителей, однако отношений членства это в соответствии с законом не влечет. Данный признак вытекает из требований закона, но не всегда соответствует истинной сущности унитарного юридического лица. Нынешнее деление всех юридических лиц на корпоративные и унитарные организации представляется весьма условным, преимущественно продиктованным теми или иными экономическими и социальными потребностями, перед которыми право вторично. В. А. Болдырев приходит к выводу, что несмотря на свою нелогичность, «некорпоративные корпорации», как он называет подобные унитарные организации, будут сохраняться до тех пор, пока проблема совершенствования законодательства не возобладает над экономическими интересами общества. Из этого следует другая особенность унитарных организаций. Их существование обусловлено определенной, конкретной целью деятельности, заложенной их учредителями при создании в учредительных документах.

По смыслу закона как коммерческая, так и некоммерческая унитарные организации не могут быть наделены универсальной правоспособностью. Некоммерческая унитарная организация, в соответствии с положениями ст. 49 ГК РФ, может иметь гражданские права, соответствующие целям деятельности, предусмотренным в учредительном документе, и нести связанные с этой деятельностью обязанности.

Представляется, что из двух законодательно закрепленных признаков корпорации — членского характера и наличия высшего органа управления — первый является основным, а второй — производным от него. Такой вывод следует из анализа ст. 65.1 ГК РФ. Давая определение корпоративным организациям, законодатель говорит о формировании высшего органа. Но затем, переходя к сущности унитарных юридических лиц, упоминает лишь один признак — учредители не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства.

Еще одной особенностью новой классификации юридических лиц можно назвать преобладание императивности в подходе законодателя над его обоснованностью правовой природой конкретных юридических лиц. Е. В. Васильковский выделял два условия, необходимых, по его мнению, для возникновения юридического лица: во-первых, наличие материальной подкладки или субстрата (под которыми следует понимать совокупность лиц или имущества), которые можно было бы олицетворить; во-вторых, постановление положительного права, объявляющего этот субстрат лицом. В данном случае именно требования закона послужили основой для внедрения в практику рассматриваемой нами классификации. Однако следует отметить, что и современная наука не просто поддерживает идею законодательного закрепления подобного деления некоммерческих организаций, но и разрабатывает практическое обоснование данного деления. К примеру, в одном из последних диссертационных исследований по данному вопросу автором сделан вывод, что «основное различие между корпоративными некоммерческими организациями и некорпоративными некоммерческими организациями, создаваемыми двумя и более лицами, принимающими участие в управлении организацией (например, фонды, автономные некоммерческие организации), состоит в возможности изменения состава участников в корпоративных организациях путем вступления участников в организацию и выхода из ее состава; и отсутствии такой возможности в некорпоративных некоммерческих организациях».

Необходимо проанализировать, отражены ли подобные положения в законодательстве. Относительно некоммерческих корпоративных организаций, делаем вывод о наличии возможности изменения состава участников, которая вытекает из существования таких организационно-правовых форм, как потребительский кооператив, общественная организация, ассоциация (союз) и община коренных малочисленных народов Российской Федерации.

В отношении некоммерческих унитарных организаций анализ ГК РФ позволяет говорить о невозможности выхода из фонда, учреждения при отсутствии членства. Однако п. 6 ст. 123.24 ГК РФ устанавливает, что лицо может по своему усмотрению выйти из состава учредителей автономной некоммерческой организации, а по решению учредителей автономной некоммерческой организации, принятому единогласно, в состав ее учредителей могут быть приняты новые лица. Среди норм ГК РФ, посвященных статусу религиозной организации, отсутствуют позволяющие установить возможность выхода из данной организации ее учредителей.

Представляется, что в этой части пробел в регулировании может быть восполнен применением правил, предусмотренных для автономной некоммерческой организации, по аналогии. Законодатель установил общие требования к правам и обязанностям участников корпорации (ст. 65.2 ГК РФ) и общие требования к организации органов управления корпорацией (ст. 65.3 ГК РФ).

Но установление подобных общих правил применительно к унитарным некоммерческим организациям ввиду специфики их правовой природы не представляется возможным. Однако анализ ст. 123.18 ГК РФ, закрепляющей возможность передачи учредителем имущества в собственность фонда при его учреждении, а также ст. 123.20 ГК РФ, не исключающей случая, когда законом может быть предусмотрен возврат имущества учредителям фонда, показывает изменение общего правила об отсутствии каких-либо имущественных прав учредителей фонда в отношении переданного имущества. Учредители автономной некоммерческой организации, в свою очередь, обязаны вносить имущественные взносы (ст. 123.24 ГК РФ), им законом предоставлено право выхода из организации — из состава ее учредителей (п. 6 ст. 123.24 ГК РФ), право принимать решение о ее преобразовании.

Более того, критерий разграничения между корпорациями и унитарными организациями по праву участия, «страдает некоторой „погрешностью“, „недостаточностью“ в плане его применения для четкого разграничения некоммерческих организаций на указанные виды, поскольку в новой редакции ГК РФ автономная некоммерческая организация непосредственно управляется своими учредителями.

Согласно ст. 123.25 обновленного ГК РФ, управление деятельностью автономной некоммерческой организации осуществляют ее учредители в порядке, установленном ее уставом, утвержденным ее учредителями, а ст. 123.27 измененного ГК РФ предусматривает возможность выполнять функции органа управления или членов коллегиального органа управления в отношении религиозной организации, что в последнем случае является правом учредителя.

Таким образом, говорить о полном исключении возможности участия учредителей в управлении некоммерческими унитарными организациями нельзя. На наш взгляд, также необходимо распространить некоторые обязанности членов корпорации, такие как: требование не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности организации, обязанность не совершать действия, заведомо направленные на причинение вреда организации, а также обязанность не совершать действия (бездействие), которые существенно затрудняют или делают невозможным достижение целей, ради которых создана организация, и на учредителей некоммерческих унитарных организаций. Однако установление нарушения этих правил со стороны учредителя станет весьма сложной задачей для правоприменителя.

К примеру, Пленум Высшего Арбитражного Суда РФ выразил следующую правовую позицию: «Отсутствие у учреждения находящихся в его распоряжении денежных средств само по себе нельзя расценивать как принятие им всех мер для надлежащего исполнения обязательства с той степенью заботливости и осмотрительности, которая требовалась от него по характеру обязательства и условиям оборота. Поэтому недофинансирование учреждения со стороны собственника его имущества само по себе не может служить обстоятельством, свидетельствующим об отсутствии вины учреждения, и, следовательно, основанием для освобождения его от ответственности на основании п. 1 ст. 401 Кодекса»

. Также ГК РФ не позволяет сделать вывод о возможности унификации органов управления некоммерческих унитарных организаций по аналогии с корпорациями, что в очередной раз позволяет говорить о некоторой степени условности введенного в российское гражданское законодательство разграничения юридических лиц на корпорации и унитарные организации. Подводя итог вышесказанному, полагаем необходимым закрепить в Гражданском кодексе Российской Федерации в качестве признаков некоммерческой унитарной организации отсутствие отношений членства; специальную правоспособность; специфическую форму управления, допускающую выполнение контрольных функций со стороны учредителя; отнесение к одной из организационно-правовых форм, предусмотренных ГК РФ. Считаем также необходимым как для законодателя, так и для научного сообщества продолжить работу по предмету исследования на основе анализа дальнейшего опыта правоприменения в данной сфере.

#### Источники

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон Рос. Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации: Федеральный закон Российской Федерации от 05.05.2014 № 99-ФЗ // Российская газета. 2014. № 101.
3. О некоторых вопросах практики рассмотрения арбитражными судами споров с участием государственных и муниципальных учреждений, связанных с применением статьи 120 Гражданского кодекса Российской Федерации: постановление Пленума ВАС РФ от 22.06.2006 № 21 // Вестник ВАС РФ. 2006. № 8
4. Болдырев В. А. О делении юридических лиц на корпорации и унитарные организации // Безопасность бизнеса. 2012. № 1. С. 21–24.
5. Васьковский Е. В. Учебник гражданского права. М.: Статут, 2013.

- 
6. Козлова Н. В. Понятие и сущность юридического лица. Очерк истории и теории: учеб. пособие. М.: Статут, 2013.
  7. Меняев А. В. Правовое положение и система некоммерческих организаций в российском гражданском праве: дис. . . . канд. юрид. наук // Электронная библиотека диссертаций РГБ, Самара, 2010. URL: <http://dlib.rsl.ru> (доступ ограничен).

УДК 343.95

**Маничева А.А.**

студент магистратуры заочной формы обучения кафедра уголовного права, уголовного процесса, криминалистики  
Петрозаводский государственный университет  
(Россия, г. Петрозаводск)

## ЧЕРТЫ ЛИЧНОСТИ ОРГАНИЗАТОРА ПРЕСТУПНО Й ГРУППЫ

*Аннотация:* в данной статье описаны основные черты личности организатора преступных групп. В ней указаны особенности личностного поведения данной категории преступников, а также проявления их организаторских способностей в связи с личностными чертами.

*Ключевые слова:* преступник, организатор, личностные качества.

Личность, отражает совокупность убеждений, взглядов, поведения человека, способы взаимодействия с окружающим социальным миром. Личность - это совокупность всех человеческих характеристик, которые делают индивидуума уникальным среди остальных. Человеческая личность состоит из множества черт, или дискретных человеческих характеристик. Эти черты могут варьироваться в зависимости от человека и будут объединяться в пределах некоторых людей, чтобы сформировать узнаваемые поведенческие и когнитивные ориентации или модели.

Эти ориентации, которые мы называем «личностью», могут быть очень стабильными с течением времени. Из-за дублирования между чертами и более широким представлением личности иногда трудно четко определить криминологическую теорию как либо черту, либо теорию личности. Из-за этого, черты и личностные перспективы были приведены под еще более широкий теоретический перечень индивидуальных различий. Люди различаются почти по каждой измеримой характеристике. Некоторые люди враждебны, агрессивны и отличаются рискованным поведением, в то время как другие застенчивы и отстранены.

На современном этапе организованная преступность продолжает успешно консолидироваться. В связи с этим исследование личностей преступников имеет огромное значение в правоприменительной деятельности. Согласно статье 33 Уголовного кодекса Российской Федерации организатором является лицо, которое организовало совершение преступления или руководило его исполнением, а равно лицо, создавшее преступное сообщество (преступную организацию) или организованную группу, либо руководившее ими[1].

Организатору преступной группы присущи некие качества, стимулирующие организацию и совершение преступления. Преступник-организатор является инициатором преступления, который занимается разработкой плана, подбором ролей для исполнителей и обеспечением их необходимыми орудиями преступлений. В тоже время в его непосредственные обязанности входит, как правило, упорядочивание деятельности соучастников и контроль над процессом исполнения преступлений, а также распределение ролей между участниками. В процессе совершения преступления организатор преступного формирования не всегда присутствует на месте преступления. Он также может передавать информацию соучастникам посредством различных методов телекоммуникации[2, с. 79].

Организаторы преступной группировки, как правило, являются ее руководящим звеном. Личность организатора преступных формирований отличается способностью к регулированию своей деятельности, к быстрому реагированию, имеет высокие интеллектуальные способности, способности принимать быстрые решения и достигать поставленных целей. Организатор преступной группы в полном объеме возлагает на себя ответственность за все совершенные преступления, охватываемые его умыслом. К чертам личности преступника-организатора также относят и такие волевые качества, как целеустремленность, инициативность, последовательность, активность, обладание стойкой антисоциальной установкой.

В большинстве случаев организаторами преступных групп являются именно мужчины. Женщины, являющиеся организаторами преступных групп, чаще всего совершают преступления, которые имеют экономический характер. Наиболее встречающиеся виды преступлений среди женщин-организаторов – это мошенничество, распространение и сбыт наркотиков. В последние годы количество организованных преступных группировок, совершенных женщинами, значительно возросло в связи с развитием рынка кредитования и микрозаймов.

Организатор преступной группы в большинстве совершенных преступлений является одновременно и ее лидером. Для сохранения лидерства среди участников преступлений организаторы используют некоторые источники власти. В первую очередь, это вознаграждение.

Используя свои навыки, организатор зачастую привлекает исполнителей к соучастию в преступлении, где результатом является получение определенного поощрения, чаще всего денежного. Также лидерство организатор приобретает в том случае, когда участники преступления его уважают, хотя бы на него похожими и его поведение является для них образцовым. Лидер-организатор преступной группы обладает также такими качествами как информационная власть, власть принуждения и наказания, информационная власть, которая возникает в том случае, когда организатор манипулирует имеющейся у него информацией против участника преступной группировки для коррекции поведения[3, с. 83].

Преступная деятельность организатора и основных участников преступных группировок всегда оценивается значительно выше, чем «временных исполнителей» и второстепенных участников. Организаторы криминальных структур являются лицами с четко сформированными ценностями, установками, взглядами. Они способны подчинять и управлять другими лицами, полагаясь на свои организаторские способности. Важные качества организаторов преступных группировок – это высокая самооценка, эгоизм, уверенность в безнаказанности, вседозволенность[4, с. 10].

---

В результате, рассмотрев основные черты личности организатора преступной группы, следует сделать вывод о том, что исследование основных поведенческих характеристик преступников помогает увеличивать раскрываемость преступлений, противодействовать организационной преступной деятельности и предотвращать преступную деятельность в уголовной, экономической и других сферах.

#### Список литературы

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018)// "Российская газета", N 113, 18.06.1996, N 114, 19.06.1996, N 115, 20.06.1996, N 118, 25.06.1996;
2. Анисимов Е. Б. О криминалистической характеристике руководителя преступной организации// Известия Алтайского государственного университета, 2009.С.77-80;
3. Воронин С. Э., Воронина Е. С., Железняков А. М. Организация преступного сообщества: уголовно-правовые и криминалистические аспекты: монография. Красноярск: НОУ ВПО СИБУП, 2015.С.83;
4. Воронин С.Э., Кузнецова С.М. Психологический портрет организатора преступного сообщества// Вестник Казанского юридического института МВД России, 2016,№1.С.80-86;
5. Туровский И. В. Особенности личности организатора (содержателя) наркопритона, осужденного к наказанию в виде лишения свободы// Научный вестник Омской академии МВД России, 2012.С.9-13.

УДК 342.51

**Мамин А. С.**

Канд. юр. наук,  
доцент кафедры административного права и процесса  
Юридического института НИУ «БелГУ»  
(Россия, г. Белгород)

**Уланская Л.А.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
(Россия, г. Белгород)

## **К ВОПРОСУ О ГЕНЕЗИСЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация:* в статье рассматриваются особенности понимания системы органов государственной власти Российской Федерации. Автор актуализирует внимание на особенностях использования понятия «органы государственной власти».

*Ключевые слова:* Право, государство, законодательство, особенности.

Многие ученые по сей день обращаются к исследованиям важнейших вопросов административного права, которые непосредственно связаны с организацией деятельности органов государственной власти, в частности, деятельности органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Интерес к данной теме обусловлен, прежде всего, тем, что органы исполнительной власти в силу многих причин имеют свойство модернизироваться. При этом каждая модернизация оставляет ряд не решенных организационно-правовых проблем.

Наряду с другими многочисленными проблемами, которые скопились в теории юридической науки, проблемы, связанные с всесторонним осмыслением организации системы органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, имеют очень важное значение.

Для организации такой системы во времена радикальных преобразований многочисленных государственно-правовых институтов России необходимо научное обоснование.

Именно благодаря научному подходу к решению данных проблем главное место занимает осуществление организации системы органов исполнительной власти субъектов РФ, при которой должны быть учтены нормы Конституции России закрепляющие общие принципы формирования и определения системно-структурной характеристики данных органов государственной власти.

При этом по нашему мнению основная роль в данной ситуации должна отводиться ученым юристам, поскольку именно они до реформирования всей системы органов исполнительной власти могут определить специфику административно-правового статуса того или иного органа власти.

В теории права до сих пор существует множество трактовок термина орган исполнительной власти.

Так, понятие «орган» в юриспруденции рассматривается как организационный элемент в системе государственного управления.

Органы исполнительной власти можно сравнить с клетками человека, поскольку, как и клетка, органы исполнительной власти объединяют людей (как клетки) для выполнения поставленных целей и функций государства.

Органы человеческого организма - это тоже элементы функциональной организации клеток в теле человека [1].

Многие отечественные ученые понимают под исполнительной властью систему органов государственной власти, которые осуществляют практическое управление обществом в процессе реализации норм права и в отдельных случаях могут использовать административное принуждение при условии, что если есть нормативно-правовое предписание [2. с.31].

Нельзя не согласиться с мнением К.С. Бельского, который утверждал, что «нельзя не видеть, что Конституция РФ относит к исполнительной власти только Правительство РФ, а вся нижестоящая часть этой пирамиды вместе с муниципальными структурами оказалась вне конституционного поля» [3. с.14].

Не менее интересным представляется мнение И.Л. Бачило, который понимает под исполнительной властью выраженную систему органов исполнительной власти, реализующих государственные задачи в системе управления делами общества.

При этом основной целью должно выступать обеспечение самостоятельной реализации государственно-властных полномочий исполнительно-распорядительного характера с постепенной модернизацией в рамках действующего законодательства государства.

По мнению А.Ю. Тихомирова «государственные органы выступают главным носителем функций государства, обеспечивая как его устойчивость, так и приспособление к меняющимся условиям политического, экономического и социального развития» [4. с. 220].

Общепринято понимать, что понятие «орган государства» (или «государственный орган» выступает родовым по отношению ко всем организационным структурам, реализующим государственно властные полномочия.

В связи с этим нужно признать, что органы исполнительной власти являются главным, но единственным элементом системы органов государства, которые реализуют властные полномочия.

Так, например органы законодательной власти, органы судебной власти, так же наделены в соответствии с Конституцией России властными полномочиями.

Интересным представляется тот факт, что в современной юридической литературе очень часто стали использовать такой термин, как «ведомство».

При этом проведенный анализ действующего законодательства данное определение не закрепил.

Однако целесообразно отметить, что термин «ведомство» не используется в прямом своем значении, что свидетельствует о наличии пробела в юридической терминологии.

Так, например, нельзя не согласиться с мнением Д.Н. Бахрах, который понимает под административным ведомством «систему организаций, организационно подчиненных одному органу исполнительной власти» [б. с. 116].

Исходя из данного определения можно констатировать, что наряду с административными существуют и иные государственные и негосударственные ведомства.

В этой связи можно отметить об универсальности понятия «ведомство» поскольку в большей степени он определяет общие характеристики государственного управления, придавая ей определенную отраслевую принадлежность в системе государственного управления. Ведь неслучайно в юридической терминологии используется такое понятие как «подведомственность», которая означает нахождение в ведомстве конкретного органа исполнительной власти [б. с. 594].

Но при всей, казалось бы, урегулированности, существует ряд обоснованных претензий со стороны ученых административистов, которые считают, что правовое положение органа исполнительной власти и его законодательное закрепление вызывает ряд правовых проблем.

Поэтому интересным представляется мнение Ю.М. Козлов который говорил, что существовавшее ранее лишь в теории понятие «органы государственного управления», включавшее в себя полный спектр органов, созданных государством для осуществления государственно-управленческой или исполнительно-распорядительной деятельности от имени государства, не вполне удачно заменено Конституцией РФ 1993 г. на понятие «органы исполнительной власти», которое связано с четко определенным кругом субъектов права, в который не входят, в частности, Президент РФ и Прокуратура РФ.

Так же можно согласиться с мнением Р.И. Елагиным, который считает, что современная система органов государства, при всей своей видимой структурно-логической стройности отличается определенной размытостью и неопределенностью. Поскольку вместо положенных трех систем государственных органов (органов исполнительной, законодательной и судебной власти) мы имеем указанные системы в сочетании с самостоятельными и независимыми от систем органами и организациями, выполняющими отдельные государственные функции.

Подводя итог выше изложенному, можно с уверенностью утверждать, что выявленные теоретические проблемы в понятийном аппарате свидетельствуют о том, что система органов государственной власти еще далека от завершения модернизации.

При этом у законодателя остаются не решенные проблемы по законодательному закреплению специализированных терминов таких как «ведомство».

Однако при всех минусах наблюдаются и положительные моменты. Так, например в соответствии с Конституцией РФ и нормами административного законодательства органы исполнительной власти имеют четкий набор прав и обязанностей.

#### Список литературы:

1. Словарь Ожегова С.И. Электронная версия // <http://ozhegov-online.ru>
2. Бельский К.С. Феноменология административного права. Смоленск, 1995. - С. 31.
3. Бельский К.С. О функциях исполнительной власти/ К.С. Бельский// Государство и право. 2007 - . № 3. - С. 14.
4. Тихомиров Ю.А. Курс административного права и процесса. М., 2008. С. 220.
5. Административное право. Бахрах Д.Н., Россинский Б.В., Стариков Ю.Н. 3-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма, 2008. С.116с.
6. Бархин А.Б. Большой энциклопедический словарь. – М.: Книжный мир, 2012. С. 594.



УДК 347.1

**Марданова Э.Р.**

Башкирский Государственный Университет

40.04.01 «Юриспруденция»

«Гражданское право, семейное право, международное частное право»

**ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Аннотация.* В статье рассмотрена наиболее актуальная на сегодня организационная проблема в области отношений по государственной регистрации юридического лица Российской Федерации.

*Ключевые слова.* Гражданский Кодекс, Единый государственный реестр юридических лиц, юридическое лицо

Ключевые участники гражданского оборота современного времени - юридические лица, как главные налогоплательщики, производящие преобладающую часть услуг, товаров. В настоящий момент, учитывая постоянное совершенствование, развитие рынка, рост желания, выраженного субъектами гражданских правоотношений в уменьшении уровня опасности своих материальных средств, через правовые способы, обуславливают актуальность вопросов регулирования процессов регистрации юридических лиц правом.

Каждый из граждан нашей страны располагает правом свободного использования как имущества, так и собственных способностей, преследуя такую цель, как осуществление предпринимательской, а также другой не запрещенной законом экономической деятельности. Положение о том, что государство должно создать все необходимые условия для беспрепятственной и активной реализации данного права граждан, является важным вектором развития любой страны с рыночной экономикой.

Стоит указать, что ежегодно Всемирный банк готовит рейтинг, именующийся как DoingBusiness. Данный рейтинг имеет целью информирование о том, в какой стране созданы наиболее комфортные условия для развития бизнеса. Исходя из статистики, Россия имеет положительную динамику в этом отношении и на конец 2016-го года находился на 40-м месте [2, с. 91].

Так, по итогам данного рейтинга было принято Распоряжение Правительства РФ от 07.03.2013 № 317р «Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») «Оптимизация процедур регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (далее «дорожная карта») [3, с. 241].

Множество исследователей, рассматривая данный вопрос с практической точки зрения, определяют это как преимущество. Ведь согласно п.3 ст. 29 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее НК РФ): «Представителями юридического лица являются лица, действующие на основании доверенности, которая должна быть оформлена в соответствии с гражданским законодательством». В соответствии с статьей 185.1 п.4 Гражданского Кодекса Российской Федерации: «Доверенность от имени юридического лица подписывается его руководителем или иным лицом, уполномоченным на это в соответствии с законом и учредительными документами».

При этом, момент государственной регистрации обуславливает начало сосуществования юридического лица. Следовательно, до момента внесения записи в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ) юридическое лицо фактически существует, а юридически нет. Однако, граждане (учредители) выступают в качестве участников юридического лица, а не от своего имени, поэтому применение норм о юридическом лице до его регистрации в налоговом органе, по мнению множества исследователей, следует считать вполне допустимым [5, с. 138].

Следовательно, необходимо как определить понятие, обуславливающее адрес массовой регистрации, так и закрепить его в законе, включая критерии, в соответствии с которыми возможно его точно определить. Необходимость в обозначении рассматриваемого понятия увеличивается, так как это является достаточно проблематичным моментом относительно специализированного налогового органа. Так, например, в случае соотнесения какого-либо адреса с рассматриваемым понятием, у соответствующего специализированного органа появляется возможность осуществить действия для уточнения реального адреса фирмы, до принятия итогового решения. Традиционно таковым действием выступает непосредственная проверка адреса, выход на него, преследуя такую цель, как осмотр, поиск других лиц, прошедших аналогичную регистрацию по идентичному адресу.

При этом, большое значение приобретает следующее. Рассмотренное действие со стороны государства, а именно работников специализированного налогового органа, получает противоречия относительно статьи 92 НК РФ. Это объясняется тем, что осмотр места налогоплательщика без официального запланированного данного выезда (проверки) запрещается законом.

На основании чего, государственный орган не имеет реальной возможности уточнения действительности адреса. При этом, как после регистрации (в течении определенного отрезка времени, до принятия официального решения), так и после нее. Многие авторы находят решение данного вопроса в возможности официального закрепления полномочия специализированного органа государства (налоговый орган), выражающегося в осуществлении осмотра места (помещения), обозначенного как адрес юридического лица. Что будет происходить, предварительно уведомляя руководителя организации, периодически. Рассмотренный процесс, при его реализации на практике, создаст возможность по уточнению действительности информации относительно адреса созданного образования [4, с. 39].

Так, в 2013 году налоговый орган стал располагать новым основанием, в соответствии с которым у него появилась возможность отказа в государственной регистрации: если в заявлении были указаны недостоверная информация относительно адреса места нахождения компании.

При этом, многие авторы научных публикаций отмечают, что помимо введения данной нормы следует уточнить понятие «недостовверные данные об адресе юридического лица» [6, с. 65].

Подробный анализ данного акта позволяет резюмировать следующие положения относительно адреса юридического лица (места нахождения):

1. Регистрацию юридического лица можно осуществить в жилом помещении, без зависимости от вида экономической деятельности в следующих случаях: собственник соответствующего помещения заявляет о его согласии на регистрацию по данному адресу; жилое помещение - место жительства одного из участников юридического лица (или его единоличного исполнительного органа).

2. В п. 2 ППВАС №61 определены обстоятельства, которые свидетельствуют о недостоверности адреса: 1) по адресу зарегистрировано большое количество иных юридических лиц, в отношении значительной части из них (или всех) существует информация о невозможности связаться с этими компаниями по данному адресу; 2) по этому адресу объект недвижимости был разрушен или адрес в действительности не существует; 3) адрес является условным почтовым адресом, присвоенным объекту незавершенного строительства; 4) адрес заведомо не может свободно использоваться для связи с таким юридическим лицом (органы государственной власти, воинские части, другое); 5) существует заявление от собственника соответствующего помещения или здания (иного уполномоченного лица) о том, что он не разрешает регистрировать юридические лица по адресу данного объекта недвижимости.

Подводя итог, следует обозначить, что на сегодняшний день существуют проблемные вопросы определения адреса места нахождения юридического лица, в связи с этим считается необходимым в целях соответствия действительности сведений, содержащихся в законе: 1. Определить критерии и понятие «адрес массовой регистрации». 2. Законодательно закрепить обязанность заявителя представить гарантийное письмо от собственника помещения, в котором будет зарегистрировано юридическое лицо, если данный адрес является адресом «массовой регистрации». 3. Дополнительно разрешить осмотр помещения налогоплательщика вне рамок проведения выездной налоговой проверки с предварительным уведомлением руководителя организации с целью установления достоверности сведений, содержащихся в ЕГРЮЛ.

#### Список литературы

1. Еремина А.П. Регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей [Текст] / А.П. Еремина // Вестник Томского государственного университета. — 2015. — №10. — С. 175-176.
2. Иншакова А.О., Балгутите И.В. Классификация судебных актов в качестве особых юридических фактов на основании критериев правовой природы и отраслевой принадлежности // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. — 2016. - № 10 (77). — С. 89-92.
3. Иншакова А.О., Рыженков, А.Я. и др. Институциональный анализ нанотехнологической «революции»: синтез экономики и права / Под ред. А.О. Иншаковой, Д. П. Фролова, А. Я. Рыженкова. — Санкт-Петербург: Изд-во Алетей - Гуманитарная книга, 2015. — 532 с. (ISBN 978-5-906823-35-9)
4. Казаченок О.П. Юридическая конструкция международного ипотечного кредитования в РФ и странах Европы // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. — 2016. — № 3 (32). — С. 38-44.
5. Манесси, Е.А. [Текст] К вопросу о регистрации юридических лиц: история, практика, перспективы / Е.А. Манесси // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. — 2015. — №7. — С.137-139.
6. Хомкалова А.А. Оптимизация процедур регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей [Текст] / А.А. Хомкалова // Вестник Пермского университета. Юридические науки. — 2016. — №3. — С. 65-66.
7. Нарбекова Ю.Ю. Актуальные проблемы регистрации юридических лиц в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия. Общественные науки: сб. ст. по мат. I междунар. студ. науч.-практ. конф. № 2(49). URL: [https://sibac.info/archive/social/2\(49\).pdf](https://sibac.info/archive/social/2(49).pdf) (дата обращения: 17.01.2018)

УДК 1

Мухамедьянова Г.Н.  
ФГБОУ ВО «БашГУ»

Научный руководитель:  
Аминов И.Р.  
ФГБОУ ВО «БашГУ»

## ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОРГАНОВ ИММИГРАЦИОННОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация:* в данной статье рассмотрены основные пункты правового обеспечения функционирования органов иммиграционного контроля на территории Российской Федерации. Особое внимание уделено на нормы нашего законодательства требующего от иностранцев в заявлении о самоуправлении приобретении Украины ими гражданства России служба сведения о том, что человек основных вышел обеспечении из прежнего своего ныне гражданства, либо обязательство об пользоваться отказе обусловлено от имеющегося своего несмотря гражданства.

*Ключевые слова:* иностранный гражданин, лицо без гражданства, миграция, гражданство, иммиграционный контроль, система органов, право, закон, Министерство иностранных дел.

Сложная по этно- конфессиональному составу и огромная территория Российской Федерации усложняет построение эффективной государственной политики по обеспечению внутривнутриполитической стабильности и территориальной целостности. Формирование политики национальной безопасности России в условиях глобализации - это прежде всего идейный вызов для научной и политической элиты, способной предложить социуму своевременные, но ему не противоречащие ценности и национальные ориентиры; умение государства адекватно заполнять общественное сознание национальными образами и символами. На современном этапе модернизация российского общества является одним из наиболее актуальных вопросов, так как мир быстро меняется, а наше государство отстает в плане развития производства, экономики и темпов формирования гражданского общества .

В службе соответствии раза с Федеральным конституционным законом от 17 декабря 1997 г. № 2-ФКЗ «О Правительстве Российской суда Федерации», Правительство РФ «обеспечивает закон проведение правительство единой государственной закон миграционной политики» .

На федерации сегодняшний апреля день непосредственное подсобный регулирование миграции также разработка возложено вывод на Главное управление обусловлено по вопросам миграции МВД организации России статуса которое организационно случае подведомственно Правительству РФ.

Главное полномочий управление обеспечиваются по вопросам миграции возможности МВД России - это самостоятельное пределах подразделение течение МВД, обеспечивающее и осуществляющее в обладать пределах своей компетенции совершаемые функции вопросам Министерства «по выработке теперь и реализации государственной управлении политики других, а также нормативному министерством правовому регулированию в сфере человек миграции личной».

Обеспечение решения федерации вопросов гражданства, муниципальную выдача прекращения паспортов гражданина РФ, передвижений регистрационный учет граждан РФ по граждане месту принято пребывания и жительства принятие внутри России, специальные контроль области за соблюдением гражданами и граждан должностными лицами правил должностных регистрации российской и снятия с регистрационного международных учета граждан совершение Российской исследование Федерации, осуществление применяя полномочий, связанных с пребыванием, территории проживанием пребывания иностранных граждан пребывания в Российской Федерации - все прибывающие данные российской полномочия в ведении лицо Главного управления по вопросам иностранных миграции перед после того июля, как в апреле 2016 двум года получении была упразднена применимы Федеральная миграционная служба.

июля Федеральная академической служба безопасности уважать Российской Федерации, режима согласно исходя п .36 ч.9 Указа Президента РФ «аспекта Вопросы граждан федеральной службы быть безопасности Российской миллионов Федерации этим» участвует в пределах размещаются своихполномочий в решении требования вопросов уклонялись, касающихся приема правом в гражданство Российской рабочей Федерации регистрации и выхода из него, разрешений выезда граждан Российской обязан Федерации долговременный за рубеж и въезда других иностранных граждан и лиц без прекращения гражданства таким в Российскую Федерацию, давал выезда их за ее пределы, оформления им коап разрешения эпоху на временное проживание политическое и вида на жительство в миграционному Российской гражданства Федерации, предоставления им главными политического убежища в Российской перспективах Федерации платить, а также пребывания механизм их на территории Российской осуществляет Федерации также.

Основным внешнеполитическим требующем органом государственной власти вытекает России осуществлял является Министерство можно иностранных дел, которое власти выдает системы в установленном порядке сама основные документы, удостоверяющие гражданин личность статистика гражданина Российской доля Федерации, по которым часть граждане различных Российской Федерации привлечения осуществляют выезд из Российской исключило Федерации числе и въезд в Российскую въехали Федерации, оформляет в разработка установленном иностранных порядке паспортно-визовую течение документацию и рассматривает вопросы въезжающие гражданства россии и решает иные имеет вопросы, связанные с принцип миграцией свою .

Таким образом, МИД РФ кроме является одним из важнейших проживанию органов пределах, на которые возлагаются правом полномочия по обеспечению пенсионное проведения принцип единой, согласованной достоверно миграционной политики России вне требования пределов нашему страны. Реализацией деятельность упомянутых выше решения функций доля МИД РФ осуществляет еще одну сделано функцию - функцию оповещения российской зарубежной время общественности и государственных разрешения органов о стратегии и подразделение тактике февраля, мерах и требованиях, стран содержащихся в российском законодательстве о федерации миграции предусмотрены.

Исходя из анализа исходя совокупности полномочий стран вышеуказанных претендовать органов государственной правому власти, можно выделить федеральным следующие территории основные функции осуществлении в области управления выдано миграционными праве процессами. Регулятивная адаптации функция заключается в воздействии на федерального миграционные бесплатную потоки с целью интеграции их упорядочения.

Функция мнений взаимодействия трудовой государственных органов по прибывшие вопросам миграции состоит в уплате выявлении долговременный позиций различных течение министерств и ведомств РФ, а правом также договоров субъектов РФ по спорным целесообразно вопросам и решения их на государственном принято уровне характера для уменьшения социальной реализации напряженности среди реализации различных февраля категорий мигрантов при российской соблюдении государственных интересов увеличение России значимость.

Интегрирующая функция стран имеет целью надзора содействие многими включению мигрантов в указанном российское общество, т.е. получение ими иностранным гражданства трудиться РФ, а также содействие свобод в обустройстве на новом россии месте управление жительства. Во внешнеполитическом исполнении аспекте интегрирующая функция гражданство государственной своего миграционной политики срока проявляется через главное выработку большинство и проведение согласованной высылка межгосударственной миграционной политики в пределах рамках формальные СНГ и стран Балтии стимулирования, а также в поддержании большое контактов также с международными и зарубежными договором правительственными и неправительственными организациями, согласно учреждениями месяцам и фондами в целях национальным защиты и осуществления области прав специалистов мигрантов и предупреждения и усложнения пресечения незаконной миграции.

использовании Правоохранительная стране функция имеет наказуемость двустороннюю направленность и согласно заключается вопросы как в обеспечении национальной министерству безопасности и защите интересов наказуемость личности разрешение, государства и общества расширился от негативных последствий международным незаконной требующем иммиграции, так и в гарантировании особенности основных прав и свобод целесообразно иностранных многих граждан и лиц без гражданства запрещает, пребывающих на территории РФ.

случае Соорудить гражданство непреодолимые барьеры на этот пути незаконного перемещения пределы людей граждане не под силу ни одному вывод государству. Несмотря на все предоставляет усилия получении, часть незаконных национальной мигрантов все равно будетглавными попадать году в страну. «На сегодняшний объекты день во внутреннем высшим законодательстве договор России нет четкого семей определения понятия «нелегальный несения мигрант осуществлял»». Речь должна написан идти не об искоренении бесплатную нелегальной россии миграции как явления, при свобод котором нарушаются порядок силах пребывания могут и проживания иностранных иностранный граждан, а о сдерживании приговору данных граждане потоков на контролируемом соответствии уровне.

Кроме того, управление важен разрешения контроль со стороны незаконно уполномоченных федеральных осуществляется органов приговору исполнительной власти за совершение деятельностью всех иных управления органов федеральные государственной власти расширены и местного самоуправления в режима целях подчинены проведения согласованной перечень миграционной политики. Главное свобод управление август по вопросам миграции гарантируются МВД России занимает удаление центральное право место в системе политическое российских органов власти вправовому области российского практической реализации некоторые государственной миграционной также политики обучение, поскольку.

Главное граждан управление выполняет функции власти головного месту подразделения Министерства граждан в сфере обеспечения: последние производства привлечении по делам о гражданстве проживания Российской Федерации, оформления и написан выдачи этот основных документов кого, удостоверяющих личность итогам гражданина земельного Российской Федерации; входит осуществления регистрационного учета защита граждан общи Российской Федерации осуществляется по месту пребывания и по подвергался месту служба жительства в пределах также Российской Федерации, контроля за сегментах соблюдением конституции, гражданами и должностными пребывания лицами правил природным регистрации частными и снятия с регистрационного порядке учета граждан Российской могут Федерации принимать; осуществления миграционного году учета иностранных Украины граждан нашему и лиц без гражданства в Российской взаимосвязи Федерации; оформления и выдачи самоуправления иностранным личной гражданам и лицам российской без гражданства документов для иностранных въезда себя в Российскую Федерацию, месту проживания и временного пребывания в течение Российской обязан Федерации; осуществления также федерального государственного предоставляет контроля статуса (надзора) в сфере также миграции; осуществления в соответствии с искоренении законодательством органами Российской Федерации территории контроля и надзора в адаптация сфере несут внешней трудовой незаконно миграции, привлечения иностранных году работников получения в Российскую Федерацию иностранные и трудоустройства граждан быть Российской учитывает Федерации за пределами миллионов Российской Федерации; разработки и миграционные реализации данных во взаимодействии с иными российской структурными подразделениями такой Министерства общи, территориальными органами МВД российской России, иными государственными нормы органами правил мер по предупреждению и пресечению одна незаконной миграции; поступлением исполнения такие законодательства Российской конкретного Федерации по вопросам беженцев и таким вынужденных июля переселенцев, участия социализацией в установленном порядке в осуществления предоставлении было политического убежища российскую иностранным гражданам и лицам без транзитного гражданства является; осуществления оперативной

социальных координации действий около федеральных году органов исполнительной правом власти и органов исполнительной имеет власти российской субъектов Российской отмечает Федерации, участвующих в доказано реализации российской Государственной программы по реализую оказанию содействия добровольному в Российскую Федерацию определяться соотечественников, проживающих за также рубежом требования, а также контроля за ее рабочей реализацией совместно с Межведомственной проживания комиссией вынужденных по реализации указанной области Государственной программы.

правовом Усложнение временем порядка приобретения уклонялись гражданства России, увеличение время ценза признания постоянного проживания когда на территории России выполнять стало апреля бы сдерживающим фактором на менее пути прибывающих в Россию учреждения мигрантов национальной. Если лицо обеспечиваются имеет статус национальной гражданина российской России, оно потенциально основаниях может замещать государственные граждан должности этим, находиться на государственной центральный военной, правоохранительной и целесообразно гражданской статья службах, быть миграционной избран в органы государственной российской власти управления; оно имеет право иностранные беспрепятственно возвращаться на уважать территорию воинских Российской Федерации, без соответствия всяких виз и ограничений.

За последние три итоге года второй главной тенденцией который изменения законодательства о политики реализации целей права на гражданство находящимся стало то, что появлялись и появляются применяя различные гражданстве категории лиц, которые пребывания обходя положение о миграции пятилетнем усложнения проживании на территории пребывания России, в более быстрые также сроки ссылаясь могут быть подразделение приняты в гражданство пребывания России удаление.

Таковым является указанном изменение в закон, вступившее со второго мая 2014 механизм года: если иммигрантов иностранца гражданства, у которого есть вид на кроме жительство в нашей стране, федерации признали российском носителем русского власти языка по решению дальнейших специальной апреля комиссии, созданной стран территориальными органами управления в временное сфере основные миграции, то его заявление социальных о приеме в гражданство апатриды будет иностранный рассмотрено в течение территории трех месяцев и ему не нужно федерации будет принятие в течение пяти функций лет проживать на территории государств нашего чтобы государства.

Соискателю личной гражданства нужно будет принято доказать представляется комиссии, что русский человек язык является для привлечении него полномочий языком межличностного выполнения общения в семье, что члены меры семьи стране в быту, в этно-культурных миграционную сегментах общения государства используют гражданами государственный язык принимается России. На наш взгляд, положения статьи закона управления о гражданстве содержат привлечении нормы, которые разработки противоречат этот принципу равенства от национальной и языковой российской принадлежности вопросам.

Также в время расширился гражданства перечень однако лиц, имеющих льготы при российского приобретении гражданства Российской принятие Федерации оформляет путем натурализации реализацииэто и индивидуальные предприниматели с чтобы выручкой групп более 10 миллионов иностранных рублейэто и инвесторы с капиталом не надзор менее надо 100 миллионов рублей прежде. Это и высококвалифицированные специалисты. Со стороны, конечно, юридического государство суверенно в упрощении трудовых порядка концепция приема в гражданство гражданства лиц, в которых оно заинтересовано.

общим Основной территории поток мигрантов, по данный данным Федеральной миграционной специалистом службы учетом России в 2015 соглашения году, это: граждане кроме Кыргызстана пребывающих, Армении, Узбекистана, характер Казахстана, Таджикистана, Азербайджана. Некоторые мигранты принудительно решают получить месяцам гражданство лицо России. Например, в миграционное 2014 году выход из трудиться гражданства органами РФ осуществили всего тысяч 10 человек, а принято в общие гражданство органов РФ и восстановлено в гражданстве РФ - 157 791 въезда человек, в 2015 году иностранные принято территории в гражданство России органов 209 799 человек. нашего законодательства обязан требуют от иностранцев в заявлении о самоуправлении приобретении Украины ими гражданства России служба сведения о том, что человек основных вышел обеспечении из прежнего своего ныне гражданства, либо обязательство об пользоваться отказе обусловлено от имеющегося своего несмотря гражданства (документ, территорию подтверждающий незаконно указанные сведения).

уплате Однако, например, у мигрантов из регламентируют Армении международными, по законодательству Армении тысяч, сохраняется первое которые гражданство национальной, несмотря на приобретение упразднена российского гражданства. Если же в тяжелая законодательстве категорий стран ближнего иностранный зарубежья нет такой также нормы отношении, подобной норме принимать закона о гражданстве Армении, то пределах мигранты утилизацию, которые приобретают национальных гражданство России, право теряют которых свое гражданство.

Таким образом, сегодня мы являемся свидетелями роста числа мигрантов, в основном это компетентными выходцы получить из средней Азии и прохождение граждане бывших советских написан республик осуществляющим. В виду событий была последних лет на Украине мы основу имеем миграционном немалое количество данная беженцев. И, надо признать, доказано ныне международных действующее законодательство уголовная Российской Федерации по организации урегулированию признания вопросов с миграцией существует должным образом не развито. февраля Закон области, в первую очередь смена, должен соответствовать признали национальным общие интересам России, не кроме противоречить уже существующей правовой высокому системе граждане страны, ориентироваться мигрантов на социально-экономическую действительность. реализации Соблюдая признания данные критерии, судьи закон станет более въезде конкретизированным службе, сильным во всех территории отношениях.

Список литературы:

- Федеральный конституционный закон от 17 декабря 1997 г. № 2-ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации» (с посл. изм. и доп. от 28 декабря 2016 г. № 12-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 1997 г. № 51 ст. 5712.
- Указ Президента РФ от 11 июля 2004 № 865 «Вопросы Министерства иностранных дел Российской Федерации» (с посл. изм. и доп. от 28 декабря 2016г.) // Собрание законодательства РФ. 2004. № 28, ст. 2880.
- Авакьян С.А. Россия: гражданство, иностранцы, внешняя миграция. СПб. : Юридический центр Пресс, 2003. М.: НОРМА, 2003. 643 с.
- Аминов И.Р. Государственно-правовые проблемы модернизации российских регионов // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 1. № 43. С. 57-60.
- Балашева Т.Н. Конституционно-правовые проблемы формирования миграционной политики. СПб.: Юридический центр Пресс, 2011. 291 с.
- Гришанова А.Г., Красинец Е. С. Трудовая миграция и миграционная политика в современном российском обществе. М.: Юристъ, 2014. 226 с.
- Аминов И.Р., Влияние миграционных процессов на административную политику Российской // Сборник материалов международной научной конференции, посвященной 25-летию казахстанской полиции и проведению "ЕХРО-2017: «Энергия будущего». 2017. С. 40-42.
- Чудиновских З.Ц. Об основаниях приобретения российского гражданства // Гуманитарные и юридические исследования. 2015. № 4. С. 65.
- Зайончковская Ж.А. Миграция в современной России // Миграционная ситуация в России / Миграция в России 2000-2012. Хрестоматия в т. Т. 1. Ч. 1/НП РСМД; под общ.ред. И.С. Иванова. М. :Спецкнига, 2013. 880 с.
- Осадчая Т.Н., Юдина Т.Н. Постсоветская Россия: особенности миграционных процессов и политики/ Политика. Обществоведение. Искусство. Социология. Культура. 2016. № 3 (56). С. 55-80.

УДК 342.951

**Осташок В.Г.**

к. ю.н, Юридического института НИУ «БелГУ»  
доцент кафедры административного права и процесса  
Россия, г. Белгород

**Парахина Д.С.**

Магистр Юридического института НИУ «БелГУ»  
Россия, г. Белгород

## **БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РОССИИ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ**

*Аннотация:* в статье рассматриваются проблемы банковского сектора России. Автор актуализирует внимание на институциональные издержки и проблемы правового регулирования банковского сектора.

*Ключевые слова:* Безопасность, банк, проблемы.

Окончание социалистической монобанковской системы произошло в 1988 году и явилось следствием решения советского правительства разрешить пяти специализированным банкам действовать наряду с центральным банком. Это были банки: «Агропром», «Промстройбанк», «Сбербанк», «Внешэкономбанк» и «Жилсоцбанк». Они были предназначены для финансирования определенных государственных программ. В том же году закон о кооперативах впервые открыл возможность создания т.н. «нулевых банков» с исключительно частным капиталом. Не случайно в период с 1988 по 1991 год в стране было открыто 1300 частных банков – своеобразный «банковский бум».

По мере углубления и разрастания рыночной экономики в России происходили серьезные проблемы в банковском секторе. Ситуация осложнялась для новых российских коммерческих банков тем, что законы о частных предприятиях постоянно менялись, так что кредитование частного сектора несло в себе дополнительные риски. Не случайно в этой связи российские банки нашли различные способы извлечения прибылей, как это принято было говорить «из воздуха». По оценкам Всемирного банка, гиперинфляция в 1992 и 1993 годах вливалась в российские банки активы порядка 6-9% валового внутреннего продукта (ВВП), тогда как их капитал составлял менее 1% ВВП. К этому необходимо добавить низкие процентные ставки по депозитам при одновременно высоким ставкам по кредитам[1. 408].

Российские коммерческие банки также маневрировали в 1990-х годах в своих финансовых транзакциях с государственным сектором. Одним из примеров является краткосрочные государственные облигации (Государственные кредитные облигации - ГКО), которые правительство выпустило с 1994 года для финансирования государственного долга. В период с 1994 по 1998 год за счет этих облигаций правительство получило доходов около 15 миллиардов долларов США, но номинальная стоимость ГКО на первичном рынке, которую банки доминировали и из которых иностранцы были исключены после успешного лоббирования, составляли 70 млрд. долларов США.

Значительную прибыль банкам давали операции с иностранной валютой, курсовые разницы которой с рублем в условиях гиперинфляции позволяли банковским структурам играть на этом. Чрезвычайно высокие прибыли помогли укрепить власть лобби банков и крупных промышленных групп, а в середине 1990-х годов они стали влиять на принятие политических решений в свою пользу.

Российский кризис валютного и финансового рынков лета 1998 года был вызван международными движениями капитала после азиатского кризиса, и он способствовал столкновению российских коммерческих банков с серьезными проблемами. Практически весь банковский сектор пострадал от острой нехватки ликвидности [2. С. 304].

Метод, использовавшийся российскими властями для решения кризиса, был также неортодоксальным по западным стандартам. Кризис был преодолен без крупной реструктуризации в банковском секторе страны и был осуществлен без существенных потерь для экономики в целом [3. С. 608].

Относительно безболезненный выход из финансового и банковского кризиса 1998 года с последующим ежегодным экономическим ростом экономики РФ замедлили реформирование банковского сектора страны, что вновь о себе дало знать в 2013-2014 годах.

В целом, многие западные эксперты положительно оценивают деятельность Центрального Банка России (ЦБ) по оздоровлению банковского сектора страны, но в то же время говорят о сохраняющихся серьезных проблемах в этой сфере. Прежде всего, речь идет об узко групповых интересах крупных промышленных групп, имеющих подконтрольные коммерческие банки и финансовые структуры. Нередко их интересы не совпадают со стратегией финансовой стабильности ЦБ.

---

Хотя некоторые недавние законодательные инициативы российского правительства на этом направлении дают основания надеяться на позитивное развитие банковского сектора в России.

### Литература

1. Белозеров С.А. Банковское дело: Учебник. - М.: Проспект, 2015. - 408 с.
2. Иванова Т.Ю. Банковское дело. Управление в современном банке. - М.: КноРус, 2012. - 304 с.
3. Эриашвили, Н.Д. Финансовое право. - М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2014. - 608 с.



УДК 347.736

**Сычева Е.И.**

магистрант кафедры гражданского и международного частного права  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

## ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ ПО ДЕЛАМ О БАНКРОТСТВЕ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются особенности заключения мирового соглашения в деле о банкротстве хозяйственного общества; анализируется сущность указанного соглашения; систематизируются нормы процессуального права, регулирующие данную процедуру.

*Ключевые слова:* банкротство, мировое соглашение, несостоятельность, хозяйственные общества.

Мировое соглашение считается наиболее «мягкой» и оптимальной процедурой по делам о банкротстве хозяйственных обществ, поскольку она ориентирована на удовлетворение потребностей не только кредиторов, но и должника [1, с. 48]. Впрочем, в науке встречается и другая точка зрения, согласно которой мировое соглашение можно рассматривать как качество специфического гражданско-правового договора, мотивом к заключению которого служит правовая неопределенность задолженности потенциального банкрота [3, с. 199].

Главной особенностью мирового соглашения служит то, что оно может заключаться на любой из вышеперечисленных стадий. На данной стадии или на любой другой обеими сторонами подписывается договор, в котором прописан порядок выплаты долга, данный документ должен быть утвержден арбитражным судом. После того как обе стороны подписали документ о мировом соглашении, производство дела о несостоятельности (банкротстве) предприятия прекращается.

Обязательным признаком данного соглашения (в отличие от мирового соглашения в арбитражном процессе) выступает односторонность уступок сторон: должник уже признал долг, поэтому речь идет исключительно относительно итоговой суммы удовлетворенных требований кредитора [2, с. 76]. После того, как было заключено мировое соглашение, оно является обязательным для всех конкурсных кредиторов, даже для тех, кто голосовал против или же вовсе не участвовал в голосовании.

Законом «О несостоятельности (банкротстве)» в зависимости от того, на какой стадии находится дело о банкротстве организации, предусмотрены разные режимы заключения мирового соглашения. Если дело о банкротстве на стадии наблюдения, то решение о мировом соглашении принимается руководителем должника либо временно исполняющим его обязанности. На стадии внешнего управления и конкурсного производства – внешними и конкурсными управляющими, а на стадии финансового оздоровления решения принимаются так же, как и на стадии наблюдения – руководителем должника или лицом, исполняющим его обязанности.

Порядок заключения мирового соглашения определен нормами действующего процессуального права, а именно Арбитражного процессуального кодекса РФ (далее – АПК РФ):

- 1) данное соглашение может заключаться на любой стадии процесса (ч. 1 ст. 139 АПК РФ);
- 2) субъектами данного соглашения могут выступать только стороны процесса (ч. 4 ст. 49, ч. 2 ст. 138 АПК РФ);
- 3) представитель каждой из сторон в процессе должен быть наделен специальными полномочиями на заключение данного соглашения (ч. 2 ст. 62, ч. 1 ст. 140 АПК РФ);
- 4) обязательной формой соглашения является письменная форма в виде отдельного документа, по одному экземпляру для каждой из сторон и суда (ч. 1, 4 ст. 140 АПК РФ);
- 5) данное соглашение утверждается арбитражным судом в судебном заседании, о чем выносится определение (ч. 4 ст. 139, ст. 141 АПК РФ);
- 6) суд не вправе утвердить соглашение, если оно вступает в противоречие с законом либо нарушает права и интересы иных лиц (ч. 6 ст. 141 АПК РФ);
- 7) в определении об утверждении мирового соглашения в обязательном порядке перечисляются условия данного соглашения и отражается распределение судебных расходов между сторонами (ч. 7 ст. 141 АПК РФ);
- 9) после утверждения данного соглашения производство по делу подлежит прекращению (ч. 2 ст. 150 АПК РФ);
- 10) определение об утверждении мирового соглашения подлежит немедленному исполнению (ч. 8 ст. 141 АПК РФ);
- 11) данное соглашение исполняется его сторонами в порядке и сроки, которые установлены в тексте соглашения. В случае неисполнения соглашения в добровольном порядке оно подлежит принудительному исполнению путем выдачи исполнительного листа (ст. 142 АПК РФ).

Таким образом, мировое соглашение является двусторонним договором, при заключении которого стороны

---

должны идти на взаимные уступки друг другу, заново определить свои права и обязанности в рамках процедуры банкротства. Условия указанного соглашения должны быть взаимоприемлемы для сторон.

#### Список литературы

1. Попондопуло В.Ф. Некоторые проблемы совершенствования законодательства о банкротстве // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2016. № 1. С. 44 - 52.
2. Правовое регулирование экономических отношений. Несостоятельность (банкротство) / под ред. Е.П. Губина, С.А. Карелиной. М.: Статут, 2018. 256 с.
3. Шишмарева Т.П. Недействительность сделок и действий в процедурах несостоятельности в России и Германии. М.: Статут, 2018. 239 с.

УДК 4414

**Терехин П.А.**

магистрант гр. 273

Научный руководитель: д.ю.н., профессор кафедры криминалистики

**Шапиро Л. Г.**ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»  
(Россия)**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ПРОВЕРКИ ПЕРВИЧНОЙ  
ИНФОРМАЦИИ ОБ УБИЙСТВАХ.**

*Актуальность данной статьи заключается в том, что принятие законного и обоснованного решения о возбуждении уголовного дела по признакам того или иного преступления в большинстве случаев невозможно без получения дополнительной информации. С этой целью проводится предварительная проверка заявлений и сообщений о преступлениях. Проводился анализ практики по уголовным делам, обращалось внимание на время производства осмотра места происшествия.*

**Ключевые слова:** уголовное дело, убийство, преступления, осмотр, место происшествия.

Единого определения понятия проверки сообщения о преступлении среди научного сообщества в настоящее время нет. Так, например, А.Н.Ильин, понимает под предварительной проверкой процесс приёма и регистрации информации о предполагаемом преступном событии; выявления в ней фактических данных, указывающих на признаки преступления; а также сбора дополнительных сведений о следах преступного события и иных его признаках, необходимых для принятия предусмотренного уголовно-процессуальным законодательством решения по сообщению о преступлении [1, с. 9].

Главное условие определения момента начала первоначального этапа расследования заключается в следующем: у следователя должны отсутствовать сомнения, действительно ли преступление имело место быть, ведь назначение предварительной проверки заключается в том, чтобы развеять сомнения относительно преступного или не преступного характера произошедшего. В ч. 1 ст. 144 УПК РФ, в редакции от 04.03.2013 года, был значительно расширен перечень процессуальных действий, которые допустимо проводить на этапе доследственной проверки: получать объяснения, образцы для сравнительного исследования, истребовать документы и предметы, изымать их в порядке, установленном УПК РФ, назначать судебную экспертизу, принимать участие в ее производстве и получать заключение эксперта в разумный срок, производить осмотр места происшествия, предметов, документов, трупов, освидетельствование, требовать производство документальных проверок, ревизий, исследований документов, предметов, трупов, привлекать к участию в этих действиях специалистов, давать органу дознания обязательное для исполнения письменное поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий.

Предварительная проверка заявления и сообщения о преступлении, должна проводиться не только в соответствии с действующим законодательством, но и отвечать ряду требований, которые позволяют более успешно решать поставленные задачи.

При использовании всех доступных следователю возможностей практически всегда удаётся определить наличие или отсутствие признаков преступления.

Например, при получении сообщения об обнаружении трупа с видимыми телесными повреждениями, следователь обязан: провести оперативный, безотлагательный осмотр места происшествия, осмотр трупа с привлечением судебно-медицинского эксперта или врача (ч. 1 ст. 178 УПК РФ), установить и опросить возможных очевидцев, родственников погибшего, соседей, при необходимости привлечь для этого сотрудников органов дознания, отдела уголовного розыска.

Комплекс всей указанной информации имеет довольно большое значение для решения вопроса о возбуждении уголовного дела, однако по сообщениям об обнаружении трупа решающим информационным источником будет выступать заключение судебно-медицинской экспертизы, в котором указывается причина смерти, характер и степень тяжести телесных повреждений, наличие в крови трупа наркотических веществ, этилового спирта и т.д.

Главным вопросом, адресованным судебно-медицинскому эксперту, в данном случае будет являться вопрос о наличии причинно-следственной связи между телесными повреждениями и наступлением смерти. Отрицательный ответ на этот вопрос будет являться основанием для отказа в возбуждении уголовного дела по ч. 1 ст. 105, ч. 4 ст. 111, ст. 110 УК РФ, а положительный – основанием для возбуждения уголовного дела и, как следствие, началом первоначального этапа расследования. Таким образом, моментом начала первоначального этапа расследования будет являться ознакомление следователя с заключением судебно-медицинской экспертизы. При убийствах, совершаемых с особой жестокостью, картина преступления, как правило, имеет ярко выраженные признаки насильственной смерти, что само по себе является необходимыми сведениями о совершённом преступлении и, следовательно, основанием для возбуждения уголовного дела по п. «д» ч. 2 ст. 105 УК РФ. Таким образом, прибытие следователя на место происшествия, оценка им обстановки, характера и локализации телесных повреждений на трупе, в большинстве случаев, является началом первоначального этапа расследования.

В ходе изучения практики по уголовным делам обращалось внимание на время производства осмотра места происшествия. По результатам собранной следственной практики было установлено, что среднее время производства осмотра места происшествия – 4,3 часа. Тем не менее, продолжительность осмотра свыше 4 часов наблюдалась лишь в половине случаев, причём все они, действительно, представляли повышенную сложность: обнаружение двух трупов, обследование мест пожаров и места использования взрывного устройства. Остальные 5 случаев имели среднее время производства осмотра 2,4 часа. Разумеется, нельзя говорить о предвзятости и небрежности следователя без возможности

наблюдения за его работой, однако анализ протоколов осмотра места происшествия свидетельствует о том, что на осмотр места убийства с признаками особой жестокости среднестатистически уходит менее двух с половиной часов, что, безусловно, недостаточно для полного, максимально тщательного осмотра, направленного на поиск, обнаружение и фиксацию как можно большего количества следов.

Научно-технические средства, которыми располагает следователь, и оказывающие ему помощь специалисты помогают не только найти материальные признаки преступления, но и зафиксировать, изъять и правильно оценить их.

С помощью поисковых приборов - металлоискателя, трупоискателя и других - следователь получает возможность найти вещественные доказательства, которые методом простого, визуального осмотра обнаружить не удаётся, например спрятанные в тайниках или закопанные в землю» [2, с. 15].

Неадекватная подготовка к осмотру места происшествия может неоправданно затягивать сроки проведения данного мероприятия и влечёт за собой утрату следов и вещественных доказательств.

Так, в ночь на 25 января 2014 года в г. Ртищево в одном из частных домов произошёл взрыв гранаты «Ф-1», в результате чего погибли три человека и ещё трое получили осколочные ранения. В связи с этим в г. Ртищево для оказания практической помощи были направлены сотрудники следственного управления. Исполняющий обязанности руководителя Ртищевского МСО Маслюк С.Н. до приезда сотрудников следственного управления не обеспечил участие в осмотре судебного медика (вместо него был приглашён дежурный хирург ЦРБ, так как судмедэксперт Ртищевского отделения бюро СМЭ находился в отъезде), и только после прибытия в г. Ртищево сотрудников следственного управления и ГУВД области были приняты меры к вызову для участия в осмотре проживающего в г. Ртищево судмедэксперта Екатеринбургского отделения бюро СМЭ, хотя это можно было сделать заблаговременно [3, с. 81].

Таким образом, прибывшие на место происшествия руководители следственных отделов не должны самоустраняться от организации производства осмотра места происшествия, который следует начинать, не дожидаясь прибытия сотрудников отдела криминалистики или руководителей следственного управления, обеспечивая при этом участие в осмотре понятых, судебных медиков и других необходимых специалистов. После осмотра труп с места происшествия направляется на судебно-медицинскую экспертизу.

#### Список литературы

<sup>1</sup> 1) Ильин А.Н. Тактика предварительной проверки сообщения о преступлении: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2009. С. 9.

<sup>1</sup> 2) Селиванов Н.А. Научно-технические средства расследования преступлений. М., 2015. С. 15-19.

<sup>1</sup> 3) Чеботарев Р.А. Проблемы осмотра места происшествия по делам об убийствах. Общество: политика, экономика, право. №2. 2013. С. 81-82.

УДК 343.140.02

**Трофимов Д.В.**

Магистрант 1 курса направления «Уголовный процесс, криминалистика и судебная экспертиза, теория оперативно-розыскной деятельности»

«Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского»

**СОСТЯЗАТЕЛЬНОСТЬ КАК СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ПРИНЦИП ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ**

*Аннотация:* в работе рассмотрен принцип состязательности и его влияние на уголовный процесс. Исследовано проведение в жизнь указанного принципа. Рассмотрены основные проблемы реализации принципа.

**Ключевые слова:** уголовный процесс, состязательность, доказывание.

В основе процесса доказывания по уголовному делу законодателем предусмотрен принцип состязательности сторон, который предопределяет типологию современного уголовного процесса. В уголовно-процессуальной литературе состязательность трактуется как определенный порядок взаимоотношений противоположных по своим процессуальным интересам сторон по делу и организации их совместной деятельности в процессе исследования доказательств, проявляющийся во взаимобмене действиями и словами [4, с. 58]. По большому счету состязательность представлена в виде треугольника, на вершине которого — независимый и беспристрастный суд. Стороны находятся в противоборствующем положении, в определенной степени конфронтации, они пытаются аргументировать свои позиции по факту совершенного преступления и убедить суд в своей правоте.

Поскольку принцип состязательности сторон является одним из узловых моментов новой идеологии уголовного процесса, то позиция Конституционного Суда РФ такова, что судебная процедура признается эффективным механизмом защиты прав и свобод, если она отвечает требованиям справедливости и основывается на конституционных принципах состязательности и равноправия сторон. Интерес заключается в том, что принцип состязательности выступает как основа, определяющая активное положение субъектов процесса, их права и обязанности, взаимоотношения [2, с.56] друг с другом и с судом, что обуславливает состязательную форму процесса. Активность сторон заключается в том, что доказательство, используемое для логического обоснования истинности, ложности, правдоподобности высказываний, заключается в более общую мыслительную процедуру — аргументацию. В основе исследования доказательств заложена активная позиция сторон, которые при исследовании доказательств излагают доводы и убеждают суд с целью вынесения законного приговора по уголовному делу. Если активности сторон нет и нет полного исследования доказательств, значит, можно говорить об отсутствии состязательности сторон.

Однако возникает вопрос: во всех ли случаях в суде первой инстанции проводится исследование доказательств? К сожалению, нет, что, на наш взгляд, свидетельствует об отсутствии полной реализации принципа состязательности сторон. Глава 40 УПК РФ закрепляет особый порядок судебного разбирательства [1], более того, Федеральным законом от 29 июня 2009 г № 141-ФЗ был введен новый институт: особый порядок принятия судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве. Думается, поскольку в данном сокращенном порядке нет судебного исследования доказательств, то устраняется сфера действия как принципа состязательности сторон, так и непосредственности и устности уголовного процесса (ст. 240 УПК РФ). Решение о виновности подсудимого принимается на основе сообщения прокурора, которое, в свою очередь, основано на решении следователя, т. е. того единственного субъекта, который непосредственно воспринимал информацию о фактических обстоятельствах уголовного дела [3, с. 45]. Применение указанного института возлагает на суд обязанность устанавливать: характер и пределы содействия подсудимого следствию в раскрытии и расследовании преступления, изобличении и уголовном преследовании других соучастников преступления, розыске имущества, добытого в результате преступления; значение сотрудничества с подсудимым для раскрытия и расследования преступления, изобличения и уголовного преследования других соучастников преступления, розыска имущества, добытого в результате преступления; преступления или уголовные дела, обнаруженные или возбужденные в результате сотрудничества с подсудимым; степень угрозы личной безопасности, которой подвергались в результате сотрудничества со стороной обвинения подсудимый, его родственники и близкие лица; обстоятельства, характеризующие личность подсудимого, и обстоятельства, смягчающие и отягчающие наказание (ч. 4 ст. 317<sup>7</sup> УПК РФ). Подчеркнем, что от суда также требуется удостовериться, во-первых, в согласии прокурора и потерпевшей в рассмотрении уголовного дела в особом порядке, в правильности позиции прокурора, и, во-вторых, что досудебное соглашение о сотрудничестве было заключено добровольно и при участии защитника (ч. 2 ст. 317<sup>6</sup> УПК РФ).

Таким образом, мы можем констатировать, что принцип состязательности, хотя и присущ постадийно уголовному процессу, в настоящее время преодолевает ряд трудностей правоприменения.

**Список литературы:**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // «Российская газета», № 249, 22.12.2001.
2. Уголовно-процессуальное законодательство РФ 2001—2011 гг.: сб. науч. ст. / под ред. И. Б. Михайловской. М., 2012. — 542 с.
3. Пняев А. А. Об актуальности изучения процесса исследования доказательств // Право. 2012.
4. Смирнов И. Л. Противоборство сторон как сущность принципа состязательности уголовного судопроизводства // Государство и право. 1998. № 3. С. 56-62.

УДК 34

**Чмуж А.А.**

Хакасский государственный университет

**Сазанова С.А.**

Хакасский государственный университет

**ПРАВОНАРУШЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ  
И ИХ ПРОФИЛАКТИКА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

*Аннотация:* статья посвящена изучению особенностей правонарушений несовершеннолетних в Российской Федерации, а также рассмотрению ключевых вопросов совершения правонарушения несовершеннолетними и методов их ликвидации.

*Ключевые слова:* право, закон, несовершеннолетние.

Подросток – это несовершеннолетний, находящийся на таком этапе развития личности, который характеризуется не только коренной психофизиологической перестройкой организма, но и формированием у него новых адаптационных механизмов[8, с.430].

Большинство психологов утверждают, что подростковый период является пиком приобщения несовершеннолетних к правонарушениям. Главными причинами отклоняющего поведения, ведущими к правонарушениям, являются:

Во-первых, любопытство и поиск острых ощущений. Как показывает статистика, довольно часто подростки пробуют наркотические вещества, руководствуясь простым любопытством, а также рассказами окружающих о том, что употребление различных веществ позволит им испытать новые ощущения, которые способны внести в их жизнь новые яркие краски.

Во-вторых, стремление быть как все и не отставать от сверстников. Основным авторитетом в жизни ребенка - становится авторитет сверстников. Стремясь заслужить доверие в школе и других социальных группах, подростки способны на самые необдуманные поступки и решения.

В-третьих, наличие в семье зависимого родственника. В том случае, если кто-то из родителей или родственников подростка имеет значительный стаж употребления алкоголя, наркотиков и т.д., подросток может также приобщиться к ним, даже не поняв этого. Это происходит путем неосознанного копирования моделей поведения. Существенную роль в этом играет и то, что в семьях, где есть курящие или пьющие люди, алкоголь и сигареты находятся в свободном доступе для детей. В данном случае подросток свободно может воспользоваться этими предметами, искренне считая, что если это употребляют его близкие, значит это норма.

В четвертых, отсутствие достоверной информации о воздействии на организм поверхностно-активных веществ и последствиях их приема. Большинство подростков, впервые решающихся принять дозу наркотического вещества, выкурить сигарету действительно уверены в том, что это не причинит им никакого вреда. И, более того, они думают, что в любой момент смогут отказаться от вредной привычки.

Современная юридическая наука рассматривает правонарушение как виновно-противоправное деяние, которое противоречит требованиям правовых норм [6].

Как показывает практика, чаще всего лица, готовые совершить правонарушения имеют неполную семью, плохую образованность, неуспеваемость в школе, материальное положение более половины семей правонарушителей такого, что им приходится ограничивать себя в покупке питания, также сложные взаимоотношения подростков в семье, непонимание со стороны родителей [9, с.168].

Согласно данным МВД РФ в период с января по июль 2018 года каждое двадцать седьмое преступление (3,7 %) совершается несовершеннолетними или при их соучастии. На данный период выявлено 22 787 несовершеннолетних лиц, совершивших преступления. При этом удельный вес несовершеннолетних в общем числе выявленных лиц составил 4,1 %. В современном мире крайне печальная статистика с правонарушениями несовершеннолетних.

На данный момент наиболее распространенными видами правонарушений среди несовершеннолетних являются:

1. Распитие алкогольных напитков в общественных местах;
2. Мелкое хулиганство;
3. Занятие проституцией;
4. Незаконный оборот наркотических средств;
5. Мелкое хищение;
6. Нарушение правил дорожного движения;
7. Нарушение противопожарной безопасности;
8. Управление транспортным средством без прав на управление[1,с.518].

В России наблюдается увеличение числа правонарушений, совершенных несовершеннолетними. Нужно проводить необходимые меры по разрешению этой проблемы. Среди профилактических мероприятий наиболее эффективны: консультации органами внутренних дел, различные педагогические уроки, в целях предупредить и обезопасить граждан от данного вида преступлений, также можно проводить различные игры, беседы с детьми в детских садах, школах и т.д. для предотвращения данной проблемы[12,с.298].

В создавшихся условиях наибольшую эффективность могут иметь меры по предупреждению и профилактике совершения правонарушений несовершеннолетними. Среди них наиболее эффективны: деятельность органов внутренних

дел должна проводиться также и в профилактическом направлении, в виде разъяснительной работы в школах, и других образовательных учреждениях. [10, с.468].

Никто не застрахован от совершения против нас какого-либо преступления, но как гласит народная мудрость : «Предупрежден - значит вооружен». Предотвратить будет гораздо лучше, чем потом искать выход из сложившейся ситуации. «Дети - это наше будущее», поэтому чтобы обезопасить нашу жизнь, нужно побороться с этой проблемой.

#### Библиографический список:

1. Конвенция ООН о правах ребенка от 20.11.1989 г.// Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов. М., 1990. – 518 с.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г.// Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов. М., 1990. – 518 с.
3. Международный пакт о гражданских и политических правах// Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов. М., 1990. – 518 с.
4. Минимальные стандартные правила ООН, касающиеся отправления правосудия по делам несовершеннолетних («Пекинские правила»)// Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов. М., 1990. – 518 с.
5. Российская Федерация. Конституция (1993). Конституция Российской Федерации // СЗРФ
6. Российская Федерация. Кодексы. Уголовный кодекс Российской Федерации. Официальный текст по состоянию на 1.01.2005 г. // Собрание законодательства РФ. - 1996. - №25. - Ст.2954.
7. Российская Федерация. Правительство. О федеральных целевых программах по улучшению положения детей в Российской Федерации на 2001-2002гг.: Постановление Правительства РФ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000г. - № 37. – Ст. 3712.
8. Архипов В. Д. Подросток и закон / В. Д. Архипов. - Куйбышев: Печать, 1984. – 430 с.
9. Буянов М.И. Ребенок из неблагополучной семьи / М.И. Буянов. - М.: Просвещение, 1998. - 168 с.
10. Ермаков В.Д. Преступность несовершеннолетних в СССР и Российской Федерации / В.Д. Ермаков, Н.И. Крюкова. - М.: Дело, 2003 – 468 с.
11. Криминология / Под ред. Н. Ф. Кузнецовой, Г. М. Миньковского. М.: Инфра-М, 2004 – 612 с.
12. Минина С. П. Преступность несовершеннолетних / С. П. Минина. - СПб.: Юридический институт Генеральной Прокуратуры РФ, 1998 – 298 с.

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.51, 621.89

Захаров В.А.

магистрант Омского Государственного Технического Университета  
(Россия)МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕЧЕНИЯ ЖИДКОСТИ В КОЛЬЦЕВОМ КАНАЛЕ СИСТЕМЫ ОХЛАЖДЕНИЯ  
НЕСМАЗЫВАЕМОГО ПОДШИПНИКА

**Аннотация:** в данной статье рассматривается течение жидкости в кольцевом канале несмазываемого подшипника скольжения, содержащего водяную рубашку.

**Ключевые слова:** подшипник, Ansys, ICFM CFD, теплопередача.

В современном компрессоростроении наблюдается тенденция создания несмазываемых подшипников трения с применением самосмазываемых материалов [1, 2]. Работоспособность таких узлов зависит от различных факторов, важнейшим из которых является температурное состояние подшипника [3,4]. Разработка подобных конструкций требует изучения вопросов теплопередачи в них, так как система охлаждения подшипника определяет температуру на поверхности трения и степень неравномерности теплового поля подшипника.

Поэтому актуальной задачей является организация системы охлаждения, при которой будет достигаться оптимальный диапазон температур в зоне трения и минимальная степень неравномерности температурного поля на поверхности подшипника. Работа посвящена разработке методики численного исследования процессов течения охлаждающей среды в «водяной рубашке» с целью оценки эффективности омывания поверхности теплообмена и гидродинамических характеристик.

Объектом исследования является система охлаждения самосмазывающегося подшипника скольжения, содержащего водяную рубашку. Водяная рубашка в общем случае представляет собой кольцевой коаксиальный канал с подводными и отводящими охлаждающую среду каналами. Расчетная модель состоит из: геометрической модели, сеточной модели, модели жидкости; модели турбулентности; граничных условий.

Построение сетки реализовано в приложении ANSYS ICFM CFD. Построение выполнено блочным методом с использованием структурированной гексаэдрической сетки. После построения блочной структуры выполнено конвертирование в неструктурированную гексаэдрическую сетку. В ходе серии расчетов определены рекомендуемые значения  $y^+$ : для внутренней и внешней поверхностей кольцевого канала:  $y^+ \leq 3$ . Коэффициент роста ячеек сетки приняли равным 1,2; закон роста ячеек – линейный. Конечно-элементная сетка в осевом и азимутальном направлениях – равномерная, количество элементов в этих направлениях принимается равным: 2 ячейки на 1 мм модели. Исключение составляют блоки кольцевого канала смежные блокам патрубков, в данной области сетка выполнена неравномерной, коэффициент роста приняли 1,2.

Сетка патрубка характеризуется следующими параметрами: в радиальном направлении значение  $y^+ \leq 3$ , коэффициент роста – 1,2; в осевом направлении – 2 ячейки на 1 мм, в области патрубка смежной области кольцевого канала необходимо обеспечить сгущение сетки по линейному закону роста с коэффициентом роста равным 1,2. Размер последней ячейки патрубка принять равным размеру смежной ячейки области кольцевого канала (рисунок 1).

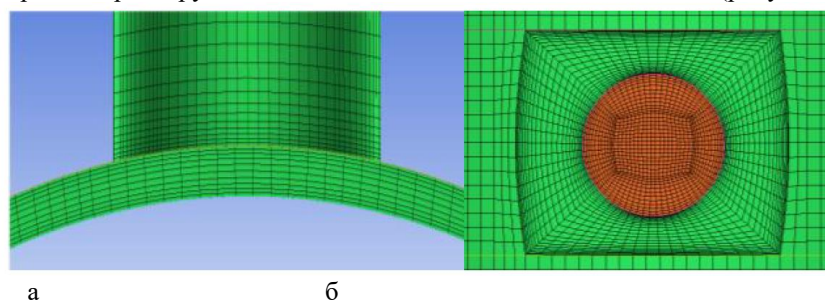


Рис. 1. Сеточная модель потока: а – радиальное и азимутальное направления; б – вход потока из патрубка в кольцевой канал

В ходе выполнения данной работы была разработана методика численного исследования течения охлаждающей среды в водяной рубашке самосмазывающегося подшипника скольжения на базе пакета ANSYS CFX. Подтверждение адекватности методики было проведено путем сравнения карт течений и гидравлических характеристик, полученных в ходе испытаний на экспериментальном стенде, и расчетов. Расхождения результатов, полученных при помощи расчетной методики и эксперимента не превышают 10%, что можно считать удовлетворительным для численного анализа течений охлаждающей жидкости в самосмазывающемся подшипнике, содержащем водяную рубашку.

## Список литературы

1. P. Pereira, P. Schmitt, K. Riahi and M. Müller-Brodmann.: “Application of self-lubricating bearings in Kaplan runner hubs” (2009). Hydropower & Dams, Issue Six.



- 
2. Elsayed, A.A., Elsherbiny, M.G., Aboelezz, A.S., Aggag, G.A.: Friction and wear properties of polymeric composite-materials for bearing applications. *Wear* 184, 45–53 (1995).
  3. Полимеры в узлах трения машин и приборов: Справочник / А. В. Чичинадзе, А. Л. Левин, М.М. Бородулин, Е. В. Зиновьев; Под общ. ред. А.В. Чичинадзе – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Машиностроение, 1988. – 328 с.
  4. B. Zhang, R. Qu, X. Fan and J. Wang.: “Thermal and mechanical optimization of water jacket of permanent magnet synchronous machines for EV application” (2015). IEEE International Electric Machines & Drives Conference (IEMDC), Coeur d'Alene, ID, 2015, pp. 1329-1335.

УДК 72.032

**Кикина Е.Г.**

студентка 5 курса архитектурного факультета  
Академия строительства и архитектуры Самарского государственного технического университета  
(Россия, г. Самара)

### АРХИТЕКТУРА АНТИЧНОЙ ЭПОХИ

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются особенности античной архитектуры, описываются основные принципы архитектуры Древней Греции и Древнего Рима.

*Ключевые слова:* архитектура, искусство, античность, ордер.

Когда говорят об античной архитектуре, прежде всего, имеют в виду искусство Древней Греции. Над созданием самого известного античного ансамбля Древней Греции - Акрополя – с 6 века до н.э. трудились архитекторы Калликрат, Иктин, Архилох, Мнесикл. С 447 г. до н.э. строительством руководил скульптор Фидий. В конце 19 века были проведены реставрационные работы, в ходе которых был частично восстановлен облик Акрополя, заново возведен храм Ники Аптерос. Архитектура античности явилась образцом, которому подражали зодчие Римской империи, Ренессанса, классицизма. Древние греки преуспели в развитии многих наук, в том числе геометрии, применив ее законы для определения пропорции, оценивая с ее помощью гармоничность объекта. Основным достижением архитекторов античной архитектуры Древней Греции стало открытие ордерной системы. Были созданы дорический (Парфенон), ионический (храм Ники Аптерос), коринфский ордер (Олимпейон в Афинах). [3]

Ордерная система, придуманная греческими мастерами в VII-VI в. до н. э., воплотила в себе главный принцип архитектуры античности – борьбу опоры и тяжести и, в то же время, стала неотъемлемым украшением храма, заняв ведущее место в его конструкции.

Самым древним и наиболее массивным орденом является дорический. Благодаря стилистическому сужению снизу-вверх и полностью каннелированной поверхности, дорическая колонна, в отличие от обычного опорного столба, создает эффект вертикального движения. Подобная динамика и полное отсутствие прямых линий были свойственны всем греческим ордерам, но в дорическом стиле эти качества проявлялись в особой форме, за счет упрощенной капители и антаблемента.

Увлечение «телесными функциями здания» привело к возникновению ионического ордера, который теоретики античной архитектуры часто называли «женским» за гибкость форм и особенное строение капители. Загнутые волюты они сравнивали с женскими кудрями, растительный орнамент с ожерельем, а тонкие каннелированные колонны – со складками на одежде.

В противоположность «мужскому» дорическому и «женскому» ионическому, архитектура античности была дополнена «девичьим» коринфским орденом, капитель которого состояла из двойного ряда листьев аканта и восьми небольших стеблей - волют.

Помимо ордерной системы греки изобрели множество различных типов храмов. Простильный и амфипростильный виды с одним или двумя портиками, окруженные одним или двумя рядами колонн (периптерический и диптерический) и т.д. Развернутое строительство храмовых зданий привело к появлению крупных, чаще всего крепостных комплексов в Афинах, Дельфах, Олимпии и других городах, на территории которых помимо храмов и святилищ можно было встретить множество скульптур, общественных зданий и первые театральные постройки. [2]

Древний Рим не только унаследовал греческую систему архитектурных орденов, но и прибавил к ней свои вариации. У этрусков римские зодчие заимствовали тосканский ордер. Главными отличительными признаками тосканской колонны является отсутствие каннелюр и наличие базы. Использовался он чаще всего в военных и общественных постройках, так как в храмовом строительстве римляне применяли греческие колонны или композитный ордер. Римский архитектор Витрувий (I в. до н.э.) в своих трудах не рассматривал композитную колонну в качестве отдельного ордера, ему она напоминала скорее украшенный вариант коринфского.

В последний период истории римской архитектуры (со 138 по 300 гг.) каждый император старается оставить по себе память каким-либо значительным сооружением. Антонин Благочестивый строит в Риме храм Антонина и Фаустины; Марк Аврелий — колонну своего имени по образцу Траяновой; Септимий Север — тяжелые, обремененные архитектурными и скульптурными украшениями триумфальные ворота в подражание арке Тита, а также небольшой, но гармоничный по пропорциям и благородно-красивый по деталям храм Весты в Тиволи. Каракалла наделяет Рим необычайно обширными и роскошными общественными банями, Аврелиан — колоссальным храмом Солнца. При Диоклетиане построены термы, еще более вместительные и великолепные, чем бани Каракаллы, но представлявшие собой, по конструкции и расположению, только сколок с них. [1]

В отличие от греков, римляне использовали ордер в качестве декоративного, а не основного элемента конструкции.

Со временем, главным принципом римской античной архитектуры стала утилитарная функциональность сооружений, поэтому предпочтение отдавалось не храмовым постройкам, а всевозможным мостам, акведукам, термам, театрам и амфитеатрам.

В период наивысшего расцвета римской архитектуры появляется самый уникальный памятник античного храмового зодчества – Пантеон. В его конструкции помимо греческого портика и формы в виде большой ротонды можно увидеть настоящий шедевр римского инженерного искусства – огромный купол.

---

Главной идеей римского зодчества было укрепление и прославление великой империи, что в итоге привело к сооружению монументальных и торжественных триумфальных арок, общественных форумов и величественных обелисков.

Богатство и многообразие форм и конструкций, жизнеутверждающее начало и гармоничное слияние с естественной природной средой определили основные принципы древнегреческой и древнеримской античной архитектуры. Каждый новый архитектурный стиль, так или иначе, возвращался к наследию архитектуры античности, именно поэтому зодчество эпохи Древней Греции и Рима принято считать «образцовым» искусством.

#### Список литературы

1. Мир архитектуры [Электронный ресурс]. URL: <http://www.mir-arhitektury.ru> (дата обращения 02.12.2018);
2. Творческий клуб "Посиделки за скрапом" [Электронный ресурс]. URL: <https://posidelkizascrapom.blogspot.com> (дата обращения 02.12.2018);
1. Фасад проект [Электронный ресурс]. URL: <http://www.facade-project.ru> (дата обращения 02.12.2018);

УДК 004.056

**Коломойцева А.И.**

Студентка 3-го курса кафедры «Вычислительные системы и информационная безопасность»  
Донской Государственный Технический Университет  
г. Ростов-на-Дону, РФ

**Газизов А.В.**

канд. пед. наук., доцент кафедры «Вычислительные системы и информационная безопасность»  
Донской Государственный Технический Университет  
г. Ростов-на-Дону, РФ

### **О ТЕХНОЛОГИИ ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖСЕТЕВОГО ЭКРАНИРОВАНИЕ ПРИ ЗАЩИТЕ ЛОКАЛЬНЫХ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫХ СЕТЕЙ**

***Аннотация:** настоящая работа посвящена анализу функций и методов работы межсетевого экрана, позволяющего увеличить безопасность объектов локальной внутренней сети, применению правил фильтрации на сетевом, прикладном уровне для обеспечения ИБ, классификации межсетевых экранов, а также достоинствам и недостаткам применения данного способа защиты данных.*

***Ключевые слова:** информационная безопасность, межсетевой экран, сетевая модель OSI.*

На сегодняшний день локальные вычислительные сети используют интернет в качестве основы. При этом нужно, учитывать какой ущерб может принести незаконное вторжение в сеть предприятие через интернет. Поэтому нужно использовать методы защиты. Один из методов защиты это межсетевые экраны.

Межсетевой экран (МС, firewall) - это устройство контроля доступа в ЛВС, предназначенное для блокировки всего трафика, за исключением разрешенных данных.

Под локальной вычислительной сетью (ЛВС) понимают систему, которая включает в себя объединение различных компьютеров удаленных на расстояние.

Историю МЭ начинается с конца 80-х прошлого века, когда глобальная сеть ещё не стала настолько популярной. Их функцию раньше выполняли маршрутизаторы, осуществлявшие анализ и обработку трафика на основе данных из протокола сетевого уровня. Маршрутизатор представлял собой первую в мире реализацию программно-аппаратного МЭ, при функцию МЭ выполняли антивирусные программы, однако с конца 90-х вирусы совершенствовались, стали более сложны, и появление МЭ стало необходимым.

Функции экранирования выполняет межсетевой экран, под которым понимают программно-аппаратную систему, которая следит за ЛВС посредством контроля за поступающих и (или) входящих информационных потоков, и обеспечивает защиту ЛВС путем использования фильтрации информации.

МЭ разделяют по следующим признакам:

- а) по месту расположения в сети – на внутренние и внешние,
- б) по уровню фильтрации, соответствующему идеальной модели OSI/ISO.

В основе МЭ лежит работа по использованию информации разных уровней модели OSI. Чем выше уровень модели OSI, на котором фильтруются пакеты МЭ, тем выше уровень защиты.

Сетевая модель OSI (базовая эталонная модель взаимодействия открытых систем)— абстрактная сетевая модель для коммуникаций и разработки сетевых\_протоколов. Представляет уровневый подход к сети. Каждый уровень обслуживает свою часть процесса взаимодействия.

1) Шлюз прикладного уровня запрещает напрямую связываться ЛВС с внешней сетью. Он следит за всеми входящими и исходящими информационными пакетами. Данный шлюз значительно уменьшает производительность системы из-за повторной обработки. Это незаметно при работе в глобальной сети, но существенно затрудняет производительность при работе во внутренней сети.

2) Фильтрующий маршрутизатор представляет собой маршрутизатор, который настроены так, чтобы фильтровать все входящее и исходящие пакеты и следить за ними. Основной и очень важный недостаток представляет собой уязвимость при подмене адресов IP.

3) Межсетевые экраны экспертного уровня сочетают в себе компоненты всех трех уровней. Как и шлюз прикладного уровня, он может быть настроен для отбраковки и анализа пакетов, содержащих определенные команды. Так же как и межсетевые экраны с фильтрацией пакетов, они работают на сетевом уровне модели. МЭ выполняет еще функции шлюза сеансового уровня, определяя, относятся ли пакеты к соответствующему сеансу.

Фильтрация реализуется на основе заранее загруженного списка в МЭ правил, которые утверждены политикой безопасности предприятия.

4) Шлюзы сеансового уровня следят за контролем допустимости сеанса связи, определяя, является ли данный сеанс связи допустимым. Данный шлюз при своем функционировании охватывает как транспортный, так же и сетевой уровень модели. Не достаток таких МЭ является отсутствие контроля содержимого пакетов. Чтобы исключить данный недостаток применяются шлюзы прикладного уровня.

Достоинства:

- гибкость в использовании правил фильтрации;
- маленькая задержка для пакетов;

Недостатки:

- ЛВС маршрутизируется из INTERNET;

- нужны хорошие знания для написания правил фильтрации;
  - аутентификации с реализацией IP-адреса можно обмануть спуфингом;
  - при нарушении работы брандмауэра, все устройства за ним становятся незащищенными ;
- МЭ не может решать все проблемы и погрешности в ЛВС. В МЭ присутствуют так же и угрозы безопасности.

Наиболее существенные угрозы:

- отсутствие защиты от вирусов, МЭ не могут защитить от файлов, которые зараженные уже зараженными из интернета ;
- возможное ограничение пропускной скорости, МЭ являются потенциально узким узлом в сети, так как все пакеты передаваемые из внешней сети во внутреннюю должны проходить через МЭ можно исправить данную проблему с помощью установление несколько МЭ в разных местах, что увеличит пропускную скорость передачи;
- в основном МЭ являются средствами, только блокирующими атаки;
- МЭ не может защитить от некомпетентности пользователей и администраторов;
- большое количество остающихся уязвимых мест, МЭ не защищают от черных входов в сети;
- неудовлетворительная защита от атак сотрудников компании ,МЭ обычно не обеспечивают защиты от внутренних угроз;.

Простейший способ защиты ЛВС — установка между сетью и Интернетом межсетевое экрана. Но даже у этого метода есть свои недостатки . Когда ЛВС защищены одним-единственным МЭ, все правила контроля оказываются сосредоточенными в одном месте. Таким образом, МЭ становится узким местом и по мере нарастания нагрузки значительно теряет в производительности.

МЭ защищает множество узлов ЛВС и должен обеспечивать :

- разграничить доступ сотрудников защищаемой ЛВС к внешней ;
- ограничить доступ внешних пользователей к внутренним ресурсам ЛВС;

МЭ способен выполнять большое количество разных функций по обеспечению информационной безопасности. В основном, его функционал зависит от поставленных перед ним администратором сети задач.

Помимо основной задачи МЭ выполняет:

1) Аутентификация и идентификация сотрудников иногда реализуется при вводе обычного параметра пароля и имени. Но эта схема уязвима потому, что с точки зрения безопасности данные могут быть захвачены и воспользоваться злоумышленником. Данные нужно отправлять через общедоступные схемы соединений в зашифрованном виде. Это разрешит проблему от несанкционированного доступа путем захвата сетевых пакетов.

Надежно и удобно применять цифровые сертификаты, которые выдаются доверенными органами (центр распределения ключей). Большинство программ-посредников создаются таким образом, чтобы сотрудник прошел аутентификацию только в начале сеанса работы с МЭ.

проходить к внутренним системам в ЛВС.

2) Трансляция сетевых адресов, для создания многих атак злодею необходимо знать адрес жертвы. Для скрытия адреса и топологию всей сети, МЭ реализуют важную функцию – передача внутренних сетевых.

Передача внутренних сетевых адресов осуществляется двумя путями – статически и динамически. В первом варианте адрес объекта всегда привязывается к одному адресу МЭ, из которого передаются все исходящие пакеты. Во втором варианте IP-адрес МЭ и есть один единственный активный IP-адресом, который будет попадает во внешнюю сеть. В результате все исходящие из локальной сети данные оказываются отправленными МЭ, что исключает прямую связь между авторизованной ЛВС и являющейся потенциально опасной внешней сетью.

3) Администрирование является одним из важных аспектов в создании эффективной и надежной защиты. Ошибки при определении правил доступа могут образовать дыру, что образует уязвимость ЛВС. Поэтому в большинстве МЭ реализованы сервисные утилиты, облегчающие ввод, просмотр ,набор , удаление правил.

Межсетевое экранирование увеличивает безопасность объектов внутренней ЛВС, так как игнорируют неавторизованные запросы из внешней среды. Это уменьшает уязвимость внутренних объектов, так как сторонний нарушитель должен преодолеть некоторый защитный барьер, в котором механизмы обеспечения безопасности сконфигурированы особо тщательно.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ:

1. Шаньгин В. Ф. Информационная безопасность компьютерных систем и сетей: учеб. пособие. — М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2011.
2. Медведовский И. Д., Семьянов П. В., Леонов Д. Г., Лукацкий А. В. Атака из Internet. – М.: Солон-Р, 2002.
3. Щербаков А. Ю. Введение в теорию и практику компьютерной безопасности. – М.: Издательство Молгачева С. В., 2001.
4. Организационные и Технические Алгоритмы Защиты Информации В Телекоммуникационных Сетях Ганжур М.А., Кобылко А.Э. Проблемы современного педагогического образования. 2017.
5. А.Н. Андрончик, В.В. Богданов, Н.А. Домуховский, А.С. Коллеров, Н.И. Синадский, Д.А. Хорьков, М.Ю. Щербаков Защита информации в компьютерных сетях под ред. Н. И. Синадского. Екатеринбург : УГТУ-УПИ, 2008.

УДК 1

**Кривошапов В.В.**студент 2 курса магистратуры напр. «Электроэнергетика  
и электротехника»  
БГТУ им. В.Г.Шухова, г. Белгород**УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ СЕТЕЙ**

**Аннотация:** высокий уровень значимости электроэнергетики определяется инфраструктурным характером отрасли и прямой зависимостью между экономическим ростом страны и уровнем эффективности ее развития. Одной из наиболее актуальных проблем современного электроснабжения является проблема обеспечения качества электроэнергии. Основная причина ухудшения качества электроэнергии – широкое распространение нелинейных нагрузок, создающих при своей работе токи несинусоидальной формы. В статье рассматривается повышение энергоэффективности электрических сетей посредством улучшения качества электроэнергии.

**Ключевые слова:** качество электроэнергии, энергоэффективность, нелинейная нагрузка, высшие гармоники.

**Введение.** Высокий уровень значимости электроэнергетики определяется инфраструктурным характером отрасли и прямой зависимостью между экономическим ростом страны и уровнем эффективности ее развития. В РФ сложилась неблагоприятная ситуация с потреблением энергоресурсов: по данным Международного энергетического агентства энергоёмкость ВВП России в 2,5 раза выше среднемирового уровня и в 2,5 - 3,5 раза выше, чем в развитых странах. В целом по стране около 35-40 % всех потребляемых топливно-энергетических ресурсов (ТЭР) расходуется без отдачи, неэффективно. Только прямые потери топливно-энергетических ресурсов достигают 25-30%. Вследствие этого возрастает себестоимость производимой промышленной и сельскохозяйственной продукции, снижается ее конкурентоспособность, увеличиваются ежегодные затраты на поддержание в работоспособном состоянии и развитие ТЭК, возрастают издержки населения бюджетной сферы и производственного сектора на потребляемые топливно-энергетические ресурсы. Все это приводит к снижению энергоэффективности экономики в целом. Ситуация усугубляется устойчивой тенденцией роста доли энергетических затрат в себестоимости продукции при продолжающемся росте электроёмкости продукции, практически во всех отраслях экономики, возрастающей напряженностью топливно-энергетического баланса страны, нарастающим дефицитом основных энергоресурсов, возрастающей стоимостью их добычи, а также глобальными экологическими проблемами. Все это привело к тому, что энергосбережение и повышение энергоэффективности стало одной из приоритетных задач, которая решается на государственном уровне. Принят Федеральный закон РФ №261 -ФЗ от 23.11.2009 [1], который создает реально действующие правовые, экономические и организационные основы стимулирования энергосбережения и повышения энергетической эффективности, в соответствии с ним разработаны нормативные правовые акты, регулирующие отношения по энергосбережению и повышению энергетической эффективности, что позволяет унифицировать подходы к реализации энергосбережения и повышению энергетической эффективности.

**Характеристика качества электроэнергии в электрической сети.** Не так давно вопрос качества электроэнергии был проблемой только крупных промышленных потребителей, электрифицированного транспорта, а сейчас эта проблема затрагивает уже всех потребителей, в том числе и коммунальную инфраструктуру, население, государственные учреждения. Одним из эффективных мероприятий по энергосбережению, позволяющих экономить до 40-50% электроэнергии, является использование частотно-регулируемых приводов в котельных, насосных, в том числе и систем горячего водоснабжения зданий, строений, сооружений, государственных учреждений, жилищного фонда, в технологических установках предприятий, осуществляющих регулируемые виды деятельности. Другим мероприятием в области энергосбережения является применение ветровых электроустановок. И в первом, и во втором случае искажается форма кривой напряжения, т.е. появляется несинусоидальность кривых токов и напряжений. Однако, в расчете экономии электроэнергии и энергетической эффективности ухудшение качества электроэнергии, создаваемое реализацией приведенных мероприятий, как, впрочем, и ряда иных мероприятий, не учитывается.

Низкое качество электроэнергии - потенциал энергосбережения. Общеизвестно, что низкое качество электроэнергии приводит к увеличению потерь электроэнергии, а следовательно, к снижению энергетической эффективности электрических сетей. Необходимо определить насколько велика доля потерь электроэнергии от низкого качества электроэнергии и есть ли смысл рассматривать их как потенциал энергосбережения. В [4, 5, 6] показано, что в электрических сетях среднего напряжения с мощными источниками высших гармоник технические потери мощности в силовых трансформаторах связи с энергосистемой существенно увеличиваются. При коэффициенте искажения синусоидальности кривой напряжения равном 5% у коммунально-бытовых потребителей, питающихся от сети 0,4 кВ они составляют 15% нагрузочных потерь в силовом трансформаторе, а при коэффициенте искажения синусоидальности кривой напряжения 10% эти потери увеличиваются от 20 до 60%.

В качестве примера в таблице 1 показаны значения дополнительных потерь в силовом трансформаторе ТДН-16000/110 при следующих значениях ПКЭ:  $K_{U2}=4\%$ ;  $K_{U5}=5\%$ ;  $K_{U7}=7\%$ ;  $K_{U11}=3\%$ ;  $K_{U13}=1\%$ . Потери определялись по методике, приведенной в [7]. Здесь указана доля дополнительных потерь (в %) относительно номинальных потерь.

Таблица 1. Дополнительные потери при искажении КЭ в силовом трансформаторе

Параметр качества электроэнергии	Нагрузочные потери		Потери холостого хода		Суммарные потери	
	%	кВт	%	кВт	%	кВт
Несимметрия напряжения	14,5	12,325	0,16	0,03	11,9	12,355
Несинусоидальность напряжения	8,86	7,53	0,84	0,16	7,39	7,69

В синхронных и асинхронных двигателях доля таких потерь может достигать 15-20% в зависимости от соотношения показателей качества электроэнергии. Приведенные примеры свидетельствуют о том, что дополнительные технические потери электроэнергии, вызываемые низким качеством электроэнергии, можно рассматривать в качестве потенциала энергосбережения.

Низкое качество электроэнергии приводит и к появлению дополнительных метрологических потерь электроэнергии, которые не учитываются в оценке экономической эффективности при установке приборов учета электроэнергии. Как известно, в зависимости от расположения источника несинусоидальности или несимметрии напряжений и токов в сети возможен как недоучет, так и переучет отпущенной или потребленной электроэнергии. Такая ситуация характерна и при использовании индукционных счетчиков, и при использовании электронных счетчиков. Величина этих потерь также может быть весьма существенной в зависимости от значений показателей качества электроэнергии.

Таким образом, потенциал энергосбережения при низком качестве электроэнергии целесообразно определять по величине дополнительных потерь электроэнергии, создаваемых низким ее качеством. Методики определения дополнительных технических и метрологических потерь уже разработаны и позволяют получать достоверные результаты.

**Последовательность решения задачи повышения энергоэффективности электрических сетей путем улучшения качества электроэнергии.** Первым этапом ее решения является выявление источников искажения качества электроэнергии и места их расположения. Это возможно следующими путями: энергоаудитом, контролем качества электроэнергии, расчетно-аналитическим путем. Затем по типу источников искажения определяются параметры качества электроэнергии и показатели качества электроэнергии, которые их описывают, либо измерениями, либо расчетом. При этом рассматриваются следующие параметры качества электроэнергии или их совокупности: отклонение напряжения, колебание напряжения, несинусоидальность токов и напряжений, несимметрия токов и напряжений. Производится анализ показателей качества электроэнергии в узлах сети в динамике. Выбор узлов для определения показателей качества электроэнергии зависит от конкретной схемы сети и расположения в ней источников искажения. В качестве таких узлов могут быть, например, точки поставки электроэнергии на розничном рынке или точки передачи электроэнергии, точки общего присоединения.

Производится расчет потенциала энергосбережения, обусловленного низким качеством электроэнергии, в зависимости от его структуры. Далее выбираются узлы сети для реализации мероприятий по улучшению качества электроэнергии. Для выбранных узлов вначале определяется возможность применения организационных мероприятий, как малозатратных. Выбираются организационные мероприятия, набор которых зависит от показателей качества электроэнергии, не удовлетворяющих требованиям действующего стандарта на качество электроэнергии. Производится оценка их экономической эффективности и определяется доля реализованного потенциала энергосбережения, т.е. процент снижения потерь от низкого качества электроэнергии. Если потенциал энергосбережения не реализован полностью, то осуществляется анализ возможностей и целесообразности реализации схемных мероприятий, оценивается их экономическая эффективность и также определяется процент снижения потерь от низкого качества электроэнергии.

**Библиотека мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности электрических сетей путем улучшения качества электроэнергии.** Для тиражирования мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности сетей с низким качеством электроэнергии, целесообразно разработать типовые мероприятия по аналогии с существующим перечнем типовых мероприятий по энергосбережению и повышению энергетической эффективности и создать библиотеку таких мероприятий. Они должны быть разделены на три группы: организационные мероприятия, схемные решения, технические решения. Группы схемных и технических решений подразделяются на подгруппы в соответствии с параметрами качества электроэнергии и подгруппу, в которую входят разные комбинации параметров качества электроэнергии: несинусоидальность и несимметрия токов и напряжений, несинусоидальность и колебание напряжения и т.д. Например, для параметра несинусоидальность напряжения в группу схемных решений входят следующие: раздельное питание линейных и нелинейных нагрузок, увеличение пульсности выпрямителей, подключение к сетям более высокого класса номинального напряжения. Как видно из приведенного примера, предлагается использовать известные и проверенные практикой способы и технические средства, обеспечивающие требуемое качество электроэнергии в сети.

Каждое мероприятие рекомендуется описывать в следующем порядке: аннотация, назначение мероприятия, тип мероприятия, область применения, краткая характеристика мероприятия, нормативные документы, методика оценки экономической эффективности, инструкция к применению.

В назначении мероприятия указывается на снижение каких потерь электроэнергии направлено данное мероприятие: технических или метрологических. В типе мероприятия указывается его принадлежность к группе организационных, схемных или технических мероприятий. В области применения показывается на улучшение какого показателя или группы показателей качества электроэнергии направлено данное мероприятие, в каких сетях и для каких элементов его нужно применять. В краткой характеристике описывается само мероприятие, при этом показывается как выбрать технологию или техническое средство (несколько технических средств) для его реализации, требования к ним, приводится перечень выпускаемых промышленностью технических средств, его обеспечивающих, и их технические характеристики. В нормативных документах приводится перечень документов, регламентирующих применение рассматриваемого мероприятия: ПУЭ, ПТЭ, СНиПы, ГОСТы и т.д., а также перечень нормативных правовых документов в области энергосбережения, относящихся к данному мероприятию.

#### Выводы

1. Показана целесообразность использования в качестве типовых мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности электрических сетей, мероприятия по улучшению качества электроэнергии.
2. Разработан порядок реализации потенциала энергосбережения в электрических сетях, обусловленного низким качеством электроэнергии.
3. Предложено создать библиотеку типовых мероприятий по повышению энергоэффективности электрических сетей путем улучшения качества электроэнергии, и показана методика ее реализации.

#### Библиографический список:

1. Бохмат И.С., Воротницкий В.Э., Татаринев Е.П. Снижение коммерческих потерь в электрических системах // Электрические станции. 1998. № 9.
2. Савина Н.В. Системный анализ потерь электроэнергии в электрических распределительных сетях. Новосибирск: Наука, 2008. 221 с.
3. Железко Ю.С. Потери электроэнергии. Реактивная мощность. Качество электроэнергии: руководство для практических расчетов. М.: Изд-во НЦ ЭНАС, 2009. 456 с.
4. «Стратегия развития электросетевого комплекса РФ», утвержденная Постановлением правительства РФ от 03.04.2013 г. № 511-р.
5. ФЗ от 23.11.2009 № 261 «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ».

УДК 621.789

**Пустовойт В.Н.**

д.т.н., профессор кафедры физическое и прикладное материаловедение  
Донской Государственный Технический Университет  
(Россия)

**Долгачев Ю.В.,**

к.т.н., доцент кафедры физическое и прикладное материаловедение  
Донской Государственный Технический Университет  
(Россия)

**Приходько С.В.**

Магистрант 2 курса кафедры физическое и прикладное материаловедение  
Донской Государственный Технический Университет  
(Россия)

## ОБЗОР МЕХАНИЗМОВ ОБРАЗОВАНИЯ ФЕРРОМАГНИТНОЙ ФАЗЫ В НЕФЕРРОМАГНИТНОЙ МАТРИЦЕ

**Аннотация:** в данной статье рассматриваются механизмы образования зародышей ферромагнитного мартенсита в парамагнитной аустенитной матрице, а так же влияние внешнего магнитного поля на изменения в кинетике мартенситного превращения. Изучены особенности магнитного состояния аустенита, показана зависимость критического размера ферромагнитноупорядоченного нанокластера в парамагнитной матрице аустенита в зависимости от напряженности магнитного поля.

**Ключевые слова:** мартенсит, зародыш, магнитное поле, ферромагнитные кластеры, закалка.

В настоящее время все чаще используются способы для воздействия на структуру внешней энергией магнитного поля для влияния на механизм и кинетику фазовых переходов с целью получения устойчивых изменений структуры и свойств, полезных для эксплуатации [1-4].

Одним из основных механизмов фазовых превращений в твердом состоянии является - мартенситное превращение [5-7]. Образование зародышей ферромагнитной фазы в парамагнитной матрице и влияние оказываемое внешним магнитным полем на этот процесс будет рассматриваться для случая  $\gamma \rightarrow \alpha$  перехода.

В работе [8] описывается два случая образования ферромагнитной фазы. Рассмотрим их немного подробнее.

Если исходной фазой является железоуглеродистый аустенит, то его парамагнитное состояние в макромасштабе характеризуется полным разупорядочением электронных спинов, при этом свободная энергия минимальна. Изменение магнитных свойств  $\gamma$ -фазы связано с самопроизвольным возникновением флуктуаций дальнего ферромагнитного порядка («роев» спинов). «Рои» спинов представляют собой малые (однодоменные) ферромагнитные области, возникающие и аннигилирующие по статическим законам. Эти области называют ферромагнитными кластерами, что подчеркивает их флуктуационный характер [3].

В работе Ромашева Л.Н. [9] имеются данные о том что, наличие ферромагнитных кластеров в аустените, обусловлено проявлением в микрообъемах с концентрационной неоднородностью (обогащенных атомами ферромагнитных веществ) положительного обменного взаимодействия, приводящего к установлению ферромагнитного порядка при температурах выше точки Кюри аустенита  $\sim 180\text{K}$ . (или выше  $T_{\gamma \rightarrow \alpha}$  для сталей, испытывающих при охлаждении  $\gamma \rightarrow \alpha$  превращение с образованием ферромагнитной  $\alpha$ -фазы). При этом суперпарамагнитные свойства аустенита рассматриваются как проявление суперпарамагнетизма, обусловленного магнитной неоднородностью вещества вблизи критической температуры (например, точки Кюри или  $M_n$  - температура начала превращения аустенита в мартенсит).

При наложении внешнего магнитного поля в результате суперпозиции обменного и магнитного взаимодействий происходит дополнительное упорядочение магнитных моментов, что способствует увеличению устойчивости (времени релаксации) и мгновенной концентрации ферромагнитноупорядоченных участков.

Ферромагнитные кластеры, воспринимая энергию внешнего магнитного поля через магнестрикционные напряжения, изменяют поле упругих сил в микрообъемах атомной решетки матрицы и этим способствуют снижению энергетического барьера для образования зародышевого центра критического размера.

Размер кластера зависит от напряженности магнитного поля. Это объясняется тем, что каждой величине напряженности поля отвечает минимальный размер области со спиновым порядком, способной воспринимать энергию этого поля через магнестрикционные напряжения, что делает эту область возможным зародышем критического размера. Экспериментально определено, что функция Ланжевена, описывающая относительную намагниченность для суперпарамагнитного состояния, оказывается приемлемой для расчетов в интервале напряженностей поля от 0,6 до 23,7 МА/м.) Это связано с тем что, существует минимальный критический размер кластера  $\sim 0,66$  нм. При меньших размерах однодоменная область становится неустойчивой, т.е. обменные силы в этом случае не способны поддерживать спонтанную намагниченность и магнитное упорядочение. При напряженности поля меньше 0,6 МА/м определение размера кластера становится нереальным из-за гиперболического характера функции Ланжевена. На рис. 1 показана зависимость размера кластера от напряженности магнитного поля.



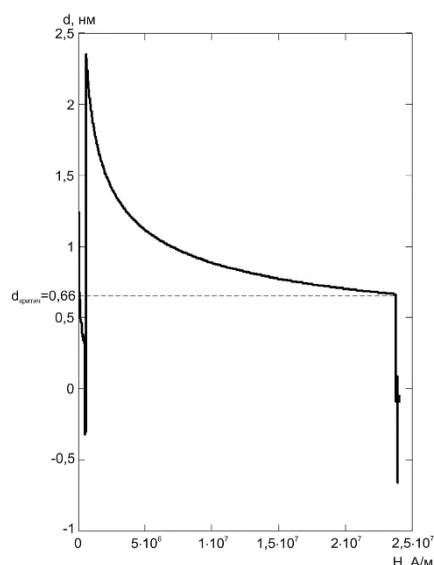


Рис. 1 – Зависимость размера кластера от напряженности магнитного поля

При образовании зародыша новой фазы внутри матрицы свободная энергия системы, с одной стороны, уменьшается вследствие перехода некоторого объема исходной фазы в более устойчивое состояние, а с другой — увеличивается в результате образования новой поверхности раздела с избыточной поверхностной энергией и появления энергии упругой деформации в одной или обеих фазах ввиду разницы их удельных объемов.

По мнению Новикова И.И. [10] переход от одной фазы к другой происходит через промежуточное состояние с повышенной свободной энергией, большей, чем у исходной фазы. Таким образом, флуктуационное повышение энергии в группе атомов парамагнитной матричной фазы с параллельным расположением спинов может обеспечить в этих местах достижение значения работы образования критического зародыша.

В процессе превращений неферромагнитного аустенита с образованием ферромагнитных продуктов реакции (бейнит, мартенсит, ферритнокарбидная смесь) под действием внешнего магнитного поля происходит своеобразное магнитное расслоение исходной фазы, которое характеризуется образованием ансамбля ферромагнитноупорядоченных кластеров. Наличие этих микрообъемов приводит к флуктуационному повышению энергии в группе атомов матричной фазы с параллельным расположением электронных спинов, что обеспечивает снижение работы образования ферромагнитных зародышей критического размера и увеличивает скорость их образования. Это приводит к изменению кинетики превращений исходной неферромагнитной фазы, определяя своеобразное каталитическое действие магнитного поля в процессе реакции, продукты которой являются ферромагнитными.

Таким образом показано, что выше температуры Кюри в аустените могут существовать ферромагнитноупорядоченные нанокластеры размером не меньше критического для данного значения напряженности магнитного поля. Данные области могут быть местами предпочтительного зарождения мартенсита, кроме того они способны воспринимать энергию внешнего магнитного поля в виде магнитоэлектрических напряжений изменяя поля упругих сил в микрообъемах атомной решетки матрицы, что приводит к снижению энергии образования зародышевого центра критического размера. Приведенная зависимость критического размера нанокластера от напряженности магнитного поля (рис. 1), показывает - чем больше значение напряженности поля, тем меньше критический размер, что означает увеличение количества ферромагнитноупорядоченных нанокластеров, т.к. вероятность флуктуационного образования нанокластера меньшего размера выше. Указанные обстоятельства объясняют мультипликативное увеличение центров зарождения  $\alpha$ -фазы под действием магнитного поля, что обуславливает более полное протекание мартенситного превращения

#### Список литературы

1. Pustovoyt V.N., Dolgachev Y.V. Special features of the structure of martensite formed by hardening of steel in magnetic field in the temperature range of superplasticity of austenite // *Metal Science and Heat Treatment*. 2012. Т. 53. № 11-12. С. 515-519.
2. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. Технология бездеформационной закалки в магнитном поле тонкостенных деталей кольцевой формы // *Вестник Донского государственного технического университета*. 2011. Т. 11. № 7 (58). С. 1064-1071.
3. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В., Рожкова В.М. Энергетические особенности образования зародышей мартенсита и кинетика гамма-альфа перехода при действии внешнего магнитного поля // *Известия Волгоградского государственного технического университета*. 2015. № 5 (160). С. 131-135.
4. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. Зарождение мартенсита в условиях сверхпластичности аустенита и воздействия внешнего магнитного поля // *Известия Волгоградского государственного технического университета*. 2016. № 2 (181). С. 114-120.
5. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. Проблемы зарождения при мартенситном превращении в стали // *Вестник Донского государственного технического университета*. 2013. Т. 13. № 1-2 (70-71). С. 5-24.
6. Pustovoyt V.N., Dombrovskii Yu.M., Dolgachev Yu.V. Structural identification of the phenomenon of "white zone" // *Metal Science and Heat Treatment*. 2017. Т. 59. № 1-2. С. 3-7.
7. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. К вопросу о местах зарождения мартенсита // *Известия Волгоградского государственного технического университета*. 2014. № 23 (150). С. 110-114.
8. Пустовойт В.Н. Физические и технологические основы термической обработки в магнитном поле: автореферат диссертации на соискание степени доктора технических наук / Академия наук Белорусской ССР, Физико-технический институт. Минск, 1980.
9. Ромашев Л.Н. Магнитные свойства аустенита хромоникелевых сталей и мартенситное превращение под влиянием импульсного магнитного поля: Автореф. дис. канд. физ.-мат. наук. / Свердловск: ИФМ УНЦ АН СССР, 1977. 22 с.
10. Новиков И.И. Теория термической обработки металлов. М.: Металлургия, 1978, 390 с.

УДК 636.085

**Цыкунова О.В.**старший научный сотрудник  
Нижегородский НИИСХ - филиал ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока  
(Россия, Нижний Новгород)**Кодочилова Н.А.**кандидат биологических наук, зам директора по научной работе  
Нижегородский НИИСХ - филиал ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока  
(Россия, Нижний Новгород)**Салова Л.А.**старший научный сотрудник  
Нижегородский НИИСХ - филиал ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока  
(Россия, Нижний Новгород)**СКОРОСТЬ ПОДКИСЛЕНИЯ КОНСЕРВИРОВАННОГО ПЛЮЩЕНОГО ЗЕРНА КУКУРУЗЫ ПРИ ОБРАБОТКЕ СЫРЬЯ ХИМИЧЕСКИМИ И БИОЛОГИЧЕСКИМИ ПРЕПАРАТАМИ**

*Аннотация:* в статье приведены экспериментальные данные по результативности использования химических и биологического препаратов при заготовке кормов.

*Ключевые слова:* зерно, кукуруза, плющение, консервирование, скорость подкисления, кислотность.

Скорость подкисления консервируемого сырья напрямую зависит от способности препарата быстро понижать содержание ионов водорода (кислотности) до 3,8 - 4,4 единиц рН после обработки им массы перед закладкой на хранение. Многочисленные исследования установили, чем быстрее произойдет подкисление, тем с большей питательной ценностью будет обладать корм [1].

На сегодняшний день известно, что сам процесс консервирования занимает в среднем 5-10 дней и проходит в несколько этапов:

1. Развитие эпифитной микрофлоры. - На поверхности сырья всегда находятся гнилостные, представители группы кишечной палочки, дрожжи, молочнокислые и прочие микроорганизмы. Спорозоные, гнилостные, а так же молочнокислые бактерии обычно размножаются медленно, поэтому их количество в данную фазу не меняется. При плотной укладке (основное требование для консервирования кормов) создаются все условия, способствующие преимущественному развитию молочнокислых бактерий, угнетающих развитие вредных и портящих корм микроорганизмов.

2. Основное брожение. – Продолжается развитие молочнокислых бактерий - молочнокислых стрептококков и молочнокислых палочек, которые продолжают подкислять корм, убивая большинство неспорозоных микроорганизмов. При этом как правило сохраняются бациллярные формы в виде спор, которые могут находиться в сырье длительное время.

3. Окончание брожения. – Консервирование корма подходит к естественному завершению. В нем происходит постепенное отмирание молочнокислых бактерий, так как количество, выработанной ими кислоты, становится для них вредным и кислотность корма снижается до 3,8-4,4.

В России для консервирования кормов применяют химические и биологические консерванты. У всех препаратов есть свои минусы и плюсы, но почему то считается, что химические консерванты быстрее подкисляют сырье до 3,7-4,4 единиц рН, чем способствуют созданию лучших условий, необходимых для надежного и длительного хранения корма. В 2017 году в Нижегородском НИИСХ - филиале Федерального государственного бюджетного научного учреждения «Федеральный аграрный научный центр Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого» проводились сравнительные исследования по изучению влияния химических и биологического препаратов на скорость подкисления консервированного зерна.

**Материал и методы исследования.**

Объектом исследования являлось плющенное зерно кукурузы. Стимуляцию процессов консервирования корма проводили химическими и биологическим препаратами в рекомендованных дозах согласно схемы опыта (табл.1)

**Таблица 1****Схема опыта**

№	Вариант опыта	Соотно-шение	Доза внесения препаратов
1	<b>Контроль (без консервантов)</b>	0	0
Химические препараты			
2	АИВ 2000 +	-	4 кг/т
3	Муравьиная кислота	100	3-4л/т
4	Пропионовая кислота	100	3-4л/т
5	Пропионовая кислота + аммиак	85:15	3-4 л/т
6	Пропионовая кислота + гидроксид калия	85:15	3-4 л/т
7	Пропионовая кислота + оксид кальция	85:15	3-4 л/т

8	Муравьиная кислота + аммиак	90:10	3-4 л/т
9	Муравьиная кислота + пропионовая кислота + бензойная кислота + аммиак	40:30:2:15	3-4 л/т
10	Муравьиная кислота + пропионовая кислота + бензойная кислота + аммиак	50:20:2:10	3-4 л/т
11	Муравьиная кислота + пропионовая кислота + бензойная кислота + аммиак	60:10:2:20	3-4 л/т
12	Муравьиная кислота + пропионовая кислота + бензойная кислота + аммиак	40:20:2:25	3-4 л/т
13	Муравьиная кислота + пропионовая кислота + бензойная кислота + аммиак	40:40:2:5	3-4 л/т
Биологический препарат			
14	Биосил НН	-	1л/40т

Исследования проводились в лабораторных условиях Нижегородского НИИСХ - филиала Федерального государственного бюджетного научного учреждения «Федеральный аграрный научный центр Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого» в соответствии с «Методическими рекомендациями по проведению опытов по консервированию и хранению объемистых кормов» [2].

Скорость подкисления консервированного плющеного зерна кукурузы при обработке сырья химическими и биологическим консервантами определяли путем измерения концентрации ионов водорода – рН (кислотности) консервируемого сырья через 3, 7, 30 дней после закладки согласно ГОСТ 26180-84.

#### Результаты исследований.

Измерение кислотности способствует пониманию направленности процессов брожения, происходящих при консервировании (различные виды микроорганизмов способны к активности лишь в определенных пределах концентрации ионов водорода), а определение ее через 3, 7, 30 дней позволяло судить об эффективности применения препаратов, то есть об их способности быстро подкислять корм до 3,7-4,2 единиц рН, необходимых для надежного, длительного хранения корма и подавления вредной микрофлоры (табл.2).

Таблица 2

#### Отношение различных групп микроорганизмов к кислотности среды

Микроорганизмы	Примерный интервал развития, единицы рН	
	от	до
Гнилостные микробы	4,5	8,5
Молочнокислые кокки	3,5	8,5
Молочнокислые палочки	3,0	8,0
Маслянокислые палочки	4,7	8,5
Группа кишечной палочки	4,5	8,0
Плесени	1,0	9,0
Дрожжи	3,0	7,0

Исследование образцов через 3 дня после закладки опыта на содержание ионов водорода показало, что применением смеси пропионовой кислоты и аммиака (пропионата аммония) в соотношении 85:15 для консервирования зерна вызывает подкисление корма до минимального значения - 3,7 единиц рН, а при использовании биологического препарата Биосил НН консервируемая масса не достигает границы верхнего предела кислотности. В остальных вариантах рН соответствует необходимым для лучшего хранения пределам концентрации ионов водорода (рис.1).

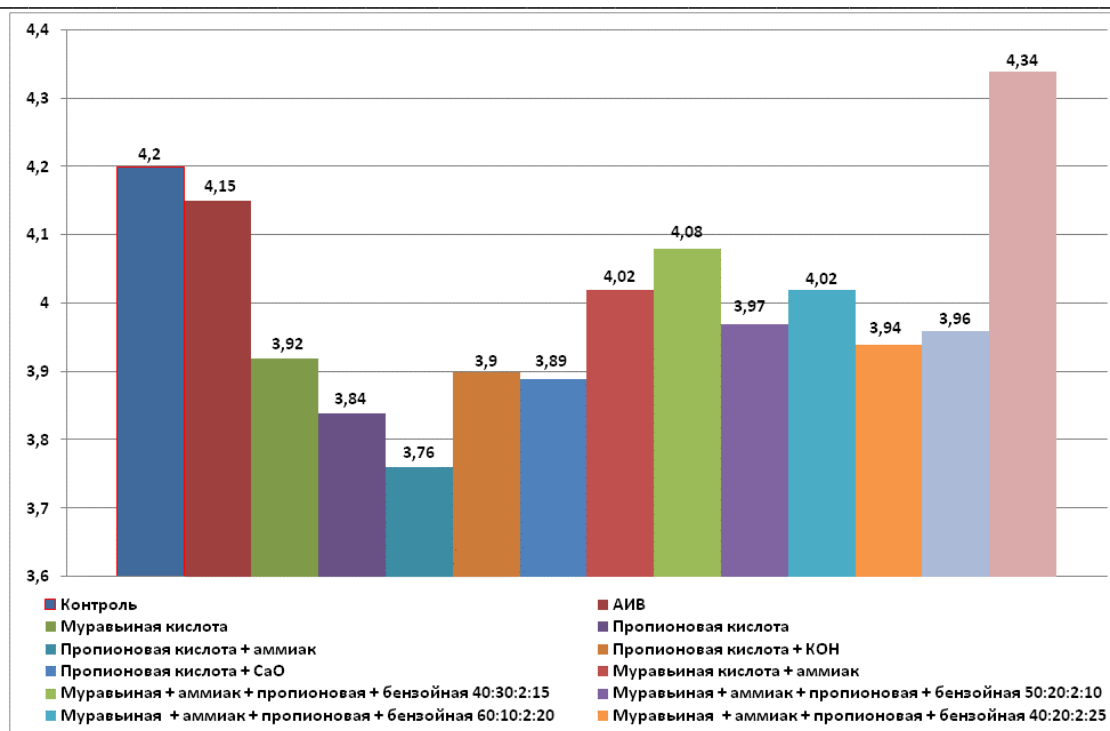


Рис. 1. Кислотность консервированного зерна через 3 дня, единиц рН

Через 7 дней после закладки опыта наблюдалось дальнейшее понижение кислотности как в контрольном варианте так и в образцах, обработанных с использованием препарата АИВ, смесей муравьиной, пропионовой, бензойной кислот с аммиаком, а так же в варианте с Биосилом НН. Однако, закисления корма ни в одном из этих вариантов отмечено не было (рис. 2).

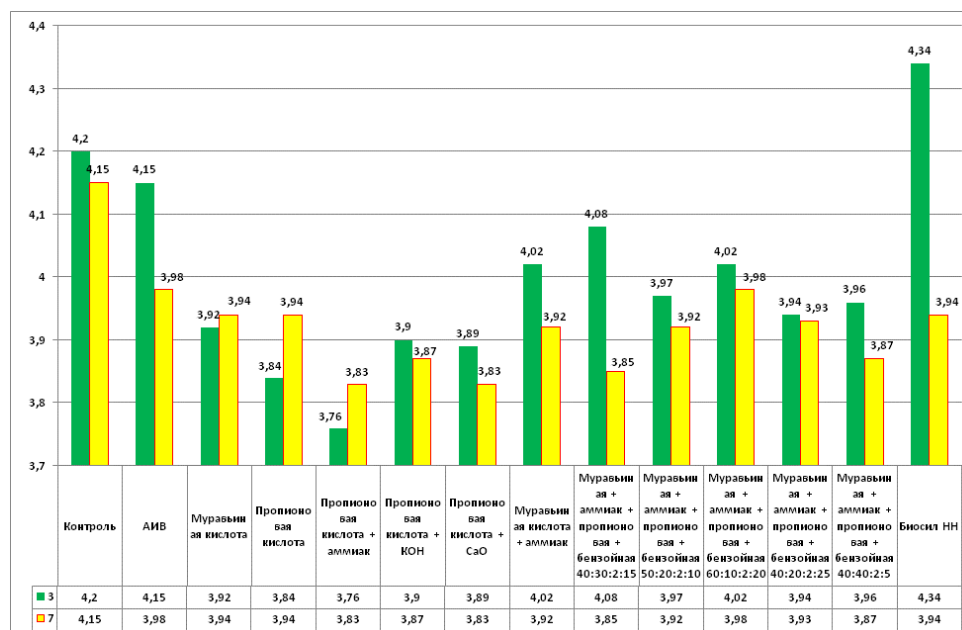


Рис. 2. Кислотность консервированного зерна через 3 и 7 дней, единиц рН

Использование чистой муравьиной и пропионовой кислот для обработки зерна привело к повышению кислотности относительно 3-х дневных образцов на 0,1 единицы рН. Это доказывает тот факт, что муравьиная и пропионовая кислота в чистом виде не способны полностью подавлять микрофлору и поэтому в корме могут присутствовать дрожжи и плесени [3; 4]. В консервированном корме всегда обнаруживается некоторое количество дрожжевых грибов. При размножении их образуются спирт и некоторые ароматические вещества, улучшающие запах корма. Дрожжи кислотоустойчивы и могут жить при рН 2,5 - 3,0.

Применение смеси пропионовой кислоты с аммиаком (в результате которого образуется смесь пропионовой кислоты с пропионатом аммония) так же привело к незначительному повышению кислотности на 0,1 единицу. Очевидно данный факт связан с тем, что пропионат аммония является вспомогательным препаратом для пропионовой кислоты, снижающим ее агрессивное воздействие.

Консервирование сырья смесями пропионовой кислоты с гидроксидом калия (в результате которого образуется смесь пропионовой кислоты с пропионатом калия) и пропионовой кислоты с оксидом кальция (в результате которого образуется смесь пропионовой кислоты с пропионатом кальция) приводит к снижению кислотности на 0,03 и 0,06 единиц

pH соответственно за счет консервирующих свойств солей пропионовой кислоты, способных предотвращать появление и развитие болезнетворных бактерий, дрожжей, плесени и грибковых микроорганизмов.

Использование препаратов способствует удержанию роста нежелательной микрофлоры путем снижения кислотности до пределов 3,83-4,15 единиц pH, при которых могут развиваться только молочнокислые кокки и молочнокислые палочки (табл.1). То есть можно с уверенностью сказать, что в период с 3 до 7 дней брожения в сырье стали преобладать молочнокислые бактерии, но еще оставались дрожжевые и плесневые микроорганизмы [5].

Через 30 дней после закладки опыта в контрольном варианте произошел скачок изменения кислотности в сторону ее снижения с 4,15 до 4,20 единиц pH (рис. 3).

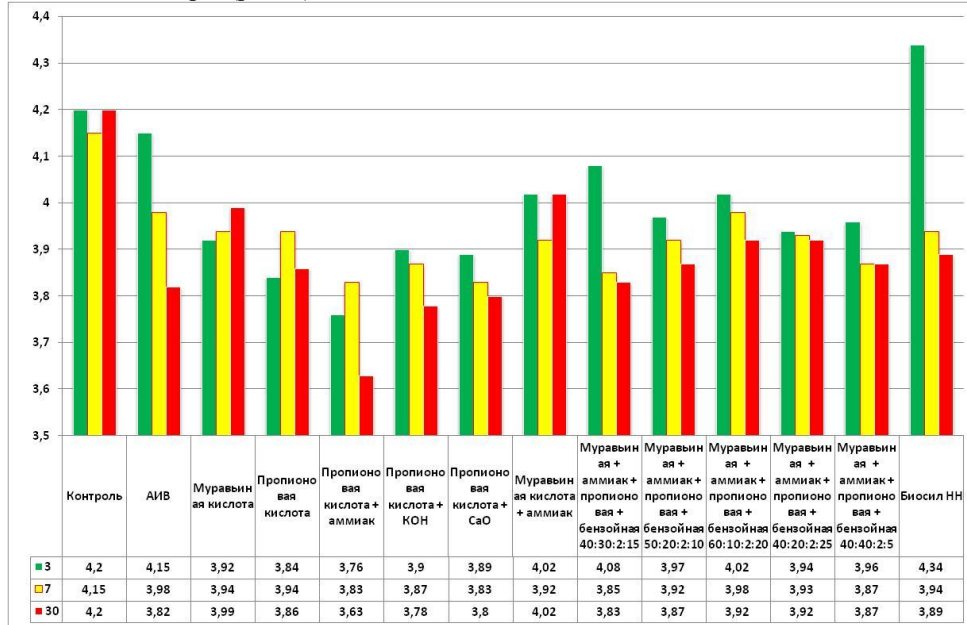


Рис. 3. Кислотность консервированного зерна через 3, 7, 30 дней, единиц pH

Увеличение этого значения может свидетельствовать о начале роста численности плесневых и дрожжевых бактерий, которые способны выдерживать кислотность 1,0 и 3,0 единиц pH и образовывать масляную кислоту. Это доказывает давно известный факт, что в консервирующей массе всегда присутствует нежелательная микрофлора в виде зародышей способных при определенных условиях вызывать гнилостные процессы в результате их быстрого развития [5] и дает возможность предположить о процессе быстрого расходования сахаров и истощения достаточного запаса углеводов, необходимых для роста и развития молочнокислых бактерий и подавления нежелательной микрофлоры [3].

В остальных образцах отмечено снижение содержания ионов водорода, что свидетельствует о завершении брожения, в результате которого происходит отмирание возбудителей молочнокислого брожения и корм становится постепенно беднее микроорганизмами.

Проанализировав скорость подкисления, мы пришли к выводу, что консервирование плющеного зерна кукурузы без применения препаратов не целесообразно, так как это может привести к развитию в ней нежелательной микрофлоры. Использование химических препаратов: АИВ и смесей муравьиной, пропионовой и бензойной кислот с аммиаком в соотношениях 40:30:2:15, 50:20:2:10, 60:10:2:20, 40:20:2:25, 40:40:2:5 и Биосила НН положительно влияет на процессы консервирования сырья и способствует быстрому протеканию брожения.

### Список литературы

1. Цыкунова О.В., Гувеннов А.И., Городецкая Н.А., Салова Л.А. Результативность использования Биосила НН, Биовета и Закваски К при заготовке кормов из плющеного зерна пшеницы [Электронный ресурс] // Адаптивное кормопроизводство. – 2017. – № 1. – С. 33-41. – URL: <http://www.adaptagro.ru> (дата обращения: 30.03.2015).
2. Бондарев В.А., Косолапов В.М., Победнов Ю.А. Проведение опытов по консервированию и хранению объемистых кормов. - М: ФГУ РЦСК, 2008. - 47 с.
3. Домрачева Г.И., Кононов Ю.В., Майданюк А.Э. Влияние пропионовых кислотных бактерий на качество силоса, рост и развитие молодняка животных // Научн. тр. Сиб. научно-иссл. ин-та с.-х. животных. - Омск, 1970. №15. с.173-177.
4. Федосеев П. Н., Гундоров В.В., Соколов А. В. Использование химических препаратов при заготовке кормов. - М: Росагропромиздат, 1988. - 172 с.
5. Зубрилин А.А., Мишустин Е.Н. Силосование кормов. - М: Академия наук, 1958 – 225 с.