

# ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК № 4 (25)



ТОМ 2

Международный научный журнал

[www.вестник-науки.рф](http://www.вестник-науки.рф)

Тольятти 2020

---

Международный научный журнал

# «ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 4 (25) Том 2

АПРЕЛЬ 2020 г.

(ежемесячный научный журнал)

---

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

**РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА**

---

*Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна*  
*Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти*  
*сайт: [www.открытая-наука.рф](http://www.открытая-наука.рф); [www.вестник-науки.рф](http://www.вестник-науки.рф)*  
*eLibrary.ru: [https://elibrary.ru/title\\_about.asp?id=67626](https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626)*

*Дата выхода в свет: 12.04.2020 г.*

*Периодическое  
электронное научное издание.*

*Рабочий язык журнала:*

*русский и английский.*

*Распространяется бесплатно.*

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENT)

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)

<b>Авакян Д.А.</b> ТРАНСФОРМАЦИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В КОНЦЕ XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ. ....	4
<b>Гатгарова Л.Х., Пакшина А.В.</b> ПРОБЛЕМА ПОДГОТОВКИ ПРАКТИЧЕСКИХ ПСИХОЛОГОВ .....	8
<b>Жанбырбаева С.Т., Сыздыкова А.К., Дюсембеков Р.В., Шаймерденова Д.С.</b> АКТИВНЫЕ И ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ .....	11
<b>Закирова А.Ф.</b> УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ ТРУДОМ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАЧЕСТВА ТРУДОВОЙ ЖИЗНИ .....	16
<b>Курдомова М.И.</b> ФИЛОСОФИЯ ФЕМИНИЗМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ .....	20
<b>Лазаренко И.А.</b> ОРГАНИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ЭТИКЕ И ВОЛЕ .....	29
<b>Садикова А.Б.</b> ПРОБЛЕМА КОПИНГ-ПОВЕДЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ПОЛИЦИИ В УСЛОВИЯХ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА .....	34
<b>Храбровская Ю.Р., Фастович Г.Г.</b> ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ .....	37

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

<b>Маренов Н.О.</b> СУБЪЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМОЙ В ФОРМЕ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ .....	42
--	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

<b>Басенция Д.С.</b> МИРОВОЙ КОСМИЧЕСКИЙ РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: СОСТАВЛЯЮЩИЕ КОСМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	47
<b>Мухаметшина А.Р.</b> ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ .....	51
<b>Пьянкова Е.В.</b> ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИ ПОСТУПЛЕНИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ .....	54
<b>Рахимов А.М.</b> ЭФФЕКТИВНОСТЬ СТРУКТУРЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН .....	61

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

<b>Такахо М.А.</b> АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ АСПЕКТОВ РЕКОНСТРУКЦИИ ИСТОРИЧЕСКОГО ЗДАНИЯ .....	64
---	----

---

**ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)**

**УДК 39.019.51**

**Авакян Д.А.**

кандидат политических наук, преподаватель

ФГБОУ ВО «Академия труда и социальных отношений»

(Россия, Москва)

**ТРАНСФОРМАЦИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ  
ПОЛИТИКИ В КОНЦЕ XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ.**

*Аннотация:* в статье анализируются процессы урбанизации, интеграции городских и пригородных зон в России на рубеже XIX-XX вв.

*Ключевые слова:* Урбанизация, рабочие поселки, город-сад, Э.Говард

Сегодня, на фоне очередной волны урбанизации, происходит возвращение научного интереса к прошлому конкретных регионов и поселений в разные исторические периоды.

Большинство исследователей утверждают, что темпы отечественной урбанизации стали набирать обороты в конце XIX в. в силу двух причин: промышленной революции и реформ 1860–1870-х годов. Именно в этот период произошла серьезная трансформация в занятиях горожан и, соответственно, в функциях городов. Это, в свою очередь, требовало поиска новых форм расселения людей в городах и пригородных зонах. Поэтому уже в первой трети XX века в России можно было наблюдать реализацию множества градостроительных экспериментов на практике.

К началу XX века в России сформировалось три основных типа урбанизационных процессов: промышленное, сельскохозяйственное, дачное и квартирное. Соответственно каждое из направлений хозяйственной деятельности способствовало формированию своего переходного типа поселения от сельского к городскому. Рабочие поселки специализировались на промышленном производстве,



частный сектор – на аграрном. В дачных поселках, как правило, преобладал непроизводственный тип деятельности. Такие изменения характера хозяйствования и социального состава влекли за собой трансформацию всей структуры пригородных поселений. Это сближало их с городом, а интеграция становилась неизбежным следствием их собственного развития под влиянием города.

Одной из популярных идей в этот период в отечественной теории и практике стала идея о повсеместном строительстве городов-садов, или, иначе говоря, пригородных зон.

«Город-сад» - градостроительная концепция, возникшая на рубеже XIX-XX вв. Первой работой, где она была комплексно описана, принято считать книгу английского исследователя Эбенизера Говарда «Города-сады будущего» [1].

Э. Говард полагал, что современный ему город изжил себя. Поэтому он подвергал серьезной критике хаотичный, ничем не ограниченный, рост промышленных городов, их антисанитарию. Предложенный им проект был ориентирован на улучшение существующего положения в городах, решение практических проблем перенаселенности, вызванных промышленной революцией. Такое улучшение, по мнению Э. Говарда, возможно посредством экономического развития автономных и самодостаточных пригородных зон.

Идея Э. Говарда сначала получила достаточно широкое распространение в Англии. Стали разрабатываться предложения о создании вокруг уже существующих городов системы новых поселений. Некоторые из них были успешно реализованы на практике. Затем аналогичный опыт получил популярность и планировочное воплощение в других европейских государствах (Германия, Франция, Нидерланды, Испания, Бельгия и т.д.).

В России идеи о новых социально-градостроительных преобразованиях стали известны благодаря начатой активной публицистическо-пропагандистской деятельности в журналах «Зодчий» и «Городское дело» еще в начале XX в. Кроме того, были организованы «Русское общество городов-садов», а позже «Общество изучения городского хозяйства». В принципе ухода от монотонной застройки, заложенном в идее города-сада, отечественные исследователи видели значительные преимущества,

которые стремились популяризовать сначала в периодической печати. На практике в России создание таких поселков для рабочих в конце XIX – начале XX вв. инициировалось преимущественно крупными частными промышленными объединениями, стремящимися к улучшению жилищных условий для своих рабочих [3].

После революционных преобразований 1917 г. отечественные архитекторы вновь обратились к идее города-сада. Они были убеждены, что в новых политических условиях смогут максимально широко реализовать удачные планировочные и художественные принципы города-сада. К концепции обращались не только исследователи, но и соответствующие ведомственные организации по строительству жилья для рабочих. Такая активность была обусловлена острой потребностью в создании нового жилья на фоне быстрых темпов индустриализации, с одной стороны, и недостатке средств в стране, с другой.

Поэтому уже в середине 1920-х гг. началось активное строительство новых городов-поселков. Как правило, они создавались при строящихся или реконструируемых крупных промышленных предприятиях. Достаточно быстро почти повсеместно традиционный для отечественной практики усадебный тип застройки стал заменяться кварталами из секционных домов. Такие кварталы застраивались коллективным типом жилья (общежития, казармы) либо многоквартирными домами. Это привело к тому, что говардовский город-сад был окончательно заменен советским типом рабочего поселка, который потерял свою автономность (социальную, организационно-управленческую, финансовую).

Градостроительная политика СССР в середине-конце 1920-х гг. отличалась от практики развития городов-садов тем, что социально- управленческая парадигма рабочих поселков, строящихся в этот период при заводах была непосредственно связана со строительством, расширением или реконструкцией уже существующего градообразующего промышленного объекта.

В целом в период с 1917 г. до середины 1920-х гг. в СССР типология жилища формировалась под воздействием двух противоположных тенденций. Одна из них сложилась в представлениях дореволюционных архитекторов о том, как должно

выглядеть качественное, комфортное городское и загородное жилье. Вторая – «инновационная», которая создавалась под влиянием новых идеологических установок [4]. Но, так или иначе, уже к концу 1920-х гг. в СССР был накоплен значительный практический опыт проектирования рабочих поселков. Поисковое и арктическое планирование, научные разработки, теоретические дискуссии предыдущих лет помогли реальному строительству на последующих этапах развития советской архитектуры. А советский рабочий поселок стал ключевым элементом государственной градостроительной политики в дальнейшем.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Гоуард Э. Города будущего. – СПб: типография товарищества «Общественная польза», 1911.
- Кабо Е.О. Очерки рабочего быта: Опыт монографического исследования домашнего рабочего быта. – Т. 1. – М.: Книгоиздательство ВЦСПС, 1928.
- Кнатц Б. Г. Города-сады в связи с жилищным вопросом. – Пг.: Изд. Общества городов-садов, ул. Симеоновская, 1917.
- Меерович М. Градостроительная политика в СССР (1917-1929). От города-сада к ведомственному рабочему поселку. – М.: Новое литературное обозрение, 2018.
- Рындзюнский П.Г. Крестьяне и город в капиталистической России второй половины XIX в. – М., 1983.
- Шлиосберг И. А. Нужно ли общество городов-садов? // Власть Советов. – 1923. – № 5. – С. 59-62.

УДК 740

**Гаттарова Л.Х.**

студентка факультета ИТФ

Елабужский институт

Казанский федеральный университет

(Россия, г. Елабуга)

**Пакшина А.В.**

студентка факультета ИТФ

Елабужский институт

Казанский федеральный университет

(Россия, г. Елабуга)

## **ПРОБЛЕМА ПОДГОТОВКИ ПРАКТИЧЕСКИХ ПСИХОЛОГОВ**

***Аннотация:** в данной статье рассматривается проблемы подготовки практических психологов, рассмотрены проблемы в теоретической подготовке и в инструментальном аспекте.*

***Ключевые слова:** метод активных социально-психологических знаний, психокоррекция, психика.*

Проблема подготовки практических психологов достаточно актуальна и представлена в исследованиях ведущих ученых.

Целью нашего исследования является решение основных проблем подготовки практических психологов с использованием метода активных социально-психологических знаний (АСПЗ) в формате проф. Т. С. Яценко. С методологической точки зрения психодинамическая теория представляет собой единство теоретического и инструментального аспектов психологической практики. Теоретический аспект психодинамического подхода реализуется в целостном понимании психики. Целью глубокой психологической коррекции является гармонизация личности участников



Академии художеств в аспекте помощи в распознавании внутренних противоречий психики, благодаря которым намерения, цели, мечты и т. д.

Несмотря на растущий научный интерес к проблемам методологии профессиональной подготовки практических психологов, следует обратить внимание на ряд проблем, требующих дальнейших исследований.

Во-первых, теоретическая подготовка в основном представляет собой знакомство с различными научными подходами к оказанию психологической помощи, которая недостаточно интегрирована в методологический аспект с корректирующей практикой.

Во-вторых, в инструментальном аспекте профессиональной подготовки основной упор делается на вооружении психолога «эффективными» (техническими) методами. Последнее может укрепить ложное убеждение среди специалистов, что необходимо искать универсальную технику, применение которой само по себе будет иметь «лечебный» эффект. Внешнее «копирование» методологии, доказавшее свою эффективность, без должного теоретического и методологического понимания, вызывает артефакты в практической работе психолога. Зависимость психолога от методологических инструментов приводит к алгоритмизации процесса психокоррекции, что характерно не только для начинающих, но и для опытных психологов.

Источниками вышеуказанных проблем, связанных с совершенствованием подготовки практических психологов, являются недостаточное проникновение в методику глубокой психокоррекции. Психокоррекция - это область практической психологии, сфокусированная на целостном и системном знании психики с целью его гармонизации и, таким образом, определения средств, подходящих для изучения целостной психики. Глубокая коррекция является групповым способом реализации метода активного социально-психологического познания (АСПП), основанного на психодинамической теории, которая ассимилирует достижения психоанализа (З. Фрейд, К. Юнг и др.) [2].

Важно, чтобы будущий психолог-практик развил способность отслеживать свои собственные регрессивные тенденции, чтобы проанализировать разрушительные последствия последних и выровнять их путем психокоррекции. Его профессиональная

подготовка обеспечивает глубокое психологическое самопознание и овладение конкретными профессиональными знаниями, навыками и развитием саморефлексии. Поэтому важным вопросом является осуществление личной психокоррекции будущего специалиста для того, чтобы узнать и выровнять регрессивные тенденции, проявляющиеся в поведении, что затрудняет профессиональную подготовку и взаимодействие с другими. Предпосылки, лежащие в основе таких проявлений, могут быть изучены путем психокоррекции в соответствии с методом АСПП, который открывает широкие возможности для понимания системы психологических защит [1].

Упомянутые проблемы требуют, как методологического, так и практического решения, что позволит уточнить процесс подготовки практических психологов и будет способствовать разработке адекватных методов познания психики в единстве сознательной и бессознательной сфер.

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

Усатенко О. Н. Личностная проблема субъекта с позиции психодинамического подхода / О. Н. Усатенко // BLACK SEA SCIENTIFIC JOURNAL OF ACADEMIC RESEARCH. – NOVEMBER, 2014. – VOLUME 18. – ISSUE 11. – P. 51 – 55.

Яценко Т. С. Активное социально-психологическое обучение: теория, процесс, практика : учеб. пособие / Т. С. Яценко ; [сост. Т. С. Яценко, Я. М. Кмит, Б. Н. Алексеенко]. – Хмельницкий: НАПВУ; М. : СИП РИА, 2002. – 792 с.

**УДК 1**

**Жанбырбаева С.Т.**

ассистент кафедры неврологии нейрохирургии психиатрии и реабилитации

Медицинский университет Караганды

(г. Караганда. Казахстан)

**Сыздыкова А.К.**

ассистент кафедры неврологии нейрохирургии психиатрии и реабилитации

Медицинский университет Караганды

(г. Караганда. Казахстан)

**Дюсембеков Р.В.**

к.м.н кафедры неврологии нейрохирургии психиатрии и реабилитации

Медицинский университет Караганды

(г. Караганда. Казахстан)

**Шаймерденова Д.С.**

ассистент кафедры неврологии нейрохирургии психиатрии и реабилитации

Медицинский университет Караганды

(г. Караганда. Казахстан)

## **АКТИВНЫЕ И ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ**

*Аннотация:* в статье рассмотрены теоретические и практические аспекты активного обучения студентов вуза. Дана классификация активных методов обучения, позволяющая понять роль и место каждого метода в учебной деятельности.

*Ключевые слова:* активное обучение, интерактивное обучение, информационно-коммуникационные технологии.

Современные тенденции развития высшего профессионального образования определяют кардинальное изменение подходов к организации образовательного процесса в высшей школе. Актуальными вопросами образовательной политики Республики Казахстан являются улучшение профессиональной подготовки специалистов, кардинальное обновление научно-методической системы образования, совершенствование форм и методов обучения, сокращение разрыва между реальным уровнем подготовки специалистов и запросами работодателей, обеспечение непрерывности образования, анализ зарубежного опыта в образовании.

Совершенствование процесса обучения должно быть направлено на создание необходимых и достаточных организационно-педагогических условий, обеспечение успешного обучения. Преподавателям необходимо целенаправленно и напористо овладевать активными и интерактивными формами и технологиями проведения занятий: играми, тренингами, кейсами, игровым проектированием, креативными техниками и многими другими приемами, потому что именно они развивают базовые компетентности и метакомпетентности студента, формируют необходимые для профессии умения и навыки, создают предпосылки для психологической готовности внедрять в реальную практику освоенные умения и навыки.

Учебная деятельность студентов в широком понимании рассматривается как один из видов познания, которое протекает на основе отражательно-преобразующей деятельности субъекта. Научное познание как исследование является деятельностью, направленной на получение принципиально новых знаний.

Современная ориентация образования на формирование компетенций предполагает создание дидактических и психологических условий, в которых студент может проявить не только интеллектуальную и познавательную активность, но и личностную социальную позицию, свою индивидуальность выразить себя как субъект обучения. специалистов. Для подготовки таких кадров нужна активизация процесса образования, разработка новых форм и методов обучения.

Использование информационных технологий в формировании компетенций будущих специалистов является одним из основных требований, поставленных перед учебными заведениями в условиях развития информационного общества.

Информационное общество требует специалистов, умеющих быстро адаптироваться к изменениям содержания труда, способных освоить новые знания, овладеть новыми умениями в короткие сроки.

Усовершенствование учебного процесса связано с информатизацией образования и эффективным внедрением специальных методов и методик в учебный процесс. Важным элементом формирования профессиональных компетенций студента являются средства информационных технологий. Под информационными технологиями понимается современное оборудование и системы, позволяющие управлять информационными процессами. Авторы рассматривают вопросы эффективного использования различных методов обучения, в том числе интерактивных методов [1].

В Государственной программе развития образования Республики Казахстан на 2011–2020 годы отмечено, что по окончании обучения студенты должны иметь следующие компетенции:

- готовность к возложению на себя ответственности за свою Родину на основе казахстанской идеи и собственного формирования самостоятельности;
- готовность к познавательным действиям с позиции самостоятельности;
- готовность решать проблемы;
- готовность эффективно использовать информационно-коммуникационные технологии на уровне пользователя;
- готовность к межличностным устным и письменным отношениям (на казахском, русском и английском языках);
- готовность к совместному социальному партнерству;
- собственное развитие, прогресс, готовность к реализации [2].

Обучение в соответствии с новыми требованиями к подготовке будущих специалистов диктует необходимость использования интерактивных методов. Учебный процесс на всех уровнях должен строиться на самостоятельном выполнении активных действий самими обучающимися. Принятие высшей школой принципов Болонского процесса требует превращение интерактивного обучения в основной принцип учебного процесса. Педагогические инновации, интерактивные методы в целях обеспечения



выраженности развития учащегося как личности берут за основу преимущества в рамках нормативов [3].

В современной педагогической литературе, представляя отличительные особенности активного и интерактивного обучения, ученые указывают следующее: основным способом организации взаимодействия преподавателя и обучающихся становится не только активная обратная связь между педагогом и обучающимися, но и организация взаимодействия обучающихся между собой; взаимодействие преобладает над воздействием. На наш взгляд, это не совсем верно, т.к. и активные методы обучения включают групповые формы обучения и субъект-субъектное взаимодействие. Однако в процессе интерактивного обучения меняются ведущие функции преподавателя. Преподаватель выполняет функции организатора и помощника, коллективное обучение в маленьких группах становится основной формой организации обучения. Понятие «интерактивные технологии» употребляется в современной практике в том случае, если необходимо подчеркнуть степень активности субъектов в процессе взаимодействия, организуемого педагогом, по сравнению со сложившейся практикой. Новое осмысление определения сущностных характеристик интерактивных технологий связано с активным внедрением и использованием в обучении компьютера. Наиболее часто термин «интерактивные технологии» упоминается в связи с информационными технологиями, дистанционным образованием, с использованием ресурсов Интернета, а также электронных учебников и справочников, работой в режиме on-line [4].

Таким образом, интерактивные методы обучения, строящиеся на межличностных взаимоотношениях, удовлетворяют парадигму современного образования, направленную на «развитие личности».

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Борисова, Н.В. Образовательные технологии как объект педагогического выбора / Н.В. Борисова. – М.: ИЦПКПО, 2000. – 146с.

Привалова Г.Ф. Активные и интерактивные методы обучения как фактор совершенствования учебно – познавательного процесса в вузе // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3.;

Вербицкий, А.А. Компетентностный подход и теория контекстного обучения / А. А. Вербицкий. – М.: ИЦ ПКПС. – 2004. – 84 с.

Исаева З.А., Мынбаева А.К., Садвакасова З.М. Активные методы и формы обучения в высшей школе: Учебное пособие для вузов. – Алматы: Қазақ университеті, 2005. – 122 с.

УДК 1

**Закирова А.Ф.**

Магистрант факультета «Психология»  
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный  
педагогический университет им. М. Акмуллы»  
(Россия, г. Уфа)

## **УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ ТРУДОМ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАЧЕСТВА ТРУДОВОЙ ЖИЗНИ**

*Аннотация:* в работе проводится исследование сущности и содержания понятия «удовлетворенность трудом», дается его определение. Также рассмотрены факторы, которые влияют на удовлетворенность трудом. Отмечено, что удовлетворенность трудом является одной из основных качественных характеристик сотрудников организации, которая должна периодически поддаваться оценке с целью выявления негативных тенденций и последующего их устранения.

*Ключевые слова:* удовлетворенность трудом, трудовая деятельность, факторы удовлетворенности трудом.

Актуальность исследования определяется важностью управления уровнем удовлетворенности трудом, как одного из важнейших ресурсов для повышения эффективности деятельности организации. Удовлетворенность трудом является сложным социально-психологическим образованием, состоящим как из общей удовлетворенности, выраженной оценкой того, насколько выполняемая работа соответствует желанию конкретного человека, так и из отдельных составляющих вовлеченности, характеризующих отношение к конкретным аспектам профессиональной среды в коллективе.

В динамично развивающихся условиях современного рынка персонал является основным активом организации, который непосредственно, обеспечивает не только конкурентоспособность, но также и устойчивое развитие организации в целом. Понимание показателей удовлетворенности и вовлеченности персонала является одним

из важнейших факторов, которые влияют как на долгосрочный успех организации, так и на ее процветание [5].

Удовлетворенность работой является научной категорией, исследование которой долгое время осуществлялось лишь психологами и социологами в рамках организационного поведения. Данный показатель отражает совокупность психологических установок к реализуемой трудовой деятельности по месту работы. Важную роль в этом процессе играет трудовая мотивация выбора профессии и модели профессиональной активности, обосновывающие участие человека в трудовой деятельности [2].

К настоящему времени в науке сформировалось значительное количество подходов к изучению феномена удовлетворенности трудом. Удовлетворенность рассматривается как показатель:

отношения к труду;

показатель социального статуса индивида и как мера адаптации индивида к социальной реальности;

степень адаптации работника к производственной ситуации;

степень соответствия личностных и вещественных факторов производства;

характеристика трудовой активности;

показатель успешности трудовой деятельности и т.д. [3].

Структура удовлетворённости трудом состоит из следующих элементов:

удовлетворенность социальным статусом (социальный элемент: возможность служебного продвижения, повышение квалификации, достижение социально значимых результатов, общественного признания и т.п.);

удовлетворенность производственной ситуацией (психологический элемент: условия труда, (санитарно-гигиенические, эстетические условия производства и психологический климат в коллективе); организация труда (режим труда и отдыха, принципы оплаты, особенности включенности в технологическую схему, организационная структура, материально-организационное обеспечение, безопасность);

удовлетворённость функциональным содержанием труда - психофизиологический элемент [4].

Одним из самых главных показателей, необходимых для действенного управления любым производственным коллективом, является удовлетворенность трудом. Удовлетворенность трудом, в нашем представлении, может рассматриваться как точный показатель благосостояния человека в общем [1].

Итак, удовлетворенность трудом - это понятие, которое характеризует состояние социально-трудовых отношений с точки зрения субъекта. Как результат - проявление асимметрии неудовлетворенности: мотивационные факторы ложатся в основу положительного полюса установок, а отсутствие материальных условий - в основу отрицательного. Нужно также отметить, что сила воздействия факторов неудовлетворенности больше, чем у факторов удовлетворенности.

Таким образом, удовлетворенность персонала является приоритетным направлением в кадровой политике любого предприятия. В производственной сфере существует недостаточная разработанность теории, что показал обзор теоретических и эмпирических исследований современности. Существующее разночтение основных концепций удовлетворенности персонала, выявляет необходимость проведения дальнейшей детальной проработанности проблемы и разработки единой методологии и модели удовлетворенности персонала как интегрального показателя.



---

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Грачев А.А. Психология работника в предметном поле организационной психологии // Институт психологии Российской академии наук. Организационная психология и психология труда. 2018. Т. 3. № 4. С. 30
- Занковский А.Н., Журавлев А.Л. Психологическая модель работника в организационной психологии // Современное состояние и перспективы развития психологии труда и организационной психологии / А.Н. Занковский, А.Л. Журавлев. М.: Изд-во «Институт психологии РАН»,
- Малинина С.Е. Удовлетворенность трудом в коллективе как фактор повышения производительности труда // Вестник науки и образования, 2018. С.60-62.
- Рудалева, И.А., Кабашева, И.А. Факторы удовлетворенности трудом работников организации / И.А. Рудалева, И.А. Кабашева // Фундаментальные исследования. 2014.- Режим доступа: <https://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=35648> (дата обращения: 11.01.2019)
- Темницкий А.Л., Бессокирная Г.Л. Удовлетворенность работой и удовлетворенность жизнью в современной России: модели взаимосвязей // Вестник Омского университета. Экономика, 2018. С. 138-152.

УДК 316.6

**Курдюмова М.И.**

магистрант

Московский физико-технический институт  
(Национальный исследовательский университет)  
(Россия, г. Москва)

**ФИЛОСОФИЯ ФЕМИНИЗМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

*Аннотация:* феминизм как социально-политическое движение за правовое равенство женщин, возникшее почти одновременно в Старом и Новом Свете в конце XVIII века, в настоящее время существенно видоизменился. В современном мире идеология и, более того, философия феминизма представляет из себя мировоззрение широкого круга людей обоих полов, которое изначально было направлено на организацию более справедливого общественного мироустройства, без ущемления прав личности из-за его половой принадлежности. Однако актуальная трактовка термина «феминизм» зачастую акцентирует внимание не просто на равенстве, а на большей значимости женщин в устройстве общества. В статье рассматривается идеология феминизма в широком контексте цивилизационного многообразия борьбы женщин за свои права. В рамках проведенного исследования предлагается сбалансированная модель гендерного равноправия, учитывающая различную социокультурную, этническую и политическую специфику.

*Ключевые слова:* феминизм, философия феминизма, гендерное равноправие, цивилизационное многообразие, сексизм, обратный сексизм, свобода личности.

Любое социальное движение выбирает своей функцией совершенствование одной или нескольких сфер жизни человека: духовной, правовой, социальной, экономической. С другой стороны, методы можно разделить на одобрительные (позволяющие) и осуждающие (запрещающие) [7]. Для понимания комплексной структуры феминизма необходимо рассмотреть эволюцию этого понятия в его историческом контексте.

Несмотря на относительно недавнее появление самого термина «феминизм» идея о том, что женщина может занимать равное мужчине положение в какой-либо

сфере, высказывалась еще в Античности. В Библии говорится: «...неверующий муж освещается женою верующею, и жена неверующая освящается мужем верующим...» (1-е послание Коринфянам 7:14), что означает равенство возможностей мужчины и женщины через свою веру привести к спасению супруга. Развитие феминизма разделяют на 3 периода или течения (волны) [1], начало первого из них связывают с Мэри Уолстонкрафт [2] и ее трактатом «Защита прав женщины» постулирующий право женщины самостоятельно распоряжаться своей жизнью.

Первая волна феминизма ставила своей целью политическое равенство, а именно избирательное право и право участия в выборах. Как результат, в 1920 году в США были приняты поправки к конституции, закрепляющие право женщин на участие в политической жизни общества.

После успеха первой волны фокус женского движения расширяется на социальную сферу, роль женщины в семье и, кроме того, на сферу профессии и образования. Данный этап разворачивается в 60-80 гг. XX века. Дискриминация женщин в социальных аспектах рассматривается, как следствие сексизма в политике. Ключевым трудом второй волны является трактат Симоны де Бовуар «Второй пол», где вводится мысль о том, что женщина и женственность – это не изначально определенный природой набор качеств, а результат социального угнетения, утверждающего, что женщина девиантна и менее развита. Таким образом поднимаются вопросы навязанности гендерных ролей. Тезис о том, что пол не является фактором, обязывающим женщин заниматься только домашним трудом, детьми и своими мужьями набирает силу. Распространение идей второй волны приводит к социальной революции, притоку на западный рынок труда женщин и к новому пониманию гендерной политики.

Что касается третьей волны, она назрела на фоне распространения постструктурализма и постколониальной теории в 90-хх годах XX века. Более того, вторая волна феминизма достигла лишь части своих целей, и в обществе набирали силу антифеминистские идеи. Поэтому идеи, прежде являвшие собой радикальные течения второй волны на данном этапе активно набирают обороты. Поднимаются вопросы идентичности женщины, критикуется традиционное разделение только на две

гендерные роли, на их формирование. В центре внимания оказывается сексуальность женщины, как метод раскрепощения от «навязанных» стандартов гетеросексуальности. Таким образом несмотря на то, что третья волна – оппозиция представлениям второй волны, оба течения сосуществуют по настоящий день. Новый акцент приводит к идеологии сильной, наделенной властью, а не просто освобожденной женщины. Пропагандируется эстетика превосходящей, лидирующей в социуме женщины.

В России имущественные права женщин не были ущемлены в той степени, как во Франции, США и Англии, поэтому российское движение, зарождавшееся с середины 50-х годов XIX века, занималось социальной, благотворительной работой. Фокус движения был сосредоточен на женское образование и квалифицированный труд, что привело к появлению «Высших женских курсов». Позднее краеугольным камнем стало избирательное право и в 1917 году такое право было предоставлено во всей его полноте. Таким образом Россия была одной из пионеров в женском вопросе.

Российский феминизм, в основном, сосредотачивает свои усилия на решении таких проблем, как безопасность женщины (насилие и домогательства), её благополучие (заработная плата, запрет на ряд профессий) и свобода (стереотипы, аборты, проституция).

Равноправие – это не абсолютное равенство прав и возможностей. Общество не может относиться одинаково к разным личностям. Мужчины и женщины, в большинстве своем, существенно отличаются не только физически, но и психологически. Тем не менее признание равной значимости для общества подтверждается проведенным опросом студентов МФТИ, где порядка 90% опрошенных согласились с равной ценностью обоих полов.

Для человека, имеющего оружие и человека, у которого оно отсутствует наказание за причинение вреда кому-либо (в равной тяжести) не может быть одинаковым. Первый человек имеет большую ответственность в силу его больших возможностей. Потому женщина, способная не просто участвовать в зачатии, а способная выносить ребенка, чего лишен по природе мужчина, несет большую ответственность за рождаемость и некорректно говорить, что женщина в абсолютно равной с мужчиной степени права, отказываясь от материнства. Более того, аборт – это

серьезная операция, угрожающая не только здоровью женщины, но и порою жизни. В России существует большое количество женщин, которые утратили возможность иметь детей из-за аборта и сожалели об этом. Они утратили возможность наслаждения материнством, которому способствует сама природа вынашивания и рождения ребенка.

Аборты, тема остающаяся крайне острой в наши дни, активно обсуждается на всех уровнях и во всех государствах в контексте феминизма. В России аборт был декриминализован начиная с образования СССР и до времени правления Сталина, после роста смертности от незаконных абортов были вновь возвращены и по сей день аборт входит в перечень операций, предоставляющийся бесплатно. На Западе феминистки продвинули идеологию того, что ребенок является частью тела матери и потому, женщина вправе распоряжаться им, как посчитает нужным. В Испании, одной из немногих европейских стран криминализирующей аборты, существует несколько причин, позволяющих при их подтверждении врачом провести аборт [4]. Тем не менее, оппозиция выступает за мнение о том, что такая мера лишь повышает коррумпированность испанских врачей. Во Франции высказывания против абортов облагаются большими штрафами [6]. Однако, если люди должны быть равны в возможности высказывать свое мнение, почему мнение традиционное должно быть признано маргинальным?

Выражение «убить в зародыше» по-прежнему активно употребляется в наши дни. Проблему с пробками в крупных мегаполисах решают путем проектирования развязок и дорог, предупреждающих возникновение заторов. В Библии говорится, что мысль о грехе – уже грех, поэтому для недопущения его совершения необходимо исключить саму мысль. Зародыш человека – это тот же человек, но на более ранней стадии развития. Убийство новорожденного признается убийством, хотя он также не самостоятелен и не способен жить или, по крайней мере, есть без участия матери. Декриминализация абортов – метод сокращения качества и количества населения. Ответственность – базовое понятие человеческой психики, оба родителя ответственны за зачатого ребенка. Проблема состоит в том, что, в России, например, государство не способно обеспечить выполнение отцами алиментных обязательств. Если государство не может добиться от населения оплату какого-либо штрафа, то это проблема системы,



а не необходимость отменить штраф. Поэтому аргумент в пользу аборт из-за отсутствия материальной поддержки со стороны мужчины или государства не состоятелен. Вопрос, на самом деле, стоит в системной ошибке. Мать-одиночка и семья с крайне низким достатком находятся в схожей ситуации. Если поддержка не оказывается или не достаточна, то общество должно бороться с проблемой бедности и добиваться правовых изменений.

Любой организатор знает, что весь его труд не будет полностью осознан и оценен, так как он состоит из множества, на первый взгляд, простых задач, но которые требуют жесткого соблюдения тайминга и формальностей, приходится приводить всех участников «к одному знаменателю», что является тяжелой многокритериальной задачей. Поэтому домашней труд женщин по своей ценности не был очевидно осознаваем, лишь его необходимость. Тем не менее, значимость женского труда не изменилась, она всегда была равна мужской.

Следующая проблема, активно обсуждаемая в России – это насилие, в том числе домашнее и сексуальное, отсутствие охранных ордеров. Однако данная ситуация - продолжение недостаточности законодательной защиты любого лица, а не только женщины. Суть сводится к насилию сильного над физически более слабым и зависимым (в силу наличия детей в домашнем насилии). Личность, подвергшаяся насилию, подвергается запугиванию и осуждению для скрытия таких фактов.

Тем не менее, проблема насилия не должна быть смешана с вопросом о домогательствах. Тонкая грань разделяет проявление доброжелательности и домогательства. Как рассказал С.П. Капица в интервью одному из журналов: «Нигде не видел более затравленных мужчин, чем в Америке. Они в жутком состоянии находятся, агрессивный феминизм их добивает. Я помню, в Бостоне в институте один почтенный преподаватель, русский математик, шел по коридору, а какая-то секретарша несла принтеры. Он открыл ей дверь, а она обвинила его в сексуальных домогательства...» [3]. В данном контексте феминизм, выступая против ущемления прав женщины переходит в сексизм.

Далее можно рассмотреть список запрещенных профессий. Данный перечень отражает разницу женщин и мужчин в физических качествах, в последствиях для обоих

полов. Вынашивание детей – тяжелый труд, который требует максимальных ресурсов организма, потому что значимость последствий производственных травм для мужчины и женщин не равны. Однако перечень профессий избыточен, не все действительно необходимо ограничивать, поскольку женщина, живущая в регионе, где работа представленная, к примеру, лесозаготовкой, и обладающая физической силой наравне с мужчиной не имеет возможности быть даже формирующим плотов, сплавщиком. Иной пример – водитель автобуса на междугородних маршрутах.

В профессиональной сфере до сих пор существует разница между достатком мужчины и женщины. Но стоит понимать, что это обусловлено не разной заработной платой при одинаковой должности, а разными профессиональными позициями. Если женщина выбирает для себя традиционный идеал, то это означает меньшее количество времени, которое она может затратить на свой профессиональный рост и, следовательно, подниматься выше по должности, что означает еще большие временные и психологические затраты. Если женщина выбирает карьерный приоритет, то это позволяет ей достигнуть большего. Поскольку разрыв в доходах мужчин и женщин составляет порядка 30%, то данный факт больше говорит о том, что женщины в большей степени предпочитают реализовать себя вне профессионального поля, нежели как о следствии «стеклянного потолка». Среди опрошенных студенток, лишь порядка 56% утверждают, что «стеклянный потолок» по-прежнему существует, учитывая процент приверженности к идеям child free в 84% ответивших.

Другим «горящим» вопросом является сексуальная эксплуатация женщин (проституция и порноиндустрия). Разные феминистские течения по-разному относятся к данной проблеме. Часть стран Европы, к которым Россия не принадлежит, узаконили право женщин заниматься проституцией. Логика такого подхода состоит в том, что декриминализованную проституированную женщину легче защитить от насилия, связанного с этой индустрией и от сопутствующих заболеваний. Но, с другой стороны, имеет ли действительно женщина свободу, по крайней мере, выбирать себе клиента при необходимости заработать себе на жизнь? Женщина в данной ситуации совершает насилие над собственной психикой и предпочтениями для заработка, создавая психологические проблемы или даже психические, которые могут привести к

проблемам со взаимоотношениями с противоположным полом, воспитанием детей, сомнениями в возможности самореализации в других амплуа, понижение самооценки женщины, социальную деградацию женщины, как понятия, и т.д.

В социальной сфере феминизм продвигает идеи свободы представлений о красоте и внешнем виде женщины. К счастью, в последние годы бодипозитив набирает значительные обороты, позволяя многим, осуждаемым за их внешний вид, женщинам и, особенно, молодым женщинам и подросткам, наиболее подверженным пропаганде худобы и идеальности. Женщина имеет право выбирать сколько весить, как одеваться, использовать ли косметику. Множество моделей plus size обеспечивают социальное «разрешение» женщине быть в комфортном им весе, а не руководствоваться мнением других.

Не стоит забывать, что законы – необходимый моральный минимум. Именно с помощью законов обозначается минимальная моральная планка общества. Декриминализуя феномены, которые приводят к деградации общества, наносится огромный вред государству в совокупности. Если государство не способно их запретить, то должна проводиться одобрительная политика. Например, аборт должен быть вынесен за контур бесплатно оказываемых медицинских услуг, женщина, захотевшая сделать аборт, должна получать общественное одобрение, необходима доступность информации о благотворительных организациях, помогающих будущим мамам. В данном вопросе просто необходим «одобрительный» (benevolent) сексизм.

Кроме стремления к совершенствованию общего подхода к гендерному вопросу крайне важно учитывать региональную и этническую специфику. В культуре народов Севера отсутствует ущемление женщины, как не способной быть хозяйкой, заниматься тяжелым трудом [5]. В данном случае вмешательство «материковой политикой» разрушит сложившиеся устои, обеспечивавшие равную значимость полов. В другом случае - жительниц республик Северного Кавказа насилие существует до сих пор, приводящее к «женскому обрезанию» в раннем возрасте, к краже женщин и их убийствам из-за несоблюдения принятых правил внешнего вида. Такие обычаи требуют вмешательства и жесткого наказания. Необходимо тщательная проработка проблемы не только в правовом поле, но и изменение в социальных установках.

Феминизм – идеология, движение, имеющее огромную власть в развитых странах и набирающих силу в развивающихся государствах. Первоначальный фокус на признание недостаточности прав женщины сместился очень сильно и в современном состоянии скорее относится к обратному сексизму. Равенство мости каждого из полов не означает одинаковый подход как в правовом, так и в социальном поле. Объективная разница в физическом и психическом устройстве мужчин и женщин должна быть учтена в каждом возникающем вопросе. Решение должно быть основано на склонностях и способностях человека, не зависимо от его пола, обеспечивающее эффективное функционирование общества. Каждый человек волен действовать по своему усмотрению, не нарушая свободы других. Тем не менее, жизненно необходимо существование «правильного» вектора развития, постулирующий систему ценностей для всего общества. Современные общества находятся под сильным давлением различных радикальных сообществ, что делает крайне важным и сложным выработку позиции по гендерному вопросу. Существенная доля усилий должна направляться на предупреждение сексизма не только в отношении женщин, но и мужчин. Служба в Армии – классический пример, если феминистки добьются абсолютного правового равенства и женской воинской повинности, то согласятся ли с этим большинство женщин?

В настоящий момент условия позволяют находится как никогда много с близкими и родными. Потому человек может оценить и осознать свое место в семье, карьере, обществе, посмотреть на ситуацию с совершенно других точек зрения, что даст толчок к развитию и дальнейшему развитию подхода к гендерному вопросу.

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

Lerner G. The creation of feminist consciousness: From the middle ages to eighteen-seventy. – Oxford University Press on Demand, 1993. – Т. 2.

Брайсон В. Политическая теория феминизма. – М.: Идея-пресс, 2001

Капица С.П. Правила жизни // Esquire. — 2010. — С. 3.

В Испании женщинам запретили прерывать беременность по своему желанию. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.miloserdie.ru/article/v-ispanii-zhenshhinam-zapretili-preryvat-beremennost-po-svoemu-zhelaniyu-2/> (дата обращения: 06.04.2020)

Мужчина и женщина. Опыт малочисленных народов Севера. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.svoboda.org/a/383556.html> (дата обращения: 06.04.2020)

E'est la loi. Во Франции принят новый проабортный закон. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://badbeliever.livejournal.com/149419.html> (дата обращения: 06.04.2020)

Benevolent and Hostile Sexism in Social Spheres: The Impact of Parents, School and Romance on Belgian Adolescents' Sexist Attitudes. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.frontiersin.org/articles/10.3389/fsoc.2019.00047/full> (дата обращения: 06.04.2020)

УДК 17.023.6

**Лазаренко И.А.**

магистрант

Московский физико-технический институт  
(Национальный исследовательский университет)  
(Россия, г. Москва)

## **ОРГАНИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ЭТИКЕ И ВОЛЕ**

***Аннотация:** статья рассматривает развитие этики и эволюцию систем ценностей через призму органического подхода. Проводится параллель между генетикой и механизмами наследования систем ценностей, изучается возможность наличия общей природы процессов наследования и изменения как биологических, так и этических признаков, полагая волю в понимании немецких иррационалистов движущей силой обоих.*

***Ключевые слова:** органический подход, органицизм, воля, этика, волюнтаризм, наследственность, изменчивость, ценностная этика.*

Органический подход Г. Спенсера подразумевает исследование общества как живого организма [1]. В известной мере данный подход можно распространить и на такой аспект человеческого существования, как ценности и мораль. Действительно, проводя параллели между системами ценностей и живыми организмами, можно отметить, что они одинаково подвержены наследственности и изменчивости – основным принципам теории эволюции. Принцип наследственности реализуется достаточно очевидным образом – через воспитание и приспособление к устоявшимся в обществе ценностям; разумно предположить, что человек, рожденный и, что важнее, воспитанный в обществе, которое, скажем, постоянно восхваляет честность, будет склонен к той же точке зрения. Следует сразу отметить, что ценности в данной статье понимаются в самом широком смысле: упомянутая выше честность – ценность, быть живым – ценность, иметь знатную родословную – ценность. В общем и целом, под системой ценностей индивида можно понимать набор приоритетов, которым тот

руководствуется (или пытается руководствоваться), принимая решения, а система ценностей общества – это ожидаемый от индивида, «общепринятый» набор.

Что же касается изменчивости – свойства живых организмов, заключающегося в способности приобретать отличия от родительских форм и наличия разнообразия признаков внутри одного вида – то касательно систем ценностей она выражается в разнообразии взглядов внутри общества. Особенно ярко это проявляется в политической жизни, но имеет место так же на повседневном уровне – например, в таких простых ситуациях, как выбор между ложью и получением/сохранением выгоды и правдой и несением убытков. Даже если общество в целом придерживается одной из позиций (иными словами, честность/выгода стоят выше в системе ценностей, чем альтернатива), все равно найдутся такие личности, которые предпочтут другую. Красноречивым подтверждением данного умозаключения служит сам факт существования убийц и воров в современном обществе – ведь убийство и воровство почти повсеместно порицаемы. В общем, системы ценностей – и мораль, и этика в целом, как следствие – подвержены изменчивости.

Естественный отбор (который возможен именно благодаря двум принципам выше) подразумевает, что выгодные признаки закрепляются в популяции, а невыгодные исчезают из нее по причине того, что особи с более удачным фенотипом (т.е. набором проявленных признаков) будут иметь в целом большую выживаемость и большее потомство, а потому с большим же шансом передадут свои гены потомству (и наоборот). Если мы обратимся к системам ценностей и этике, то обнаружим примерно тот же процесс. Например, ацтекская держава, постоянно приносившая жертвы свои ненасытным богам и развязывавшая бесконечные т.н. цветочные войны ради пленных, погрязла в застое и была оцеплена враждебно настроенными соседями [2, с. 52-56]; закрепившись, невыгодный признак привел к падению всего общества. Напротив, христианство обеспечило стабильность западного мира на многие столетия, принеся с собой такие «этические гены», как смирение, покорность власти и осуждение насилия, цементируя общество, создающееся на месте уничтоженной Римской империи [3]. Любопытно, что последний элемент совершенно не мешал европейцам вести войны всю свою историю. Это подводит к новому умозаключению – не всегда общепринятая



система ценностей общества совпадает с тем, что можно назвать самой популярной или усредненной по обществу. Как правило, такое расхождение порождает страдание или, в более общем случае, дискомфорт: когда речь идет об одной личности, то она чувствует себя отвергнутой или непонятой, или вообще вынуждена скрывать свои взгляды (представьте каннибала или фашиста в современном обществе). Если же подобное расхождение принимает крупный масштаб, то речь идет о социальном потрясении и смене общепринятой системы ценностей (хорошим примером является Реформация или революции в Германии или России в ходе Первой Мировой войны).

Так или иначе, имея какие-либо взгляды или ценности, отличные от ценностей окружения, индивид часто имеет потребность делиться ими. Это выражается, во-первых, в воспитании детей, во-вторых, во всем институте философии и, в определенном смысле, науки. Новую идею или морально-этическую ценность, выведенную особью-личностью, можно сравнить с мутацией – необязательно благоприятной или неблагоприятной, просто случайным отклонением. И довольно часто носитель этой нравственной мутации пытается ее закрепить – создавая философскую школу, секту или же просто высказывая свои взгляды за обеденным столом. Подобное желание – бессмысленное с точки зрения социального поведения, т.к. расхождение во взглядах скорее вызовет разлад между таким «нравственным мутантом» и его окружением – напоминает ни что иное, как инстинкт размножения. Действительно, основной целью данного действия является закрепление собственных признаков в популяции. Более того, известно немало случаев – от Сократа до Бруно, минуя Катона, Христа и бесчисленное множество солдат, религиозных фанатиков и прочих – которые ставили верность своим убеждениям, т.е. своей системе ценностей, превыше собственной жизни, и часто такая мученическая смерть приводила к стремительному распространению и/или закреплению данных убеждений. Если мы рассматриваем этику с эволюционной точки зрения и через призму органического подхода, то подобная стратегия «размножения» выгодна, несмотря на уничтожение в процессе носителя «генов». В общем, речь идет о наличии некоторого стремления или вектора силы, который заставляет животных (в т.ч. и людей) продолжать игру эволюции – биологической или этической – любой ценой. Подобное стремление стоит

рассматривать подобно стремлению подброшенного кирпича упасть на землю – этому можно противодействовать, но в целом законы природы и особенности кирпича таковы, что он скорее упадет на землю, чем нет. Этот взгляд применительно к живым организмам вовсе не нов – его высказывал еще Шопенгауэр [4, гл. ХLI], полагая волю движущей силой позади данного стремления, а Ницше называл волей к власти (или, более точно, волей к могуществу) и воспринимал в более позитивном ключе; речь идет о свойстве живого превосходить самое себя, продолжать борьбу за жизнь и ресурсы, несмотря на все страдания и трудности, которые процесс развития и борьбы вызывает [5, с. 368] (правда, сам Ницше полагал, что существующие в его время формы морали волю к власти подавляют, несмотря на то, что для дальнейшего развития необходим сам объект развития). Несомненно, проще держать свое мнение при себе, чем пытаться распространить его; если бы не воля, вынуждающая человека продвигать свои взгляды, то не было бы ни философов, ни проповедников, ни политиков.

Просуммировав все сказанное выше, можно прийти к выводу, что источником изменения, или, вернее, изменчивости этики и систем ценностей является т.н. воля, то есть стремление к усложнению и совершенствованию форм и проявлений жизни, включая человеческие общества. Анализ распространения различных систем ценностей и их элементов (например, христианской морали, марксистской идеологии, института семьи в современном понимании и его особенностей и т.д.) с данной позиции представляется особо любопытным, но выходит за рамки данной статьи.

---

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- Спенсер, Г. Основания социологии / Г. Спенсер // Западно-европейская социология XIX века: Тексты. - Под ред. В.И. Добренькова. - М.: Издание Международного Университета Бизнеса и Управления, 1996. - С. 212.
- Мишель Гролиш. Монтесума / Перевод с французского Кукиева Н. М.. — Ростов-на-Дону: Феникс, 1998. - 480 с. ISBN 5-222-00446-5
- Е.П.Корякина. Культура средневековой Западной Европы: особенности, ценности, идеалы (глава 2) [Электронный ресурс; дата обращения: 10.04.2020] <http://svr-lit.ru/svr-lit/koryakina-kultura-evropy/kultura-2.htm>
- Шопенгауэр А. Мир как воля и представление, Т.2 / Пер. с нем. -- Мн.: ООО "Попурри", 1999. - 832 с. ISBN 985-438-346-6.
- Ницше Ф. Воля к власти. Опыт переоценки всех ценностей /пер. с нем. Е. Герцык и др. М. Культурная Революция, 2005

**УДК 159.9**

**Садикова А.Б.**

Магистрант факультета «Психология»  
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный педагогический  
университет им. М. Акмуллы»  
(Россия, г. Уфа)

## **ПРОБЛЕМА КОПИНГ-ПОВЕДЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ПОЛИЦИИ В УСЛОВИЯХ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА**

*Аннотация:* в данной статье анализируются особенности стратегии копинг поведения у сотрудников правоохранительных органов. Рассматривается проблема копинг-поведения, которая является достаточно актуальной для юридической психологии, в частности, при изучении психологических особенностей деятельности и личности сотрудников правоохранительных органов.

*Ключевые слова:* профессиональный стресс, копинг поведение, эмоциональное выгорание, стратегии поведения.

Неумение справляться со стрессом, управлять своим поведением в сложных и напряженных ситуациях снижает успешность и качество выполнения должностных обязанностей, а также требуются дополнительные усилия для поддержания оптимального психофизиологического уровня. Все это приводит к следующим последствиям: повышение текучести кадров, снижение удовлетворенности трудом, деформация личностных и характерологических качеств [2, с.206].

Становится очевидным, что стресс-преодолевающее поведение является одним из факторов обеспечения надежности профессиональной деятельности в сложных условиях. Выявление особенностей копинг-стратегий в стресс-преодолевающем поведении сотрудников правоохранительных органов становится одним из важных направлений в юридической и экстремальной психологии и определяется необходимостью психологического обеспечения деятельности сотрудников.

Сотрудники полиции, обладающие высоким копинг-потенциалом, наделены

большими возможностями к социально-психологической адаптации в разнообразных условиях деятельности, а также имеют больше шансов по сравнению с другими восстановить функциональное состояние организма и вернуться к нормальной жизни после воздействия экстремальных факторов.

Зная, как работают копинг-стратегии совладающего поведения, даже при невероятно сложных жизненных и профессиональных обстоятельствах, человек с адаптированным поведением ориентируется на свои собственные внутренние силы, жизненные ценности, выносливость, силу духа, получив успех в преодолении стрессовых ситуаций, будет готов осваивать новые пути решения. Предвидя разумный выход из критической ситуации, можно значительно повысить степень эффективности служебной деятельности сотрудников министерства внутренних дел, при этом сохранить физическое и психическое здоровье личности. А незнание может привести к различным девиациям и аутодеструктивным тенденциям [3, с.5].

Интенсивное эмоциональное напряжение, работа в условиях дефицита времени, высокая социальная и личностная ответственность за принимаемые решения, инциденты, возникающие в ходе выполнения служебных задач, придают работе сотрудников полиции стрессогенный характер. Поэтому вопросы, связанные с функционированием в стрессогенных условиях и адаптацией к ним приобретают особую остроту в сфере юридической психологии [1, с.2].

Сталкиваясь с чрезвычайными ситуациями, полицейский вынужден принимать неординарные решения, чтобы совладать с угрозой или вызовом, потерей или ущербом. Если требования ситуации превышают ресурсы личности, ею предпринимаются когнитивные и поведенческие усилия для преодоления возникшей проблемы. При этом усилия могут быть успешными, а могут и не дать желаемого результата. Одним из факторов, играющих значительную роль в выборе стратегии поведения в служебных ситуациях, является профессиональная мотивация. Содержание мотивов, их направленность и интенсивность, структура и специфичность оказывают влияние на успешность освоения профессии, эффективность выполнения деятельности, а также на выбор той или иной стратегии поведения в стрессовых ситуациях [4, с.119].

Обеспечение правоохранительной деятельности в любой ситуации, где

безопасность граждан находится под угрозой, при постоянном взаимодействии с агрессивной антисоциальной средой, обязанностью применения физической силы, специальных средств и огнестрельного оружия в установленном законом порядке, а также необходимостью постоянной оперативной мобилизации и поддержания готовности к активным действиям в особых условиях служебной деятельности обуславливают неотъемлемость проявления агрессии в поведении сотрудников правоохранительных органов [5, с.7].

Таким образом, правоохранительная деятельность предполагает высокие требования к профессионально-значимым качествам сотрудника, эффективную работу в маленьких автономных группах, а также способность к оперативной адаптации к изменяющимся обстоятельствам, требованиям поставленных задач и различным социально-культурным контекстам. В связи с этим, эффективная деятельность предполагает наличие механизмов своевременного сдерживания, ингибирования агрессивных проявлений, в том числе противоправных.

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

- Калашникова М.М. Развитие стрессоустойчивости сотрудников оперативного состава МВД: автореф. дис. ... канд. психол. наук. - Казань, 2009. - 25 с.
- Кобозев И.Ю. Психопрофилактика и коррекция профессионального стресса сотрудников ОВД / И.Ю. Кобозев // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - С-Пб., 2016. - №. 1. (69). - С. 205-209
- Корехова М.В. Профилактика организационного стресса у сотрудников правоохранительных органов / М.В. Корехова, И.А. Новикова, А.Г. Соловьёв // Экология человека. - Архангельск, 2015. - №. 8. - С. 3-9
- Крук В. М., Носс И. Н., Федотов Ю. А. Психодиагностическая оценка надежности сотрудника : учебное пособие для студентов вузов / под ред . В . М. Крука. М . , 2017. 143 с .
- Корехова М. В. Профилактика организационного стресса у сотрудников правоохранительных органов / М. В. Корехова, И. А. Новикова, А. Г. Соловьёв // Экология человека. — 2015. — № 8-С3-15

УДК 1

**Храбровская Ю.Р.**

студент

ФГБОУ ВО «Красноярский ГАУ»

**Научный руководитель:**

**Фастович Г.Г.**

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Красноярский ГАУ»

## **ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ**

***Аннотация:** в статье рассматриваются особенности защиты персональных данных клиентов в банковской сфере. Анализируются нормативно-правовые акты, на основе которых должна строиться система обработки, а также защита персональных данных в банке. Исследуются некоторые проблемы защиты, а также обработки персональных данных в банковской сфере.*

***Ключевые слова:** информация, персональные данные, правовая защита, банковская сфера, банк, клиенты.*

Актуальность темы научной статьи заключается в том, что любая банковская деятельность практически всегда связана с наличием большого спектра угроз, к примеру, угроза риска возможной утечки конфиденциальной информации, а также наличие экономической разведки сторонних структур и многое другое. Наряду с этим, немало актуальным и становится вопрос непосредственно об экономической безопасности в банковской сфере.

В настоящее время банки подвержены большому количеству угроз, поскольку накапливаются огромные финансовые потоки и соответственно тем самым способны активно повлиять на развитие национальной экономики. А проблемы безопасности банка затрагивают широкие слои населения.



Как показывает практика, в настоящее время невозможно представить деятельность организаций, в частности деятельность банков без обработки информации о клиенте. Информация в банках перемещается в больших объемах, а большая часть данных, как правило, считается конфиденциальной. Потеря, утечка либо изменение персональных данных, во многих случаях приводит к убыткам кредитной организации.

Соответственно, в наше время, защита персональных данных стала особенно актуальной проблемой всего общества и государства. В настоящее время насчитывается множество случаев, когда конфиденциальная информация попадает в руки инсайдеров и мошенников. Итак, данная проблема не обходит стороной, также и банковскую деятельность. Поскольку в банковских системах содержится большое число данных о сотрудниках, клиентах, партнерах и иных физических лицах их безопасность должна тщательно контролироваться государством, а также самими владельцами кредитных организаций.

В данном контексте считаем целесообразным проанализировать список персональных данных, которые банк может запросить у клиента. К ним, как правило, относятся:

- фамилия, имя, отчество;
- дата и место рождения;
- гражданство;
- место регистрации и фактического проживания;
- паспортные данные (серия, номер, когда и кем выдан документ);
- номер мобильного и домашнего телефона;
- место работы и соответственно занимаемая должность[4, с. 174].

Отметим, что в некоторых случаях банки могут запросить у некоторых лиц и иную дополнительную информацию, однако и без неё список данных является обширным. Каждый человек должен быть уверен, что его личные данные при хранении, а также обработке будут защищены и не попадут в руки третьих лиц и мошенников.

Так, персональными данными считается информация о человеке, которая зафиксирована на материальном носителе, к примеру, при приеме на работу,

регистрации в библиотеке, при поступлении в любое высшее учебное заведение человек предоставляет свои данные, которые соответственно должны оставаться в сохранности, говоря иными словами должны быть под защитой. Защиту персональных данных осуществляет специалист, который имеющий для этого специальные полномочия, предоставленные ему руководителем банковской организации либо же самим субъектом персональных данных, который дал непосредственно согласие на их хранение и обработку.

Соответственно, защита персональных данных в банковских и иных организациях, к примеру, по месту работы, урегулирована законодательством, (оператор, который отвечает за хранение персональных данных, может нести за их незаконное распространение различного рода ответственность). А при регистрации в общедоступной сети интернет, к примеру, на сайтах (онлайн подача заявки на кредит, заполнение анкеты и оказание иных банковских услуг), субъект персональных данных может предоставить недостоверную информацию либо информацию, которая будет достоверна только частично [5, с. 215].

Таким образом, рассмотрим особенности защиты персональных данных при обращении в банковские структуры, к примеру, при оформлении кредита либо зарплатной карты. В данном случае сохранность предоставленных оператору (менеджеру) персональных данных зависит не только от положений Федерального закона от 02.12.1990 №2 395-1 «О банках и банковской деятельности» [3], который непосредственно в дополнение к Федеральному закону от 27.07.2006 №2 152-ФЗ «О персональных данных» [1] усиливает ответственность операторов за сохранность персональных данных, однако также и усложняет правила защиты персональных данных банком либо банковской организацией. Несмотря на указанное, банковские операционисты бывают причастны к преступлениям, которые связаны с хищением персональных данных вкладчиков, а также оформлением фиктивных кредитов с использованием ранее похищенных персональных данных.

Для того чтобы кредитные организации могли качественно осуществлять систему обработки, а также защиты персональных данных, следует определить базовые нормативно-правовые акты, использующие в деятельности банка при работе с

персональными данными: во-первых, Конституция РФ, во-вторых, Трудовой кодекс РФ; в-третьих, Гражданский кодекс РФ, в-четвертых, Уголовный кодекс РФ; далее Федеральный закон № 152 «О персональных данных» [1]; Федеральный закон № 149 «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2]; Федеральный закон № 395-1 «О банках и банковской деятельности» [3] и Постановление Правительства РФ № 781. Помимо вышеуказанного, банковские организации в своей деятельности используют ряд иных локальных правовых актов, обеспечивающих дополнительный контроль для защиты персональных данных непосредственно со стороны банка. Следует отметить, что такие локальные документы необходимы непосредственно при формировании системы обработки, а также хранения персональных данных.

В случае получения от клиента персональных данных, работники банка принимают на себя обязательство проводить все технические и организационные мероприятия по защите персональной информации от запрещенного и свободного доступа, уничтожения, блокирования и иных противоправных действий.

Таким образом, считаем необходимым отметить некоторые меры, необходимые для обеспечения качества организации обработки, а также защиты персональных данных в банковской сфере:

1. наличие ответственного сотрудника банка за обеспечение безопасности персональных данных;
2. в банковских организациях и иных кредитно-финансовых организациях следует регулярно проводить меры контроля, а также ознакомление сотрудников банка с правовыми актами, также и локальными документами, служащими базой для системы безопасности данных банка;
3. своевременно выявлять основные угрозы персональных данных в банке и своевременно принимать меры по их своевременному устранению;
4. проводить анализ существующих технических и организационных мер по защите персональных данных клиентов;
5. учет информационных носителей персональных данных клиентов;
6. указание четкого порядка правил для сотрудников при обработке, а также защите

данных клиентов;

7. также возможность незамедлительного принятия необходимых мер по ликвидации несанкционированного доступа к персональным данным клиентов банка [4, с. 189].

В завершении данного исследования необходимо отметить, что в качестве основного мероприятия для банковской организации с действующей системой хранения, а также защиты конфиденциальной информации клиентов, сотрудников следует осуществлять постоянный контроль и совершенствование системы безопасности.

Отметим, что защита персональных данных в банковской сфере имеет свою особую специфику, которая связана с персональными данными, которые могут быть востребованы разными учреждениями, организациями и злоумышленниками [5, с. 226]. А банки обязаны обеспечить необходимую защиту персональных данных.

Как правило, обработка, хранение, а также защита персональных данных в банковской сфере должна реализовываться исключительно на базе нормативных актов РФ. Кредитно-финансовая сфера наиболее подвержена совершению хищений персональных данных разными способами, именно поэтому в ней должно быть сформировано полное соблюдение правил законности при организации защиты персональных данных своих клиентов. Следует проводить полный комплекс мер по организационной и технической защите данных.

### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:**

Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 30.06.2018) «О персональных данных» // Консультант Плюс: Законодательство.

Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 02.12.2019) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Консультант Плюс: Законодательство.

Федеральный закон от 02.01.1990 № 395-1-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О банках и банковской деятельности» // Консультант Плюс: Законодательство.

Ольхова, Р.Г. Банковское дело. Управление в современном банке. Учебное пособие / Р.Г. Ольхова. – М.: КноРус, 2017. – 304 с.

Тавасиев, А.М. Банковское дело / А.М. Тавасиев. – М.: Дашков и Ко, 2017. – 640 с.

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

УДК 34

**Маренов Н.О.**

магистрант, заочная форма

Российский государственный университет правосудия

Приволжский филиал

(Россия, г. Нижний Новгород)

### **СУБЪЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМОЙ В ФОРМЕ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ**

***Аннотация:** представленная статья посвящена формально-юридическому анализу субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений. Автор рассматривает действующее законодательство в инвестиционной сфере и соотносит перечни субъектов из разных законов между собой. Анализ законодательства позволяет прийти к выводу о том, что юридическая техника законодателя при конструировании перечня субъектов далека от совершенства; круг субъектов может и должен быть сформулирован более корректно.*

***Ключевые слова:** инвестиции в форме капитальных вложений; субъекты инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений; инвестор; заказчик; подрядчик; пользователи объектов капитальных вложений; открытый перечень субъектов деятельности.*

Перечень субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, регламентирован ст. 4 Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (далее – «Закон об инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений» или «Закон»).

К субъектам деятельности законодатель относит инвесторов, заказчиков, подрядчиков, пользователей объектов капитальных вложений. Более того, круг субъектов сформулирован в виде неисчерпывающего, открытого перечня, что

потенциально может создавать проблему неопределенности правового статуса того или иного участника инвестиционных правоотношений в форме капитальных вложений.

Особый интерес для настоящей статьи представляет понятие инвестора, указанное в п. 2 ст. 4 Закона. В данном контексте важно отметить следующее. Во-первых, в качестве инвестора может выступать практически любой субъект гражданского права, обладающий необходимым объемом право- и дееспособности. Из буквального смысла нормы вытекает, что физические, юридические лица, публично-правовые образования (по-видимому, именно так следует трактовать не совсем удачную формулировку «государственные органы»), а также иностранные субъекты предпринимательской деятельности могут признаваться инвесторами. Интересно, что отдельно законодатель выделяет простое товарищество («создаваемые на основе договора о совместной деятельности и не имеющие статуса юридического лица объединения юридических лиц»). Их особое значение для инвестиционного законодательства подчеркивается и в судебной практике. Под иностранными инвесторами, которые в целях Закона об инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений признаются инвесторами, понимаются любые субъекты предпринимательской деятельности, признанные таковыми по зарубежному законодательству. Во-вторых, закрепляется особая функция инвестора, состоящая в осуществлении капитальных вложений с использованием собственных и (или) привлеченных средств. Инвестиции в основной капитал могут включать в себя, например, затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию предприятий, приобретение оборудования и инвентаря, проведение проектно-изыскательских работ и так далее. Важно, что осуществление капитальных вложений должно производиться на территории Российской Федерации.

Правам и обязанностям инвестора в системе отношений по инвестированию в форме капитальных вложений корреспондируют соответствующие обязанности и права пользователей объектов капитальных вложений (ч. 5 ст. 4 Закона). Законодатель допускает тождество статусов инвестора и пользователя в одном лице. В качестве пользователя объектов капитальных вложений может выступать достаточно широкий круг лиц, состоящий из всех возможных субъектов гражданско-правовых отношений, в

том числе иностранных, а также из международных объединений и организаций. Значение такого субъекта описывается фразой «для которых создаются указанные объекты». Иначе говоря, пользователь – это непосредственно тот субъект, который привлекает инвестиции.

Перечень субъектов также включает в себя заказчиков и подрядчиков. Основной обязанностью заказчиков является реализация инвестиционного проекта. Законодатель напрямую указывает на запрет вмешиваться в предпринимательскую и (или) иную деятельность других субъектов инвестиционной деятельности. Запрет может быть снят с помощью договора. Заказчиком может выступать как юридическое, так и физическое лицо.

Функцией подрядчика является выполнение работы по договору подряда и (или) государственному или муниципальному контракту, которые заключаются с заказчиком. В качестве таковых могут выступать и юридические, и физические лица. Однако важно, что законодатель предъявляет повышенные требования к такому субъекту: если осуществляемый вид деятельности является лицензируемый, подрядчик должен иметь такую лицензию.

Особый интерес представляет ч. 6 ст. 4 Закона, в которой говорится о возможности совмещения функций двух и более субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений. Иное должно быть напрямую зафиксировано в договоре или государственном контракте. Данное положение, однако, представляется излишним, поскольку в ч. 3 и ч. 5 ст. 4 Закона содержатся прямые указания на возможности совмещения функций заказчиков и пользователей объектов капитальных вложений с функциями инвестора. Таким образом, из круга возможных совмещений выпадает лишь подрядчик, что вполне логично, учитывая особенность его участия в инвестиционной деятельности.

В целях проведения сравнительного анализа полезно будет обратиться к другим законодательным актам, регулирующим инвестиционную деятельность в Российской Федерации. Так, например, в Законе РСФСР от 1991 года «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» (далее – Закон РСФСР об инвестициях) к числу субъектов инвестиционной деятельности (ст. 2) относятся непосредственно инвесторы, заказчики,



исполнители работ, пользователи объектов инвестиционной деятельности, а также поставщики, юридические лица и другие участники инвестиционного процесса. Законодатель также отмечает, что субъектами могут быть физические и юридические лица, в том числе иностранные, а также государства и международные организации. Важно и то, что инвестор может вкладывать не только собственные или привлеченные средства, но и заемные. Одновременно с этим не совсем понятно, чем отличаются заемные средства от привлеченных.

Сравнение данного акта с Законом об инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений позволяет установить различие в подходах к юридической технике: если в первом законе используется термин «исполнители», то во втором уже фигурирует термин «подрядчики». Это меняет юридическую природу инвестиционных отношений: от договора возмездного оказания услуг к договору подряда. Более того, Закон РСФСР об инвестициях называет таких субъектов как поставщики и юридические лица. Представляется, однако, что ставить знак равенства между участниками инвестиционного процесса и субъектами инвестиционной деятельности не совсем корректно, поскольку поставщики и юридические лица выступают скорее в качестве посредников. Однако и тот, и другой законодательные акты формулируют перечень субъектов инвестиционной деятельности как открытый, неисчерпывающий.

Значительно более скромный круг субъектов инвестиционной деятельности закреплен в Федеральном законе от 2019 года «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ»: к ним относятся инвестор и лицо, привлекающее инвестиции (ст. 2). В качестве инвестора может быть физическое или юридическое лицо. Другой стороной инвестиционного договора является лицо, привлекающее инвестиции, в качестве которого может выступать юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Интересно, что законодатель исключает из перечня лиц, привлекающих инвестиции, физических лиц, по-видимому, руководствуясь экономической направленностью инвестиций. С другой стороны, эта логика не выдерживается тем, что круг юридических лиц не ограничивается исключительно коммерческими организациями; законодатель говорит о юридических лицах, а значит, и о коммерческих, и о некоммерческих организациях, обладающих

полной право- и дееспособностью. Однако отметим, что с точки зрения юридической техники данный законодательный акт можно назвать наиболее прогрессивным и удачным из всех рассмотренных, поскольку в нем достаточно лаконично, грамотно и четко сформулирован перечень субъектов инвестиционной деятельности.

Вполне закономерен вывод о том, что юридическая техника перечня субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, нуждается в совершенствовании. Предполагаем, что без ущерба для содержательной стороны перечня можно было бы избавиться от лишних уточнений и закрепить следующий круг субъектов: в качестве инвесторов могут выступать физические лица (граждане), юридические лица (организации) независимо от их организационно-правовой формы, объединения юридических лиц, публично-правовые образования, субъекты предпринимательской деятельности, зарегистрированные и признаваемые в качестве таковых в соответствии с законодательством иностранных государств (иностранцы инвесторы).

### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:**

Федеральный закон от 25.02.1999 №39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ. – 1999. – Вып. №9. – Ст. 1096.

Федеральный закон от 02.08.2019 №259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2019. – Вып. №31. – Ст. 4418.

Закон РСФСР от 26.06.1991 №1488-1 «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» // Ведомости РФ. – 1991. – №29. – Ст. 1005.

Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ от 01.07.2002 №78-Г02-33 // URL: <https://internet.garant.ru/#/document/1786873/paragraph/1/doclist/1976/selflink//highlight/:4> (дата обращения: 28.03.2020).

Смушкин А.Б. Комментарий к Федеральному закону от 25.02.1999 №39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // URL: <https://base.garant.ru/57791210/> (дата обращения: 28.03.2020).

---

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

УДК 338.49

**Басенцян Д.С.**

магистр факультета космических исследований

МГУ им. Ломоносова

(Россия, г. Москва)

### **МИРОВОЙ КОСМИЧЕСКИЙ РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: СОСТАВЛЯЮЩИЕ КОСМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

***Аннотация:** целью данной статьи является рассмотрение сущности мирового космического рынка. В работе анализируются предпосылки формирования международного рынка космических товаров и услуг, рассматриваются субъекты и объекты рыночных отношений по данному направлению, а также перспективность отрасли в целом и ее отдельных сегментов и вклад различных мировых держав.*

***Ключевые слова:** мировой космический рынок, космическая отрасль, космическая деятельность, правовое регулирование в космической отрасли.*

Космическая деятельность мирового масштаба в современном мире приобретает все большую значимость, оказывая влияние на множество отраслей экономики. Результаты космической деятельности повсеместно применяются и могут быть рассмотрены как основа для формирования новых рынков и развития мировых держав. Так, мировой космический рынок является одной из составляющих мирового хозяйства, задействуя основные субъекты рыночных отношений, деятельность которых регулируется нормами международного права. [1]

Следует подчеркнуть, что становление мирового космического рынка характеризовалось наличием определенных предпосылок:

- Мировые державы поставили перед собой задачу принять меры для создания возможности более тщательного изучения космического пространства и впоследствии достигли определенных научно-технических результатов, таких как разработка

космической техники и технологий, применимых для исследования внеземного пространства;

- Повысилась важность обеспечения военной безопасности посредством контроля космических разработок военного характера;
- Осознание практической полезности применения космической деятельности и ее результатов во многих сферах деятельности и отраслях экономики также послужило важной предпосылкой к усиленному развитию мирового космического рынка;
- Международное сотрудничество в космической отрасли представляется экономически выгодным «инструментом». [2]

Основными субъектами мирового космического рынка являются страны «большого космического клуба». Большой космический клуб представляет собой неформальное объединение государств, которые уже обладают определенным опытом и результатами научно-технического характера, имеют эффективную инфраструктуру и ведут целенаправленную космическую деятельность, решая определенные задачи. Помимо государств, также субъектами мирового космического рынка принято считать и частные агентства и организации, которые применяют результаты космических исследований для ведения коммерческой деятельности, а также национальные институты, занимающиеся изучением внеземного пространства и разработками, которые могут быть применены в государственных целях. Более того, субъектом также следует считать и регулирующие органы, как на государственном, так и на международном уровне.

В свою очередь, объектом мирового космического рынка являются товары и услуги космического назначения, разделяющиеся на различные сегменты, в зависимости от сферы интересов (государственные, т.е. военные и гражданские; коммерческие, т.е. интересы частных компаний и конечных потребителей) и от направленности космической деятельности (научные исследования; пилотируемые полеты; спутниковые услуги; пусковые услуги и др.). Так, примерами космических товаров и услуг можно обозначить следующие: внедрение проектов и программ научного исследования внеземного пространства; разработка и производство космических аппаратов и технологий; применение информации, полученной и обработанной в ходе

исследований с использованием спутников и ее доставка конечному потребителю; применение систем выведения и управления космическими объектами; космический туризм, доступ в интернет, навигация, связь и многое другое. [3]

На современном этапе наибольший вклад в научные исследования внеземного пространства приносят США (0,23% ВВП), РФ (0,22% ВВП) и Франция (0,1 % ВВП). Более того, с каждым годом появляется все больше научных публикаций и исследований по тематикам космической деятельности, среди которых большей популярностью пользуется спутниковое направление, наиболее стремительно развивающееся и привлекательное с коммерческой точки зрения. Объем выручки по данному сегменту за последние 12 лет вырос приблизительно в 2 раза. Лидирующую позицию в этом направлении занимает США (41% от мирового объема производства спутников и 44% от общего объема оказания услуг). [4]

Таким образом, мировой космический рынок динамично развивается и расширяет области применения результатов космической деятельности. Мировые державы с каждым годом запускают новые проекты и программы по поддержанию организаций, направленных на изучение космического пространства, создание и разработку космических аппаратов, и предоставление товаров и услуг космического характера. По этой причине конкурентоспособность данной отрасли экономики будет стремительно расти и формировать новые рынки, способствуя развитию мировой экономики. [5]

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

Макарова Д. Ю., Хрусталева Е.Ю., Концептуальный анализ мирового российского ракетно-космических производств и рынков, 2015 / «Экономика и Бизнес»

Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontseptualnyy-analiz-mirovogo-i-rossiyskogo-raketno-kosmicheskikh-proizvodstv-i-rynkov>

Международное космическое право: Учебник / Отв. ред. Г.П. Жуков, Ю.М. Колосов. – М.:Междунар. отношения, 1999.

Пайсон Д.Б. Космическая деятельность: эволюция, организация, институты. М.: ЛИБРОКОМ, 2010. 312 с.

Фомкина М.В. Деятельность Российской Федерации в области исследования и освоения космического пространства // Вестник Московского финансово-юридического университета. 2014.

Электронное научно-техническое издание «Наука и Образование» / эл № ФС 77 – 30569 / Космическая деятельность и вопросы обеспечения национальной безопасности, Жук Е. И., 2010.

Электронный ресурс: <https://cyberleninka.ru/article/n/kosmicheskaya-deyatelnost-i-voprosy-obespecheniya-informatsionnoy-bezopasnosti/viewer>

УДК 889

Мухаметшина А.Р.

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»  
(г. Уфа, Россия)

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ

*Аннотация:* для инвестиционного развития поставщиков основными барьерами являются отсутствие у них средств на инвестиции и ограниченный рынок сбыта из-за высокой степени вертикальной интеграции крупных компаний и высоких барьеров для входа.

*Ключевые слова:* инвестиции, инновации, барьеры, государственное финансирование, инвестиционные проекты.

Обеспеченность хозяйствующих субъектов, занимающихся инвестиционными разработками, финансовыми ресурсами, гарантирование их поступательного развития, снижение рисков станут побудительными факторами к осуществлению инвестиционно-ориентированных проектов.

Структура источников финансирования инвестиционных продуктов нефтяных компаний отражена на рисунке 1.

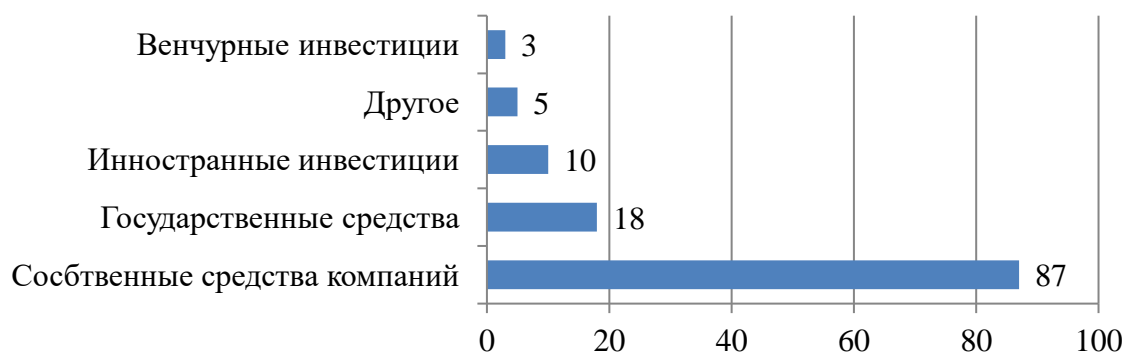


Рисунок 1 – Структура источников финансирования инвестиционных продуктов нефтяных компаний России за 2018 г. [4]



Таким образом, наибольшими источниками финансирования нефтяными компаниями инвестиционных проектов являются собственные средства компаний – 71% в 2018г., государственные средства – 15% [1].

Барьеры нефтяных компаний по инвестиционным разработкам представлены на рисунке 2.

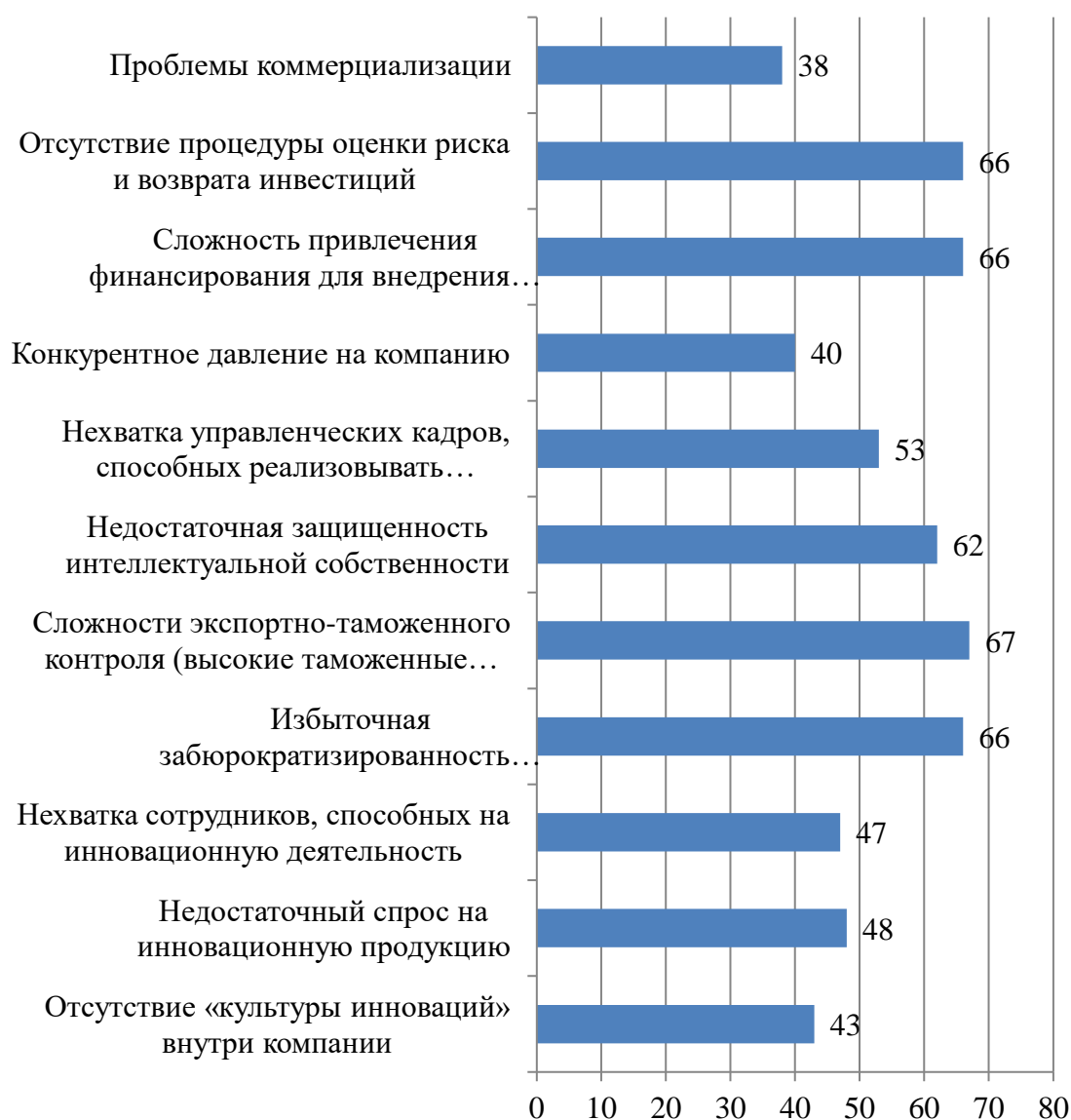


Рисунок 2 – Барьеры нефтяных компаний в России по инвестиционным проектам в 2018г., %[2]

Можно сделать вывод, что для нефтяных компаний в России, да и собственно для всех отечественных компаний существует множество барьеров, из которых основными являются: недостаточная защищенность интеллектуальной собственности – 62%, отсутствие процедур оценки риска и возврата инвестиций – 66%, избыточная

бюрократизация – 66%, сложность привлечения финансирования – 66%, сложности экспортно-таможенного контроля – 67% [3].

Очевидно, что в России для инвестиционной активности очень много преград, при этом что бы их преодолеть государству следует полностью пересмотреть не только политику взимания налогов и сборов, но и промышленную политику в целом, ведь для того что нефтяные предприятия России стали производить инновации, они должны иметь мобильные и модернизированные основные средства и высококачественные кадры.

### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Латфуллин, Г.А., Никитин А.С., Серебрянников С.С. Теория менеджмента / Г.А, Латфуллин, А.С. Никитин, С.С. Серебрянников. – С-Петербург : Современные финансы, 2016. – 464 с.

Лаптев, В.В. Будет ли российский нефтегазовый сервис интегрирован? [Электронный ресурс] / В.В. Лаптев // Портал Башкирского отделения Евро-Азиатского геофизического общества. – 2018. – май. – № 10. – URL: [http://www.basheago.ru/?part\\_id=616&publication\\_id=88/](http://www.basheago.ru/?part_id=616&publication_id=88/)

Логинова, Е. Проблемы отраслей, обеспечивающих нефтегазовый комплекс. [Электронный ресурс] / Е. Логинова. // Портал Башкирского отделения Евро-Азиатского геофизического общества. – 2018. – май. – № 10. – URL: <http://www.gosbook.ru/node/7518>.

Мировой рынок нефтесервисных услуг в современных кризисных условиях [Электронный ресурс] // Горная энциклопедия. – 2018. – май. – № 10. – URL: [http://news-mining.ru/analitika/20906\\_mirovoy-rynok-nefteservisnykh-uslug-v-sovremennykh/](http://news-mining.ru/analitika/20906_mirovoy-rynok-nefteservisnykh-uslug-v-sovremennykh/)

**УДК 657.1**

**Пьянкова Е.В.**

студент института магистратуры программы

«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

(Россия, г. Санкт-Петербург)

## **ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИ ПОСТУПЛЕНИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ**

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются особенности учета и налогообложения основных средств при их поступлении, анализируются различные варианты принятия основных средств к учету.

*Ключевые слова:* бухгалтерский учет, налоговый учет, бухгалтерский учет основных средств, основные средства, поступление основных средств.

При поступлении основных средств организациям, для того чтобы принять объекты, которые в будущем будут учитываться как основные средства, необходимо создать комиссию, выявляющую соответствие объекта техническим условиям и необходимость доработки его до состояния, пригодного к использованию.

Однако для того, чтобы создать комиссию, необходимо наличие не менее двух человек в штате организации. Перед тем как имущество начинает использоваться, комиссия выдает соответствующее заключение после обследования данного объекта. Данный пункт находит свое отражение в акте-приемке передачи основного средства при оформлении приобретенного объекта.

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете» формы первичных учетных документов определяет руководитель экономического субъекта [5].

Типовые бланки актов приема-передачи для основных средств могут быть следующие:

- для одного объекта, кроме зданий и сооружений, – форма № ОС-1;

- для нескольких однородных объектов, кроме зданий и сооружений, – форма № ОС-1б;

- для одного здания или сооружения – форма № ОС-1а.

У организации может возникнуть вопрос, следует ли составлять дополнительный акт по вышесказанной форме при поступлении объекта основных средств помимо переданного акта предыдущим владельцем. Такой документ содержит данные об учете прежнего владельца, а для того, чтобы имущество было принято к учету новой организации, необходимо указать сведения о новом собственнике, следовательно, требуется создание дополнительного акта.

При отражении объекта на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы», необходимо указать дату поступления объекта; стоимость его покупки; другие сведения по поставщику. В случае использования объекта в составе основных средств на счете 01 «Основные средства», акт должен содержать информацию о сроке полезного использования; амортизационной группе и способе начисления амортизации; первоначальной стоимости; инвентарном номере.

Рассмотрим ситуацию, когда основное средство было приобретено сотрудником самостоятельно. Организация должна возместить все его затраты. В основном для покупки предметов для нужд организации сотруднику выдаются средства под отчет, но возможно и осуществления расходов за свой счет. В подобных ситуациях, сотруднику необходимо написать заявление о возмещении денег, приложив документы, подтверждающие расход (счета, чеки, накладные и т.п.).

После того, как имущество приобретено и принято на учет в качестве основного средства, можно принять к вычету НДС, предъявленный поставщиком основного средства.

В случае если для приобретения основного средства потребовалось отправить сотрудника в командировку, командировочные расходы также необходимо включать в первоначальную стоимость основного средства, так как она определяется как сумма расходов на его приобретение за минусом возмещаемых налогов. Однако если цель командировки не заключалась в покупке основного средства, тогда командировочные расходы включаются в состав прочих затрат.

Далее рассмотрим ситуацию о необходимости обучения сотрудника для приобретения объекта основных средств. Расходы на обучение сотрудника работе на данном основном средстве не включаются в его первоначальную стоимость. Согласно п.1 ст. 257 НК РФ первоначальная стоимость основного средства определяется как сумма расходов на его приобретение, сооружение, изготовление, доставку и доведение до состояния, в котором оно пригодно для использования. Расходы на обучение в данном нормативном документе не упомянуты.

Важным вопросом является выявление особенностей учета НДС при приобретении основных средств. При поступлении основных средств на предприятие они отражаются на счете 08 «Вложения во внеоборотных активы». Это счет-копилка, специально предназначенный для хранения информации обо всем, что потрачено на будущие основные средства. Даже в случае отсутствия дополнительных затрат, бухгалтер обязан отразить актив «Вложения во внеоборотные активы». Пока затраты на приобретение объектов учитываются по дебету данного счета, он не будет являться основным средством, следовательно, нельзя воспользоваться налоговым вычетом по НДС. Счет 08 «Вложение во внеоборотные активы» отражает имущество, которое в перспективе будет включено в состав основных средств, а все основные средства учитываются на счете 01 «Основные средства».

Исключением из этого правила являются объекты недвижимости, в отношении которых выполняются следующие условия:

- объект приобретен для реконструкции, ремонта, установки или доработки оборудования;
- после выполненных работ объект будет использоваться в деятельности, облагаемой НДС.

Такие объекты следует рассматривать как имущество, приобретенное для выполнения строительно-монтажных работ. Порядок применения налоговых вычетов в данной ситуации регулируется статьей 172 Налогового кодекса РФ. Поэтому по такой недвижимости входной НДС можно принять к вычету в течение трех лет после того, как затраты на ее приобретение были отражены на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы».

В случае если основные средства были переданы в качестве вклада в уставный капитал другой организации учредитель обязан восстановить НДС, ранее включенный в состав налоговых вычетов. Сумма восстановленного НДС рассчитывается пропорционально остаточной стоимости объекта основных средств в его первоначальной стоимости.

Д-т сч. 19 «НДС по приобретенным ценностям» К-т сч. 68 «Расчеты по налогам и сборам» - восстановлен НДС, ранее принятый к вычету.

Д сч. 91-2 «Прочие расходы» К-т сч. 19 «НДС по приобретенные ценностям» - восстановленный НДС включен в расходы.

При безвозмездной передаче основных средств остаточная стоимость основного средства списывается на счет 91 «Прочие доходы и расходы». По данным объектам начисляется НДС, базой для исчисления которого принимается рыночная стоимость передаваемого безвозмездно основного средства.

Безвозмездная передача объектов основных средств некоммерческими организациями на осуществление основной деятельности не признается реализацией, следовательно, и не признается объектом налогообложения НДС согласно п.2 статьи 146 НК РФ.

Аналогичным образом не признается объектом обложения передача на безвозмездной основе основных средств органами государственной власти и управления, а также органам местного самоуправления, бюджетным учреждениям и государственным, муниципальным унитарным предприятиями.

Информацию, о том, на каком счете отражать принятые на учет основные средства Налоговый Кодекс не содержит. Таким образом, учитывая поступления основных средств на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы» можно применять вычет по НДС.

Трехлетний срок, отпущенный для возмещения НДС, нужно отсчитывать именно с даты отражения стоимости объекта на счете 08. Если между этой датой и датой включения объекта в состав основных средств прошло более трех лет, организация теряет право на вычет НДС [3].

Чтобы избежать возможных споров с проверяющими, можно воспользоваться нормой ПБУ 6/01, которая позволяет учитывать объекты основных средств на счете 01 до начала их эксплуатации. Поэтому организация имеет право перенести на счет 01 стоимость основного средства, которое еще не эксплуатируется. Главное, чтобы этот объект был готов к использованию и не требовал доработок, монтажа и т. п. Все остальные основные средства при оприходовании сразу же списываются со счета 08 на счет 01.

Необходимо рассмотреть особенности формирования первоначальной стоимости в бухгалтерском и налоговом учете. В зависимости от способа получения основного средства определяется порядок формирования его первоначальной стоимости.

В случае приобретения основного средства организацией за плату, либо его изготовления, в налоговом учете следует включить расходы на приобретение, доставку и доведение его до пригодного состояния в первоначальную стоимость объекта. К расходам, связанным на приобретение можно отнести расходы на изготовление и сооружение основного средства. Расходы на доставку предполагают стоимость услуг транспортной организации. К расходам на доведение до состояния, в котором основное средство пригодно к использованию можно отнести затраты на ремонт, монтаж и др.

Сразу же у организации может возникнуть вопрос по поводу включения в первоначальную стоимость расходов на доставку, в случае, если она осуществлялась совместно с другим имуществом, помимо данного основного средства. В данной ситуации необходимо включать доставку только в части, непосредственно связанной с доставкой самого объекта [7].

Законодательство не определяет порядок определения доли расходов в подобной ситуации. Но он может быть разработан самостоятельно и закреплён в учетной политике организации. Распределение может происходить исходя из стоимости отдельных объектов, либо из веса единицы доставленного имущества и др.

В случае если основное средство не планируется использовать в деятельности предприятия, то НДС и акцизы, предъявленные поставщиками следует включать в его первоначальную стоимость. Во всех остальных случаях НДС и акцизы первоначальную стоимость основного средства не увеличивают [3].



Далее рассмотрим спорный вопрос в налоговом учете о необходимости включения косвенных расходов при строительстве хозяйственным способом в первоначальную стоимость здания. Включение данных расходов возможно только при условии, что строительство зданий не входит в список основной деятельности организации. В ином случае, первоначальную стоимость объекта следует формировать аналогично другим видам готовой продукции на основании прямых расходов.

Обратимся к ситуации, при которой был привлечен целевой кредит на строительство. Возникает подобный вопрос, нужно ли в налоговом учете включать проценты по кредиту в первоначальную стоимость строящегося объекта? В данном случае, ответ однозначный – нельзя. Согласно п.1 ст. 265 НК РФ суммы процентов относятся к внереализационным расходам.

При получении имущества в лизинг, лизингодатель сам формирует его первоначальную стоимость, определяя ее аналогично приобретению основного средства за плату.

Если имущество получено безвозмездно, организация не имеет расходов на приобретение основного средства. Следовательно, первоначальной стоимостью такого объекта формируется исходя из его рыночной цены. Но рыночная цена не должна быть меньше остаточной стоимости объекта.

Если основное средство получено в счет вклада в уставный капитал организации, то в этом случае, в налоговом учете первоначальная стоимость такого основного средства определяется как остаточная стоимость.

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

Вольхина Ю. ФСБУ «Основные средства» что нового в 2018 году [Электронный ресурс] // Ю. Вольхина, 2017 – Режим доступа: <https://school.kontur.ru/publications/1444>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус.

Налоговый кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ. Нигматуллина Г.Р. Изменения в бухгалтерском и налоговом учете основных средств / Г.Р. Нигматуллина, Л.И. Гумерова // Сборник избранных статей по материалам научных

конференций ГНИИ «Нацразвитие» / под науч. ред. Ю.Ф. Эльзессер. – Санкт-Петербург: Изд-во «Нацразвитие», 2019 – С.62-64.

«О бухгалтерском учете» федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ.

Резникова С.Ф. Учет основных средств / С.Ф. Резникова, Ю.П. Каширина // Территория науки. – 2018. – N 2. – С.143-148.

Учет основных средств: Положение по бухгалтерскому учету (ПБУ 6/01) // Приказ Минфина России от 30.03.2001 N 26н.

УДК 330

**Рахимов А.М.**

доктор экономических наук., профессор, зав. кафедрой экономической теории

Таджикский государственный университет права, бизнеса и политики

(Таджикистан, г. Худжанд)

## **ЭФФЕКТИВНОСТЬ СТРУКТУРЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*Аннотация:* в данной статье рассматриваются динамика изменений структуры потребительских расходов домашних хозяйств Республики Таджикистан населения в разрезе потребительские расходы, в том числе на покупку продуктов питания, оплату личных и производственных услуг. На основе анализа делается вывод, что доходы населения реально повышаются, что позволяет населению больше потреблять услуги, что является потреблением высшего порядка.

*Ключевые слова:* Республика Таджикистан, структура потребления населения, доходы на личные услуги и продукты питания.

Структура потребления населения является одним из важных экономических показателей, указывающих на уровень жизни населения. По данному показателю можно делать выводы об уровне жизни населения. Чем больше населения расходует свои доходы на получения качественных услуг, тем выше уровень жизни населения.

**Таблица 1 Структура потребительских расходов домашних хозяйств Республики Таджикистан населения, в %. [1;с. 113]**

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	
всего	100	100	100	100	100	100	100	
А) потребительские расходы	91.1	91.1	90.13	90.6	90.2	89.9	88.7	
В том числе								
На покупку продуктов питания	63.8	55.7	53.05	52.3	54.3	49.2	46.5	
На оплату личных и производственных услуг	11.6	11.6	11.94	13.2	12.1	13.6	14.2	

Анализ данных таблицы 1 показывает, что за период 2012-2018 годов от 88 до 90% расходов населения Республики Таджикистан составляет потребительские расходы. Важным является направления использования этих расходов. Как показывают данные таблицы за исследуемый период доля расходов на продукты питания (жизненно необходимые товары) снижается с 63,8% до 46,5%, тогда доля таких расходов как оплата личных и производственных услуг повышается с 11,6 до 14,2%.

Анализ показывает, что в экономике Республики Таджикистан за период 2012-2018 годы наблюдается рост средне совокупного дохода населения. Так за указанный период данный показатель вырос с 258,81 сомони на 409, 78 сомони или в 1, 6 раза. %[1;с. 110]. Можно сделать следующие выводы:

1. Доходы населения реально повышаются, что позволяет населению больше потреблять услуги, что является потреблением высшего порядка.

Важным также является анализ структуры услуг и продуктов питания, что позволяет более качественно делать выводы об уровне жизни населения. Эти вопросы будут объектом анализа следующей научной статьи.

### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

Ежегодник Республики Таджикистан. Статистический сборник-Душанбе, 2019, 476 стр.

Промышленность Республики Таджикистан. Статистический сборник, 2019, 93 стр.

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCE)

УДК 69.059

**Такахо М.А.**

магистрант кафедры архитектуры

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина

(Россия, г. Краснодар)

### АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ АСПЕКТОВ РЕКОНСТРУКЦИИ ИСТОРИЧЕСКОГО ЗДАНИЯ

*Аннотация:* статья посвящена анализу ключевых аспектов реконструкции исторического здания и основным принципам по их решению.

*Ключевые слова:* архитектура, реновация, реконструкция, реставрация, историческое здание.

Прежде чем приступить к проекту реконструкции исторического здания или сооружения, важно понимать разницу между историческим сохранением или реставрацией и реконструкцией. Необходимо знать, включено ли ваше здание в единый государственный реестр объектов культурного наследия. Также проект по сохранению или восстановлению должен быть разработан в соответствии с нормами и правилами муниципального образования [3].

Реконструкция не основана на историческом облике и не имеет конкретной ссылки на какой-либо момент в прошлом. Таким образом, проект реконструкции может разрушить исторический характер вашего здания или сооружения.

Чтобы сохранить первоначальный исторический и архитектурный характер собственности можно придерживаться следующих рекомендаций:

- **сохраните оригинальный архитектурный стиль**

Первая цель при создании проекта реконструкции - сохранить оригинальный архитектурный стиль вашего исторического здания [2]. Архитектурный стиль – это совокупность характерных черт и признаков архитектуры. У каждого исторического

здания есть свои примечательные или не примечательные черты. В некоторых строениях присутствует большинство черт, принадлежащих к особому архитектурному стилю. Здание примечательно своими детальными характеристиками и в целом впечатляющей архитектурой. С другой стороны, историческое здание у которого нет определенных черт, явно передает смысл истории (эпохи), не имея при этом декорированного фасада. Надо понимать, что некоторые сооружения представляют собой смесь стилей, так как были построены в период архитектурного перехода [1].

- **оставайтесь верными своему оригинальному стилю**

Принимая дизайнерские решения по реновации, не нужно пытаться изменить внешний вид здания и сооружения и предать ему стиль, которым он никогда не был [2]. Целью исторического сохранения является сохранение первоначальной формы и характера здания [4], а не создание идеализированной версии определенного архитектурного стиля. Здание или сооружение представляет стиль или форму, которая была популярна во время строительства. Любые попытки создать исторический облик или создать другой стиль путем реконструкции будут противоречить принципам сохранения.

Имейте в виду, что, хотя некоторые особенности определяют стиль, большинство исторических зданий представляют собой гибрид нескольких архитектурных стилей.

- **следуйте принципам сохранения при техническом обслуживании и ремонте**

Регулярное техническое обслуживание всегда должно стоять на первом месте в сохранении исторического сооружения. Правильно сохраняя историческую собственность, можно предотвратить ухудшение оригинальных характеристик и уменьшить необходимость ремонта.

Даже при регулярном техническом обслуживании приходится принимать множество решений по ремонту и замене/восстановлению оригинальных элементов в здании или сооружении [3]. Во многих случаях удастся восстановить историческую особенность, и этот подход всегда предпочтительнее замены. При ремонте исторического объекта желательно использовать как можно меньше помех, таких как



врезка, сращивание, объединение или иное укрепление или модернизация поврежденного материала.

Если возникает желание о расширении исторического здания для дополнительного пространства, необходимо подумать. Прежде чем разрабатывать дополнение к объекту, убедитесь, что вы не можете использовать существующее пространство в зоне вашего здания для расширения. Возможно, неиспользуемое пространство на чердаке или в подвале может удовлетворить ваши потребности. Сохранение как можно большего количества оригинальных исторических материалов и архитектурного облика здания всегда предпочтительнее изменений и расширения [1].

- **замените соответствующими материалами, если ремонт невозможен**

Замена материалов подходит, когда невозможно полностью отремонтировать характерную черту исторического здания или сооружения. Лучший вариант восстановления - всегда заменять весь элемент тем же оригинальным материалом. Такой подход не всегда будет технически или экономически целесообразным, поэтому может потребоваться выбрать альтернативный материал. Со всеми измененными вариантами, цель должна состоять в том, чтобы избежать создания ложного ощущения исторического облика здания [2]. Современные технологии позволяют в точности восстановить любое сооружение по сохранившимся эскизам, фотографиям, планам и описаниям.

Таким образом, работа с реконструкцией исторической городской застройкой призывает сохранить максимальное количество исторических характеристик и учитывать специфику, быт, характерные черты и экономическую направленность сложившуюся в муниципальных образованиях.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Маклакова Т.Г. Реновация городской застройки, жилых зданий и комплексов (проблемы правового регулирования и перспективы развития) С. 15-32;

Реконструкция зданий и сооружений/ Под ред. Шагина А.Л. 1991 С. 30-47

СНиП 2.07.01-89\*. Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений.// Госстрой России. - М.: ГУП ЦПП. 1989 С.60

Федеральный закон от 25.06.2002 N 73-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации" // <http://www.consultant.ru>