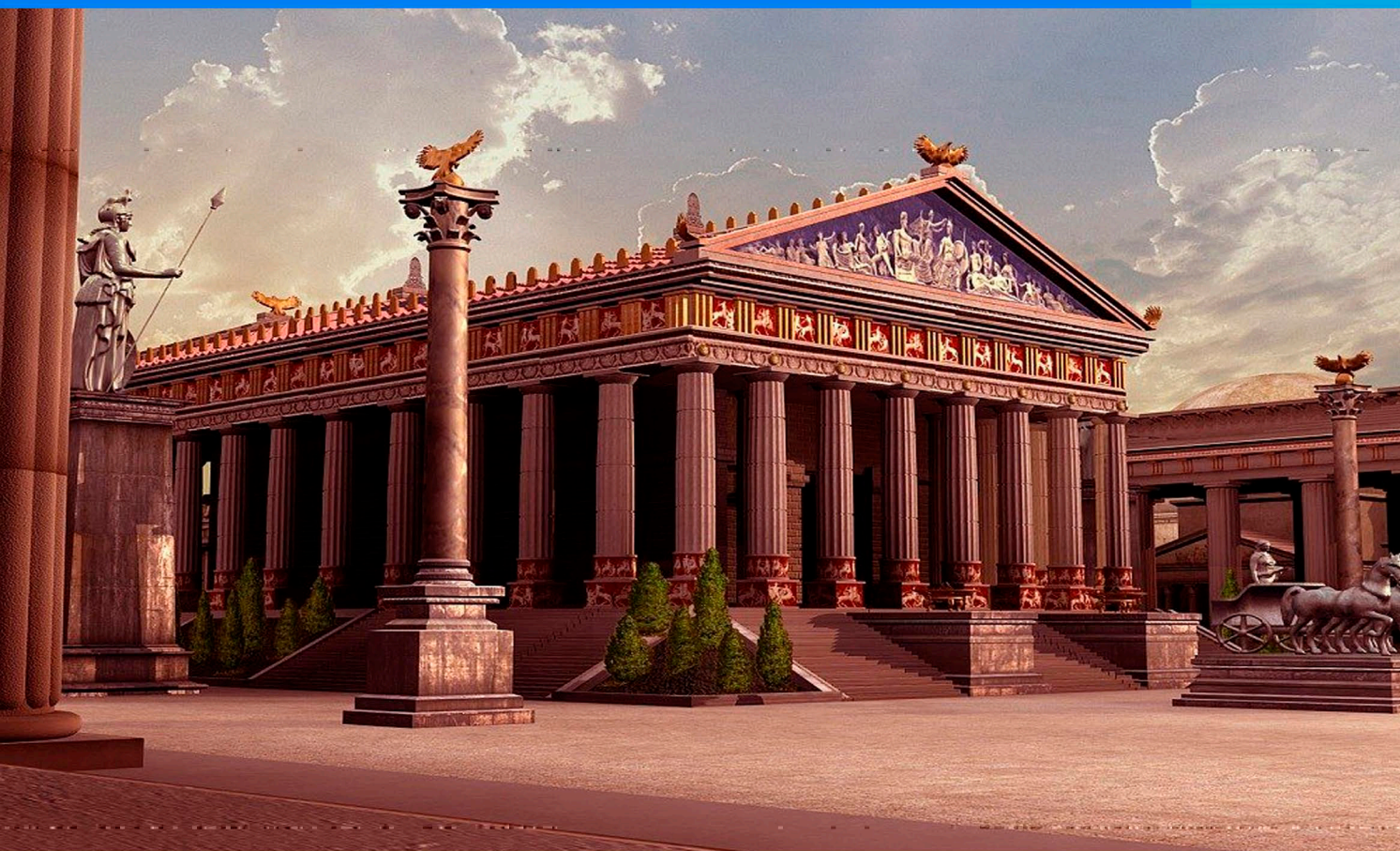


ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 5 (14)



ТОМ 2

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2019

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 5 (14) Том 2

МАЙ 2019 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
сайт: www.открытая-наука.рф; www.вестник-науки.рф
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет: 12.05.2019 г.

*Периодическое
электронное научное издание.*

Рабочий язык журнала:

русский и английский.

Распространяется бесплатно.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Гич А.С. ОСОБЕННОСТИ И ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОРТФЕЛЕМ ПРОЕКТОВ.....	7
Гич А.С. ОСОБЕННОСТИ ЭТАПОВ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПОРТФЕЛЯ ПРОЕКТОВ.....	14
Горохова Н.К. ПРОЕКТ «БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА» ДЛЯ ЛЮДЕЙ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ. ЦЕЛИ, ПЕРСПЕКТИВЫ САМОЗАНЯТОСТИ.....	22
Данелия Д.Б. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ.....	28
Двалишвили Г.Т., Гребеник В.В. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В ОПРЕДЕЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	34
Забелина С.Г. ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ.....	45
Зубкова Ю.С. ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КОРПОРАЦИИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ.....	49
Нгуен Чанг Т.Т. ТЕСТИРОВАНИЕ ЧЕТЫРЕХФАКТОРНОЙ МОДЕЛИ КАРХАРТА И ПЯТИФАКТОРНОЙ МОДЕЛИ ФАМА-ФРЕНЧА НА РЫНКЕ АКЦИЙ ВЬЕТНАМА.....	53
Нгуен Чанг Т.Т. ТОРГОВАЯ ВОЙНА США И КИТАЯ: КАК ВЛИЯЕТ НА АЗИАТСКИЕ ФОНДОВЫЕ РЫНКИ?	68
Попов А.Ю. СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО.....	73
Родина Н.С. ОСНОВНАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПОРТФЕЛЬНОГО АНАЛИЗА МАКОВИЦА.....	77
Родина Н.С. РАСЧЕТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РИСК-ДОХОДНОСТЬ В ПОРТФЕЛЕ ЦЕННЫХ БУМАГ НА ОСНОВАХ ИНДЕКСНЫХ МЕРАХ РИСКА.....	80
Семёнов Н.А. МОДИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИИ DUAL MOMENTUM	83
Суплотова А.А. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	88
Черкашина А.В. ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ТОВАРООБОРОТА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ.....	91

Чичуленков Д.А., Милешкина Е.И.

ПЛАН ВОССТАНОВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ..... 94

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ**Бабаев А.Ю., Кижаккин М.В.**РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕМОНТА,
ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК, УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ
КОНСТРУКЦИИ ОБЪЕМНЫХ КОМПРЕССОРОВ..... 105**Беспалова А.А.**ДИАГНОСТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА АНАЛИЗА СОСТОЯНИЯ
СЕТЕВЫХ УСТРОЙСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ НЕЙРОННОЙ СЕТИ..... 110**Заманов Р.И.**О ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЯХ УВЕЛИЧЕНИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ
ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В РОССИИ ПРИ ПАРАЛЛЕЛЬНОМ РОСТЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ..... 114**Костин П.И.**ПРОВЕДЕНИЯ ГИДРОДИНАМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ (ГДИ) ПО ТЕХНОЛОГИИ
КРИВОЙ ВОССТАНОВЛЕНИЯ УРОВНЕЙ (КВУ) КРИВОЙ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДАВЛЕНИЯ (КВД)..... 122**Листратов С.Е.**ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ ФАЗЫ ОТРАЖЕННОЙ ВОЛНЫ
ОТ ТОЛЩИНЫ ДИЭЛЕКТРИКА НА ПРИМЕРЕ СУБВОЛНОВОГО ЭЛЕМЕНТА..... 126**Листратов С.Е.**

МОДЕЛИРОВАНИЕ ОТРАЖАТЕЛЬНОЙ АНТЕННОЙ РЕШЕТКИ..... 130

Нарышкин К.А., Попова О.В.ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ СКОРОСТИ НАЗЕМНОГО
ГОРОДСКОГО ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ..... 134**Самаг А.С., Хомяков В.А., Ержанов С.Е.**

СРАВНЕНИЕ СЕЙСМОИЗОЛИРУЮЩИХ КОНСТРУКЦИИ..... 140

Танатканова А.К.

ОБЗОР МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ ДЛЯ ЗАПИСИ НА АВТОМОЙКУ В КАЗАХСТАНЕ..... 145

Танатканова А.К.

ПРИМЕНЕНИЕ МИКРОСЕРВИСНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ПРИ РАЗРАБОТКЕ КОРПОРАТИВНЫХ ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЙ..... 149

Шелудякова А.А.АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ПАКЕТОВ ПРОГРАММ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ
УРАВНЕНИЯ ТЕПЛОПЕРЕНОСА МЕТОДОМ КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ..... 154**ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ****Алфедейлат Ферас**

ВЗАИМОСВЯЗЬ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ ФОРМЫ ПРАВЛЕНИЯ И ПОЛИТИЧЕСКОГО РЕЖИМА ГОСУДАРСТВА..... 159

Бисулганов М.С-А., Ершова К.Д.

ТЕОРИЯ АГРЕССИИ К. ЛОРЕНЦА..... 164

Болотин М.П. ПРОБЛЕМА ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМОСТИ	170
Булгакова А.А., Саттарова Л.С. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОБУЧЕНИЮ ОРФОГРАФИИ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ	175
Демехина С.А. ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ ЭЛЕКТРОННОГО АРХИВА	179
Каменских О.В. ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ.....	182
Орлов Н.Н., Немцева Е.В., Ръжкин Н.В. ТРАВМАТИЗМ В СПОРТЕ. РАЗРЫВ КРЕСТООБРАЗНОЙ СВЯЗКИ.....	192
Пилипенко А.А. ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ДОВЕРИЯ В РОССИИ В ЭПОХУ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	196
Романовская К.С., Самохвалова С.М. ОСОБЕННОСТИ ТРАКТОВКИ ПОНЯТИЯ КАТЕГОРИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ.....	200
Севастьянова Т.П., Саттарова Л.С. ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАВЫКА ЧТЕНИЯ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ	204
Скворцова Я.А. ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИИ К ЗАНЯТИЯМ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ.....	208
Супрунова А.Ю. ВИДЫ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧИТЕЛЯ БИОЛОГИИ.....	211
Хомякова В.Д., Готин М.Б., Циндрик Э.Э., Скоробогатов В.В. МИГРАЦИОННЫЕ КОНФЛИКТЫ: ФУНКЦИИ И МОТИВЫ	215
Юцык А.А. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДИАЛОГОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ.....	219
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Ашуров М.Х. К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ВИДА ОКАЗАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ	223
Ашуров М.Х. ТАКТИКА ОКАЗАНИЯ АДВОКАТОМ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ СВИДЕТЕЛЮ, УЧАСТВУЮЩЕМУ В СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ.....	226
Веснин Т.П. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ АДВОКАТУРЫ.....	229
Гора Е.А. КОДИФИКАЦИЯ ПРИНЦИПА НЕДОПУЩЕНИЯ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	232

Зорина И.В. «ВСЕ РАВНЫ ПЕРЕД ЗАКОНОМ И СУДОМ»., НО НЕКОТОРЫЕ «РАВНЕЕ»?	240
Зорина И.В. ПРОБЛЕМЫ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА ПО ЧАСТИ 1 СТАТЬИ 303 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ (ЗА ФАЛЬСИФИКАЦИЮ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СУДЕ)	251
Зорина И.В. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ СТАТЬИ 90 УПК РФ	263
Карасев А.К. ОСОБЕННОСТИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	273
Карасев А.К. ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СТАТУСА И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ.....	276
Начевная Е.Р. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЖИЛЬЁМ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	280
Хомушку Д.А. УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКАМИ СХЕМ ПО «ДРОБЛЕНИЮ БИЗНЕСА»	286

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Армейская Н.С. ОРТОДОНТИЧЕСКИ АССОЦИИРОВАННАЯ РЕЗОРБЦИЯ КОРНЕЙ ЗУБОВ.....	293
Сафарханұлы Абзал, Ахметова А.К., Турдиметова Д.Ю., Кожамбердина М.К. ИШЕМИЧЕСКАЯ БОЛЕЗНЬ СЕРДЦА КАК ВАЖНЕЙШАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	296

ЭКОНОМИКА И ТУРИЗМ

Орлова О.Л. РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	301
---------------------------------------------------------------------------	-----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 33

Гич А.С.

магистрант Краснодарского Государственного Института Культуры
(Россия, г. Краснодар)

ОСОБЕННОСТИ И ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОРТФЕЛЕМ ПРОЕКТОВ

***Аннотация:** коммерческие организации ориентированы на объединение небольших проектов в портфели. Данный подход позволяет осуществлять регулярный централизованный контроль реализации каждого проекта из портфеля, а также формировать интегрированный портфель, охватывающий все сферы функционирования организации. Проектное управление портфелями нацелено на регулярный анализ проектов с целью оптимальной расстановки приоритетов при распределении трудовых и материальных ресурсов. Для этого в отношении реализации конкретного портфеля используются соответствующие инструменты и методы управления.*

***Ключевые слова:** управление проектами, портфель проектов, проектный менеджмент, инструменты управления портфелем проектов.*

Управление проектами как наука зародилось в конце XX века. Предпосылкой зарождения данной науки послужил тот факт, что с ростом развития коммерческих организаций проекты, направленные на оптимизацию разных сфер функционирования компаний, таких как логистика, маркетинг, закупки, производство и т.д., потребовали системного подхода для их качественной реализации

Портфель проектов представляет собой определенное количество компонентов, реализация которых имеет общую цель, трудовые, временные и материальные ресурсы. Объединение проектов в портфель происходит с целью наиболее рационального, эффективного и результативного выполнения.

Рыбалова Е. А. определяет портфель проектов как «набор проектов или программ и других работ, объединенных вместе с целью эффективного управления данными работами для достижения стратегических целей» [1].

Управление портфелем проектов не возможно без специализированного подхода, включающего в себя набор правил, методов и инструментов, который зависит от множества факторов: стратегических целей организации, временных границ, материальных ресурсов, компетенций менеджеров и т.д.

«Управление проектом (УП) или Project Management (PM) – это вид управленческой деятельности по руководству и координации людских и материальных ресурсов на протяжении жизненного цикла проекта путем применения современных методов и техники управления для достижения определенных в проекте результатов по составу и объему работ, стоимости, времени, качеству и удовлетворению участников проекта» [2].

По мнению Светлова Н.М. и Светловой Г.Н., «цель управления проектом состоит в рациональном распределении имеющихся ресурсов для выполнения всех предусмотренных конкретным проектом работ (задач, технологических операций) в заданные сроки и без сверхнормативных затрат» [3].

Основными признаками портфеля проектов являются ограниченность в сроках и бюджете, а также уникальность создаваемого продукта. Дополнительными признаками являются наличие определенной цели, ограниченность трудовых ресурсов, определенная организация проектной деятельности, комплексность портфеля.

Результатом реализации портфеля проектов является достижение определенного результата: уникального продукта, системы управления, повышение лояльности целевой аудитории и т.д. Выполнение портфеля осуществляется с помощью использования единых механизмов в отношении каждого проекта. Причем выбор механизмов должен соответствовать системе управления и стратегическим целям организации, а ориентироваться на ресурсные ограничения. Управление портфелем проектов является частью корпоративного управления, так как происходит внутри организации. Поэтому механизм управления портфелем должен соответствовать принципам корпоративного управления.

Корпоративное управление, по мнению Орехова С. А., включает в себя систему корпоративных отношений и контроля, распределение обязанностей и полномочий, модель мотивации, стратегию развития, корпоративные ценности, кодексы поведения и

другие стандарты надлежащего поведения, а также технологии и коммуникации [4].

Важной частью реализации портфеля проекта является формирование проектной команды. Для обеспечения успешной реализации проекта необходимо обозначить задачи для каждого члена команды с указанием сроков и средств, которые заложены на ее выполнение. Менеджер проекта должен анализировать организационное поведение членов команды на каждом этапе жизненного цикла реализации портфеля проектов. Басенко В. П. дает следующее определение организационного поведения: «Организационное поведение – это наука, изучающая поведение людей (индивидов и групп) в организациях с целью практического использования полученных знаний для повышения эффективности трудовой деятельности человека» [5].

Большое влияние на качество реализации портфеля проектов имеет умение руководителя портфеля стимулировать и мотивировать работу проектной команды. Процесс стимулирования представляет собой воздействие на членов проектной команды в целях повышения эффективности трудовой деятельности. Мотивация, по определению А. К. Ключкова – «это побуждение сотрудников к достижению целей компании при соблюдении своих интересов» [6].

Целями руководителя портфеля являются контроль за выполнением работ, разработка и реализация плана проекта (согласованного с инициатором) и мотивация членов проектной команды.

В литературе по менеджменту упоминается три основных вида управления проектной командой руководителем портфеля:

- институциональное управление – заключается в ограничении возможных действий членов команды, что способствует сужению спектра возможных результатов;
- мотивационное управление – представляет собой целенаправленное изменение функции полезности члена команды путем использования систем поощрений и наказаний за совершение определенных действий, оказывающих положительное или отрицательное влияние на конечный результат реализации портфеля;
- информационное управление – определяется тем, что руководитель портфеля информирует членов команды об изменении внешней обстановки, тем самым оказывая влияние на проектную деятельность.

Существует пять основных параметров реализации проекта: объем работ, качество выполнения, временные границы, ограниченный бюджет, риски. Под объемом работ в проектной деятельности подразумевается план действия по реализации проекта. Чаще всего при планировании реализации проекта определенным результатом, который возможно достигнуть различными способами с разным уровнем качества. От уровня качества напрямую зависят объем работ, сроки и бюджет. Уровень качества, который должен быть достигнут по итогам выполнения портфеля, определяет инициатор. Опираясь на объем работ и качество проекта, заданные инициатором, менеджер может спрогнозировать сроки, которые понадобятся на реализацию и необходимый бюджет.

С помощью анализа информации по пяти ключевым параметрам формируется наиболее оптимальный и рациональный план реализации портфеля проектов, который ориентирован на достижение максимального количества целей портфеля.

На практике менеджеру портфеля необходимо грамотно инициировать каждый проект, обозначить дедлайны выполнения сопутствующих задач, распределить ресурсы или перераспределить их согласно приоритетности в случае нехватки, доходчиво делегировать области ответственности, осуществлять целенаправленный сбор, накопление, обработку, обобщение и анализ результатов деятельности. Управление портфелем проектов заключается в регулярно реализующейся интегрирующей деятельности. Формирование портфеля проектов включает в себя стратегический анализ, разработку стратегии и планов по ее реализации.

На основе данных о сроках, бюджете, качестве и объеме работ становится возможным предположить, какие риски стоит учитывать и как их избежать. При планировании проекта риски детально разбираются с формированием альтернатив, способных сократить количество непредвиденных ситуаций. На практике корректировка любого из названных выше параметров портфеля проектов ведет к изменению одного или нескольких других параметров. На основе их вариаций формируется наиболее оптимальный план реализации проекта.

Каждая из функциональных областей может подвергаться рискам. В. Е. Шурко определяет проектный риск как «неопределенное событие, которое в случае возникновения имеет позитивное или негативное воздействие по меньшей мере на одну

из целей проекта (например, сроки, стоимость, содержание или качество» [7]. Риски оказывают влияние на все основные ограничения портфеля проектов. Следовательно, управление рисками – это управление всеми значимыми параметрами проекта.

Стартом работы с рисками портфеля является непосредственно выявление рисков. После их определения становится возможной разработка вариантов минимизации ущерба рисков или внедрения альтернативных способов реализации портфеля для сокращения вероятности их возникновения. После этого устанавливаются сочетания вариантов, которые являются оптимальными для реализации портфеля и выбирается один из них как наиболее рациональный.

Существует две основные модели оптимизации портфелей проектов: однокритериальные и многокритериальные [8].

Основным преимуществом однокритериальных моделей и основанных на них методах оптимизации является их простота. Однокритериальные модели делятся на детерминированные, стохастические и модели с элементами неопределенности.

Детерминированные модели отличаются заранее определенными параметрами портфеля и критериями его оптимизации. В стохастических моделях некоторые параметры носят случайный характер. Стоит учитывать, что и результаты, полученные данным методом являются вероятностными и требуются соответствующей интерпретации. Модели с элементами неопределенности отличаются наличием случайных параметров, при этом их характеристики носят вероятностный характер. Стоит учитывать, что результаты, полученные с помощью таких моделей носят рекомендательный характер, и итоговое решение стоит за человеком.

Основным преимуществом многокритериальной модели является отражение многоцелевой сущности портфеля. В случае использования данной модели становится возможным проследить синергетический эффект портфеля – ситуацию, когда польза реализации портфеля превышает пользу выполнения каждого из проектов в отдельности.

Одним из основополагающих элементов реализации проектной деятельности в организации является интегрирование портфелей проектов со стратегическим планом. Интегрированный подход подразумевает концентрацию всех усилий на стратегическом

плане и соответствии каждого портфеля целям компании. Интеграция предполагает взаимосвязь между технической стороной процесса и социокультурным аспектом управления. На практике это представляет собой взаимосвязь между формальными, логическими частями проекта (планирование, расписание работ, контроллинг) и проектной и внешней по отношению к ней среде.

Важным аспектом управления портфелем проектов является окружение проекта. Окружение проекта принято делить на дальнее и ближнее. К дальнему окружению относят политику, экономику, общество, законы и право, культуру, природу, экологию, инфраструктуру, а также руководство, сферу финансов, сферу сбыта и производства, материально-техническое обеспечение, инфраструктуру предприятия. К ближнему окружению проекта относят: организацию работ по проекту, уровень компьютеризации и информатизации; участников проекта; команду проекта; методы и средства коммуникации; экономические условия проекта; социальные условия проекта; организацию и систему документации проекта.

На практике используют три наиболее распространенные структуры проектного управления:

1. Функциональная структура характеризуется тем, что реализация проекта осуществляется линейным руководителем через подчиненных руководителей, которые отвечают за результаты в рамках их функций (закупки, маркетинг, логистика и т.д.).

2. Матричная структура определяется прямыми вертикальными связями между руководителем и подчиненными. Для реализации проекта создаются проектные команды, которые подчиняются руководителю проекта.

3. Проектная структура позволяет обеспечить совокупное управление трудовыми, финансовыми, материальными, временными и другими ресурсами. Данная структура основана на формировании проектной команды во главе с менеджером проекта.

Для качественной и комплексной реализации портфеля проектов используют различные методы и инструменты, соответствующие специфике конкретного портфеля. Основными средствами реализации проекта являются: структурный анализ, поэтапный ход проекта, анализ риска, техника сетевого планирования, информация о проекте.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Рыбалова Е. А. Управление проектами : учеб. пособие. – Томск: ФДО, ТУСУР, 2015. – С. 15.
2. Абрамов Н. В., Мотовилов Н. В., Наумов Н. Д. Управление проектами : учеб. пособие. – Нижневартовск: Издательство Нижневартовского государственного гуманитарного университета, 2008. – С. 9.
3. Светлов Н. М., Светлова Г. Н. Информационные технологии управления проектами : учеб. пособие. – М.: ФГОУ ВПО РГАУ-МСХА им. К. А. Тимирязева, 2007. – С. 7.
4. Орехов С. А. Корпоративное управление : учебник для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2018. – С. 13.
5. Басенко В. П. Организационное поведение: современные аспекты трудовых отношений : учеб. пособие. – М.: Дашков и К, 2012. – С. 9.
6. Ключков А. К. КРІ и мотивация персонала. Полный сборник практических инструментов. – М.: Эксмо, 2010. – С. 5.
7. Шкурко, В. Е. Управление рисками проектов : учеб. пособие. – Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2014. – С. 6-7.
8. Илларионов А. В., Клименко Э. Ю. Портфель проектов: инструмент стратегического управления предприятием. – М.: Альпина Паблишер, 2013. – С. 131.

УДК 33

Гич А.С.

магистрант Краснодарского Государственного Института Культуры
(Россия, г. Краснодар)

ОСОБЕННОСТИ ЭТАПОВ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПОРТФЕЛЯ ПРОЕКТОВ

***Аннотация:** развитие современного рынка сопровождается развитием методов создания лояльности к коммерческим организациям и, соответственно, ужесточением конкурентной борьбы. Для того, чтобы сделать компанию конкурентоспособной, необходимо много усилий направить не только на формирование качественных портфелей проектов, но и на контроль их реализации. Управление портфелем проектов включает в себя идентификацию, категоризацию и балансирование проектов, определение приоритетов, авторизацию, управление и контроль выполнения проектов, программ и других работ для достижения определенных стратегических целей компании. Для обеспечения качественной реализации портфеля проектов необходимо осуществлять контроль на каждом этапе его жизненного цикла.*

***Ключевые слова:** управление проектами, портфель проектов, проектный менеджмент, маркетинг, этапы жизненного цикла портфеля проектов.*

Портфель проектов – это совокупность взаимосвязанных и взаимозависимых проектов, которые объединены с целью наиболее эффективного и результативного управления работами по их реализации для достижения стратегических целей компании.

Проектный менеджмент представляет собой управление кадровыми и материальными ресурсами путем использования соответствующих инструментов на протяжении всего жизненного цикла портфеля с целью достижения стратегических целей компании. Для реализации конкретного портфеля проектов используется определенный набор методов и техник, соответствующих выделенным бюджету и срокам, а также обозначенному уровню качества итогового результата. Для обеспечения достижения поставленной цели контроль и анализ реализации портфеля необходимо осуществлять на каждом этапе его жизненного цикла.

Жизненный цикл портфеля проектов представляет собой набор фаз, которые могут иметь как последовательный вид организации, так и реализовываться параллельно друг другу в зависимости от особенностей портфеля и выделенных на него ресурсов. Количество этапов определяется исходя из потребностей контроля со стороны заказчика, технологии выполнения работ, а также объема материальных и человеческих ресурсов.

Дульзон А. А. определяет фазы проекта как «отдельные части в рамках проекта, требующие дополнительного контроля для эффективного получения основного результата проекта. Они позволяют разделить проект на логические подгруппы для более легкого управления, планирования и контроля» [1]. По мере закрытия каждой фазы портфеля необходим анализ ее реализации с рассмотрением возможного перераспределения трудовых и материальных ресурсов, а также целесообразности реализации одного из проектов или всего портфеля.

Общая продолжительность реализации портфеля проектов называется критическим путем. На основе временных показателей критического пути задаются сроки выполнения, а также объемы работ и ресурсов для всех проектов портфеля и задач внутри них.

Критический путь портфеля проектов представляет собой последовательность работ, направленных на реализацию портфеля, которая требует наибольшее количество времени для завершения. Временные границы критического пути определяют максимально возможный срок реализации портфеля проектов.

Модели жизненного цикла портфеля проектов делятся на прогнозирующие и адаптивные. Прогнозирующий тип моделей отличается наличием подробного плана достижения целей и подцелей. Адаптивный жизненный цикл портфеля проектов имеет заранее смоделированные альтернативы корректировок, вступление в силу которых возможно в ходе реализации портфеля.

Проектное управление по стандарту РМІ предусматривает деление процессов на две группы: группу процессов формирования портфеля и группу процессов мониторинга и контроля [2].

Группа процессов формирования портфеля включает в себе следующие

процессы: идентификация, категоризация, оценка и отбор компонентов, идентификация и анализ рисков портфеля, определение приоритетности компонентов, разработка мероприятий по противодействию рискам, балансировка, согласование и утверждение портфеля.

Реализация портфеля проектов начинается с идентификации компонентов (проектов) портфеля. Данный процесс необходим для формирования наиболее эффективного состава портфеля на основе потребностей компании, регламентируемых в стратегическом плане. В процессе идентификации компонентов происходит оценка новых и имеющихся проектов на предмет их соответствия структуре портфеля. После анализа возможных компонентов отклоняются проекты, которые не соответствуют целям и содержанию портфеля. Результатом реализации данного этапа является формирование перечня проектов, рекомендуемых для включения в состав портфеля, а также обозначаются из основные показатели.

Процесс категоризации проектов необходим для того, чтобы расформировать компоненты на ранжированные группы с общей стратегической целью и едиными критериями оценки. Данный процесс позволяет сформировать перечень категорий и сопоставить идентифицированные проекты с выделенными категориями. На основе полученной информации формируется список компонентов, сгруппированных по категориям.

Процесс оценки ранжированных проектов необходим для сбора качественных и количественных характеристик компонентов с целью обеспечения возможности их сравнения и включения в портфель. Критериями оценки в данном случае выступают общее значение для бизнеса, финансовые ожидания, уровень риска, необходимые для реализации кадровые, технические, и материальные ресурсы. По итогам данного процесса формируется перечень компонентов с балльной оценкой каждого из них и рекомендации по отбору категорий в портфель проектов.

На основе информации полученной в процессе оценки компонентов происходит отбор проектов для портфеля. На данной фазе исключаются компоненты, уступающие по определенным характеристикам.

Боронина Л. Н. обозначает, что «для того чтобы точно осмыслить суть

проектирования, необходимо соотнести его с понятиями, близкими по смыслу и значению, такими как прогнозирование, планирование, конструирование» [3].

Прогнозирование – это предварительная оценка реализации и планируемых результатов проектной деятельности. Прогноз необходим для формулировки целей развития и стратегии их достижения. В свою очередь планирование представляет собой разработку детального графика реализации каждого проекта портфеля с обозначением работ и необходимых ресурсов для выполнения каждого этапа. Конструирование необходимо для построения формы организации, которая будет введена по мере реализации портфеля.

Зачастую проектирование сопровождается методом агрегирования. Метод основан на сокращении количества операций с помощью замены нескольких операций на одну. Полученное решение в дальнейшем дезагрегируется в календарный план реализации портфеля проектов [4].

Важной частью формирования портфеля проектов является идентификация и обозначение характеристик рисков, которые могут оказать влияние на ход реализации портфеля и достижение запланированного конечного результата. Риском является характеристика состояния портфеля, которая отличается вероятностным характером появления и размера возможного ущерба. Риск представляет собой ожидаемый ущерб, а уровень безопасности – разность между максимальным и ожидаемым ущербом.

Для комплексного анализа рисков необходимо детально изучить все группы возможных непредвиденных факторов, которые могут оказать влияние на ход реализации портфеля. На фазе определения рисков происходит анализ факторов окружающей среды компании, отчетов о результатах реализации проектов, списка отобранных компонентов, плана управления портфелем и информации о рисках отдельных проектов, входящих в портфель. На основе синтеза указанных данных формируются реестр рисков портфеля, список потенциальных методов их регулирования и список причин образования рисков.

На основе анализа рисков формируется приоритетность идентифицированных рисков, критериями определения которой является степень вероятности возникновения риска и уровень его негативного влияния. С помощью реестра рисков и плана

управления портфелем формируется перечень приоритетов рисков, сгруппированных по категориям и тенденции возникновения.

Следующим за определением степени приоритетности компонентов портфеля реализуется процесс разработки мероприятий по противодействию рискам. Целью данного процесса является разработка мероприятий, направленных на снижение вероятности возникновения каждой групп рисков и минимизации их последствий. Мероприятия по устранению рисков разрабатываются соответственно их приоритетам. На данной фазе формируется стратегия противодействия рискам, комплекс мероприятий по ее осуществлению, бюджет и график реализации данных мероприятий, резервные планы по ликвидации рисков на случай, если основные мероприятия не принесут спрогнозированных результатов.

По мере определения степени приоритетности проектов и рисков осуществляется балансировка портфеля. Данный процесс необходим для корректного распределения имеющихся ресурсов между проектами. Процесс балансировки портфеля направлен на формирование оптимального с точки зрения достижения стратегических целей предприятия и реализуемого в рамках выделенного объема ресурсов портфеля проектов. В ходе данного процесса анализируются ранжированный по приоритетности список проектов, плановый уровень их доходности, уровень рисков, оценка эффективности реализации портфеля и ресурсные ограничения. Данный процесс задает необходимость ориентации на взаимосвязь и взаимозависимость каждого проекта портфеля.

Информирование заинтересованных лиц о внесенных в портфель изменениях, сроках, ожидаемых итогах реализации портфеля происходит в процессе согласования портфеля. Результатом данного процесса является распределение зон ответственности между членами проектной команды и составление плана предоставления отчетности на основе требований заинтересованных лиц.

По мнению Богданова В. В. В основной методологии управления проектами является регламент (или стандарт) управления проектами. «Регламент описывает роли участников проектной деятельности, их полномочия и зоны ответственности в процессе реализации проекта, правила их взаимодействия, в частности, регламент регулирует

взаимодействие руководителя проекта и функциональных руководителей» [5].

Заключающим, входящим в группу процессов формирования портфеля, является процесс утверждения портфеля. Целью этой фазы является формальное утверждение состава портфеля проектов с обозначением выделенных на его реализацию ресурсов и плановых результатов.

В группу процессов мониторинга и контроля входят следующие процессы: мониторинг и управление рисками, контроль исполнения портфеля, подготовка отчетности, мониторинг изменения бизнес-стратегий. Данная группа процессов позволяет осуществлять оценку выполнения каждого проекта портфеля.

Процесс мониторинга и управления рисками направлен на контроль влияния случайных явлений на реализацию проектов. В данный процесс входит отслеживание рисков, идентифицированных на предыдущих этапах, контроль промежуточных результатов реализации портфеля и применение мер в случае отклонения от утвержденного плана. В ходе работы с данным процессом на основе плана управления портфелем, реестра рисков и отчетов о ходе выполнения работ проводится аудит соответствия реального хода реализации портфеля утвержденному плану.

«Мониторинг и управление работами проекта – процесс, необходимый для сбора, измерения и распространения информации об исполнении проекта и оценки измерений и тенденций для влияния на улучшение процессов. Он включает мониторинг рисков, что позволяет обеспечить выявление рисков на ранних стадиях, после чего составляется отчет об их состоянии и приводятся в исполнение соответствующие планы реагирования на риски» [6].

Следующим процессом является контроль реализации проектов портфеля и подготовка отчетности. На данном этапе производится анализ значимости каждого проекта для достижения стратегических целей портфеля. По итогам анализа в случае необходимости прекращается реализация одного или нескольких проектов портфеля, актуализируется степень их приоритетности или добавляются новые проекты. Для получения информации на этом этапе производится работа с отчетными данными, показателями объема и распределения ресурсов, проводится анализ внешнего воздействия оцениваются критерии целесообразности реализации проекта и ключевые

параметры эффективности. На основе этого принимаются решения относительно реализации портфеля: завершение, продолжение, остановка, перераспределение ресурсов или изменение приоритета в рамках одного или нескольких проектов портфеля. Также по завершении данного процесса вырабатываются рекомендации по перебалансировке портфеля, усовершенствованию критериев отбора проектов изменению основных показателей эффективности.

Завершающий процесс мониторинга изменений бизнес-стратегии направлен на анализ соответствия портфеля проектов корректировкам стратегии организации. В случае наличия таких корректировок может потребоваться пересмотр критериев категоризации, приоритетов и компонентов портфеля. На данном этапе формируются новые критерии категоризации и определяется актуальная приоритетность проектов на основе промежуточных отчетов реализации портфеля и изменениям стратегических планов организации.

Одним из процессов завершающей фазы реализации портфеля проектов является анализ портфеля. Этот процесс направлен на оценку результатов проделанной работы и показателей эффективности, выявление успешных решений и ошибок, корректировку принципов организации портфеля и критериев отбора проектов. Оценка эффективности реализации проекта позволяет принять решение о последующем запуске проекта или об отказе от данной активности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Дульзон А. А. Управление проектами : учеб. пособие. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2010. – С. 39.
2. Илларионов А. В., Клименко Э. Ю. Портфель проектов: инструмент стратегического управления предприятием. – М.: Альпина Паблишер, 2013. – С. 41.
3. Боронина, Л. Н. Основы управления проектами : учеб. пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015. – С. 13.
4. Бурков В. Н., Заложнев А. Ю., Новиков Д. А. Теория графов в управлении организационными системами. – М.: Синтег, 2001. – С. 47.

5. Богданов, В. В. Управление проектами. Корпоративная система – шаг за шагом. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2012. – С. 50.

6. Алешин А. В., Аньшин В. М., Багратиони К. А. Управление проектами: фундаментальный курс : учебник. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2013. – С. 58-59.

УДК 1

Горохова Н.К.

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение РС(Я)
«Республиканский техникум-интернат профессиональной и медико-социальной
реабилитации инвалидов»
преподаватель по профориентации

ПРОЕКТ «БИЗНЕС-ИНКУБАТОРА» ДЛЯ ЛЮДЕЙ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ. ЦЕЛИ, ПЕРСПЕКТИВЫ САМОЗАНЯТОСТИ

***Аннотация.** Вопрос трудоустройства людей с инвалидностью до сих пор до конца нерешенный вопрос, один из самых актуальных. Все программы государства по трудоустройству инвалидов, не эффективны, до конца не разработаны. Отсутствие start-up у работоспособных и профессионально подготовленных выпускников требует создания бизнес-инкубатора. Создание бизнес-инкубатора может способствовать трудоустройству людей с инвалидностью, поможет реализовать профессиональные качества. Раскроет предпринимательские способности.*

***Ключевые слова:** бизнес-инкубатор, люди с инвалидностью, техникум-интернат, содействие в трудоустройстве, перспектива самозанятости.*

В этом проекте мы хотели ознакомить о создании бизнес-инкубатора для людей с инвалидностью, а именно для выпускников техникума-интерната.

Цель - Помощь в создании своего дела, и в дополнении закона о самозанятости инвалидов.

Задачи-создание условий для формирования и развития самозанятости, предпринимательской среды, работать в команде, развивать предпринимательский дух, веру в успех открытого бизнеса.

ГБПОУ РС(Я) «Республиканский техникум-интернат профессиональной и медико-социальной реабилитации инвалидов» предоставляет помещение бизнес-инкубатору в оперативное управление на весь период деятельности.

Местонахождение проекта: Республика Саха(Якутия), г.Якутск, Сергеляхское шоссе 10 км, дом 3. Создание бизнес-инкубатора предполагается на базе

дополнительного здания, находящегося в собственности техникума-интерната. К зданию подведены инженерные коммуникации: электроснабжение, водоснабжение, тепло.

Площадь помещения 100 кв.м. отдаваемые в аренду участникам проекта, по адресу: Сергеляхское шоссе 10 км., г. Якутск.

Специализация: производство индустрии питания(хлебобулочных, кондитерских изделий) и различные бытовые услуги населению.

Участники проекта: начинающие субъекты малого предпринимательства(выпускники техникума-интерната).

Для того, чтобы создать бизнес-инкубатор, мы по опыту семнадцатилетней работы, провели Swot-анализ по содействию трудоустройства выпускников техникума-интерната. Результат показан в таблице № 1

Таблица 1. SWOT-анализ

Сильные стороны	Возможности
<p>1.Совместная работа с ЦЗН городов и районов, Госкомитетом РС(Я) по занятости населения;</p> <p>2.с УСЗН городов и районов;</p> <p>3. с муниципальными образованиями городов и районов.</p> <p>4.Соглашения с Министерством предпринимательства, торговли и туризма;</p> <p>5. с патронажной компанией «Милосердие»;</p> <p>6. с ООО ипотечной компанией «Правовой центр недвижимости»;</p> <p>7. с ООО «ПИТРС»;</p>	<p>Соглашения с министерствами и ведомствами, предприятиями и организациями разных форм собственности , с общественными организациями республики.</p> <p>Господдержка со стороны ЦЗН и Госкомитета РС(Я) по занятости населения(субсидии,гранты)</p> <p>Реализация нормативных правовых актов. Создание рабочих мест на местах проживания выпускников.</p> <p>Стимулирование работодателей по налоговым льготам.</p>

<p>8.с комбинатом питания «Сэргэлээх»;</p> <p>9.с ателье «Кэрэ»;</p> <p>10. с ФАПК «Сахабулт»;</p> <p>11.социальное партнерство с ТПП Якутии;</p> <p>12.с Ассоциацией гостеприимства РС(Я);</p> <p>13.с ИП «Зырянов».</p> <p>Мероприятия по содействию трудоустройства:</p> <p>Круглые столы, «Неделя профессиональной направленности», «Дни техникума-интерната» по улусам и городам республики, «Самопрезентация выпускников»</p>	<p>Создание бизнес-инкубатора для выпускников техникум-интерната.</p>
Слабые стороны	Угрозы
<p>Отсутствие вакансии по полученной профессии, особенно в улусах(районах) республики; состояние здоровья; нет законодательной базы по стимулированию работодателей;</p> <p>Отсутствие государственного распределения по окончании техникума.</p>	<p>Повсеместное сокращение штатных единиц в предприятиях и организациях; кризис на рынке труда;</p> <p>Ограниченность доступной среды для некоторых категорий людей с инвалидностью;</p>

Для стратегического планирования проведен Swot-анализ в выявлении факторов внутренней и внешней среды организации бизнес-инкубатора для людей с инвалидностью. Результаты в таблице 2.

Таблица 2. Бизнес-инкубатор

Сильные стороны	Возможности
1. Предоставление помещения 2. Обучение основам предпринимательского дела 2. Бесплатный доступ к информационным базам 3. Производство индустрии питания(хлебобулочных и кондитерских изделий) 4. Услуги различного уровня 5. Создание положительного имиджа резидентам 6. Обеспечить доступ резидентов к инвесторам	1. Создание новых рабочих мест 2. Стимулирование деловой активности резидентов 3. Дополнительное образование по организации работы МСП 4. Рост количества и качества оказываемых услуг 5. Грантовая поддержка государства 6. Помощь Министерства и ведомств, Фондов занимающихся поддержкой малого бизнеса на федеральном и местном уровне
Слабые стороны	Угрозы
1. Зависимость от государственного финансирования 2. Отсутствие постоянных инвесторов и спонсоров 3. Слабое содействие развитию инновационной активности предпринимательства	1. Потребность в бюджетных средствах, не всегда приносящих отдачу 2. Дефицит финансовых ресурсов для успешного инкубирования резидентов 3. Повышение налога

Бизнес-инкубатор имеет две направленности: первая- социальная направленность, где предпочтение при приеме в инкубатор отдается выпускникам техникума-интерната, вторая- отраслевая направленность, в основном это производство хлебобулочных и кондитерских изделий, оказание различных бытовых услуг. Основная

концепция такого бизнес-инкубатора – это главная составляющая- человек или группа людей, объединенных общей целью и прилагают совместные усилия для ее реализации. Реализация проекта стимулирует открытие новых рабочих мест, расширению возможностей к созданию благоприятных условий для развития малого бизнеса среди людей с инвалидностью.

Таблица 3. Road map (реализация стратегии)

Цель	Элементы	Содержание
Бизнес-инкубатор как один из методов трудоустройства выпускников техникум-интерната	База РТИП и МСРИ(техникум-интернат), выпускники Реклама Информационное обеспечение по бумажной и электронной СМИ Благотворительные, традиционные мероприятия как механизм создания условий для подписания соглашений, договоров	Привлечение социальных партнеров по трудоустройству Организация стажировок для создания рабочих мест Информационное обеспечение, организация рабочих мест

Выводы :

1. Создание бизнес-инкубатора для людей с инвалидностью поможет создать дополнительные рабочие места
2. Резидентам гарантирует реализовать профессиональные знания, умения, навыки, способности. Развитию предпринимательской деятельности.

3. Составление эффективного бизнес-плана поможет получить субсидии, получить гранты от государственных структур.
4. Расширение сферы предоставляемых услуг населению.
5. Успешная производительность труда повысит поступления налогов в бюджет республики.

Список использованной литературы:

1. Бизнес-инкубатор Карелии получил национальную премию за лучший менеджмент. Российская газета 18.11.2011.
2. Руководство по созданию и развитию бизнес-инкубаторов в России (технический отчет международного проекта EuropeAid/121018/C/SV/RU, 2008) -2010.- 189 с.
3. Гамидуллаева, Л.А. Разработка моделей описания и решения задач управления бизнес-инкубатором как социально-экономической системой: авто-реф. дис. . канд. экон. наук: 05.13.10/ Гамидуллаева Лейла Айваровна. М, 2009. -19 с
4. Оганесян, В.Г. Развитие технопарков и бизнес-инкубаторов в системе инновационного предпринимательства: автореф. . дис. канд экон. наук: 08.00.05 /Оганесян Виген Гагикович. СПб., 2011 г. - 20 с.
5. История Силиконовой долины Электронный ресурс. Режим доступа: <http://netvalley.com/svhistory.html>.

УДК 33

Данелия Д.Б.

Магистр

Институт экономики и предпринимательства

«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ

***Аннотация.** Данная статья была посвящена исследованию наиболее актуальной проблеме современного мира: «экономические аспекты анализа конкурентоспособности регионов». Конкурентоспособность экономики региона является в настоящее время важным моментом его стратегического развития. Так же приведем факторы, влияющие на конкурентоспособность региона. В настоящее время для конкурентоспособности региона не малое значение имеет малое и среднее предпринимательство необходимое для самостоятельности региона.*

***Ключевые слова:** регион, конкурентоспособность региона, региональная экономика, региональные программы, факторы конкурентоспособности, региональная экономика*

Конкурентоспособность является одной из важных экономических категорий в жизни региона, которая формируется на следующих уровнях: товара, предприятия, отрасли, региона, страны. Но при этом стоит учесть, что речь идет об объектах одного назначения, обладающих аналогичными характеристиками. Такие объекты являются конкурирующими. Конкурирующими хозяйствующие субъекты, товары (работы и услуги) иные объекты, для которых есть функционирующий рынок. В условиях усиления взаимозависимости и взаимосвязи экономических процессов в иерархии конкурентоспособности особое место занимает конкурентоспособность региона. Это объясняется тем, что регионы как территориальные образования, являясь самостоятельными субъектами рыночных отношений, непосредственно решают проблемы удовлетворения социально-экономических и других насущных потребностей населения, концентрируя на ограниченной территории различные ресурсы, формируя

логистическую, производственную, социальную инфраструктуру и за счет этого определяют условия для развития конкуренции между производителями на товарных и иных рынках. Перед тем как оценивать конкурентоспособность региона, нужно рассмотреть её факторы и дать определение понятию «конкурентоспособность региона». На сегодняшнее время у исследователей сложились различные мнения об этом понятии.

Например Л. Шеховцева представляет конкурентоспособность региона как «продуктивность (производительность) использования региональных ресурсов, и в первую очередь рабочей силы капитала, по сравнению с другими регионами, которая результируется в величине валового регионального продукта (ВРП) на душу населения, а также в его динамике»[4].

А. Селезнев определяет конкурентоспособность региона как «обусловленное экономическими, социальными, политическими и другими факторами положения региона и его отдельных товаропроизводителей на внутреннем и внешнем рынках, отражаемое через показатели или индикаторы, адекватно характеризующие такое состояние и его динамику»[3].

В понимании В.П. Шорохова конкурентоспособность применительно к международным экономическим отношениям как возможность регионов в условиях международной конкуренции обеспечивать сравнительно высокие доходы и уровень занятости населения [5].

Конкурентоспособность региона – это роль и место региона в экономическом пространстве страны, способность обеспечить высокий уровень жизни населения и возможность реализовать имеющийся в регионе потенциал (производственный, трудовой, инновационный, ресурсно-сырьевой) – так понимают конкурентоспособность региона Мазилкина Е.И. и Паничкина Г.Г. [1].

Подход к оценке конкурентоспособности региона также можно сформулировать, опираясь на концепцию конкурентоспособности страны, предложенную М. Портером. Конкурентоспособность региона — продуктивность (производительность) использования региональных ресурсов, в первую очередь, рабочей силы и капитала, по сравнению с другими регионами, которая результируется в величине валового

регионального продукта (ВРП) на душу населения, а также в его динамике. Вследствие большой сложности она может оцениваться системой показателей и индикаторов. По аналогии с методикой Всемирного банка благополучие региона может быть оценено по четырем основным показателям в расчете на душу населения: по размеру ВРП, по величине производственных ресурсов (основные фонды и т.д.), по величине природных ресурсов, по величине человеческих ресурсов (уровень образованности). Для оценки факторов формирования конкурентоспособности региона в целом и возможности воздействия региональных органов власти на ее составляющие целесообразно использовать модель «национального ромба», предложенную М. Портером для страны. Роль региона в создании конкурентных преимуществ фирм можно исследовать по четырем взаимосвязанным направлениям (детерминантам), образующим «региональный ромб»:

- параметры факторов (природные ресурсы, квалифицированные кадры, капитал, инфраструктура и др.);
- условия спроса (уровень дохода, эластичность спроса, требовательность покупателей к качеству товара и услуг и др.);
- родственные и поддерживающие отрасли (обеспечивают фирму необходимыми ресурсами, комплектующими, информацией, банковскими, страховыми и другими услугами);
- стратегии фирм, их структура и соперничество (создают конкурентную среду и развивают конкурентные преимущества). В свою очередь, каждый из детерминантов анализируется по составляющим, степени их воздействия на конкурентное преимущество региона, а также необходимости их развития .

Региональные органы власти оказывают влияние на все детерминанты:

- на параметры факторов — через субсидии, политику в отношении рынка капитала и др.;
- на параметры спроса — путем установления различных стандартов и осуществления государственных закупок;
- на условия развития родственных отраслей и отраслей-поставщиков — путем контроля над средствами рекламы или регулирования развития инфраструктуры;

- на стратегию фирм, их структуру и соперничество — через налоговую политику, антимонопольное законодательство, путем регулирования инвестиций и рынка ценных бумаг и т.д. [6].

Однако преимущество по каждому из детерминантов не является определяющим для конкурентной позиции. Регион имеет наибольший шанс на успех в тех отраслях или их сегментах, где данные компоненты взаимно усиливаются. Именно взаимодействие детерминант и их преимуществ может стать решающим источником конкурентного преимущества территории.

Конкурентоспособность региона — обусловленное экономическими, социальными, политическими и другими факторами положение региона и его отдельных товаропроизводителей на внутреннем и внешнем рынках, отражаемое через показатели (индикаторы), адекватно характеризующие такое состояние и его динамику [7].

По аналогии с методикой Всемирного банка благополучие региона может быть оценено по четырем основным показателям в расчете на душу населения:

- по размеру ВРП,
- по величине производственных ресурсов (основные фонды и т.д.),
- по величине природных ресурсов,
- по величине человеческих ресурсов (уровень образованности).

Учитывая нынешнюю экономическую ситуацию в России Федерации, большой износ основных фондов (физический и моральный), важное значение приобретает обеспечение в национальной экономике воспроизводственного процесса на современной технологической и инновационной основе, что требует инвестиций в экономику страны и регионов. Поэтому следует добавить, к выше перечисленному следующую гипотезу, как уровень прямых инвестиций в экономику региона и страны с учетом необходимого для воспроизводства объема, в том числе и в наукоемкое производство. Конкурентоспособность региона может определяться уровнем жизнеобеспечения населения на основе международных и других стандартов, а также на основании других показателей и индикаторов.

В приведенных выше уму заключениях регион описывается как экономический субъект, но не указываются его конкурентные преимущества. Бесспорно, все эти понятия правильны и применимы, так как они учитывают специфические особенности отдельных территорий не только России, но и остального мира. Применительно к Российской Федерации с учетом ее огромной территории, наличием региональных и климатических особенностей, серьезной дифференциацией экономического развития дать полное, обобщающее и комплексное определение понятию «экономические аспекты анализа конкурентоспособности региона» практически невыполнима. Поэтому почти все существующие определения весьма общие и понятие конкурентоспособность региона практически не отличается от понятия конкурентоспособность организации или товара, услуг. Это связано с тем, что данное понятие было введено в научный оборот сравнительно недавно и еще не сложилось общее мнение о системе факторов, влияющих на оценку уровня конкурентоспособности территории или региона.

В современных условиях конкурентоспособности региона важно привлекать все больше инвестиций в регион, развивать инфраструктуру, вкладывать и развивать научные институты для привлечения человеческих ресурсов. Также современная конкурентоспособность региона подразумевает собой инновационную деятельность, что является важным аспектом развития региона и в целом страны. В свою очередь для высокого уровня жизни в регионе наиболее важным является - это высокие заработные платы, доступная медицина, высокий уровень социальной защиты населения, доступное жильё, доступное образование и многое другое, что указывает на высокий потенциал конкурентоспособности региона, и государства в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мазилкина Е.И. Управление конкурентоспособностью / Е.И. Мазилкина, Г.Г. Паничкина. – М.: Омега-Л, 2017. – 325 с.
2. Молочников Н.Р. Региональная конкурентоспособность: предметы конкуренции и методы оценки / Н.Р. Молочников / Российское предпринимательство. – 2015. – № 1

(61) [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <https://bgscience.ru/lib/1290/> (Дата обращения 15.02.2019)

3. Селезнев А.З. Конкурентные позиции и инфраструктура рынка России / А.З. Селезнев. – М.: Юристъ, 2014.

4. Шеховцева, Л.К. Методология разработки стратегии развития окраинного региона страны в условиях ОЭЗ / Л.К. Шеховцева // Прогнозирование и стратегия развития Особой экономической зоны России: Межвузов. сб. научн. Труд. – Калининград: Калининградский университет, 2012. – С. 20-32.

5. Шорохов В.П. Оценка конкурентоспособности региона / В.П. Шорохов, Д.Н. Колькин // Проблемы прогнозирования. 2017. – № 1. – С. 92–101.

6. Шеховцева Л.С. Указ. соч. С. 12.

7. Шеховцева Л.С. Указ. соч. С.65

УДК 336.662

Двалишвили Г.Т.

студент второго курса факультета Менеджмента,
Финансовый университет при Правительстве РФ

Научный руководитель:

Гребеник В.В.

д.э.н., профессор

Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Москва

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В ОПРЕДЕЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье анализируется методология к оценке инвестиционной привлекательности организации, которая основывается на анализе ключевых параметров финансового потенциала взаимосвязанных и разнородных по своим аспектам анализа. Практическая значимость статьи заключается в том, что исследуемая методология анализа финансового потенциала и инвестиционной привлекательности организации может быть использована любым инвестором.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность организации, финансовый потенциал организации, ликвидность, финансовая устойчивость, деловая активность, инвестиционные возможности, платежеспособность предприятия

Введение

Проблема привлечения инвестиций всегда была актуальной, так как с этим связан объем воспроизводства организации, соответственно и региона.

Для инвестора вопрос целесообразности вложения средств является ключевым, поэтому возникает понятие «инвестиционная привлекательность». Многие известные авторы экономической литературы делают различный акцент на исходную основу сущности данного понятия.

Обобщив все трактовки этого понятия, можно заключить, что инвестиционная привлекательность организации – это ее способность вызвать коммерческий интерес у реального инвестора за счет существующего финансового потенциала и способности организации эффективно эти инвестиций использовать. Финансовый потенциал в первую очередь оценивается инвестором для того, чтобы определить, какие возможности существуют у организации с точки зрения мобилизации доступных финансовых источников.

Финансовым потенциалом предприятия следует определить характеристику финансового положения и финансовых возможностей предприятия. Первую четверку факторов, формирующих финансовый потенциал, являются финансовая устойчивость предприятия, платежеспособность (способность точно и своевременно реализовать свои финансовые обязательства), эффективность управления собственным, заемным капиталом, а также активами, структура капитала, от которого зависит возможность привлечения дополнительных финансовых ресурсов.

Методология оценки финансового потенциала организации

В основе оценки финансового потенциала организации лежит анализ системы финансовых показателей, состоящей из следующих направлений оценки организации [4, с.155]:

- коэффициенты финансовой устойчивости;
- коэффициенты ликвидности;
- индикаторы деловой активности.
- показатели рентабельности

Ликвидностью организации называется способность к быстрой продаже активов и получению денег для оплаты собственных пассивов. В случае нахождения организации в неудовлетворительном положении с точки зрения ликвидности, то о ней скажет следующее: реальные поступления будут ниже потребности предприятия в средствах.

Для того, чтобы определить, имеются ли у предприятия необходимые средства для погашения обязательств, нужно, в первую очередь проанализировать процесс

начиная с поступления от хозяйственной деятельности, заканчивая, формированием остатка средств после погашения обязательств перед бюджетом и внебюджетными фондами, а также проанализировать выплаты дивидендов. При анализе ликвидности также нужно тщательно проанализировать структуру кредиторской задолженности предприятия. Нужно определить, какой она является, «стойкой» (к примеру, долг поставщику, с которым имеются долгосрочные связи) или просроченной (у которой минул срок погашения).

Производится анализ ликвидности на базе сравнения объема настоящих пассивов, если есть ликвидные средства. Результаты рассчитываются как коэффициенты ликвидности по данным из соответствующей финансовой отчетности. Базовые из них – коэффициенты быстрой, текущей и абсолютной ликвидности. Во всех указанных показателях знаменатель одинаковый, то есть, срочные неотложные обязательства.

1. Коэффициент покрытия (текущей ликвидности) показывает, сколько на одну единицу текущих обязательств выпадает единиц оборотных активов предприятия. Данный показатель особенно важен для оценки предприятия покупателями и инвесторами. Нормативное значение коэффициента текущей ликвидности рассчитывается следующим образом по формуле [6] (1):

$$K_{ТЛ} = \frac{A1+A2+A3}{П1+П2} \quad (1)$$

где $K_{ТЛ}$ — коэффициент текущей ликвидности, ОА — оборотные активы, тыс. руб., КО — краткосрочные обязательства, тыс. руб.

Коэффициент быстрой (мгновенной) ликвидности определяет такую часть обязательств, которая может погашаться не только за счет денежных средств, но также за счет ожидаемых поступлений за отгруженную продукцию (предоставленные услуги, выполненные работы). Нормативное значение показателя составляет 0,6 – 0,8, и рассчитывается по формуле [6] (2):

$$K_{СЛ} = \frac{A1+A2}{П1+П2} \quad (2)$$

где А1 - наиболее ликвидные активы; А2 - быстрореализуемые активы; П1 - наиболее срочные обязательства; П2 - краткосрочные пассивы

2. Коэффициент полной (абсолютной) ликвидности показывает, какая доля текущих обязательств может погашаться активами, имеющими абсолютную ликвидность. Нормативное значение находится в следующем промежутке: $1 \leq K_{AL} \leq 2$. Его рассчитывают по формуле [6] (3):

$$K_{ал} = \frac{A1}{P1+P2} \quad (3)$$

3. Коэффициент соотношения краткосрочной дебиторской и кредиторской задолженности показывает способность предприятия рассчитаться за счет дебиторов с кредиторами на протяжении 1 года. Нормативное значение – 1. Можно рассчитать следующим образом по формуле [6,144] (4):

$$K_{сдикз} = \frac{Дз}{Кз} \quad (4)$$

где, $G_{сдикз}$ - коэффициент соотношения краткосрочной дебиторской и кредиторской задолженности, Дз – дебиторская задолженность, Кз – кредиторская задолженность

Финансовая устойчивость показывает степень финансовой независимости организации относительно владения собственным имуществом и его использования. По следующим критериям можно оценивать степень финансовой независимости:

1. Уровень покрытия материальных оборотных средств (запасов) стабильными источниками финансирования;
2. Платежеспособность предприятия;
3. Доля стабильных или собственных источников в совокупных источниках финансирования.

Платежеспособность является способностью предприятия покрывать собственные краткосрочные обязательства с помощью денежных средств и дебиторской задолженности.

$$A1+A2 \geq P1+P2 \quad (5)$$

Где $A1$ обозначают более ликвидные активны, а именно: краткосрочные финансовые вложения и денежные средства;

$A2$ обозначают быстро реализуемые активы: прочие оборотные активы и дебиторскую задолженность;

$P1$ - максимально срочные обязательства: кредиторская задолженность;

$P2$ - краткосрочные пассивы, к которым относятся краткосрочные займы и кредиты.

В том случае, если выполняется данное условие (5), организация является платежеспособной. Финансовая устойчивость - это степень покрытия затрат и запасов источниками их формирования. Для того, чтобы охарактеризовать степень финансовой устойчивости может использоваться трехкомпонентный вектор финансовой устойчивости.

В том случае, когда достигнута положительная величина координаты, соответственно, присваивается значение 1. Следовательно, в случае отрицательной величины - значение 0.

$S=\{1; 1; 1\}$ означает абсолютную финансовую устойчивость;

$S=\{0; 1; 1\}$ означает нормальную финансовую устойчивость предприятия, гарантируется его платежеспособность;

$S=\{0;0;0\}$ означает неустойчивое финансовое состояние предприятия и соответствующее нарушение его платежеспособности предприятия.

В данной ситуации существует возможность восстановить равновесие с помощью пополнения источников собственных средств.

При помощи анализа устойчивости предприятия по степени покрытия запасов стабильными источниками финансирования и по показателю платежеспособности имеется возможность получения полного представления о текущем и ожидаемом уровне финансовой устойчивости организации.

Анализ деловой активности предприятия дает оценку эффективности основной деятельности предприятия, а это, в свою очередь характеризуется скоростью оборачиваемости финансовых ресурсов предприятия.

Для того чтобы анализировать деловую активность требуется использовать следующие показатели:

Следует начать с коэффициента оборачиваемости оборотных активов. Он описывает, насколько выручки на единицу оборотных приходится средств или численность оборотов за год, рассчитывается по формуле [3, с.110] (6):

$$K_{оос} = \frac{B_p}{C_{об}} \quad (6)$$

где $K_{оос}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств, B_p - выручка от реализации, $C_{об}$ - средняя величина оборотных средств

Далее нужно перейти к коэффициенту оборачиваемости запасов, который, который характеризует численность оборотов средств, которые были инвестированы в запасы, рассчитывается по формуле [3, с.110] (7):

$$K_{оз} = \frac{C_{рп}}{C_{сз}} \quad (7)$$

где $K_{оз}$ – коэффициент оборачиваемости запасов, $C_{рп}$ - себестоимость реализованной продукции, $C_{сз}$ - среднегодовая стоимость запасов

Следующим является коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, который также показывает во сколько раз выручка больше дебиторской задолженности, можно определить по формуле [3, с.110] (8):

$$K_{одз} = \frac{ОП}{C_{дз}} \quad (8)$$

где $K_{одз}$ - коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, ОП – объем продаж, $C_{дз}$ -средняя дебиторская задолженность

Важным показателем для оценки инвестиционной привлекательности организации является период оборота оборотных активов (в днях), он рассчитывается так же на данном этапе. Он показывает время от расходования средств для производства продукции до получения денег за ее реализацию. Определяют по формуле [3, с.110] (9)

$$O_{oc} = \frac{365}{K_{oc}} \quad (9)$$

где, O_{oc} – оборачиваемость оборотных средств (период времени, за который проводится анализ в днях), K_{oc} – коэффициент оборачиваемости оборотных средств

Увеличение оборачиваемости оборотных активов и сокращение периода их оборота может сказать что эффективность использования оборотных средств растет.

Рентабельность – это сравнительный показатель прибыли, который отображает соотношение приобретенного эффекта (заработка, прибыли) с наличными либо использованными ресурсами.

Рентабельность активов (ROA) рассчитывается как отношение прибыли к средней стоимости активов предприятия за год. Формула [6, с.115] (10) позволяет рассчитать данный показатель:

$$ROA = \frac{ЧП}{C_{ск}} \quad (10)$$

где ЧП – чистая прибыль от реализации продукции, $C_{ск}$ – среднегодовая стоимость активов (валюта баланса)

Величина чистой прибыли показывается рентабельностью активов, она выпадает на единицу активов, нормативным значением является величина больше нуля.

Чтобы увеличить рентабельность капитала, воздействуют на оборачиваемость активов, именно увеличивая оборачиваемость привлеченных ресурсов, можно увеличить рентабельность капитала.

2. Определение инвестиционной привлекательности организации

После анализа инвестиционного потенциала, организации нужно определить инвестиционную привлекательность путём расчёта интегрального коэффициента первого уровня.

Интегральный коэффициент первого уровня, согласно данной методике, рассчитывается по формуле [6, с.115] (11).

$$Ик = \sum_{ij=1}^n X_{ij} \times A_{ij} \quad (11)$$

Где Ик- интегральный коэффициент первого уровня A_j – весовой коэффициент оценочного критерия X_{ij} , X_{ij} – значение коэффициента.

Далее интегральный коэффициент первого уровня подлежит корректировке, так как он учитывает только финансовый потенциал. Существуют и другие нефинансовые аспекты, которые влияют на решение инвестора:

1. Привлекательность региона или отрасли (Ким- коэффициент по матрице привлекательности на мезоуровне экономики);
2. Качество управления организации (Ку- коэффициент оценки управления организацией);
3. Степень влияния внешних рисков (Кквр- коэффициент влияния внешних рисков);
4. Степень влияния внутренних рисков (Квнр- коэффициент влияния внутренних рисков).

Для учета результатов оценки привлекательности отрасли и региона по приведенным показателям используется матрица привлекательности на мезоэкономическом уровне (таблица 1)

Таблица 1. Матрица инвестиционной привлекательности на мезоэкономическом уровне [6, с.116]

Привлекательность региона	Привлекательность отрасли	
	высокая	низкая
Благоприятный	2	1
Неблагоприятный	1	0

Качество управления организацией определяется экспертным методом, с помощью соответствующей матрицы, где учитывается стадия жизненного цикла организации.

Таблица 2. Оценка качества управления организацией [6, с.116]

Оценка качества управления организацией	Стадия жизненного цикла организации				
	1-я	2-я	3-я	4-я	:-и
Хорошее	1,0	1,5	2,0	1,5	1,0
Нормальное	0,5	1,0	1,5	1,0	0,5
Кризисное	0	0,5	1,0	0,5	0

Воздействие внутренних и внешних рисков инвестиционной привлекательности организаций определяется степенью влияния рисков ($K_{квр}$, $K_{внр}$), которые определяются ранговой корреляцией на основе опроса экспертов-практиков организации.

Интегральный показатель второго уровня (итоговый результат инвестиционной привлекательности) определяется с помощью перемножения всех найденных коэффициентов [6, с.116].

$$ИП = I_{к} \times K_{им} \times K_{у} \times K_{квр} \times K_{внр} \quad (11)$$

Далее инвесторам должна быть дана интерпретация результата. По данной методологии интерпретация в зависимости от результата приведена ниже.

Таблица 3. Интерпретация интегральной оценки [6, с.118]

	Границы интервала	Интерпретация интегральной оценки
1	от 0 до 0,25	Низкий уровень инвестиционной привлекательности организации, кризисное финансовое положение
2	от 0,25 до 0,5	Уровень инвестиционной привлекательности ниже среднего уровня
3	от 0,5 до 0,75	Средний уровень инвестиционной привлекательности организации
4	от 0,75 до 1,0	Высокий уровень инвестиционной привлекательности организации

Заключение

В заключение, нужно отметить, что инвестиции играют большую роль в эффективности коммерческой деятельности организации. Вследствие этого, для эффективного использования привлекаемых денежных средств и получения максимального эффекта от вложения – получения максимально возможной прибыли на вложенные инвестиции, необходим точный и скрупулезный анализ денежных потоков, связанных с реализацией проекта.

Литература

1. Альпидовская М.Л. Макроэкономика: учебник 2017 г. — 411 стр.
2. Воронцовский, А. В. Инвестиции и финансирование. Методы оценки и обоснования / А.В. Воронцовский. - М.: Издательство СПбГУ, 2016. - 528 с.
3. Турманидзе Т. У../Анализ и оценка эффективности инвестиций : учебник : [гриф УМЦ,

НИИ ОН] – 2-е изд., – М. : ЮНИТИ, 2014. – 184 с.

4. Этрилл, П. финансовый менеджмент и управленческий учет для руководителей и бизнесменов / Этрилл. Питер. – : Альпина Паблишер, 2015. – 656 с.
5. Юхтанова Ю. А., Братенкова А. В. Сущность инвестиционной привлекательности предприятия и факторы, влияющие на нее // Молодой ученый. – 2016. – №10. – С. 883-887.
6. Шарп, Уильям Ф. Инвестиции / Шарп, Уильям Ф., Александер, Гордон Дж; Бэйли, Джеффри В.. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 348 с.
7. Шарп, Уильям Ф. Инвестиции / Шарп, Уильям Ф., Дж. Гордон. - М.: ИНФРА-М, 2015. - 761 с.
8. Шишкин, Д.А. Инвестиции: общий курс дрессировки денег / Д.А. Шишкин, Т.Л. Графова. - М.: АСТ, 2017. - 169 с.
9. Экономика предприятия: Учебник / Под ред. проф. В.Я. Позднякова и доц. О.В. Девяткина. –4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА- М, 2014. – 640 с.
10. Экономический анализ: Учебник/ Под ред. проф. В.Я. Позднякова. – М.: ИНФРА-М, 2014.
11. Юрий, Корчагин Инвестиции: теория и практика / - М.: Феникс, 2017. - 284 с

УДК 336

Забелина С.Г.

Студент кафедры банков, финансовых рынков и страхования
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ

Аннотация: В последние годы в России сложилась тяжёлая экономическая ситуация. В этих условиях экономического, банковского кризиса и кризиса кредитования двойная нагрузка ложится на систему определения кредитоспособности заёмщиков, рассмотрим же этот вопрос.

Ключевые слова: кредит, банк, просрочка, задолженность.

Макроэкономическая ситуация в стране продолжает оставаться сложной, причем – применительно к рассматриваемой тематике – необходимо отметить, что одновременно с сильным инфляционным давлением происходит снижение доходов населения. Если обратиться к данным Федеральной службы государственной статистики, то можно увидеть, что реальные располагаемые денежные доходы граждан (имеются в виду доходы за вычетом обязательных платежей) за 2017 год снизились на 5,6% [1]. Такие цифры вызывают озабоченность в виду ухудшения возможностей для заемщиков (причем не только действующих, но и потенциальных) выполнять свои обязательства и качественно обслуживать долги. На этом фоне серьезный негатив на кредитном рынке с конца 2014 г. был добавлен и резким ростом процентных ставок, произошедшим вслед за значительным вынужденным увеличением Банком России своей ключевой ставки. И, несмотря на то, что ее величина уже несколько раз снижалась, положение дел не улучшилось: с одной стороны, спрос на кредиты от потенциальных клиентов заметно упал, с другой – сами банки ужесточили свои требования. Да и другого выхода у них, по сути, не оставалось,

поскольку развитие событий вполне ожидаемо привело к значительному ухудшению качества уже сформированного кредитного портфеля.

Несмотря на не столь благоприятную экономическую ситуацию в России, потребительский кредит все же остается наиболее популярным среди физических лиц, т.к. граждане, не имея достаточного количества денежных средств, обращаются в кредитные организации для удовлетворения своих потребностей.

Однако на сегодняшний день в результате спада платежеспособности населения, которое вызвано экономическим кризисом 2014–2015 гг. наблюдается отрицательная динамика потребительского кредитования, связанная с ростом безработицы и уменьшением реальных доходов населения [3].

В свою очередь, видно, что на фоне сохранения объемов просроченных задолженностей, рынок потребительского кредитования понемногу восстанавливается. В связи с тем, что происходит снижение реальных доходов населения, происходит увеличение сумм просроченной задолженности, в следствии чего у людей отсутствует возможность своевременно и в полном объеме производить оплаты по обязательствам, а в дальнейшем и вовсе иметь возможность получить новый кредит.

Основной причиной этого является рост общей суммы выданных потребительских кредитов: показатели должны расти пропорционально при равных условиях. Финансовые организации начинают упрощать процедуру получения займа, в результате чего кредиты получает та часть населения, которая потенциально не сможет вносить все платежи в соответствии с графиком. С начала 2014 года подобный рост доли просроченной кредитной задолженности был связан с нестабильной политической и экономической ситуацией в России, в частности с обесцениванием рубля, что мешало населению отдавать долги по кредитам.

Количество неоплаченных кредитов за 2016 год выросло на 10%: с 7,22 до 7,95 млн. шт., составив 23,3% от общего количества выданных кредитов наличными. Объем всей просроченной задолженности кредитов наличными по итогам прошлого года вырос на 15%: с 708,57 до 813,75 млрд. руб., составив 19,5% от ссудного долга по этому виду кредитов.

Ситуация с просрочкой продолжилась и в 2017-2018 году: просроченная задолженность по старым займам достигла минимума, а новые кредиты банки выдавали, в основном, только проверенным клиентам. За последние годы видно, что интерес к потребительскому кредитованию только растет. Однако при этом заметно растет и доля просроченных платежей по кредитам.

В целях стимулирования потребительского спроса были предприняты различные меры – государственные программы по автокредитованию и ипотечному кредитованию. Такие инициативы, сделав кредиты для населения более доступными, позволили сохранить на них потребительский спрос. Но нельзя говорить о том, что экономический кризис завершен, и поэтому коммерческие банки, с целью понижения рисков кредитования и ограждения себя от проблемных заемщиков, а также не возврата средств, предъявляют довольно высокие требования к будущим клиентам. На получение займов сегодня могут рассчитывать чаще всего обладатели стабильного и высокого дохода, с хорошей кредитной историей [2].

Учитывая положительную динамику потребительского кредитования, следует все же отметить и ряд проблем, существующих на данном сегменте кредитования. За последние два года российские коммерческие банки столкнулись с серьезными проблемами, среди которых выделяют следующие:

- спад доходов населения в связи с кризисными явлениями в экономике, а в результате ухудшение платежеспособности граждан;
- уменьшение требований коммерческими банками, при предоставлении кредитов физическим лицам, в результате чего растет просроченная задолженность;
- в связи с повышением процентных ставок по потребительскому кредиту все меньше население привлекает этот сегмент.

Потребительские кредиты являются самой удобной формой кредитования населения. Займы оформляются для приобретения различных услуг и товаров, однако на текущий момент существует ряд определенных проблем, с которыми сталкивается население в финансовых организациях, в результате чего и возрастают просрочки по кредитам.

В России в сфере развития потребительского кредитования можно выделить следующие негативные тенденции:

- сложности, с которыми сталкивается население при подаче заявления на кредит и в процессе его получения;
- увеличение процентных ставок по кредитам;
- рост организаций, выдающих микрозаймы;
- высокая динамика увеличения просроченной кредитной задолженности.

Исходя из этих данных видно, что показатели неблагоприятны для российских банков и в целом для экономики России. Для того, чтобы не возникла угроза кризиса банковской системы необходимо совершенствовать кредитную систему и устранить негативные тенденции.

Список литературы:

1. Емшанова Е.В., Рыбакова Ю.В. Проблемы и перспективы развития потребительского кредитования в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. LV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 7(55). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sibac.info/archive/economy/7\(55\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/7(55).pdf), свободный;
2. Информационное агентство «РБК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru/>, свободный;
3. Реальные располагаемые доходы россиян в 2016 году снизились на 5,9% // ТАСС. Информационное агентство России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tass.ru/ekonomika/3971456>, свободный.

УДК 336

Зубкова Ю.С.

Студент-магистрант кафедры банков, финансовых рисков и страхования
Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет (Россия)

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КОРПОРАЦИИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Аннотация: в работе рассмотрен термин «финансовая устойчивость». Проведена сравнительная оценка интерпретации термина различными учёными-экономистами. Сделан вывод о многогранности понятия.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, экономика, платёжеспособность, обязательства.

Современная рыночная экономика такова, что организация не может оставить вопрос финансов без пристального внимания. Для того чтобы управлять ими результативно, следует регулярно проводить финансовый анализ. Его основная цель – изучение состояния организации и оказывающих на неё влияние факторов. Следование этой цели даёт возможность строить прогноз уровня доходности капитала, а также выявить пути увеличения продуктивности деятельности. С другой стороны, появляется возможность выявить проблемы и в будущем устранить их. Уровень того, насколько устойчива организация, можно понять по её функционированию и развитию, а также способности гибко подстраиваться под изменяющуюся предпринимательскую среду.

Отечественные и зарубежные экономисты в своих работах глубоко и всесторонне исследуют термин «финансовая устойчивость» как экономическую категорию. Поэтому, понятие имеет множество определений, некоторые из них представлены в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Определения термина «финансовая устойчивость»

Ю. Цал-Цалко, С. Кован и М. Ковальчук	Платежеспособность
М. Коробов	Рентабельность
К. Измайлова, М. Билык, А. Старостенко, Н. Мирко, А. Азрилиян	Финансовая стабильность
Е. Крухмаль, А. Барановский	Способность бороться с неблагоприятными внешними факторами
В. Ковалев	Способность отвечать по долгосрочным финансовым обязательствам
Е. Павловская, Т. Фролова, М. Абрютин, М. Крейнина, Н. Мамонтова	Стабильное преобладание доходов над расходами
Л. Чечевицына и И. Чуев	Степень соотношения стоимости материальных оборотных средств и величины собственных и заемных средств

Сущность термина «финансовая устойчивость» раскрывается посредством трех подходов, описанных учёными-экономистами.

Первый подход оценивает финансовое состояние посредством использования некоторых показателей. Это: платежеспособность, кредитоспособность, рентабельность, деловая активность и некоторые другие. Часть экономистов (А. Г. Грязнова, М. В. Мельник, С. Л. Ленская и др.) интерпретируют финансовую устойчивость как платежеспособность. То есть главной рассматривается позиция накопления финансовых ресурсов с целью выполнения обязательств к назначенному сроку. Так как денежные ресурсы носят статичный характер, то они являются неединственным критерием совершенствования. Следует учитывать также конъюнктуру рынка в динамике, на основе которой можно строить ориентировочные прогнозы. Следует помнить, что финансовая устойчивость позволяет организации прогрессировать, а в случае недостатка собственных средств, она вынуждена привлекать дополнительный капитал, что может ограничиваться рядом факторов (например, уровнем финансового рычага). В этом подходе финансовая устойчивость оценивается как абсолютными показателями (собственный капитал и др.), так и относительными (рентабельность и др.). Необходимо помнить, что увеличение

последних не во всех случаях свидетельствует о повышении устойчивости. Так, высокие темпы прироста прибыли могут сопровождаться увеличением степени риска, что, в свою очередь, оказывает неблагоприятное влияние. А такие показатели, как ликвидность, рентабельность и платёжеспособность, не просчитываются на долгосрочную перспективу, т.е. они не могут отображать стратегические планы развития, а дают возможность увидеть возможности компании в краткосрочном или среднесрочном периоде. Именно поэтому для точного представления состояния финансовой устойчивости в длительном периоде необходимо более внимательно использовать те показатели, которые позволяют оценить внешние факторы.

Во втором подходе во внимание берётся не только оценка величины используемого капитала, а ещё и его структура. В данном случае собственный капитал организации рассматривается как запас финансовой прочности. Такого мнения придерживаются Ю. А. Данилевский, В. В. Ковалева, О. В. Ефимова, Г. В. Савицкая, А. Д. Шеремет и др. Здесь используют методику международных расчётов финансовой отчетности (МСФО), которая закладывает базовые критерии для оценки возможностей улучшения и развития предприятия. МСФО позволяет определить величину чистых активов предприятия, так как динамика их общей величины и сумма полученной прибыли существенно влияют на состояние финансовой устойчивости.

Третий подход на сегодняшний день наименее исследован, следовательно, используется реже. В его основе финансовая устойчивость рассматривается как инструмент защиты организации от рисков. Данному подходу следуют А. П. Градова, И. В. Ершова, Г. Б. Клейнер, В. Н. Лившиц, И. В. Мартынюк, К. А. Раицкий, Н. Н. Тренев, Э. А. Уткин и другие. Часть перечисленных учёных используют методы факторного (корреляционно-регрессивного) анализа. В современных условиях такой подход логично использовать как одно из направлений качественного улучшения анализа.

Чтобы получить максимально точный и достоверный результат оценки необходимо использовать изложенные подходы в совокупности. В рамках каждого из них содержатся критерии и системы показателей, которые способствуют повышению эффективности деятельности предприятия. Такое многообразие трактовок понятия

можно свести к мнению, что финансовая устойчивость представляет собой важнейшую характеристику организации. А разнообразие мнений авторов подчеркивает многогранность этой категории.

Список литературы

1. Клишевич Н.Б. Финансы организаций: учебное пособие / Н.Б. Клишевич. - М.: Проспект, КноРус, 2014. – 304 с.
2. Ковалев В.В. Корпоративные финансы и учет: понятия, алгоритмы, показатели: Учебное пособие / В.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2015. – 1000 с.
3. Крайнова К.А., Кулина Е. А., Сатушкина В.С. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия в условиях кризиса // Молодой ученый. – 2015. – №11.3. – С. 46-50.

УДК 336.763.2

Нгуен Чанг Т.Т.

Магистрант

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

ТЕСТИРОВАНИЕ ЧЕТЫРЕХФАКТОРНОЙ МОДЕЛИ КАРХАРТА И ПЯТИФАКТОРНОЙ МОДЕЛИ ФАМА-ФРЕНЧА НА РЫНКЕ АКЦИЙ ВЬЕТНАМА

Аннотация: в данной статье тестируются и сравниваются четырехфакторная модель Кархарта и пятифакторная модель Фама-Френч, чтобы увидеть, какая из этих моделей лучше объясняет избыточную доходность портфеля на вьетнамском рынке акций. Тестирование было проведено на 400 акций, зарегистрированные на HoSE и HNX в период 2007 – 2018 гг. Результаты показывают, что четырехфакторная модель дает небольшое улучшение объясняющей способности по сравнению с пятифакторной моделью.

Ключевые слова: фондовый рынок, рынок акций Вьетнама, акции, доходность акций, четырехфакторная модель Кархарта, пятифакторная модель Фама-Френч.

В 1993 году Фама и Френч предложили трехфакторную модель [1], дополняющую недостатки модели CAPM [2] при объяснении ожидаемой доходности акций. После анонса эта модель получила особое внимание многих исследователей. Большая часть эмпирических исследований показала, что трехфакторная модель Фама – Френч более подходит, чем CAPM, для объяснения доходности акций.

Кархарт изучил деятельность фонда взаимных инвестиций и обнаружил, что трехфакторная модель Фама – Френч не объясняет колебание нормы доходности акций при классификации портфеля по доходности предыдущего периода. Он построил четырехфакторную модель [3], основанную на трехфакторной модели Фамы-Френча, добавив фактор моментума, представленный Джегадишем и Титманом в 1993 году.

В 2015 году Фама и Френч решили добавить дополнительные факторы в свою трехфакторную модель: операционная рентабельность (operating profitability) и инвестиция (investment) [4].

В целях проверки эффективности применения четырехфакторной модели Кархарта и пятифакторной модели Фама-Френч на рынке акций Вьетнама, эта статья будет сфокусирована на следующих задачах: (1) ознакомление с моделями (2) представление метода исследования (3) представление результатов исследования и выводов.

1. Ознакомление с моделями

Четырехфакторная модель Кархарта формально представлена следующим образом:

$$R_{it} - R_{Ft} = \alpha_i + \beta_i(R_{Mt} - R_{Ft}) + s_iSMB_t + h_iHML_t + w_iWML_t + \varepsilon_{it}$$

Где: во время t

R_{it} – доходность i-ой бумаги;

R_{Ft} – безрисковая ставка доходности;

R_{Mt} – ожидаемая доходность рыночного портфеля;

α_i – влияние управления;

β_i, s_i, h_i, w_i – коэффициенты линейной регрессии при соответствующих показателях премии;

$(R_{Mt} - R_{Ft})$ – рыночная премия (market premium);

SMB (Small Minus Big) – премия за размер (size premium);

HML (High Minus Low) – премия за недооценку (value premium);

WML (Winners Minus Losers) – премия за моментум (momentum premium);

ε_{it} – случайная ошибка.

С добавлением факторов рентабельности и инвестиции, пятифакторная модель Фама-Френч имеет следующий вид:

$$R_{it} - R_{Ft} = \alpha_i + \beta_i(R_{Mt} - R_{Ft}) + s_iSMB_t + h_iHML_t + r_iRMW_t + c_iCMA_t + \varepsilon_{it}$$

Где: во время t

R_{it} – доходность i-ой бумаги;

R_{Ft} – безрисковая ставка доходности;

R_{Mt} – ожидаемая доходность рыночного портфеля;

α_i – влияние управления;

$\beta_i, s_i, h_i, r_i, c_i$ – коэффициенты линейной регрессии при соответствующих показателях премии;

$(R_{Mt} - R_{Ft})$ – рыночная премия (market premium);

SMB (Small Minus Big) – премия за размер (size premium);

HML (High Minus Low) – премия за недооценку (value premium);

RMW (Robust Minus Weak) – премия за рентабельность (profitability premium);

CMA (Conservative Minus Aggressive) – премия за инвестицию (investment premium).

SMB рассчитывается как разница между средней доходностью портфеля компаний с небольшой рыночной капитализацией и средней доходностью портфеля компаний с большой рыночной капитализацией.

HML рассчитывается как разница между средней доходностью акций компаний двух групп с высоким и низким отношением балансовой стоимости к рыночной ВЕ/МЕ

WML рассчитывается как разница между месячными доходностями портфеля, состоящего из акций победителей, и портфеля, включающего акции проигравших.

RMW рассчитывается как разница между месячными доходностями акций компаний с высокой операционной рентабельностью (OP – operating profitability) и акций компаний с низкой операционной рентабельностью.

CMA рассчитывается как разница между месячными доходностями акций компаний с высоким темпом роста активов и акций компаний с низким темпом роста активов.

2. Метод исследования

Процесс исследования состоит из следующих этапов:

а) Выбор объект исследования

В исследовании рассматриваются обыкновенные акции 400 нефинансовых компаний, зарегистрированных на фондовой бирже Хошимина (HoSE) и на бирже Ханоя (HNX), с 1 января 2007 года по 31 декабря 2018 года.

Таблица 1 – Список компаний, используемых в исследовании

№		№		№		№		№		№		№		№	
1	AAA	51	BMI	101	BWE	151	CLW	200	RAL	251	VTC	301	AMV	351	APP
2	AAM	52	LEC	102	C32	152	QNC	201	MKV	252	DAG	302	HGM	352	DPR
3	PC1	53	LGC	103	MSN	153	SDD	202	TCS	253	VNT	303	LO5	353	DQC
4	PDN	54	MDG	104	C47	154	VE9	203	TDN	254	BKC	304	SDG	354	KDC
5	ABT	55	SC5	105	CAV	155	VC6	204	CSM	255	DAD	305	DNC	355	KHB
6	NVT	56	SHI	106	CCI	156	PVE	205	LGL	256	PVX	306	ST8	356	DLR
7	VHC	57	SII	107	RCL	157	BLF	206	BST	257	SED	307	MAC	357	TNI
8	THG	58	BCC	108	CCL	158	JVC	207	TMS	258	SBV	308	TCD	358	VAF
9	ACL	59	VDS	109	CDC	159	HBE	208	CSV	259	VSC	309	PGT	359	CVN
10	PHR	60	VFG	110	CEE	160	LBE	209	TKC	260	HOM	310	TDH	360	KDH
11	ADS	61	VMD	111	NCT	161	TCM	210	TV3	261	DAH	311	HST	361	LBM
12	VNE	62	VPH	112	SJS	162	CMG	211	CTD	262	PMC	312	DHC	362	LCS
13	YEG	63	VPI	113	IJC	163	DC4	212	SEB	263	DAT	313	IDV	363	VE3
14	AGF	64	BMP	114	SMA	164	DHT	213	QTC	264	MCP	314	CTA	364	VE3
15	SBT	65	BRC	115	SCJ	165	DBC	214	S74	265	NAG	315	OCH	365	VNL
16	AGM	66	BTP	116	PVS	166	LUT	215	TMX	266	SMB	316	VNF	366	TTC
17	VTL	67	BTT	117	SZL	167	VE1	216	CTF	267	SMC	317	DHG	367	DRC
18	BBS	68	IMP	118	TCO	168	VGS	217	QST	268	TAC	318	LHC	368	DRH
19	VHG	69	CJC	119	CHP	169	L62	218	VIT	269	TCR	319	L10	369	DRL
20	PTS	70	HTP	120	CIG	170	L18	219	CTI	270	SDU	320	CPC	370	HTC
21	AMD	71	LTC	121	DST	171	VCG	220	CSC	271	PDC	321	PLX	371	DSN
22	ANV	72	MEC	122	PGC	172	CMV	221	PTB	272	DPC	322	ROS	372	DTA
23	APC	73	SDT	123	VJC	173	NGC	222	ICG	273	DBD	323	INN	373	NHA
24	STG	74	SJE	124	VTB	174	SJF	223	VCC	274	DID	324	SCS	374	PNJ
25	HLY	75	TPH	125	VTO	175	ONE	224	HLC	275	TV2	325	BDB	375	LDP
26	BTS	76	VTV	126	HEV	176	SD4	225	CVT	276	PXS	326	DHM	376	SGT
27	ASM	77	PIT	127	CII	177	TC6	226	VC9	277	BED	327	DIC	377	VE2
28	ASP	78	HJS	128	CLC	178	NNC	227	VC1	278	HAD	328	AME	378	TRC
29	AST	79	POT	129	PGS	179	CTC	228	TNC	279	DBT	329	DC2	379	HHG
30	TKU	80	SD9	130	PVC	180	TV4	229	NBP	280	VPD	330	DIG	380	HMH
31	ATG	81	EBS	131	C92	181	SKG	230	ECI	281	DZM	331	LAF	381	SMT
32	BBC	82	MCO	132	HHC	182	CMX	231	MCG	282	EID	332	VBC	382	VNS
33	BCE	83	SDA	133	QCG	183	LCG	232	SGC	283	DCL	333	L35	383	DTL
34	BCG	84	VNC	134	SJC	184	KKC	233	PAN	284	DCM	334	DLG	384	VKC
35	STP	85	S55	135	TNG	185	CAP	234	DNP	285	MHC	335	DMC	385	MIM
36	BFC	86	S99	136	SJD	186	CNG	235	SDN	286	NT2	336	DPG	386	NKG
37	BHN	87	PJC	137	HCT	187	COM	236	SVI	287	NTL	337	CT6	387	TSC
38	VTS	88	SD6	138	VDL	188	SPP	237	PVG	288	POW	338	VLA	388	VOS
39	VIS	89	SDC	139	VGC	189	TPP	238	D2D	289	BXH	339	PVL	389	VSH
40	CTB	90	TMP	140	SD2	190	NSC	239	HVX	290	GLT	340	LM8	390	DTT

41	PET	91	HNM	141	CLG	191	PXI	240	ALT	291	MHL	341	LMH	391	DVP
42	PVD	92	NBC	142	TST	192	THT	241	MDC	292	VPK	342	V21	392	PVV
43	PVT	93	PLC	143	VC3	193	HUT	242	SGH	293	VHL	343	LIG	393	DXG
44	SSC	94	SD5	144	DCS	194	CRE	243	HVT	294	CAN	344	QHD	394	IDJ
45	CMC	95	SIC	145	TJC	195	L43	244	BPC	295	SFN	345	KSD	395	NET
46	NTP	96	STC	146	VCS	196	SSM	245	DXP	296	VGP	346	TET	396	SCL
47	TXM	97	DAE	147	SCD	197	TBX	246	PMS	297	DGW	347	TYA	397	LCM
48	VC2	98	SGD	148	HCC	198	L61	247	SAF	298	DHA	348	UDC	398	ALV
49	VMC	99	NST	149	VC7	199	THB	248	SJ1	299	KSH	349	V12	399	WCS
50	BMC	100	PSC	150	CLL	200	RAL	249	TMC	300	OGC	350	DPM	400	NLG

б) Сбор данных

Показатели для сбора включают в себя:

- + процентную ставку по государственным облигациям сроком на 1 год
- + индекс VNIndex (за день)
- + цены закрытия акций (за день)

+ данные из финансовой отчетности и другой учетной информации компаний: количество обыкновенных акций, балансовая стоимость капитала, операционная прибыль, общая сумма активов.

в) Обработка данных

Безрисковая ставка доходности R_F измеряется по ставкам государственных облигаций, собранных на веб-сайте Государственного банка Вьетнама [5], со сроком на 1 год в период с 01/2007 – 12/2018. Ежедневная безрисковая ставка равна годовой безрисковой ставке, деленной на 360.

В этой работе запускается месячная модель. Таким образом, количество наблюдений составляет 144. Коэффициент доходности акций определяется средней нормой доходности по рабочим дням. Дневная доходность акции рассчитывается по формуле:

$$R_i = \frac{P_{close_t} - P_{close_{t-1}}}{P_{close_{t-1}}}$$

Где: P_{close_t} – цена закрытия сессии t ;

$P_{close_{t-1}}$ – цена закрытия сессии $t-1$.

Рыночная доходность R_M рассчитывается так же, как и доходность акции, но цена акций заменяется индексом VNIndex:

$$R_M = \frac{VNIndex_t - VNIndex_{t-1}}{VNIndex_{t-1}}$$

Где: $VNIndex_t$ – индекс $VNIndex$ за сессию t ;

$VNIndex_{t-1}$ – индекс $VNIndex$ за сессию $t-1$.

– Экзогенные переменные

В этом исследовании факторы группированы по методу 2×3 Size – BE/ME.

Размерный фактор (SMB): акции компаний с рыночной капитализацией ниже, чем медиана, будут включены в группе S (Small), а выше медиана – включены в группе B (Big).

Фактор недооценки (HML): акции классифицируются по величине коэффициента BE/ME на 3 группы: 30% акций с наименьшим BE/ME помещены в группу L (Low); 40% следующих – N (Neutral); 30% акций с самым высоким BE/ME – H (High).

Моментум (WML): построен на доходность акции за последние 12 месяцев. Компании делятся на три группы в зависимости от их прошлых показателей доходности: проигравшие 0% – 30% (L – Losers), средние 40% – 70% (Neutral-N) и победители 70% – 100% (W – Winners).

Фактор рентабельности (RMW): акции классифицируются так же, как и HML, но по операционной рентабельности (OP – operation profitability) на 3 группы: низкая рентабельность (Weak – W); средняя (Neutral – N); высокая (Robust – R).

Фактор инвестиции (CMA): акции классифицируются так же, как и HML, но по темпе роста активов на 3 группы: низкая инвестиция (Conservative – C); средняя (Neutral – N); высокая инвестиции (Aggressive – A).

Таблица 2 – 12 групп, созданные методом аранжировки 2×3 . Модель Кархарта

2x3		BE/ME			Return		
		H	N	L	W	N	L
Size	S	SH	SN	SL	SW	SN	SL
	B	BH	BN	BL	BW	BN	BL

При этом:

$$SMB_K = \frac{SH + SN + SL + SW + SN + SL}{6} - \frac{BH + BN + BL + BW + BN + BL}{6}$$

$$HML_K = \frac{SH + BH}{2} - \frac{SL + BL}{2}$$

$$WML_K = \frac{SW + BW}{2} - \frac{SL + BL}{2}$$

Таблица 3 – 18 групп, созданные методом аранжировки 2х3. Модель Фама-Френч

2х3		BE/ME			OP			Inv		
		H	N	L	W	N	R	C	N	A
Size	S	SH	SN	SL	SW	SN	SR	SC	SN	SA
	B	BH	BN	BL	BW	BN	BR	BC	BN	BA

При этом:

$$SMB_{\Phi\Phi} = \frac{SH + SN + SL + SW + SN + SR + SC + SN + SA}{9} - \frac{BH + BN + BL + BW + BN + BR + BC + BN + BA}{9}$$

$$HML_{\Phi\Phi} = \frac{SH + BH}{2} - \frac{SL + BL}{2}$$

$$RMW_{\Phi\Phi} = \frac{SR + BR}{2} - \frac{SW + BW}{2}$$

$$CMA_{\Phi\Phi} = \frac{SC + BC}{2} - \frac{SA + BA}{2}$$

– Эндогенные переменные

Согласно Фаме и Френчу, набор данных должен быть разделен на 25 портфелей, чтобы сформировать эндогенную переменную. 25 портфелей отсортированы таким же образом, как описано выше для 12 портфелей, но уровни перцентилей изменены. По размеру акции делятся на 5 групп (Size 1 – Size 5). По BE/ME, доходности, рентабельности и по темпе роста актива акции также делятся на 5 групп. Таким образом получают 25 портфелей Size – BE/ME.

Для синтеза и расчета используем программу Excel. А для обработки явлений мультиколлинеарности, автокорреляции, изменения дисперсии и запуска моделей регрессии используем программного обеспечения Stata.

г) Анализ результатов исследования и заключение

На основании результатов регрессии сделаны выводы о влиянии каждого фактора на доходность акций. Выбор подходящей модели для фондового рынка Вьетнама.

3. Результаты анализа и выводы

а) Расчет средней доходности инвестиционных портфелей

Средняя доходность каждого портфеля представляется в таблице 4.

Таблица 4 – Средняя доходность портфелей, отсортированных по Size – BE/ME в период 01.01.2007 – 31.12.2018.

	1 BE/ME	2	3	4	5 BE/ME
1 Size	0,0098	0,0295	0,0255	0,0547	0,0367
2	0,0047	0,0104	0,0237	0,0219	0,0261
3	-0,0046	-0,0032	0,0229	0,0281	0,0264
4	-0,0079	-0,0034	0,0084	0,0103	0,0264
5 Size	-0,0247	-0,0104	-0,0065	0,0052	0,0214

По данным в таблице 4 можно сделать вывод о том, что доходность обратно пропорциональна размеру. Чем меньше размер компании, тем больше доходность ее акций. Это не так все время, на пример: 4 Size – 1 Return, 5 Size – 3 OP, 4 Size – 4 ROE,... но это тренд.

Считается, что акции компаний с высоким коэффициентом BE/ME, то есть компаний с высокой балансовой стоимостью по сравнению с рыночной стоимостью, имеют более высокий риск, чем компании с низким BE/ME. Согласно теории рисков и доходности, высокий риск идет с высокой доходностью. Тот эффект, когда акции компаний с высокой BE/ME имеет высокую норму прибыли, называется эффектом стоимости. При наблюдении портфелей Size-BE/ME отметим, что этот эффект существует.

б) Описательная статистика и корреляционный анализ

Таблица 5 – Описательная статистика факторов исследуемых моделей

	Количество обследований	Мин.	Макс.	Медиан	Среднее	Стандартное отклонение
$R_M - R_F$	144	-0,2405	0,3850	0,0075	0,0047	0,0872
Модель Кархарта						
SMB	144	-0,3091	0,2537	0,0058	0,0076	0,0488
HML	144	-0,1517	0,0736	-0,0277	-0,0275	0,0360
WML	144	-0,1171	0,6680	0,0723	0,0889	0,0873
Модель Фама-Френч						
SMB	144	-0,2477	0,3149	0,0083	0,0113	0,0505
HML	144	-0,1517	0,0736	-0,0277	-0,0275	0,0360
RMW	144	-0,1021	0,3107	0,0305	0,0362	0,0564
CMA	144	-0,2183	0,0763	-0,0124	-0,0177	0,0370

Таблица 5 показывает, что рыночная премия ($R_M - R_F$) наблюдаемых акций варьируется от -0,24% до 0,39%, а средняя величина составляет 0,0047%.

Акции малых компаний являются более рискованными, при котором требуется более высокая доходность. Разница в доходности между малыми и крупными акциями составляет в среднем 0,0076% для модели Кархарта и 0,0113% для модели Фама-Френч. Стоимости акций более рискованны, чем акции роста, разница в доходности между этими двумя группами составляет 0,0275%.

Акции с более высокими доходностями предыдущего года имеют более высокие коэффициенты доходности, чем акции с низкими доходностями предыдущего года. Разница в доходности между этими двумя группами составляет 0,0889%.

Доходность акций компаний с высокими рентабельностями имеет тенденцию превышения доходности акций компаний с низкими рентабельностями. Разница в доходности между этими двумя группами составляет 0,0362%.

Чем больше вложений в акции, тем больше рисков, разница в доходности между акциями с низкими и высокими уровнями инвестиции составляет 0,0177%.

В таблице 6 представляется матричная корреляция между факторами моделей Кархарта и Фама-Френч.

Таблица 6. Матричная корреляция между факторами

Модель Кархарта	$R_M - R_F$	SMB	HML	WML		
$R_M - R_F$	1,000					
SMB	-0,349	1,000				
HML	0,063	-0,310	1,000			
WML	0,282	0,098	-0,435	1,000		
Модель Фама-Френч	$R_M - R_F$	SMB	HML	RMW	CMA	
$R_M - R_F$	1,000					
SMB	-0,268	1,000				
HML	0,063	-0,362	1,000			
RMW	0,257	0,154	-0,425	1,000		
CMA	-0,316	-0,139	0,369	-0,517	1,000	

Во всех моделях фактор размера имеет отрицательную корреляцию с рыночным фактором (коэффициент корреляции от -0,349 до -0,268). Фактор стоимости имеет положительную корреляцию с рыночным фактором и отрицательную корреляцию с фактором размера. Фактор момента имеет положительную корреляцию с рыночным фактором, фактором размера и отрицательную корреляцию с фактором стоимости. Фактор рентабельности имеет положительную корреляцию с рыночным фактором, фактором размера и отрицательную корреляцию с фактором стоимости, фактором инвестиции. Фактор инвестиции имеет отрицательную корреляцию с фактором стоимости, фактором размера и положительную корреляцию с остальными факторами. В модели Кархарта показывает высокую корреляцию между фактора стоимости и моментом, в модели Фама-Френч – между рыночным фактором, фактором размера и фактором инвестиции, а в модели Т – между факторами стоимости, момента и EPS/P. В таблице 7 представляется статистика мультиколлинеарности.

Таблица 7. Статистика мультиколлинеарности

Модель Кархарта					
	$R_M - R_F$	SMB	HML	WML	
R ²	0,232	0,211	0,271	0,291	
Tolerance	0,768	0,789	0,729	0,709	
VIF	1,303	1,268	1,371	1,410	
Модель Фама-Френч					
	$R_M - R_F$	SMB	HML	RMW	CMA
R ²	0,237	0,204	0,312	0,356	0,350
Tolerance	0,763	0,796	0,688	0,644	0,650
VIF	1,311	1,257	1,453	1,553	1,540

Из таблиц 7 и 8 видно, что не существует проблема мультиколлинеарности или проблема корреляции, поскольку значения VIF близки к 1, а корреляционный тест не показывает значения выше 0,5.

в) Результаты регрессии

Результаты анализа регрессий за период 2007 – 2018 гг. будут отображены ниже. Скорректированное значение R^2 будет показано в таблицах, поскольку

скорректированное R^2 является лучшим значением сравнения, чем обычное значение R^2 . Это тот случай, когда модели имеют различное количество экзогенных переменных, скорректированный R^2 дает лучшую возможность для сравнения моделей.

В таблицы входят портфели (P), intercept (a), коэффициенты и скорректированные R^2 .

*, **, *** соответствуют 1%, 5%, 10% уровень значимости.

Таблица 8. Результаты регрессии для 25 портфелей по Size – BE/ME за 2007 – 2018 гг. Модель Кархарта.

P	a	b	s	h	w	Скорр. R^2
S/H	*-0.0252	*0,8936	*1,3430	*0,9497	*0,5213	0.8284
S/2	*-0.0656	*0,8423	*2,1192	*1,0721	*1,1710	0.7409
S/3	*-0.0263	*1,0212	*1,8659	*0,6798	*0,5757	0.7779
S/4	** -0.0256	*1,1214	*2,1584	-0,1380	*0,6133	0.7065
S/L	*0.0480	*1,0197	*1,0478	***-0,5659	*-0,4826	0.3147
2/H	***-0.0032	*0,9196	*0,8099	*0,9055	*0,2482	0.7119
2/2	*-0.0190	*1,0131	*1,1942	*0,6938	*0,3870	0.7670
2/3	*-0.0266	*0,8552	*1,5083	0,2390	*0,4613	0.6571
2/4	-0.0103	*1,0796	*0,7946	0,3378	*0,3376	0.6297
2/L	0.0120	*0,8498	*0,9548	0,0468	0,0436	0.4064
3/H	0.0028	*1,0487	*0,5666	*0,7652	0,0463	0.6718
3/2	-0.0034	*0,9968	*0,8443	*0,8911	**0,1498	0.7062
3/3	*-0.0523	*1,2313	*1,1348	*0,9087	*0,9618	0.7672
3/4	-0.0116	*0,9933	*0,8135	***0,2875	*0,4110	0.7101
3/L	** -0.0144	*0,7514	*0,5759	0,1754	*0,4205	0.6627
4/H	***-0.0142	*1,0589	**0,3295	*1,0244	*0,2997	0.7047
4/2	-0.0023	*0,8779	*0,2864	*0,8757	*0,1853	0.6813
4/3	-0.0067	*0,9337	*0,4056	*0,5201	*0,2437	0.6458
4/4	-0.0074	*0,9257	*0,9947	*0,4614	*0,2040	0.6626
4/L	** -0.0161	*1,0847	*0,3757	-0,0935	*0,3560	0.7258
B/H	*0.0559	*0,8560	0,2224	0,2910	-0,0476	0.4766
B/2	-0.0091	*0,8891	0,0148	0,1820	*0,4941	0.5089
B/3	-0.0035	*0,9018	-0,0865	0,2312	*0,1815	0.7186
B/4	** -0.0130	*1,0333	***0,1391	*0,3148	0,0568	0.8288
B/L	*-0.0304	*0,8916	-0,0287	**0,3503	-0,0055	0.6932
Среднее R^2						0,6682

Таблица 9. Результаты регрессии для 25 портфелей по Size – BE/ME за 2007 – 2018 гг. Модель Фама-Френч.

P	a	b	s	h	r	c	Скорр. R^2
S/H	0.0016	*0,9801	*1,4796	*0,6844	0,0576	-0,1895	0.7784
S/2	-0.0092	*1,0999	*2,5823	**0,5644	*0,7022	0,3248	0.6692
S/3	0.0027	*1,1205	*2,0325	**0,4017	0,1756	0,0566	0.7606
S/4	-0.0001	*1,1272	*2,3294	-0,1358	**0,3548	-0,3608	0.7323
S/L	0.0189	*0,7375	**0,6132	-0,0996	-0,1312	-0,3443	0.1990
2/H	0.0090	*0,9145	*0,8400	*0,8494	-0,1001	*-0,4882	0.7185

2/2	0.0005	*1,0774	*1,2933	*0,5005	0,1004	-0,0065	0.7464
2/3	-0.0010	*0,9410	*1,5886	-0,0873	-0,0720	-0,1267	0.6153
2/4	0.0017	*1,0444	*0,8477	**0,4256	***0,2333	**-,4907	0.6425
2/L	*0.0272	*0,9807	*1,0050	**-,4577	*-,8325	-0,0185	0.5327
3/H	0.0013	*0,9395	*0,5004	*0,9822	-0,0187	*-,6475	0.7046
3/2	0.0038	*0,9734	*0,8327	*0,8741	-0,0865	**-,3346	0.7093
3/3	-0.0118	*1,3580	*1,4628	*0,7368	*0,8021	-0,1597	0.7118
3/4	0.0067	*1,0207	*0,9172	0,2117	0,1424	**-,3763	0.6924
3/L	***0.0126	*0,9189	*0,7346	***-,2972	-0,1834	0,0331	0.5973
4/H	0.0048	*1,1714	*0,4462	*0,7076	-0,1538	-0,0810	0.6810
4/2	0.0078	*0,8927	*0,3160	*0,7837	-0,1420	*-,4222	0.6816
4/3	0.0077	*0,9903	*0,4627	***0,3200	-0,1388	-0,2467	0.6280
4/4	0.0054	*0,9567	*0,9957	0,2707	-0,1814	-0,1641	0.6495
4/L	-0.0030	*1,0716	*0,4795	-0,0164	**0,2345	*-,5495	0.7347
V/H	-0.0136	*0,9607	*-,5297	0,2968	*-,5225	*-,10843	0.6083
V/2	0.0023	*0,9969	**0,2023	***0,2671	*-,2958	0,1024	0.7303
V/3	-0.0058	*1,0072	*0,3279	***0,3415	0,0817	0,1676	0.6382
V/4	0.0027	*1,0011	0,1192	0,1743	0,1018	0,1553	0.7777
V/L	0.0080	*0,9753	-0,0668	-0,0936	0,0297	***-,3218	0.7012
Среднее R²							0,6656

– Модель Кархарта

Результаты регрессии модели Кархарта показаны в таблице 8.

9 портфелей имеют коэффициент α с уровнем значимости 1%, 4 портфеля – 5% и 2 портфеля – 10%. У 3 портфелей положительный α , который означает, что они работали лучше, чем VNI за период 2007 – 2018 гг.

Коэффициент β всех портфелей показывают уровень значимости 1%. У 11 портфелей есть коэффициент $\beta > 1$. Это означает, что доходность этих портфелей более волатильна, чем индекс VNI за 2007 – 2018 гг. У 14 портфелей есть коэффициент $\beta < 1$. Это означает, что доходность этих портфелей менее волатильна, чем индекс VNI за 2007 – 2018 гг.

Только 4 портфеля не имеют значимый коэффициент бета SMB (s). У остальных коэффициент бета является значимым на уровне одного, пяти или десяти процентов. Если $s > 0,5$, то означает, что портфель состоит из компаний с малой капитализацией. 4 портфелей имеют значимый $s < 0,5$.

Коэффициент бета HML (h) является значимым на уровне одного, пяти или десяти процентов в 16 портфелях.

Коэффициент h значим во всех портфелях с самым высоким отношением BE/ME, также в портфелях, состоящих из компаний с самым низким BE/ME. Коэффициент h всех

портфелей значительно отличается от нуля. Это означает, что коэффициент HML охватывает портфели, состоящие из акций стоимости или акций роста.

Коэффициент бета WML является значительным на уровне 1% в 19 портфелях, на уровне 5% – 1 портфель.

Регрессия четырехфакторной модели Кархарта показывает диапазон скорректированного R^2 от 0,3147 до 0,8288, среднее значение R^2 составляет 0,6682. 5 из 25 портфелей имеет значение $R^2 > 0,75$.

– Модель Фама-Френч

Результаты регрессии модели Фама-Френч показаны в таблице 9.

Только один портфель имеет коэффициент a с уровнем значимости 1% и один портфель – 5%. Они больше нуля, что означает, портфель 2/L и 3/L принесли избыточную доходность по сравнению с бенчмарком (VNI).

Коэффициент b всех портфелей показывают уровень значимости 1%. $b > 1$ означает, что портфель является более волатильным, чем VNI, а $b < 1$ означает, что портфель является менее волатильным, чем VNI. Портфель с самой высокой волатильностью является 3/3.

Коэффициент s является значимым в 23 портфелях. 7 портфелей имеют значимый коэффициент SMB, который составляет $< 0,5$.

Коэффициент h является значимым в 16 портфелях. Если коэффициент бета HML больше нуля, портфель состоит из акций стоимости. Если коэффициент бета HML меньше нуля, портфель состоит из акций роста.

5 портфелей имеют коэффициент бета RMW (r) с уровнем значимости 1%, 2 портфеля – 5% и 1 портфель – 10%.

Коэффициент бета CMA (c) является значимым на уровне одного, пяти или десяти процентов в 9 портфелях.

Регрессия пятифакторной модели Фама-Френч показывает диапазон скорректированного R^2 от 0,199 до 0,7784, среднее значение R^2 составляет 0,6656. 3 из 25 портфелей имеет значение $R^2 > 0,75$.

Значение R^2 модели Фама-Френч примерно равно R^2 модели Кархарта. Однако регрессия модели Кархарта показывает больше значимых коэффициентов, чем регрессия модели Фама-Френч.

г) Выводы

Модель Кархарта дает небольшое улучшение объясняющей способности по сравнению с моделью Фама-Френч.

Независимо от какой-либо модели, рыночный фактор всегда играет важную роль. Он должен быть приоритетным фактором, который следует учитывать при выборе факторов для многофакторной модели.

При регрессии многофакторных моделей мы часто сталкиваемся с небольшим количеством коэффициентов регрессии, которые отличаются от других. Эти коэффициенты часто относятся к портфелем маленьких размеров, либо низких ВЕ/МЕ, либо высоких прибылей,... Считаем, коэффициенты регрессии факторов для нескольких категорий, которые не соответствуют ожиданиям, очень распространены, потому что экономические правила никогда не случаются с вероятностью 100%.

Инвесторы должны инвестировать в небольшие компании с высоким ВЕ/МЕ, также должны обращать внимание на акции с высокой доходностью предыдущего года, акции компаний с высокой операционной рентабельностью, акции компаний с высоким коэффициентом ROE, акции компаний, в которых меньше инвестируют и у которых низкий коэффициент EPS/P.

д) Ограничения работы

Помимо полученных результатов, эта работа также имеет ряд недостатков и ограничений:

Вьетнамский рынок все еще находится на раннем этапе и сильно зависит от психологических факторов, поэтому статистика на вьетнамском рынке, такая как цены на акции, не является стабильной. Цены на акции во многих случаях колебались ненормально из-за психологии инвестора, которая может проистекать из конкретной причины выпуска дополнительных акций, привлечения капитала, информации о прибыльности,... но именно настроения инвесторов иногда раздувают влияние этих факторов на цены акций. Поэтому, при применении моделей, взаимосвязь между

факторами является непоследовательной и может не отражать истинную природу взаимосвязи, делая модель менее корректной и вызывая трудности в интерпретации. При этом процесс принятия инвестиционного решения не должен быть слишком зависимым от модели.

Фондовый рынок Вьетнама составляет большинство индивидуальных инвесторов. Индивидуальные инвесторы по-прежнему испытывают недостаток в знаниях об инвестициях, в недостаточном понимании рынка, в информационных исследованиях, что иногда заставляет вьетнамский рынок двигаться не согласованно. Следовательно, применение моделей Фама-Френч или Кархарт на вьетнамском рынке должно учитывать эти характеристики рынка, чтобы иметь возможность применять модель соответствующим образом.

Список литературы:

1. Fama, E. F.; French, K. R. (1993). "Common risk factors in the returns on stocks and bonds" // Journal of Financial Economics. 33: 3–56.
2. Sharpe, William F. (1964). Capital asset prices: A theory of market equilibrium under conditions of risk // Journal of Finance. 19 (3): 425–442.
3. Carhart, M. M. (1997). "On Persistence in Mutual Fund Performance" // The Journal of Finance. 52 (1): 57–82.
4. Fama, E. F.; French, K. R. (2015). "A Five-Factor Asset Pricing Model" // Journal of Financial Economics. 116: 1–22.
5. Государственного банка Вьетнама [Электронный ресурс]. URL: www.sbv.gov.vn (дата обращения: 31.03.19).

УДК 336.763.2

Нгуен Чанг Т.Т.

Магистрант

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

**ТОРГОВАЯ ВОЙНА США И КИТАЯ: КАК ВЛИЯЕТ НА АЗИАТСКИЕ
ФОНДОВЫЕ РЫНКИ?**

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние торговой войны между США и Китаем на фондовые рынки Азии. В то время как в Соединенных Штатах растут споры о переходе от государственных фондовых рынков к частным моделям собственности, азиатские фондовые биржи движутся вперед.

Ключевые слова: фондовый рынок, Азии, торговая война, США, Китай.

После впечатляющего 2017 года ожидания в отношении азиатских акций в начале 2018 года были высокими. Однако сочетание сильного доллара США и неопределенности в результате торговой войны между США и Китаем принесло им неутешительный год. Индекс MSCI Asia ex-Japan с начала года снизился на 15,9% против 3,5% роста по S&P 500. В 2018 году в регионе было уничтожено около 5,6 трлн. долл. США, поскольку мировая бойня не ослабевает.

Вот взгляд на основные фондовые рынки в этом году по всему региону по состоянию 25 декабря 2018 г.[1]:

Таблица 1 – Изменение рыночной стоимости основных фондовых рынков Азии за 2018г.

Страна	Изменение, трлн.долл.
Австралия	-257,61
Китай	-2,328,94
Гонконг	-574,86
Индия	-351,21
Япония	-1,248,4
Южная Корея	-351,28
Тайван	-173,39

Обзор фондового рынка за 2018 год предстается следующими:

- Японский индекс Topix вырос на 1,1%; Nikkei 225 вырос на 0,9%;
- Shanghai Composite снизился на 0,3%;
- Тайваньский индекс Taieх снизился на 0,5%;
- Южнокорейский индекс Kospi снизился на 1,3%; Kospi 200 снизился на 1,3%;
- Индекс S&P BSE Sensex в Индии снизился на 1%; NSE Nifty 50 снизился на 0,9%;
- Сингапурский индекс Straits Times упал на 1,3%; KLCI в Малайзии снизился на 0,6%; Филиппинская фондовая биржа снизилась на 0,4%; Jakarta Composite снизился на 0,6%; SET в Таиланде мало изменился; Индекс VN Вьетнама снизился на 0,7%.

Тем не менее, азиатские фондовые биржи все же добились определенных достижений.

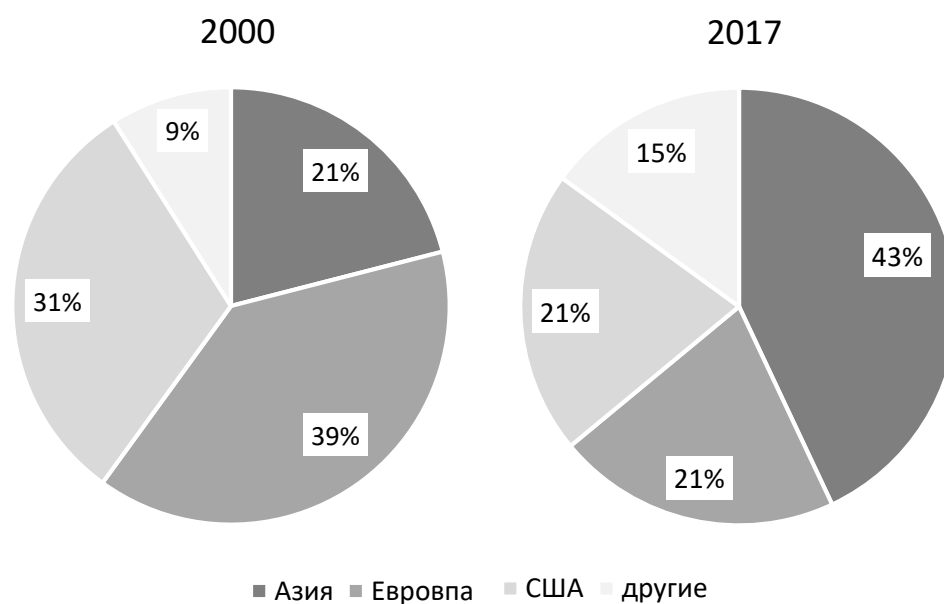


Рис. 1. Привлеченное финансирование на первичных фондовых рынках [2]

В 2017 году рекордные 1074 компании были зарегистрированы в регионе, и 43 процента всего капитала, привлеченного через первичные рынки акций по всему миру, пришлось на азиатские компании. Это больше капитала, чем США и европейские компании, вместе взятые, и более чем вдвое превышает долю мирового рынка, привлеченного азиатскими компаниями 20 лет назад.

Само собой разумеется, Китай - важная часть истории. Но это далеко не вся история. За последнее десятилетие такие страны, как Таиланд, Вьетнам, Сингапур и Индонезия,

провели больше IPO, чем страны с развитой экономикой, такие как Франция, Италия и Германия. И на самом деле, за последние 10 лет 11 из 20 крупнейших рынков по количеству IPO находятся в Азии.

Другая часть картины - низкий уровень листингов «растущих компаний» в США и Европе. В то время как определение растущих компаний варьируется, эти IPO меньшего размера, как правило, предназначены для включения компаний, которые имеют потенциал для развития в качестве независимых субъектов, которые могут бросить вызов существующему положению вещей и внести вклад в омоложение корпоративного сектора.

В США и Европе эти небольшие IPO ниже 100 млн. долл. США были довольно слабыми, что способствовало общему сокращению числа зарегистрированных на бирже компаний. Для этого были предложены различные объяснения, в том числе возросшее доминирование институциональных инвесторов и индексное инвестирование в пользу крупных компаний с ликвидными акциями, увеличение издержек соблюдения нормативов для котируемых компаний, изменения размера тиков. и отсутствие аналитического покрытия. Также было высказано предположение, что увеличение количества моделей частной собственности и приобретений крупными фирмами привело к ускорению процесса IPO небольших компаний в США. Какими бы ни были объяснения, эта тенденция была достаточно значительной, чтобы привлечь политическое внимание, и Инициативы, подобные Акту о работе, были запущены как в США, так и в Европе, чтобы попытаться переломить эту тенденцию.

В Азии ситуация снова совершенно иная, не только на развивающихся рынках, но и в странах с развитой экономикой, таких как Япония и Корея, где доля IPO ниже 100 миллионов долларов в общем объеме эмиссии остается заметно выше, чем в США. Китай, в котором в последнее время наблюдается резкое увеличение числа мелких IPO. А в 2017 году китайские IPO ниже 100 миллионов долларов достигли уровня, которого США не видели с конца 1990-х годов. Хотя некоторые из этих недавно зарегистрированных на бирже компаний в Китае могут снова исключить, объединить или просто остаться маленькими, некоторые из них, вероятно, будут расти и будут с нами в течение достаточно долгого времени, возможно, в качестве фиксаторов в

стандартном индексированном портфеле, удерживаемом крупными институциональными инвесторами и управляющие активами. Так было и с Amazon, которая в 1997 году провела IPO на 62 миллиона долларов.

Несмотря на нестабильные рыночные условия, фундаментальные показатели в азиатском регионе остаются сильными. Консенсус-оценки доходов в 2018 и 2019 годах в Азиатско-Тихоокеанском регионе (за исключением Японии) по-прежнему двузначные, Индексы менеджеров по закупкам для Азии по-прежнему указывают на экономический рост, а центральные банки в Азии активно предотвращают отток средств путем увеличения местных процентных ставок. Кроме того, потоки капитала были благоприятными, за последние три месяца чистый приток портфелей в развивающиеся азиатские акции.

В то время как нестабильность в развивающихся рынках привлекла к себе большое внимание в последнее время, считают, что текущая рыночная среда создаст ряд инвестиционных возможностей, особенно в контексте торговой напряженности и повышения процентных ставок в США, которые носят более структурный характер. Как активные инвесторы с более длительным инвестиционным горизонтом, даже в таких непростых условиях, находятся возможности воспользоваться этими разработками как на уровне страны, так и на уровне сектора.

Индия, находящаяся далеко от эпицентра торговых трений, продолжает оставаться ярким пятном в регионе: экономика в большей степени ориентирована на внутренний рынок и предлагает множество конкурирующих на международном уровне фирм. Ожидается, что оценки доходов индийских фирм вырастут с 16% в 2018 году до 21% в 2019 году, что является самым высоким показателем в регионе. Экспортный сектор страны также надежный - есть ряд компаний в сфере ИТ, которые становятся более конкурентоспособными, чему способствует слабая индийская рупия, которая делает их ценообразование еще более привлекательным для потенциальных клиентов.

В технологическом секторе региона Южная Корея и Тайвань были и все еще имеют более высокую маржу, так как они находятся выше в производственно-сбытовой цепочке. Таким образом, эти страны должны быть более устойчивыми к

потенциальному сжатию маржи в результате торговых тарифов по сравнению с тарифами в нижней части цепочки.

Наконец, рост процентных ставок рассматривается как возможность для банковского пространства региона. По мере роста процентных ставок это поможет банкам повысить рентабельность, поскольку они смогут взимать больший спред по ставкам по кредитам по сравнению со ставками, которые они платят за депозиты. По этой причине банки на Тайване должны извлечь выгоду из этой тенденции.

На мой взгляд, растущая торговая напряженность между Соединенными Штатами и Китаем является символом более масштабной глобальной тенденции: пика глобализации. В то время как торговые тарифы являются проявлением этого явления, общее воздействие гораздо шире - страны перекраивают карту экономического взаимодействия путем пересмотра национальной торговой политики. В целом, это приведет к тому, что страны будут все больше объединяться в региональные блоки на формальной или неформальной основе. Китай, вероятно, возглавит процесс в Азии и обеспечит более интегрированный и самостоятельный экономический комплекс в Азии. На фоне роста торговых трений ожидаются повышения волатильности на мировых рынках в ближайшие месяцы. В то время как глобальный экономический рост замедлится в условиях пиковой глобализации, взаимодействие Китая с остальным миром за пределами Соединенных Штатов возрастет и может привести к появлению новых возможностей роста, которые стоит отслеживать.

Список литературы:

[Электронный ресурс]. URL: https://money.cnn.com/data/world_markets/asia/ (дата обращения: 28.12.18).

OECD Capital Market Series dataset [Электронный ресурс]. URL: <http://www.oecd.org/competition/publicationsdocuments/datasets/> (дата обращения: 31.03.19).

[Электронный ресурс]. URL: <https://www.bbc.com/news/business-45899310>

УДК 33

Попов А.Ю.

студент магистратуры 2 курса
ФГБОУ ВПО РЭУ им. Г.В. Плеханова

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

***Аннотация.** Совсем скоро Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации планируется принятие во втором чтенье Федерального Закона (О внесении изменений в Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» в части закрепления понятий «социальное предпринимательство», «социальное предприятие»). Именно его и хотелось бы обсудить.*

***Ключевые слова:** социальное предпринимательство, социальное предприятие, бизнес, малое и среднее предпринимательство.*

Начнем с того, что в предпринимательском праве действует принцип справедливости. Справедливость невозможна без социального аспекта. В обществе постоянно поднимается проблема развития социального предпринимательства.

Мировой опыт и набирающая быстрый тем интеграция Российской Федерации (далее РФ) в глобальное экономическое общество особо обращает внимание на социальное предпринимательство как способ социально-экономической деятельности как коммерческих, так и некоммерческих организаций.

Пообщавшись с большим количеством предпринимателей (далее – субъектов МСП), в процессе написания статьи, я пришел к выводу, что для субъектов МСП огромную роль играет именно социальная составляющая их деятельности (т.е. моральный стимул).

Теперь подробнее остановимся на законопроекте, который в ближайшее время будет принят ГД ФС РФ, так как первое чтение он уже прошел, и скорее всего до принятия не потерпит серьезных и масштабных корректировок.

Законопроект содержит определение понятий «социальное предпринимательство» и условия отнесения субъектов МСП к социальным предприятиям:

- субъект МСП обеспечивает занятость отдельных категорий граждан (инвалиды, многодетные родители, воспитывающие несовершеннолетних детей, выпускники детских домов в возрасте до 23 лет, пенсионеры и лица предпенсионного возраста и т.д.) (далее - социально уязвимые категории граждан). При этом доля таких работников должна составлять не менее 50 процентов, а доля в фонде оплаты труда - не менее 25 процентов;

Далее выделяются критерии, действующие в увязке с ограничением по доле доходов, которая должна быть получена от осуществления такого вида деятельности, а также по направлению определенной доли прибыли на социальную цель предприятия:

- субъект МСП реализует производимые социально уязвимыми категориями граждан товары (работы, услуги);

- субъект МСП осуществляет деятельность по производству товаров (работ, услуг), ориентированных на социально уязвимые категории граждан и их доступность для них в целях преодоления, замещения (компенсации) ограничений жизнедеятельности и создания им равных с другими гражданами возможностей участия в жизни общества;

- субъект МСП осуществляет деятельность, направленную на достижение общественно полезных целей и способствующую решению социальных проблем общества в целом (деятельность по оказанию услуг в области физической культуры и массового спорта, культурно-просветительская деятельность, деятельность по охране окружающей среды и т.д.).

Порядок признания субъекта МСП социальным предприятием определяет федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере развития предпринимательской деятельности, в том числе среднего и малого бизнеса. Указанный порядок будет основан на сложившейся практике субъектов Российской Федерации по подтверждению деятельности, отнесенной к социальному предпринимательству (в том числе перечень документов, необходимых для подачи субъектами МСП в уполномоченный региональный орган).

Сведения о принадлежности субъектов МСП к социальным предприятиям будут вноситься в единый реестр субъектов МСП.

Также законопроектом предусмотрена отдельная статья, определяющая виды поддержки социальных предприятий органами государственной власти и органами местного самоуправления.

Такая поддержка может оказываться органами государственной власти и местного самоуправления путем развития специализированных организаций инфраструктуры поддержки социальных предприятий, оказания финансовой и имущественной поддержки социальным предприятиям, содействия в развитии межрегионального сотрудничества, организации профессионального обучения, профессионального образования и дополнительного профессионального образования работников социальных предприятий.

Закрепление понятий «социальное предпринимательство» и «социальные предприятия» создаст возможность для:

- разработки мер поддержки социальных предприятий в рамках отраслевых федеральных законов;
- совершенствования механизмов государственно-частного партнерства в таких сферах общественной жизни, как образование, культура, социальная защита, в целях развития социального предпринимательства;
- обеспечения условий для доступа социальных предприятий к закупкам товаров, работ, услуг для нужд государственного сектора экономики;
- развития практики поддержки социальных предприятий финансово-кредитными организациями, в том числе в рамках программ стимулирования кредитования МСП.

В целом законопроект направлен на снятие информационных, имущественных и организационных ограничений для развития малых и средних предприятий, осуществляющих деятельность в области социального предпринимательства.

Список использованных источников

1. Проект № 620203-7 Федерального Закона (О внесении изменений в Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

в части закрепления понятий «социальное предпринимательство», «социальное предприятие».

2. Гришина Я.С. О нереализованных достоинствах народного предприятия как одной из организационно-правовых форм социального предпринимательства // Юрист. 2014. N 15. С. 43 - 46; Коновалова К.С. Особенности трудовых отношений работников с индивидуальными предпринимателями // Юрист. 2013. N 1.
3. Коновалова К.С. Особенности трудовых отношений работников с индивидуальными предпринимателями // Юрист. 2013. N 1. С. 18 - 21.
4. Андрианов А.Ю. Социальное предпринимательство как эффективный инструмент управления // Креативная экономика. 2013. N 11.
5. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".

УДК 330.1

Родина Н.С.

Магистрант факультета финансовых рынков имени профессора

В.С. Геращенко

Финансовый Университет при правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

ОСНОВНАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПОРТФЕЛЬНОГО АНАЛИЗА МАКОВИЦА

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние и научный вклад Марковица в современную портфельную теорию, вклад в систему ценообразования и диверсификацию ценных бумаг в инвестиционном портфеле и т.д.

Ключевые слова: портфель ценных бумаг, современная портфельная теория, Марковиц, «Теория инвестиционной стоимости», инвестиционный портфель, математическое моделирование.

Концепция портфельного анализа основана на статистических методах 20 века. В этот период появились работы по теории вероятности, послужившие основанием для дальнейшего развития портфельной теории.

Несмотря на то, что тогда понятия риск и доходность, так же как и эффективность диверсификации, были не новы, однако не существовало метода для их расчета.

При чтении «Теории инвестиционной стоимости» Джона Бэрра Уильямса Г. Марковиц почерпнул знание о механизме ценообразования на фондовом рынке тех времен, что было составной частью модели которую представил автор. В книге утверждалось, что цена акций должна равняться настоящей цене будущих дивидендов, которые компания должна будет выплачивать акционерам.

Таким образом, идея Уильямса предполагает, что цена акций должна равняться настоящей цене будущих дивидендов. Однако, так как цена будущих дивидендов неопределенна, Марковиц интерпретировал предложение Уильямса как оценку акций

согласно ожидаемым будущим дивидендам. Однако, если инвестор был заинтересован только в ожидаемой цене активов, следовательно он заинтересован только в ожидаемой цене портфеля и для того что бы увеличить ожидаемую стоимость портфеля, необходимо инвестировать в один единственный актив. Марковиц понимал, что данная модель не соответствовала ни реальной, ни эталонной модели поведения. Согласно Марковицу, инвесторы диверсифицируют, так как они обеспокоены соотношением риска и доходности. На данной стадии, идея дисперсии как метод измерения степени риска показалась ему эффективной. Тот факт, что дисперсия портфеля основана на ковариации входящих в портфель активов прибавил уверенности в верности данного подхода. Так как существуют два основных критерия - риск и доходность – естественно, что инвесторы выбирают набор с оптимальными показателями риска и доходности.

По сей день, современная портфельная теория является прорывом в сфере математического моделирования, которое наглядно представляет поведение любого финансового актива или портфеля. Более того, Марковиц построил солидную карьеру в академической сфере, так же как и в консалтинговом бизнесе. Сейчас он преподает в школе менеджмента Rady (Rady School of Management) при Калифорнийском Университете в Сан-Диего. Так же является членом совета Консультанты по Инвестициям Sky View (Sky View Investment Advisors), так же числится в инвестиционном комитете Loring Ward – компании по Инвестиционному и Бизнес Менеджменту и Практическому Развитию. Марковиц консультирует компании, такие как Index Fund Advisors, и является со-основателем и главным создателем GuidedChoice investment solutions для которой он создает программную аналитику. Сейчас, Марковиц работает над решением для пенсионных сбережений, которое позволит людям на пенсии оптимально распределить свои пенсионные с помощью GuidedSpending.

Список литературы:

1. Указание Банка России от 03.12.2015 № 3876-У (ред. от 28.12.2015) «О формах, порядке и сроках раскрытия головными кредитными организациями банковских групп информации о принимаемых рисках, процедурах их оценки, управления

рисками и капиталом» (Зарегистрировано в Минюсте России 28.12.2015 № 40322) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_190824/

2. Бригхэм Юджин Ф. Финансовый менеджмент / Бригхэм Юджин Ф., Майкл С. Эрхардт. – СПб.: Питер, 2017. – 960 с.
3. Вэриан Х.Р. Портфель нобелевских лауреатов: Марковиц, Миллер и Шарп // Вестник СПбГУ, сер.8, - 2003. - Вып.1/№ 8. - С. 153-163.
4. Гудков, Ф.А. Инвестиции в ценные бумаги / Ф.А. Гудков. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 160 с.
5. Портфельные инвестиции / Под ред. Аскинадзи В.М., Максимова В.Ф.- М.: МФПА, 2015. – 288 с.

УДК 330.4

Родина Н.С.

Магистрант факультета финансовых рынков имени профессора

В.С. Геращенко

Финансовый Университет при правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

**РАСЧЕТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РИСК-ДОХОДНОСТЬ В ПОРТФЕЛЕ ЦЕННЫХ
БУМАГ НА ОСНОВАХ ИНДЕКСНЫХ МЕРАХ РИСКА**

Аннотация: в данной статье рассматривается математический подход в определении рисков и доходностей портфеля ценных бумаг, осуществляется расчет значения рискованной стоимости, выведены правила для отбора и оценки мер риска и т.д.

Ключевые слова: инвестиционный портфель, риск, доходность, оценка рисков, инвариантные когерентные меры риска.

Множество исследователей занимались формированием интегральных показателей, учитывающих как присутствие риска, так и наличие доходности, при этом называя их мерой риска.

Пусть имеется множество портфелей D , каждое из которых способно повлечь определенный инвестиционный результат из R . С точки зрения математики, признано существование некоего отображения $u: D \rightarrow R$ такого, что каждое $d \in D$ получает в однозначное соответствие $r \in R$, а именно $r = u(d)$.

Задавая на $P = \{p_d, d \in D\}$ отдельный вещественно-значимый функционал $\mu: P \rightarrow R$, который из $p_{di} \leq p_{dj} \Rightarrow \mu(p_{di}) \leq \mu(p_{dj})$ либо функционал $\mu(p_{di}) \geq \mu(p_{dj})$ Функционал μ , заданный на семействе рисков (либо рискованных факторов) и приобретающий значения из R представляет собой меру риска. При этом важным фактором является то, что из практических соображений μ обладает смыслом только при условии $|\mu| < \infty$.

С целью осуществления расчета значения рискованной стоимости нужно определить степень зависимости размера прибыли и убытка, а также вероятность их возникновения, то есть распределения вероятностей прибыли и убытка в определенном временном интервале.

CvaR – это математическое ожидание доходов, меньших VaR.

$$CvaR_{\alpha}(X) = E\{X|X \leq Var_{\alpha}(X)\} \quad (1)$$

CvaR оценивает риск, когда плотность распределения прибыли имеет «тяжелый хвост» (рис. 1.1).

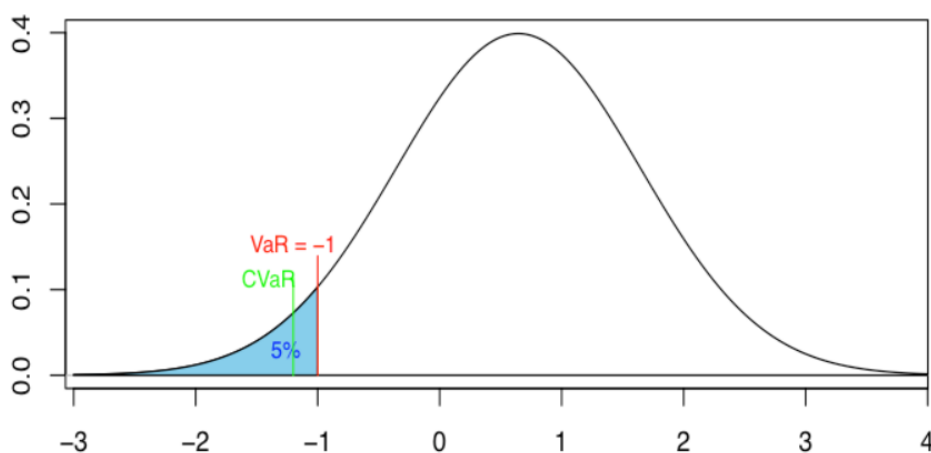


Рисунок 1.1 – Графическое представление мер риска VaR и CvaR

Четыре критерия обеспечивают правила для отбора и оценки мер риска.

Выпуклые меры риска были изучены Follmer и Schied:

$$p(X) = \sup_{Q \in \mathcal{Q}} (E_Q[-X] - \alpha(Q)), \text{ где } Q \in \mathcal{Q} \quad (2)$$

где α – штрафная функция, определенная для вероятностных мер риска из Ω .

Инвариантные когерентные меры риска. По Kusuoka данный класс мер риска:

$$p_{\alpha}(X) \triangleq \frac{1}{\alpha} \int_{1-\alpha}^1 Z_{-x}(x) dx \quad (3)$$

$Z: [0,1) \rightarrow R$ есть не уменьшаемая и непрерывная.

Этому классу мер риск соответствует более слабое свойство полу непрерывности для всех $X \in L^{\infty}, 0 \leq \alpha \leq 1$.

Спектральные меры риска основаны на интегралах функции квантиля доходности портфеля.

$$M\phi(X) = - \int_0^1 \phi(p) Fx^{-1}(p) dp \quad (4)$$

где ϕ – неотрицательная, невозрастающая, непрерывная интегрируемая функция, определенная на $[0,1]$ причем $\int_0^1 \phi(p) dp = 1$.

De Giorgi впервые предложил использовать меры доходности и описал их характеристики:

$$\text{Для } X \geq Y, Eи([XY/> E[u(Y)])] \quad (5)$$

В завершение, необходимо отметить главную проблему, которая делает процесс оценки эффективности инвестирования крайне сложной: любая оценка эффективности должна быть построена на сравнении с альтернативными методами, стратегиями инвестирования, но, к сожалению, в настоящее время не существует общепринятых индикаторов, индексов или эталонов.

Список литературы:

1. Положение Банка России от 3 декабря 2015 г. № 511-П «О порядке расчета кредитными организациями величины рыночного риска» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_190828/
2. Зарипов И.А. Инструменты фондового рынка // Управление собственностью: теория и практика. - 2015. - № 3. – С. 39-45.
3. Иванов А.А., Олейников С.Я., Бочаров С.А. Риск-менеджмент. Учебно-методический комплекс. -М.: Изд. центр ЕАОИ, 2018. - 193 с.
4. Информационно-аналитический портал «PREQVECA» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.preqveca.ru/placements/383/> (дата обращения: 14.10.2018)
5. Шикин Е.В., Чхартишвили А.Г. Математические методы и модели в управлении: Учеб. Пособие. - 3-е изд. - М.: Дело. - 2014. - 440 с.
6. Damodaran A. Estimating Equity Risk Premiums (Working paper). N. Y.: NY University, Stern School of Business, 2002.

УДК 336.767

Семёнов Н.А.

студент магистратуры факультета финансовых рынков

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

МОДИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИИ DUAL MOMENTUM

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются основные аспекты управления портфелем ценных бумаг, основанном на стратегиях моментума (импульса), а также предложены способы модификации данной стратегии с целью увеличения ожидаемой доходности*

***Ключевые слова:** инвестиционные стратегии, моментум, волатильность, риск и доходность*

Выбор инвестиционной стратегии и правильная оценка её работоспособности является одним из наиболее важных этапов работы любого инвестора. Многие инвесторы сегодня выбирают алгоритмические стратегии, основанные на анализе большого объема данных, так как это значительно упрощает последующий процесс анализа, снижая затраты человеческих ресурсов и нивелируя ошибки, связанные с человеческим фактором, эмоциями в трейдинге. Довольно часто данные алгоритмические стратегии позволяют получать результаты не хуже, чем у большинства инвесторов, использующих субъективный фундаментальный анализ.

Перед инвесторами всегда стоит вопрос о том, как именно выбрать алгоритм для исследования стратегии, так как существует огромное количество различных инвестиционных стратегий, факторов, логических цепочек, на которые можно обращать внимание при построении инвестиционной стратегии. Одним из способов выбора стратегии является выявление фундаментальных причин того или иного поведения толпы, биржевых игроков, спекулянтов, инвесторов. Как правило, большинство инвесторов не готовы брать на себя избыточный риск, поэтому такие стратегии направлены на снижение возможных рыночных просадок, минимизацию волатильности портфеля при оптимальной доходности.

Огромное значение в данную концепцию внес итальянский исследователь Гари Антоначчи, который разработал принцип инвестирования, получивший название «dual momentum» (двойной импульс). Данный принцип довольно прост и заключается в том, чтобы покупать активы, которые показали наиболее высокую доходность по сравнению с другими активами за определенный промежуток времени в прошлом при условии, что срок инвестирования должен быть меньше, чем срок, за который определяется доходность (Гари Антоначчи в своих трудах использовал 6 месяцев для расчета доходности и 1 месяц для инвестирования). Данная стратегия позволила исследователю избежать просадок во время кризиса «доткомов» и во время мирового финансового кризиса 2008 г. На рисунке ниже представлены линии капитала для сравнения разных стратегий:

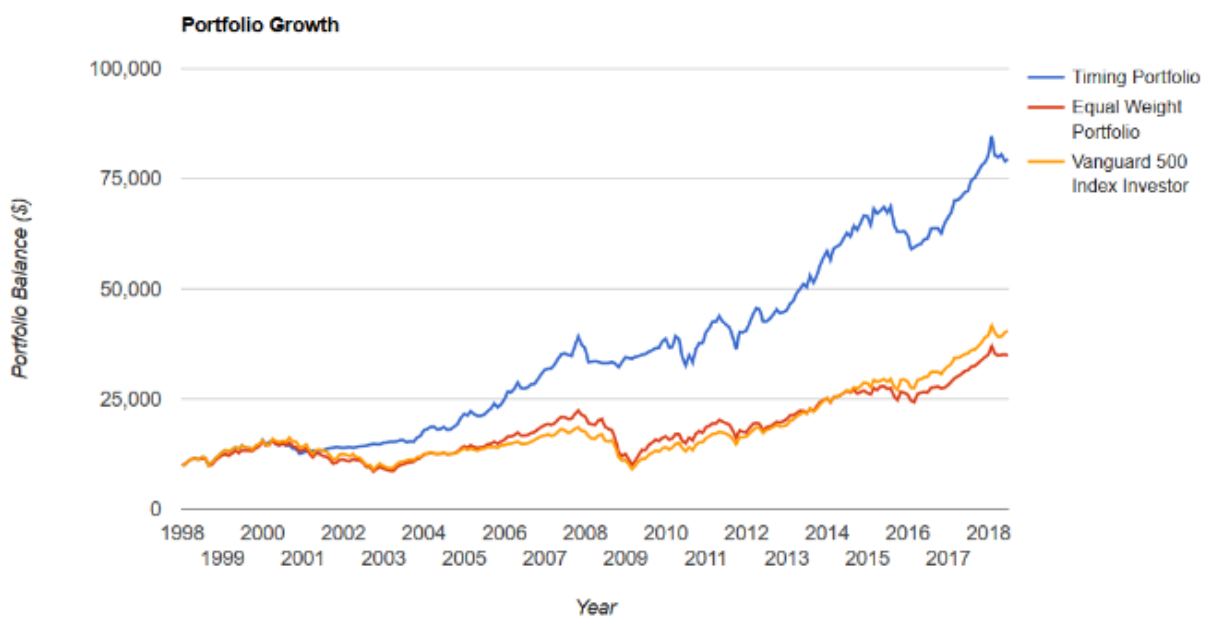


Рисунок 1. Историческое сравнение применения наиболее распространенных инвестиционных стратегий¹

Данный рисунок показывает, что стратегия моментум (timing portfolio) оказалась намного более эффективной по сравнению с остальными стратегиями. Многие инвесторы на протяжении последних лет задавались вопросом о том, почему же данная стратегия оказалась намного эффективнее. Ответ во многом заключается в том, что инвесторы как раз-таки являются risk-averse и как правило стремятся покупать то, что росло в последнее время, опасаясь инвестиций в высоковолатильные инструменты.

¹ portfolovizualizer.com

Однако данная стратегия работает только в моменты, когда есть довольно сильный, выраженный тренд. Если же тренда нет, как это случилось в 2018-м году, стратегия будет требовать частых переключений и изменений активов в портфеле, что может привести к значительным убыткам. Данная ситуация была выражена в прошлом году, где просадка по стратегии достигала 25% от максимальных исторических значений.

В ситуациях, когда тренд не является выраженным и доходности рыночных активов попадают в кластер высокой волатильности, данная стратегия не может применяться.

Основным недостатком данной стратегии является то, что в первоначальном варианте только доходность является фактором принятия решений, в то время как инвесторы чаще всего рассматривают соотношение ожидаемой доходности и волатильности при принятии решений. Более того, использование исторической волатильности не является разумным и точным способом определения будущих значений, так как волатильность имеет ряд свойств, которые лучше всего моделировать более сложным способом. Именно поэтому предлагается использовать прогнозный коэффициент Шарпа вместо доходности для определения наиболее привлекательных активов.

Модифицированная стратегия «dual momentum» может иметь следующий алгоритм действий:

- **Выбор потенциальных инструментов.** Как правило, данные инструменты должны отличаться друг от друга по статистическим характеристикам распределения доходностей, чтобы обеспечить максимальную диверсификацию.

- **Построение эконометрических моделей временных рядов для прогнозирования доходности и волатильности.** Логика в данном случае должна быть похожа на базовую стратегию моментума. Модели могут, например, строиться по данным за прошлые 6 месяцев (обучающая выборка), а прогнозы будут строиться на 1 месяц вперед. В качестве моделей лучше всего использовать модели из семейства APARCH или EGARCH, так как они в большей степени позволяют учесть основные свойства распределения доходностей финансовых активов.

- **Расчёт прогнозных значений коэффициента Шарпа по полученным прогнозам доходности и волатильности.**

- **Использование прогнозных значений для определения наиболее привлекательных инструментов.**

В качестве примера была рассмотрена одна из таких стратегий с использованием 10-ти различных индексных фондов (ETFs), из которых каждый месяц выбиралось три актива с наиболее высоким прогнозным коэффициентом Шарпа. Результаты стратегии, полученные в рамках бэк-тестирования за 2018-й год, представлены на рисунке 2.

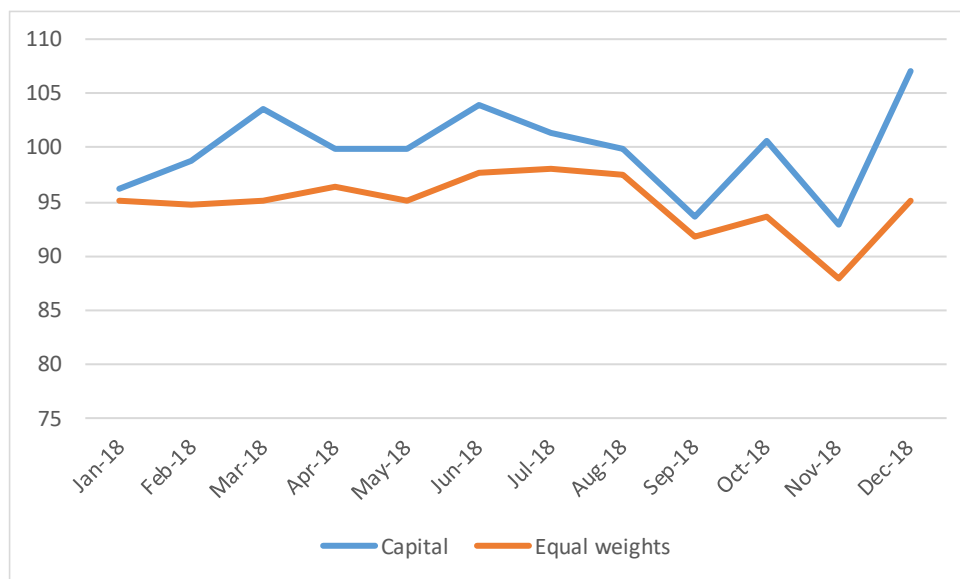


Рисунок 2. Модифицированная стратегии против бенчмарка.

По рисунку выше видно, что линия капитала стратегии оказалась намного выше линии бенчмарка. Более того, в рамках данного подхода по стратегии получилась положительная доходность, в то время, как базовая стратегия dual momentum показала отрицательные значения доходности.

Таким образом, можно сказать, что использование прогнозных коэффициентов Шарпа для ребалансирования портфеля ценных бумаг намного более эффективно по сравнению с использованием базовой концепции, основанной исключительно на факторе доходности, так как включение прогнозной волатильности в большей степени отражает психологию инвесторов и позволяет предусмотреть значительные потенциальные просадки в накопленной доходности по отдельным инструментам.

Список литературы:

1. Antonacci G. Dual Momentum Investing: Research/ G. Antonacci – New York, McGraw Hill Education: 2015 – 354 p.
2. Braga M.D. Risk-based approaches to asset allocation: Monograph/ M.D. Braga – Texas, 2016, SpringerBriefs in Finance. – 137 p.
3. Ширяев А.Н. Основы стохастической финансовой математики: Учебник/ А.Н. Ширяев – М.:ФАЗИС, 1998г. – 511 с.
4. Трегуб А.В., Трегуб И.В. Методика построения модели ARIMA для прогнозирования динамики временных рядов // Вестник Московского государственного университета леса - Лесной вестник. 2011. № 5. С. 179-183
5. Трегуб И.В. Моделирование динамики цены биржевых инструментов на российском фондовом рынке методами технического анализа // Вестник Московского государственного университета леса - Лесной вестник. 2005. № 3. С. 156-170.
6. Трегуб И.В. Технический анализ финансовых рынков. - М.: 2013. 197 с.
7. Tregub I.V. Econometrics. Model of Real System. - М.: PSTM. - 2016. 164 p.
8. Трегуб И.В. Эконометрика на английском языке.- М.: РусАйс, 2017. 110с.

УДК 1

Суплотова А.А.

Астраханский государственный архитектурно-строительный университет
(г. Астрахань, Россия)

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье проведен анализ основных целей и задач маркетинговой деятельности, а так же рассмотрены классификации маркетинга.

Ключевые слова: цели, задачи, маркетинг, деятельность.

Если обратиться к истории, можно отметить, что как наука маркетинг получил развитие с начала XX века, когда специальные курсы маркетинга были выделены в ряде ведущих университетов США, а потом в Европе и в Японии. [2,с.5] Сегодня насчитывается уже более 1000 определений маркетинга, при этом ни одно не признано всем научным сообществом единственно верным. Большинство определений сходятся на том, что маркетинг – это создание, продвижение, продажа и доставка индивидуальным потребителям, компаниям товаров и услуг. Большинство ученых и специалистов признают, что маркетинг представляет собой некое сочетание науки и искусства, что предполагает активный учет человеческого фактора, привнесение психологических и эмоциональных аспектов мотивации в выработку и реализацию маркетинговых решений. Маркетинг в России активно развивается, и отличительной особенностью современного этапа является то, что почти в каждой организации выстраивается его индивидуальная система. Поскольку сама маркетинговая наука находится только на этапе становления, практические подходы также постоянно развиваются. Постоянных способов, позволяющих добиваться успеха, нет и быть не может в условиях непрерывного изменения бизнес-среды. Часто то, что недавно обеспечивало ощутимый эффект, становится убыточным, и наоборот. Сегодня для всех составляющих бизнеса, в том числе и для маркетинга, приоритетным становится не процесс, а результат.[3,с.1] Очевидной тенденцией становится ужесточение требований

к результативности (прежде всего, экономической) маркетинговой деятельности. Возникает необходимость в строгой экономической обоснованности маркетинговых решений, ведь в условиях кризиса цена любой ошибки возрастает. И особенно это касается наиболее уязвимых предприятий малого и среднего бизнеса.

Обмен, если он добровольный, предполагает выгоду для обеих сторон. Так для потребителя выгода - это удовлетворение потребности, а для предприятия - получение дохода (прибыли). Отсюда, точки зрения предприятия, маркетинг есть инструмент изучения рынка используемый для выработки адекватных управленческих действий, направленных на получение максимальной выгоды. [1, с.8]

К основным целям маркетинговой деятельности на предприятии следует отнести:

- достижение высокого уровня потребления вообще и, в частности, товаров данного предприятия (стимулирование потребления создает условия для роста производства, занятости и общего благосостояния работников);
- достижение максимальной потребительской удовлетворенности как абсолютной, так и по сравнению с аналогичными товарами предприятий-конкурентов;
- предоставление для потребителя возможности выбора в процессе удовлетворения той или иной потребности;
- обеспечение условий для достижения стратегических и тактических целей предприятия.

По общепринятому мнению специалистов, маркетинг - это кроме всего прочего есть эффективная организация всех производственных и сбытовых мероприятий, анализ рынка, стайлинг товара, определение характера упаковки, выбор товарной марки, фиксирование цены, планирование и организация сбыта, реклама.

Это означает, что коммерческий успех предприятия и, в конечном итоге, его экономика и финансовая состоятельность полностью зависят от возврата вложенных средств через реализацию товара, следовательно, от эффективности его сбытовой деятельности, главной задачей которой является исследование и наиболее полная эксплуатация рынка. Тогда можно ввести еще одно определение - маркетинг - это создание рынков сбыта, или создание спроса.[4,с.3]

В общем виде маркетинговая деятельность предприятия может быть представлена в виде четырех составляющих:

- * анализ возможностей рынка;
- * разработка маркетинговых стратегий;
- * формирование программы;
- * координация и контроль маркетинговой деятельности.

На практике не существует единой технологии маркетинговой деятельности на предприятии, каждая фирма выбирает тот путь, который подходит для достижения именно её целей.

Список литературы:

1. Бухалков М. Маркетинг. Учебник. – М: Маркетинг, 2017. – 346 с.
2. Голубков Е. П. Основы маркетинга. Учебник. 2-е издание. – М., 2016.-216 с.
3. . Ковалев, А.И., Войленко В.В. Маркетинговый анализ / А.И. Ковалев, В.В. Войленко. – М.: Центр экономики и маркетинга, 2017. – 176 с.
4. Медведев, П. Организация маркетинговых служб с нуля / П. Медведев. – СПб.: Питер. - 2015. – 224 с.

УДК 33

Черкашина А.В.
студент 451 учебной группы
Института Академии ФСИН России

ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ТОВАРООБОРОТА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в статье рассматривается значение анализа товарооборота для предприятий розничной торговли.

Ключевые слова: торговля, розница, бизнес-план.

Постулат «За что купил, за то и продаю» –
верный путь к банкротству.
Леонид Крайнов Рытов

Основным показателем деятельности розничного магазина для оперативного анализа служит товарооборот за торговый день. Его величину находят путем расчета разницы по данным контрольно-кассовой техники на конец предыдущего рабочего дня и конец текущего. Данный товарооборот может рассчитываться и определяться по всему магазину, сменам кассиров и отделам. В случае если в организации используется автоматизированная система касс, подключенная к программному продукту в бухгалтерии все показатели автоматически определяются, и суммируется итог товарооборота за день по всей торговой сети или магазину.

В настоящее время рынок розничной и оптовой торговли активно развивается большое количество фирм и индивидуальных предпринимателей стараются занять свою нишу на рынке тем или иным видом товара или целым ассортиментом товаров. Это приводит к огромной конкуренции в данном сегменте рынка, а наличие политических и экономических рисков заставляет руководство фирм прибегать к различным новшествам и технологическим новинкам на направленным, как максимум, на достижение конкурентных преимуществ и обеспечение динамичного развития предприятия, а как минимум – на выход самоокупаемости и рентабельности.

Как показывает практика торговые предприятия как занимающиеся оптовой торговлей так и розничные магазины, вынуждены прибегать к системе ценовых маневров, акций и систем дисконтирования, постройки системы ассортимента товаров в которых заинтересован потребитель. Все это приводит к движению штатной численности компании, привлечению и оттоку оборотных средств, использованию различных технологий управления которые направлены на устранение кризисных явлений и урегулированию узких мест торговли.

Основной проблемой в ряде компаний розничной и оптовой торговли является недостаточный просчет и анализ предварительных бизнес планов и итогов осуществления торговой деятельности за определенный временной период. Наличие системы предварительного расчета подробное экономическое обоснование принимаемых экономическим субъектом торговли решений, а также своевременное и оперативное анализирование результатов финансово–хозяйственной деятельности, позволяют руководству своевременно определить экономические последствия от принимаемых решений, что в свою очередь позволяет снизить риск убыточной деятельности и снизить предпринимательский риск исполнения договорных обязательств. Экономический маневр и потребность оперативных результатов не позволяет использовать методы и приемы обычного экономического анализа на основании сформированных результатов бухгалтерского баланса, в данной ситуации необходим анализ основывающийся на данных оперативного синтетического и аналитического учета осуществляемый на основании оборотов по счетам и сальдо конечных по счету на любую конкретную дату, которая интересует руководство предприятия.

К показателям, характеризующим товарооборот торгового предприятия, относят: объем товарооборота в стоимостном выражении в текущих и сопоставимых ценах, ассортиментную структуру по отдельным товарным группам (в рублях и процентах), однодневный товарооборот, товарооборот в расчете на одного работника, в том числе на работника прилавка (торговой группы), время обращения товаров в днях и скорость товарооборота (число оборотов) [49].

Проведение анализа товарооборота позволяет определить наиболее важные качественные и количественные показатели результатов работы торговой организации в анализируемом периоде. Результаты будущей торговой деятельности и перспективы развития, а иногда и само существование торгового предприятия зависит от правильности выводов сделанных на основе проведенного анализа и как следствие от глубины и полноценности анализа. Результаты проведенного анализа позволяют руководству экономического субъекта определить степень выполнения объемов продаж и объем удовлетворения покупательского спроса. Причины отклонений в товарообороте за исследуемый период и как следствие определить фактические результаты функционирования предприятия и их отклонения от бизнес-планов и стратегии предприятия.

Список литературы

1. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово–хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / Т.Б.Бердникова. – М.: Инфра – М, 2012. – 215 с.
2. Гусева Т.А. Руководство по организации малого и среднего бизнеса: правовые аспекты / Т.А.Гусева, К.В. Гришина, И.С. Леташова. – М. : Деловой двор, 2013. – 144 с.
3. Семенихин В.В. Торговля: правовое регулирование, налоговый и бухгалтерский учёт. Энциклопедия (3–е изд., перераб. и доп.) / В.В. Семенихин – М.: ИД Гросс–Медиа: РОСБУХ, 2013. – 278 с.
4. Экономический анализ в торговле: Учебное пособие // Под редакцией М.И. Баканова – М.: Финансы и статистика, 2013. – 400 с.

УДК 336.719

Чичуленков Д.А.

канд. экон. наук, доцент департамента финансовых рынков и банков
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Милешкина Е.И.

магистрант департамента финансовых рынков и банков
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

ПЛАН ВОССТАНОВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ

Аннотация: в условиях реализации макроэкономических шоков и повышении рисков банковского сектора повышаются требования по предупреждению ухудшения финансовой устойчивости коммерческих банков. В данной статье рассматриваются требования к разработке планов восстановления финансовой устойчивости (планов самооздоровления), подходы к анализу эффективности разрабатываемых банками мероприятий по восстановлению финансовой устойчивости, а также возможности использования стресс-тестирования в этом процессе.

Ключевые слова: план восстановления финансовой устойчивости, стресс-тестирование, коммерческие банки.

За последние годы банковская система стала самым изменяемым элементом финансовой системы. Новые вызовы диктуют банкам новые условия деятельности, появляется острая необходимость укрепления финансовой устойчивости банков.

Поскольку основной характерной чертой российской модели финансовой системы является доминирование банков над некредитными финансовыми компаниями, то крайне важно для экономики страны, чтобы банковская система была устойчива. Влияние банков на экономику страны трудно недооценить, по данным Банка России активы банков составляют на конец 2018 г. активы банков 91,4% от ВВП, в то время как доли других крупных участников – НПФ, субъектов страхового дела и СЧА ПИФ – составили только 4,0; 2,5 и 3,2% от ВВП соответственно.

Для оценки финансовой устойчивости российских банков Банк России предлагает рассматривать группы показателей оценки капитала, активов, качества управления банком, доходности и ликвидности. Однако кризисы последних лет показывают, что требования Банка России, их постоянное ужесточение в части оценки экономического положения банков являются недостаточными и оказываются запаздывающими. Банкротство или санация банков наносит ущерб не только вкладчикам, которые вынуждены нести потери в результате крупномасштабных рискованных операций банков, но и экономике страны, увеличивая расходы общества на спасение слабых банков в результате их недобросовестного ведения бизнеса. Государство вынуждено санировать некоторые банки в ущерб экономической обоснованности, поскольку они оказываются значимыми для финансовой системы. Так, по данным исследования Fitch потери для государства в результате санации банков минимум на 0,5 трлн руб. превышают возможные потери в случае банкротства таких банков.

В конечном итоге, банки, как виновники подобного рода последствий, для экономики, собственники и менеджеры таких банков почти ничем не рискуют. За 11 лет, которые Агентство по страхованию вкладов судится с менеджерами банков, оно получило решения о взыскании только 101,6 млрд руб., тогда как реально удалось получить лишь 180 млн руб., или 0,18%. Потери компенсирует государство за счет эмиссии денег, которые пойдут на санацию, и Агентство по страхованию вкладов на страховые выплаты.

При такой системе банки не заинтересованы в создании и отработке системы мониторинга собственной деятельности для выявления зон риска, недостатков и недочетов во внутренних системах банка для своевременного и оперативного реагирования. Но, как мы видим, система выявления и мониторинга тревожных сигналов и механизм своевременного реагирования на них не разрабатываются или не работают безотказно.

В этом свете международные регуляторы и Банк России, следуя общемировым трендам, не могли остаться в стороне и начали проводить активную работу по разработке стандартов и методик для составления планов восстановления финансовой устойчивости банка (далее – ПВФУ).

Представляя собой механизм регулирования проблем устойчивости банков, ПВФУ призваны решить стратегические вопросы управления и планирования величины собственных средств (капитала) банка и ликвидности банка, предотвратить угрозы разного рода интересам вкладчиков и кредиторов, в том числе призваны предупредить основания, для осуществления мер по предупреждению несостоятельности (банкротства) кредитных организаций.

В основе построения планов самооздоровления – сценарии (варианты), при наступлении которых начинается реализация мероприятий ПВФУ. К таким мероприятиям, согласно Положению Банка России 653-П, относятся мероприятия по восстановлению финансовой устойчивости и мероприятия по предупреждению ухудшения финансового состояния кредитной организации.

Набор сценариев разрабатывается с учетом различных стрессовых ситуаций для того, чтобы заблаговременно разработать как мероприятия по восстановлению финансовой устойчивости и обеспечить непрерывность деятельности банка и выполнение им своих функций, так и мероприятия по предупреждению ухудшения финансового состояния.

Первым важным условием разработки планов самооздоровления является изыскание внутренних источников и ресурсов, которые позволят банку поддержать свою деятельность без привлечения государства и Банка России, или Агентства по страхованию вкладов. А вторым условием – является решение проблем банка без угрозы для стабильности банковской. Оба этих условия являются крайне важными для российской банковской системы. По данным Банка России на 20 крупнейших банков (из 484 на 01.01.2019) приходится около 81,6% активов банковского сектора. Банковский сектор России характеризуется высокой концентрацией активов, которые сосредоточены в т.ч. в банках с государственным участием и влияние крупнейших банков на финансовую систему и экономику достаточно сильное, поэтому проблемы любого из этих банков могут привести к серьёзным последствиям.

Стресс-тестирование является важнейшим этапом составления ПВФУ, поскольку именно на основе его результатов разрабатываются мероприятия ПВФУ. Руководящие принципы стресс-тестирования были изложены в предыдущих разделах нашего

исследования. Для проведения стресс-тестирования в рамках разработки ПВФУ принципы были детализированы и сегодня Банк России рекомендует руководствоваться принципами (всего 6), изложенными в методических рекомендациях Банка России по разработке ПВФУ.

Поскольку разработанный ПВФУ включает не только меры по снижению рисков и изменение их профиля, меры по поддержанию капитала и ликвидности, но и радикальные варианты действий – продажу бизнеса или реструктуризацию обязательств, постольку и стресс-сценарии, должны быть достаточно жесткими.

Разработанный ПВФУ предусматривает четко определенный перечень мер и их последовательность при реализации каждого стрессового сценария и требуемое время на их реализацию. Кроме этого, банк должен провести анализ сочетания мероприятий в рамках ПВФУ с имеющимися инструментами, которые нацелены на обеспечение функционирования деятельности банка в настоящий момент. Банк также самостоятельно должен оценить результаты предлагаемых мер и спрогнозировать в случае необходимости дополнительные источники капитала и ликвидности. Для целей оценки эффективности мер и инструментов, разработанных к использованию в рамках ПВФУ также может быть использовано стресс-тестирование.

Первоначально проводится стресс-тестирование финансовой устойчивости банка, достаточности капитала и ликвидности на основе исторических данных и прогнозных параметров макроэкономических и финансовых показателей. Например, при установлении параметров стресс-теста может быть использован среднесрочный прогноз Банка России, опубликованный по итогам заседания Совета директоров по ключевой ставке 22 марта 2019.

Соответственно по результатам стресс-теста мы получаем сценарии развития деятельности банка при заданных показателях. Согласно методическим рекомендациям Банка России негативных сценариев для разработки плана самооздоровления должно быть более одного, включая наиболее консервативный, а согласно 653-П всего сценариев должно быть не менее 3.

Согласно сведениям, которые должны быть включены в ПВФУ (653-П), для каждого сценария необходимо определить и описать конкретные мероприятия по

восстановлению финансовой устойчивости. Однако этот процесс должен быть начат вовремя. Поэтому ключевыми компонентами ПВФУ являются количественные и качественные показатели, при достижении которых начнется реализация мероприятий по восстановлению финансовой устойчивости, и показатели, позволяющие прогнозировать потенциальные угрозы, при достижении которых будут начаты мероприятия по предупреждению ухудшения финансового состояния. Можно выделить как количественные, так и качественные индикаторы. Например, при устойчивом снижении норматива достаточности базового капитала до уровня 5% (наряду с проявлением других индикаторов) банку необходимо принять следующие меры: прекратить выплаты дивидендов (например), ограничить выплаты бонусов и компенсаций менеджерам. Или в случае ухудшения ситуации с ликвидностью в банке следует разработать меры по устранению возможного дефицита ликвидности, представить источники, обеспечивающие привлечение ликвидности (например, провести анализ активов с точки зрения возможности их реализации/использования для поддержания ликвидности).

Следующим этапом является тестирование предлагаемых мер самооздоровления в условиях стресса на предмет их целесообразности и эффективности, а также проверке адекватности показателей восстановления деятельности банка в стрессовых ситуациях. На основе этого представляется возможным оценить применимость мер для конкретного банка. Это направление применения стресс-тестов пока упоминается только в зарубежных источниках.

Для того, чтобы оценить эффективность вариантов восстановления можно выделить три направления анализа:

- влияние мер восстановления на показатели банка;
- осуществимость вариантов восстановления;
- общий объем или результаты восстановления.

Влияние мер восстановления (самооздоровления). Методические рекомендации и Положение №653-П Банка России предполагают, что каждый сценарий должен включать детальное описание источников рисков ухудшения финансового состояния и его индикаторов. Кроме этого, одним из обязательных разделов ПВФУ является оценка

влияния мер плана не только на финансовое состояние кредитной организации, влияние на кредиторов и контрагентов, но и влияние на стабильность банковской системы и финансового рынка в целом. Как нам видится, такие глобальные задачи должны быть поставлены системно значимым и крупнейшим банкам, тогда как средние и малые банки не могут оказать напрямую сильного влияния на стабильность банковской системы, а поэтому проводить оценку воздействия своих мероприятий на стабильность банковской систем, по нашему мнению, нецелесообразно, поскольку этот процесс несет в себе большие трудности в реализации.

Европейское банковское управление (далее – ЕВА) предлагает оценивать влияние восстановительных мер для исправления гипотетической ситуации, которая предполагает угрозу жизнеспособности банка. В таком контексте необходимо достаточно полное и качественное описание влияния на финансовую устойчивость мер по восстановлению в рамках заданного сценария, чтобы оценить возможность и необходимость их выполнения. Для количественного описания уровень показателей до, во время и после мер по восстановлению необходимо построить модель, в рамках которой после применения конкретных мер будет проводиться тестирование основных показателей финансовой устойчивости и ликвидности банка. Например, должно быть отражено количественное изменение показателя достаточности капитала при реализации заданных мер в рамках установленного сценария. В этом направлении важно, чтобы уровень детализации риск факторов и предлагаемых мероприятий по восстановлению был достаточно высоким.

Опыт Европейского регулятора в этом можно считать успешным, поскольку за счет комплексного подхода к оценке ключевых показателей, возможно проследить их динамику. Кроме этого, ЕВА предлагает конкретный перечень показателей, которые должны подвергаться анализу (представлены в исследовании А. Mohan).

Осуществимость вариантов восстановления. Первоначальная цель разработки плана восстановления была в описании вариантов восстановления без каких-либо ссылок на сценарии. Как нам известно ПФУ разрабатывались для банков, которые уже имеют трудности в продолжении своей деятельности. Только позже использовать планы начали как инструмент антикризисного управления для заблаговременного

реагирования при наступлении критических значений ключевых индикаторов. Сейчас всем банкам необходимо самостоятельно разрабатывать ПВФУ и предложить комплекс мер, которые следует реализовать при наступлении кризисных ситуаций или иных проблем для продолжения своей деятельности. Поэтому сегодня ПВФУ должен содержать набор вариантов, которые могут быть эффективными в разных стрессовых ситуациях. Для того, чтобы приступить к их реализации, необходимо оценить «пригодность» и выполнимость для установленных сценариев.

На практике достаточно трудно оценить и провести тестирование вариантов мер по восстановлению, это вызвало у большинства европейских банков, по данным исследования, серьезные трудности, не все банки в разработанных планах отражали «пригодность» и смогли оценить способность мер по восстановлению приносить банку положительный эффект. Если проводить тестирование мер необходимо, то следует оценивать варианты мер по восстановлению в совокупности (как единое целое, оценив прежде степень их влияния друг на друга), а не поочередно (как каждая мера повлияет на показатели банка). Однако сложность может возникнуть при оценке совокупного эффекта от применения нескольких мер и оценке влияния каждого на общий результат. Например, возможно не один раз при принимать меры по реализации активов для восстановления ликвидности банка.

Для решения этой проблемы, в качестве примера, можно воспользоваться рекомендациями ЕВА, которые были опубликованы в июльском докладе о планах восстановления в 2018 г., призванном помочь европейским банкам улучшить свои ПВФУ и сделать их более оперативными. Так, предлагается построить матрицу влияния различных вариантов мер по восстановлению с количественной оценкой на капитал, ликвидность, RWA, показатели рентабельности в условиях стресса посредством вероятностной оценки на основе экспертных суждений, которые должны быть подкреплены соответствующими расчетами и выводами, учитывая прошлый опыт применения аналогичных мероприятий и достигнутых уровней ключевых показателей. Рассмотрим на примере: необходимо проанализировать влияние на ключевые показатели ликвидности и финансовой устойчивости варианта мер по продаже части кредитного портфеля, состоящего из ипотечных ссуд. Для этого проводится анализ

имеющегося у банка опыта реализации подобного рода актива, оценивается рыночная ситуация и возможность применения данной мер в конкретный момент (например, при массовой продаже недвижимости и снижении цен на этом рынке, банку будет сложно продать данный актив без существенных потерь).

Также чтобы оценить какие варианты мер могут быть подходящими рамках установленного сценария, оценить их выполнимость, а также сложности на пути их реализации и сроки, необходимо провести оценку очередности принимаемых мер. Сами по себе меры могут быть хорошими, приносить нужный эффект, но применимые несвоевременно могут привести к совершенному провалу комплекса мероприятий. В этом заключается еще одна сложность оценки осуществимости вариантов восстановления финансовой устойчивости. Для решения этой проблемы необходимо определить критерии, по которым будет производиться оценка мер по восстановлению. Так, например, мы рассматриваем варианты мер по привлечению капитала. Возможно провести оценку, если банк ранее уже осуществлял привлечение капитала указанным способом, сколько ему потребовалось времени и какой объем он привлек, а также провести анализ факторов, которые могут повлиять на привлечение капитала данным способом. Если рассматривать варианты мероприятий по реализации активов, то возможно провести анализ рынка, оценить ликвидность активов, налоговые последствия и т.д (пример с продажей части кредитного портфеля выше). По результатам анализа можно построить таблицу, которая будет отражать наличие опыта и возможности реализации мероприятий в конкретный момент времени. Все мероприятия можно представить в разрезе сроков их реализации исходя, чтобы оценить эффект, который они могут принести на каждом этапе ПФУ.

Также чтобы оценить эффективности вариантов восстановления необходимо сравнить количественные показатели до принятия и после реализации мер восстановления. Оценить такой эффект можно на основе стресс-тестирования – реверсивного. Такого рода тестирование мер восстановления может помочь банкам скорректировать, доработать и улучшить свой планы восстановления (самооздоровления) до того, как они могут быть представлены регулятору для оценки и утверждения.

Общий объем восстановления, критерии и результаты восстановления. В основу европейских стандартов, как и методических рекомендаций Банка России заложено проведение оценки планов восстановления. Банк России устанавливает, что планы ПФУ должны соответствовать 3 критериям:

- меры по самооздоровлению должны быть реализуемы в приемлемые сроки и соответствовать целям самооздоровления, а именно восстановлению финансовой устойчивости;
- эти меры должны быть разнообразными, чтобы у банка была возможность выбора;
- меры должны быть эффективными для решения проблем.

Соответственно необходимо, чтобы при разработке стратегических планов развития деятельности банки включали краткое описание своей общей восстановительной способности при наступлении стрессовых условий.

Под объемом восстановления можно понимать степень восстановления деятельности банка или банковской группы в результате предпринимаемых мер после гипотетических, но все же возможных макроэкономических и финансовых стрессовых ситуациях. В этом направлении мы также могли бы воспользоваться опытом европейских банков, который раскрывает в своем докладе ЕЦБ. Так объем восстановления можно изобразить графически исходя из периода реализации разработанных мероприятий. Для российской практики, когда банки только столкнулись с необходимостью обязательной разработки ПФУ, разработка качественных планов, которыми банк будет руководствоваться при разработке своих стратегических планов развития, должна проходить при непосредственном участии Банка России.

По итогам исследования авторами был проведен анализ и рассмотрены возможности использования стресс-тестирования для ПФУ. Несомненно, банкам зачастую трудно разработать стрессовые сценарии для ПФУ, достаточно детально описать факторы риска, определить индикаторы. Сложнее разработать комплекс мероприятий по восстановлению финансовой устойчивости для разных стрессовых ситуаций в рамках подготовки ПФУ. И, что самое важное, большинству банков, и не

только российским, сложнее всего оценить количественный и качественный эффект от принимаемых мер, связать факторы риска и индикаторы с конкретными результатами принимаемых мер. Решать эту проблему необходимо только при участии регулятора, в нашем случае Банка России, который может разработать требования к информации (и детализации), которая будет использована в рамках ПВФУ, разработать перечень конкретных индикаторов, исходя из которых банки могли бы оценивать эффекты от реализации мер, предложить способы оценки возможного влияния на финансовую систему на основе определенных индикаторов или критериев, а также каналов влияния.

Также авторы пришли к выводу, что банки должны раскрывать не только положительные результаты реализации мер самооздоровления или восстановления финансовой устойчивости, но и отражать реальную ситуацию в ПВФУ в случае действительно существующих проблем. Это необходимо для того, чтобы в случае отсутствия внутренних возможностей решения кризисных ситуаций при поддержке регулятора заблаговременно разработать комплекс правильных мер, которые помогут восстановить устойчивость при наступлении стрессовых ситуаций и помогут избежать возможного отрицательного эффекта на экономику.

Список литературы:

1. Положение Банка России от 04.10.2018 г. №653-П «О требованиях к содержанию, порядке и сроках представления кредитными организациями в Банк России планов восстановления финансовой устойчивости, изменений, вносимых в планы восстановления финансовой устойчивости, порядке их оценки Банком России, а также о порядке информирования кредитными организациями Банка России о наступлении в их деятельности событий, предусмотренных планом восстановления финансовой устойчивости, и принятии решения о начале его реализации»

2. Письмо Банка России от 29.12.2012 г. №193-Т «О методических рекомендациях по разработке кредитными организациями планов восстановления финансовой устойчивости»

3. Basel Committee on Banking Supervision // Stress testing principles. October 2018
4. Basel Committee on Banking Supervision // Principles for sound stress testing practices and supervision. 2009
5. European Banking Authority // Final report on guidelines on institutions' stress testing. 2018
6. European Central Bank // Report on recovery plans. 2018
7. Mohan A. Stress Testing, Recovery Plans and Early Intervention: How to deal with idiosyncratic and Systemic Stress? 2017
8. ИД «Коммерсантъ» [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3421862>
9. Информационный портал banki.ru. [Электронный ресурс] URL: <https://www.banki.ru/news/bankpress/?id=9524920>
10. Обзор банковского сектора Российской Федерации за февраль 2019 г. [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/14239/obs_196.pdf
11. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2019–2021 годов [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/71220/main_directions.pdf
12. Среднесрочный прогноз Банка России по итогам заседания Совета директоров по ключевой ставке 22 марта 2019 год. [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/16778/forecast_190322.pdf

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.6

Бабаев А.Ю.

магистр, кафедры машины и аппараты промышленных технологий,
Сибирский Государственный Университет им. М.Ф. Решетнева
(Россия, г. Красноярск)

Кижапкин М.В.

магистр, кафедры машины и аппараты промышленных технологий,
Сибирский Государственный Университет им. М.Ф. Решетнева
(Россия, г. Красноярск)

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕМОНТА, ПОВЫШЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК, УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОНСТРУКЦИИ ОБЪЕМНЫХ КОМПРЕССОРОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются методы повышения износостойкости, долговечности и надёжности компрессоров объёмного типа путём повышения износостойкости, долговечности и надёжности отдельных узлов, а так же путём оптимизации технологического процесса станций, где применяется компрессорное оборудование. Рассмотрены факторы, предопределяющие эксплуатационные характеристики, в процессах технологической сборки и выбора зазоров, профилей винтов для рабочего состояния компрессора методом исследования геометрических данных. В заключении сделаны выводы по методам повышения наиболее изнашиваемых узлов, а также оптимизированы технологические процессы.

Ключевые слова: компрессор, надёжность, винтовой компрессор, поршневой компрессор, геометрия винтов, конструктивные характеристики, уплотнительные кольца, подшипниковое устройство, модернизация, износ.

Газовая промышленность — самая молодая и быстро развивающаяся отрасль топливной промышленности. Она занимается добычей, транспортировкой, хранением и распределением природного газа. Продвигаясь по трубопроводу газ, теряет энергию,

она тратится на преодоление силы трения как между стенкой трубы и газом, так и между слоями самого газа. Чтобы давление в трубопроводе поддерживалось на заданном уровне, на определённом расстоянии друг от друга необходимо наличие компрессорных станций, которые должны поддерживать давление.

Компрессор - машина для сжатия воздуха, газов, паров. Сжатие газа происходит в результате уменьшения объема, в котором заключен газ, при движении рабочего органа. Рабочий орган представляет собой как поршень в поршневых компрессорах, так и винты в ротационного типа компрессоров. В нефтегазовой отрасли применяется достаточно много разновидностей оборудования, в том числе и компрессоры низкого, среднего, высокого и сверх высокого давления. Из-за особенностей условий эксплуатации и уникальности современных крупных компрессоров необходимо предъявлять повышенные требования к организации их технического обслуживания и ремонта, а так же повышению эксплуатационных характеристик, надежности, долговечности.

В данной статье рассматриваются компрессоры объемного типа. Винтовой компрессор применяется на станции низкого давления, поршневой отличается по своим эксплуатационным характеристикам от винтового и применяется на станциях высокого давления.

В связи с развитием винтовых компрессоров актуальность дальнейшего совершенствования теории и методов расчета винтовых машин еще более возросла. Многие характеристики влияют на производительность, экономичность и весогабаритные размеры, но решающее влияние оказывает профиль зубьев. Рассмотрим основные требования к зацеплению винтов компрессора, из которых вытекают и некоторые требования к профилям зубьев: зацепление винтов должно обеспечивать герметичность между областями нагнетания и всасывания, т. е. в нормальном к плоскости осей винтов направлении; зацепление винтов должно обеспечивать герметичность между парными полостями, т. е. в осевом (продольном) направлении.

На практике ни то, ни другое требование полностью не выполняется. Однако выполнение первого требования, как более важного, всегда обязательно при проектировании и изготовлении.

Обеспечение герметичности между профильными поверхностями винтов, ввиду сложности их формы и непривычных технологических приемов, применяемых при их изготовлении, вызывает наибольшие затруднения. Для преодоления этих затруднений необходимы глубокие теоретические разработки по отысканию наиболее рациональных профилей для зубьев винтов и совершенствование технологии изготовления винтовых поверхностей.

Поэтому наиболее рациональным является назначение зазоров также в торцовой плоскости с последующим переходом к измерению их в направлении нормалей к поверхностям, а также разработка технологического процесса сборки.

Выбор зазоров для рабочего состояния компрессора может производиться двумя методами с таким расчетом, чтобы: а) сохранить постоянные зазоры между сопряженными участками профилей торцевого сечения винтов и б) выдержать переменные, рационально назначенные зазоры между некоторыми из сопряженных участков профилей в сочетании с постоянными зазорами на других участках торцевого сечения винтов.

Практика полностью подтвердила, что наиболее рациональным методом назначения зазоров между контурами торцевого сечения винтов является второй метод.

Так же на производительность компрессора влияет не только его конструктивные характеристики, а компрессорная установка в целом, то есть тем оборудованием, которым оснащена линия.

Рассмотрим газокomppressorную станцию низкого давления на примере Ванкорского месторождения. Существенным недостатком, влияющим на работу компрессора, является его остановка по причине низкого порогового давления. Это вызвано тем, что поступление попутного нефтяного газа является не постоянным, а пульсирующим и каждый раз на компрессор приходит разное количество газа, что способствует его остановке, если эта порция слишком мала.

Поэтому целесообразно было бы применить электрический контроллер, привязанный к давлению в компрессоре, и впускной клапан, который бы регулировался контроллером и подпитывал бы компрессор.

Это бы способствовало повышению надежности работы и долговечности данного компрессора.

Прогрессивным в развитии поршневых компрессоров явился переход на оппозитное исполнение компрессоров крупной и средней производительности. Оппозитные компрессоры, представляющие собой горизонтальные машины с встречным движением поршней и расположением цилиндров по обе стороны вала, отличаются высокой динамической уравновешенностью, меньшим габаритами и массой.

Рассмотрим на примере поршневого оппозитного компрессора марки Ariel, правильность организации системы технического обслуживания, возникающие причины неисправностей, останова и выхода из строя компрессора. А так же рекомендации по модернизации уплотнения поршня в связи с его уменьшением веса, уплотнительных колец и сальников.

Основные причины останова компрессора:

- Вибрация вентиляторов АВО;
- Вибрация компрессора;
- Повышенная температура цилиндра на входе ступеней сжатия компрессора;
- Повышенная температура цилиндра на выходе ступеней сжатия компрессора;
- Повышенная температура коренного подшипника;
- Повышенная температура масла в картере компрессора;

Со временем износ направляющих уплотнительных колец приводит к утечки масла, что допустимо только в определенных пределах. Масло обычно используют в качестве смазки между поршнем и стенкой цилиндра, чтобы предотвратить чрезмерный износ опорных поверхностей и свести к минимуму возникновение утечки. Однако проблема смазки маслом заключается в том, что смазочное масло может загрязнять сжатый газ. Для создания «без масляного» компрессора требуется тщательный подбор материала уплотнительных колец и их закрепление на поршне.

Предлагаются уплотнительные кольца выполненные из материалов с хорошими смазывающими и износостойкими свойствами, такими как политетрафторэтилен (PTFE), широко известный как тефлон. Фторопласт (тефлон) – хороший

антифрикционный материал, с высоким коэффициентом трения скольжения. Такой элемент скольжения выдерживает десятки килограммов на квадратный миллиметр и состоит из металлической основы, на которую нанесено фторопластовое покрытие.

Так же для повышения надежности и увеличения срока службы компрессора предлагается внедрить подшипниковое устройство, которое образует подшипниковую систему из поступающего извне сжатого газа, в которой газовая пленка образуется по меньшей мере в одном месте, или в нескольких местах между одним или несколькими кольцевыми элементами и цилиндром, причем газовая пленка по меньшей мере частично несет массу узла поршень/поршневой шток.

В эксплуатационных условиях отмеченная проблема в связи с частым износом уплотнительных колец, которая ведет к негерметичности и биению (что допустимо только в определенных пределах), а далее к быстрому износу, негативно сказывается в целом на производительности самого компрессора. В связи с этим целесообразно произвести модернизацию уплотнительных элементов поршневого оппозитного компрессора.

Список используемых источников

1. Пластинин П.И. *Поршневые компрессоры. Том 1. Теория и расчет.* М.: КолосС, 2006. 456 с.
2. Пластинин П.И. *Поршневые компрессоры. Том 2. Основы проектирования.* М.: КолосС, 2008. 711 с.
3. Сакун И.А. *Винтовые компрессоры.* М.: Машиностроение, 1970. 400 с.

УДК 004.02

Беспалова А.А.

магистр кафедры информационных систем в строительстве

Донской государственной технической университет

(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ДИАГНОСТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА АНАЛИЗА СОСТОЯНИЯ СЕТЕВЫХ УСТРОЙСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ НЕЙРОННОЙ СЕТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается система, позволяющая произвести диагностику и анализ строительного объекта, используя для своих вычислений нейронную сеть.

Ключевые слова: нейронная сеть, строительный объект, информационные технологии, диагностика.

Структура искусственной нейронной сети строится на основе нейробиологии. Машина, имеющая такую структуру, способна к анализу различной информации и ее запоминанию. Помимо анализа тех данных, которые подаются на вход сети, она также имеет возможность воспроизведения информации, хранимой в ее памяти. Можно заключить, что нейронная сеть является аналогом человеческого мозга, который состоит из миллионов нейронов, передающих информацию в виде электрических импульсов.

Математическая постановка задачи.

Рассмотрим иерархическую сетевую структуру, которая состоит из нейронов, связанных между собой и объединенных во множество слоев. Синаптические связи устроены так, что каждый нейрон на определенном уровне иерархии принимает и обрабатывает сигнал от каждого нейрона более низкого уровня. В данной сети имеется определенное направление распространения сигналов - от входного слоя через скрытые слои к выходному слою нейронов [2, с. 14].

При диагностировании состояния строительного объекта, следует выделить некое множество состояний и оценить степень влияния каждого признака на вероятность перехода устройства в одно из данных состояний.

Процесс создания стоит начать с составления характеристик объекта, которые подаются на вход нейронной сети и результата обработки полученной информации, который необходимо получить на выходе, таким образом мы создаем базу знаний, на которой и основывается вся диагностика. Формируется общий список дефектов на основе которого и формируется общий результат исследования в виде отчета.

Для обеспечения анализа состояния и формирования результата исследования необходимо знать основные характеристики объекта, составляется его технический паспорт, в который вносятся данные, описывающие объект, это - автор проекта, год разработки, время возведения здания, вести застройщика [2, с. 22]. Диаграмма вариантов использования нейронной сети имеет следующий вид:

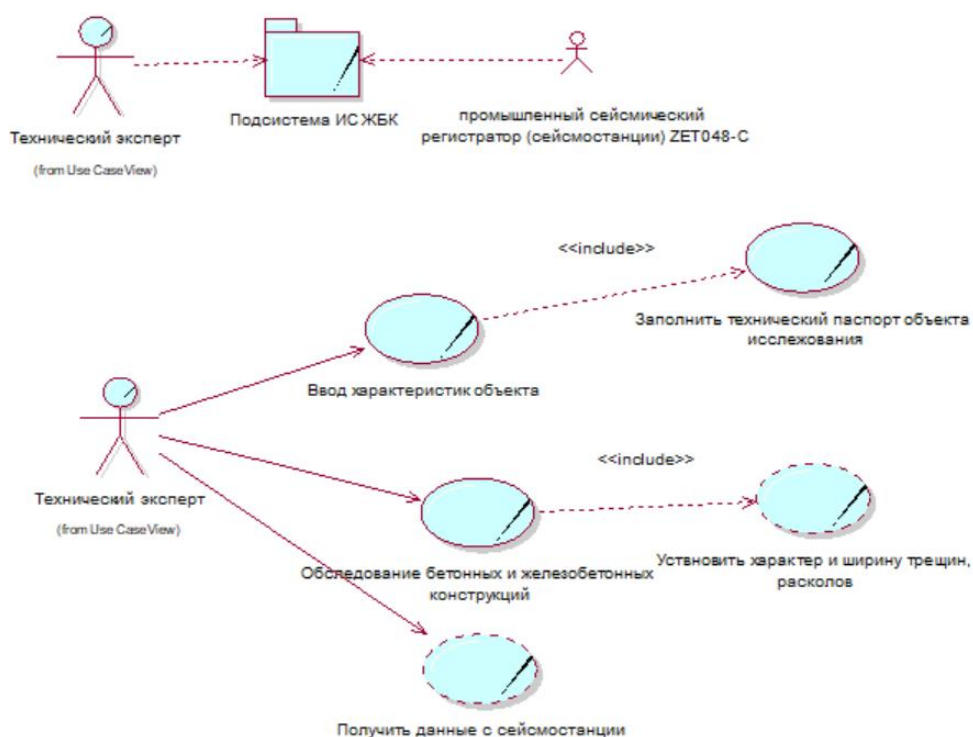


Рисунок 1 - Диаграмма вариантов использования диагностической системы анализа строительного объекта

Процесс подачи данных на вход нейронной сети происходит разными методами: результат визуального осмотра экспертом, результат обследования бетонных и железобетонных конструкций с использованием дополнительных измерительных

приборов, данные считанные с сейсмических датчиков, каждый из данных результатов является выходом нейронной сети.

При визуальном осмотре, опрос пользователя о наличии или отсутствии дефектов. При инструментальном осмотре, учитываются измерения ширины трещин и дефектов, произведенные специальными приборами – линейка и щупы [1]. При анализе данных сейсмическими датчиками, необходима предварительная установка оборудования, затем частоты, считываемые прибором, передаются на компьютер и сохраняются в базу данных и поступают на вход нейронной сети [5].

Нейронная сеть выполняет вычисления трижды, основываясь на ответах, полученных при визуальном осмотре, инструментальном обследовании и считывании данных с датчиков. Каждый полученный результат запоминается, а затем прогоняется по нейронной сети еще раз и при четвертом (финальном) анализе, который основывается на данных полученных с выходов трех предыдущих, формируется ответ.

На выходе пользователь получает отчет, в котором строительный объект относится к одной из категорий, а именно [1]:

Работоспособное - хорошее состояние стен (износ до 20%) кладка монолитная, не имеет видимых изменений, камни и раствор сохраняют прочность, сцепление камней с раствором не нарушено.

Аварийное - плохое состояние кладки (износ 40...60%) наблюдается ее прогрессирующее ослабление.

Ограниченно-работоспособное - удовлетворительное состояние (износ от 20 до 40%) местами наблюдается разделение кладки на отдельные камни, однако, прочность сохранена.

Используя такой подход диагностики, основывающийся на разных видах ввода данных, можно получить результат анализа, который является наиболее верным, так как учитываются исследования, проведенные различными методами.

Список литературы:

1. ГОСТ 31937-2011 Здания и сооружения. Правила обследования и мониторинга технического состояния.
2. Барский А.Б. Нейронные сети. Распознавание, управление, принятие решений 2004. – 176 с.
3. Тарик Рашид. Создаем нейронную сеть 2017. – 272 с.
4. Лекция 4: Архитектурные особенности проектирования. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.intuit.ru/studies/courses/956/467/lecture/28784> (дата посещения: 26.03.2019).
5. Архитектура ИС. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://it-claim.ru/Education/Course/ISDevelopment/Lecture_3.pdf (дата посещения: 07.03.2019).

УДК 621.311

Заманов Р.И.

магистрант кафедры экономики, учета и финансов Санкт-Петербургского горного университета (Россия, г. Санкт-Петербург)

О ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЯХ УВЕЛИЧЕНИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В РОССИИ ПРИ ПАРАЛЛЕЛЬНОМ РОСТЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье представлен обзор направлений повышения эффективности энергетических систем в условиях современной рыночной экономики России.

Ключевые слова: энергосбережение, энергоэффективность, энергетика, технологии, уровни цивилизации по шкале Кардашева, энергетическая эффективность, энергетическая система

В России на настоящее время является актуальной проблема энергопотребления и энергоэффективности, а именно дилемма между экономически необходимым и технологически обоснованным уровнем высокого энергопотребления на многих производственных предприятиях созданных советской индустрией и большим экологическим уровнем вреда от масштабного энергопотребления, значительно снижают уровень экономики России и конкурентоспособности нашей страны. В связи с этим на первый план выходят такие понятия как энергоэффективность и энергосбережение. Определим эти категории согласно ст. 2 Федерального закона от 23.11.2009 N 261-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.01.2019) [9].

«Энергосбережение - реализация организационных, правовых, технических, технологических, экономических и иных мер, направленных на уменьшение объема используемых энергетических ресурсов при сохранении соответствующего полезного эффекта от их использования (в том числе объема произведенной продукции, выполненных работ, оказанных услуг);

Энергетическая эффективность - характеристики, отражающие отношение полезного эффекта от использования энергетических ресурсов к затратам энергетических ресурсов, произведенным в целях получения такого эффекта, применительно к продукции, технологическому процессу, юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю»

Такие формулировки российского закона указывают на актуальность исследуемой проблемы и ее критическую важность. Также стоит отметить, что мировая цивилизация сейчас в астрономических целях энергоэффективность стоит на грани большого перехода. Земная цивилизация готовится перейти по шкале Кардашева от общества 0 типа использования космической энергии, на сегодня, по оценкам Митио Каку [8, с. 342] коэффициент уровня цивилизованности землян 0,7 к цивилизации I типа, которая будет использовать всю энергию своей звезды (Солнца), которая попадает на планету, то есть примерно $7 \cdot 10^{17}$ Вт. В таком случае, будут изжит дефицит энергоресурсов, и смогут быть решены глобальные проблемы парникового эффекта, биотерроризма и ядерных угроз. Для того, чтобы не отстать от мировой цивилизации России необходимо двигаться в ногу с мировыми изменениями технологий, и у России есть необходимый потенциал для того, чтобы стать локомотивом мирового развития в силу больших запасов ископаемых энергоресурсов – нефти и природного газа.

По сравнению с экономиками других стран, российская экономика по праву может именоваться одной из самых расточительных. Энергоёмкость ВВП РФ почти в два раза превосходит среднемировой уровень, и в три раза — средний уровень стран ЕС. Кроме того, Россия потребляет приблизительно 6 % от всех энергоресурсов мира [1]. Резерв сбережения энергии в РФ равен 45 % от нынешнего объёма потребления. Энергоёмкие производства имеют потенциал энергосбережения равный 31 %, ТЭК — 30 %, ЖКХ — 24 %. В меньших объёмах можно сберегать энергоресурсы в транспортной сфере — 6,5 %, в федеральной бюджетной сфере — 4,8 %, в сельском хозяйстве — 3,3 % [5]. В соответствии с опубликованными данными Министерства экономического развития, увеличение энергетической эффективности экономики России позволит полностью покрыть 85 %-й прирост потребности в энергоресурсах [3]. Вопрос энергоэффективности актуален как для целой страны, так и для каждого

отдельного хозяйствующего субъекта. Таким образом, на современном этапе необходимо выявить причины снижения эффективности функционирования российских энергосистем, а также предложить наиболее оптимальные в условиях кризисной экономики пути их решения.

Энергетическая система — совокупность электростанций, объединённых электросетями на синхронную работу и связанных общим графиком нагрузки с единым управлением технологическими режимами. В России существуют три уровня энергетических систем: районные (РЭС), объединённые (ОЭС) и ЕЭС (единая энергосистема). ОЭС объединяет на параллельную работу несколько РЭС, а ЕЭС в свою очередь — несколько ОЭС. ЕЭС нашей страны состоит из шести параллельно работающих ОЭС и одной изолированной ОЭС Востока [4]. Говоря о ЕЭС, необходимо упомянуть Единую национальную электрическую сеть ЕНЭС, в состав которой входят высоковольтные сети (магистральные ЛЭП и подстанции, их обслуживающие), позволяющие поставлять энергию объединённым энергосистемам, а также производить её транзит, экспорт и импорт. До распада Советского Союза и последовавшей вскоре реформой электроэнергетики, ЕЭС СССР имела более эффективную иерархическую систему управления, чем ЕЭС России имеет сейчас [4]. В процессе реформы старая хорошо отлаженная системы была раздроблена на сотни частных предприятий, что привело к снижению качества управления ЕЭС и, как следствие, снижению надёжности и безопасности энергоснабжения. Всё это нашло отражение в виде аварий и роста тарифов, а также нежелания монополиста своевременно внедрять энергосберегающие технологии. В собственности ФСК ЕЭС России на 2019 год находится оборудование, износ которого составляет приблизительно 52 % [7]. Необходимо отметить, что неоднократное использование оборудования с истекшим сроком полезного использования зачастую оказывается дороже, чем его полная замена. Также имеет место пережог (перерасход) топлива. Чтобы покрыть потери, увеличиваются тарифы. По данным ФСТ России, средний рост тарифов на электроэнергию для населения в 2014 г. составил 8,1 %, в 2015 г. — 6,4 %, 2016 г. — 7,5 %. Рост цен на оптовом рынке (для предприятий): 2014 г. — 8,3 %, 2015 г. — 10,3 %, 2016 г. — 10,2 % [3]. Для удовлетворения требований надёжной работы энергосистемы и, следовательно,

бесперебойного снабжения потребителей качественной электроэнергией необходимо уделять внимание проблемам снижения потерь электроэнергии при транспортировке, а также качеству электроэнергии. Предприятия электроэнергетики несут два вида потерь: нагрузочные и условно-постоянные (не зависят от нагрузки). Первые имеют место в 24,7 %, а вторые в 75,3 % от общего числа потерь. Нагрузочные потери состоят из 86 % потерь в ЛЭП и 14 % потерь в трансформаторах [6] (см. рис. 1).

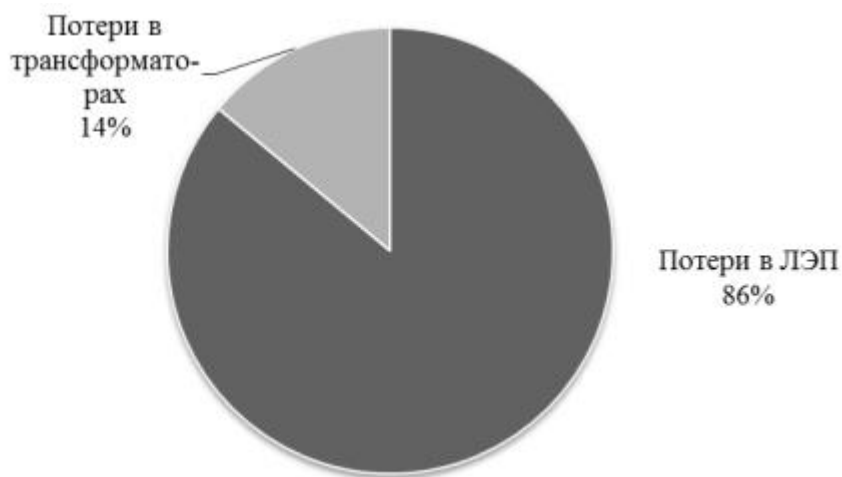


Рис. 1. Состав нагрузочных потерь электроэнергии в сетях предприятий энергетики и электрификации России Условно-постоянные потери состоят из 67 % потерь холостого хода трансформаторов, 11 % расходов на собственные нужды подстанций и 22 % прочих потерь (см. рис. 2).



Рис. 2. Состав условно-постоянных потерь электроэнергии в сетях предприятий энергетики и электрификации России

По мнению Кужелева [6] высокое качество электрической энергии зависит от должного выполнения требований при производстве электроэнергии, её бесперебойной передачи и распределения по надежным сетям. К снижению качества электроэнергии

приводят: износ энергооборудования, рост числа погрешностей измерительных приборов, сбои систем автоматики и релейной защиты, проблемы в работе конденсаторных установок из-за резонанса на высших гармониках, повышенный уровень потерь энергии и мощности и т. п., снижение производительности электрооборудования и технологического процесса, повышенное потребление энергии вследствие увеличения длительности технологического процесса, снижение КПД оборудования и т. д. Широкое применение высокотехнологичного оборудования — основы инновационного развития промышленного комплекса страны — спустя десятилетия приведет к совершенно новым требованиям к надежности, качеству и экономичности электроснабжения. Традиционные пути в совершенствовании электрических сетей не позволяют решить такие задачи. Кардинальное решение данных проблем содержится в новой концепции преобразования электроэнергетической системы в интеллектуальные системы. Существует два варианта такого преобразования:

1) Преодоление технологического отставания путем модернизации существующих сетей и превращения их в «сильные сети» с большой пропускной способностью и с повышенной надёжностью. Это нужно для полной наблюдаемости ЕЭС и управления её технологическими режимами в реальном времени. Таким образом, возрастет эффективность ЕЭС, а также индекс надёжности электроснабжения потребителей изменится до 0,9990–0,9997 с текущего уровня 0,9960. Предусмотрено широкое внедрение гибких систем передачи электроэнергии (FACTS) и модернизация систем автоматической аварийной защиты и диспетчерского управления. FACTS — это электропередачи переменного тока, оснащенные устройствами современной силовой техники [2]. Данная технология входит в состав «умных линий» Smart Grid и позволит электрической сети выполнять активную функцию, а не пассивную. Срок окупаемости затрат на внедрение FACTS на крупном предприятии составляет в среднем от 0,5 до 1 года.

2) Реализация концепции Smart Grid (умные сети электроснабжения), предусматривающей полную автоматизацию процесса передачи и распределения электроэнергии и радикальное изменение принципов взаимодействия сетевых и

генерирующих компаний и потребителей. Это позволит осуществлять бесперебойное электроснабжение с максимальной экономической эффективностью. Управляется механизм централизованно — через компьютерный центр, куда с миллионов цифровых контроллеров в режиме реального времени поступают сведения об уровне потребления электроэнергии. Таким образом, влияние человеческого фактора сведено к минимуму. Однако данный способ более сложный и затратный.

По мнению [2] к плюсами концепции Smart Grid относятся:

- сокращение потерь при передаче электроэнергии;
- повышение надежности энергоснабжения; – самовосстановление во время аварии;
- информация для потребителей в реальном времени
- сбалансированное перераспределение энергопотоков и снижение пиковых нагрузок;
- потребитель может покупать качественную электроэнергию в соответствии с рыночной конъюнктурой;
- появляется мотивация и благоприятная среда, которые позволяют интенсивно осваивать возобновляемые энергоресурсы и развивать электротранспорт.

Согласно данной концепции, энергосистема перспективного будущего расценивается как инфраструктура, похожая на Интернет и созданная для поддержания энергетических, информационных, экономических, финансовых взаимоотношений между всеми субъектами энергетического рынка. Многие государства осуществляют проекты с применением интеллектуальных сетей. В США уже реализовали подобный проект. На его осуществление ушло пять лет и 100 млн. долл. В РФ данную технологию только начали внедрять и то частично. Федеральная сетевая компания (ФСК) успешно реализовала программу развития энергосистемы с «умной» сетью на период с 2010 по 2012 г. с общим объемом инвестиций 519 млрд. руб. Это позволило сократить потери электрической энергии на 25 % и сэкономить 34 млрд. кВт в год [2]. В заключение необходимо отметить, что причиной низкой эффективности российских энергетических систем является распад СССР и последовавшая за этим реформа электроэнергетики. Из чего вытекают следующие проблемы:

- низкое качество управления единой энергосистемой
- низкая надежность и безопасность энергоснабжения;
- потери электроэнергии при транспортировке;
- проблема качества электроэнергии;
- износ энергетического оборудования.

Решением вышеперечисленных проблем, на наш взгляд, являются технология FACTS и концепция Smart Grid. Будущее за интеллектуальной энергетикой, так как уже сейчас существуют серьезные препятствия на пути её последующего развития и повышения эффективности, которые без освоения умных сетей преодолеть практически невозможно. Следует помнить, что интеллектуальные системы — это не панацея, а оптимальный выбор в процессе создания экономически эффективной распределительной генерации. Однако данные технологии не российские и поэтому подпадают под санкции Запада.

Таким образом, энергоэффективность – является перспективой развития российской экономики. Подводя итог рассмотренных проблем в энергетике, следует сказать, что их решение является насущной задачей, требующей скорейшего решения, что позволит повысить уровень технологического развития и конкурентоспособность всей экономики страны.

Список источников

1. Афанасьева Е. А., Кислякова М. Д. Повышение эффективности российских энергетических систем // Молодой ученый. — 2017. — №40. — С. 96-99. — URL <https://moluch.ru/archive/174/45848/> (дата обращения: 13.02.2019).
2. Давыдянц Д.Е., Жидков В.Е., Зубова Л.В. К определению понятий «энергосбережение» и «энергоэффективность» // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 9-6. – С. 1294-1296; URL: <http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=35057> (дата обращения: 05.03.2019).
3. Ефремов В. В., Маркман Г. З. «Энергосбережение» и «энергоэффективность»: уточнение понятий, система сбалансированных показателей энергоэффективности // Известия ТПУ. 2007. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/energoberezhenie-i-energoeffektivnost-utochnenie-ponyatiy-sistema-sbalansirovannyh-pokazateley-energoeffektivnosti> (дата обращения: 01.03.2019).

4. Колпаков Андрей Энергосбережение и энергоэффективность // Компоненты и Технологии. 2009. №93. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/energoberezhenie-i-energoeffektivnost> (дата обращения: 25.02.2019).
5. Кужелева К.С., Грачев Б.А. Энергетическая политика ЕС в области ВИЭ, энергоэффективности и внедрения новых ресурсосберегающих технологий / ЗАО «Глобализация и Устойчивое развитие. Институт энергетической стратегии», 2018, с. 8-12.
6. Митио Каку. Будущее человечества. М. : Альпина Нон-фикшн, 2019, - 452 с.
7. Омельченко Д.П., Уваров И.П. Энергосбережение и пути оптимизации использования электрической энергии // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6.; URL: <http://science-education.ru/ru/article/view?id=15936> (дата обращения: 25.02.2019).
8. Фазлиева Я. С., Ахмадеева О. А. Проблемы энергосбережения и энергоэффективности зданий в России // Молодой ученый. — 2016. — №7. — С. 1020-1022. — URL <https://moluch.ru/archive/111/27864/> (дата обращения: 25.02.2019)
9. Федеральный закон от 23.11.2009 N 261-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.01.2019).

УДК 1

Костин П.И.

Тюменский Индустриальный Университет, г.Тюмень

**ПРОВЕДЕНИЯ ГИДРОДИНАМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ (ГДИ) ПО
ТЕХНОЛОГИИ КРИВОЙ ВОССТАНОВЛЕНИЯ УРОВНЕЙ (КВУ)
КРИВОЙ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ДАВЛЕНИЯ (КВД)**

Аннотация: Гидродинамические исследования скважин – это комплекс работ, которые позволяют получить сведения о составе геологических, в том числе углеводородосодержащих пластов и их свойствах, требующиеся в рамках изучения как действующих, так и заброшенных или пробуриваемых скважин. При гидродинамических исследованиях становится возможным определить основные качества как самой скважины, так и пластов грунта, имеющие важное значение для последующей работы.

Ключевые слова: скважина, кву, квд, устье, ствол скважины, дебит.

Кривая восстановления уровня (КВУ)

Метод кривой восстановления уровней (КВУ) применяется для скважин с низкими пластовыми давлениями (с низкими статическими уровнями), то есть нефонтанирующих (без перелива на устье скважины) или неустойчиво фонтанирующих.

Вызов притока в таких скважинах осуществляется путём снижения уровня жидкости в стволе скважины методом компрессирования или свабирования.

КВУ проводится в остановленной скважине (отбор жидкости прекращён) которая была закрыта путём герметизации устья. Из пласта продолжается затухающий со временем приток, сопровождающийся подъёмом уровня жидкости в стволе скважины. Производится регистрация глубины динамического уровня жидкости (ГЖР — газожидкостного раздела) и ВНР (водонефтяного раздела) с течением времени. Подъём уровня и рост столба жидкости сопровождается увеличением давления. Кривую изменения давления в этом случае называют кривой притока (КП). После полного

прекращения притока и восстановления давления выполняют замер статического уровня и пластового давления.

Длительность регистрации КВУ или КП зависит от продуктивности скважины, плотности флюида, площади сечения поднимающегося в стволе скважины потока жидкости и угла наклона ствола скважины.

Обработка КВУ позволяет рассчитать пластовое давление, дебит жидкости и коэффициент продуктивности, а в случае регистрации глубины ВНР — обводнённость продукции. При совместной регистрации глубины уровня жидкости и давления глубинным манометром можно получить оценку средней плотности жидкости.

Попытки обработать КВУ по нестационарным моделям «с учётом притока» с целью получения гидропроводности удалённой зоны пласта и скин-фактора, как правило, мало информативны из-за очень большой упругоёмности ствола скважины с открытым устьем или газовой шапкой. В такой ситуации влияние «после притока» существенно на всём протяжении КВУ, а методики «учёта притока» часто не дают однозначной интерпретации КП. Для исключения влияния «после притока» применяют изоляцию интервала испытания пакерами от остального ствола скважины с использованием ИПТ.

Кривая восстановления давления (КВД)

Метод кривой восстановления давления (КВД) применяется для скважин, фонтанирующих с высокими и устойчивыми дебитами.

Исследование методом КВД заключается в регистрации давления в остановленной скважине (отбор жидкости прекращён), которая была закрыта путём герметизации устья после кратковременной работы с известным дебитом (тест Хорнера) или после установившегося отбора (метод касательной).

Для определения параметров удалённой от скважины зоны пласта длительность регистрации КВД должна быть достаточной для исключения влияния «послепритока» (продолжающегося притока жидкости в ствол скважины), после чего увеличение давления происходит только за счёт сжатия жидкости в пласте и её фильтрации из удалённой в ближнюю зону пласта (конечный участок КВД).

Продолжительность исследования эксплуатационной скважины методом КВД

может составлять от нескольких десятков часов до нескольких недель, благодаря чему радиус исследования охватывает значительную зону пласта. Тем не менее, при большой длительности исследования конечные участки КВД могут быть искажены влиянием соседних скважин на распределение давления в удалённой зоне пласта.

Заключение

Развитие нефтяной и газовой промышленности России в последние десятилетия происходит на фоне заметного ухудшения структуры запасов нефти и газа, что в основном связано со значительной выработкой многих уникальных и крупных месторождений, а также открытием и вводом в разработку месторождений с трудноизвлекаемыми запасами. Степень выработки запасов существенно зависит не только от совершенства применяемых систем разработки, но и от полноты и достоверности информации о пласте и скважине. Согласно Энергетической стратегии России поддержание ежегодного высокого уровня добычи нефти и планируемое увеличение добываемой продукции требует наиболее полного извлечения углеводородного сырья, использования новых технологий, проведения комплексных всесторонних исследований скважин и пластов в ходе проектирования и контроля за разработкой. Основным источником информации о параметрах удаленной зоны пласта являются исследования скважин на неустановившихся режимах с записью кривых восстановления давления (КВД). На практике исследования методом КВД составляют не более 5% от общего объема проводимых исследований, что связано с необходимостью остановки скважин на длительное время для записи КВД, что приводит к снижению добычи нефти. Поэтому, замеры давления, как правило, заменяются записью кривых восстановления уровня (КВУ) в затрубном пространстве скважины. В результате, расчет параметров пласта и коэффициента продуктивности скважины ведется через расчетное значение забойного давления, соответствующее весу столба жидкости в затрубном пространстве скважины

ЛИТЕРАТУРА

1. Рамазанов А. Ш. Исследование алгоритмов обработки кривых притока малодебитных скважин // НТВ Каротажник. – 2000. – с. 113.
2. Кульпин Л. Г., Мясников Ю. А. Гидродинамические методы исследования нефтегазоводоносных пластов: учебник. М.: Недра, 1974. – 200 с.
3. Самохин О. Н., Зарипов Р. Р., Хакимов В. С. Эффективный способ гидродинамических исследований пластов с применением модуля гидродинамических исследований МГДИ-54. Патент РФ № 2341653 от 09.03.2007г.
4. Вольпин С. Г., Мясников Ю. А. Исследование малодебитных скважин в России // Нефтяное обозрение. – Весна, 1999 г. – с. 92.
5. Ипатов А. И., Кременецкий М. И. Геофизический и гидродинамический контроль разработки месторождений углеводородов. М.: НИЦ Регулярная и хаотическая динамика: Институт компьютерных исследований, 2005. – 780 с.

УДК 621.396.67

Листратов С.Е.Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнева**ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ ФАЗЫ ОТРАЖЕННОЙ ВОЛНЫ ОТ
ТОЛЩИНЫ ДИЭЛЕКТРИКА НА ПРИМЕРЕ СУБВОЛНОВОГО ЭЛЕМЕНТА**

Аннотация: Основная цель исследования заключается в оптимизации субволнового элемента размером порядка $\lambda/3$. В данной работе был произведен анализ зависимости фазы отраженной волны от толщины диэлектрика. Произведено электромагнитное моделирование и получены фазовые характеристики субволнового элемента для дальнейшего синтеза решеток.

Ключевые слова: Антенная решетка, микрополосковая антенна, отражательная антенная решетка, электромагнитное моделирование, микрополосковый резонатор, бесконечная периодическая структура.

Введение. Как правило, фазирующие элементы отражательных антенных решеток разработаны с размером элементарной ячейки порядка $\lambda/2$. Эта почти резонаторная работа фазирующих элементов, которая является основной причиной узкополосных характеристик отражателей.[1] Узкополосного эффекта можно избежать, используя субволновые элементы, которые могут реализовать подобный ответ фазы S-формы. Основная цель исследования заключается в следующем оптимизация субволнового элемента формы меандра от толщины диэлектрика, впоследствии создание антенной решетки с методом фазировки за счет переменного размера.[2] Хотя теоретического ограничения на использование меньших элементарных ячеек в конструкциях с отражателями нет, допуск на изготовление ячеек становится критическим фактором на высоких частотах.

Моделирование. Поскольку большая часть фазового интервала отражения имеет место для участков с очень узкими зазорами, то допускаемый изготовлением размер зазора управляет наименьшими размерами единичной ячейки. Формой меандр,

прорезается щель в металлической пластине в виде простого меандра, геометрия ячеек представлена на рис.1. Ячейка субволновая и размер ее составляет $\lambda/3$ ($l=7.5\text{мм}$). На данном этапе при моделировании мы изменяем ширину диэлектрика (d). Конфигурация предлагаемой субволновой ячейки отражательного элемента представлена на рис. 1 и состоит из простого меандра. Как видно из рис. 1, ячейка представляет собой трехслойную структуру, состоящую из экрана и микрополоскового элемента на расстоянии d друг от друга.

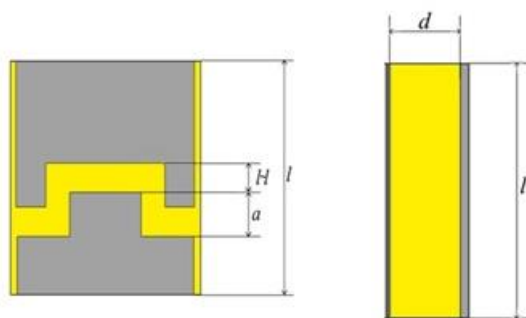


Рис. 1 Геометрия ячейки сверху и сбоку

Для исследования потенциальных возможностей изменения фазы элемента размер ячейки делаем равным 0.3λ . Также он может быть уменьшен, в зависимости от требований к элементу. Ширина ячейки так же 0.3λ , а вот ширина отражающей поверхности выбирается не много меньшей, чтоб не появились дифракционные лепестки при любых углах облучения. Производился расчет фазы с изменением параметра элемента, в данном случае основной изменяемый параметр – длина зазора вдоль направления электрического поля [3]. Расчетная зависимость фазы отраженной волны от изменения параметра H (зазора) и амплитуды меандра a , при толщине диэлектрика $d=1\text{мм}$. Промежуточные результаты продемонстрировали нам, что максимальный диапазон изменения фазы наблюдается при амплитуде меандра равной 4 мм и составляет порядка 302 градуса. Далее мы смотрим, как изменяется фаза при увеличении толщины диэлектрика, на рис. 2 видно, что при увеличении диэлектрика изменение фазы составляет всего лишь 221 градус.

Увеличение толщины подложки ведет к сглаживанию фазовой кривой, однако значительно уменьшается диапазон регулировки, что ведет к большим фазовым ошибкам ОАР, построенной на базе такой ячейки. Тогда будем уменьшать толщину диэлектрика, и увеличивать амплитуду меандра. На рис. 4 показана зависимость фазы отраженной волны при уменьшении толщины диэлектрика и увеличения амплитуды меандра.

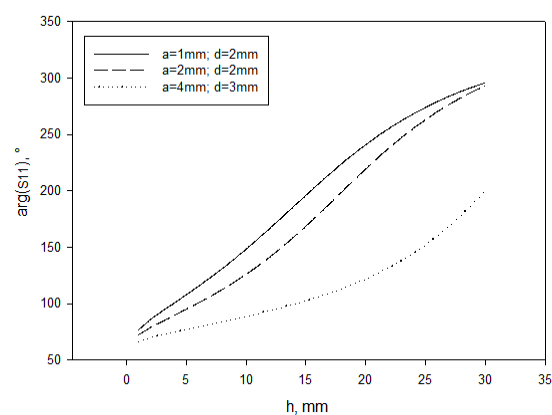


Рис.2 Зависимость фазы отраженной волны при увеличении толщины диэлектрика

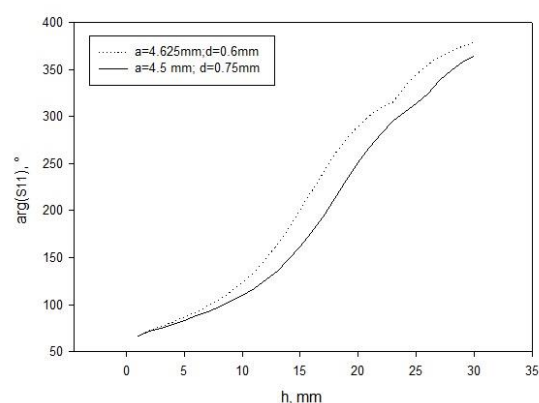


Рис.4 Зависимость отраженной волны при уменьшении толщины диэлектрика и увеличения амплитуды меандра.

Из рис.4 видно, что максимальный диапазон изменения фазы наблюдается при толщине диэлектрика $d=0.6$ мм и амплитуде меандра равной 4 мм и составляет порядка

311 градусов, но в тоже время наблюдается резкое изменение фазы вблизи собственного резонанса элемента, что накладывает дополнительные требования на точность производства.

Вывод. Увеличение толщины подложки ведет к сглаживанию фазовой кривой, однако значительно уменьшается диапазон регулировки, что ведет к большим фазовым ошибкам отражательной антенной решетки, построенной на базе данной ячейки.

Библиографические ссылки

1. Huang J., Encinar J. A., Reflectarray antennas. IEEE Press 2007. 232 pp.
2. Обуховец В.А., Касьянов А.О. Микрополосковые отражательные антенные решетки. Методы проектирования и численное моделирование. М. : Радиотехника, 2006. 240с.
3. Feng-Chi E. Tsai, Bialkowski M. E. Designing a 161-element ku-Band microstrip reflectarray of variable size patches using an equivalent unit cell waveguide approach // IEEE transactions on antennas and propagation. 2003. Vol. 51, No. 10, P. 2953-2962.

УДК 1

Листратов С.Е.Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнева**МОДЕЛИРОВАНИЕ ОТРАЖАТЕЛЬНОЙ АНТЕННОЙ РЕШЕТКИ**

Аннотация: В работе произведен анализ литературы по данной тематике. Изучены принципы построения отражательных антенных решеток.

Ключевые слова: Антенная решетка, микрополосковая антенна, отражательная антенная решетка, электромагнитное моделирование, микрополосковый резонатор, бесконечная периодическая структура.

Субволновый элемент формы меандр

Расчет ячейки ОАР производился в системе автоматизированного проектирования Microwave CST Studio. Использовалась специальная возможность расчетного метода в частотной области (Frequency domain solver), имитирующая расчет бесконечной периодической структуры, состоящей из идентичных элементов (Unit cell). Передняя стенка устанавливается открытой, программа автоматически ставит на нее порт. Задняя стенка задана идеально проводящей и расположена на некотором расстоянии от исследуемой структуры, она выступает в роли экрана. На остальных стенках задаются специальные граничные условия, для расчета единичных ячеек. Следует отметить, что ячейка также может быть рассчитана в MW CST Studio с использованием расчетного метода во временной области (Time domain solver). В таком случае используется метод эквивалентной волноводной ячейки.

Конфигурация предлагаемой субволновой ячейки отражательного элемента представлена на рисунке 1 и состоит из простого меандра. Как видно из рисунка 1, ячейка представляет собой трехслойную структуру, состоящую из экрана и микрополоскового элемента на расстоянии d друг от друга. Расстояние d соответствует толщине диэлектрика. Размеры ячейки выбраны 0.3λ вдоль вектора поляризации, что

достаточно для построения прямофокусных конфигурации с $\frac{f}{D} = 1$. Размер ячейки $l = 7.5 \text{ mm}$ ($l = 0.3 * \lambda$). Для исследования потенциальных возможностей изменения фазы элемента размер ячейки делаем равный 0.3λ . Также он может быть уменьшен, в зависимости от требований к элементу. Ширина ячейки так же 0.3λ , а вот ширина отражающей поверхности выбирается не много меньшей чтоб не появились дифракционные лепестки при любых углах облучения. Производился расчет фазы с изменением параметра элемента, в данном случае основной изменяемый параметр – длина зазора вдоль направления электрического поля.

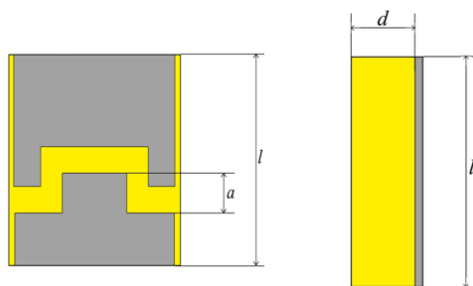


Рисунок 1 - Геометрия ячейки сверху и сбоку

Максимальный диапазон изменения фазы наблюдается при амплитуде меандра равной 4 мм и составляет порядка 311 градус при толщине диэлектрика $d = 0.6 \text{ mm}$ и амплитуде меандра равной $a = 4.625 \text{ mm}$. Подходящий элемент для ОАР имеет параметры толщину диэлектрика $d = 1 \text{ mm}$ с амплитудой меандра равной $a = 4 \text{ mm}$.

В роли облучателя могут выступать однонаправленные антенны, такие как спиральная, микрополосковая антенна, антенна Вивальди и другие. Наиболее часто в роли облучателей зеркальных антенн и МПАР используются рупорные антенны. В нашей системе мы и будем использовать рупорную антенну. Облучение края решетки следует производить по уровню минус 9 – минус 10 дБ от максимума диаграммы направленности. Такой уровень облучения обеспечивает максимальный КНД антенной системы. Зная фокусное расстояние и габариты решетки, определяем требование к ширине диаграммы направленности облучателя по уровню минус 10 дБ.

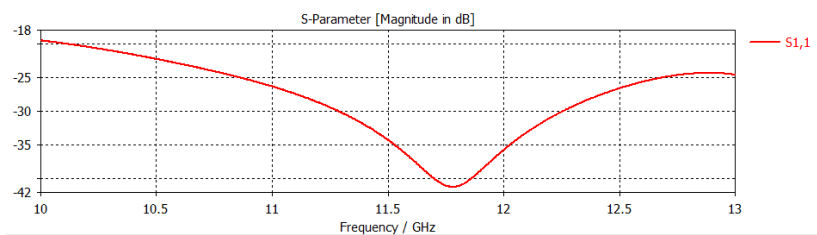


Рисунок 2 - Коэффициент отражения

Диаграмма направленности на центральной частоте представлена на рисунке 2, ширина диаграммы направленности на центральной частоте по уровню 3 дБ составила 38.7 градусов, а коэффициент усиления 14.4 дБ. Использование этого рупора оправдано, так как хорошо подходит по характеристикам и прост в изготовлении.

Планируемые результаты моделирования для ОАР

Смоделировать антенную решетку с линейной поляризацией отражательного типа с субволновыми элементами и характеристиками:

Частотный диапазон – 10.7-12.7 ГГц, коэффициент усиления – 27дБ; коэффициент отражения не более – 10 дБ; уровень кросс поляризационной развязки не более – 10дБ;

Из исследованных элементов был выбран наиболее оптимальный: элемент с формой меандр с толщиной диэлектрика $d=1\text{мм}$, амплитудой зуба $a=4\text{мм}$ и размером ячейки $l=7.5\text{мм}$ ($l=0.3 \cdot \lambda$). Такой элемент обеспечивает диапазон регулировки фазы порядка 304° . Чтобы проверить эффективность широкополосного доступа этого элемента, создана отражательная антенная решетка, имеющая размер 34×34 элементов, которая представлена на рисунке 3. Для расчета характеристик МПАР необходимо создать полную модель антенной системы в САПР СВЧ. Полная модель содержит в себе два основных элемента: полотно АР и облучатель, фазовый центр которого совпадает с фокусом МПАР. Антенная решетка центрируется линейно поляризованным рупором на фокусном расстоянии равным $F / D = 0,7$, на рисунке 3 показан общий вид ОАР.

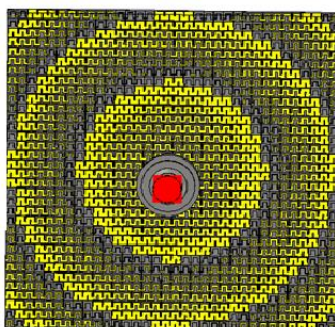


Рисунок 2 - ОАР вид сверху

Планируемые результаты моделирования были успешно получены. В ходе проведенных исследований был произведен анализ литературы по данной тематике. Исследованы принципы расчета и построения ОАР. Для моделирования использовалась система автоматизированного проектирования CST Microwave Studio, где производились все расчеты. Математические расчеты проводились в среде Mathcad.

Было произведено электромагнитное моделирование элементов ОАР, выявлены оптимальные соотношения параметров ячейки, предложены улучшенные конфигурации элементов. Получены зависимости фазы отраженной волны от геометрических параметров элемента.

Список использованных источников

1. Pozar D. M., Targonski S. D., Pokuls R., A shaped-beam microstrip patch reflectarray, IEEE Trans. Antennas Propagat., Vol. 47, July 1999, pp. 1167-1173.
2. Hua. Li and Y. X. Guo, "A broadband reflectarray using multiresonant and subwavelength elements," *Proceedings of 2014 3rd Asia-Pacific Conference on Antennas and Propagation*, Harbin, 2014, pp. 423-425.

УДК 656.13.07:681.518. (075.32)

Нарышкин К.А.

студент

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет)

Научный руководитель:

Попова О.В.

канд. техн. наук, доцент

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет)

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ СКОРОСТИ НАЗЕМНОГО ГОРОДСКОГО ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Аннотация: В отечественной и зарубежной практике выделяют различные пути повышения эксплуатационной скорости наземного городского пассажирского транспорта общего пользования. Модернизация пассажирского транспорта является одной из важнейших задач транспортной системы. Обеспечение высокой эксплуатационной скорости – одна из важнейших задач в обеспечении мобильности пассажиров. В свою очередь эффективный городской пассажирский транспорт общего пользования помогает решить многие проблемы города.

В данной работе представлены различные варианты, с помощью которых возможно повысить эксплуатационную скорость наземного городского пассажирского транспорта. Также в работе рассмотрены наиболее эффективные из них.

Ключевые слова: эксплуатационная скорость, повышение эксплуатационной скорости, наземный городской пассажирский транспорт, транспорт общего пользования, пути повышения скорости

Согласно отчету ООН, за 2018 год, 54% населения мира проживает в городских районах, и эта цифра только растет – по прогнозам к 2050 году эта цифра увеличится до 66% [1]. Растет потребность и автотранспорте, причем чаще всего предпочтение отдается именно частному автотранспорту.

Тем не менее, одним из наиболее важных видов транспорта является городской пассажирский транспорт (ГПТ), который является важным фактором для обеспечения экономической, социальной, культурной устойчивости и иной деятельности, и развития города. ГПТ в современных городах остается основным транспортом для жителей, снижает нагрузку на городские улицы и позволяет уменьшить загрязнение воздуха, которое вызвано огромными автомобильными потоками. ГПТ находится в прямой конкуренции с личными автомобилями. Модернизация пассажирского транспорта является одной из важнейших задач.

Скорость является одним из важнейших факторов. Эксплуатационная скорость, которая оценивается с учетом расстояния и времени в пути от начальной до конечной точки является одним из факторов обеспечения качества на транспорте [2].

Эксплуатационная скорость служит индикатором, описывающим проблемы городской транспортной системы (перегруженность, отсутствие выделенных линии).

Автомобилизация росла очень быстро и количество транспорта приближается к максимальной пропускной способности улицы. Дополнительные автомобили на улицах сокращают эксплуатационную скорость, которая иногда даже равна нулю из-за возникающих пробок [3]. Тем не менее, если бесконечно увеличивать пропускную способность дорожной сети, проблема остается нерешенной (рис. 1). Ни один город еще не решил проблему путем выделения большего пространства для вождения и парковки автомобилей.



Рис. 1. Сравнение подходов к решению проблемы увеличения эксплуатационной скорости

Таким образом одним из важнейших факторов обеспечения городской мобильности пассажиров является повышение привлекательности ГПТ в глазах пользователей, что в тоже время возможно при повышении эксплуатационной скорости.

Пути повышения эксплуатационной скорости могут быть разделены на несколько групп организационные мероприятия и мероприятия по совершенствованию организации дорожного движения [4].

К первой группе относятся следующие меры:

Оптимизация действующей маршрутной сети;

Осуществление приоритетного пропуска ГПТ на перекрестках путем введения специальных режимов светофорных объектов;

Ограничение въезда личных автомобилей в наиболее загруженные районы города;

Система электронной оплаты проезда;

Оптимизация маршрутного расписания;

Включение маршрутных такси в общую систему ГПТ;

Использование остановок по требованию в менее загруженных районах города;

Создание приоритетных полос ГПТ;

Повышение качества обслуживания ГПТ, что ведет к отказу от личного автотранспорта;

Использование современного подвижного состава;

Применения интеллектуальных транспортных систем.

Ко второй группе могут быть отнесены следующие меры:

Создание коридоров БРТ (скоростные автобусные перевозки);

Создание транспортных пересадочных узлов;

Организация остановочных пунктов на дистанции от перекрестков;

Устройство внеуличных пешеходных переходов;

Строительство скоростных магистральных улиц.

Как видно из вышеописанных мероприятий, многие из них не требуют значительных капиталовложения, но при этом способствуют повышению эксплуатационной скорости и повышению пропускной способности.

Также стоит отметить что помимо вышеуказанных мероприятий должны постоянно проводиться и иные, направленные на поддержание транспортно-эксплуатационных показателей улиц на высоком уровне, обеспечивающие безопасность и удобство движения транспортных средств.

Мероприятия по совершенствованию организации дорожного движения являются кардинальными мерами, они направлены на создание, дальнейшее развитие и совершенствование транспортной сети города. Их реализация требует значительных капиталовложений и затрат времени. Но в то же время, данные мероприятия являются высокоэффективными.

Особое внимание следует уделять мероприятиям, внедрение которых при небольших финансовых вливаниях позволит в кратчайшие сроки дать положительный эффект на локальных участках улично-дорожной сети города. В то же время, организационные мероприятия нельзя считать полноценной альтернативой строи

Усовершенствование схемы движения общественного транспорта, рассматриваемое в увязке с развитием улично-дорожной сети города, позволит

сократить транспортные затраты времени населения на перемещения, делая более выгодными поездки на маршрутном транспорте относительно индивидуального.

Стоит отметить, что в последние годы в разных городах мира становится особо популярна одна из предложенных мер, которая не существует без остальных предложенных: создание коридоров БРТ.

Согласно данным статистики, даже в городах с разветвленной сетью метрополитена, ГПТ все равно играет ключевую роль в пассажирских перевозках. Одной из причин служит то, что большинство жителей добирается до метрополитена посредством ГПТ, другая из причин – даже разветвленный метрополитен не охватывает всех районов города [5].

БРТ - это инновационная система ГПТ, которая сочетает в себе эффективность и качество метрополитена с гибкостью и относительной дешевизной автобусов, обеспечивая при этом значительные экологические преимущества. БРТ мирового класса достигают сопоставимых уровней скорости, вместимости, комфорта и удобства пассажиров, как системы на основе рельсов, но могут быть построены с меньшими материальными и денежными затратами. БРТ предоставляет городам прагматичное и доступное решение для обеспечения того, чтобы их транзитные системы шли в ногу с ростом городов.

По сравнению с обычным автобусом поездка на БРТ намного быстрее, потому что БРТ пользуются только автобусными полосами, а пассажиры платят на станции, а не на автобусе. А так как этаж станции находится на том же уровне, что и этаж автобуса, данный коридор легко доступен для людей с ограниченной подвижностью.

БРТ также снижает выбросы парниковых газов и загрязнение воздуха. Увеличивая скорость автобусов, поощряя автомобилистов переходить на автобусы и часто используя автобусы с более низким расходом топлива, БРТ является важным инструментом в борьбе с изменением климата.

Данная система уже действует во многих городах мира: Нью-Йорке, Лос-Анджелесе, Сан-Паулу, Сантьяго, Дели, Йоханнесбурге, Шанхае, Пекине. В результате применения коридоров БРТ в данных городах кардинально изменилась: скорость движения автобусов возросла до 45 км/ч, отклонения от графика сократились в 5 раз,

уменьшилось время простоя автобусов на остановках, объем перевозок пассажиров вырос в 6 раз, а аварийность автобусов сократилась на 25-80%.

Разумеется, путь к созданию и применению системы скоростного автобусного транспорта в России только начат. Тем не менее данная система может являться одной из наиболее эффективных для повышения эксплуатационной скорости на наиболее загруженных и протяженных маршрутах города.

Литература

Интернет ресурс: Need For Speed: How Public Transport of The Future Will Be Faster, Greener & Easier, 2018. Код доступа: <https://toa.life/need-for-speed-how-public-transport-of-the-future-will-be-faster-greener-easier-ce80f2d43d11>

Mano, N., Seraku, N., Takahashi, F. and Tsjui, S. (1984) «Attractive quality and must-be quality», *Hinshitsu*, 14(2), 1984, 147 с.

Berger, W. J. The Austrian HOV-lane – experiences in implementation and operation, *Journal of civil engineering and management* 8(4): 255–262, 2014.

Бурлуцкий А. А. Обеспечение эффективности функционирования дорожной сети крупного города на основе учета её взаимодействия с потоками пассажирского транспорта (на примере г. Томска), 2015, 169 с.

Интернет ресурс: Из пункта А в пункт В, 2017. Код доступа: <https://rg.ru/2012/06/21/autobus.html>

УДК 331.225.3

Самат А.С.

магистрант группы МСтр-18(1), МОК, КазГАСА

Научный руководитель:

Хомяков В.А.

академический профессор ФОС, КазГАСА

Научный консультант:

Ержанов С.Е.

к.т.н., член-корр. МИА и НИА

управляющий директор по науке АО «КазНИИСА»

СРАВНЕНИЕ СЕЙСМОИЗОЛИРУЮЩИХ КОНСТРУКЦИИ

***Аннотация:** в статье рассмотрены технические решения, направленные на повышение сейсмостойкости зданий и сооружений с повышенной устойчивостью к воздействиям землетрясении.*

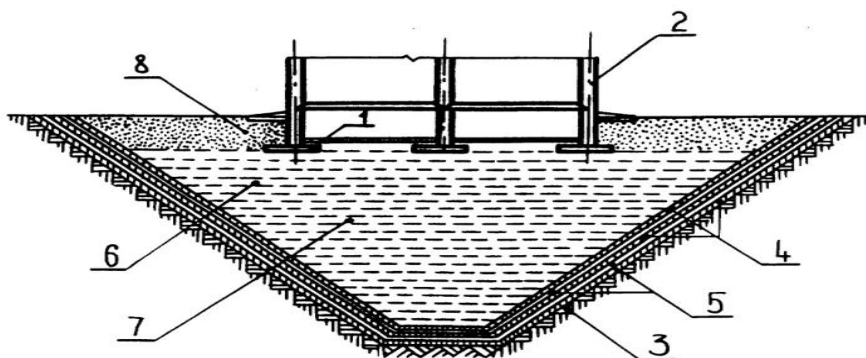
***Ключевые слова:** сейсмостойкое здание, основание здания, свайные фундаменты, виброизоляция.*

Проблема проектирования и строительства зданий и сооружений в сейсмически активных районах получает большое развитие в наше время. Особое место занимает вопрос обеспечения прочности, устойчивости, жесткости и безопасности зданий и сооружений, подвергаемых такому типу особых нагрузок. Даже небольшое землетрясение всего в 3–5 баллов может в считанные минуты нанести зданию или сооружению непоправимый ущерб, который повлечет их лавинообразное обрушение и приведет к гибели людей. Поэтому перед проектировщиками и строителями стоит вопрос о том, как сделать так, чтобы здание не только не разрушилось во время данного стихийного бедствия, но и выстояв, получило повреждения, не превышающие своего предельного значения, даже при больших толчках, чем в 3–5 баллов. С древних времен

люди придумывали различные методы и конструкций, чтобы избежать природные стихийные бедствия. На ваше внимание мы покажем несколько конструкции, которые были придуманы с целью сохранение основных конструктивов здания при сильных и не сильных землетрясениях.

Сейсмоизолирующее основание под фундамент

Целью изобретения является повышение эффективности гашения сейсмических колебаний за счет обеспечения отражения и поглощения энергии колебаний конструкцией сейсмоизолирующего основания зданий, сооружений. Поставленная цель достигается тем, что сейсмоизолирующее основание здания, сооружения включает расположенное под фундаментом здания, сооружения упругое основание, имеющее форму перевернутой усеченной прямоугольной пирамиды, грани которой состоят из попеременно уложенных горизонтальных и наклонных слоев из материалов с различными акустическими свойствами и центрального упругого ядра, выполненного из армированного грунта, при этом масса сейсмоизолирующего основания равна массе здания, сооружения.



Недостатком этой конструкции фундамента является его недостаточная эффективность после первого этапа сейсмоколебаний, когда упругая прослойка и напряженные анкера исчерпают демпфирующие свойства.

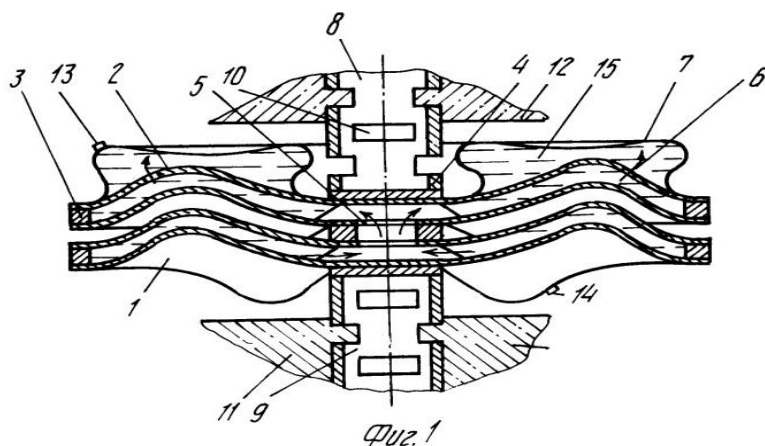
Сейсмоизолирующее основание под фундамент - 1. здания, сооружения - 2, расположенного в котловане - 3, включает: нижние и боковые экранирующие пояса из чередующихся слоев различной акустической жесткости, например из железобетона - 4 и из пенополиуретана, резины - 5; центральное упругое ядро, выполненное из

глинистого грунта, уложенного послойно с уплотнением (7) и армированное геосеткой или стальной полосовой арматурой (6); грунт обратной засыпки 8.

Сейсмостойкие опоры

В конструкции размещен упругий элемент с податливостью по трем координатным осям, заполненный демпфирующей жидкостью. Упругий элемент выполнен в виде сварного сильфона из гофрированных в радиальном и окружном направлениях основных мембран и дополнительной мембраны. В одной из крайних основных мембран выполнены калиброванные отверстия, с ней же по наружному контуру и жесткому центру с образованием герметичной полости соединена дополнительная мембрана.

Сейсмостойкие опоры зданий, сооружений и может быть использовано в качестве амортизаторов в объектах, работающих при больших вибрационных и ударных ускорениях: на автомобильном и железнодорожном транспорте, в энергетических установках и ядерных реакторах, для установки прецизионного оборудования, в качестве демпфирующих устройств в растяжках высотных сооружений.



На фиг. 1 - изображена конструкция сейсмостойкой опоры;

Сейсмостойкая опора работает следующим образом.

Динамические колебания фундамента 11 сооружения с закрепленным в нем вертикальным элементом заделки 9 опоры по трем координатным осям - вертикальной и двум горизонтальным, включая и угловые колебания вокруг этих осей по отношению к надфундаментной конструкции сооружения 12 и вертикальному элементу заделки 8 при землетрясении или транспортных воздействиях приведут к деформации и взаимному смещению центров мембран 2 упругого элемента 1 по трем координатным

осям, ослаблению ударных импульсных нагрузок за счет малой контактной жесткости, передаваемых от фундамента 11 к надфундаментной конструкции сооружения 12, снижению контактных напряжений, перемещению демпфирующей жидкости 15 в межмембранной полости между мембранами 2 в радиальном направлении и из межмембранной полости -в полость между верхней мембраной 2 и дополнительной мембраной 7 через калиброванные отверстия 6 (направления движения демпфирующей среды на фиг. 1 указаны стрелками для случая сжатия упругого элемента 1), что приведет к возникновению демпфирующих сил и моментов по трем координатным осям

Сейсмоизолирующие свайные фундаменты

Сущность конструктивного обеспечения сейсмозащиты зданий с помощью свайных фундаментов заключается в том, что ростверк здания с жесткой конструктивной схемой (каменные, крупнопанельные, крупнообломочное, кирпичные и т.д.) на свайных фундаментах расположена не на поверхности грунта, а на некоторой высоте от него и сопряжен со сваями с помощью конструктивного узла, снимающего изгибающие моменты и допускающего поворот оголовка сваи относительно ростверка. Такие конструкции в принципе осуществляют идею гибкого первого этажа, хотя существенно отличается от нее.

В свайных фундаментах (мною предложенный) с верхней части практически снимаются изгибающие моменты, а нижняя часть сваи оказывается в упруго заделанной в грунт, в результате чего получается более равномерное распределение напряжений на большей длине свай и большая деформативность свайных фундаментов по сравнению с гибким первым этажом при одной и той же свободной длиной стоек и свай.

К началу воздействия сваи находятся в вертикальном положении, что соответствует состоянию устойчивого равновесия. Выведенное из этого состояния здание будет испытывать нагрузку, равную восстанавливающей силе. Сейсмоизолирующий свайный фундамент позволяет часть сейсмической силы направить на деформацию свай, вместе с тем, и на перемещения надфундаментной части здания в целом, уменьшая деформации ее несущих конструкций. Шарнирное соединение ростверка со сваями уменьшает жесткость сваи по сравнению с соответствующим жестким соединением, увеличивает

периоды собственных колебаний системы, что способствует достижению намечаемой цели – снижению горизонтальной сейсмической нагрузки.

Свайные фундаменты с высоким расположением ростверка обладает повышенными податливостью и диссипативными свойствами. Отличительной особенностью работы сейсмоизолирующих свайных фундаментов является интенсивное взаимодействие свай при землетрясений с окружающим их грунтом в верхней, близкой к дневной поверхности зоне.

Период собственных колебаний зданий на свайных фундаментах рассматриваемых типов практически можно изменить в широких диапазонах. Это достигается изменением свободной свай над поверхностью грунта, поперечного сечения сваи и количества.

Список литературы

1. Ержанов С.Е. Диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук «Сейсмические реакции жестких зданий, опирающихся на сейсмоизолирующие свайные фундаменты», Алма-ата, 1983. - с. 21-27
2. Елисеев О.Н., Уздин А.М. Сейсмостойкое строительство, ч. 1. С. -Петербург, 1997.
3. Ухов С.Б. и др. Механика грунтов, основания и фундаменты. Изд.АСБ.: Москва, 1994.
4. Аубакиров А.Т. Некоторые вопросы расчета и конструирования свайных фундаментов в сейсмических районах. Тезисы докладов III Всесоюзной конференции «Динамика оснований, фундаментов и подземных сооружений» Изд. «Фан», Ташкент, 1973. - с. 114-118
5. Аубакиров А.Т. Об упругом сопротивлении свайных фундаментов в лессовых просадочных грунтах при горизонтальной нагрузке. В сб. «Исследования сейсмостойкости сооружений и конструкций», труды института Казпромстройниипроект, вып. 5(15), Алма-ата, 1972. - с. 56-63

УДК 004.054

Танатканова А.К.

студентка 4 курса, специальности Информатика
Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова
(Казахстан, г. Костанай)

ОБЗОР МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ ДЛЯ ЗАПИСИ НА АВТОМОЙКУ В КАЗАХСТАНЕ

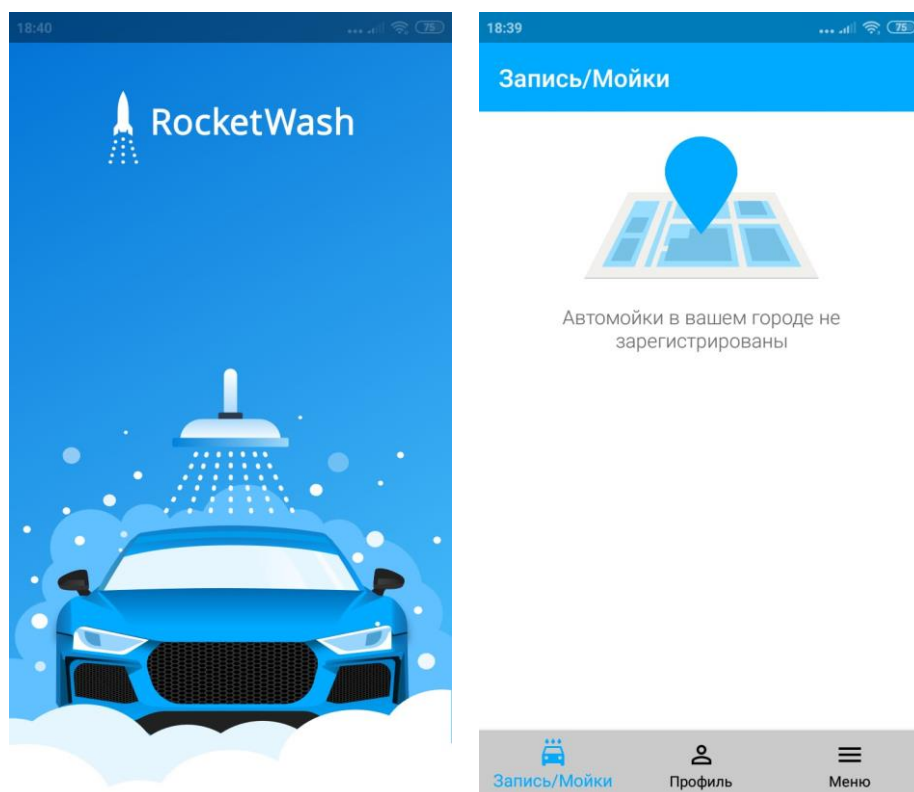
***Аннотация:** в данной статье рассматриваются мобильные приложения для записи на автомойку, показан их интерфейс, основные особенности и недостатки, также проблемы их полноценного функционирования и реализации в Казахстане.*

***Ключевые слова:** мобильное приложение, автомойка, онлайн-запись.*

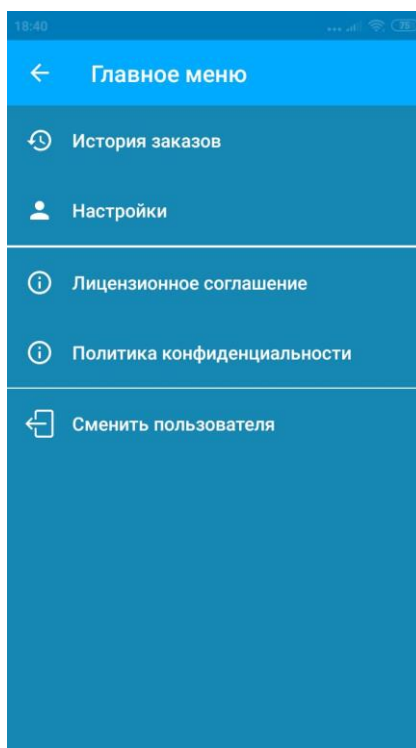
В каждом городе сегодня есть автомойки. Наверняка почти ни у одной из них нет своего сайта, тем более — своего мобильного приложения. На телефоне сидит какой-нибудь человек, который может говорить только односложное «да» или «нет» (не везде так сурово, но такое бывает). Пора этот сервис сделать более цивилизованным. Подарить каждой автомойке свой сайт, свое мобильное приложение и снабдить ее возможностью записи через Интернет (через мобильное приложение или сайт), чтобы каждый клиент, сидя дома или в автомобиле, мог спокойно выбрать удобное расписание и записаться на мойку без дозвона и лишних вопросов.

Это удобно и рано или поздно мы все к этому придем. Клиентам захочется самим назначать время своего обслуживания, а не ждать милости от обслуживающей стороны.

Сервис RocketWash не требует обязательной регистрации. Есть все контакты автомоек. Только реальные автомойки с возможностью предварительной записи. Имеется возможность узнать все цены на автомойку с помощью этого приложения, а также расчет пути до мойки и времени на мойку. Все контакты и отзывы под рукой.

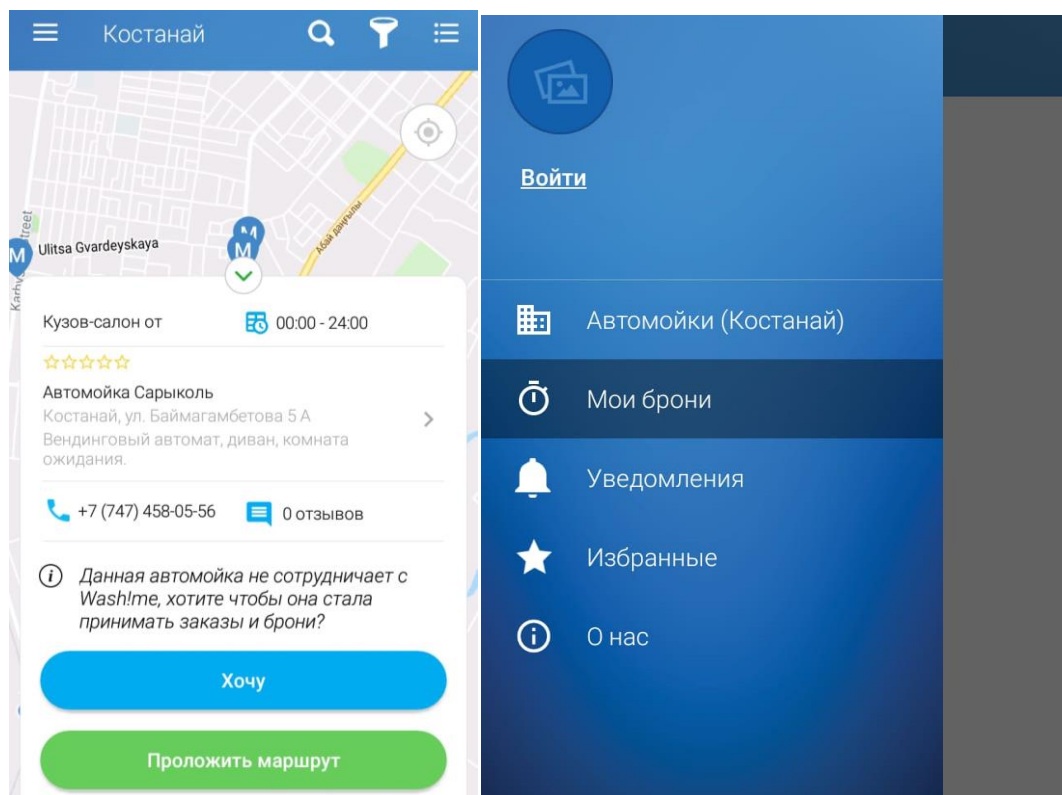


При открытии приложения не получилось полностью оценить его, т.к. в нашем городе ни одна автомойка не зарегистрирована.



Возможность посмотреть историю заказов будет удобна для некоторых клиентов. При нажатии на «Настройки» попадаем в так называемый личный кабинет, где можно изменить некоторые данные, например марку автомобиля. И самым последним пунктом является возможность смены пользователя.

Следующее приложение Wash!me, которое является казахстанским, но и его не использует ни одна автомойка города Костанай, а в других городах подключено мало автомоек.



Благодаря приложению на автомойке должно быть забронировано свободное место для клиента. После каждой мойки клиенты ставят оценки автомойке, а приложение будет рекомендовать лучшие. Стоимость мойки рассчитывается перед заказом, поэтому цена не станет сюрпризом для клиента. Запись, маршрут, цена и список услуг автомойки будут доступны в любое время.

Главное меню интуитивно понятно, здесь имеется всё самое важное, это автомойки города, брони клиента, уведомления и избранные.

С точки зрения кривой жизненного цикла такой продукт как «мобильные приложения для автомоек» находится на стадии выведения на рынок. Приложения, представленные на рынке, запущены недавно, как правило, имеют узкую географию покрытия, в недостаточной степени налажена запись через приложения на мойки (не всегда поддерживается данная функция самими автомойками).

Почему мобильное приложение эффективно? Каждый день автовладельцы делают выбор в пользу одной из сотен автомоек.

- **Моются в 2 раза чаще.** Клиенты не откладывают мойку автомобиля, потому что всегда могут запланировать время визита через приложение!
- **Удержание клиентов.** Регулярная рассылка бесплатных персональных PUSH уведомлений - позволит помнить о вашей автомойке всегда
- **Доход растет.** С собственным приложением имеется возможность регулировать величину среднего чека, что позволит повысить прибыль.

К сожалению, в Казахстане такие приложения в большинстве городов вообще не реализованы. Все вышеперечисленные недостатки относятся к имеющимся приложениям, особенно ограниченная география покрытия, т.е. в некоторых городах подключено очень мало автомоек, а в некоторых, как например в Костаное ни одна автомойка не подключена. По сути, эти приложения есть в Play Market, функционируют, но совсем не используются, т.к. не исполняют своей главной функции – не имеется той самой удобной связи между клиентом и автомойкой, ради которой это приложение и создано.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

eLibrary.ru

УДК 004.41

Танатканова А.К.

студентка 4 курса, специальности Информатика

Костанайский государственный университет им. А.Байтурсынова

(Казахстан, г. Костанай)

ПРИМЕНЕНИЕ МИКРОСЕРВИСНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ПРИ РАЗРАБОТКЕ КОРПОРАТИВНЫХ ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЙ

***Аннотация:** Данная статья посвящена вопросам целесообразности применения микросервисной архитектуры при разработке корпоративных веб-приложений. Рассмотрены причины возникновения, актуальность применения и основные особенности микросервисной архитектуры.*

***Ключевые слова:** монолитная архитектура, микросервисная архитектура, веб-приложение, масштабируемость, микросервисы.*

Возрастающие требования к современным корпоративным веб-приложениям, такие как возможность предоставления программного интерфейса (API), интеграция с другими веб-приложениями через различные веб-службы, обработка большого количества запросов, масштабируемость, обеспечение необходимой скорости доступа к информации, обеспечение высокой надёжности с точки зрения информационной безопасности, исключение и минимизация рисков утечки корпоративных данных, приводят к тому, что корпоративные веб-приложения с монолитной архитектурой становятся неудобными в разработке, сложно тестируются и вводятся в эксплуатацию с большими временными задержками.

В уточнении выше сказанному, корпоративные веб-приложения с монолитной архитектурой, как правило, представляют из себя приложения с 3-х уровневой архитектурой, где каждый уровень отвечает за формирование определённого представления для пользователя, обработку бизнес-логики приложения, обеспечения доступа к данным.

Уровень представления - уровень, с которым взаимодействует пользователь, включает компоненты пользовательского интерфейса, такие как CSS- стили, статически html - страницы, JavaScript код. Главная функция уровня представления - это отображение информации и интерпретация вводимых пользователем команд с преобразованием их в соответствующие операции в контексте бизнес-логики.

Уровень бизнес-логики - уровень набор компонентов, которые отвечают за обработку данных, полученных от уровня представления, непосредственно взаимодействует с уровнем доступа к данным, может быть реализован с помощью технологий Java EE, ASP.NET.

Уровень доступа к данным - хранит модели данных, используемых сущностей в рамках бизнес-логики приложения, отвечает за мониторинг транзакций и поддерживает консистентное состояние данных. Для большинства корпоративных веб-приложений основная часть логики уровня доступа к данным сосредоточена в СУБД (Система управления базами данных) таких, как MySQL, Oracle и PostgreSQL.

Между тем, корпоративные веб-приложения стремительно эволюционируют, становятся распределёнными, могут предоставлять определенную функциональность и использоваться в составе другого веб-приложения с помощью веб-сервисов, основанных на протоколах REST, SOAP и XML-RPC. Это приводит к тому, что корпоративные веб-приложения с монолитной архитектурой испытывают сложности с наличием уязвимостей в безопасности из-за участия в процессах множества систем, испытывают сложности с реализацией асинхронной связи между приложениями, испытывают потребность в сложных механизмах управления транзакциями при взаимодействиях между логически отдельными системами и их уровнями.

Особое внимание следует уделить к возрастающим требованиям к повышению гибкости и улучшению масштабируемости корпоративного веб-приложения, слабосвязанности его программных компонентов и возможность построения сложных систем путем интеграции сервисов от различных производителей независимо от используемых языков программирования и технологий.

Основные недостатки монолитной архитектуры:

- сложно или практически невозможно изменить технологический стек веб-приложения во время разработки.

- необходимость полного обновления системы при изменении незначительных деталей приложения;

- если веб-приложение аварийно завершает работу, то весь функционал недоступен для пользователей;

- сложности при масштабировании;

Монолитная архитектура корпоративных веб-приложений не позволяет быстро и оперативно реагировать на изменения требований к бизнес-логике веб-приложения.

Микросервисная архитектура родилась из монолитной архитектуры. Главное отличие микросервисной архитектуры от монолитной - использование микросервисов, специализированных программ (модулей) для выполнения бизнес-логики корпоративного веб-приложения.

Концепция декомпозиции сложной системы корпоративного веб-приложения на микросервисы - это способ создания веб-приложения в виде набора небольших сервисов, каждый из которых исполняется как отдельный процесс, который обменивается данными, используя либо синхронные протоколы, такие как HTTPs(HTTP) или асинхронные протоколы, такие как AMQP.

Микросервисы могут разрабатываться и развертываться независимо друг от друга. Каждый микросервис может иметь свою собственную базу данных, чтобы быть отделенной от других служб. Микросервисы инкапсулируют определённый функционал системы и создаются исходя из особенностей предметной области корпоративного веб-приложения.

Следует отметить, что микросервисы - это разновидность сервис-ориентированной архитектуры (SOA), применяемая для формирования распределенных программных систем при разработке корпоративных веб-приложений. На данный момент микросервисы постепенно становятся стандартом развития корпоративных программных систем.

Основные преимущества микросервисной архитектуры :

- использование различных языков программирования и программных средств, оптимальных для реализации каждого микросервиса;
- взаимозаменяемость микросервисов;
- независимость микросервисов друг от друга, каждый микросервис может быть развернут независимо от других служб;
- упрощение процесса масштабирования разрабатываемого веб- приложения;
- организация микросервисов как модулей вокруг отдельных функций;

Каждый микросервис - это небольшая монолитная программа, которая выполняет свою функцию. В корпоративных веб-приложениях с микросервисной архитектурой можно добавлять любое количество новых микросервисов, расширяя функциональность системы.

Микросервисная архитектура устраняет вышеназванные недостатки монолитной архитектуры корпоративных веб-приложений, обеспечив изоляцию и минимизацию изменений системы, ускорение разработки приложений. Важно учитывать, что система на базе микросервисной архитектуры больше подвержена ошибкам из-за использования сети передачи данных для взаимодействия между микросервисами, что приводит к дополнительным издержкам при обработке пользовательских запросов и сложнее реализовать общее поведение для всех микросервисов (авторизация запросов, агрегация данных).

Подводя итоги, прежде чем принять решение о разработке корпоративного веб-приложения на базе микросервисной архитектуры, необходимо проанализировать перечисленные ниже факторы.

Новые технологические шаблоны: Микросервисы - это совершенно иной подход к разработке корпоративных веб-приложений. Они требуют наличия нового множества сопутствующих компонентов, так как основаны на сетевом взаимодействии, необходимые технологии для обнаружения микросервисов, координация нагрузки, управление модулями и среды ведения журналов, уже существуют, однако их нужно собрать воедино, что требует значительных затрат времени на экспериментирование, наработку соответствующих навыков и обучение разработчиков.

Список литературы:

1. Микросервисы, SOA и API: друзья или враги? – [Электронный ресурс]. URL: https://www.ibm.com/developerworks/ru/library/1601_clark-trs/index.html
2. Архитектура корпоративных программных приложений – [Электронный ресурс]. URL: http://www.ooart.ru/uploads/book/arhitektura_korporativnyh_programmnyh_prilozhenij_fauler_m.pdf
3. Сервисы, архитектура и унаследованные системы – [Электронный ресурс]. URL: <https://www.osp.ru/os/2014/08/13043486/>
4. Микросервисы– [Электронный ресурс]. URL: <https://habrahabr.ru/post/249183/>
5. Архитектура распределённых приложений – [Электронный ресурс URL: <https://www.itweek.ru/infrastructure/article/detail.php?ID=66147>
6. Архитектура современных Web-приложений– [Электронный ресурс]. URL: <http://compress.ru/article.aspx?id=10951>

УДК 519.6

Шелудякова А.А.

студент

Тихоокеанский государственный университет

(Россия, г. Хабаровск)

**АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ПАКЕТОВ ПРОГРАММ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ
УРАВНЕНИЯ ТЕПЛОПЕРЕНОСА МЕТОДОМ КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ**

Аннотация: в данной статье рассматриваются пакеты программ для исследования уравнения описывающего фильтрацию газа и решения его методом конечных элементов.

Ключевые слова: программные пакеты, моделирование, теплоперенос, аналитический обзор.

Вопрос В последние десятилетия описание физических процессов математических языком стало очень острой проблемой, в особенности, исследование вулканов.

Ввиду того, что вулканическая активность имеет явно выраженный нестационарный и квазипериодический характер, ее моделирование на основе стационарных уравнений является недостаточно достоверным. Кроме того, используемое в расчетах значение коэффициента сжимаемости газа выбирается произвольно. При этом в моделировании вулканической деятельности расчету вязкости и сжимаемости газообразных флюидов не уделяется достаточного внимания. Газ, как правило, считается идеальным, а его параметры в явном виде не зависят от внешних условий. Так как в термодинамических условиях земной коры газ не может считаться идеальным, то в настоящей работе, для увеличения точности при прогнозировании вулканической активности, следует использовать уравнение состояния реального газа [1]

$$\sigma u_t = u_{xx} + 2\sigma u_x, u(0, t) = u_0 = const, u_x(1, t) + 2\sigma u(1, t) = 0, u(x, 0) = 0,$$
$$\sigma = \frac{\rho_0 T_0 g H}{\rho_0 z T}, \rho_g = \frac{\rho_0 T_0 g H}{\rho_0 z T} \rho_g$$

Наиболее эффективным способом решения данного уравнения является применение метода конечных элементов, который заключается в разбиении области моделирования

на некоторое количество подобластей, каждую из которых можно описать простым дифференциальным уравнением. В дальнейшем с помощью компьютерной программы выполняется решение системы полученных простых уравнений и выдается суммированный конечный вариант. Основным преимуществом метода конечных уравнений является возможность его применения для моделирования обладающих сложной геометрией и большой индивидуальной изменчивостью объектов. [2]

Имеется ряд пакетов компьютерных программ, которые созданы для решения подобных уравнений методом конечных элементов. В данной статье будут рассмотрены такие программы как ELCUT, COMSOL Multiphysics, ANSYS Multiphysics, FreeFEM.

Весь расчет с помощью таких программ проводится обычно в интерактивном режиме. При этом не нужно писать сложные векторные уравнения теории поля. Такой расчет вполне доступен студентам и инженерам со знаниями среднего уровня. Программа сама разбивает моделируемое пространство на конечные элементы (треугольники, прямоугольники, тетраэдры, параллелепипеды и пр.). Необходимо только построить модель, ввести свойства материалов и граничные условия, запустить расчет и вывести его результаты в числовом и графическом виде. Весь процесс анализа весьма нагляден, как правило, он сопровождается графическими построениями на экране компьютера. [3]

ELCUT – это пакет программ, предназначенный для решения электромагнитных, тепловых и механических задач методом конечных элементов. Данный программный комплекс предназначен для инженерной индустрии, т. е. подходит для специальностей: промышленное и гражданское строительство, проектирование зданий, строительная физика, теплоэнергетика, энергоэффективность и энергосбережение. Программа может использоваться в качестве основного инструмента для анализа и оптимизации конструкции изделий. Плюсами ELCUT являются: простота в построении моделей, анализе и просмотре результатов, удобен для освоения пользователем, является полноценным Windows приложением, т.е. оно разработано специально для этой операционной системы. Недостатки: виды анализа задач теплопередачи и теплообмена являются вспомогательными, поэтому ограничены по функциональности, графическая интерпретация результата двумерная геометрическая модель, а также отсутствует

возможность одновременного решения связанных задач (например, электромагнитной и тепловой). Данный программный комплекс является коммерческим продуктом, но существует бесплатная версия программы для студенческого и демонстрационного применения.

ANSYS Multiphysics – программа, являющаяся одним из самых мощных продуктов семейства ANSYS-программ. Представляет собой программное средство для решения многих задач физических и инженерных дисциплин методом конечных элементов, включающее в себя расчет теплообмена, электромагнетизма, напряженно-деформированного состояния конструкции, позволяет исследовать течение жидкостей и газов в разнообразных условиях и т.д.

Основными плюсами ANSYS Multiphysics являются: возможность решения связанных задач, дружелюбный интерфейс, совместимость с другими пакетами ANSYS, работают на различных платформах, наличие учебных материалов на русском языке, большая точность расчетов. Недостатки: высокая стоимость и сложность в освоении.

Пакет COMSOL Multiphysics позволяет моделировать процессы широкого круга задач, которые описываются уравнениями с частными производными, применяя метод конечных элементов для их решения. Программный комплекс содержит большое количество набора модулей, которые состоят из стандартных шаблонов и пользовательских интерфейсов с уже определенными уравнениями и переменными для специфических областей физики, механики и т.д. Комбинируя различные модули можно решать связанные задачи, например, термомеханики, электрогидродинамики и т.п. Данная программа обладает практически такими же возможностями, как и ANSYS, но в Comsol Multiphysics можно программировать на языке, схожим с языком Matlab, так как раньше данный пакет являлся его модулем Femlab. Основные недостатки: высокая стоимость, отсутствие литературы на русском языке, труден в освоении интерфейс, поэтому делает процесс расчета недостаточно эффективным. [4]

FreeFEM является некоммерческим программным обеспечением для решения задач математической физики, механики и т.д. методом конечных элементов. Данное приложение принимает на входе файл с текстом программы (скриптом), описывающей решение задачи на специальном C-подобном языке. Входной язык Freefem++ включает

в себя основные алгоритмические конструкции: объявление переменных, операторы цикла, оператор ветвления, операторы, объявление функций, элементарные типы данных, массивы, файлы и т.п. Для решения систем дифференциальных уравнений в языке предусмотрены специальные типы данных и функции. Такими типами являются триангуляционные сетки, пространство конечных элементов на базе этих сеток. Имеются специальные способы записи производных от функций и интегралов. Предусмотрена специальная конструкция solve, с помощью которой записывается вариационная формулировка задачи и решается система уравнений. [5]

Основные достоинства являются: данный программный комплекс разработан для применения к широким классам задач математической физики, использование метода Бубнова-Галёркина. Достаточное количество учебных пособий, в которых рассмотрен большой класс задач с примерами их решений. Недостатки: пакет применим для решения только тех задач, которые допускают слабую (weak) формулировку, эффективен только для решения двумерных задач.

В настоящее время решение дифференциальных уравнений в частных производных при расчете вязкости и сжимаемости газообразных флюидов в процессе прогнозирования вулканической активности методом конечных элементов наиболее предпочтительно в программной среде FreeFEM. Главными достоинствами данного пакета программного обеспечения являются узкоспециализированная направленность для решения конкретно поставленных задач, обеспечивающее минимизацию погрешности расчётов, что недостижимо при использовании более унифицированной программной среды.

Интуитивно понятный интерфейс и большое количество пособий с примерами решений задач на русском языке, снижает порог вхождения пользователя, не обладающего специфическими навыками, и увеличивает эффективность применения программного обеспечения. Кроме того, не коммерческая модель распространения (свободное ПО), существенно выделяет данный продукт среди своих конкурентов.

Список литературы:

1. Доманский А. В., Ершов В. В. Математическое моделирование геофлюидо-динамических процессов, протекающих в грязевулканических структурах // Геология и геофизика. 2011. – № 3. – С. 470-481.
2. Блюмберг Б. И., Понукалин А. Н., Попков В. М., Потапов Д. Ю. Применение метода конечных элементов в процессе математического моделирования в урологии // Бюллетень сибирской медицины. 2012. – № 2. – С. 157-163.
3. Беззубцева М. М., Волков В. С. Аналитический обзор пакетов прикладных программ для моделирования энергетических процессов потребительских энергосистем АПК // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. – № 6(часть 2). – С. 191-195.
4. ANSYS vs Comsol Multiphysics. URL: <http://dolivanov.ru/node/152>
5. Практика использования Freefem++. URL: <https://habr.com/post/182396/>.

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 328

Алфедейлат Ферас

Аспирант, Тамбовский государственный технический университет
(Россия, г. Тамбов)

ВЗАИМОСВЯЗЬ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ ФОРМЫ ПРАВЛЕНИЯ И ПОЛИТИЧЕСКОГО РЕЖИМА ГОСУДАРСТВА

Аннотация: рассматриваются разновидности форм правления в тоталитарных и демократических государствах, выявляет существующие связи между формой правления и политическим режимом конкретного государства, кратко анализирует особенности тоталитаризма, авторитаризма и демократии.

Ключевые слова: политический режим, государство, демократический режим, тоталитаризм, авторитаризм.

Признаки государственности на протяжении естественного эволюционного процесса стали характеризоваться через категорию форм государственности, как сложного многоаспектного явления обладающего внутренней структурой. В наиболее общем виде формы государственности принято определять следующим образом: формы государственности – это государственное устройство, выраженное в характере политических взаимоотношений между обществом, отдельными индивидами и государством в процессе осуществления последним властно-управленческих функций.

Кроме того форма государственности находит свое отражение в способах формирования высших органов государственной власти, а также в административно-территориальном делении государственного образования. Значение форм государственности заключается в том, что посредством данной категории происходит отражение внутренней организации государства, порядок образования и структуру его органов, специфику территориальной обособленности, а также характер

взаимоотношения государства на международной арене и с субъектами общества в процессе реализации основных направлений внутренней политики.

Иными словами формы государственности отражают устройство и организацию государственной власти. Исследование различных аспектов форм государственности обладает не только важнейшим теоретическим, но и практическим значением, поскольку любые недостатки разрешения важнейших вопросов государственной организации способны повлечь острые политические конфликты, приводящие к неопределимым моральным и материальным потерям.

За всю историю развития государственно-правовой действительности учеными высказывались десятки различных суждений применительно к вопросу о формах государственности. Еще в период расцвета Древней Греции и Рима философами и юристами приводились самые разнообразные, в том числе противоречивые суждения на предмет того, каким образом должны определяться формы государственности, какова их внутренняя структура, особенности и отличия. Так, например, древнегреческий философ Платон, в IV-V в. до н.э. высказывал точку зрения о том, что идеальной формой государственности выступает «Законная власть немногих», то есть аристократия. Платоном было разработано целое учение о динамике государственной жизни и смене ее форм, под влиянием несовершенства человеческой природы. Исследование вопросов, связанных с формами государственности является предметом научной деятельности и современных ученых-юристов. Как и среди их предшественников, на протяжении многих веков, в настоящее время отсутствует единый взгляд на решение вопроса о рассмотрении форм государственного устройства. В этой связи, высказываются самые разные точки зрения, имеют место различные подходы к определению понятия и содержания форм государства.

Традиционным, например, для российского государствоведения и правоведения вплоть до второй половины XX в. было представление о форме государственности, как об институте, складывающемся из формы правления и формы государственного устройства. В более поздний период, вплоть до настоящего, в научной литературе утвердилось мнение, согласно которому формы государственности должны

раскрываться через рассмотрение вопросов, связанных с формой правления; формой политико-территориального устройства; особенностями политического режима.

При этом каждый из вышеназванных элементов обладает собственной внутренней структурой и особенностями, позволяющими анализировать все возможные формы государственности характерные для современного уровня развития общества.

Форма правления тесно связана с тем политическим режимом, который установился в государстве, будь то демократия, авторитаризм или тоталитаризм, зачастую последний определяет ее форму и особенности порядка управления в государстве. Как известно, самыми распространенными формами правления выступают монархия и республика, однако в современном мире существуют сотни стран, в которых установились такие формы правления, но ввиду сложности политического устройства общества, ни одна из указанных форм правления в точности идентична любой другой. Представляется, что такое разнообразие, во многом обусловлено различным политическим устройством общества, его историческими, культурными и ментальными особенностями.

Демократия (в переводе с греческого «народовластие») в общем смысле – один из существующих политических режимов, а также способ устройства общества, в основе которого лежит метод коллективного принятия решений, с равными правами участников воздействовать на исход данного процесса. Под демократией следует понимать политический режим, в рамках которого весь политический процесс и власть, обусловлены свободным волеизъявлением всех членов общества, а принятие решений осуществляется посредством выбора того варианта, за который проголосовало большинство голосов. Демократия тесно связана с понятием либерализма – политической системы, в рамках которой осуществляется принцип ограниченного влияния и вмешательства государства в жизнь общества. Основными признаками либерализма принято считать: уважение прав и свобод человека, как высшей ценности в государстве, правовое равенство всех членов общества, система разделения властей в государстве (на законодательную, исполнительную, судебную), принцип невмешательства государства в личную жизнь граждан, договорная форма образования

государства, осуществление власти на основе демократии, свобода экономической деятельности, предпринимательства и т.д.

Демократические формы правления строятся на основе суверенитета народа, на основе периодичности выборов органов государственной власти, на основе принятия решений большинством в обществе, с одновременной защитой меньшинства, их прав и свобод, на основе верховенства права в государстве. Демократия имеет ряд разновидностей и модификаций, как форма правления государством она может быть прямой и представительной. Прямая демократия выражается в непосредственном участии граждан в подготовке решений, обсуждении основных моментов при их принятии, в самом принятии таких решений. Отдельной разновидностью прямой демократии выступает плебисцитная демократия – форма правления в государстве, при которой волеизъявление народа осуществляется непосредственно путем плебисцита (путем опроса граждан по важнейшим вопросам жизнедеятельности).

Представительная демократия, то указанная форма правления характеризуется посредством волеизъявления граждан не напрямую, а через представителей, которые участвуют в непосредственном принятии важных решений, выступая таким образом волеизъявителями больших народных масс.

В настоящее время именно демократические режимы распространены по всему миру (Российская Федерация, Соединенные Штаты Америки, Великобритания, Италия, Франция, страны Латинской Америки, развитые страны африканского континента и др.) в большей степени, поскольку именно такая форма правления позволяет наиболее эффективно и гуманно управлять общественными процессами, как внутри государства, так и за его пределами, позволяя налаживать межкультурный интернациональный диалог.

Прямой противоположностью демократических форм правления, выступают тоталитарные формы правления. Тоталитаризм, как понятие, формирующее, общую тенденцию среди выбранных форм правления представляет собой политическую систему, внутри которой управляющие структуры (органы государственной власти) стремятся к полному контролю над жизнью общества в целом, и каждой отдельно взятой личности. Эта форма правления является полным антиподом либерализма,

строится на иных базовых ценностях, пропагандирует иные идеалы и стремится к достижению отличных от демократии целей – максимальному (тотальному контролю над обществом, ориентацией на государственное развитие, стремление к мировому господству, принятие одной идеологии). Основными признаками тоталитаризма являются: единство идеологии, концентрация власти у одной политической силы (партии, союза, структуры), организация террора, насилия, репрессий внутри общества, концепция этатизма (приоритет государственной воли, над волей граждан), милитаризация страны, централизованный контроль над экономикой страны и др. Тоталитаризм как явление, в большей степени, существовал в XX веке, в ряде государств – СССР (период правления И. Сталина), Нацистская Германия в период правления А. Гитлера), режим Муссолини в Италии, Китайская народная республика (период правления Мао Цзедуня, режим Франко в Испании и др. В настоящее время данный режим является большой редкостью.

Таким образом, формам политических режимов соответствуют существующие формы правления. Но ввиду сложности политического строения общества, форма правления редко бывает ярко выраженной, четко соответствующей тем критериям, которые выделяет наука, как правило, она имеет гибридную форму, ей присущи признаки различных форм правления. Одной универсальной модели, описывающей форму правления, подходящую всем без исключения государствам мира, не существует. Большое экономическое, политическое, социокультурное разнообразие, имеющееся на планете, не позволяет найти такую модель. Именно этим обусловлено то большое многообразие форм правления, которое представлено в разных странах мира.

Список литературы:

1.Залимханов У.М. Сравнение политических режимов в разных странах // Синергия наук. 2017. - № 17. –С. 1238-1244.

2.Коваль А.А. Сравнительный анализ эволюции политических режимов Аргентины, Грузии и Румынии в контексте третьей волны демократизации // Молодой ученый. 2016. - № 27. -С. 319–321.

УДК 1

Бисултанов М.С-А.

магистр кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

Ершова К.Д.

магистр кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

ТЕОРИЯ АГРЕССИИ К. ЛОРЕНЦА

Аннотация. Для людей характерны два вида агрессии - это «враждебная» и «инструментальная». Первая опирается на чувства ярости, ее целью является причинение вреда. Когда причинение вреда не является конечной целью, а агрессия - это лишь инструмент для достижения цели, тогда речь идет об инструментальной агрессии. Длительное время психологи выясняли причины этих форм агрессии. И наконец, разработали следующие теории агрессии: 1) теория инстинктивной агрессии; 2) теория фрустрация-агрессия; 3) теория социального научения агрессии.

Ключевые слова. Теория агрессии, К. Лоренц, теория инстинктивной агрессии, поведенческая активность, элементы теории

Сторонники этой теории считают, что в основе агрессии лежат инстинкты. Человеку нужна разрядка. Когда человек не может разрядиться, у него накапливается агрессия до тех пор, пока не подвернется повод ее выплеснуть. Приверженец теории - Лоренц. Он считал, что помимо инстинктивной агрессии, у людей есть врожденные механизмы, которые сдерживают агрессию. Лоренц боялся, что развитие сдерживающих механизмов будет медленнее развития агрессивных инстинктов.

Почему у разных людей агрессия проявляется по-разному? На этот вопрос теория Лоренца не дает ответ. Бесспорно, природные факторы влияют на агрессию, но агрессивное поведение не является инстинктом.

Нельзя утверждать, что за агрессию отвечает определенный участок человеческого мозга, так как агрессия - это сложное поведение. Ученые установили, что даже кротких людей можно подтолкнуть к агрессии.

Естественно, что разные люди агрессивны по-разному. Наш темперамент передается нам по наследству. Темперамент начинает проявляться с раннего возраста и с течением жизни не изменяется. Поэтому бесстрашный и импульсивный малыш рискует в будущем стать человеком, способным причинять вред другим.

Биохимический состав крови также влияет на нервные импульсы, влияющие на агрессию. Уже давно всем известно, что самые агрессивные люди находятся под воздействием алкоголя или наркотических средств [1].

Рассмотрим более подробно теорию Лоренца.

Хотя Фрейдова концепция агрессии обладала и по настоящий период обладает конкретное воздействием, она все же оказалась очень сложной, многослойной и не обрела особенной известности у широкого читателя. Однако книга Конрада Лоренца «Так называемое зло» мгновенно после выхода в свет стала одним из хитов в сфере социальной психологии.

Причины такого рода известности неоспоримы. Прежде всего «Так называемое зло» написана таким же легким и понятным языком, как и более ранняя, очаровательная книжка Лоренца «Кольцо царя Соломона». Легкостью изложения данная книжка выгодно выделялась от абсолютно всех предшествующих научных исследований и книг самого Лоренца, не говоря уже о сложных рассуждениях Фрейда об инстинкте смерти. Помимо этого, на сегодняшний день его мысли привлекают множество людей, которые предпочитают доверять, что наша страсть к принуждению (к ядерному противостоянию и т.д.) определена биологическими условиями, не доступными нашему контролю, чем раскрыть глаза и осмыслить, что виною всему мы сами, точнее, основанные нами общественные, общественно-политические и финансовые условия.

Согласно Лоренцу[2], человеческая враждебность (точно так же, как и влечения у Фрейда) насыщается из непрерывного энергетического источника и не обязательно считается итогом реакции на некое недовольство.

Лоренц разделяет точку зрения, согласно которой специфическая сила, требуемая для инстинктивных действий, регулярно скапливается в нервных центрах, и, если скапливается достаточное число данной энергии, может случиться взрыв, в том числе и при полном отсутствии раздражителя. Хотя, и общество и животные как правило находят возбудитель раздражения, чтобы сорвать на нем злость и тем самым избавиться от энергетической напряженности. Им нет нужды безучастно дожидаться подходящего раздражителя, они сами находят его и в том числе и формируют надлежащие условия.

Вслед за В. Крэйгом Лоренц называет это «поведенческой активностью». Человек создает общественно-политические партии, свидетельствует Лоренц, чтобы обеспечить себе условия борьбы, в которых он может разрядиться (избавиться от избытков накопившейся энергии); однако сами общественно-политические партии не считаются фактором агрессии. Но в тех вариантах, если не получается отыскать либо сформировать внешний раздражитель, энергия накопившейся невольной враждебности достигает таких объемов, что мгновенно совершается взрыв, и инстинкт «действует» *in vacuo* [3].

Итак, для Лоренца агрессия, во-первых, не считается откликом на внешние раздражители, а предполагает собою свое душевное напряжение, которое потребует разрядки и находит выражение, несмотря на то, есть для этого оптимальный внешний возбудитель либо нет. Форма агрессии К. Лоренца, как и либидозную модель Фрейда, возможно с абсолютным правом охарактеризовать гидравлической модификацией по аналогии с давлением воды, закрытой дамбой в запертом бассейне.

Можно отметить, что концепция Лоренца лежит на 2-ух базовых посылах: 1-ая — это гидравлическая форма агрессии, которая указывает на механизм появления агрессии. 2-ая — идея, что агрессивность служит процессу самой жизни, содействует выживанию индивидуума и всего вида. В общем и целом Лоренц исходит из теории, что внутривидовая агрессия (враждебность по отношению к членам собственного же вида) считается функцией, служащей выживанию наиболее типа. Лоренц заявляет, что

враждебность представляет непосредственно подобную значимость, распределяя отдельных представителей одного вида на соответствующем жизненном пространстве, обеспечивая селекцию «наилучших производителей» и защиту исходных особей, а кроме того определяя конкретную социальную иерархию. При этом агрессивность может значительно эффективнее осуществлять функцию сохранения вида, чем устрашения противника, что в ходе развития обернулось в своего рода форму действия, состоящую из «условных и ритуальных» опасностей, которые никого не пугают и не причиняют виду ни мельчайшего вреда.

Однако далее Лоренц заявляет, что инстинкт, служащий у животных сохранению вида, у человека «переходит в гротесковую и нелепую форму» и «выбивает его из колеи». Агрессивность из помощника преобразуется в опасность выживанию.

Лоренц, по-видимому, и сам не был целиком доволен таким толкованием человеческой агрессивности; ему желательно расширить это объяснение доводами, выходящими за рамки этологии. Он сообщает:

Прежде всего необходимо выделить, что губительная сила агрессивного инстинкта выпала человеку по наследству, а на сегодняшний день она пронизывает его до мозга костей; точнее всего, данная агрессивность была определена действием внутривидового отбора, который продолжался многие тысячелетия (в частности, миновал через весь ранне каменный век) и проявил значительное воздействие на наших праотцов. Если люди добились подобного уровня, что смогли благодаря собственному оружию, одежде и социальной организации освободиться в какой-то мере от внешней опасности погибнуть от голода, мороза либо диких животных, т.е. если данные условия прекратили выполнять собственную селективную функцию, тогда, возможно, вступила в собственные права злая и суровая внутривидовая селекция.

Более важным условием стала война vt;le конфликтующими ордами людей, проживающими по соседству. Борьба стала основным фактором развития у людей так называемых «воинских доблестей», которые и по сей период, к сожалению, для множества людей предполагают идеал, достойный воспроизведения [2].

Даже в случае если принцип Лоренца о стабильной войне абсолютно всех против абсолютно всех действителен по отношению к досрочному каменному веку, то все

равно его генетические выводы стимулируют сомнение. В случае если какая-то значительная черта приобретает превосходство при селекции, то это должно иметь значительные причины и неоднократно повториться в некоторых поколениях носителей этой черты. А в случае если учитывать, что агрессивные индивиды раньше других гибнут в битвах, то весьма проблематично, что распространенность какой-либо значительной особенности возможно связывать с действием естественного отбора. На самом процессе колебание такого наследственного условия должна была бы скорее уменьшаться, если рассматривать большие утраты в войне как «отрицательную селекцию» [4]. И на самом деле, насыщенность жителей в эти времена была весьма невысокой и многим племенам уже после полного формирования *Homo sapiens* вряд ли было необходимо конкурировать и бороться друг с другом за еду и место под солнцем.

Лоренц соединил в собственной теории 2 элемента. Первый состоит в утверждении, что животные, как и люди, одарены прирожденной агрессивностью, которая содействует выживанию вида и особи. Далее я еще покажу, основываясь на нейрофизиологические данные, что защитная, предохранительная агрессивность не спонтанна и не постоянна, а предполагает собою реакцию на угрозу витальным интересам соответствующего активного существа. 2-ой компонент: может помочь Лоренцу объяснить жестокие и безудержные импульсы человека; хотя, для подтверждения данного предположения у него не так уже большое количество доводов и фактов. Как содействующая жизни, так и безудержная враждебность подводятся под одну категорию, и единственное, что их связывает, — это слово «агрессия».

Таким образом, известны враждебная и инструментальная агрессии. Выделяют следующие теории агрессии. Фрейд и Лоренц разработали теорию, по которой агрессия - это инстинкт. Они писали, что агрессивное поведение скапливается в человеке. Данная теория не подкреплена экспериментальным путем, но стало ясно, что агрессивное поведение человека зависит от наследственности, строения головного мозга и химического состава крови. Вторая теория говорит об агрессии как следствии фрустрации. Гнев провоцирует агрессивные действия, если есть возбудители агрессии. По теории социального научения, агрессивному поведению можно научиться. Этому может способствовать семья, субкультура, а также средства массовой информации.

Список литературы

1. Антонян, Ю. М. Теория человеческой агрессии. Почему жестоки люди / Ю.М. Антонян. - М.: Юнити-Дана, 2017. - 312 с.
2. Ильин, Е.П. Психология агрессивного поведения / Е.П. Ильин. - М.: Питер, 2018. - 157 с.
3. Лафицкая, Н. В. Феномен агрессии у вида Homo sapiens. пытки и казни / Н.В. Лафицкая. - М.: СПб, 2017. - 224 с.
4. Лоренц, Конрад Агрессия / Конрад Лоренц. - М.: Римис, 2017. - 707 с.

УДК 159.9

Болотин М.П.

ГОс-151.2 4 Курс

Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске, Россия

ПРОБЛЕМА ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМОСТИ

***Аннотация.** В статье рассматривается актуальная проблема интернет-зависимости. Данная статья может быть интересна людям, которые сталкивались с этой проблемой или наблюдали у знакомых симптомы данной проблемы.*

***Ключевые слова:** интернет-зависимость; социум; личность; социальные сети; проблема; интернет-адаптация.*

Без интернета жизнь современного человека трудно представить. Существенное влияние на общество оказывает массивный и в то же время доступный поток различной информации, часто выпускаемые новые видео игры и распространенное пользование социальными сетями.

Без сомнения, эта проблема является актуальной в современном обществе. Социум должен быть только из психически здоровых людей, способных тратить свое время с максимальной пользой, не ограничивая себя пребыванием только в сети Интернет и нахождением в пределах своего дома. Любая зависимость, будь то интернет, алкоголь, азартные игры, говорит о том, что человеку дискомфортно находиться в реальном мире среди людей, либо в жизни у человека складывается такая обстановка, которая мешает ему реализовывать свой потенциал и таким образом он хочет спрятаться от всех проблем.

Долгое время вопрос интернет-зависимости волновал и продолжает волновать российских и зарубежных ученых-психологов, таких как Короленко Ц.П., Янг.К., Войскунского А.Е., Голдберг И. Интернет-зависимость, по мнению этих ученых — это достаточно широкое понятие, которое обозначает ряд проблем контроля поведения надвлечениями, проявляющимися в процессе использования электронной сети. [4].

«Проблема зависимости начинается тогда, когда стремление ухода от реальности, связанное с изменением психического состояния, начинает доминировать в сознании, становясь центральной идеей...»[5]. Цитата, принадлежащая Ц.П. Короленко, доказывает мысль о докучности увлечений и скорости перехода их в реальную зависимость. С точки зрения психологов основным признаком интернет-зависимости является «уход от реальности», так как именно этот фактор является реальным, а не вымышленным. Распознать зависимость у человека несложно, достаточно заметить изменения в его поведении, привычках и даже в распорядке дня; резко падает чувство ответственности, появляется апатия и повышается частота отказов от выполнения каких-либо просьб, многие дела не имеют смысла, теряются интересы к собственным хобби и увлечениям.

Явление интернет-зависимости начало изучаться в зарубежной психологии с 1994 года. К этому времени психологами был установлен тезис о том, что «если последствия алкогольной и наркотической зависимости изучены хорошо и доступно, то, что касается зависимости от интернета, можно сказать, что отсутствует возможность долговременного наблюдения за явлением». Наиболее важным показателем данной зависимости определяется отсутствие давления со стороны общественности. Общество, живущее в виртуальном мире, не ощущается людьми в действительности, следовательно, любые слова, сказанные здесь кем-то, едва ли повлияют на человека.

В отличие от психологической точки зрения интернет-зависимость можно рассматривать также и с педагогической точки зрения. И педагоги, и психологи считают важнейшей отличительной чертой Интернет-зависимости попытку сбежать от реальности. Адекватный и ответственный человек понимает, что необходимо решать свои дела, учиться, работать, заниматься домашними хлопотами. Конечно, всё это не дается нам с легкостью, чтобы сделать все дела в срок и качественно требуется приложить немалое количество усилий, но, тем не менее, это не освобождает от реализации этих дел. Интернет-зависимость наделяет человека свободой действий, тем самым, сильнее затягивая по сравнению с повседневной рутинной.

С педагогической точки зрения причинами зависимости от интернета служить недостаток общения, а также возможные пробелы в воспитании человека в семье (если

родители не уделяли ребенку достаточного внимания). Следствие этого – человек становится зависимым от Сети, в которой общаться и заводить друзей гораздо проще, чем в реальности, а непонимание со стороны семьи кажется несущественным.

При всевозможных вариантах наименований этой зависимости ученые, всё же, едины в определении поведенческих характеристик, которыми можно описать этот феномен. Отмечаются нежелание отвлечься от работы в Интернете или прекратить её даже на короткий срок; появляется досада и различные негативные реакции, которые возникают, если от работы вынуждают отвлечься; возникает склонность забывать о домашних делах; нежелание воспринимать критику со стороны; готовность мириться с разрушением семьи, потерей сна и своего здоровья; постоянное забывание о полноценных приемах пищи и злоупотребление кофеиносодержащими напитками. [2].

Если для формирования традиционных видов зависимостей потребуется не один год, то для интернет-зависимости этот показатель очень сильно снижается. Так, в ходе опросов, проводимых К. Янг, было обнаружено, что 25% интернет-зависимых личностей приобрели, данный вид зависимости в течение полугода после начала работы в Интернет-пространстве, 58% — в течение второго полугодия, оставшиеся 17% — через год [1].

Данные интернет-зависимости в разных странах:

Германия - Согласно интернет версии немецкой газеты Welt Online на сегодняшний день насчитывается 2 миллиона немцев, одержимых интернетом. Одновременно с этим, количество курящих, употребляющих алкоголь, марихуану и т.п. пошло на убыль. По словам председателя комиссии по наркотикам при правительстве Германии Мехтильда Дикмана, это конечно радует, но не утешает. На 2010 год 560.000 человек считаются официально больными интернет-зависимостью.

США - По оценкам Бюро Переписи Населения США US Census Bureau, взрослые и подростки, живущие в США, в 2007 году потратят почти пять месяцев (3 518 часов) на просмотр телепередач, путешествия по Интернету, чтение газет и прослушивание музыки. Более детальная разбивка выглядит следующим образом: в нынешнем году американцы проведут 65 дней перед ТВ и 41 день будут слушать радио. На Интернет и

газеты будет потрачено по неделе времени. Треть американских подростков, опрошенных Pew Research Center, заявили, что во Всемирной Сети они делают то, что вряд ли понравится их родителям. 64% из них считают, что большинство тинейджеров делают в Интернете то, о чем их родители не должны знать.

Россия - Согласно анализу результатов исследований Фонда, *Общественное Мнение* в 2009 году, молодежь (возраст 12 – 26 лет), которая является самой большой и активной российской интернет-аудиторией, можно разделить на пять групп, отличающиеся друг от друга по социально-демографическим характеристикам, стилю жизни, медийным, потребительским предпочтениям и по специфике интернет-пользования. Доля активной аудитории за осень 2012 года – это выходящие в сеть хотя бы раз за сутки – составляет 40% (46,8 млн человек). Годовой прирост интернет пользователей, выходящих в сеть хотя бы раз за месяц, составляет 12%, а для суточной аудитории данный показатель равен 15%.

Со стремительным развитием всемирной паутины феномен интернет-зависимости постоянно видоизменяется и требует дальнейшего изучения, в том числе различными психологическими методами, поскольку за проявлениями описываемой проблемы нередко могут скрываться и другие зависимости или же психические отклонения. Исследование индивидуально-психологических отличительных черт людей, имеющих склонность к интернет-аддикции, является очень значительным, потому что необходимо вовремя увидеть тревожные знаки в поведении человека и помочь ему справиться с этой проблемой. [3].

Очевидно, что нельзя упорствовать на однозначную вредность в использования Интернет-ресурсов. Например, транспорт может быть как средством передвижения, так и, при возникновении определенных обстоятельств, средством, калечащим людей или даже забирающим жизни. Но почему-то ещё никому не пришло в голову запретить выпуск автомобилей и передвигаться с помощью конных упряжек, возвращаясь тем самым на годы развития назад. Дело не в предметах, а только в том, как, кем и с какой целью они используются. Иначе говоря, во всём нужна мера.

Литература

1. Дрепа, М.И. Интернет-зависимость как объект научной рефлексии в современной психологии [Текст]/ М.И. Дрепа // Знание. Понимание. Умение . –2009. –№2. –С. 189-193.
2. Жилов, В.С. Основные проблемы Интернет-зависимого поведения [Текст]/ В.С. Жилов // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. –2008. – №54. – С. 361-365.
3. Спиркина, Т.С. Личностные особенности пользователей сети интернет, склонных к интернет-зависимости [Текст]/ Т.С. Спиркина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. –2008. –№60. –С. 473-478.
4. Шаталина, М.А. Анализ факторов, влияющих на формирование интернет-аддикции [Текст]/ М.А. Шаталина // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. – 2009. – №1. –С. 188-192.
5. Короленко, Ц. П. Социодинамическая психиатрия / Ц. П. Короленко, Н. В. Дмитриева. – Екатеринбург, 2000. – С. 291–292.

УДК 372.881.161.1

Булгакова А.А.

студентка 4 курса, факультет педагогики и психологии
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Башкирский государственный университет»
(Россия, г. Стерлитамак)

Саттарова Л.С.

аспирант кафедры психолого-педагогического образования
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Башкирский государственный университет»
(Россия, г. Стерлитамак)

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОБУЧЕНИЮ ОРФОГРАФИИ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ

***Аннотация:** Данная статья рассматривает современные подходы к обучению орфографии в начальных классах, а также раскрывает основные пути преодоления трудностей в формировании различных орфографических умений. Раскрывается роль обучения орфографии в начальных классах.*

***Ключевые слова:** младшие школьники, учитель, процесс обучения, орфография, орфографическая зоркость, правила, орфографическая задача.*

В современном мире человек постоянно сталкивается с необходимостью грамотно писать и оформлять свои мысли. Будь то ученик школы или профессор в ВУЗе, каждому необходимо освоить все правила орфографии. Именно поэтому основным вопросом методики преподавания русского языка является вопрос об обучении орфографии. Наиболее актуален он для учителей начальных классов,

поскольку если не сформировать на этом этапе у учащихся навыки грамотного письма, то в будущем будет тяжело наверстать упущенное.

Над этим вопросом не перестают работать педагоги из области методики русского языка. Наряду с традиционными подходами, внедряются инновационные, но не многие из них действительно дают хороший результат. Несмотря на это, поиск эффективной методики преподавания орфографии продолжается.

На данный момент в обучении орфографии утвердилось направление, которое учитывает языковую природу орфографических единиц. В основе обучения заложено правило, умение его применять, то есть решать орфографическую задачу. Несомненно, правила играют важнейшую роль при формировании умения правильно писать, но помимо этого обучение орфографии должно так же опираться на всю систему языкового развития и на развитие орфографических навыков. Простое запоминание правил не поможет грамотно написать слово, если не научить ученика видеть орфограмму, то есть не сформировать у него орфографическую зоркость, не научить ориентироваться в системе правил и подбирать нужное, не научить применять данное правило к орфограмме.

Механический путь обучения орфографии может привести к частичному успеху по отдельным видам орфографии. Поэтому учителю начальных классов необходимо знать природу русской орфографии и основные пути, способы усвоения орфографии обучающимися. Благодаря этим знаниям учитель сможет построить свою работу так, чтобы наиболее эффективно научить младших школьников правописанию [3, с. 44].

Каждому учителю знакома ситуация, когда после изучения какого-либо правила, например, безударной гласной в корне слова, младшие школьники довольно успешно справляются с заданием на пропуск букв, но допускают ошибки в собственном тексте. Это объясняется тем, что у них недостаточно хорошо сформирована орфографическая зоркость, хотя именно она является залогом успешного изучения орфографии. При возникновении подобного рода затруднений у обучающихся, учителю необходимо незамедлительно перестроить работу таким образом, чтобы уделить больше внимания формированию орфографической зоркости. Одним из современных подходов к обучению орфографии младших школьников является формирование орфографической

зоркости уже с подготовительного этапа в изучении младшими школьниками орфографии. Как только они начинают сталкиваться со словами, в которых есть опасные места, учитель уже должен акцентировать их внимание на «трудных» местах, чтобы постепенно в сознании младшего школьника формировалось представление об орфографии. Затем необходимо переходить к включению в процесс обучения пропедевтических заданий, которые направлены на подготовку учеников к непосредственному формированию орфографической зоркости и умению решать орфографические задачи. Когда же младшие школьники уже начинают знакомиться с правилами, учителю следует подбирать задания на формирование орфографической зоркости по пройденному правилу, чтобы весь процесс шел систематически и давал наилучшие результаты [1, с. 37].

Еще одним немаловажным аспектом является упомянутое выше умение решать орфографическую задачу. Без сформированности которого младшие школьники смогут правильно написать слово либо наугад, либо методом запоминания. Но запоминать придется огромное количество слов, поэтому намного проще выучить правило и научиться его применять, в чем и должен помочь учитель. Здесь так же необходимо вести сначала подготовительную работу, акцентируя внимание младших школьников на то, что многие слова пишутся не так, как слышатся уже на этапе закрепления понятия соотношения звука и буквы. Это создаст проблемную ситуацию и пробудит интерес учащихся. Затем происходит непосредственное знакомство с первым правилом и начинается целенаправленная работа по обучению решать орфографическую задачу. Именно на первом правиле необходимо остановиться более подробно, чтоб уделить больше времени этому важнейшему умению. В дальнейшем младшие школьники уже будут примерно помнить алгоритм решения орфографической задачи, и начнется процесс повторения и закрепления данного алгоритма [2, с. 40].

Следовательно, орфографическая зоркость и умение решать орфографическую задачу станут автоматизированы, что и является целью обучения орфографии. Так же не стоит забывать и о том, что правила орфографии необходимо в первую очередь знать. То есть в процессе обучения учителю следует помнить о том, что младшие школьники не будут способны решать орфографические задачи, если не выучат правило, а главное,

не будут его осознавать. Для того, чтобы обучающиеся хорошо запоминали правила, предлагаются задания на их заучивание, но лучше всего, чтобы ученики еще и могли рассказать его своими словами, ведь воспроизведение правила не всегда означает его понимание.

Таким образом, современные подходы к обучению орфографии младших школьников базируются на формировании трех важнейших составляющих: орфографическая зоркость, знание правил, умение решать орфографические задачи. Учитель должен следить за планомерным развитием каждого ученика и уметь изменять процесс обучения в рамках выявленных результатов, а также не забывать об индивидуальных особенностях обучающихся.

Использованные источники:

1. Бельдина Е.В. Развитие орфографической зоркости. // Начальная школа. – 2004. – № 3. – С. 35 – 39.
2. Сейфулина С.А. Развитие у детей умения ставить орфографические задачи. // Начальная школа плюс до и после. – 2004. – № 3. – С. 40 – 42.
3. Харченко О.О., Соловейчик М.С. Современные подходы к обучению орфографии в начальных классах. / О.О. Харченко, М.С. Соловейчик. // Начальная школа. – 2006. – 76 с.

УДК 930.251

Демехина С.А.

магистрант кафедры социальной работы

Государственного бюджетного образовательного учреждения

высшего образования Московской области

«Университет «Дубна»

(Россия, г. Дубна)

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ ЭЛЕКТРОННОГО АРХИВА

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются возможности электронного архива. Рассмотрены основные этапы внедрения электронного архивного документооборота. Выделены преимущества и недостатки электронного архива.*

***Ключевые слова:** архив, электронный архив, архивный документооборот.*

Сегодня для большинства социальных служб существует проблема архивации большого объема документации.

Целесообразным решением данной проблемы является переход к электронному архивированию. Переход к системе электронной архивации требует немалых вложений и высоких знаний данного вопроса.

Информационные технологии сегодняшнего времени проникли во все сферы деятельности людей не только внесли большой рост эффективности, но и открыли проблемы, которые уже давно требуют решения. Эти проблемы в первую очередь связаны с устаревшими технологиями организации процессов в организациях. Одна из таких проблем – это невероятный рост бумажной документации [1].

Классическая задача электронного архива – это хранение электронных копий бумажного документа. Например, социальная служба автоматизировала работу по согласованию приказов и распоряжений. Документы создаются и согласуются в электронном виде, но на последнем этапе появляется утверждающий, который подписывает документ в бумажном виде. Так электронный документ становится неким

черновиком, который использовался для принятия решения. В новую версию документа заносится скан-образ подписанного документа, а бумажный оригинал, который и становится основным документом, бережно помещают в дело и хранят на полке в архиве.

Таким образом, можно отметить два ключевых свойства первых электронных архивов – это хранение документов одной системы (в каждой системе собственный архив документов по направлениям деятельности), и хранение исключительно электронных копий документов для доступа к информации [3].

Социальные службы, вставшие на путь цифровой трансформации, задумываются о едином электронном архиве, в котором аккумулировались бы документы из всех информационных систем компании. Более того, теперь речь идет не о хранении копий документов, а о хранении полностью электронных документов, которые были созданы в электронном виде, подписаны электронной подписью и бумажного оригинала не существует в принципе.

Внедрение электронного архива состоит из следующих шагов:

- определение структуры будущего архива;
- подготовка документов: сортировка, удаление скрепок и т.д.;
- настройка программного обеспечения и оборудования;
- сканирование документов и ввод данных в систему;
- размещение программы удалённо или внутри компании [4].

Внедрение электронного архива подразумевает не только техническую интеграцию. Следует уделить внимание подготовке коллектива к предстоящему нововведению.

Набор решений для обеспечения архивного хранения, представленных на российском рынке, достаточно широкий. Однако преимущество остается за комплексными решениями, которые:

- имеют готовые интеграционные сценарии взаимодействия с системами-источниками;
- обеспечивают хранение электронных документов с поддержкой юридической значимости;

- позволяют управлять бумажным архивом и хранением электронных копий документов;
- обеспечивают все обязательные процедуры архивного делопроизводства [2].

Система электронного архива считается достаточно новой, однако за короткий срок времени во всем мире она становится стандартом. Это в первую очередь свидетельствует о том, что электронный документооборот экономически выгоден. Сокращается штат сотрудников, высвобождается рабочее время, гарантируется сохранность архивных данных, увеличивается точность и эффективность обмена информацией, как внутри организации, так и вне.

Несмотря на все преимущества, разработка электронного архива требует больших финансовых затрат и большого объема работы. Переход к системе электронного архива трудоемкий и сложный процесс, требующий компетентной помощи сотрудников специализированных организаций.

Список литературы:

1. Ворошилина, Н.Н. Организация документационного обеспечения управления в учреждениях социальной сферы // Современная техника и технологии. – 2015. – № 2. – С. 17-26
2. Козлов, В. П. Российское архивное дело / В.П. Козлов. - М.: Российская политическая энциклопедия, 2018. - 336 с.
3. Кузнецова, И. В. Документирование управленческой деятельности: учеб. пособие для бакалавров / И. В. Кузнецова, Г. А. Хачатрян. — М.: Дашков и К°, 2019. — 410 с.
4. Логинова, А.Ю. Правда об электронном документообороте / А.Ю. Логинова. - М.: Книга по Требованию, 2015. - 220 с.

УДК 37.015.3

Каменских О.В.

Академия управления МВД России
слушатель 2 факультета, группы № 2МЗ-2704
Кафедра №11 психологии, педагогики и
организации работы с кадрами

ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОРГАНА МВД РОССИИ

***Аннотация:** в статье рассматривается вопрос необходимости применения инновационных педагогических технологий в деятельности руководителя территориального органа МВД России на основе теоретического анализа научных работ и нормативной документации. Проводится эмпирическое исследование готовности руководящих кадров территориального органа МВД России, от профессионализма которых в первую очередь зависит содержание и качество исполнения возложенных на ОВД задач. Рассмотрены особенности работы по двум направлениям: с сотрудниками ОВД и их руководителями.*

***Ключевые слова:** педагогические технологии, инновации, территориальный орган МВД, информационные технологии, проектная технология, профессиональная готовность.*

Актуальность исследования обусловлена стремительными социокультурными, экономическими, политическими изменениями в стране, которые повлекли за собой необходимость модернизации деятельности органов внутренних дел. В Указе Президента Российской Федерации «Об утверждении Положения о Министерстве внутренних дел Российской Федерации и Типового положения о территориальном органе Министерства внутренних дел Российской Федерации по субъекту Российской Федерации»[3], Федеральных законах «О полиции»[1], «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»[2] и др. отмечается необходимость повышения уровня

профессионального обучения и воспитания личного состава органов внутренних дел, которая актуализировалась в связи с усложнением задач и требований к профессионализму сотрудников органов внутренних дел, к их подготовке. В этих условиях необходима корректировка системы планирования, анализа и контроля за проведением всего комплекса обучающих и воспитательных мероприятий в ОВД. При этом важным остается вопрос эффективности действий руководящих кадров, от профессионализма которых в первую очередь зависит содержание и качество возложенных на ОВД задач. Деятельность руководителя территориального органа внутренних дел на современном этапе должна формироваться на основе требований оптимальной организации труда, повышения общей культуры управления.

В условиях продолжающейся реформы МВД важно применять инновационные педагогические технологии профессионального обучения и воспитания сотрудников, учитывающие научные закономерности и прогрессивные достижения в области профессионального образования, при этом обеспечивая сохранение нравственно-патриотических традиций органов внутренних дел.

С точки зрения А.В. Хуторского[12, с.50], В. П. Беспалько[4, с.12] и других исследователей необходим переход от «педагогике техногенной цивилизации» к «гуманной педагогике антропогенной цивилизации», целью которой является такая организация образовательного процесса, при котором субъекты обучения становятся субъектами собственного развития. Новая «педагогическая цивилизация» предполагает достижение высокого уровня профессиональной компетентности, синтезирующей принципы фундаментальности и инноватики, индивидуализации и универсализации любого образования и позволяющего личности успешно реализовать себя в любых направлениях.

Согласно анализу исследований, под инновационной педагогической технологией мы понимаем системную совокупность и порядок функционирования всех личностных инструментальных и методологических средств, основанных на нововведениях, изменениях в содержании и технологии обучения и воспитания, имеющие целью повышение эффективности педагогических целей.

Владеющий методиками и технологиями самосовершенствования своей служебной деятельности руководитель и сотрудник, более подготовлен для личностного развития, способен организовать свою работу на более высоком и качественном уровне. Более вероятно, что реформирование органов внутренних дел, станет реально достижимым. Соответственно, как результат возрастет доверие граждан, к органам внутренних дел и повысится результативность. При этом важен учет готовности руководителя к инновационной работе.

В работе таких авторов, как: А.М. Столяренко, Н.В. Сердюк, О.В. Филимонов проводилось исследование руководителей силовых структур, при этом рассматривались социально-психологические факторы готовности руководителя, выявленные на основе способности вступить в партнерство общества и полиции [9]. Авторы выделили пять типов сотрудников с различным уровнем коммуникативной компетентности и готовности осуществлять педагогическое партнерство с гражданами. Подчеркивается, что специфика изучаемого явления заключается в том, что, помимо собственно социально-психологических факторов педагогического партнерства общества и полиции, объективно существуют также и правовые, криминогенные и криминальные психологические факторы, относящиеся к компетенции органов системы МВД Российской Федерации и влияющие на качество данного партнерства.

Большое количество современных исследователей указывают на необходимость применения инновационных педагогических технологий.

Согласно исследованиям В.Л. Кубышко, В.М. Крук, В.В. Вахниной, А.Ю. Федотова большое значение следует придавать информационным технологиям в работе со специалистами силовых структур [7]. В частности, в системном моделировании трудных профессиональных ситуаций в процессе согласованного использования психологических и информационных технологий для целенаправленного формирования образов происходит формирование эффективных действий и соответствующих оптимальных психических состояний и системность моделирования достигается за счет использования банка данных системно-ситуативного анализа деятельности.

Ходякова Н.В., Митин А.И., Хухлаева О.В. указывали на необходимость проектирования личностно развивающих педагогических систем с учетом образовательных потребностей обучающихся и факторов социокультурной макросреды [11]. Авторы рассматривали проблемные вопросы проектирования личностно развивающих педагогических систем: недооценка в проектах обучения роли образовательных потребностей обучающихся, а также стимулов и возможностей социокультурной макросреды. Названы субъективные (потребности и мотивы, цели, индивидуальный опыт) и объективные (требования, противоречия и риски, коммуникативные и деятельностные возможности среды) факторы влияния на развитие личности.

Наиболее заслуживающие внимания по-нашему мнению, это проектная технология, которая создает условия для ценностного переосмысления, применения и приобретения новых знаний и способов действия, а также использование информационных технологий, организация и проведение коллективных творческих дел, дискуссий, которые целесообразно использовать в том случае, когда обучающиеся уже обладают значительной степенью самостоятельности в мышлении, умеют аргументировать, доказывать и обосновывать свою точку зрения. Данные инновационные технологии будут способствовать эффективной организации педагогической деятельности руководителя ОВД, систематизировать полученные знания, умения и навыки сотрудников.

Среди специфических особенностей применения инновационных педагогических технологий в деятельности руководителя ОВД МВД следует отметить следующие: использовать данных технологии с учетом педагогических принципов обучения и воспитания, с учетом специфики ведомственного педагогического процесса, систематически, а не время от времени. В работе начальника ОВД необходимо использовать не одну технологию, а уметь использовать всевозможные технологии, в зависимости от целей и задач, подходящих для конкретной образовательной ситуации.

На основе анализа литературы и выводов, нами было проведено эмпирическое исследование эффективности применения инновационных педагогических технологий в деятельности руководителя ОВД МВД РФ и намечены пути их совершенствования.

База исследования: подразделения ГУ МВД России по Краснодарскому краю. В нем принимало участие 87 сотрудников ОВД МВД РФ, из них 5 руководителей территориальных органов внутренних дел МВД России и 10 их заместителей.

На первом этапе осуществлялась диагностика 5 руководителей территориальных ОВД и их 10 заместителей с целью выявления готовности к использованию инновационных педагогических технологий. Среди задач эмпирического исследования были поставлены следующие:

1. Отобрать диагностический инструментарий для исследования.
2. Изучить специфику и эффективность практического применения отобранных технологий руководителями территориальных ОВД.
3. Проанализировать полученные результаты.

Работа осуществлялась поэтапно.

На первом этапе с целью выявления готовности 5 руководителей ОВД МВД РФ и 10 их заместителей к применению инновационных педагогических технологий использовалось анкетирование.

Были выделены следующие критерии оценки:

- 1) уровень знаний инновационных технологий;
- 2) опыт руководителей в применении инновационных технологий;
- 3) мотивация к профессиональному саморазвитию с использованием инновационных педагогических технологий.

По выявленным критериям были выделены уровни профессиональной готовности. Исследователями определяются три основных уровня оценивания профессиональной готовности специалиста (в нашем случае – руководителя) [6]: пороговый уровень; средний уровень; повышенный уровень. Рассмотрим их подробнее.

Пороговый уровень характеризуется как инертный и шаблонный характер деятельности. У руководителя порогового уровня отсутствует профессиональная мотивация и ценностная профессионально-психологическая установка к использованию инновационных педагогических технологий. Пороговый уровень характеризуется посредственными знаниями инновационных педагогических

технологий и их недостаточным использованием. Действия являются не полностью осознанными, а лишь частично, они не имеют целенаправленности.

Средний уровень готовности руководителя характеризуется достаточными теоретическими знаниями, необходимыми для внедрения инновационных педагогических технологий, но недостаточной мотивацией к оптимизации профессиональной сферы деятельности и опытом технологичного обучения и воспитания. Наблюдается несформированная ценностно-целевая направленность на саморазвитие, самоанализ и самосовершенствование при осознании целей и результатов своей деятельности.

Повышенный уровень готовности характеризуется высоким уровнем знаний теории и особенностей использования инновационных педагогических технологий. Педагогическая деятельность руководителя носит творческий характер. Ярко выражена нацеленность на саморазвитие, самоанализ и самосовершенствование в профессиональной сфере. Имеется сильная профессионально-педагогическая установка на достижения и успех в деятельности. Такой руководитель умеет грамотно организовать деятельность, рационально работать с информацией и различными техническими средствами, способен решать задачи эвристического типа, которые требуют творческого подхода и оригинального решения.

По выявленным критериям были выделены уровни профессиональной готовности. Управленцы в целом, в большей степени ориентируются на достижение успеха. Для них важно выполнить больше заданий, при этом стимулами служит ожидание большей заработной платы, премии, нематериальных поощрений со стороны руководства, возможность профессионального самосовершенствования и т.д. Преимущественно показатели среднего и низкого уровня указывают на необходимость проведения формирующей работы.

На втором этапе проводилось анкетирование сотрудников ОВД в количестве 72 человека с целью выявления их отношения к инновационным образовательным технологиям. На данном этапе применялось анкетирование. По результатам анкетирования сотрудников ОВД было выявлено, что половина из них не имеют четких представлений об инновационных технологиях, но многим интересно их освоить. Часть

сотрудников не хотели бы тратить время и силы на знакомство и овладение такими технологиями по той причине, что они забирают много времени, а старые методы и приемы работы уже привычны и удобны.

На третьем этапе проанализировав результаты исследования, выявили недостаточное использование возможностей, которые дают инновационные педагогические технологии в деятельности руководителя территориального органа внутренних дел МВД России в целях воспитания и обучения сотрудников ОВД. Нами были составлены методические рекомендации:

Инновационные педагогические технологии должны использоваться в деятельности руководителей территориальных ОВД поэтапно:

1. Этап - подготовительный. Основными педагогическими условиями реализации данного этапа являются: выбор руководителем форм и средств организации и проведения деятельности по обучению и воспитанию сотрудников; анализ и прогноз состояния профессиональной среды; планирование педагогической деятельности. В процессе данного этапа рекомендуется использовать следующие методы:

- тестирование сотрудников с целью выявления профессиональных компетенций для определений направлений образовательной работы;
- индивидуальные и групповые беседы с сотрудниками с целью определения личностных особенностей для использования индивидуального подхода в работе;

На данном этапе особое внимание следует уделить методу тестирования, который может помочь в выявлении социальных и психологических причин результатов воспитанности и обученности сотрудников ОВД [10]. Содержание данного этапа предполагает проведение диагностики индивидуально-психологических особенностей и личностных характеристик сотрудников.

2. Этап - основной. Среди задач основного этапа следует отметить следующие:

- создать возможности для применения инноваций всеми участниками образовательного процесса в служебное и внеслужебное время, в первую очередь, исходя из индивидуальных потребностей сотрудников;

- использовать инновационный потенциал в педагогической деятельности;
- обеспечить сотрудникам открытый доступ к глобальной сети Интернет, информационным каналам локальной внутренней сети и к ресурсам библиотеки и медиатеки;
- создать условия для критического анализа сотрудниками имеющегося опыта обучения и саморазвития, для обмена опытом;
- обеспечить бесперебойное функционирование и своевременную модернизацию компьютерной техники и телекоммуникаций.

Работа проводится по двум направлениям: с сотрудниками ОВД и их руководителями. На данном этапе используются следующие средства, формы и методы работы. Среди средств ИКТ (информационно-коммуникационные технологии) используются [8]:

- мультимедийные технологии (цель: общение, оповещение, обмен информацией, психологическая поддержка, мотивации),
- приложения мгновенного обмена сообщениями WhatsUp, Viber (цель: осуществление неформального общения руководителя со своими подчиненными, моментальный обмен данными не в рабочее время).
- сайты, блоги, социальные сети (цель: осуществление неформального общения руководителя со своими подчиненными).

Кроме этого ставятся следующие цели:

- повышения уровня информационной культуры,
- развитие профессионального правосознания и профессиональной компетентности;
- овладение культурой восприятия информации.

Так, например, средствами ИКТ может проводиться информационно-пропагандистская работа, направленная на информирование сотрудников и руководителей о событиях, мероприятиях и тенденциях республиканского и международного значения.

Работа может быть проведена в рамках единого дня информирования. В данной работе могут принимать участие представители профессорско-преподавательского состава вузов МВД, руководители различных территориальных подразделений ОВД и государственных органов.

Также средствами ИКТ может проводиться социальное и правовое просвещение, информирование, общение руководителей с личным составом [5].

Огромное значение имеет применение активных инновационных методов.

Метод проектов ориентирован на самостоятельную деятельность сотрудников – индивидуальную, парную, групповую, которую обучающиеся выполняют в течение определенного отрезка времени.

Так, например, круглый стол на тему: «Культура межличностного общения. Служебный этикет и такт сотрудника органов внутренних дел» может включать в себя следующие темы для обсуждения (Культура личности (внутренняя, внешняя). Нравственная культура личности. Структура профессиональной культуры сотрудников ОВД. Этика профессиональных отношений в коллективе. Основные принципы и формы этикета. Служебный этикет в правоохранительных органах. Составляющие служебного этикета: манеры, такт, внешний вид, культура речи. Требования этикета к общению сотрудников ОВД с гражданами. Модели речевого поведения сотрудников органов внутренних дел в конфликтных ситуациях).

На заключительном этапе подводятся итоги применения инновационных педагогических технологий работы с сотрудниками ОВД и прогнозируются дальнейшие результаты.

Таким образом, наше исследование позволяет выявить актуальность применения инновационных педагогических технологий в работе руководителя территориальных ОВД МВД России. Практическая значимость нашего исследования состоит в возможности использования результатов экспериментального исследования и методических рекомендаций в практической педагогической деятельности руководителей территориальных органов МВД России.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 07.02.2011 N 3-ФЗ "О полиции"
2. Федеральный закон от 30 ноября 2011 г. N 342-ФЗ "О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"
3. Указ Президента Российской Федерации от 21 декабря 2016 № 699 (ред. от 06.11.2018)"Об утверждении Положения о Министерстве внутренних дел Российской Федерации и Типового положения о территориальном органе Министерства внутренних дел Российской Федерации по субъекту Российской Федерации"
4. Беспалько В. П. Слагаемые педагогической технологии. – М: Педагогика, 1989. – 192 с.
5. Воробьев И. Ю. Инновационные педагогические технологии профессионального воспитания сотрудников ОВД // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2015. №1 (60). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnye-pedagogicheskie-tehnologii-professionalnogo-vospitaniya-sotrudnikov-ovd> (дата обращения: 13.03.2019).
6. Воспитательная работа с личным составом в системе Министерства внутренних дел Российской Федерации: учебник / под. общ. ред. В. Я. Кикотя. — М.: ЦОКР МВД РФ, 2009. — 480 с.
7. Кубышко В.Л., Крук В.М., Вахнина В.В., Федотов А.Ю. Интеграция психологических и информационных технологий в рамках метода ситуативно-образного моделирования проблемных ситуаций специалистов силовых структур // Психология и право 2018. Том 8. №4. С. 128-141 URL: psyandlaw.ru
8. Романова Ю. Д. Информатика и информационные технологии: Конспект лекций / Ю. Д. Романова, И. Г. Лесничая. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Эксмо, 2015. – 320 с.
9. Столяренко А.М., Сердюк Н.В., Филимонов О.В. Социально-психологические факторы педагогики партнерства общества и полиции // Психологическая наука и образование. 2017. Т. 22. № 4. С. 93–100. doi: 10.17759/pse.2017220413
10. Толкачев А.В. Теория и практика воспитания сотрудников органов внутренних дел: Дис. ... д-ра пед. наук. М., 2002.
11. Ходякова Н.В., Митин А.И., Хухлаева О.В. Проектирование личностно развивающих педагогических систем с учетом образовательных потребностей обучающихся и факторов социокультурной макросреды. Психология и право 2018. Том 8. №3. С. 240-253 URL: psyandlaw.ru
12. Хуторской А. В. Педагогическая инноватика: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Издательский центр «Академия», 2008. – 256 с.

УДК 1

Орлов Н.Н.

студент, Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Немцева Е.В.

доцент, МС по многоборью
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Рыжкин Н.В.

доцент, зав. кафедрой «физвоспитание»
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ТРАВМАТИЗМ В СПОРТЕ. РАЗРЫВ КРЕСТООБРАЗНОЙ СВЯЗКИ

***Аннотация:** Боль в колене, дискомфорт при ходьбе встречается одинаково часто как у молодых, так и у пожилых людей. Боль всегда указывает на наличие проблемы в этой области. Причиной неприятных ощущений могут стать большое количество недугов. Одним, из заболеваний является разрыв крестообразной связки коленного сустава.*

***Ключевые слова:** разрыв коленного сустава, баскетбол, травмы, спорт, лечение*

В спорте много проблем, и одна из них - это травматизм. Спорт как напряженная, активная деятельность, связанная с рядом экстремальных ситуаций, требует хорошего здоровья. Высоких спортивных результатов может достичь только здоровый спортсмен. Однако занятия спортом не вредят, а содействуют развитию здоровья только тогда, когда они проводятся рационально, с оптимальной нагрузкой, в соответствующей гигиенической обстановке и т.п.

Конечно, все эти условия хорошо известны сейчас, но далеко не всегда выполняются. Однако высокие тренировочные и соревновательные нагрузки современного спорта и наблюдение этих условий часто приводит к тяжелым, а иногда и к трагическим последствиям. Тогда занятия спортом превращаются в свою противоположность и могут стать источником различного рода травм, заболеваний и повреждений, доходящих до степеней, несовместимых с жизнью. Все это не значит, что современный спорт потерял свое оздоровительное значение. Просто положительные свойства спорта стало сложнее и труднее использовать. Любая физическая нагрузка, т.е. физическая активность, без которой не мыслимо нормальное существование человека, должна быть для каждого оптимальной. Только оптимальная нагрузка обеспечивает физическое совершенствование организма человека и условия спортивной деятельности в оптимальных режимах ее проведения.

Для достижения высоких спортивных достижений в баскетболе требуется тщательная систематическая тренировка как общая, так и специальная.

Одной из частых причин, вызывающих повреждения у баскетболистов, является нарушение правил организации и методики проведения тренировок и соревнований.

У баскетболистов бывают чаще всего травмы нижних конечностей, встречаются и повреждения кистей рук.

Виды травм

По тяжести травмы делятся на тяжелые, средней степени тяжести и легкие.

Тяжелые травмы – это травмы, вызывающие резко выраженные нарушения здоровья и приводящей в потере учебной и спортивной трудоспособности сроком свыше 30 дней.

Травмы средней сложности тяжести – это травмы с выраженным изменением в организме, приведшие к учебной и спортивной нетрудоспособности сроком от 10 до 30 дней.

Легкие травмы – это травмы, не вызывающие значительных нарушений в организме и потере общей и спортивной работоспособности. К ним относятся ссадины, потертости, поверхностные раны, легкие ушибы, растяжение 1-й степени и др.

Существует еще один вид травм – микротравмы. Это повреждения, получаемые клетками тканей в результате однократного (или часто повреждающегося) воздействия, незначительно превышающего пределы физиологического сопротивления тканей и вызывающего нарушение их функций и структуры (длительные нагрузки на неокрепший организм детей и подростков).

Сегодня, одним из самых распространенных заболеваний колен у баскетболистов, является разрыв крестообразной связки коленного сустава.

Чаще всего это нарушение проявляется у спортсменов-баскетболистов. Бег и прыжки повышают нагрузку на колени, в результате чего возрастает вероятность повреждения колена. Люди, резко увеличивающие интенсивность тренировок, рискуют в разы больше.

К основным симптомам разрыва крестообразной связки коленного сустава относят:

- резкая боль;
- усиление болевых ощущений при наступании на больную конечность;
- возможные кровоизлияния под кожей;
- подворачивание конечности из-за ее неустойчивости;
- во время разрыва крестообразной связки пострадавший может заметить хлопок или треск.

Существует два основных способа восстановления поврежденного сустава консервативное лечение и хирургическое вмешательство. Схема терапии зависит от степени тяжести и состояния пациента.

Точных прогнозов на выздоровление не может дать даже специалист. Прогрессирующий процесс, как и хроническое заболевание, достаточно сложно остановить. Как поведет себя организм и как ответит на лечение, зависит от физиологических особенностей. Одно известно точно, чем раньше выявить заболевание, тем больше шансов на положительный результат.

Заболевания можно избежать, если придерживаться ряда правил:

1. Делайте весовые упражнения для растяжения мышц и обеспечения поддержки ПКС.

2. Приседайте для укрепления подколенных сухожилий, четырехглавых мышц, ягодиц и икр.

3. Делайте выпады для укрепления подколенных сухожилий, четырехглавых мышц и ягодиц.

4. Вращайте бедром для укрепления подколенных сухожилий, ягодиц и бедер.

5. Удобная обувь крайне важна не только для коленного сустава, но и для ног в целом.

6. При появлении любых болей и дискомфорта следует обращаться за помощью к специалисту.

Список литературы

1. <https://ru.wikihow.com/защитить-себя-от-разрыва-передней-крестообразной-связки-колена>

2. <https://dlyasustavov.ru/krestoobraznoj-svyazki-kolena>

3. Рыжкин Н.В., Немцева Е.В., Бровашова О.Ю. Использование психологических практик в тренировочном процессе.

4. Рыжкин Н.В., Немцева Е.В., Бровашова О.Ю. Использование психологических практик в тренировочном процессе.

УДК 659.4

Пилипенко А.А.

студентка кафедры социологии

Московский государственный институт международных отношений (Университет)

МИД России

(Россия, г. Москва)

ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ДОВЕРИЯ В РОССИИ В ЭПОХУ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются особенности институционального доверия в контексте происходящих событий и процессов в современной России, в частности, с внедрением информационно-коммуникационных технологий в сферу государственного управления.*

***Ключевые слова:** институциональное доверие, информационно-коммуникационные технологии, электронное правительство, электронная демократия.*

В современной России наблюдается низкий уровень доверия институтам, о чем свидетельствуют многочисленные зарубежные и российские социологические исследования.

В итоговом отчёте Европейского исследования ценностей делается следующий вывод: «В Российской Федерации свобода прессы ограничена, политическая оппозиция практически отсутствует, а демократические институты, такие как российский парламент, значительно ослаблены» [4]. Данный вывод вытекает, в частности, из достаточно низкого уровня доверия в российском обществе.

Результаты исследования ИС РАН динамики институционального доверия позволяют говорить о феномене влияния доверия высшему должностному лицу на уровень доверия другим публичным институтам («фактор Путина»): чем большим доверием пользуется президент страны, тем выше уровень доверия отдельным институтам.

Тем не менее, в ряде случаев даже «фактор Путина» не может преодолеть сложившегося устойчивого негативного мнения. Так, среди респондентов, однозначно поддерживающих президента, превалирует чувство недоверия по отношению к политическим партиям (45%), полиции и органам внутренних дел (41%), судебной системе (41%) [2].

Исследование Edelman trust barometer показывает, что в 2019 году правительству доверяют лишь 34% россиян, и этот показатель снизился на 10 пунктов с 2018 года [5]. При этом СМИ доверяют 35% россиян. Введение пенсионной реформы в 2019 году в России повлекло за собой резкое снижение уровня доверия президенту, премьеру, правительству и «Единой России». Рейтинг доверия президенту России Владимиру Путину в сентябре 2018 года составил 58%. По сравнению с предыдущим годом этот показатель снизился значительно. С 4% до 13% выросла доля тех, кто читает, что президент "совсем не заслуживает доверия". Вслед за доверием к власти упало и доверие к телевидению. Согласно исследованию «Левада-центра», доверие россиян к новостям на телевидении за девять лет снизилось на 30 процентных пунктов - с 79 до 49 процентов [6].

На фоне массового снижения институционального доверия мы можем наблюдать развитие концепции «электронного правительства» в регионах нашей страны. Россия занимает 27-ое место в рейтинге стран мира по уровню развития электронного правительства [8]. Электронное правительство благодаря применению информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), опыту оказания электронных услуг и использованию новых форм участия граждан в государственном управлении, меняет качество и эффективность системы управления и влияет на трансформацию доверия в обществе.

Беря во внимание отношения, возникающие между населением и институтами, следует отметить, что уровень развития современных информационных технологий позволяет организовывать эффективные каналы коммуникации между субъектами, выстраивать диалог с населением, то есть имеет позитивное влияние на уровень доверия. Например, на сегодняшний день, граждане могут почерпнуть любую информацию относительно функционирования властных структур, бизнеса и

межправительственных организаций. Открытость и прозрачность каналов коммуникации способствуют возникновению атмосферы доверия общества к институтам. Таким образом, при качественном управлении и организации коммуникации между субъектами ИКТ могут служить катализатором прочных доверительных отношений населения с властью и другими институтами в обществе.

Следует отметить, что началом практической реализации концепции «электронное правительство» стало принятие и реализация государственной программы «Информационное общество (2011–2020 гг.)», которая реализуется до настоящего времени в ряде следующих предусмотренных программой проектов: Единый портал государственных и муниципальных услуг; Единая система межведомственного электронного взаимодействия; Национальная платформа распределенной обработки данных; Единая система идентификации и аутентификации; Экспертная система центров телефонного обслуживания [1].

Более того, в России успешными можно назвать такие электронные платформы как «Активный гражданин» в Москве, «Добродел» в Московской области, на портале и в мобильном приложении которых можно подать жалобы по различным категориям проблем, а также «Портал гослуг», который позволяет гражданам получать различные услуги быстро и эффективно. Согласно ВЦИОМ [7], каждый второй (52%) россиянин отмечает в качестве прогресса в нашей стране за последние годы «усовершенствование и увеличение числа интернет-порталов для взаимодействия граждан с городскими властями», «возможности получить госуслуги через Глобальную Сеть».

Электронная демократия предполагает использование новейших цифровых технологий для расширения демократических принципов прозрачности, информированности и вовлечения граждан в политическую жизнь государства и принятие решений.

Доверие является одним из ключевых элементов коммуникации, который формирует социальную платформу ожиданий и воззрений в обществе. Доверие к институтам формирует ключевые элементы гражданского общества. Коммуникация с гражданами, осуществляемая государственными структурами с целью формирования доверия, должна основываться на двух принципах. Во-первых, демократическое

государство должно предоставлять отчетность о своей деятельности перед своими гражданами. Во-вторых, эффективная государственная работа требует активного участия и поддержки граждан. Польский социолог П. Штомпка [3] отмечает, что доверию скорее способствует общая активность и чувство готовности к действию, чем пассивность и бездействие.

Таким образом, мы стоим на пороге трансформации доверия в обществе, одной из причин чего является развитие технологий. Информационно-коммуникационные технологии дают возможность налаживания эффективного диалога между государством и гражданами, в частности с помощью создания Интернет-платформ, что, в свою очередь, способствует зарождению атмосферы доверия. Общество с активными и вовлеченными в жизнь своей страны гражданами, позитивно принимающими нововведения электронного государства, является залогом развития страны.

Список литературы:

1. О государственной программе Российской Федерации «Информационное общество (2011–2020 годы)»: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 20 октября 2010 г. № 1815-р // Российская газета. – 2012. – 16 ноября. Режим доступа: [<http://www.rg.ru/2010/11/16/infobschestvo-site-dok.html>]
2. Горшков М.К. Российское общество и вызовы времени. Книга первая; под ред. Горшкова М.К., Петухова В.В.; Институт социологии РАН. – М.: Издательство «Весь Мир», 2015. – 336 с.
3. Штомпка П. Доверие - основа общества. М.: Логос, 2016
4. Европейское исследование ценностей. Режим доступа: [<https://europeanvaluesstudy.eu>]
5. Edelman trust barometer. Режим доступа: [<https://www.edelman.com/trust-barometer>]
6. «Левада-центр». Режим доступа: [<http://www.levada.ru/tag/rejtingi/>]
7. ВЦИОМ. Режим доступа: [<https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115378>]
8. Индекс развития электронного правительства (The UN Global E-Government Development Index) Организации Объединённых Наций (ООН). Режим доступа: [<https://gtmarket.ru/ratings/e-government-survey/info>]

УДК 378

Романовская К.С.

Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнёва (Россия)

Научный руководитель:

Самохвалова С.М.

Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнёва (Россия)

ОСОБЕННОСТИ ТРАКТОВКИ ПОНЯТИЯ КАТЕГОРИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

***Аннотация:** В работе рассмотрены особенности трактовки понятия категории молодых специалистов; выделены этапы адаптации молодых специалистов и показатели эффективности.*

***Ключевые слова:** молодые специалисты; выпускники вузов; трудовая деятельность, особенности адаптации молодых специалистов, социально-профессиональная деятельность.*

Сейчас нет официального определения «молодого специалиста», так же нет четких границ возраста и проработанных лет, уровня образования, которые определяют, что перед нами молодой специалист. Поэтому резонно считать, что молодой специалист – это молодой гражданин из категории «молодежь», в соответствии с государственной молодежной политикой в нее входят молодые люди в возрасте от 14 до 30 лет.

Эта социально-демографическая группа включает в себя молодежь с различным уровнем образования, от которого во многом зависит образ жизни, цели и планы на будущее и реальное их выполнение. Не смотря на это, группу можно выделить в отдельную категорию из-за ряда особенностей (табл. 1):

Таблица 1 – Особенности трудовой деятельности молодых специалистов

Особенность	Комментарий
Преобладание исполнительских функций в трудовой деятельности	Молодые специалисты вначале своей трудовой деятельности больше исполняют поручения более опытных работников, работают под их контролем, что не дает использовать творческий подход к работе, ведь пока молодые работники находятся внизу карьерной лестницы.
Низкий уровень оплаты труда, чем у старших и опытных сотрудников	В начале своей карьеры молодые специалисты, получая небольшую заработную плату, должны сокращать свои потребности, по сравнению с опытными работниками, у которых выше оплата труда.
Более зрелые поведенческие реакции в трудовой деятельности, чем у младшей возрастной группы молодежи	Молодые специалисты относятся к старшей возрастной группе молодежи, поэтому они отличаются большей рациональностью поступков и меньшей степенью внушаемости
Нет практического опыта трудовой деятельности (трудового стажа)	Молодые специалисты, уже имеют теоретическую базу после полученного образования, но не имеют практического опыта.
Высокая мобильность	Молодые специалисты охотнее ездят в командировки, участвуют в корпоративных мероприятиях, ведь они пока не связаны семейными и иными проблемами.
Наличие профессиональной подготовки и современных теоретических знаний по специальности	Молодые специалисты, недавно окончившие учебные заведения, обладают передовыми знаниями и профессиональной подготовкой, поэтому они представляют для организации значимую ценность

В советские времена имело место централизованное распределение выпускников учебных заведений по местам работы, после упразднения такого распределения молодые специалисты, как категория трудовых ресурсов, существенно утратили свои

позиции. Как сказано выше, сейчас даже нет в теории и практике единых признаков и критериев отнесения работника к категории "молодой специалист".

В результате анализа теории, нормативно-правовой базы и практики управления персоналом организаций определены 4 основных признака отнесения работников к категории "молодой специалист"(табл. 2):

Таблица 2 –Основные признаки отнесения работника к категории «молодой специалист»

Признак	Комментарий
Возраст	18 - 30 лет.
Наличие профессионального образования	Наличие диплома об окончании учреждения среднего или высшего профессионального образования (прохождение полного курса обучения, сдача государственных экзаменов и защита дипломной работы).
Наличие трудового стажа	Не более 3 лет.
Трудоустройство по полученной специальности	Трудоустройство в течение одного года после окончания учреждения среднего или высшего профессионального образования.

Вышеперечисленные характеристики работников, относящихся к категории «молодые специалисты», помогают точнее и конкретнее определить потребности, особенности мотивации к продолжению работы и повышению производительности труда у молодых специалистов, и на основании этого разрабатывать эффективные механизмы стимулирования трудовой активности и профессионального развития молодых кадров.

Библиографические ссылки

1. Максимов, Н. Н. Основные задачи компании, направленные на развитие инновационной деятельности среди молодежи // Молодой ученый. — М, 2013. — №11. — С. 383-386.

2. Пугач, В. Ф. Трудоустройство выпускников российских вузов (статистико-социологический анализ) // Институт проблем качества высшего образования НИТУ «МИСиС» –М, 2016.– №10 – С. 136-146.

3. Индекс HeadHunter [Электронный ресурс]. URL: <https://stats.hh.ru/> (дата обращения: 04.05.2019).

4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 04.05.2019).

УДК 372.881.161.1

Севастьянова Т.П.

студентка 4 курса, факультет педагогики и психологии
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Башкирский государственный университет»
(Россия, г. Стерлитамак)

Саттарова Л.С.

аспирант кафедры психолого-педагогического образования
Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«Башкирский государственный университет»
(Россия, г. Стерлитамак)

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАВЫКА ЧТЕНИЯ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: данная статья рассматривает основные вопросы формирования и развития навыка чтения у младших школьников, а так же раскрывает пути преодоления существующих проблем. Показана роль обучения навыку чтения младших школьников и актуальность данной темы.

Ключевые слова: младшие школьники, проблемы, чтение вслух, учитель, процесс обучения, навык чтения.

В современном мире невозможно представить человека, который не умел бы читать. Данный навык считается одним из базовых и говорит об образованности человека, его умственном развитии. Именно поэтому формирование и развитие которого очень важно и выступает одной из основополагающих задач образования. Совершенно естественно, что наибольшая ответственность лежит на учителях начальных классов, поскольку несформированность навыка чтения в младшем

школьном возрасте ведет к пагубным последствиям для обучающихся в дальнейшем. Но все ли так просто в обучении младших школьников чтению? Какие трудности могут возникать и как с ними бороться – вот актуальная тема для начальной школы.

В первую очередь, педагогу необходимо помнить об индивидуальных особенностях обучающихся. Некоторые дети приходят в первый класс уже с приобретенными базовыми умениями, благодаря родителям или программе дошкольного обучения. Другие, наоборот, могут быть совершенно неподготовленными к освоению данного навыка. Учителю необходимо, во-первых, выявить уровень владения навыком чтения у каждого школьника посредством эмпирических методов. Во-вторых, спланировать процесс обучения так, чтобы каждый ребенок смог чувствовать себя уверенно и получить все необходимые знания, умения и навыки наравне с остальными. В-третьих, необходимо проводить промежуточные исследования для выявления затруднений у того или иного обучающегося и делать акцент на них в процессе обучения. Индивидуальный подход поможет учителю добиться наивысшего показателя в обучении чтению [2, с. 11].

Чтение подразделяется на два вида: чтение вслух и чтение про себя. Первый вид, конечно, наиболее сложен, так как младшему школьнику нужно полностью включиться в процесс, используя мышление, восприятие, память, речь, фантазию, слуховые и зрительные анализаторы. Поэтому с данным видом возникает большое количество трудностей, и, в первую очередь, в младшем школьном возрасте необходимо овладеть именно этим видом чтения. Обучающихся необходимо научить выразительно и громко читать, так как этот вид рассчитан на слушателя.

Основные проблемы при обучении младших школьников чтению вслух заключается в неправильном подборе материала, неправильном построении процесса обучения, слишком быстром темпе обучения, то есть, иными словами, в методике работы учителя. Невозможно столкнуться сразу со всеми проблемами у конкретного учителя, но какие-то пробелы есть у многих. Кто-то уделяет мало внимания анализу текста, кто-то – соблюдению интонации и т.д. Каждому педагогу необходимо комплексно подходить к этому трудоемкому процессу, ведь от него зависит то, насколько обучающиеся будут владеть навыком чтения к пятому классу.

Для того чтобы справиться с данными проблемами, необходимо, в первую очередь, правильно подобрать материал для чтения. Конечно, в учебниках достаточно текстов на совершенно разные темы, отлично подобраны иллюстрации, а шрифт нужных размеров, но в процессе обучения чтению недостаточно опираться только на учебник. У учителя должна быть своя копилка с текстами, которые можно предложить младшим школьникам на том или ином этапе обучения. Главное следить за тем, чтобы текст соответствовал полученным ранее знаниям, умениям и навыкам. От урока в урок текст должен немного усложняться, чтобы у младших школьников наблюдался прогресс, а не застой в знаниях. Также необходимо следить за видом текста, то есть шрифт должен быть достаточно крупным, чтобы его было возможно прочитать в 1 классе. В последующих классах шрифт уменьшается, а в 4 классе дети могут уже читать детские книги со стандартным шрифтом.

Тексты лучше всего подбирать такие, чтобы в них была какая-то моральная составляющая, чтобы обсудить это с детьми. Так текст станет более запоминающийся для младших школьников, и они смогут вынести из него для себя какой-то урок [3, с.14].

Не следует слишком торопиться в процессе обучения чтению. Самое главное – всегда проверять уровень сформированности навыка на определенном этапе обучения и отталкиваться в дальнейшем от полученных показателей. Если слишком бежать вперед, то учащиеся просто упустят многое и это приведет только к еще большим затруднениям. Размеренный процесс, сопровождающийся систематическими проверками, приведет к наилучшему результату. Однако здесь появляется еще одна проблема, связанная уж непосредственно с тематическим планированием. Зачастую учителям приходится торопиться и перескакивать с темы на тему, потому что они не успевают по плану. Познавательные способности некоторых детей позволяют идти вперед с высокой скоростью, но некоторые, к сожалению, не предрасположены к быстрому обучению, и им необходимо уделять больше времени. Что же делать в таком случае учителю?

Для начала учителю необходимо выработать свой собственный темп обучения, а затем приучить к нему младших школьников. Затем нужно направить все силы на то, чтобы научить детей читать не только выразительно, но и увеличить скорость своего

чтения. Наконец, необходимо на других уроках и внеурочных занятиях уделять свое место чтению: прочитать текст задания, прочитать свое пояснение к заданию и т.д. Во всем этом учителям помогают определенные упражнения, которые встречаются и в учебниках и можно легко найти самому. Самым распространенным способом научить детей читать быстрее является проверка скорости чтения на время. Для детей такой метод выступает как соревнование, и они активно тренируются, чтобы оказаться лучшим в классе или побить свой собственный рекорд [1, с.20].

Таким образом, в обучении младших школьников навыку чтения не существует нерешаемых проблем, но для того чтобы построить процесс обучения с учетом преодоления их всех, необходимо очень постараться. Затруднения будут всегда, учителю лишь необходимо проводить диагностику своей работы и исправлять собственные недочеты.

Использованные источники:

1. Адамович, Е.А. Как улучшить качество чтения. / Е.А. Адамович // Начальная школа. – 2009. – №1 – С.11-25.
2. Светловская Н.Н. Методика обучения чтению: что это такое? / Н.Н. Светловская // Начальная школа. – 2005. – №2. – С. 9-14
3. Яковлева В. И. Пути совершенствования уроков чтения. / В.И. Яковлева // Начальная школа. – 1996 г. – № 6. – С. 12-16.

УДК 159.91

Скворцова Я.А.

Студент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

г. Самара, Россия

ФОРМИРОВАНИЕ МОТИВАЦИИ К ЗАНЯТИЯМ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ

Аннотация: в данной статье рассматриваются интересы и потребности учащейся молодёжи в сфере физической культуры и спорта, а также методы стимулирования мотивации к занятиям.

Ключевые слова: физическая культура, спорт, мотивация.

На пути формирования привычек здорового образа жизни, огромную роль играет сознательное отношение к занятиям физической культурой и спортом. Главной задачей педагога является не только развитие физических и волевых качеств, но и формирование мотивации студентов к самосовершенствованию и саморазвитию. Среди начинающих спортсменов, в результате проведённого опроса выявлены следующие причины, побуждающие их заниматься спортивной деятельностью:

1. Самосовершенствование, самовоспитание и саморазвитие.
2. Самореализация (общественное признание; желание защищать честь коллектива, города, страны; стремление быть похожим на любимого спортсмена)
3. Социальные аспекты (популяризация спорта, сохранение семейных традиций).
4. Потребность в общении (стремление чувствовать себя частью большого сплоченного коллектива)
5. Стремление получить материальные блага

Позже эти причины могут трансформироваться под влиянием внутренних и внешних факторов.

Также одним из весомых мотивов является внутригрупповая симпатия. И.Г. Келишев провёл исследование, в котором было опрошено около 900 спортсменов.

Данный мотив является самым часто отмечаемым на начальных этапах. Во многом желание заниматься спортом здесь формируется за счёт потребности общения, нахождения в общей среде со своими сверстниками. Обычное занятие превращается в игру и теперь в спортивной секции их удерживает не только интерес к какому-либо виду спорта.

Подкрепляют данную теорию исследования Ю.Ю. Палайма. Он был сторонником теории градации на группы по доминантному мотиву.

1. «коллективисты», руководствуются общественными и моральными мотивами. Поэтому, лучших результатов от них стоит ждать в командных соревнованиях.

2. «индивидуалисты» в спорте для них на первый план выходит самовыражение и личные достижения. Как правило высокие результаты показываются в одиночных соревнованиях.

Такой вид разделения на начальном этапе помогает отобрать виды спорта в которых ребёнок может добиться наибольших достижений. Данные сведения, необходимы при разработке и планировании физкультурно-оздоровительных мероприятий. Также, выявление и учёт предпочтений поможет создать заинтересованность на начальном этапе физкультурно-оздоровительного процесса.

Благодаря проведённым мной исследованиям я создала рекомендации, которые помогут повысить мотивацию к занятиям спортом у студентов.

- Создание нового, актуального (карточки для изучения строения и разработки комплексов для каждого типа строения для того, чтобы приблизиться к идеально красивому телу)

- Эмоционально-нравственные переживания (просмотр фильмов, роликов о танцорах, спортсменах)

- Познавательные игры(предполагает деление на кружки по предпочтениям: баскетболисты, волейболисты, гимнасты)

- Практическая сторона обучаемому навыку(разбор жизненных ситуаций, в которых изучаемый навык находит свое применение, обучение профилактическим мерам профессиональных заболеваний).

- Необходимость поощрения
- Проведение различных спортивных конференций и соревнований

На занятиях должна царить особая атмосфера, где каждый чувствует внимание, заботу, поддержку. А педагог не только наставник, а человек, умеющий зажечь в глазах детей интерес, желающий работать и осваивать новые, более сложные знания умения и навыки.

Список литературы:

1. Алексеев В. А. Физкультура и спорт. М.: Просвещение, 1986.
2. Белорусова В. В. Воспитание в спорте. М., 1993.
3. Дуркин П. К. Формирование у школьников устойчивого интереса к занятиям спортом // Теория и практика физической культуры. 1995. № 11. С. 40.
4. Ильин Е. П. Мотивация и мотивы. СПб: Питер, 2000. 508 с.
5. Ильин Е. П. Психология физического воспитания. СПб.: Изд-во РГПУ им. А. И. Герцена, 2000. 41.
6. Беляничева В. В. «Формирование мотивации занятий физической культурой у студентов». / Физическая культура и спорт: интеграция науки и практики. Вып. 2.-Саратов: ООО Издательский центр «Наука»,2009.-6с.

УДК 37.01

Супрунова А.Ю.

студентка магистратуры 2 курса направления подготовки
Педагогическое образование «Биологическое образование»
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
(Россия, г. Ставрополь)

ВИДЫ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧИТЕЛЯ БИОЛОГИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются виды педагогического контроля в деятельности учителя биологии и оценка знаний учащихся.

Ключевые слова: педагогический контроль, виды педагогического контроля, оценка знаний.

На сегодняшний день ни у кого не вызывает сомнений тот факт, что систематическое осуществление контроля знаний учащихся существенно активизирует учебно-воспитательный процесс, который повышает качество преподавания предмета «биология». По этой причине контроль знаний является неотъемлемой частью всей учебно-воспитательной работы в общеобразовательном учреждении. От обоснованности, точности, полноты и объективности полученных результатов всего процесса обучения полностью зависит эффективность деятельности учителя и школы в целом. Лишь на основе анализа и подведения итогов контроля знаний учителю представляется реальная возможность – регулировать, корректировать и, что еще важнее, прогнозировать весь комплекс учебной работы учеников, подбирать наиболее рациональные методические средства и приемы оптимального воздействия на них.

Виды контроля умений и знаний учеников – это разнообразные, многочисленные формы деятельности учеников при решении контрольных заданий. Видов контроля достаточно много, поскольку каждый педагог вправе придумывать и проводить свои, кажущиеся ему наиболее подходящими, задания. Однако главным инструментом объективной оценки результатов образовательной деятельности современных

обучающихся являются Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС), обеспечивающий единство образовательного пространства России, духовно-нравственное развитие и воспитание, преемственность основных образовательных программ, вариативность содержания, государственные гарантии уровня и качества образования на основе единства требований [1]. Проверка соответствия учебной подготовки учащихся требованиям стандарта осуществляется при помощи специально созданной системы измерителей достижения стандарта биологического образования.

На данный момент в практике школьного обучения существует несколько традиционных видов контроля умений и знаний школьников:

1. Периодический контроль;
2. Тематический контроль;
3. Итоговый контроль;
4. Отсроченный контроль.

Рассмотрим их более подробно.

Периодический контроль осуществляется с целью подведения итогов работы за определенный временной период – в конце полугодия или четверти. При изучении биологии указанный вид контроля используют, как правило, в старших классах в виде выполнения тестов, собеседований, семинарских занятий и т.д. Необходимо отметить, что наряду с контролем умений и знаний учеников целесообразно также проверять уровень овладения ими опытом эмоционально-ценностных отношений и творческой деятельности [4].

Тематический контроль проводят после изучения раздела или темы с целью систематизации умений, знаний, опыта творческой деятельности и ценностных отношений. При этом ученикам предлагается решить задачи и выполнить задания, которые подразумевают не только воспроизведение биологического материала, но и его использование в реальных или новых учебных ситуациях [2].

Целью итогового контроля является определение конечные результатов обучения биологии. Он охватывает всю систему умений, знаний, опыта творческой биологической деятельности и ценностных отношений с учетом требований учебных программ и ГОСТов по предмету [3].

Периодический, тематический и итоговый виды контроля в практике обучения биологии часто реализуются в форме собеседования, контрольной работы, семинара, тестирования, зачета и экзамена.

Отсроченный контроль — контроль остаточных знаний и умений, ценностных отношений к объектам живой природы и опыта творческой биологической деятельности по истечении длительного промежутка времени после изучения раздела или курса в целом. По его результатам можно судить об эффективности процесса обучения учащихся биологии. Как правило, этот вид контроля реализуется при использовании тестовых заданий [2].

Контроль за биологической подготовкой учащихся осуществляется с обязательной оценкой знаний, умений, опыта ценностных отношений и творческой деятельности. Оценка предполагает указание учителем на положительные и отрицательные характеристики ответов учащихся.

При этом он обращает внимание на последовательность представления учебного материала, его глубину, аргументированность ответов и их объективность. Следовательно, оценка связана с анализом достигнутого учащимися уровня владения учебным материалом и его сравнения с эталонными представлениями, описанными в учебных программах и учебниках биологии. Условным отражением оценки является отметка, которая выражается в отечественной педагогике в баллах. В России принята 4-балльная система отметок: «5» — владеет биологическим материалом в полной мере (отлично), «4» — владеет достаточно (хорошо), «3» — владеет недостаточно (удовлетворительно), «2» — не владеет (неудовлетворительно) [4].

Таким образом, представления о видах контроля знаний, умений, ценностных отношений и опыта творческой деятельности имеют важное значение в профессиональной деятельности учителя биологии. Они позволяют ему обнаруживать недостатки в системе биологического образования учащихся и принимать адекватные меры по их успешной ликвидации. Вместе с тем контроль дает возможность определять и фиксировать достижения, необходимые школьникам для успешной социализации в условиях современной российской действительности.

Список литературы:

1. Горовая, В.И., Шевченко, Г.И. Качество результатов образования в формате компетенций личности / В.И. Горовая, Г.И. Шевченко // Преподаватель XXI век. – 2017. – № 4. – С. 94-100.
2. Князева, В.В. Педагогика / В.В. Князева. - М.: Вузовская книга, 2016. – 872 с.
3. Мандель, Б.Р. Педагогика: Учебное пособие / Б.Р. Мандель. – М.: Флинта, 2014. – 288 с.
4. Подласый, И.П. Педагогика: Учебник для студентов высших педагогических учебных заведений / И.П. Подласый. – М.: Просвещение, 2012 г. – 291 с.

УДК 325.1

Хомякова В.Д.

студентка магистратуры

Кубанский государственный университет

(Россия, г. Краснодар)

Готин М.Б.

студент магистратуры

Кубанский государственный университет

(Россия, г. Краснодар)

Циндрик Э.Э.

студент магистратуры

Кубанский государственный университет

(Россия, г. Краснодар)

Научный руководитель:

Скоробогатов В.В.

к.полит.н, доцент

Кубанский государственный университет

(Россия, г. Краснодар)

МИГРАЦИОННЫЕ КОНФЛИКТЫ: ФУНКЦИИ И МОТИВЫ

Аннотация: В статье представлены теоретические аспекты миграционных конфликтов, рассматриваются особенности, функции и мотивы конфликтов, связанных с миграцией населения между различными регионами.

Ключевые слова: миграционный конфликт, функции миграционного конфликта, мотивы миграционных конфликтов.

В начале XXI века миграция населения приобретает внушительные масштабы. Миграция населения приводит к количественному и качественному изменению населения того или иного региона, государства в целом, влияет на различные стороны жизни общества [2, с. 212].

В основном миграция представляет собой составной процесс, состоящий из нескольких миграционных потоков. Их сила зависит от следующих условий: географического положения регионов, в рамках которых происходит миграционный обмен и численности их населения. Данные условия определяют следующую закономерность: чем выше численность население данных регионов, тем сильнее миграционные потоки, а также, чем меньше расстояние между регионами, тем интенсивнее данные потоки.

Миграция представляет собой процесс, способный влиять на развитие общества. Данному аспекту способствуют функции миграции: перераспределение населения, селективная функция и функция ускорения. Первая из указанных функций напрямую связана с перераспределением производительных сил и мощностей, инвестиций между отдельными регионами государства, в том числе между природными зонами, районами. Данная функция по своей сути выражает целевые ориентиры мигрантов на поиск лучшей жизни и улучшения условий проживания. Вторая функция неразрывно связана с изменением качественного состава населения различных регионов вследствие сегментарного участия в рамках миграции неоднородных и дифферентных социально-демографических групп. Третья функция способствует развитию населения, в которое осуществляется большее число миграционных потоков за счет изменения социально-психологических характеристик людей, расширению кругозора [1, с. 12]. Данные функции по своей природе можно считать общими для процесса миграции. Они находятся в неразрывной связи.

Перемещение групп людей, особенно массовое, как правило, ведет к развитию конфликтогенных факторов в развитии того или иного региона. Чаще всего в ходе миграционных конфликтов целью выступает удовлетворение потребностей и интересов. Мотивами конфликтов могут выступать корысть, месть, ненависть, обида,

неудовлетворенность принятым решением, стремление обеспечить себя материально, чувствовать себя в безопасности и др. [4, с. 220]

К мотивам миграционных конфликтов, также можно отнести экономические трудности территориальные претензии, политические симпатии и антипатии, стремление к лидерству, национальная гордость и ряд других противоречий.

В общем виде миграционные конфликты выступают своеобразным маркером необратимости изменения социальных структур, выступающих гарантом стабильности общества, дезорганизации социальных процессов на мировом и региональном уровнях.

В целом конфликтные ситуации, связанные с миграцией, свидетельствуют о необратимом изменении социальных структур, обеспечивающих стабильность общества, о протекании социально-дезорганизационных процессов, как на мировом, так и на региональном уровне. В частности, дезорганизация заключается в неконтролируемых потоках миграции, в таком состоянии социальных институтов, когда они не могут выполнять свои задачи, в ослаблении механизмов формального и неформального контроля, в неустойчивости оценок, появлении образцов поведения, противоречащих допустимым нормам [5, с. 145].

В основном зарождение и проявление конфликтов, связанных с миграцией, вызвано объективными причинами. На общегосударственном уровне объективными причинами конфликтогенности миграции могут быть характер социально-этнической структуры, противоречия в институциональной структуре, в системе ценностей, неразвитость материальной базы [3, с. 245]. Тем не менее, нельзя отрицать и существования субъективных факторов конфликтности миграционных процессов, не имеющих прямого отношения к их действительным мотивам и потребностям сторон.

Список литературы:

1. Дмитриев А. В., Жуков В. И., Пядухов Г. А. Миграция: конфликт, безопасность, сотрудничество. М.: Изд. РГСУ, 2009. 354 с.
2. Дмитриев А. В., Слепцов Н. С. Конфликты миграции. М.: Альфа-М, 2008. 224 с.

3. Мурашева С. В. Причины конфликтогенности миграции. Интеграция теории и практики в решении социальных проблем // Интеграция теории и практики в решении социальных проблем: материалы V междунар. заоч. науч.-практ. конф. Орел: ФГБОУ ВПО «ОГУ», 2013. С. 245-249.

4. Мурашева С. В. Межгрупповой диалог: подготовка конфликтологов для работы с участниками миграционных конфликтов // Профайлинг и медиация: сферы, ценности, технологии, обучение / отв. ред. М. Р. Арпентьева. Калуга: Калуж. гос. ун-т им. К. Э. Циолковского, Эйдос, 2016. С. 220-230. (Сер. «Актуальные проблемы практической психологии: кризис, развитие, поддержка». Вып. 2).

5. Юдина Т. Н. Социология миграции: учеб. пособие. М.: Академический проект, 2006. 272 с.

УДК 347.1

Юцык А.А.

студент, кафедра начального обучения
Павлодарский государственный педагогический университет
(Казахстан)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДИАЛОГОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности и значение использования диалоговой технологии обучения в качестве средства формирования коммуникативной компетенции учащихся младших классов.

Ключевые слова: диалог, педагогические технологии, инновация, диалоговая технология обучения, младшие школьники.

Государственный общеобязательный стандарт начального образования Республики Казахстан направлен на реализацию качественно новой личностно-ориентированной развивающей методики обучения языкам, в соответствии с чем одной из главных целей обучения языкам является формирование коммуникативной компетенции, предполагающей развитие речи, в первую очередь, диалогической речи, то есть устной речи и навыков речевого общения с окружающими [1]. Согласно этому, правильно организованная система обучения различным видам речевой деятельности позволяет максимально развить и сформировать коммуникативные навыки и способности каждого учащегося. Именно в начальной школе дети начинают овладевать нормами устного и письменного литературного языка, учатся использовать языковые средства в разных условиях общения в соответствии с целями и задачами речи. Диалоговая технология является одной из основных технологий личностно-ориентированного обучения, поэтому в настоящее время он чрезвычайно популярен и актуален. Как известно, в основе личностно-ориентированного образования лежит подход, когда учитель воспринимает ученика как субъект учебной деятельности, человека,

стремящегося к самоопределению и самореализации. Приоритет отдается таким методам обучения, которые помогают учащимся не только ориентироваться в сложном мире, но и осваивать методы самостоятельного извлечения новых знаний. Более того, в современном информационном обществе такие навыки, как поиск самостоятельных исследований и креативность, необходимы для существования.

В этом аспекте диалоговая технология характеризуется своими функциями, принципами и обладает специфическими элементами. Так, элементами диалоговой технологии являются: постановка целей и их максимальное уточнение; строгая ориентация всего хода взаимодействия на заданные цели; ориентация хода диалога на гарантированное достижение результатов; оценка текущих результатов, коррекция обучения, направленная на достижение поставленных целей; заключительная оценка результатов.

Диалоговая технология как современная педагогическая технология призвана выполнить следующие функции: когнитивную, креативную, рефлексивную [2, с. 5].

Принципами диалоговой технологии являются следующие: проблемности и оптимальности, поэтапного циркулирования информации, разомкнутости и незавершенности диалога, децентрации и децентрализации, параллельного взаимодействия.

Таким образом, педагогическая технология есть продуманная во всех деталях модель совместной учебной и педагогической деятельности по проектированию, организации и проведению учебного процесса с безусловным обеспечением комфортных условий для учащихся и учителя.

Достоинствами диалоговой технологии обучения по отношению к другим педагогическим подходам и технологиям можно считать возможность использования разных форм организации учеников, а также использование современных методических приемов, развивающих интеллектуальные, коммуникативные и познавательные умения учащихся [3, с. 3-8].

Данная технология помогает ученику овладеть коммуникативными способностями, навыками диалогового общения, умением задавать вопросы,

постановки и решения проблем, помогает овладеть методами групповой работы, умением аргументировано вести дискуссию.

Что же даёт технология диалогового обучения учащимся?

- повышение эффективности восприятия материала;
- повышение интереса как к изучаемому материалу, так и к самому процессу обучения;
- умение задавать вопросы и давать аргументированные ответы;
- умение работать в паре и группами;
- повышение качества образования учащихся.

Что даёт данная технология учителю?

- умение создать в классе атмосферу открытости и сотрудничества;
- стать практиками, которые умеют грамотно анализировать свою деятельность;
- стать источником профессиональной информации для других учителей.

Диалоговая технология обучения предлагает для выбора целый ряд стратегий, приёмов и методов, но этот перечень не закрыт, и учитель вполне может использовать те приёмы, к которым он привык, которые он считает наиболее эффективными [4].

Таким образом, в процессе решения проблемных вопросов, порождающих внутренние и внешние диалоги, происходит развитие диалогичности мышления младших школьников. В этом смысле основной задачей учителя является создание на уроке ситуации, близкой к ситуации живого общения, то есть учебного диалога, который можно определить как соприкосновение двух несовпадающих, но равноправных сторон. С этой целью необходимо использовать в работе различные методы и приёмы диалогового обучения для формирования коммуникативных навыков, которые подразумевают хорошо развитую речь, умение вступать в диалог, работать в группе, высказывать свою точку зрения, отстаивать её, принимать чужую точку зрения.

Таким образом, используя учебный диалог, нам удастся значительно приблизить учебный процесс к реальной жизни, протекающей за стенами классной комнаты. Любая педагогическая деятельность в итоге направлена на построение идеального общества, и в этом смысле даже один школьный класс, обученный основам диалогового общения, есть шаг к достижению больших целей.

Список литературы:

1. Государственный общеобязательный стандарт среднего образования (начального, основного среднего, общего среднего образования), утверждённый постановлением РК от 23 августа 2012 года №1080 (ГОСО РК 1.4.002-2012)
2. Листратенко Н. Диалоговые технологии в воспитательном процессе / Н. Листратенко // Воспитание школьников. 2006. №7. С. 5;
3. Коротаяева Е.В. Интерактивное обучение: организация учебных диалогов // Русский язык в школе. 1999. № 5. С. 3–8;
4. Селевко Г.К. Современные образовательные технологии: Учебное пособие. // Народное образование. 1998. 256 с.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.965

Ашуров М.Х.

магистрант кафедры уголовного процесса

Государственного бюджетного образовательного учреждения

высшего образования Московской области

«Университет «Дубна»

(Россия, г. Дубна)

**К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ВИДА
ОКАЗАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ**

Аннотация: статья посвящена анализу понятия адвокатской деятельности на основании положений действующего законодательства, места и роли института адвокатуры в системе органов, осуществляющих правозащитную деятельность.

Ключевые слова: адвокатская деятельность, адвокатура, правозащитная деятельность.

Адвокатура на протяжении исторического развития человечества признавалась важнейшим правовым институтом любого государства. При этом традиционно подчеркивается, что от того, насколько сильна, самостоятельна, и защищена с юридической точки зрения адвокатская деятельность и адвокатура, во многом зависит уверенность каждого гражданина в собственном благополучии, осознание им возможности защиты собственных прав и законных интересов, в том числе в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности [5].

В свою очередь адвокатура, как совокупное понятие, обозначающее объединение всех адвокатов, выступает весьма сложной социальной системой. Обозначенная сложность обуславливается как характером выполняемых задач, так и многообразием форм и видов структур, образующих ее содержание, а также необходимостью взаимодействия с клиентами и правоохранительными органами, широтой сферы

профессиональной деятельности, особенностями этического регулирования реализации возложенных полномочий, и т. д. [4]

Понятие адвокатской деятельности закреплено в ст. 1 Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [3].

Адвокатской деятельностью является квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе лицами, получившими статус адвоката в порядке, установленном законом, физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию.

Кроме того, в процессе проведения характеристик адвокатской деятельности представляется целесообразным остановиться подробнее на характеристике отграничения рассматриваемой деятельности и иных видов юридической помощи.

Так, анализ положений действующего законодательства позволяет сделать вывод о том, что не является адвокатской деятельностью:

- юридическая помощь, оказываемая работниками правовых служб юридических лиц;
- юридическая помощь, оказываемая организациями, товариществами и индивидуальными предпринимателями, целью деятельности которых выступает оказание юридических услуг;
- юридическая помощь нотариусов и иных лиц, специально уполномоченных на ведение особых видов юридически значимой деятельности, не связанной с адвокатской.

Проводя характеристику правозащитной деятельности в Российской Федерации, представляется целесообразным обратить внимание на то, что в настоящее время наблюдаются тенденции надления вопросов обеспечения охраны прав, свобод и законных интересов граждан в нашей стране, приоритетным характером в деятельности государства, а также проводимых в настоящее время и планируемых в будущем политико–правовых реформ.

В качестве предпосылки обозначенной тенденции, в наиболее общем виде, может быть названо признание на самом высоком законодательном уровне – а именно, в положениях действующей Конституции РФ, человека, его прав и свобод, высшей

социальной ценностью, что автоматически предполагает восприятие на себя государством обязанности обеспечивать соответствующую защиту прав и свобод [1].

Таким образом, многогранность понятия адвокатской деятельности позволяет рассматривать ее как разновидность правовой деятельности, представляющей собой совокупность юридически обусловленных и формально определенных действий, осуществляемых адвокатом, в установленном законодательством, а также корпоративными актами порядке, в целях защиты прав, свобод и законных интересов субъектов правоотношений.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993), (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля 2014 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 4. – Ст. 445.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. 138–ФЗ (с изм. и доп. от 30 декабря 2015 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

3. Федеральный закон РФ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31 мая 2002 года № 63–ФЗ (с изм. и доп. от 13 июля 2015 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 23. – Ст. 2102.

4. Адвокатура в РФ: учебник / Т. М. Шамба, В. Н. Кокин. – 3–е изд. – М.: Норма, Инфра – М, 2015. – 480 с.

5. Синичкин, А. А. Адвокат в уголовном процессе: некоторые пробелы в правовом регулировании его деятельности / А. А. Синичкин // Пробелы в российском законодательстве. – 2014. – №3. – С. 230–23

УДК 347.965.1

Ашуров М.Х.

магистрант кафедры уголовного процесса
Государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования Московской области
«Университет «Дубна»
(Россия, г. Дубна)

ТАКТИКА ОКАЗАНИЯ АДВОКАТОМ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ СВИДЕТЕЛЮ, УЧАСТВУЮЩЕМУ В СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ

Аннотация: статья посвящена анализу прав гражданина на помощь адвоката-защитника. Приводятся особенности оказания юридической помощи свидетелю в уголовном процессе.

Ключевые слова: юридическая помощь, свидетель, уголовный процесс.

Официальным правовым основанием оказания адвокатом правовой помощи свидетелю является положение п. 6 ч. 4 ст. 65 УПК РФ [1]. Данная норма закона включает в число прав свидетеля возможность его явки на допрос к следователю вместе с адвокатом.

Существование данной нормы в изложенной редакции вовсе не означает, что право на адвоката имеет только лицо, вызываемое в качестве свидетеля, и лишь в случае его вызова следователем. Вызов свидетеля может также осуществить: оперуполномоченный, участковый, иной сотрудник полиции, дознаватель, начальник отдела дознания или следственного органа, инспектор налогового органа, прокурор и суд. При вызове на допрос вышеперечисленными лицами свидетель также имеет полное и законное право на приглашение адвоката для оказания юридической помощи.

Данные права за гражданином закреплены Постановлением Конституционного Суда РФ № 11-П от 27.06.2000 года [2].

В случае, если лицу поступила повестка на допрос в качестве свидетеля, и он желает воспользоваться юридической помощью, следует прибегнуть к услугам адвоката по

уголовным делам. Кроме того, в зависимости от того сотрудник какого ведомства вызывает лицо, будет рационально пригласить соответствующего профильного специалиста, например, адвоката по экономическим преступлениям, адвоката по таможенным делам, адвоката по компьютерным преступлениям и т.д. [4]

Из содержания полученной повестки можно узнать, кто приглашает лицо на допрос, в какой уполномоченный орган и по какому уголовному делу (поводу). Руководствуясь данной информацией, опытный адвокат может сориентировать своего клиента, в связи с чем он вызывается на допрос. Не будет лишним, если по контактному телефону, указанному в повестке, клиент позвонит инициатору допроса и поинтересуется, по какому поводу вызван для проведения следственных действий. Бесспорно, что полученная информация о предмете вызова на допрос в совокупности с пояснениями клиента, позволит адвокату подготовиться к предстоящему допросу и выработать процессуальную линию защиты интересов. К вышесказанному следует добавить, что выбор адвоката необходимо осуществлять с соблюдением определенных критериев [3].

Неотъемлемым элементом подготовки к предстоящему допросу является разъяснение клиенту процессуальных прав как свидетеля, определение моделей поведения при том или ином развитии событий (допросе), а также психологическая подготовка к предстоящему допросу. Оформление полномочий адвоката на защиту подтверждается выдачей ордера, который, в свою очередь, оформляется на основании заключенного с адвокатом соглашения об оказании юридической помощи.

В настоящее время, приходится констатировать тот факт, что порядок формирования доказательственной базы по делу далек от совершенства. Статья 74 УПК РФ содержит перечень доказательств, среди которых упоминаются показания потерпевшего, которые по своей юридической природе тождественны показаниям свидетелей [1]. Но в тоже время порядок осуществления следственных действий в отношении потерпевших и свидетелей существенно различается.

Полагаем, что для решения возникшей проблемы требуется изменить ч.5 ст.189 УПК РФ: «Если потерпевший явился на допрос с адвокатом (потерпевший с представителем), то адвокат присутствует при допросе и пользуется правами, предусмотренными ч.2 ст. 53, а представитель правами потерпевшего в порядке ч.3 ст.45 УПК РФ». Учитывая

указанные положения, процессуальный статус потерпевшего усовершенствуется, и объем его прав уравнивается с правами обвиняемого и подозреваемого.

Таким образом, адвокат в буквальном смысле слова призван выступить правовым щитом перед потенциальной угрозой необоснованного уголовного преследования свидетеля, предотвратить незаконное оказание на него психологического воздействия или недопустимых методов следствия, а также стать независимым правовым консультантом для своего клиента.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019 г., с изм. от 12.04.2019 г.) // Собрание законодательства РФ. - 2001. - № 52. - Ст. 4921.

2. Постановление Конституционного Суда РФ от 27.06.2000 г. № 11-П // СПС «КонсультантПлюс».

3. Архипов, А.С. Проблемы правового регулирования и практики участия защитника в деле с момента задержания лица по подозрению в совершении преступления / А.С.Архипов, Л.С. Золочевская // Российский следователь. - 2019. - № 1. - С. 14.

4. Кузнецов, С.А. Права (статусы) профессионального защитника-адвоката (представителя) / С.А. Кузнецов // Добрянка: Добрянка - столица доброты. - Пермский край. - 2018. - С. 58.

УДК 34.096

Веснин Т.П.

студент

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Томский государственный университет»
(Россия, г. Томск)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ АДВОКАТУРЫ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности перспективы развития отечественной адвокатуры, анализируются задачи и цели перспективы развития.

Ключевые слова: адвокатура, развитие, развитие.

Российская Федерация закрепила статью 48 конституции, право каждого гражданина на получение квалифицированной юридической помощи.

Данное право является одним из основополагающих прав человека, а вместе с этим является важной гарантией соблюдения всех прав и свобод любого гражданина Российской Федерации. Очень важно отметить, что Адвокатура в РФ это единственный институт, который назван «институтом гражданского общества», это говорит о том, что адвокатура есть система, которая отстаивает права общества и борется за них.

Формально в нашем государстве подразумевается полная независимость адвокатуры, но на практике зачастую происходит не так. Если рассматривать это более подробно, то нужно сказать, что случаются случаи необоснованных обысков адвокатов, имеют место на существование. Обыск используется как повод, чтобы лишить адвоката возможности выступать по другому, более сложному делу. Кроме того, в ряде случаев очень сильна коррупционная составляющая. Так же при посещении адвокатом колонии на него производится давление, которое выражается в том, что их пытаются запугать или не допустить к их доверителям, порой это делается намеренно, чтобы скрыть насилие над заключенными. Правозащитники требуют соблюдения Конституции, но защищать права и свободы граждан они могут только с помощью адвокатов. Так же

производится обыск адвокатов. Бывают случаи, когда адвоката отстраняют от защиты, причем не на одно заседание, а до конца процесса, судьи в этих случаях ссылаются на статью 258 УПК РФ и все это происходит зачастую из-за того, что адвокат слишком хорошо выполняет свою работу. Очевидно, что Государство должно пресекать все эти случаи, каждый обыск адвоката рассматривать, как отдельно взятое дело на региональных масштабах говорить о нём. В дальнейшем усиливать гарантии независимости адвокатуры, которые будут способствовать развитию института адвокатуры[1, с. 256].

Другой большой проблемой адвокатуры является её не качественное образование или нехватка кадров с образованием действительно высокого уровня. Сейчас многие университеты выпускают «липовых» юристов образование, которых по факту нельзя назвать юридическим, так же эту проблему поднимает такой юрист, как Бевзенко Роман Сергеевич. Решением этой проблемы может служить создание специальных филиалов для повышения квалификации адвокатов.

Кроме перечисленных задач, существуют другие задачи в российской адвокатуре, которые стоят перед государством и требуют их решения, от этого может в частности зависеть эффективность и дееспособность адвокатуры в России.

К этим задачам, прежде всего, следует отнести: решение процедурных вопросов, связанных с приобретением статуса адвоката; решение вопросов, связанных с формированием и деятельностью общенациональной ассоциации российских адвокатов [2, с. 42].

Подводя итоги анализа Российской адвокатуры, следует сказать, что Российская адвокатура прошла огромный путь, от бесправного института, который был зависим от государства до нынешней адвокатуры, которая характерна демократическому обществу и фактически имеет независимость, на практике это не всегда так, поэтому Российской адвокатуре есть куда стремиться в своём развитии.

Список литературы:

1. Смоленский М.Б.// Адвокатская деятельность и адвокатура Российской Федерации. 3-е изд., Испр. и доп. - Ростов на / Д .: Феникс, 2004. - 256 с.
2. Васьковский Е.В. Организация адвокатуры. Том 1, 2 // С. -Петербург, типография П. П. Сойкина, 1893 г. с. 42

УДК 336.22

Гора Е.А.

магистрант 2 курса

Уральский государственный юридический университет (Россия, Екатеринбург)

**КОДИФИКАЦИЯ ПРИНЦИПА НЕДОПУЩЕНИЯ ЗЛУОПОТРЕБЛЕНИЯ
ПРАВОМ В НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация: в статье анализируется история развития принципа недопущения злоупотребления правом в налоговом законодательстве Российской Федерации. На основании исследования автором сделаны выводы о возможности совместного применения ст. 54.1 НК РФ и Постановления Пленума ВАС РФ №53 от 12.10.2006 г.

Ключевые слова: злоупотребление правом в налоговых правоотношениях, необоснованная налоговая выгода.

На необходимости совершения добросовестных действий налогоплательщиком акцентировал внимание еще Конституционный Суд РФ в Определении от 25 июля 2001 г. N 138-О, которым была закреплена презумпция, согласно которой на лиц, злоупотребляющих своим правом, не распространяется действие правовых норм, позволяющих предъявлять формально законные требования [2]. Впоследствии эта мысль была развита, и в п. 1 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12 октября 2006 N 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» (далее – ППВАС №53, Постановление) было указано на то, что судебная практика разрешения налоговых споров исходит из презумпции добросовестности налогоплательщиков и иных участников правоотношений в сфере экономики в соответствии с ч. 6 ст. 108 Налогового кодекса РФ (далее – НК РФ) [3]. В связи с этим предполагается, что действия налогоплательщика, имеющие своим результатом получение налоговой выгоды, экономически оправданны, а сведения, содержащиеся в налоговой декларации и бухгалтерской отчетности, - достоверны.

Таким образом, категория «злоупотребления правом» в российском налоговом праве законодательно не закреплена, однако неразрывно связана с понятиями добросовестности и обоснованности налоговой выгоды и определяется либо через данные понятия, либо при их помощи.

Так в российской правовой системе была сформулирована судебная доктрина о недопущении злоупотребления правом путем оценки обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды. Так, ППВАС №53 закрепило основные положения данной доктрины, сводящиеся к определению критериев обоснованности налоговой выгоды, на фоне постоянно растущего количества налоговых споров.

В рассматриваемом Постановлении из презумпции добросовестности налогоплательщиков была выведена презумпция экономической оправданности действий налогоплательщика, имеющих своим результатом получение налоговой выгоды. Презумпция экономической оправданности действий налогоплательщика использовалась и используется во многих судебных решениях и постановлениях, принятых после публикации ППВАС №53, даже с учетом последних изменений в НК РФ.

Важное значение имеет п. 7 рассматриваемого Постановления, который устанавливает, что, если суд на основании оценки представленных налоговым органом и налогоплательщиком доказательств придет к выводу о том, что налогоплательщик для целей налогообложения учел операции не в соответствии с их действительным экономическим смыслом, суд определяет объем прав и обязанностей налогоплательщика исходя из подлинного экономического содержания соответствующей операции [3]. Фактически это является следствием применения доктрины «существо над формой» (equity above the form), первоначально созданной в США, и в контексте ППВАС №53 эта доктрина оказывается одной из составных частей доктрины обоснованной налоговой выгоды.

В 2017 году законодателем была введена норма статьи 54.1 НК РФ «Пределы осуществления прав по исчислению налоговой базы и (или) суммы налога, сбора, страховых взносов», которая сформулировала, по своей сути, антиуклонительное правило:

П. 1 ст. 54.1 НК РФ: «Не допускается уменьшение налогоплательщиком налоговой базы и (или) суммы подлежащего уплате налога в результате искажения сведений о фактах хозяйственной жизни (совокупности таких фактов), об объектах налогообложения, подлежащих отражению в налоговом и (или) бухгалтерском учете либо налоговой отчетности налогоплательщика» [1].

Как видно из приведенного фрагмента, положения ст. 54.1 НК РФ не содержат в себе таких категорий как «злоупотребление правом» или «необоснованная налоговая выгода». Данные положения фактически избегают общего регулирования, по-прежнему отдавая предпочтение предотвращению конкретных форм злоупотреблений. Данной статьей, по сути, введена обязанность для налогоплательщиков и их налоговых агентов исчислять налоги так, чтобы исключались любые искажения сведений о фактах предпринимательской жизни либо об объекте налогообложения.

Таким образом, нововведенная норма семантически не направлена на общий запрет на злоупотребление налоговыми правами, хотя, как и ППВАС №53, преследует цель противодействовать такому злоупотреблению.

Результатом появления этой нормы стала правовая неопределенность о возможности совместного применения ст. 54.1 НК РФ и ППВАС №53, как дополняющих друг друга. Перед правоприменителем встал вопрос о том, в какой мере соотносятся положения НК РФ и разъяснения Пленума ВАС РФ, возможно и необходимо ли совместное применение ст. 54.1 НК РФ и ППВАС №53 в целях «наполнения» доктрины недопущения злоупотребления правом, а самое главное, насколько целесообразно выделять ряд критериев, отграничивающих правомерное поведение от форм злоупотребления правом?

Данный вопрос нашел разрешение в Постановлении Арбитражного суда Уральского округа от 15.01.2018 по делу № А50-10371/2017.

Суд кассационной инстанции удовлетворил кассационную жалобу и счел необходимым отметить, что несмотря на то, что статья 54.1 Кодекса является новеллой российского налогового законодательства, до введения в действие данной нормы спорные правоотношения не имели легального регламентирования, а фактически регулировались правовыми позициями, выработанными высшими судебными

инстанциями (постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 20.02.2001 N 3-П, постановление N 53, постановления Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 20.04.2010 N 18162/09, от 08.06.2010 N 17684/09, от 25.05.2010 N 15658/09, от 03.07.2012 N 2341/12, определения экономической коллегии Верховного Суда Российской Федерации от 03.02.2015 N 309-КГ14-2191, от 20.07.2016 N 305-КГ16-4155, от 06.02.2017 N 305-КГ16-14921, от 29.11.2016 N 305-КГ16-10399, п. 31 Обзора судебной практики N 1 (2017), утвержденного президиумом Верховного Суда Российской Федерации от 16.02.2017).

Исходя из толкования ст. 54.1 Кодекса, целью введения которой являлось легальное закрепление выработанных судебной практикой правовых позиций, а также систематического толкования всех положений рассматриваемой нормы в их совокупности, суд кассационной инстанции приходит к выводу, что ст. 54.1 Кодекса не содержит норм каким-либо образом изменяющих/улучшающих, либо ухудшающих положение налогоплательщика по сравнению с тем, которое было определено ранее, до введения в действие рассматриваемой нормы на основании правовых позиций, выработанных судебной арбитражной практикой [4].

В данном случае особый интерес для исследования представляет не вопрос придания норме ст. 54.1 НК РФ обратной силы, а выводы суда относительно цели закрепления законодателем ст. 54.1 НК РФ в налоговом законодательстве.

Называя в качестве цели закрепление выработанных судебной практикой правовых позиций и определяя конкретный перечень указанных правовых позиций, суд фактически признает возможность применения изложенных ранее правовых позиций в качестве разъяснений ст. 54.1 НК РФ. Такой вывод суда представляется обоснованным по нижеследующим основаниям.

Как мы вскользь заметили ранее, на наш взгляд, ст. 54.1 НК РФ по своему содержанию представляет собой не общую, а специальную норму налогового права, направленную на пресечение определенных составов налоговых правонарушений.

Совместно со ст. 54.1 НК РФ законодателем было введено правило п. 5 ст. 82 НК РФ, закрепляющее за налоговыми органами обязанность доказывать обстоятельства, предусмотренные п. 1 ст. 54.1 НК РФ, и (или) факт несоблюдения условий,

предусмотренных п. 2 ст. 54.1 НК РФ. Такое доказывание, в частности, проводится налоговым органом в случае реализации мероприятий налогового контроля в соответствии с разделами V, V.1, V.2 НК РФ. Указанное правило в полном объеме соотносится с разъяснениями ВАС РФ о том, что налоговая выгода может быть признана необоснованной, если налоговым органом будет доказано, что налогоплательщик действовал без должной осмотрительности и осторожности и ему должно было быть известно о нарушениях, допущенных контрагентом, в частности, в силу отношений взаимозависимости или аффилированности налогоплательщика с контрагентом, а также что деятельность налогоплательщика, его взаимозависимых или аффилированных лиц направлена на совершение операций, связанных с налоговой выгодой, преимущественно с контрагентами, не исполняющими своих налоговых обязанностей [5, С. 26].

Таким образом, исходя из буквального толкования данных норм, законодатель фактически ограничил сферу применения ст. 54.1 НК РФ разделами V, V.1, V.2 НК РФ.

В связи с этим, важно отметить, что созданная ВАС доктрина обоснованности налоговой выгоды в данных условиях приобретает еще большее теоретическое и практическое значение, чем ранее, поскольку содержащиеся в ней критерии позволяют налоговым и судебным органам оценивать разнообразные формы деятельности налогоплательщика с точки зрения их правомерности.

Вместе с тем, несмотря на существенные достоинства, неоспоримым минусом ППВАС №53 является неопределенное содержание ряда терминов, не раскрывающих своей сути в разъяснениях. К таковым относятся "действительный экономический смысл" операции, "разумная экономическая или иная причина, обусловившая операцию", "цель делового характера", "реальная предпринимательская или иная экономическая деятельность", "подлинное экономическое содержание" хозяйственной операции, "экономический эффект".

Таким образом, ст. 54.1 НК РФ и ППВАС №53 являются неидеальными регуляторами правоотношений для целей исключения злоупотребления. Если ст. 54.1 НК РФ обладает усеченной сферой применения, то ППВАС №53 содержит ряд терминов, содержание которых не разъяснено, а потому порождает различие в

толковании. Более того, оба данных регулятора пошли по пути формирования критериев, которые определяют наличие либо отсутствие злоупотребления.

С учетом того, что ст. 54.1 НК РФ все же является закрепленной законодательно, представляется целесообразным использовать ее в качестве основного источника, содержащего антиуклонительные правила, а ППВАС №53 использовать субсидиарно, в качестве разъяснений к этой статье. Между тем, с учетом богатого правового опыта, выработанного при помощи ППВАС №53 и обилия правовых позиций, возникших после его принятия, следует также учитывать данные правовые позиции.

Кроме того, важным вопросом остается и следующий – можно ли считать наличие указанных положений полноценным регулятором, не допускающим злоупотребление налоговыми правами? На наш взгляд, нельзя. В связи с тем, что законодатель пошел по пути закрепления специальных антиуклонительных правил, детализации критериев злоупотреблений, положения НК РФ и ППВАС №53 являются лишь воплощением соответствующего решения законодателя. Между тем, в части, не урегулированной НК РФ и ППВАС №53 (а часть эта значительна, поскольку данные регуляторы основаны на системе оценочных категорий), злоупотребление правом может приобретать все новые формы и воплощения, предотвратить которые при помощи специальных норм крайне проблематично. Попытка выработки идеальных детальных критериев злоупотреблений представляется нам целесообразной в совокупности с наличием общей антиуклонительной нормы, сформулированной по примеру ст. 10 Гражданского кодекса РФ. Формулировка такой нормы, на наш взгляд, должна сводиться к императиву, согласно которому любые действия налогоплательщиков, совершенные в обход налогового закона, не допускаются.

Повторно заметим, что наличие общей нормы не должно исключать также наличие и применение специальных норм. В противном случае может возникнуть ситуация, при которой включение общей нормы может быть истолковано как косвенное признание того, что в ее отсутствие невозможно использовать другие подходы к решению проблемы действий в обход закона.

Таким образом, на наш взгляд, в данном случае необходимо следовать опыту международного налогового права, включив в текст кодекса общую

антиуклонительную норму в качестве дополнительного регулятора превентивного воздействия.

Подводя итог, нужно отметить, что на сегодняшний день российский законодатель, по сути, «тестирует» различные способы правовой регламентации положений, предотвращающих злоупотребления налогоплательщиков. Введенная норма ст. 54.1 НК РФ стала первым шагом на пути к законодательному закреплению антиуклонительных правил. В свою очередь, ППВАС №53 логически дополняет введенную норму, разъясняя ее положения и заполняя пробелы. Между тем, на наш взгляд, целесообразно было бы ввести общую антиуклонительную норму, распространяющуюся на весь спектр налоговых правоотношений с тем, чтобы позволить квалифицировать в качестве злоупотребления правом даже те действия налогоплательщиков, которые не подпадают под критерии, закрепленные ст. 54.1 НК РФ и ППВАС №53. С учетом публичного характера налоговых правоотношений закрепление такого принципа должно положительно сказаться на правовом регулировании налоговых правоотношений в Российской Федерации.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Российская газета. N 148-149, 06.08.1998 [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
2. Определение Конституционного Суда РФ от 25.07.2001 N 138-О «По ходатайству Министерства Российской Федерации по налогам и сборам о разъяснении Постановления Конституционного Суда РФ от 12 октября 1998 года по делу о проверке конституционности пункта 3 статьи 11 Закона РФ «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
3. Постановление Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 N 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» // Вестник ВАС РФ, N 12, декабрь, 2006 [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

4. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 15.01.2018 N Ф09-8180/17 по делу N А50-10371/2017 [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
5. Волков А.В. Конец эпохи «оптимизации налогов» в предпринимательской деятельности // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2018. N 3. С. 23 – 27.

УДК 343.36

Зорина И.В.

магистрант юридического факультета

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС

(Россия, г. Екатеринбург)

**«ВСЕ РАВНЫ ПЕРЕД ЗАКОНОМ И СУДОМ»..., НО
НЕКОТОРЫЕ «РАВНЕЕ»?**

Аннотация: в данной статье на конкретных примерах рассматриваются случаи отказа арбитражного суда в признании незаконными действий государственных органов и должностных лиц, несмотря на очевидные нарушения данными лицами действующего законодательства; затрагивается проблема нарушения судом ст. 19 Конституции РФ, а также иных норм права в защиту государственных служащих и должностных лиц.

Ключевые слова: Конституция РФ, чиновник, должностное лицо, государственный орган, государственный служащий.

Практически всем россиянам известна фраза: «Все равны перед законом».

Конституции большинства государств закрепляют равенство всех перед законом, при этом далеко не всегда упоминая суд.

В статье 19 Конституции Российской Федерации указано: **«Все равны перед законом и судом.** Государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. Запрещаются любые формы ограничения прав граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности. Мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации» [1].

Изложенная таким образом в п. 1 вышеуказанной статьи Конституции РФ норма свидетельствует о том, что основной закон государства придает значение не только

закону, но и **суду**, выделяя судебную власть отдельно в качестве средства защиты и восстановления прав и свобод лиц, чьи права и свободы нарушены.

Несмотря на то, что закреплено в Конституции РФ, некоторые россияне (не только юристы), столкнувшиеся с российской Фемидой в ряде судебных дел, поймут правильно существующее в России выражение: «Все равны перед законом, **но некоторые равнее...**» При этом без лишних объяснений большинству становится понятно, что те, кто «равнее» - это в первую очередь те, кто имеет власть, деньги, положение в обществе, что в конечном итоге в ряде случаев и гарантирует «договоренность с Фемидой».

В число тех, кому, следуя статистике, легче «договориться с богиней правосудия», находятся и чиновники.

Чиновник – это государственный служащий, обладающий определенным чином. В категории чиновников в РФ находятся люди, которые должны служить на благо своего государства. Признаками госслужащего являются:

- должность в государственных органах и их аппарате;
- деятельность по выполнению функций государства;
- получение дохода за свою работу за счет государственных средств.

В состав должностных лиц входят чиновники, которые наделены правами издавать правовые акты, подписывать важные бумаги, выполнять регистрационные действия и многое другое.

Кто относится к чиновникам в России? В соответствии с действующим законодательством РФ, существует два вида госслужащих:

- 1) федеральный государственный работник - это работник, который выполняет свою профессиональную деятельность на должности федеральной государственной службы и получает за это деньги за счет материальных средств федерального бюджета [2];
- 2) государственный гражданский служащий субъекта РФ. Это работник, который выполняет свою рабочую деятельность на должности государственной гражданской службы субъекта России.

Права, обязанности, запреты, требования, предъявляемые к государственным гражданским служащим, регламентированы ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [3].

Никто не будет отрицать тот факт, что государственный служащий – это очень серьезная и ответственная должность, на которую должны брать людей только с соответствующим высшим образованием и опытом работы в той или иной сфере. Таких работников в особом порядке принимают на должность (либо избирают) и в специфическом порядке увольняют. Главный вид ответственности у государственных работников – политический. Например, отставка, отстранение от должности либо же, если это относится к политическому деятелю, то процедура импичмента.

Чиновники, к сожалению, тоже нарушают закон, следовательно, должны нести за это ответственность, в том числе обязаны возместить вред, причиненный своими неправомерными действиями или бездействием. В Гражданском кодексе на этот счет даже есть специальные нормы.

По правилам статьи 1069 Гражданского кодекса Российской Федерации ответственность за вред, причиненный государственными органами, органами местного самоуправления, а также их должностными лицами подлежит возмещению. Вред возмещается за счет соответственно казны Российской Федерации, казны субъекта Российской Федерации или казны муниципального образования [4].

Это в теории. Конечно, существует и практика взыскания с государства денег в счет возмещения вреда, причиненного государственными служащими. Выплаченные убытки бюджет должен предъявить конкретному чиновнику для возмещения.

Однако есть масса примеров, когда достаточно сложно или совсем невозможно компенсировать за счет средств государства убытки, причиненные чиновниками, так как не удается добиться от суда признания незаконными действий (бездействия) должностного лица, вследствие чего не удается привлечь госслужащего к ответственности, несмотря на явные нарушения им действующего законодательства.

Рассмотрим несколько примеров судебных актов арбитражного суда с участием государственных служащих не самого высокого уровня – государственного регистратора Росреестра и судебного пристава.

Государственный регистратор – это должностное лицо Росреестра, на которое возложены функции по **государственной регистрации прав** на недвижимое имущество и сделок с ним.

В соответствии со ст. 64 ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» Государственный регистратор прав является федеральным государственным гражданским служащим, должностным лицом органа регистрации прав, наделенным государственными полномочиями по осуществлению государственного кадастрового учета и государственной регистрации прав [5], [6].

Федеральная служба судебных приставов – орган власти исполнительного характера, в сферу деятельности которой входит организация выполнения судебных актов. Структура работает в составе Минюста.

Судебные приставы являются государственными гражданскими служащими, выполняющими определенные функции по исполнению решений суда и других органов государственной власти.

Судебный пристав-исполнитель – это должностное лицо, в чьи обязанности входит непосредственно принудительное исполнение судебных актов, актов других органов. Основной обязанностью является исполнение решений, постановлений, заключающееся во взыскании денежных сумм. Взыскание подразумевает под собой наложение ареста на денежные средства, как на наличные, так и находящиеся на счетах должника, также и арест имущества, с последующей его реализацией и погашением задолженности. Кроме того, для скорейшего исполнения находящихся в производстве исполнительных документов, судебный пристав наделен дополнительными полномочиями, а именно: возможностью установления запрета выезда за пределы Российской Федерации, запрета на выдачу загранпаспорта, запрета на отчуждение имущества (движимого или недвижимого), запрета на отчуждение плодов интеллектуальной деятельности [7], [8].

В пункте 5 статьи 200 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации указано следующее: **«Обязанность доказывания** соответствия оспариваемого ненормативного правового акта закону или иному нормативному правовому акту, законности принятия оспариваемого решения, совершения

оспариваемых действий (бездействия), наличия у органа или лица надлежащих полномочий на принятие оспариваемого акта, решения, совершение оспариваемых действий (бездействия), а также обстоятельств, послуживших основанием для принятия оспариваемого акта, решения, совершения оспариваемых действий (бездействия), **возлагается на орган или лицо, которые приняли акт, решение или совершили действия (бездействие)**» [9]. (То есть заранее доказывать, что действия чиновников незаконны, необязательно. **Госслужащий сам должен доказать суду, что его действия (бездействие) в каждом конкретном случае соответствовали закону.**)

Однако, например, при рассмотрении дела А60-19625/2011 суд первой инстанции фактически встал на защиту сотрудников службы судебных приставов, несмотря на то, что данные заинтересованные лица, бездействие которых оспаривалось, не явились ни в одно из трех судебных заседаний, не представили каких-либо пояснений и возражений, опровергающих позицию заявителя. Данные факты подтверждены определениями от 05.07.2011, 19.07.2011 и решением от 01.08.2011 по делу А60-19625/2011 [10], [11], [12].

Из решения от 01.08.2011 по данному делу следует, что исполнительные производства, возбужденные 09.12.2008 и 02.03.2009, не привели к исполнению требований исполнительных документов взыскателя, несмотря на наличие у должника имущества, находящегося под арестом. А доводы заявителя о бездействии судебных приставов около полутора лет (до сентября 2010 года) в части непринятия мер по оценке, реализации арестованного с 2008 года имущества и исполнении требований судебных актов (погашения задолженности перед взыскателем) в соответствии с частью 1 статьи 36 ФЗ «Об исполнительном производстве», **обязывающей судебного пристава исполнить требования исполнительного документа в двухмесячный срок со дня возбуждения исполнительного производства**, суд первой инстанции отклонил, поскольку, по мнению суда, *«пропуск названных сроков не является основанием для признания незаконным бездействия судебного пристава, названные сроки пресекательными не являются»* (лист 5 решения, абзац 2 решения от 01.08.2011 по делу А60-19625/2011).

Довод о том, что судебный акт должен быть исполнен приставом в **двухмесячный срок**, установленный ч. 1 ст. 36 ФЗ «Об исполнительном» производстве, суды апелляционной и кассационной инстанций также отклонили, указав, что данный срок «не является пресекательным».

Таким образом, как минимум возникает полное несоответствие между императивной нормой части 1 статьи 36 Федерального закона «Об исполнительном производстве», **ОБЯЗЫВАЮЩЕЙ** пристава исполнить судебный акт в течение двух месяцев после возбуждения исполнительного производства (тем более, согласно вышеуказанному решению у должника имущество находилось под арестом, то есть имущество было, его не нужно было разыскивать) и толкованием данной нормы права арбитражным судом.

Помимо этого суд первой инстанции не руководствовался положениями ч. 5 ст. 200 АПК РФ, обязывающей должностное лицо доказывать «законность» своих действий (бездействия).

Сотрудники ФССП не присутствовали ни в одном из трех проводимых судом заседаний и не представили каких-либо возражений на заявление истца, тем самым не опровергли позицию заявителя. Таким образом, результатом рассмотрения данного дела, исходя из норм ч. 5 ст. 200, ст. 65, ст. 9 АПК РФ, должен быть судебный акт об удовлетворении требований заявителя.

Приведенный пример свидетельствует об обратном: **арбитражный суд фактически осуществил защиту сотрудников ФССП**, проигнорировав положения ст. 9 (состязательность), ст. 65 (обязанность доказывания), а также ч. 5 ст. 200 АПК РФ (статью, которой установлена обязанность должностного лица доказывать правомерность своих действий).

В случае если бы арбитражный суд признал незаконным длительное бездействие судебного пристава, то заявитель получил бы право на возмещение за счет средств казны Российской Федерации убытков, причиненных взыскателю бездействием сотрудников ФССП.

При этом не исключен факт, что в случае обращения заявителя в правоохранительные органы бездействие судебного пристава могло бы уже

квалифицироваться как минимум по ст. 293 УК РФ (халатность). Помимо этого не исключен факт проведения сотрудниками Следственного комитета проверки на предмет наличия в действиях должностного лица состава преступлений, предусмотренных ст.ст. 285, 286 УК РФ [13].

В качестве другого примера, подтверждающего сложность признания незаконными действий государственных органов и должностных лиц, можно указать постановление от 30.09.2011 по делу А60-9367/2011 [14], в котором суд апелляционной инстанции отменил ряд выводов суда первой инстанции, признав все-таки незаконными действия регистрирующего органа (лист 10, абзац 2 данного постановления), но в удовлетворении требований заявителя отказал все равно.

Еще более вопиющая несправедливость продемонстрирована в постановлении Федерального арбитражного суда Уральского округа от 29.05.2014 по делу А60-29858/2011 [15].

В частности, решением от 01.11.2013 по делу А60-29858/2011 [16] установлены многочисленные незаконные действия должностного лица (государственного регистратора), связанные с регистрацией перехода права собственности на недвижимое имущество, отчужденное «банкротом» сразу после введения конкурсного производства. (Данные незаконные действия были осуществлены должником в целях вывода своих активов и недопущения погашения кредиторской задолженности за счет своего имущества.) В данном судебном акте даже отражены пояснения сотрудника Росреестра о том, что должностные лица спустя 2 с половиной года после регистрации незаконной сделки (!) предоставляли недостающую информацию в имеющиеся документы (то есть по сути занимались фальсификацией (служебным подлогом)). Суд первой инстанции достаточно подробно отразил в своем решении от 01.11.2013 (со ссылкой на тома и страницы материалов дела) факты, которые свидетельствуют о противозаконных (по сути преступных) действиях сотрудников Росреестра.

Суд апелляционной инстанции своим постановлением от 05.02.2014 [17] по делу А60-29858/2011 оставил без изменения решение суда первой инстанции от 01.11.2013, рассмотрев заново дело и сопоставив выводы суда первой инстанции с имеющимися в деле доказательствами.

Однако суд кассационной инстанции своим постановлением от 29.05.2014 по сути перечеркнул все выводы четырех судей судов двух инстанций, проигнорировал доказательства, имеющиеся в материалах рассмотренного дела, и, отменив решение и постановление судов первой и второй инстанций, признал действия должностного лица (государственного регистратора) и самого государственного органа (Росреестра по Свердловской области) законными (!?)

В дальнейшем сотрудниками Следственного комитета была проведена проверка в отношении государственного регистратора на предмет законности действий данного должностного лица при регистрации недействительной (ничтожной) сделки. По результатам проведенной проверки в действиях государственного регистратора был установлен состав преступления, предусмотренный ст. 293 УК РФ (халатность), однако постановлением следственного отдела Следственного комитета РФ было отказано в возбуждении уголовного дела в связи с истечением срока давности для уголовного преследования госслужащего.

Повторное обращение заявителя-истца в суд кассационной инстанции с документами, подтверждающими в действиях государственного регистратора состава преступления, квалифицируемого как «халатность», не изменили ничего. В постановлении Арбитражного суда Уральского округа от 06.03.2017 по делу А60-29858/2011 указано: «...указанное обстоятельство не является ни новым, ни вновь открывшимся обстоятельством, оно не способно повлиять на выводы суда при принятии судебного акта. Так, названное постановление следователя не содержит фактов и обстоятельств, свидетельствующих о нарушении регистратором норм закона и о наличии оснований для отказа в проведении государственной регистрации перехода права собственности...» (лист 10, абзацы 2-3 постановления) [18].

В случае если бы арбитражный суд признал незаконными действия государственного регистратора по регистрации данной сделки, то истец получил бы право на возмещение за счет средств казны Российской Федерации убытков, причиненных взыскателю действиями должностного лица из Росреестра.

При этом в действиях государственного регистратора, исходя из пояснений данного должностного лица (отражено в решении от 01.11.2013), усматривается состав

преступления, предусмотренного ст. 292 УК РФ (служебный подлог). Помимо этого, как указано выше, сотрудники Следственного комитета уже усмотрели в действиях данного должностного лица состав преступления, предусмотренного ст. 293 УК РФ.

Возникает обоснованный вопрос: как арбитражный суд кассационной инстанции может называть подобные действия должностного лица законными?! (Все факты отражены в решении от 01.11.2013 по делу А60-29858/2011 со ссылками на материалы арбитражного дела.)

Согласно ст. 118 Конституции РФ правосудие в Российской Федерации осуществляется только судом. Судебная власть осуществляется посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства.

На основании рассмотренных судебных актов, принятых в рамках арбитражных дел с участием госорганов и должностных лиц, можно сделать предположение, что таким образом российские суды, возможно, позволяют экономить деньги в бюджете Российской Федерации. Однако в подобных случаях, видимо, не следует надеяться ни на правосудие в суде, ни на судебную власть как на средство защиты и восстановления прав и свобод лиц, чьи права и свободы нарушены, так как должностное лицо в сравнении с обычным юридическим или физическим лицом оказывается «равнее» перед законом и судом.

Роль суда играет огромную (если не сказать основную) роль в стране. Ведь если за незаконностью действий (бездействия) будет следовать неотвратимость наказания, назначенного **независимым и справедливым судом** любому лицу (независимо от социального статуса и материального положения), то количество желающих совершать противозаконные действия однозначно сократится.

Проблема независимости судей в Российской Федерации бесспорно есть.

Наверное, поэтому Президент Российской Федерации Путин В.В., поздравляя судей в январе 2018 года с 95-летием ведомства, подчеркнул: «Независимая судебная система – необъемлемое условие развития демократичного государства... Российские суды должны иметь все возможности для надежного обеспечения прав граждан на судебную защиту... Современный судья просто обязан быть профессионалом, примером личной порядочности и независимости» [19].

Что ж? Добавить нечего!

Список литературы:

- 1) Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс];
- 2) Федеральный закон «О системе государственной службы Российской Федерации» от 27.05.2003 № 58-ФЗ [Электронный ресурс];
- 3) Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 № 79-ФЗ [Электронный ресурс];
- 4) Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ [Электронный ресурс];
- 5) Федеральный закон «О государственной регистрации недвижимости» от 13.07.2015 № 218-ФЗ [Электронный ресурс];
- 6) Федеральный закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» от 21.07.1997 № 122-ФЗ (документ утрачивает силу с 01.01.2020 в связи с изданием Федерального закона от 03.07.2016 № 361-ФЗ. С 01.01.2017 государственная регистрация недвижимости осуществляется в порядке, установленном Федеральным законом от 13.07.2015 № 218-ФЗ) [Электронный ресурс];
- 7) Федеральный закон «Об исполнительном производстве» от 02.10.2007 № 229-ФЗ [Электронный ресурс];
- 8) Федеральный закон «О судебных приставах» от 21.07.1997 № 118-ФЗ [Электронный ресурс];
- 9) Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.12.2018) [Электронный ресурс];
- 10) Определение Арбитражного суда Свердловской области от 05.07.2011 по делу А60-19625/2011 [Электронный ресурс];
- 11) Определение Арбитражного суда Свердловской области от 19.07.2011 по делу А60-19625/2011 [Электронный ресурс];
- 12) Решение Арбитражного суда Свердловской области от 01.08.2011 по делу А60-19625/2011 [Электронный ресурс];
- 13) Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ [Электронный ресурс];
- 14) Постановление 17 арбитражного апелляционного суда от 30.09.2011 по делу А60-9367/2011 [Электронный ресурс];
- 15) Постановление ФАС Уральского округа от 29.05.2014 по делу А60-29858/2011 [Электронный ресурс];

- 16) Решение Арбитражного суда Свердловской области от 01.11.2013 по делу А60-29858/2011[Электронный ресурс];
- 17) Постановление 17 арбитражного апелляционного суда от 05.02.2014 по делу А60-29858/2011[Электронный ресурс];
- 18) Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 06.03.2018 по делу А60-29858/2011[Электронный ресурс];
- 19) Фемида в новом формате. Владимир Путин рассказал о планах судебной реформы.//Российская газета – Федеральный выпуск № 14(7477)/ 23.01.2018// <https://rg.ru/2018/01/23/putin-rasskazal-o-planah-sudebnoj-reformy.html>

УДК 343.364

Зорина И.В.

магистрант юридического факультета

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС

(Россия, г. Екатеринбург)

**ПРОБЛЕМЫ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА
ПО ЧАСТИ 1 СТАТЬИ 303 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ
(ЗА ФАЛЬСИФИКАЦИЮ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В СУДЕ)**

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема безнаказанности за фальсификацию доказательств по гражданскому делу; поднимается вопрос о невозможности в соответствии с ч. 1 ст. 303 УК РФ привлечь к уголовной ответственности должностное лицо; приводится статистика, свидетельствующая о крайне небольшом количестве уголовных дел, возбужденных на основании ч. 1 ст. 303 УК РФ; проводится сравнительный анализ преступлений, предусмотренных ч. 1 ст. 303 УК РФ и ст. 292 УК РФ.

Ключевые слова: фальсификация доказательств по гражданскому делу, статья 303 УК РФ, ст. 292 УК РФ, служебный подлог, должностное лицо.

Статья 303 в Уголовном кодексе помещена в главу 31 «Преступления против правосудия».

Фальсификация — подделка, выдаваемая за настоящую вещь, изменение (обычно с корыстной целью) вида или свойства предметов.

Фальсификация доказательств – это искажение информации с целью введения в заблуждение суд, а также участников процесса.

Изменения, которые были внесены в часть 1 статьи 303 УК РФ в апреле 2017 года, существенно расширили объективную сторону такого деяния как фальсификация. Факт того, что только в 1-ю часть статьи 303 УК РФ были внесены изменения, видимо, указывают на то, что законодатели усматривают большое количество заявлений о фальсификации доказательств, поступающих на рассмотрение судов от лиц,

участвующих в рамках гражданских, административных дел, а также дел об административных правонарушениях.

Объективная сторона деяния, предусмотренного частью 1 статьи 303 Уголовного кодекса РФ, состоит из четырех самостоятельных составов. Одним из составов является фальсификация доказательств по гражданскому делу лицом, участвующим в деле, или его представителем. Как показывает практика, количество судебных актов, вынесенных по результатам рассмотрения заявлений о фальсификации, не только не уменьшается, но, наоборот, возрастает, создавая дополнительную нагрузку на судей, так как данные заявления увеличивают сроки рассмотрения дел. При этом количество уголовных дел, возбужденных на основании ч. 1 ст. 303 УК РФ, ничтожно мало. В чем же причина отсутствия уголовных дел, возбужденных за фальсификацию доказательств по гражданским делам в отношении лиц, предъявляющих сфальсифицированные документы в судах? Рассмотрим данную ситуацию поподробнее.

В судебном разбирательстве участвуют две принципиальных стороны – истец, представляющий сторону обвинения, и ответчик, находящийся на стороне защиты от обвинения. При этом необходимо отметить, что далеко не всегда бывает так, что истец – это сторона, которая «пострадала» от ответчика. Ситуации бывают различные. С одной стороны, иногда истец умышленно подает необоснованные иски (в том числе в рамках рейдерских захватов, корпоративных споров и т.д.). С другой стороны, редко, когда ответчик, осознавая свою «неправоту», признает иск. Напротив, каждая из сторон пытается доказать свою правоту. С целью отстоять собственную позицию, стороны применяют незаконные методы, а именно подтасовку фактов, называемую «фальсификацией». Поддельные документы в суды представляют как ответчики, так и истцы, которых, видимо, не пугает тот факт, что данное деяние считается ПРЕСТУПЛЕНИЕМ ПРОТИВ ПРАВОСУДИЯ и может привести человека в тюрьму.

Статья 303 УК РФ не дает определения данному преступному деянию. Под фальсификацией, судя по всему, следует понимать любые действия по искажению достоверной информации, которая является важной и может повлиять на решение суда. (В криминалистике, например, фальсификацией называется намеренная подделка

доказательств, имеющих материальную форму, проведенная с целью повлиять на решение суда.)

Частью 1 статьи 303 Уголовного кодекса предусмотрено преступление за фальсификацию документов, записей и т.д. в гражданском процессе. Такое преступление не является тяжким.

Объектом данного преступления являются отношения, связанные с судебным разбирательством, субъектом – лица с 16 лет, являющиеся участниками судебного процесса. Объективной стороной правонарушения являются активные действия лица, намеренно искажающего информацию. Субъективная сторона данного преступления состоит в наличии прямого умысла, так как невозможно подделать документы «случайно», без какой-либо цели. При этом в судебном процессе человек предъявляет документы намеренно, понимая, что нарушает закон. Преступление считается оконченным в тот момент, когда объект представил недостоверные сведения суду.

Субъектом, обвиняемым в подтасовке доказательств, является лицо, участвующее в судебном процессе и предъявившем поддельное доказательство.

Фальсификация доказательств по гражданскому делу на основании ч. 1 ст. 303 УК РФ наказывается штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо обязательными работами на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо исправительными работами на срок до двух лет, либо арестом на срок до четырех месяцев [1].

Уголовный кодекс РФ построен так, чтобы суд смог выбрать кару при разной степени виновности лица и тяжести последствий. Суд выбирает одно наказание с учетом последствий и обстоятельств правонарушения.

Изменения, внесенные законодателями в ч. 1 ст. 303 УК РФ в 2017 году, свидетельствует о том, что на практике чаще фальсифицируются доказательства в гражданских делах.

В частности, в арбитражном процессе, как правило, стороны пытаются отстоять свою позицию, используя поддельные документы. Теоретически последствия за фальсификацию бумаг в арбитражном процессе весьма существенные. Закон в ряде

случаев (но не всегда) предлагает судьям реагировать на выявленную подделку частным определением, что может привести фальсификатора на скамью подсудимых.

Процесс взаимодействия сторон процесса таков:

- 1) участник(и) знакомится (знакомятся) с документами, предъявленными другой стороной;
- 2) сторона, выявившая подтасовку документов (сведений), обращается к суду с заявлением о фальсификации;
- 3) суд предлагает стороне, представившей доказательство, в отношении которого заявлено о фальсификации, исключить данное доказательство;
- 4) в случае отказа стороны от исключения доказательства из материалов дела суд разъясняет сторонам правовые последствия (лицо, представившее доказательство, суд предупреждает об ответственности, предусмотренной ч. 1 ст. 303 УК РФ; лицо, которое заявило о фальсификации доказательства, суд предупреждает об ответственности, предусмотренной ст. 306 УК РФ, за заведомо ложный донос)
- 5) далее суд проверяет заявление о фальсификации (в том числе может назначить экспертизу).

Заявление о фальсификации, признанное в рамках арбитражного процесса обоснованным, является основанием для обращения заявителя в правоохранительные органы.

Необходимо отметить, что в случае если лицо (или представитель данного лица) осознало всю пагубность своего деяния и в ходе судебного разбирательства согласилось исключить представленные документы из числа доказательств, то данное лицо не подлежит привлечению к уголовной ответственности на основании ч. 1 ст. 303 УК РФ в связи с добровольным отказом от совершения преступления. (В соответствии с ч. 1 ст. 31 УК РФ лицо не подлежит уголовной ответственности за преступление, если оно добровольно и окончательно отказалось от доведения этого преступления до конца.)

Однако достаточно часто лицо, представившее поддельное доказательство, «идет до конца» (даже в случае если, например, судебной экспертизой уже установлен факт фальсификации документов). Это происходит потому, что, как правило, для лица,

представившего сфальсифицированные документы в суд, не наступают какие-либо неблагоприятные последствия.

В чем же причины, которые не останавливают даже юристов перед совершением преступления под названием «фальсификация документов в суде»?

Главным образом, это происходит потому, что в настоящее время арбитражные суды, осуществляющие проверку обоснованности заявления о фальсификации доказательства в рамках ст. 161 АПК [2], обязаны лишь отразить результаты проверки заявления о фальсификации в протоколе судебного заседания, но не обязаны сообщать об обнаружении признаков преступления в органы дознания или предварительного следствия. (При этом, как правило, в протоколе судебного заседания по арбитражному делу делается весьма лаконичная пометка об «обоснованности» либо «необоснованности» данного заявления.) В случае признания обоснованным заявления о фальсификации арбитражный суд исключает недостоверные доказательства из числа доказательств по делу. При этом вопрос о возбуждении уголовного дела по результатам проведения указанной проверки может быть инициирован только участвующими в деле лицами путем их самостоятельного обращения в правоохранительные органы.

Однако, как показывает практика, в большинстве случаев правоохранительные органы нередко демонстративно не вмешиваются в экономические споры между хозяйствующими субъектами. Поэтому до вступления решения арбитражного суда в законную силу в возбуждении уголовных дел чаще всего отказывается.

Но арбитражный процесс, как правило, длителен. Нередко вступление судебного акта по делу, в рамках которого происходило рассмотрение заявления о фальсификации, происходит в среднем через год после принятия к производству арбитражным судом данного дела. Довольно часто лица, представившие фальсифицированные документы, злоупотребляют своими процессуальными правами и умышленно затягивают время рассмотрения дела. Все это в совокупности приводит к истечению сроков давности привлечения к уголовной ответственности лиц, совершивших в период рассмотрения арбитражного дела преступления небольшой тяжести, к коим и относится фальсификация документов, представленных в суд. (Срок давности привлечения к ответственности на основании ст. 303 УК РФ за

фальсификацию доказательств и результатов оперативно-розыскной деятельности составляет 2 года.)

Необходимо также отметить, что проблема отказа возбуждения уголовного дела по ч. 1 ст. 303 УК РФ в связи с истечением срока давности (по причине длительного процесса вступления в законную силу судебного акта) не является основной.

Ведь даже после вступления в законную силу решения суда случаи возбуждения уголовного дела по ч. 1 ст. 303 УК РФ ничтожно малы. Основной причиной является то, что российские правоохранительные органы не хотят работать с делами, в основе которых - деяния, предусмотренные частью 1 статьи 303 УК РФ. Даже если фальсификация документов, представленных в суд недобросовестной стороной, доказана экспертизой и подтверждена решением суда, уголовные дела все равно не возбуждаются!

Правоохранительные органы находят массу причин, чтобы не возбуждать уголовные дела по ч. 1 ст. 303 УК РФ, «предоставляя возможность» хозяйствующим субъектам решать вопросы фальсификации только в рамках гражданских, а не уголовных дел.

В частности, нередко случаи длительного «курсирования» заявления о фальсификации между отделами полиции и Следственного комитета, которые многократно пересылают заявление друг другу на основании ст. 151 УПК РФ, «определяя подследственность» [3]. (При этом в ст. 151 УПК РФ указано, что предварительное следствие в отношении преступлений, предусмотренных ст. 303 УК РФ, производится сотрудниками Следственного комитета РФ.)

Еще одной причиной невынесения правоохранительными органами процессуального решения по заявлению о фальсификации может быть «определение места предварительного расследования» на основании ст. 152 УПК РФ. (Впрочем, данная причина, как правило, постигает большое количество заявлений, поданных в правоохранительные органы и не связанных с фальсификацией.)

В конечном итоге результатом такой волокиты становится все та же причина – истечение срока привлечения к уголовной ответственности за данное преступление.

Таким образом, большое количество преступлений, предусмотренных ч. 1 ст. 303 УК РФ, остается безнаказанным.

Именно в безнаказанности за содеянное и кроется причина большого количества фальсифицируемых документов, без какого-либо страха представляемых в суд участниками судебных процессов.

При этом, как указано выше, с инициативой о возбуждении уголовного дела выступает участвующее в арбитражном процессе и заинтересованное в исходе дела лицо, а не арбитражный суд. Однако, как указано ранее, случаи привлечения к ответственности лиц по ч. 1 ст. 303 УК РФ чрезвычайно редки. Например, на портале <http://crimestat.ru/51> в ежемесячном сборнике преступлений [4] такие незаконные деяния как «фальсификация доказательств» почти не встречаются, следовательно, данные преступления не регистрируются, а дела по ним не возбуждаются.

Ситуации, касающиеся отсутствия наказания за преступления, связанные с фальсификацией доказательств в суде, подтверждаются и непосредственно статистикой сотрудников правоохранительных органов. В частности, в апреле 2018 года в здании Арбитражного суда Свердловской области состоялся научно-практический семинар, посвященный вопросам ответственности за фальсификацию доказательств по гражданскому делу. Выступая на данном семинаре, один из руководителей районного следственного отдела СК РФ по Свердловской области подтвердил, что в следственный отдел ежемесячно поступает около 100 заявлений о возбуждении уголовного дела по ч. 1 ст. 303 УК РФ. Из них уголовные дела возбуждаются только в трёх-четырёх случаях, а в суд передаются, как правило, только одно-два дела.

Изменить данную ситуацию и существенно снизить количество преступлений, связанных с фальсификацией, в настоящее время пытаются законодатели.

В частности, 16 ноября в Госдуму внесен законопроект № 589321-7, которым предлагается изменить положения АПК РФ [5]. В частности, предлагается ввести правило, согласно которому, если при рассмотрении дела арбитражный суд обнаружит в действиях участников арбитражного процесса, должностных или иных лиц признаки преступления, он должен сообщить об этом в органы дознания или предварительного следствия.

Аналогичная обязанность уже установлена в ГПК (ч. 3 ст. 226) [6] и в КАС (ч. 4 ст. 200) [7], однако в арбитражном судопроизводстве существует правовой пробел, который способствует различным злоупотреблениям со стороны недобросовестных лиц, участвующих в рассмотрении дел. Это, конечно, касается и фальсификации судебных доказательств в арбитражных процессах. (Статья 188.1 АПК РФ не обязывает суд сообщать в правоохранительные органы информацию о выявленном преступлении. Например, об установлении факта фальсификации доказательств в рамках рассмотренного (рассматриваемого) арбитражного дела.)

Таким образом, в данном случае представляется возможным надеяться на снижение количества преступлений, связанных с фальсификацией доказательств в суде, так как информация, обязывающая правоохранительные органы реагировать на данные незаконные действия и проводить проверку, будет поступать от арбитражного суда, а не от простого заявителя-участника арбитражного процесса.

Отдельно необходимо отметить пробелы в законодательстве, связанные с невозможностью привлечения к уголовной ответственности по ч. 1 ст. 303 УК РФ за фальсификацию доказательств, представляемых в суд государственными служащими.

Во-первых, сама по себе статья 303 УК прямо не указывает на то, что любое должностное лицо может быть привлечено к уголовной ответственности за фальсификацию доказательств, представленных в суд. В данной статье применительно к должностному лицу указано только то, что за фальсификацию доказательств может быть привлечено *«должностное лицо, уполномоченное рассматривать дела об административных правонарушениях, либо должностное лицо, уполномоченное составлять протоколы об административных правонарушениях»*.

Во-вторых, применительно к деяниям, совершаемым должностными лицами, можно говорить о конкуренции уголовно-правовых норм.

Известны случаи, когда фальсификацию документов госслужащим квалифицировали по ст. 293 УК РФ – халатность.

Фальсификацию доказательств (ст. 303 УК РФ) следует отличать от служебного подлога (ст. 292 УК РФ). При этом специальной следует считать норму о фальсификации доказательств, поскольку она устанавливает уголовную

ответственность только за искажение фактических данных, используемых при осуществлении правосудия. Норма же о служебном подлоге является общей, так как охватывает все случаи фальсификации официальных документов.

Иногда служебный подлог, как и посягательство, предусмотренное, например, ч. 2 ст. 303 УК РФ, выступает в качестве специального вида превышения должностных полномочий (ст. 286 УК РФ).

Служебный подлог - это преступление против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления, фальсификация доказательств же является преступлением против правосудия. Таким образом, объектом служебного подлога выступает нормальная деятельность публичного аппарата власти и управления в сфере обращения с официальными документами; объектом фальсификации доказательств выступают общественные отношения, обеспечивающие реализацию конституционных принципов правосудия, нормальную деятельность конкретных органов по осуществлению правосудия, реализации функции уголовного преследования, а также исполнению судебных актов. В качестве дополнительного объекта обоих преступлений выступают конституционные права и свободы человека и гражданина, охраняемые законом интересы граждан, организаций и государства.

Субъект служебного подлога специальный. Им могут быть должностные лица, то есть те, которые постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляют функции представителя власти либо выполняют организационно-распорядительные, административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях, а также в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войсках и воинских формированиях Российской Федерации, а также государственный служащий или служащий органа местного самоуправления, не являющийся должностным лицом.

Согласно ч. 1 ст. 303 УК, субъектами фальсификации доказательств по гражданскому делу являются лица, участвующие в деле, и их представители.

Субъектами фальсификации доказательств по уголовному делу являются сотрудник органа дознания, производящий неотложные следственные действия или

оперативно-розыскные мероприятия (ОРМ) до возбуждения уголовного дела, начальник подразделения дознания, лицо, производящее дознание, руководитель следственного органа, следователь-криминалист, эксперт, специалист, потерпевший, а также судья, секретарь судебного заседания, помощник судьи.

Таким образом, из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что должностные лица не несут ответственности по ч. 1 ст. 303 УК РФ. Фальсификация доказательств, совершаемая ими, признаётся служебным подлогом и квалифицируется в большинстве случаев по соответствующей статье УК РФ.

Однако с этим не всегда можно согласиться. Например, в рамках одного арбитражного дела в качестве третьего лица были привлечены государственный регистратор Росреестра (должностное лицо) и непосредственно территориальный орган Росреестра (государственный орган), которые представили в суд документы по зарегистрированной им сделке, связанной с отчуждением недвижимого имущества. (Сама сделка была признана арбитражным судом ничтожной, осуществленной по поддельным документам.) В отношении ряда документов, предъявленных представителем госоргана, истцом было заявлено о фальсификации, так как подписи на некоторых документах были проставлены не заявителем по сделке, а сотрудниками Росреестра, в чем представитель государственного органа в конечном итоге и признался [8].

Возникает обоснованный вопрос: как должен поступить арбитражный суд в отношении документов, представленных должностным лицом и/или представителем государственного органа, если ч. 1 ст. 303 УК РФ не предусматривает ответственность государственного служащего за фальсификацию доказательств в суде? Должен ли суд исключить из материалов дела документы, сфальсифицированные государственным регистратором или иными сотрудниками государственного органа, если ответственность за фальсификацию доказательств в суде предусмотрена только ч. 1 ст. 303 УК РФ?

В результате дополнительно к тому, что уголовные дела по ч. 1 ст. 303 УК РФ итак возбуждаются крайне редко, добавляется еще и сложность квалификации деяний должностного лица, представившего поддельные документы в суд, а также отсутствие

в ч. 1 ст. 303 УК РФ прямого указания на то, что ответственность за фальсификацию документов, представляемых в суд, несут ВСЕ лица без исключения (в том числе должностные лица).

Пока, к сожалению, в подобных случаях остаются безнаказанными действия сотрудников государственных органов, совершающих преступления, связанные с фальсификацией доказательств в суде, что является более существенной проблемой, так как данное «незначительное» преступление, как правило, сопряжено с личной заинтересованностью должностного лица и нуждается в проведении дополнительной проверки с целью выявления корыстных мотивов чиновника, что может уже квалифицироваться иными статьями УК РФ.

На данном этапе остается только надеяться, что в АПК будут внесены поправки, согласно которым арбитражный суд, обнаружив в действиях участников арбитражного процесса, должностных или иных лиц признаки преступления, ОБЯЗАН будет сообщать об этом в органы дознания или предварительного следствия. В этом случае значительно сократится количество желающих заниматься фальсификацией доказательств в суде, так как увеличится вероятность быть привлеченным к ответственности по ч. 1 ст. 303 Уголовного кодекса Российской Федерации за данное преступление.

Список литературы:

- Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ [Электронный ресурс];
Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.12.2018) [Электронный ресурс];
Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019, с изм. от 17.04.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2019) [Электронный ресурс];
Портал правовой статистики Генеральной прокуратуре Российской Федерации <http://crimestat.ru/51> [Электронный ресурс];
Законопроект 589321-7 «О внесении изменений в статью 188.1 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс];
Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.12.2018) [Электронный ресурс];

Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.12.2018) [Электронный ресурс];

Решение Арбитражного суда Свердловской области от 01.11.2012 по делу А60-29858/2011[Электронный ресурс].

УДК 343.14

Зорина И.В.

магистрант юридического факультета

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС

(Россия, г. Екатеринбург)

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ СТАТЬИ 90 УПК РФ

Аннотация: в данной статье поднимается вопрос о возможности в соответствии со ст. 90 УПК РФ использовать на досудебных стадиях уголовного процесса экспертное заключение, подготовленное государственным экспертным учреждением при рассмотрении арбитражного дела; затрагивается вопрос об отсутствии в российском законодательстве как самого понятия термина «преюдиция», так и четкого толкования того, что именно можно считать преюдицией в целях применения ст. 90 УПК РФ; проводится анализ норм права, близких к понятию «преюдиция».

Ключевые слова: преюдиция, статья 90 УПК РФ, преюдициальность.

В процессе осуществления хозяйственной деятельности юридическими и физическими лицами (субъектами предпринимательской деятельности) нередки случаи пересечения различных норм права, в том числе гражданского и уголовного. В результате данного пересечения правоприменительная практика в ряде случаев иллюстрирует «вплетение» норм одной отрасли права в правовую ткань другой отрасли, а иногда представляет набор ситуаций, разрешение которых выявляет коллизии в применении норм материального права.

В частности, в современной правоприменительной практике в области уголовного законодательства достаточно часто приходится сталкиваться с применением статьи 90 УПК РФ, которая подразумевает взаимодействие норм уголовного судопроизводства с гражданским, арбитражным и административным.

В частности, статья 90 УПК РФ (в ред. Федерального закона от 29.06.2015 N 191-ФЗ) гласит: «Обстоятельства, установленные вступившим в законную силу приговором, за исключением приговора, постановленного судом в соответствии

со статьей 226.9, 316 или 317.7 настоящего Кодекса, либо иным вступившим в законную силу решением суда, принятым в рамках гражданского, арбитражного или административного судопроизводства, признаются судом, прокурором, следователем, дознавателем без дополнительной проверки. При этом такие приговор или решение не могут предрешать виновность лиц, не участвовавших ранее в рассматриваемом уголовном деле» [1].

Таким образом, можно только предполагать, что статья 90 УПК РФ позволяет использовать термин «преюдиция».

Преюдиция — это необходимость в процессе судебного разбирательства принимать какие-либо факты без дополнительной проверки, если таковые факты подтверждены решением, вступившим в законную силу по другому, ранее рассмотренному делу.

Целью преюдиции является стремление освободить участников дела от повторного доказывания, равно как и избавить суд от повторного (дублирующего) исследования уже доказанных фактов.

Уголовно-процессуальный кодекс, к сожалению, не содержит четкого определения рассматриваемого понятия, что порождает различную интерпретацию правила о преюдиции, создавая существенные сложности для участников судопроизводства, и также создает проблемы в практическом применении данной правовой нормы.

В Арбитражном процессуальном [2], Гражданском процессуальном кодексах [3], а также в Кодексе административного судопроизводства [4] термин «преюдиция» отсутствует, как и в Уголовном процессуальном кодексе. Вместо данного термина использована формулировка «основания освобождения от доказывания» (статьи 61, 69 и 64 соответственно). Между тем нормы, которые наиболее близки к понятию «преюдиция», в названных кодексах есть. (В КоАП РФ [5] не содержатся нормы, аналогичные положениям статей 61 ГПК РФ, 69 АПК РФ, 64 КАС РФ и 90 УПК РФ.)

Преюдициальное правило звучит примерно так: обстоятельства, установленные вступившим в законную силу судебным решением по ранее рассмотренному делу, обязательны для суда, не доказываются вновь при рассмотрении другого дела, в

котором участвуют те же лица. При этом необходимо уточнить, что речь идет об участии не только сторон спора, но и других заинтересованных в исходе дела лиц.

Таким образом, можно было бы говорить о том, что в уголовном процессе на основании статьи 90 УПК РФ должны использоваться вступившие в законную силу судебные акты, принятые в рамках гражданского, арбитражного и административного судопроизводства.

Однако принятие ранее установленных фактов обязательно для судов лишь в тех ситуациях, когда новое дело рассматривается с участием тех же лиц. В отношении лиц, не участвовавших в уже рассмотренном деле, приговор либо решение по рассматриваемому делу виновность не предрешает.

В результате на практике достаточно часты случаи, когда в процесс при рассмотрении нового дела дополнительно вступает лицо, не принимавшее ранее в нем участия. Пленум Верховного Суда РФ № 23 от 19.12.2003 «О судебном решении» [6] указывает, что такие лица могут оспаривать обстоятельства, установленные предыдущими судебными актами. В подобной ситуации в отношении этих лиц суд выносит приговор либо решение на основе ныне исследованных доказательств.

Присутствует мнение, что создавшаяся ситуация порождает неравные возможности участников процесса и нарушает принцип равных прав всех сторон. Участвующие в рассмотрении предыдущего дела лица связаны преюдициальностью установленных ранее правоотношений и фактов. Новые участники могут выдвигать доводы и представлять доказательства в опровержение либо подтверждение тех же правоотношений и фактов. Эту коллизию можно разрешить в одном случае, если признать недопустимой преюдициальность судебного акта в ситуации, когда дело рассматривается с участием новых лиц.

Однако сторонники противоположной точки зрения убеждены, что запрет на повторное (дублирующее) доказывание или оспаривание уже установленных обстоятельств справедлив, так как его разрешение противоречит общему характеру допустимости обстоятельств. Для всех дел обязательно соблюдение порядка собирания, представления, а также исследования предъявленных доказательств. Несоблюдение этих требований непременно поспособствует тому, что суд признает

такие доказательства недопустимыми. Кроме того, нужно учитывать, что лицо, фигурирующее в обоих процессах, не отстраняется от возможности участия в исследовании проводимых по обоим делам доказательств и может приводить свои соображения. В результате появление нового участника меняет качество преюдициальной связи судебных актов. Оно будет отличаться от тех случаев, когда в обоих процессах участвует один круг лиц. Кроме того, исход такого дела будет не столь predetermined.

В качестве примечания к статье 90 УПК РФ имеется ссылка на Постановление Конституционного Суда РФ от 21.12.2011 № 30-П, которое отражает правовой смысл данной статьи.

В частности, в данном постановлении указано следующее: «В уголовном судопроизводстве результатом межотраслевой преюдиции может быть принятие судом данных только о наличии либо об отсутствии какого-либо деяния или события, установленного в порядке гражданского судопроизводства, но не его квалификация как противоправного, которая с точки зрения уголовного закона имеет место только в судопроизводстве по уголовному делу. Так, решение по гражданскому делу, возлагающее гражданско-правовую ответственность на определенное лицо, не может приниматься другим судом по уголовному делу как устанавливающее виновность этого лица в совершении уголовно наказуемого деяния и в этом смысле не имеет для уголовного дела преюдициального значения. Иное являлось бы нарушением конституционных прав гражданина на признание его виновным только по обвинительному приговору суда, а также на рассмотрение его дела тем судом, к компетенции которого оно отнесено законом» [7].

Согласно указанным выше подходам Конституционного Суда РФ статья 90 УПК РФ указывает на возможность установления преюдиции лишь таких фактических обстоятельств, которые были ранее предметом доказывания по другому уголовному делу и подтверждены вступившим в законную силу приговором. Аналогичный вывод, видимо, относится и к фактическим обстоятельствам, установленным вступившим в законную силу решением суда, вынесенным в гражданском, арбитражном или административном судопроизводстве. (К сожалению, в данном случае можно только

делать предположения, какие доказательства, установленные в рамках иных (не уголовных) дел, будут являться «преюдициальными» для уголовного дела.)

Но как быть, допустим, в случае с результатами судебных экспертиз, проводимых в рамках гражданских дел?

Например, в рамках арбитражного дела рассматривался спор о признании недействительной сделки по отчуждению должником-юридическим лицом недвижимого имущества к другому юридическому лицу. Цель отчуждения имущества была противоправной – избежать обращения взыскания на данное имущество для осуществления расчетов с истцом за выполненные работы.

В ходе рассмотрения данного дела арбитражным судом на основании ходатайства стороны-истца в государственном экспертном учреждении была назначена техническая экспертиза представленных стороной-ответчиком документов. По результатам данного исследования экспертом были сделаны выводы об оказании воздействия на документы с целью их искусственного старения, что подтвердило доводы истца о подделке ответчиком документов (изготовлении их в более позднюю дату в сравнении с той, которая указана в исследованных документах). Суд, принимая во внимание заключение эксперта вместе с иными доказательствами, вынес решение о признании недействительной сделки, осуществленной на основании сфальсифицированных документов, и взыскании с должника денежных средств в качестве восстановления нарушенных прав истца. (Необходимо отметить, что в рамках данного арбитражного дела была проведена и оценочная экспертиза, которая установила стоимость незаконно отчужденного имущества с учетом НДС, не уплаченного должником в бюджет государства.)

Однако в случае возбуждения уголовного дела на предмет незаконного отчуждения одним юридическим лицом в пользу другого юрлица недвижимого имущества на основании сфальсифицированных документов у правоохранительных органов (в том числе на основании заявления потерпевшего) может возникнуть необходимость проводить проверку и осуществлять следственные действия и в отношении государственного регистратора, узаконившего ничтожную сделку по переходу прав собственности на имущество. В данном случае проверке подлежат

действия (бездействие) государственного служащего на предмет возможного наличия в данных действиях состава преступлений, предусмотренных, например, следующими статьями Уголовного кодекса Российской Федерации [8]: 285 (злоупотребление должностными полномочиями), 286 (превышение должностных полномочий), 293 (халатность).

Принимая во внимание то, что к участию в арбитражном деле государственный регистратор не привлекался судом, должно ли заключение эксперта о подложности представленных в суд документов по арбитражному делу приниматься сотрудниками правоохранительных органов на основании статьи 90 УПК РФ?

Учитывая, что в отношении лица, привлекаемого к уголовной ответственности, действует презумпция невиновности, предусмотренная статьей 49 Конституции Российской Федерации [9] и статьей 14 Уголовно-процессуального кодекса, нетрудно предположить, что государственный служащий, злоупотребивший своими полномочиями или халатно отнесшийся к своим должностным обязанностям и зарегистрировавшим ничтожную сделку, не пожелает оказаться виновным в причинении ущерба лицу, доказавшему в арбитражном суде недействительность данной сделки. Вероятнее всего, чиновник будет возражать против всех доказательств (включая заключение эксперта), на основании которых было вынесено решение арбитражного суда о признании недействительной сделки, мотивируя свои возражения непривлечением его (государственного регистратора) к участию в арбитражном деле. (Как и произошло в действительности: государственный регистратор приводил свои доводы, игнорируя результаты экспертизы, проведенной в рамках арбитражного дела.)

Следует отметить, что статья 51 Арбитражного процессуального кодекса не содержит императивной нормы привлекать к участию в деле иных лиц, интересы которых могут быть впоследствии затронуты, в том числе в рамках возбужденного уголовного дела. (Маловероятно, что государственный регистратор самостоятельно обратится к суду с ходатайством о привлечении его в качестве третьего лица к участию в арбитражном споре между двумя хозяйствующими субъектами относительно сделки, которую данный чиновник регистрировал.)

Стоит также отметить, что в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации есть статья, противоречащая отчасти статье 90 данного кодекса. Речь идет о статье 17 УПК РФ, которая гласит: «Судья, присяжные заседатели, а также прокурор, следователь, дознаватель оценивают доказательства по своему внутреннему убеждению, основанному на совокупности имеющихся в уголовном деле доказательств, руководствуясь при этом законом и совестью. **Никакие доказательства не имеют заранее установленной силы**».

Таким образом, даже если предположить, что не привлеченный к участию в арбитражном деле государственный регистратор был в сговоре с ответчиком-должником, который в свою очередь был заинтересован в незаконном отчуждении недвижимого имущества и последующей его легализации в рамках оспоренной (ничтожной) сделки, однако статья 17 УПК РФ не позволяет применить в рассматриваемом случае статью 90 УПК РФ на этапе проверочных мероприятий в отношении должностного лица. По всей вероятности, в процессе осуществления следственных мероприятий в отношении должностного лица правоохранительным органам необходимо будет заново назначать экспертизу документов, а также снова заниматься проверкой тех же самых фактов, которые были уже предметом рассмотрения арбитражного суда.

Однако объекты исследования (подписи и печати на документах) имеют срок давности. (Как правило, срок определения абсолютной давности документа составляет не более 3-х лет с момента создания данного документа.). Учитывая, что споры о признании недействительными сделок обычно не ограничиваются 2-мя – 3-мя судебными заседаниями, то можно предположить, что вступление в законную силу данного решения по арбитражному делу произойдет не ранее чем через год.

Далее достаточно много времени занимает процесс возбуждения уголовного дела и проведение (до)следственных проверок. Здесь же необходимо отметить, что правоохранительные органы достаточно часто допускают волокиту как на стадии проверки заявлений о возбуждении уголовного дела, связанного с экономическими спорами хозяйствующих субъектов, так и на стадии осуществления следственных мероприятий после возбуждения уголовного дела (в случае, если уголовное дело все-

таки возбуждено). В конечном итоге, если основная часть доказательств заявителя-потерпевшего сводится к тому, что документы «обидчиками» сфальсифицированы (например, подписаны «задним» числом), чтобы незаконно осуществить отчуждение имущества, то возможность определить срок давности изготовления оспариваемых документов в рамках экспертизы по уголовному делу с проведением проверки в отношении государственного регистратора сводится к минимуму. В результате такое важное доказательство потерпевшего (истца по арбитражному делу) как техническая экспертиза давности изготовления документов, исследованных в рамках арбитражного дела, судя по всему, не будет учтено при расследовании уголовного дела в отношении, например, группы лиц с участием государственного служащего, который узаконил незаконную сделку.

Основной проблемой является то, что статья 90 УПК РФ трактуется правоприменителями по-разному. При этом неизбежно встает вопрос о том, как согласуется данная статья с фундаментальными положениями уголовного судопроизводства: принципами независимости судей и свободы оценки доказательств. Не исключено, что внутреннее убеждение судьи о доказанности обстоятельств уголовного дела, сложившееся на основе оценки непосредственно исследованных доказательств, будет противоречить выводам суда, отраженным в ранее принятом решении по иному делу (в приведенном примере – по арбитражному).

В результате, например, если по результатам рассмотрения уголовного дела в отношении группы лиц с участием должностного лица (государственного регистратора) будет вынесен оправдательный приговор, то сторона-ответчик в арбитражном деле (один из «обвиняемых» в уголовном деле) может не только уйти от уголовной ответственности, но и на основании оправдательного приговора, принятого в рамках рассмотренного уголовного дела, сможет с легкостью (на основании вновь открывшихся обстоятельств) отменить ранее принятое арбитражным судом решение о признании недействительной сделки.

В конечном итоге ущерб будет нанесен как непосредственно истцу («потерпевшему» в уголовном деле), который длительное время нес бремя расходов в рамках арбитражного дела (оплата государственной пошлины, расходы на

представителя, почтовые, транспортные расходы, оплата экспертизы и т.п.), так и государству (в том числе в связи с неуплатой налогов «продавцом»-ответчиком (должником), осуществившим незаконное отчуждение недвижимого имущества с целью «ухода» от погашения задолженности перед истцом-кредитором).

Таким образом, представляется необходимым в УПК, АПК, ГПК, КАС, КоАП РФ ввести понятие преюдиции, чтобы правоприменитель не подходил к определению преюдиции через призму собственного восприятия правовых понятий (исходя из актуальных для себя вопросов) и наиболее предпочтительной интерпретации терминов и правовых норм.

Преюдиция – это правило, смысл которого заключается в безоговорочном применении уже установленных обстоятельств, не требующих проверки. Следовательно, правило преюдиции требует применить вступивший в силу судебный акт по арбитражному делу, не предусматривая механизма разрешения возможной коллизии, например, в части технической экспертизы, проведенной государственным учреждением в рамках вышеуказанного арбитражного дела. В конце концов результаты экспертизы не зависят от того, сколько лиц (было) привлечено к участию в арбитражном деле.

Список литературы:

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019, с изм. от 17.04.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2019) [Электронный ресурс];

Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.12.2018) [Электронный ресурс];

Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.12.2018) [Электронный ресурс];

Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.12.2018) [Электронный ресурс];

Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 23.04.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.04.2019) [Электронный ресурс];

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2003 № 23 «О судебном решении» [Электронный ресурс];

Постановление Конституционного Суда РФ от 21.12.2011 № 30-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 90 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой граждан В.Д. Власенко и Е.А. Власенко» [Электронный ресурс];

Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ [Электронный ресурс];

Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс].

УДК 347.921

Карасев А.К.

магистрант кафедры уголовного процесса

Государственного бюджетного образовательного учреждения

высшего образования Московской области

«Университет «Дубна»

(Россия, г. Дубна)

ОСОБЕННОСТИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются особенности представительства в российском гражданском процессе. Выявляются понятие и сущность представительства. Предлагаются особенности определения гражданского процессуального представительства*

***Ключевые слова:** представительство, гражданский процесс, институт представительства.*

В современном мире представительство является особым юридическим институтом, благодаря которому совершать различные юридические действия можно путем привлечения стороннего лица – представителя. В XXI веке, наравне с признанием прав и свобод человека и гражданина в глобальном масштабе, участились случаи пренебрежительного отношения к ним, в виду чего, многие граждане в силу различных обстоятельств прибегают к представительству.

Понятие представительства в гражданском праве раскрывается в ст. 182 Гражданского кодекса Российской Федерации [2]. Услуги представителя возможны, если у представляемого полностью отсутствует дееспособность, если он тяжело болен, по работе уехал в командировку или же просто занят. Лица также могут из-за незнания законов, из экономии времени и даже денег попросить кого-то выражать их интересы их в различных юридических сделках. Требуются часто также представительские услуги, если осуществляются личные неимущественные права, как-то сокращение рукописи, выпуск литературного произведения под иным названием и т.д. Фактически, если оно лицо совершает от имени другого сделки, это называется представительством

в гражданском праве. Граждане, заключающие сделку – представители, а те, в чьих интересах они действуют, – представляемые.

Представительство может осуществляться на договорных началах или в силу закона. Представительство, основанное на нормах закона, как правило, обусловлено юридическими обстоятельствами (например, недееспособность, недостижение соответствующего возраста). Так, недееспособные или ограниченно дееспособные лица самостоятельно не могут выступать в гражданских правоотношениях, поэтому для представления интересов им необходим отдельный человек. Фактические обстоятельства, побуждающие прибегнуть к услугам представителя, гораздо более разнообразны по своей природе и характеру. Например, услуги представителя могут потребоваться больным, пожилым людям, инвалидам, а услуги адвоката как представителя актуальны для всех тех, кто решил защитить свои права или восстановить интересы [2].

Действующее российское законодательство на сегодняшний день сформулировало и закрепило нормы, регулирующие институт представительства [3].

Несмотря на долгую историю существования института представительства в гражданском процессе, правовой статус представителя продолжает оставаться предметом острых дискуссий.

Например, до конца окончательно не определено правовое положение представителя среди участников гражданского судопроизводства, ведутся споры относительно возможного участия в качестве представителя юридического лица, продолжаются споры по поводу объема процессуальных полномочий представителя.

Немаловажным и проблематичным остается вопрос о целях и задачах участия представителя в гражданском процессе.

Анализ норм гл. 5 ГПК РФ свидетельствует, по мнению М.М. Курманова, о том, что законодатель предпринял не все необходимые действия для соблюдения в рамках представительства отраслевых и конституционных принципов судопроизводства [4].

Право граждан на оказание им представителями квалифицированной юридической помощи находится в тесной взаимосвязи с целями и задачами представительства, о которых законодатель ничего не говорит, хотя, на наш взгляд, легальное определение

цели представительства по меньшей мере способствовало бы правильному установлению роли и места представителя в гражданском процессе [1].

Внесение в текст ст. 48 ГПК РФ о целях представительства способствовало бы упорядочению деятельности представителей. Кроме того, предлагается закрепить в ГПК РФ определение *гражданского процессуального представительства* – процессуальная деятельность лица (судебного представителя), нормативно урегулированная законом, который участвует в гражданском судопроизводстве в интересах одной из сторон, третьих лиц, заинтересованных лиц и заявителей с целью оказания им надлежащей юридической помощи в реализации процессуальных прав и исполнения процессуальных обязанностей.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993, с учетом последних поправок от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 01.01.2019 г.) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 28.12.2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

4. Курманов М.М. Противоречия Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 11. – С. 216.

УДК 347.921.1

Карасев А.К.

магистрант кафедры уголовного процесса
Государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования Московской области
«Университет «Дубна»
(Россия, г. Дубна)

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СТАТУСА И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности деятельности адвоката в гражданском процессе. Предлагаются пути совершенствования Кодекса профессиональной этики адвоката.

Ключевые слова: статус адвоката, гражданский процесс, юридическая помощь, профессиональная этика адвоката.

В настоящее время услуги адвоката как представителя актуальны для всех тех, кто решил защитить свои права или восстановить интересы.

Право на юридическую квалифицированную помощь тесно соотносится с институтом представительства в гражданском процессе. На международном уровне уже давно наблюдается рост потребности в правовой помощи, неуклонно растет социально-правовая значимость юридической профессии. Статья 48 Конституции России фактически подтвердила право человека на получение юридической помощи от квалифицированных специалистов. Закрепление названного права в Российской Федерации подчеркнуло необходимость регламентации и детальной конкретизации деятельности адвокатов как представителей [1].

Основания возникновения полномочий представителя перечислены законодателем непосредственно в ст. 182 ГК РФ [22]. Фактически полномочия представителя могут

основываться на законе, на доверенности, либо на соответствующем акте уполномоченного органа власти.

Деятельность представителя сводится не только к совершению каких-либо сделок; исходя из смысла закона, представитель может совершать самые разнообразные юридические и фактические действия. Например, для полноценного исполнения поручения представителю может потребоваться провести подготовку вещи для продажи, получить необходимые справки. Так, в рамках агентского договора именно агент, действуя по поручению принципала, совершает юридические и иные действия. Однако, если договор содержит указание на обязательное совершение представителем того или иного действия, то речь будет идти уже не о фактических действиях самого представителя, действующего в интересах представляемого, а о его юридической обязанности.

Необходимые полномочия у представителя и их непосредственное возникновение тесно связано не только с волеизъявлением самого представляемого лица, но и некоторыми юридическими фактами, предусмотренными действующим законодательством.

В частности, ст. 182 ГК РФ указывает, что полномочия представителя могут основываться на нормах закона, доверенности, либо административном акте уполномоченного органа власти. Следует отметить, что полномочие представителя может пребывать в непосредственной взаимосвязи с обстановкой, в которой он находится [2].

Также важно пояснить, что представителями не являются лица, которые выступают от собственного имени, но действуют в чужих интересах. Следовательно, никакой представитель не вправе совершать сделки от имени представляемого лица, но в отношении себя. Лица, которые передают волю другого лица, выраженную в определенной форме, также не могут считаться представителями (п.п. 2-3 ст. 182 ГК РФ) [2].

Институт представительства в российском законодательстве характеризуется тем, что юридические последствия наступают для представляемого, хотя действия

совершает представитель. Он находится вне юридических правоотношений и не имеет обязанностей и прав, а несет только административную, дисциплинарную, гражданско-правовую или, в редких случаях, уголовную ответственность.

В ст. 6 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ» значится, что в гражданском процессе полномочия адвоката регулируются действующим процессуальным законодательством, а именно ГПК РФ [4]. По общему правилу ст. 54 ГПК РФ, в гражданском процессе представитель совершает от имени представляемого необходимые процессуальные действия [3]. Зачастую, в гражданском процессе в качестве представителя выступает адвокат, который в своей деятельности опирается на информацию и документы, представленные доверителем. Весьма важно, чтобы данные сведения от доверителя были достоверными, поскольку, прежде всего, в заблуждение будет введен адвокат, который сформирует ошибочную правовую позицию, которая не будет соответствовать нормам морали.

Однако, п. 7 ст. 10 Кодекса профессиональной этики адвоката не позволяет адвокатам проводить какие-либо дополнительные проверки информации данных клиента, что дает в тоже время простор для злоупотреблений. Норма п. 7 ст. 10 Кодекса пребывает в противоречии с принципами нравственности и приоритетом закона над волей доверителя [5].

Для решения данной проблемы предлагается внести изменения в п. 7 ст. 10 Кодекса профессиональной этики адвоката, изложив его в следующей редакции:

«При исполнении поручения адвокат, по общему правилу, исходит из презумпции достоверности документов и информации, представленных доверителем. Однако в случае наличия у адвоката обоснованных сомнений в подлинности предоставленных данных, он имеет право провести их дополнительную проверку за свой счет. Если документы и информация окажутся недостоверными, адвокат имеет право требовать от клиента возмещения понесенных расходов».

Подобные изменения дадут право адвокату при желании провести проверку информации и документов доверителя. Если проверка адвокатом не будет осуществлена, то ответственность он нести не будет. Данное предложение заключается

не в том, чтобы возложить на адвоката дополнительную ответственность, а чтобы обезопасить его от неправомерных действий клиентов.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993, с учетом последних поправок от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 01.01.2019 г.) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 28.12.2018 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

4. Федеральный закон от 31.05.2002 г. № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017 г.) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 23. – Ст. 2102.

5. Кодекс профессиональной этики адвоката, принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003 г. (ред. от 20.04.2017 г.) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс».

УДК 347.254

Начевная Е.Р.

студентка 3 курса Института правоохранительной деятельности
«Саратовская государственная юридическая академия» (Россия, Саратов)

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЖИЛЬЁМ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

***Аннотация:** Статья посвящена теоретическому исследованию вопроса реализации жилищных прав военнослужащих. Рассматриваются взгляды различных исследователей относительно проблем обеспечения военнослужащих жилыми помещениями, а также государственных гарантий названного обеспечения и способов защиты нарушенных прав.*

***Ключевые слова:** право на жилище, жилое помещение, военнослужащие, социальное обеспечение, жилищные субсидии, накопительно-ипотечная система обеспечения жилищных прав, способы защиты прав.*

Реализация жилищных прав граждан, несомненно, зависит от наличия правовых и материальных гарантий. Особое внимание в системе законодательства уделяется проблемам реализации жилищных прав отдельных категорий граждан, среди которых несовершеннолетние, дети-сироты, инвалиды, военнослужащие, ветераны войны и т.п.

Право на жилище является конституционным правом гражданина Российской Федерации. Так в соответствии со ст. 40 Конституции РФ [3], «каждый имеет право на жилище... малоимущим, иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище, оно предоставляется бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами».

К таким «иным гражданам, указанным в законе», в соответствии с Федеральным законом от 27 мая 1998 г. № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих», относятся и военнослужащие, в том числе увольняемые с военной службы, а также граждане Российской Федерации, уволенные с военной службы, если они нуждаются в улучшении жилищных условий. Такие лица уже выполнили свой конституционный

долг перед государством, но зачастую у них отсутствует постоянное жилое помещение для проживания. Основания и порядок обеспечения военнослужащих жильем регулируются как нормами названного выше федерального закона, так и нормами Жилищного кодекса Российской Федерации [2] и принятыми в соответствии с ЖК РФ другими федеральными законами, указами Президента Российской Федерации, постановлениями Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами федеральных органов исполнительной власти, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации, нормативными правовыми актами органов местного самоуправления. Так, в соответствии со ст. 15 Федерального закона «О статусе военнослужащих», государство гарантирует реализацию права на жилище. В данной статье прямо указано, что предоставляться жилье может в двух формах, а именно [8]:

1) предоставление средств в установленном объеме на покупку или строительство жилья;

2) предоставление жилья за счет средств федерального бюджета.

Ю.О. Ярошенко отмечает, что первая форма обеспечения жильем, то есть предоставление некой суммы денежных средств, предполагает получение государственного жилищного сертификата либо вступления в программу накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения анализируемой категории граждан [9, с. 3].

Особый интерес представляет рассмотрение сущностно-содержательной характеристики государственного жилищного сертификата - именное свидетельство, которое удостоверяет право конкретного лица на получение бюджетных средств в целях приобретения жилого помещения. Но в настоящее время военнослужащие не получают сертификаты, что предусматривается действующим законодательством. Они имеют право на получение единовременной денежной выплаты на приобретение или строительство жилья, так называемой жилищной субсидии. Жилищная субсидия может быть использована военнослужащими, гражданам, уволенным с военной службы, или членами их семей исключительно в целях приобретения или строительства жилого помещения (жилых помещений) на условиях, при которых они утратят основания для

признания их нуждающимися в жилых помещениях.

Учитывая вышеизложенное, можно сказать, что данной форме свойственны определенные проблемы, к примеру, если субсидии не достаточно для приобретения жилья, то остаток суммы должен доплатить военнослужащий из собственных ресурсов, или исключение права на обеспечение жильем или жилищной субсидией по избранному месту жительства военнослужащего, проходящего военную службу за пределами территории Российской Федерации и не подлежащего увольнению. В частности, относительно последней приведенной ситуации в правоприменительной практике длительное время существовали противоречия, суды не могли прийти к единому пониманию, и лишь в 2016 году Президиум Верховного Суда Российской Федерации изложил судебное толкование [6] в "Обзоре судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 4 (2016)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 20.12.2016) [4], в котором разъяснил данное положение, придав ему свойство обязательности для нижестоящих судов в целях обеспечения единства практики применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и статусе военнослужащих, а также учитывая возникающие у судов при рассмотрении данной категории дел вопросы.

Далее целесообразно рассмотреть сущность накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих.

Накопительно-ипотечная система жилищного обеспечения военнослужащих представляет собой совокупность экономических и организационных правоотношений, которые возникают по поводу полноценной реализации прав военнослужащих на жилищное обеспечение [7]. Вышеназванная форма может трактоваться как социальная гарантия, выполняющая две функции:

1. Компенсационная функция, которая предполагает обеспечение граждан, занятых на военной службе, возможностью воспользоваться правом на жилище на льготных условиях.

2. Стимулирующая функция – заключается в побуждении к прохождению военной службы, добросовестному исполнению собственных служебных обязанностей посредством создания наиболее благоприятных условий для удовлетворения

собственных интересов.

Каждому лицу, которое становится участником рассматриваемой программы, открывается накопительный счет на его имя, на который перечисляются средства из федерального бюджета каждый квартал периода, что позволяет сформировать достаточно серьезные накопления. Накопленные ресурсы имеют целевой характер и могут использоваться на следующие цели:

- 1) покупку жилого помещения;
- 2) погашение ипотечного кредита.

Воспользоваться средствами именного накопительного счета возможно только по истечении 3 лет военной службы, что свидетельствует о срочном характере накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих. Данная форма предоставления жилья имеет как яркие преимущества, среди которых возможность через достаточно непродолжительный отрезок времени приобрести жилье в собственность, так и существенные недостатки. Среди них автор многочисленных научных работ Н.М. Дмитриев [1, с. 6] целесообразно выделял следующие. Во-первых, действующее законодательство, регламентирующее практическую реализацию возможностей накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения анализируемой категории граждан, не содержит норм, которые способствуют защите прав всех участников на получение им причитающихся средств в случае их утраты. Во-вторых, данной системе свойственен ограниченный перечень активов, разрешенных для инвестирования накопленных денежных средств (к ним можно отнести государственные ценные бумаги, облигации отечественных эмитентов, акции, российские депозитарные расписки, ипотечные ценные бумаги, депозитные сертификаты и некоторые другие). В-третьих, периодическое прекращение проведения индексации накоплений.

К сожалению, на практике в настоящее время отсутствует единый слаженный механизм реализации жилищных прав военнослужащих, вследствие чего права на жилище часто нарушаются. Это предопределяет необходимость существования способов защиты нарушенных прав. Так, под способами защиты целесообразно понимать правовые меры, закрепленные на законодательном уровне, посредством

которых производится восстановление нарушенного субъективного права.

Палехин М.В., в свою очередь, выделил следующие способы защиты прав военнослужащих на жилье в зависимости от различных критериев классификации [5, с. 4]:

- 1) по форме реализации способа защиты: неюрисдикционные (самозащита), смешанные, юрисдикционные;
- 2) по результату: пресекательные, восстановительные, компенсационные и обеспечительные;
- 3) по сфере применения: общие (универсальные) и специальные.

Таким образом, особый правовой статус военнослужащих, связанный с характером осуществляемой службы и сопровождающимся в связи с этим обязанностями и ограничениями, предопределяет существование законодательно определенной системы правовых гарантий несения военной службы, включая государственные гарантии обеспечения реализации прав на жилище рассматриваемой категорией субъектов жилищных правоотношений. Однако, если установленные законом права и охраняемые законом интересы все-таки нарушатся, приводится в действие система правовых способов их защиты. Исходя из этого, можно констатировать, что инструменты защиты составляют особое звено в обеспечении правовых гарантий военной службы и нормальных условий ее реализации военнослужащими. Следовательно, существующие проблемные аспекты в правоприменительной деятельности по защите жилищных прав категории военнослужащих остаются актуальными на данном этапе и требуют эффективного решения на базе научно-обоснованных предложений.

Список литературы

1. Дмитриев Н.М. Правовые основы обеспечения и защиты жилищных прав военнослужащих // Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства: Материалы Международной научно-практической конференции. - Новосибирск, 21-25 октября 2016.

2. "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 188-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 14.

3. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // "Собрание законодательства РФ", 04.08.2014, N 31, ст. 4398.

4. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 4 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 20.12.2016) // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 10, октябрь, 2017 (начало), "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 11, ноябрь, 2017 (окончание).

5. Палехин М.В. Способы защиты, как элемент механизма гражданско-правовой защиты прав военнослужащих // Евразийский Союз Ученых. 2015. N3 (12).

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2014 N 8 "О практике применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и статусе военнослужащих" // "Российская газета", N 124, 04.06.2014.

7. Федеральный закон от 20.08.2004 N 117-ФЗ "О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих" // "Собрание законодательства РФ", 23.08.2004, N34, Ст. 3532.

8. Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ "О статусе военнослужащих" // "Собрание законодательства РФ", N 22, 01.06.1998, ст. 2331.

9. Ярошенко Ю.О. Проблемы реализации права военнослужащих на жилище // Северокавказский юридический вестник. 2016. N 4.

УДК 346

Хомушку Д.А.

Магистрант 2 курса

Уральский государственный юридический университет

(Россия, г. Екатеринбург)

УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКАМИ СХЕМ ПО «ДРОБЛЕНИЮ БИЗНЕСА»

Аннотация: В данной статье рассматривается применение упрощенной системы налогообложения при дроблении бизнеса. Проанализированы основные типовые ситуации дробления бизнеса, судебная практика.

Ключевые слова: упрощенная система налогообложения, схемы «дробления бизнеса», взаимозависимые лица.

Налогоплательщики находятся в поиске различных способов оптимизации налогообложения.

Оптимизация налогообложения в малом бизнесе представляет собой одну из проблем экономики, потому что малый бизнес в случае кризиса имеет гибкую возможность отреагировать на изменение потребительских запросов населения. Одним из важных факторов воздействия на развитие предпринимательства со стороны государства является льготный налоговый режим.

УСН – специальный налоговый режим, при котором в течение определенного периода времени налогоплательщик исчисляет и уплачивает налоги и сборы в особом порядке (ст.18 НК РФ). Популярность УСН возрастает с каждым днем. Компаний, перешедших на эту систему налогообложения, становится все больше. Число «упрощенцев», по данным ФНС России, за год с октября 2015г. выросло на 20% (до 765 тыс.). Поступления в бюджет за 2016г. от налогоплательщиков, применяющих УСН, составили 98,9 млрд.руб., на 66% больше чем в 2015г.

Применение УСН снижает объем налоговых выплат, но даже на УСН платежи в бюджет можно минимизировать.

Применение УСН организациями предусматривает их освобождение от обязанности по уплате налога на прибыль организаций (за исключением налога, уплачиваемого в доход, облагаемых по налоговым ставкам, предусмотренным пунктами 1.6, 3 и 4 статьи 284 НК РФ), налога на имущества организаций (за исключением налога, уплачиваемого в отношении объектов недвижимого имущества, налоговая база по которым определяется как их кадастровая стоимость в соответствии с НК РФ). Организации, применяющие УСН, не признаются налогоплательщиками налога на добавленную стоимость, за исключением налога на добавленную стоимость, подлежащего уплате в соответствии с НК РФ при ввозе товаров на территорию РФ и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией (п.2 ст. 346.11 НК РФ).

Для защиты малого бизнеса законодатель внес в Налоговый кодекс ограничения, чтобы крупный и средний бизнес не пытался обойти закон, используя различные схемы дробления бизнеса.

Надо заметить, что дробление бизнеса, который носит деловой характер (то есть преследует деловую цель), не связанный с налоговой оптимизацией, - законно. То есть, если налогоплательщик учитывает операции не в соответствии с их действительным экономическим смыслом или учтены операции, не обусловленные разумными экономическими или иными причинами (целями делового характера), то такая налоговая выгода может быть признана необоснованной. При этом следует учитывать, что возможность достижения того же экономического результата с меньшей налоговой выгодой, полученной налогоплательщиком путем совершения других предусмотренных или не запрещенных законом операций, не является основанием для признания налоговой выгоды необоснованной.

Можно выделить две распространенные ситуации, когда применяют дробление бизнеса:

Во-первых, ситуация при делении на несколько юридических лиц. При делении каждое из юридических лиц осуществляет самостоятельные операции в рамках общей коммерческой деятельности группы и применяет упрощенную систему

налогообложения. То есть другими словами – самостоятельная деятельность. В такой ситуации может существовать и взаимодействовать с упрощенцами основное юридическое лицо, применяющее общую систему налогообложения.

Судебная практика по данному типу дробления бизнеса складывается в пользу налогоплательщиков, но так же есть отрицательная практика. Примером отрицательной практики является Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 06.02.2017 № Ф04-6571/2016, А27-10743/2016. В ходе рассмотрения спора встал вопрос относительно совместного использования взаимозависимыми организациями кадрового персонала, регулирования размера дохода, допустимого для применения упрощенной системы налогообложения.

Налогоплательщик считает, что сами по себе взаимозависимость участников сделок, нахождение организаций по одному адресу, осуществление одного вида деятельности, не могут служить основанием для признания налоговой выгоды необоснованной, факт создания предприятий с целью последующего дробления бизнеса и контроля над доходами не доказан.

Вторая ситуация, когда каждое из создаваемых при дроблении юридических лиц осуществляет какую-то часть общей деятельности (вспомогательная деятельность). В таком случае вспомогательные юридические лица применяют упрощенную систему налогообложения, а основное юридическое лицо достаточно часто применяет общий режим налогообложения.

В данной ситуации судебная практика носит в основном отрицательных характер в отношении налогоплательщиков. Но так же есть и положительная судебная практика. Наиболее громким делом можно считать дело челябинской группы компаний «Интерсвязь». По этому делу можно рассмотреть Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 31.07.2015г. № А76-3351/2013.

В кассационной жалобе инспекция указывает на получение необоснованной налоговой выгоды путем уменьшения налогового бремени в результате осуществления деятельности через взаимозависимые общества, применяющие специальный налоговый режим – упрощенную систему налогообложения.

В результате рассмотрения судебной практики:

Налогоплательщик должен показать разумную реальную цель. В силу действия принципа презумпции добросовестности налогоплательщиков предполагается, что действия налогоплательщика, имеющие своим результатом получение налоговой выгоды, экономически оправданы, а сведения, содержащиеся в налоговой декларации и бухгалтерской отчетности, - достоверны. В соответствии с п.9 Постановления №53 установление судом наличия разумных экономических или иных причин (деловой цели) в действиях налогоплательщика осуществляется с учетом оценки обстоятельств, свидетельствующих о его намерениях получить экономический эффект в результате реальной предпринимательской или иной экономической деятельности.

Согласно практике, убедительной деловой целью дробления бизнеса можно считать увеличение:

1. рынков сбыта;
2. выручки;
3. кадровый состав;
4. общая стоимость основных средств;
5. дохода (прибыль/выручка).

Так же необходимо сделать анализ особенностей отношений налогоплательщика с взаимозависимыми лицами. При оценке ситуации следует обратиться к позиции Постановления Президиума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 25.02.2009 №12418/08, где говорится, что наличие доказательств взаимозависимости организаций и общества – плательщика; наличие одних и тех же лиц на руководящих должностях организаций; нахождение всех организаций по одному адресу; формальности трудовых отношений работников и созданных организаций, а также фактическое исполнение работниками организаций трудовых обязанностей в обществе; ограниченности среднесписочной численности рабочих мест в каждой создаваемой организации для возможности применения особого налогового режима; отсутствие специализированной деятельности и иной деловой активности организаций подтверждают вывод о недобросовестности.

Также следует учитывать, что действующее законодательство не ограничивает право граждан на создание юридических лиц, значит, если учредитель решит создать

юридическое лицо, данное действие не будет являться нарушением закона. Не может рассматриваться как нарушение закона и недобросовестное поведение создание юридических лиц, подпадающих под применение льготного режима налогообложения.

Признак подконтрольности юридических лиц одним и тем же лицам не свидетельствует о недобросовестности действий, поскольку они являются самостоятельными субъектами хозяйственных и налоговых отношений, самостоятельно исполняли обязательства в рамках уставной деятельности, самостоятельно вели учет своих доходов и расходов, исчисляли налоги и представляли в налоговый орган по месту учета налоговую отчетность.

Необходимо обеспечить самостоятельность участников схемы. Анализ судебной практики делает возможным выделить некоторые признаки, которыми оценивают степень самостоятельности каждого отдельного юридического лица группы:

- собственные ресурсы организации;
- деловая активность, то есть компания должна заключать договоры с контрагентами самостоятельно, такая компания сама подает налоговые декларации и платит налоги;
- самостоятельность во взаимоотношениях с персоналом, полное оформление комплекта трудовых документов;
- финансовая самостоятельность, подразумевает, что организация функционирует с помощью своего собственного источника дохода.

В вопросе регулирования применения УСН при дроблении бизнеса важную роль играют следующие документы:

1. Письмо Федеральной налоговой службы от 11 августа 2017 г. № СА-4-7/15895@ . Письмо говорит о том, что налоговые органы при обосновании схемы дробления бизнеса должны располагать доказательствами, которые свидетельствуют, что налогоплательщик получил необоснованную выгоду. Разделение бизнеса допустимо, признается средством оптимизации предпринимательской деятельности.
2. Письмо Федеральной налоговой службы от 30 июля 2018 г. № КЧ-4-7/14643 «Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с применением глав 26.2 и 26.5 НК РФ».

Так как ранее в судебной практике был затронут вопрос взаимозависимости налогоплательщика, то обратимся к п.4 Письма, где указано, что сам по себе факт

взаимозависимости налогоплательщика и его контрагентов не является основанием для консолидации их доходов и для вывода об утрате права на применение УСН данными лицами, если при этом каждый из налогоплательщиков осуществляет самостоятельную хозяйственную деятельность. При рассмотрении споров суд ссылаясь на п.7 ст.3 НК РФ на презумпцию добросовестности налогоплательщиков и иных участников в сфере экономики. Отсюда следует, что необходимо выявить, были ли в действиях налогоплательщика направленность на получение налоговой выгоды, или же действия были экономически оправданны, а сведения в документации – достоверны. Если же налоговая выгода получена в связи с осуществлением реальной хозяйственной деятельности, то нет оснований считать необоснованной.

Таким образом, само по себе дробление бизнеса в целях применения упрощенки не свидетельствует о применении незаконной налоговой схемы. Чтобы доначислить налог по УСН налоговый орган должен доказать ряд моментов. Первое – попытка получения необоснованной налоговой выгоды за счет дробления доходов и персонала. Второе – отсутствие у созданных компаний и ИП всякой самостоятельности. Третье – осуществление созданными предприятиями только документарной деятельности без ведения бизнеса.

Если же компании имеют самостоятельность и сами ведут деятельность по извлечению прибыли, наличие деловой цели в дроблении бизнеса налицо. Плательщик сам выбирает, какая именно схема ведения дел наиболее для него прибыльна. Дробить бизнес закон не запрещает.

Использованные источники

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117 – ФЗ (ред. от 01.05.2019).
2. Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 06.02.2017 № Ф04-6571/2016, А27-10743/2016.
3. Постановления Президиума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 25.02.2009 №12418/08.

-
4. Постановление Пленума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 12 октября 2006 года №53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды», п.3,4,9.
 5. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 31.07.2015г. № А76-3351/2013.
 6. Письмо ФНС от 11 августа 2017 г. № СА-4-7/15895@.
 7. Письмо ФНС от 30 июля 2018 г. № КЧ-4-7/14643 «Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с применением глав 26.2 и 26.5 НК РФ».
 - 8.Статья «Схема дробления бизнеса: анализ Федеральной налоговой службы» Станислав Джаарбеков. Бухгалтерский вестник ИРСОТ, выпуск 162.
 - 9.Споры при реализации положений гл.26.2 НК РФ: обзор правовых позиций Президиума ВС РФ, Гришина О.П. Журнал «Упрощенная система налогообложения: бухгалтерский учет и налогообложение», №8/2018.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 616.314.16

Армейская Н.С.

студентка 5 курса стоматологического факультета

ФГБОУ ВО РязГМУ Минздрава России

(Россия, г. Рязань)

ОРТОДОНТИЧЕСКИ АССОЦИИРОВАННАЯ РЕЗОРБЦИЯ КОРНЕЙ ЗУБОВ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается резорбция корней зубов, при ортодонтическом лечении, ее виды, степени и факторы, влияющие на нее, описываются процессы происходящие на клеточном уровне.*

***Ключевые слова:** резорбция корня зуба, ортодонтическое лечение.*

Резорбция корня зуба – это процесс разрушения тканей зуба – дентина, цемента и кости альвеолярного отростка.

Резорбция корней может быть физиологической и патологической. Примером классической физиологической резорбции может служить резорбция корней молочных зубов во время смены зубов. Одним из видов патологической резорбции корней является ортодонтически ассоциированная резорбция.

Ортодонтически ассоциированная резорбция корня – это процесс, приводящий к убыли цемента, дентина и кости альвеолярного отростка, являющийся следствием ортодонтического лечения.

Г.Б. Оспанова выделяет 3 основных типа резорбции корней зубов: поверхностная, воспалительная, замещаемая.

При ортодонтическом лечении наиболее часто встречается поверхностный тип резорбции – это резорбция, происходящая в пределах цемента корня, который после устранения патологического воздействия восстанавливается. Однако данный вид

резорбции может прогрессировать и тогда он характеризуется повреждением дентина и укорочением корня в различной степени. Поврежденный дентин не восстанавливается.

Различают три степени резорбции корня, связанной с ортодонтическим лечением:

1. резорбция цемента с последующим восстановлением - при данной степени резорбции повреждаются только поверхностные слои цемента;
2. резорбция дентина с последующим восстановлением – резорбируется цемент и поверхностный слой дентина, при данной степени поврежденные ткани так же восстанавливаются, но форма корня может отличаться от изначальной;
3. циркулярная резорбция – происходит полное рассасывание компонентов твердых тканей корня.

Факторы развития резорбции:

1. главным фактором развития резорбции являются метаболические механизмы, обусловленные индивидуальной восприимчивостью организма, при реализации которых меняется соотношение остеобластов и остеокластов;
2. эндокринная патология, в частности гипотиреозидизм, гипопитуитаризм, гиперпитуитаризм могут вызывать резорбцию корней зубов; гормональный дисбаланс самостоятельно резорбцию не вызывает, однако может усугубить ее течение;
3. с возрастом увеличивается риск развития резорбции, так как периодонтальная щель становится апластической и менее васкуляризированной, так же снижается плотность костной ткани – уменьшается количество сосудов и клеточных элементов;
4. наличие в прошлом воспалительного заболевания периодонта предрасполагает к патологической резорбции корня;
5. более длительные сроки лечения способствуют возрастанию риска развития резорбции корня;
6. патологической резорбции так же может способствовать такое заболевание, как бруксизм;
7. на степень резорбции не влияет: пол, окклюзия, алергоанамнез;

8. вредные привычки, такие как сосание языка, привычка грызть ногти и другие предметы, сильное давление языка могут привести к усилению степени резорбции.

Резорбция на клеточном уровне:

Резорбция представляет собой процесс разрушения гиалинового слоя, который продолжается до тех пор, пока полностью не редуцируется до тех пор, пока полностью не редуцируется слой гиалина, либо пока не прекратится воздействие ортодонтической силы.

Образующиеся при резорбции лакуны увеличивают площадь корня, тем самым уменьшая степень воздействия действующей силы, таким образом цемент возобновляется. В разрушении гиалинового слоя участвуют моноклеарные макрофаги, многоядерные гигантские клетки, остеокласты.

Корни имеют защитную функцию, реализуемую цементобластами и некальцинированным цементом – прецементом. Процесс восстановления резорбированных тканей в лакунах начинается по периферии, примерно через две недели после прекращения воздействия ортодонтических сил. Восстановление реализуется путем замещения бесклеточного цемента клеточным.

Список литературы:

1. Оспанова Г. Б. Резорбция корней зубов. Часть 1 / Г.Б.Оспанова, Д.В.Богатырьков, М.В.Богатырьков, Д.А.Волчек // Клиническая стоматология. - 2004. - №2. - С. 58-61.
2. Слабодская А.Б. Апикальная резорбция корня как осложнение при ортодонтическом лечении (обзор) / А.Б.Слабодская, О.А.Чупрова // Ортодонтия. - 2007. - №1. - С. 47-49.
3. Baumrind S, Korn EL, Boyd RL. Apical root resorption in orthodontically treated adults. Am J Orthod Dentofacial Orthop. 1996;110:311–320.

УДК 1

Сафарханұлы Абзал

НАО МУК

г. Караганда, Казахстан

Ахметова А.К.

НАО МУК

г. Караганда, Казахстан

Турдиметова Д.Ю.

НАО МУК

г. Караганда, Казахстан

Научный руководитель:

Кожамбердина М.К.

Специальность Общая медицина. НАО МУК

г. Караганда, Казахстан

ИШЕМИЧЕСКАЯ БОЛЕЗНЬ СЕРДЦА КАК ВАЖНЕЙШАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается ишемическая болезнь сердца как важнейшая проблема современного здравоохранения.

Ключевые слова: болезнь, сердце, здравоохранение.

Сердечно-сосудистые заболевания и, в первую очередь, ИБС бесспорно были и продолжают оставаться во всем мире одной из важнейших проблем здравоохранения, несмотря на современные достижения медицинской науки, постоянно расширяющий арсенал средств и возможностей борьбы с данной патологией.

Ишемическая болезнь сердца занимает ведущее место в структуре хронических неинфекционных заболеваний и продолжает играть значительную роль в сокращении продолжительности жизни населения в Казахстане. В настоящее время очевидна необходимость осмысления социального функционирования лиц в ситуации болезни, интегративных исследований в научном поле не только социологии, социальной психологии, но и практики медико-социальной работы.

В середине прошлого века в многолетних перспективных исследованиях было показано влияние факторов риска на развитие, прогрессирование и преждевременную смерть от хронических неинфекционных заболеваний, в том числе от ишемической болезни сердца (ИБС) [1]. Эти факторы были изучены в связи с образом жизни, генетическими особенностями человека и воздействием окружающей среды [4].

Инфаркт миокарда развивается у 0,9-1,4% мужчин в возрасте 40-59 лет, у мужчин старшей возрастной группы - 2,1% в год. Отмечается неуклонный рост заболеваемости среди лиц молодого и среднего возраста. Несмотря на снижение госпитальной летальности, общая смертность от этого заболевания остается высокой, достигая 40-60%. Необходимо отметить, что большая часть летальных исходов наступает на догоспитальном этапе.

Многочисленные эпидемиологические исследования выявили значительную распространенность артериальной гипертонии среди взрослого населения. Артериальная гипертония является одним из главных факторов риска формирования ишемической болезни сердца, мозгового инсульта, сердечной недостаточности. Среди лиц, страдающих артериальной гипертонией, развитие острого нарушения мозгового кровообращения, ишемической болезни сердца, инфаркта миокарда встречается соответственно в 10, 5 и 3 раза чаще, чем у людей с нормальным артериальным давлением. Указанные обстоятельства определяют большое значение внедрения новых достижений кардиологии в практическое здравоохранение.

Изучение ишемической болезни сердца имеет почти двухсотлетнюю историю. К настоящему времени накоплен огромный фактический материал, свидетельствующий о ее полиморфизме. Это позволило различить несколько форм ишемической болезни сердца и несколько вариантов ее течения. Основное внимание привлечено к инфаркту

миокарда - самой тяжелой и распространенной острой форме ишемической болезни сердца. Значительно меньше описаны в литературе формы ишемической болезни сердца, протекающие хронически - это атеросклеротический кардиосклероз, хроническая аневризма сердца, стенокардия. В то же время атеросклеротический кардиосклероз, как причина смертности среди болезней органов кровообращения, в том числе и среди форм ишемической болезни сердца, стоит на первом месте.

Ишемическая болезнь сердца - важнейшая проблема современного здравоохранения. По целому ряду причин она - одна из главных причин смерти среди населения промышленно развитых стран. Она поражает работоспособных мужчин (в большей степени, чем женщин) неожиданно, в разгар самой активной деятельности. Те, кто не умирает, часто становятся инвалидами.

Под ишемической болезнью сердца понимают патологическое состояние, развивающееся при нарушении соответствия между потребностью в кровоснабжении сердца и его реальным осуществлением. Это несоответствие может возникать при сохраняющемся на определенном уровне кровоснабжении миокарда, но резко возросшей потребности в нем, при сохраняющейся потребности, но упавшем кровоснабжении. Особенно выражено несоответствие в случаях снижения уровня кровоснабжения и возрастающей потребности миокарда в притоке крови.

В изучении особенностей распространенности и медико-социальных аспектов ИБС необходим метод, позволяющий провести многофакторный дисперсионный анализ факторов риска возникновения заболевания и смертности от него, а, следовательно, предусматривающий возможность проведения профилактических мероприятий. В связи с этим все большее развитие в последние годы получает эпидемиологический метод исследования с привлечением вычислительной техники для обработки полученной информации. Эпидемиологический подход позволяет исследовать не отдельного человека, а популяцию в целом; помогает установить причинные связи и предложить эффективные пути борьбы с заболеванием.

Неблагоприятная ситуация с сердечно-сосудистыми заболеваниями, а также тот факт, что в условиях социально-экономических трудностей, переживаемых обществом, возрастает роль психосоциальных факторов риска возникновения и прогрессирования

ИБС (Lown В., 1990) требуют активизации совместных усилий кардиологов, медицинских психологов и организаторов в изучении факторов риска заболеваемости ИБС.

Существующая концепция факторов риска ИБС позволила выделить ряд параметров, наличие которых или их определенный уровень способствуют возникновению заболевания, при этом их устранение или ослабление влияния может привести к снижению заболеваемости и смертности [2]. Поскольку большинство факторов риска ИБС неодинаково распространены и влияют на развитие ИБС в разных экономико-географических зонах, изучать их также необходимо с учетом конкретных условий на данной территории [3].

Говоря о факторах риска заболеваемости и смертности от сердечнососудистых заболеваний, нельзя не коснуться темы курения. Считается, что курение ответственно за 25% смертей от ИБС в развитых странах. Даже пассивное курение повышает риск смерти от ССЗ. Влияние низкой физической активности на развитие ИБС установлено во многих эпидемиологических исследованиях.

Комплексное социально-гигиеническое, медико-демографическое, эпидемиологическое исследование проблемы ИБС в географическом разрезе, с учетом региональных, демографических особенностей, а также с учетом сложившейся экономической ситуации, позволит выявить специфику факторов риска этого заболевания, его распространенности. Все это, также как и использование индивидуальной тактики с учетом факторов риска значительно повысит эффективность профилактической работы и позволит учреждениям здравоохранения более рационально планировать профилактические и лечебные мероприятия.

Проблема хронической ишемической болезни сердца стала одной из острейших социальных проблем, с которой столкнулось человечество в XX веке. Социальная значимость хронической ишемической болезни связана с тем, что заболевание поражает лиц трудоспособного возраста и требует больших финансовых затрат для проведения лечения и реабилитации. Таким образом, ранняя инвалидизация трудоспособного населения определили просветительскую работу по профилактике хронической ишемической болезни сердца как основную задачу медицинских работников.

Основными направлениями профилактической помощи населению следует считать: пропаганду здорового образа жизни; объяснение необходимости снижения массы тела, путем соблюдения рекомендаций диетологов и ограничения продуктов питания, богатых жирами и углеводами; организацию работы центров психологической помощи.

Список использованной литературы

Баздырев, Е.Д. Экология и сердечно-сосудистые заболевания / Е.Д. Баздырев, О. Л. Барбараш // Экология человека. – 2014. – № 5. – С. 53-59.

Садреева, Д.С. Качество жизни и психосоматический «портрет» больных с артериальной гипертонией сельских жителей Самарской области / Д.С. Садреева // Аспирантский вестник Поволжья. – 2009. - №3-4. – С. 69-74.

Становление и развитие сердечно-сосудистой хирургии в Западной Сибири (II пол. XIX-XX вв.) / Д.В. Щербаков, Г.В. Федорова, С.П. Глянцев. – Омск. - 2008. – 320 с.

Щербаков, Д.В. Заболеваемость взрослого населения Сибирского Федерального округа болезнями системы кровообращения / Д.В. Щербаков // Фундаментальные исследования. – 2014. – №10-9. – С. 1827-1832.

ЭКОНОМИКА И ТУРИЗМ

УДК 338

Орлова О.Л.

Студентка 3 курса факультета экономистов-международников

Всероссийская Академия Внешней Торговли

(Россия, г. Москва)

РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются развитие туризма, выявляется тенденция роста и т.д.

Ключевые слова: Россия, туризм, развитие.

Формирование современного туристского рынка в России началось в 1990 гг. На начальном этапе развития рынка разрабатывались преимущественно выездные туры.

Дефицит выездного туризма в Советском союзе на протяжении долгих лет отображал повышенный спрос на поездки за границу. Стоит отметить, что из-за отсутствия возможности выехать в другую страну появился повышенный спрос на данный вид услуги.

Некоторые страны ввели ряд мер по привлечению российских туристов: безвизовый въезд в страны бывшего социалистического содружества (Китай, Чехия, Венгрия, Болгария и др.); упрощение визовых формальностей в Германии, Италии, Испании.

Развитию туризма был нанесён существенный урон экономическим кризисом 1998 года. Многие фирмы переключились на разработку продукта для внутреннего и выездного туризма. Это способствовало тому, что был приостановлен процесс банкротства туристских фирм и частично были перераспределены сегменты на внутренний и выездной туризм (средняя полоса и юг России). Особенно популярностью стали пользоваться санатории в курортных местах России и Украины.

В настоящее время правительство пытается сделать популярными не только российское побережье, но и российские города. Правительство РФ утвердило государственную программу «Развитие культуры и туризма» на 2013-2020 годы, некоторыми задачами которой являются сохранение культурного наследия страны, повышение конкурентоспособности туристского продукта РФ и создание благоприятных условий для развития сфер культуры и туризма в РФ.

Огромный толчок развитию туризма дали масштабные мероприятия, такие как Олимпиада-2014 в Сочи, Евровидение-2008, Чемпионат Мира-2018 и другие.

Так, если сравнить статистику, количество туристов, прибывших в Россию в 2017 году составляло: внутренний турпоток составил 56,5 млн человек. Иностранцев путешественников меньше — 24,5 млн. (Въездной турпоток в последние годы растет медленно, но стабильно)

Что касается 2018 года, то, благодаря ЧМ-2018 въездной и внутренний поток туристов в России к концу года вырос на 10% по сравнению с 2017-ым, достигнув почти 90 млн человек, упомянул Ростуризм в своем заявлении.

Стоит отметить, что до 2018 года туристические фирмы в России также пользовались популярностью. С банкротством компании «Натали-турс», чьи клиенты получили лишь 10% от стоимости своего отдыха, люди стали меньше доверять турфирмам, а, как следствие, спрос в 2018 году был ниже ожидаемого, однако, что выездные поездки из России за рубеж выросли по сравнению с 2017 годом.

Список литературы:

1. Гуляев В.Г. Организация туристской деятельности- учебное пособие/ В.Г. Гуляев, 1996;
2. Воронин А.Ю. Макроэкономика - I: Учебное пособие / А.Ю. Воронин. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. С.110;
3. Гусейнов Р.М. Макроэкономика: Учебное пособие для бакалавров / Р.М. Гусейнов, В.А. Семенихина. - М.: Омега-Л, 2014. С.;