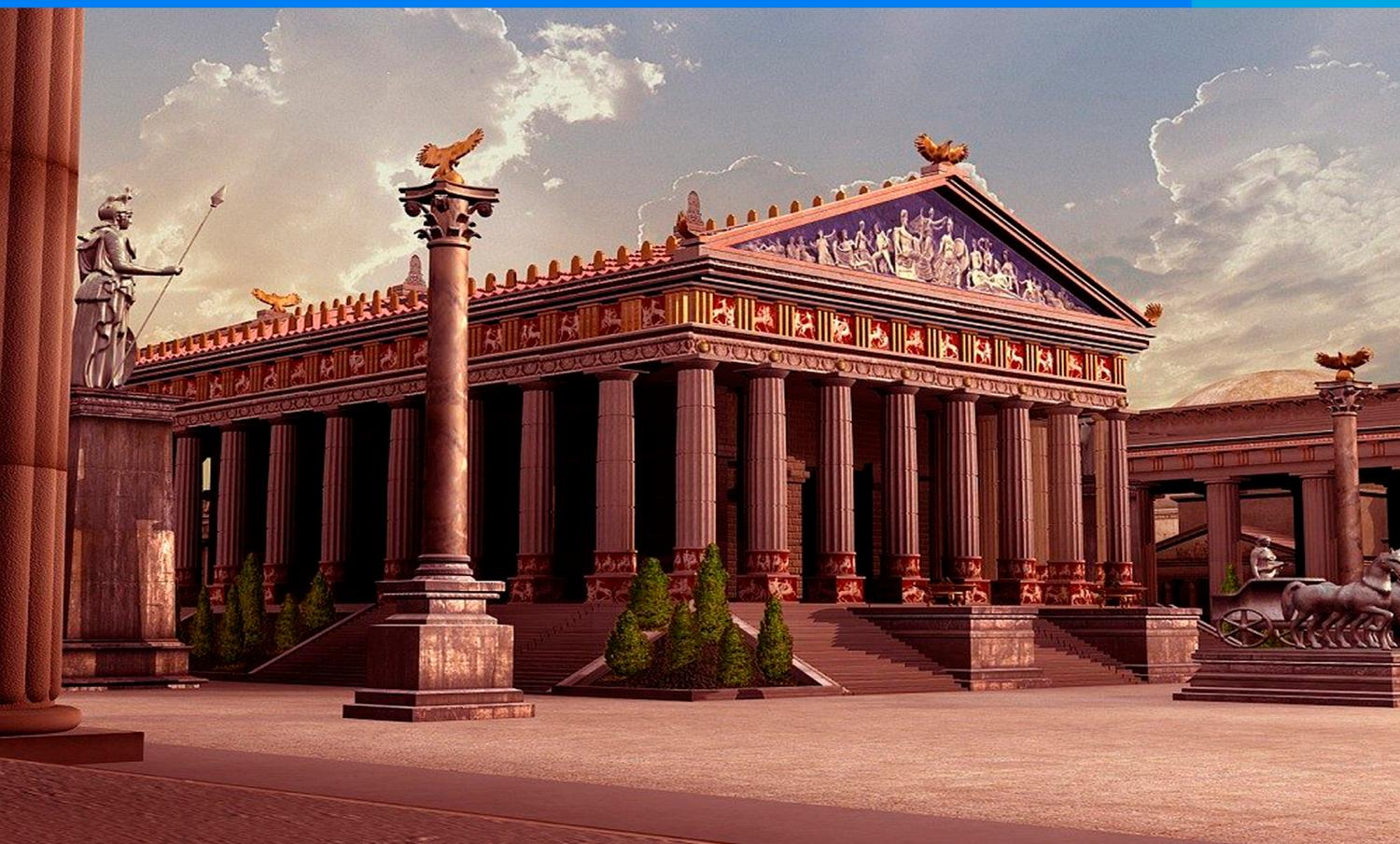


ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 2

Международный научный журнал

www.открытая-наука.рф

Тольятти 2018

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№2 (2)

МАЙ 2018 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
тел.: +7 (996) 747-88-91
сайт: www.открытая-наука.рф

Дата выхода в свет: 28.05.2018 г.

Тираж: 10 экз.

Периодическое печатное научное издание.

Рабочий язык журнала: русский и английский.

Распространяется бесплатно.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 622.323

Капар Кайнар

Master student of department development and exploitation gas field and oil-gas condensate field
Ufa state petroleum technical university
(Russia, Ufa)

EFFECTS OF FRACTURE PARAMETERS ON FRACTURED WELL PRODUCTIVITY

In this paper analysis the productivity sensitivity of fractured wells, considering the relationships of different parameters, by using MATLAB program compares how much they effect on well productivity. Based on the analysis, better decisions can be made during the design or producing of a fractured well.

Key words: Fractured well, productivity sensitivity, fracture conductivity, fracture length.

Since 1949 Haliburton successfully did the first commercial fracturing job in Oklahoma, fracturing became more and more popular all over the world. As of 2010, it was estimated that 60% of all new oil and gas wells worldwide were being hydraulically fractured. As of 2012, 2.5 million hydraulic fracturing jobs have been performed on oil and gas wells worldwide, more than one million of them in the United States. [1]

A hydraulic fracture is formed by pumping the fracturing fluid into the wellbore at a rate sufficient to increase pressure downhole to exceed that of the fracture gradient (pressure gradient) of the rock. [2] The created fracture acts like high permeability access for gas and oil from the low permeability matrix to the wellbore, thus significantly increasing the productivity and efficiency of the reservoir. To prevent close of fracture after stopping the injection of fracturing fluid, operators always inject proppants into the fracture. But proppants within fractures are also creating flow resistance, which is related with the fracture conductivity [3]. Fracture length is another important factor of a fractured well, which directly effects the drainage area of the well[4].

Guo-Schechter[5] presented a fractured well productivity index calculation equation, which considers the effects of fracture skin factor and fracture conductivity. By comparing the productivity index after hydraulic fracture and before fracture, we can get the ratio of productivity improvement, and evaluate the hydraulic fracturing job under different reservoir properties and fracture parameters. Below is the equation given by Guo-Schechter, J represents the productivity index after hydraulic fracture, J_o is the original productivity index before hydraulic fracture. J/J_o gives us the productivity improvement ratio. The Productivity Improvement sensitivity study is based on these equations by using different reservoir permeability and fracture half-length and fracture conductivity.

$$J = \frac{3.84 \times 10^{-4} N K_m h}{B_o u (Z_e \sqrt{c} + S) \left[\frac{1}{1 - e^{-\sqrt{c} x_f}} - \frac{1}{2 x_f \sqrt{c}} \right]}$$

$$c = \frac{2 \times 10^3 k_m}{z_e w_f k_f}$$

$$J_o = \frac{5.35 \times 10^{-4} k_m h}{u B_o \left(\ln \frac{r_e}{r_w} - \frac{3}{4} + S_o \right)}$$

$$\frac{J}{J_o} = \frac{0.72 N \left(\ln \frac{r_e}{r_w} - \frac{3}{4} + S_o \right)}{(Z_e \sqrt{c} + S) \left[\frac{1}{1 - e^{-\sqrt{c} x_f}} - \frac{1}{2 x_f \sqrt{c}} \right]}$$

In this equation:

N – number of fracture wings;

r_e – outer drainage radius, meter;

- | | |
|--|--|
| r_w – well radius, meter; | w_f – fracture width, millimeter; |
| S_o – skin of <u>unfractured well</u> ; | k_m – matrix permeability, md; |
| S – skin of fractured well; | Z_e – distance between fracture face and |
| x_f – fracture half length, meter; | drainage boundary, meter; |
| k_f – fracture <u>permeability</u> , md; | c – fracture conductivity, = $w_f * k_f$ |

Case 1: Productivity Improvement at Different Permeability Reservoir. In this case we plotted the J/J_o Vs. x_f at 5md, 250md and 500md permeability reservoirs, with the same fracture conductivity, $c = 204400$ mm*md. The graph shows that productivity improvement ratio for low permeability reservoir is the highest, which is almost 7 times greater than the original productivity index before the hydraulic fracture. While the high permeability reservoir's productivity improvement ratio is the lowest. For medium permeability reservoir the improvement ratio is just above 1. That means the hydraulic fractures doesn't help too much to increase the productivity in high permeability reservoir.

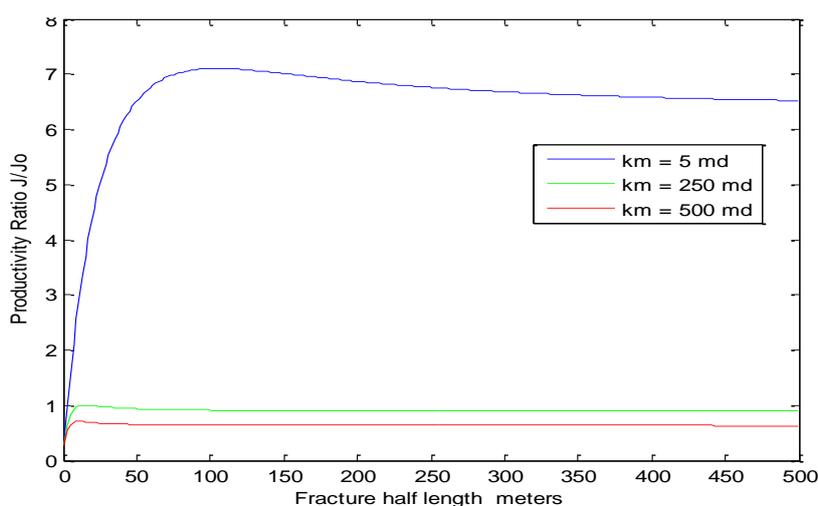
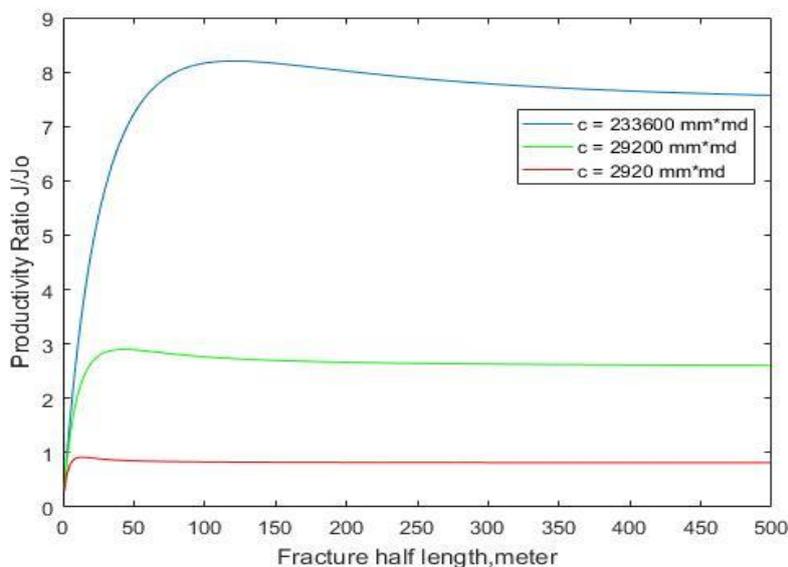


Figure 1:
Improvement at
Permeability

**Productivity
Different
Reservoir**

Case 2: Improvement for Low Permeability Reservoir at Different Fracture Conductivity. In this case we compare the effects of fracture conductivity on the productivity improvement for a low permeability reservoir with 5md permeability. Fracture Conductivity is defined as $c = w_f k_f$ and in this case we didn't change the fracture width which is 5.84mm, but by changing the fracture permeability from 500 md, 5000 md, and 40000 md. From the Fig.2 we can see that the high fracture conductivity well can significantly increase the productivity which can be 8 times of the original productivity before the fracturing. For the low fracture conductivity wells, due to the limited fracture deliverability the productivity improvement ratio will not change after the fracture half-length reach 10~20 m, but for the high fracture conductivity well the effective fracture half-length can up to about 100m in this case study, that's because the fracture deliverability is higher than the reservoir deliverability.

**Figure 2:
Improvement for
Permeability
Different
Conductivity**



**Productivity
Low
Reservoir at
Fracture**

Conclusion

1. Hydraulic fractured well doesn't have significant productivity improvement for the high permeability reservoir, the lower the reservoir permeability, the higher the productivity improvement ratio.

2. Parameters that most affect well productivity has been conducted through sensitivity studies of fracture well test model and reviewing industry practice cases studies. Based on these assessments one that take major impact is fracture conductivity of the fractured well. Other parameters contributing are, fracture skin, effective fracture area, and fracture half length.

3. From case 1, we can see that there is an optimum value of fracture length instead of looking for maximum reachable length, in this case study for the high fracture conductivity well the effective fracture half-length can up to about 100m.

REFERENCE:

1. Vitthalrao B. Khyade, Hydraulic Fracturing; Environmental Issue; World scientific news, EISSN 2392-2192, WSN 40 (2016) 58-92
2. Ground Water Protection Council; ALL Consulting (April 2009) (PDF). Modern Shale Gas Development in the United States: A Primer (Report). DOE Office of Fossil Energy and National Energy Technology Laboratory. pp. 56-66. DEFG26-04NT15455.
3. Diego J. Romero, Peter P. Valko, Texas A&M University, The optimization of the productivity index and the fracture geometry of a stimulated well with fracture face and chock skins. SPE 73758
4. Frank E. Syfan, Terry T. Palisch, Jeffrey C. Dawson, 65 Years of Fracturing Experience: The Key To Better Productivity Is Not What We Have Learned But What We Have Forgotten and Failed To Utilize, SPE 166107.
5. GUO, B., and SCHECHTER, D.S., A Simple and Rigorous Mathematical Model for Estimating Inflow Performance of Wells Intersecting Long Fractures; paper SPE 38104 presented at the 1997 SPE Asia Pacific Oil and Gas Conference and Exhibition held in Kuala Lumpur, Malaysia , pp. 14-16 April 1997.

УДК 622.323

Албаков Ислам Даудович
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В статье проанализированы и определены основные угрозы информационно-коммуникативной системе предприятия и их влияние на деятельность предприятия. Приведены определения понятия информационной безопасности. Рассмотрены принципы информационной безопасности, а также основные этапы построения политики информационной безопасности. Представлены подсистемы эффективной защиты информации.

Ключевые слова: информационная система, безопасность, контроль доступа, конфиденциальность, информация.

Оптимальной практикой обеспечения информационной безопасности, является использование системного метода, когда безопасность воспринимается как комплексное явление и может быть обеспечено путем контроля за всеми элементами системы.

Проведенные исследования позволили определить, что для эффективного выполнения такой задачи необходима система соответствующего методического обеспечения. Основными элементами такой системы являются принципы построения системы информационной безопасности, целевые характеристики системы, ее задачи, основные угрозы и меры по нейтрализации угроз. Одним из базовых, основных элементов системы информационной безопасности промышленных предприятий выступают принципы, которые должны быть положены в основу ее построения.

Для предприятий основными принципами информационной безопасности являются: простота, полный контроль, общий запрет, открытая архитектура, разграничение доступа, минимальные привилегия, достаточная устойчивость, минимизация дублирования. [1]

Рассмотрим принципы информационной безопасности подробно:

1. Простота. Этот принцип информационной безопасности отмечает, что простота использования информационной системы способна обеспечить минимизацию ошибок. Процесс эксплуатации информационной системы обязательно сопровождается непреднамеренными ошибками со стороны пользователей и администраторов системы, результатом которых может стать снижение уровня информационной безопасности. Понятно, что осложнения осуществляемых пользователями и администраторами операций и процедур приводит к росту количества таких ошибок. Для снижения количества ошибок простота использования системы является необходимым условием. Однако, простота использования не значит простоту архитектуры и снижение требований к функциональности системы информационной безопасности.

2. Полный контроль. Выполнение этого принципа предусматривает организацию непрерывного контроля за состоянием информационной безопасности и мониторинг всех событий, влияющих на информационную безопасность. Предусматривают такую архитектуру системы, которая позволяла бы осуществлять контроль доступа к любому объекту информационной системы, блокировать нежелательные действия и быстро восстанавливать нормальные параметры информационной системы.

3. Общий запрет. Запрещено все, на что нет разрешения. Доступ к объектам информационной системы возможен только при наличии соответствующего разрешения, предоставляемого в соответствии с действующими нормативными документами по организации работы информационной системы. Однако важно понимать, что система информационной безопасности направлена на предоставление разрешения, а не запреты любых действий. Указанный принцип предполагает, что в информационной системе возможно выполнение только известных безопасных действий. Система не настраивается на поиск и распознавание какой-либо угрозы, поскольку такой путь построения системы информационной безопасности очень ресурсоемким, и делает невозможным обеспечение достаточного уровня информационной безопасности.

4. Открытая архитектура информационной системы. Этот принцип информационной безопасности заключается в том, что безопасность должна обеспечиваться за неясности. Попытки защитить информационную систему от компьютерных угроз путем усложнения, запутывания и сокрытия слабых мест ИС, оказываются в конечном итоге несостоятельными и только откладывают успешную хакерскую, вирусную или инсайдерскую атаку.

5. Разграничение доступа. Данный принцип информационной безопасности заключается в том, что каждому пользователю предоставляется доступ к информации и ее носителей в соответствии с его полномочиями. При этом исключена возможность превышения полномочий. Каждой роли / должности / группе можно назначить свои права на выполнение действий (чтение / редактирование / удаление) над определенными объектами ИС. 6. Минимальные привилегии. Принцип минимальных привилегий заключается в выделении пользователю малейших прав и доступа к минимуму необходимых функциональных возможностей программ. Такие ограничения, тем не менее, не должны мешать выполнению работы.

7. Достаточная устойчивость. Этот принцип информационной безопасности выражается в том, что потенциальные злоумышленники должны встречать препятствия в виде довольно сложных вычислительных задач. Например, необходимо, чтобы взлом паролей доступа требовал от хакеров неадекватно больших промежутков времени и / или вычислительных мощностей.

8. Минимизация дублирования. Предусматривает минимизацию идентичных процедур. Этот принцип информационной безопасности заключается в том, что в системе информационной безопасности не должно быть общих для нескольких пользователей процедур, таких как введение пароля. В этом случае масштаб возможной хакерской атаки будет меньше.

Построение по приведенным принципам системы информационной безопасности должно быть настроено на достижение определенных целей, специфика которых будет во многом определять как структуру системы, так и основные параметры ее функционирования.

Основными целями достижения высокого уровня информационной безопасности является обеспечение конфиденциальности, целостности, доступности, достоверности и неотказуемости информации.

Главными этапами построения политики информационной безопасности являются: [2]

1. Регистрация всех ресурсов, которые должны быть защищены;
2. Анализ и создание перечня возможных угроз для каждого ресурса;
3. Оценка вероятности появления каждой угрозы;
4. Принятие мер, которые позволяют экономически эффективно защитить информационную систему.

Большинство специалистов в области защиты информации считают, что информационная безопасность поддерживается на должном уровне, если для всех информационных ресурсов системы поддерживается соответствующий уровень конфиденциальности (невозможности несанкционированного получения любой информации), целостности (невозможности преднамеренной или случайной ее модификации) и доступности (возможности оперативно получить запрашиваемую информацию).

Можно выделить следующие подсистемы эффективной защиты информации на предприятии: [4]

1. Антивирусная защита шлюзов входа в Интернет, серверов с данными, персональных рабочих компьютеров, централизованного управления.
2. Управления контролем доступа и идентификацией в информационной системе.
3. Межсетевое экранирование, которое обеспечивает безопасность меж сетевого взаимодействия через программные и программно-аппаратные межсетевые экраны.
4. Криптографическая защита, гарантирующая конфиденциальность передачи данных с помощью алгоритмов шифрования.
5. Обеспечение целостности программной среды и информации путем использования соответствующих средств для контроля и фиксации состояния программного комплекса, управления хранением данных для резервного копирования и архивирования.
6. Защита от инсайдеров, контролирующая действия нарушителей, которая реализует информационную безопасность при управлении доступом и регистрации.

7. Защита систем управления базами данных.

8. Обнаружение вторжений и попыток несанкционированного доступа к информационным ресурсам предприятия. Подсистема обеспечивает реализацию защитных мероприятий по противодействию атакам хакеров и распространению спама.

9. Защита мобильных устройств.

10. Мониторинг событий информационной безопасности, которая позволяет своевременно выявлять угрозы информационной системе и оперативно реагировать на них.

Сегодня специализированные фирмы предлагают широкий спектр средств защиты информационных систем с учетом их стоимости и функциональных возможностей. Наиболее приемлемым подходом при выборе того или иного варианта является соблюдение принципа «разумной достаточности», суть которого заключается в том, что определяющими при проектировании политики информационной безопасности должны быть: размер предприятия, его ресурсные и финансовые возможности, текущий уровень информационной безопасности, стадия функционирования фирмы.

Постоянная работа в сфере поддержки информационной безопасности на должном уровне является необходимым условием эффективности предпринимательской деятельности. [3]

В то же время безопасность информационной системы следует рассматривать как важную составляющую общей безопасности предприятия. В этом плане стоит взять для примера успешные практики зарубежных компаний, где защита информации предполагает не только наличие программных продуктов, но и использование специальных протоколов и процедур, направленных на обеспечение всей безопасности – криптография, администрирование, механизмы идентификации и др.

Кроме того, практически у каждой компании есть документ, регулирующий политику безопасности, и информационная безопасность является составной частью общей системы.

Целью защиты информации должно быть сохранение ценности информационных ресурсов для их владельца. Исходя из этого, непосредственные меры защиты направляют не столько на сами информационные ресурсы, сколько на сохранение определенных технологий их создания, обработки, хранения, поиска и предоставления пользователям. Эти технологии должны учитывать особенности информации, которые делают ее ценной, а также давать возможность пользователям различных категорий эффективно работать с информационными ресурсами.

Таким образом, проведенные исследования особенностей формирования и развития системы обеспечения информационной безопасности позволяют сделать следующие выводы:

Формирование системы информационной безопасности является сложным управленческим процессом, который требует использования системного и комплексного подходов к управлению.

Руководителям предприятий следует осознать уровень уязвимости и подойти к решению проблемы безопасности с должным вниманием.

Для успешного внедрения эффективной системы информационной безопасности необходимо соответствующее методическое обеспечение этого процесса.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Алиева, М. Ф. (2012). Информационная безопасность как элемент информационной культуры. Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология, (4), 97-102.

2. Бирюков, А.А. Информационная безопасность: защита и нападение / А.А. Бирюков. - М.: ДМК Пресс, 2013. - 474 с

3. Грошева Екатерина Константиновна, & Невмержицкий Павел Иванович (2017). Информационная безопасность: современные реалии. Бизнес-образование в экономике знаний, (3 (8)), 35-38.

4. Дзевань А.П., & Мануйлов Е.Н. (2017). Информационная безопасность: экзистенциальные аспекты и сетевые практики., 2 (33), 42-53.

УДК 621.3

Капар Кайнар

Студент магистратуры кафедры разработки и эксплуатации газовых и нефтегазоконденсатных месторождений

Уфимский государственный нефтяной технический университет

(Россия, г. Уфа)

**ОПТИМАЛЬНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ СКВАЖИН СИСТЕМЫ ППД
НА ЗАЛЕЖИ С ЛИНЕЙНЫМИ РАЗЛОМАМИ**

В работе построена модели размещения рядов нагнетательных и добывающих скважин на залежи с линейными разломами, характеризующая зависимость нефтеотдача от расположения рядов скважин. При помощи программы TEMPEST анализированы результаты разных размещений и установлен самое эффективное размещение рядов скважин.

Ключевые слова: размещение скважин, системы ППД, линейный разлом, нефтеотдача.

Системы ППД является самым обычным и эффективным методом в эксплуатации нефтяных месторождений, в том числе, размещение скважин играет важную роль в повышении эффективности добычи нефти. Особенно при разработке залежи с линейными разломами, при этом часто фронт заводнения двигается под воздействием направления разлома, поэтому оптимизация размещения рядов нагнетательных и добывающих скважин на залежи с линейными разломами является одной из самых важных проблем. [1]

В работе используемая программа TEMPEST, была создана модель ППД на залежи с линейными разломами для оптимизации нефтедобычи при разном размещении рядов скважин. Рассмотрены четыре варианта: 1) размещение ряда нагнетательных скважин перпендикулярно к линейному разлому, 2) размещение ряда нагнетательных скважин на разломе, 3) размещение ряда добывающих скважин на разломе, 4) размещение ряда нагнетательных скважин параллельно к линейному разлому.

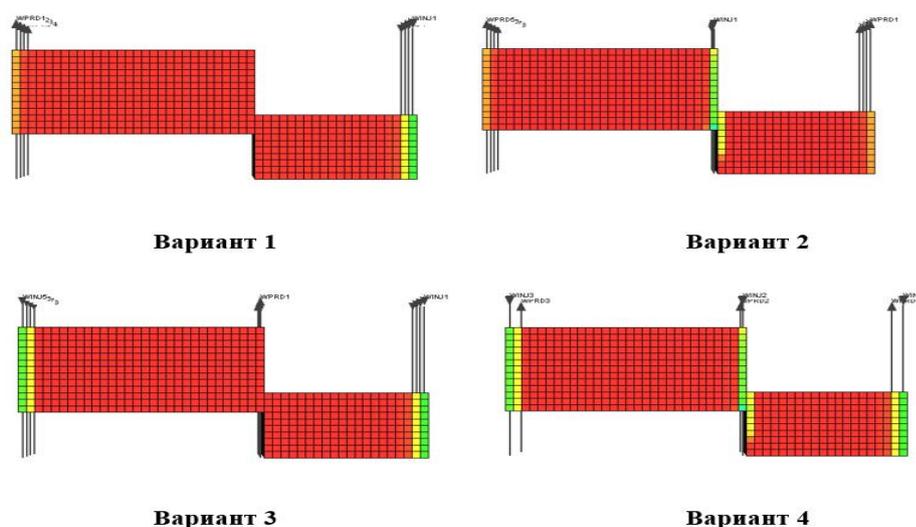


Рис. 1. Варианты размещения рядов скважин с линейным разлом

В результате моделирования и сопоставления эффективности добычи выявлено, что размещение ряда нагнетательных скважин перпендикулярно к линейному разлому позволяет получить более высокую отдачу нефти чем другие варианты.

Показано, что размещение ряда нагнетательных скважин параллельно к линейному разлому получает наименьшую величину отдачу нефти.

Увеличение давления нагнетания во четвертом варианте позволяет повысить отборы нефти, однако приводит к более быстрому обводнению скважин и незначительному снижению КИН. [2]

Таблица 1 – Результаты нефтеотдачи разных вариантов размещений рядов скважин

Вариант	Давление пласта, Мпа	Нефтеотдача %	Газоотдача %
1	9,362	78,9	77,2
2	4,536	72,3	82,5
3	3,996	73,5	85,9
4	2,483	61,2	87,7

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Борисов Ю.П. Особенности проектирования разработки нефтяных месторождений с учетом их неоднородностей / Ю.П. Борисов, З.К. Рябинина, О.В. Воинов. – М.: НЕДРА, 1976. - 259 с.

2. Владимиров И.В., Бакиров И.И. К вопросу о размещении добывающих и нагнетательных скважин в нефтяных залежах с протяженными зонами разуплотнения коллектора. // журнал нефтепромысловое дело. 2017. ISSN: 0207-2351.

УДК 001.51

Кирьянова Екатерина Андреевна

Магистр

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент кафедры экономической кибернетики

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

МЕТОДЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО АНАЛИЗА ДАННЫХ

В статье предоставлен обзор различных методов интеллектуального анализа данных, доступных для моделирования поведения. Рассмотрены основные концептуальные положения или принципы, позволяющие сформировать единую теоретическую базу построения систем интеллектуального анализа данных как инструмента управления.

Ключевые слова: интеллектуальный анализ данных, метод классификации? SQL, дерево решений, набор данных, источник данных.

Развивающиеся информационные технологии увеличивают объем и уровень сложности хранимых информационных баз данных. В ходе чего, происходит ситуация когда с помощью традиционных методов анализа, образованных на теории информационного поиска и математической статистике, сложно извлечь нужную информацию. По этому, возникает надобность в автоматизированном анализе данных больших объемов. Для этого применяют системы интеллектуального анализа данных (ИАД), которые выявляют нетривиальные, скрытые, содержательные закономерности в больших объемах сложно структурируемых данных. ИАД связывает разные технологичные знания с совокупностью методов, присоединяя статистический анализ, методологию машинного обучения и искусственного интеллекта, поиск информации, технологичного построения и организованного построения хранилищ и баз данных, а также методов визуализации информации и модельной верификации. Эти технологии и методы в системах ИАД используются для решения классификационных, прогнозируемых задач, кластерного анализа, поиска подключений, выявления трендов и т.д.

ИАД можно выполнить с обычными системами баз данных и простыми инструментами, созданными собой, или с использованием готовых пакетов программного обеспечения. Сложный ИАД основывается на алгоритмах и прошлом опыте, которые определены с помощью существующего программного обеспечения и пакетов, с различными методами и специализированными инструментами.

Сейчас возможна работа с большими наборами данных и кластерной/крупномасштабной обработкой данных, которые позволяют делать еще более сложные результаты интеллектуального анализа данных по сопоставлениям данных и группам. Сегодня доступны совершенно новые комбинированные системы хранения и обработки данных, включающих спектр инструментов и систем.

Можно рассматривать самые различные наборы данных, с традиционными базами данных SQL, необработанными текстовыми данными, с наборами "ключ/значение" и документальной базой. Кластерные базы данных, такие как Couchbase Server, Hadoop, CouchDB и Cassandra, предоставляют доступ и хранят данные такими способами, которые не отвечают обычной табличной структуре.

Основные методы, которые применяются для ИАД, описывают тип анализа и операцию по восстановлению данных. К сожалению, разные компании и решения не всегда используют одни и те же термины, что усугубляют заблуждение и вероятную сложность.

Изучая более одного атрибута или класса, можно сгруппировать отдельные элементы данных вместе, чтобы получить структурированное заключение. При кластеризации на простом уровне, используется

один или несколько атрибутов в качестве исходных данных для определения кластера схожих результатов. Кластеризация подходит при определении разной информации, так как она коррелируется с прочими примерами, и можно увидеть, где подобию и диапазоны сходятся между собой.

Обширная тема прогнозирования простирается от предугадывания отказов компонентов оборудования до выявления мошенничества и даже прогноза доходов компании. Используя с другими методами ИАД, прогнозирование предполагает анализ тенденций, сопоставление с моделью, классификацию и отношения. Анализируя исходные данные, прошлые события или экземпляры, можно прогнозировать будущее [3, с. 85].

Последовательные модели часто применяются для анализа долгосрочных данных, - это метод выявления тенденций, или систематичных повторений схожих событий.

Дерево решений связано с большинством других методов (главным образом, классификации и прогнозирования). Его используют либо для критериев отбора или для поддержки определения некоторых данных в рамках общей структуры. Дерево решений начинается с простого вопроса, который имеет более двух вопросов. Каждый ответ приводит к следующему вопросу, классифицируя и идентифицируя данные.

Сам ИАД основывается на построении подходящей модели и структуры, которые используются для обработки, выявления и создания нужной информации. Информация структурируется и организуется в соответствии с форматом, позволяющим выполнять ИАД с максимально эффективной моделью.

Наиболее легким из всех подходов служит опора на базы данных SQL. SQL (и соответствующая структура таблицы) хорошо понятен, но строение и формат информации не игнорируется. Например, при исследовании поведения пользователей по любым данным в модели данных SQL (и ИАД в целом) существуют два основных формата, которые можно использовать: транзакционный и поведенческо-демографический.

Теперь моделирование - это составная доля общих подходов, которые характерны для современных информационных технологий. Значительно то, что моделирование позволило объединить неформальное и формальное мышление, а также сочетать способность ЭВМ во много раз эффективнее делать арифметические операции, отслеживать логику с удивительными качествами человеческого интеллекта - интуицией, способностью к ассоциациям. [5, с.143]

Развивающиеся методы интеллектуального анализа данных, которые реализованы в очертании общей информационной системы, усиливают обоснованность принимаемых при управлении решений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Дворецкий С.И. Моделирование систем: учебник для студ. высш. учеб. заведений / С.И. Дворецкий, Ю.Л. Муромцев, В.А. Погонин, А.Г. Схиртладзе. – М. : Издательский центр «Академия», 2009.-320с.
2. Афонин В. В. Моделирование систем.: учеб. практ. пособие для студ. / В.В. Афонин, С.А. Федосин – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2010. - 231с.
3. Васильева Л.Н. Моделирование микроэкономических процессов и систем.: учеб.для вузов / Л.Н. Васильева, Е.А. Деева – М. : КноРус, 2011 .- 400с.
4. Советов Б.Я., Яковлев С.А. Моделирование систем: Учебник для вузов – 4-е изд. – М.: Высш. шк., 2010. – 343с.
5. Колесов Ю.Б. Моделирование систем. Объектно-ориентированный подход : учеб. пособие для вузов / Ю.Б. Колесов, Ю.Б. Сениченков - СПб. : БХВ-Петербург, 2006. - 192с.

УДК 004.045**Кирьянова Екатерина Андреевна**

Магистр

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент кафедры экономической кибернетики

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

СТРУКТУРНЫЙ И ОБЪЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОДЫ К ПРОЕКТИРОВАНИЮ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

В данной статье рассмотрены два основных способа проектирования, а также ряд характеристик структурного и объектно-ориентированного подхода. Рассмотрены классы и объекты ортогональных иерархий и выявлены основные типы отношений между классами.

Ключевые слова: декомпозиция, объектно-ориентированные системы, структурное проектирование, типы отношений.

Большинство программных продуктов, используемых в обыденной жизни, построены на моделях реальных объектов, систем или процессов. При разработке программных систем существует два основных способа проектирования, базирующихся на разных принципах декомпозиции. Первый способ - это структурное проектирование, которое базируется на алгоритмической декомпозиции, второй - объектно-ориентированное проектирование, основанное на объектно-ориентированной декомпозиции. При алгоритмической декомпозиции система разбивается на элементарные подсистемы, каждая из которых выполняет определенный шаг общего алгоритма. Объектная декомпозиция основное внимание уделяет объектам, каждый из которых моделирует поведение и свойства определённого объекта реального мира.

Считается, что при использовании объектно-ориентированного подхода мы получаем ряд преимуществ: Объектная декомпозиция уменьшает размер программных систем за счет повторного использования общих механизмов, что приводит к существенной экономии выразительных средств. Объектно-ориентированные системы более гибки и проще эволюционируют со временем, потому что их схемы базируется на устойчивых промежуточных формах. Действительно, объектная декомпозиция существенно снижает риск при создании сложной программной системы, так как она развивается из меньших систем, в которых мы уже уверены. Более того, объектная декомпозиция помогает нам разобраться в сложной программной системе, предлагая нам разумные решения относительно выбора подпространства большого пространства состояний.

Практика показывает, что время разработки и размер кода действительно сокращаются. Но с другой стороны существуют дополнительные накладные расходы, связанные с затратами на пересылку сообщения от одного объекта к другому. Согласно статистике, на вызов метода требуется в 1.75 - 2.5 раза больше времени, чем на вызов процедуры. Кроме того, потеря производительности происходит из-за большого количества наследуемого кода. Так же проблемой является динамическое размещение и удаление объектов, поскольку выделение памяти из кучи вызывает дополнительные вычислительные расходы. Но обычно положительные свойства объектно-ориентированных систем нивелируют недостатки, описанные выше, и производительность программы, написанной с использованием объектно-ориентированного подхода чаще выше, чем у её аналога написанного при помощи структурного.

На практике любую сложную систему можно представить в виде двух ортогональных иерархий одной системы: классов и объектов. Классом будет являться набор некоторых объектов, имеющих общую структуру и поведение. Класс может являться объектом, но объект не является классом, объект - это экземпляр класса. Объектов в сложной системе гораздо больше, чем классов, причем на довольно высоких уровнях абстракции будут появляться объекты, которые не будут входить в классы, например, графический интерфейс пользователя в целом. При попытке использования данной абстракции в качестве класса мы потеряем возможность повторного использования и наследования. Классы, также как и объекты, не существуют изолированно, они довольно часто вступают в отношения друг с другом.

Выделяют три основных типа отношений между классами.

Первый, называемый “is-a” или «обобщение/специализация», характеризуется наличием какого-то подкласса, являющегося частным случаем какого-то более общего класса. Например, подкласс кошки является частью класса животные.

Второй, называемый “part of” или “целое/часть”, используется тогда, когда какой-то объект является частью другого объекта, хвост является частью кошки.

Третий тип - это смысловое отношение или ассоциации. Кошка ассоциируется с домом, потому что является домашним животным. И иерархия классов, и иерархия объектов является многоуровневой, причем классы и объекты более высокого уровня строятся из более простых. Это позволяет разрабатывать довольно сложные системы по частям, выполняя декомпозицию системы поэтапно. На первом этапе - выполняется декомпозиция всей системы, а на последующих - выполняется декомпозиция объектов предыдущего этапа как подсистем. Процесс декомпозиции должен быть прекращен тогда, когда получены объекты, которые довольно просто могут быть реализованы.

Несмотря на свою сложность в освоении, объектно-ориентированная декомпозиция необходима, поскольку позволяет отойти от традиционных методов структурного программирования, предоставляя ряд преимуществ, и давая возможность решать задачи построения довольно сложных систем, которые в структурной декомпозиции представлялись не решаемыми.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гинзбург В. М. Проектирование информационных систем в строительстве. Информационное обеспечение; Издательство Ассоциации строительных вузов - Москва, 2008. - 368 с.
2. Мидоу, Ч. Анализ информационных систем; Прогресс - Москва, 1977. - 400 с.
3. Ослэндер Д. М., Риджли Дж. Р., Ринггенберг Дж. Д. Управляющие программы для механических систем. Объектно-ориентированное проектирование систем реального времени; Бинум. Лаборатория знаний - Москва, 2009. - 416 с.
4. Советов Б. Я., Водяхо А. И., Дубенецкий В. А., Цехановский В. В. Архитектура информационных систем; Академия - Москва, 2012. - 288 с.

УДК 004.732

Кучина Ангелина Сергеевна

Студент 1 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакский филиал БашГУ
(Россия, г. Стерлитамак)

Рафикова Венера Мунировна

к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерского учета и аудита»
Стерлитамакский филиал БашГУ
(Россия, г. Стерлитамак)

БЕЗОПАСНОСТЬ ЛОКАЛЬНЫХ СЕТЕЙ

Сегодня привычным инструментом коммуникаций являются компьютерные сети, что вызывает необходимость обеспечения их безопасности, в связи с чем в статье рассматриваются возможные угрозы и средства обеспечения безопасности локальных сетей.

Ключевые слова: локальная сеть, безопасность, угрозы информационной безопасности, программные средства защиты.

Настоящее время характеризуется большим количеством числа компьютеров, которыми мы пользуемся как дома, так и на работе. Компьютеры, связанные между собой с помощью особых каналов, предназначенных для распространения информации и налаживания коллективного доступа к использованию данных, называются компьютерной сетью. В зависимости от удаленности узлов можно выделить следующую классификацию компьютерных сетей: локальная (до 10 км), городская (до 100 км), глобальная (100-1000 км) и Internet (более 1000 км). Таким образом, для соединения близко находящихся компьютеров пользуются локальная сеть (ЛС), которая нашла широкое применение на самых разных предприятиях и в учебных заведениях [1].

Способности локальных сетей заключаются в сборке, передаче и обработке данных в пределах отдела, здания или фирмы. А к их преимуществам относится разделение ресурсов, дающее возможность пользоваться ими с явной экономией как времени, так и пространства, и разделение данных, которое позволяет иметь единый доступ к базам данных.

Одной из основных проблем в ЛС является обеспечение их безопасности. Но, необходимо понимать, что безопасность представляет собой совокупность мер технического, организационного и административного плана, которым требуется регулярная проверка. Не менее важно, что в систему безопасности всегда включены и люди. Поэтому сеть нельзя считать безопасной при отсутствии доверия к персоналу, который с ней работает. Кроме того, абсолютная безопасность локальной сети недостижима в принципе, поскольку даже если к ней допущено крайне ограниченное число доверенных пользователей, существует вероятность, что и среди них отыщется «слабое звено».

Нынешние сетевые операционные системы во многом уже полностью защищены от атак и угроз несанкционированного доступа к ресурсам. Но, бывают случаи, когда даже такая защита становится уязвимой, а программные продукты для защиты информации не срабатывают. Поэтому возникают проблемы необходимости в создании дополнительных аппаратных средств (антивирусные программы, устройства шифрования протокола, брандмауэры, сетевые экраны, фильтры и т. д.) и программных средств (мониторинг сети; антивирусные программы; средства архивации данных; средства идентификации и аутентификации пользователей; криптографические средства; протоколирование и аудит и т.д.) для защиты сетевых ресурсов от несанкционированного доступа или подключения [2].

Вышеперечисленные средства необходимы для устранения угроз информационной безопасности, которые можно разделить следующим образом:

1) Технические угрозы информационной безопасности, к которым относятся:

а) Ошибки в программном обеспечении (ПО). Чем сложнее ПО, тем больше вероятность обнаружения в нем ошибок и уязвимостей. Большая их часть не представляет никакой опасности, но некоторые могут привести к серьезным последствиям. Самым действенным способом предотвращения возможных проблем является своевременная установка обновлений ПО, которые регулярно выпускаются производителями программного обеспечения.

б) DoS и DDoS-атаки. Denial Of Service (отказ в обслуживании) — особый тип атак, направленный на выведение сети или сервера из работоспособного состояния и DDoS (Distributed Denial Of Service) — атака, перегружающая канал трафиком и мешающая прохождению, а зачастую и полностью блокирующая передачу по нему полезной информации.

в) Компьютерные вирусы и троянские кони, которые все реже встречаются в чистом виде, и чаще интегрируются с сетевыми червями. Они используют для своего распространения электронную почту, уязвимость в ПО или их совокупность, выполняют функции удаленного управления, похищения информации и использования зараженной системы для дальнейшего своего распространения.

г) Анализаторы протоколов и «снифферы», в группу которых входят средства перехвата, передаваемых по сети данных, передающихся по сети в открытом виде, что позволяет злоумышленнику внутри локальной сети перехватить их.

д) Технические средства съема информации, к которым относятся: жучки, различные мини-камеры, звукозаписывающие устройства и т.д. Данная группа используется в повседневной жизни намного реже вышеперечисленных, так как, кроме наличия спецтехники, требует доступа к сети и ее составляющим.

2) Угрозы информационной безопасности, связанные с человеческими факторами, к которым относятся:

а) Уволенные и недовольные сотрудники, которые могут иметь разрешенный доступ к конфиденциальной информации. Они оставляют «черные ходы» для последующей возможности злонамеренного использования ресурсов, похищения конфиденциальной информации и т. д.

б) Промышленный шпионаж, который является самой сложной категорией. Ведь если ваши данные интересны кому-либо, то этот кто-то найдет способы достать их.

в) Халатность является самой обширной категорией злоупотреблений, которая начинается с не установленных вовремя обновлений и заканчивается несанкционированными модемами для выхода в Internet, в результате чего злоумышленники получают открытый доступ в хорошо защищенную сеть. Защита от данной угрозы состоит в ежедневном контроле всех сотрудников и проверке их рабочих мест.

г) Низкая квалификация, которая не позволяет пользователю понять, с чем он имеет дело, а также определить, какая информация является действительно конфиденциальной, а какую можно разглашать. Выходом из данной ситуации является обучение пользователей, создание соответствующих документов и повышение квалификации.

Очень важно проводить различные мероприятия, позволяющие снизить возможные или уже нависшие угрозы. К ним относятся:

1) Обеспечение физической безопасности. Т.е. доступ во все серверные комнаты должен быть предоставлен ограниченному числу сотрудников, а точки доступа должны быть максимально скрыты.

2) Обеспечение внешней безопасности, предполагающее использование маршрутизатора, который фильтрует исходящие и входящие потоки. Все устройства, подключенные к сети будут иметь доступ в интернет, но доступ из интернета к устройствам блокируется.

3) Разграничения в ролях администраторов и пользователей, предполагающее, что все сотрудники компании, вне зависимости от должности должны понимать и главное соблюдать правила информационной безопасности.

4) Антивирусная защита, являющаяся главным рубежом защиты корпоративной сети от внешних атак и минимизирующая проникновения в сеть вирусов.

5) Установка актуальных обновлений программного обеспечения.

6) Защита сети через виртуальные частные сети VPN.

7) Безопасность корпоративной почты, которая достигается использованием спам списков, анализом вложения письма и определением массовости письма.

Таким образом, в настоящее время важно быть уверенным в защищённости локальной сети и вовремя выявить возможные угрозы. Знание которых совместно с уязвимыми местами защиты, которые эти угрозы обычно эксплуатируют, необходимо для выбора наиболее экономичных средств обеспечения безопасности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Орловская Л.А., Поначугин А.В. Локальные вычислительные сети // Научное сообщество студентов XXI столетия. технические науки: сб. ст. по мат. XLII междунар. студ. науч.-практ. конф. — 2016. - №5(41). URL: [https://sibac.info/archive/technic/5\(41\).pdf](https://sibac.info/archive/technic/5(41).pdf) (дата обращения: 20.04.2018).

2. Аббаров Р. Д., Курязов Д. А. Информационная безопасность в компьютерных сетях // Молодой ученый. — 2016. — №9.5. — С. 10-12. — URL <https://moluch.ru/archive/113/29719/> (дата обращения: 20.04.2018).

УДК 62

Парфенова Ирина Дмитриевна
студент 4 курса, факультет «Химическая технология»
Муромский институт (филиал)
Владимирского Государственного университета
(Россия)

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА БУЯ СВЕТОДЫМЯЩЕГО «БСД-02М»

Развитие пиротехнических средств шло по пути подбора составов и регулирования их действия на основе, главным образом, опытных данных. Появились такие средства воспламенения, как фитили, стопин и др.; зажигательные средства выбрасывались с помощью пороха. Позднее применялись специальные ракеты и другие изделия боевой пиротехники. Их рассмотрение обогатит теоретические познания о производственной технике.

Ключевые слова: пиротехническая промышленность, буй, производство.

Ведение современного боя в ночное время вызывает необходимость в различных осветительных средствах; из них наиболее важны осветительные снаряды. Имеются специальные пиротехнические осветительные составы, дающие настолько мощные источники света, что при них возможно производить ночью фотосъемку.

Безопасность на воде также во многом важна, поэтому используют изобретение относящееся к приборостроению, а именно к созданию средств спасения на воде, устройств крепления спасательных кругов, плотов с использованием сигнальных устройств. Главная их цель заключается в указании точного месторождения с целью эвакуации и оказания неотложной помощи.

Одним из наиболее распространенным средством спасения на воде, является буй светодымящий «БСД-02М». Для обеспечения безопасности на воде устанавливают светодымящие буй. В качестве примера можно рассмотреть буй светодымящий БСД-02 (БСД-М, БСД-М2). Такой буй предназначен для обозначения места нахождения спасательного круга как в ночное, так и в дневное время, путем подачи светового и оранжевого дымового сигналов. Буй соответствует требованиям Международного кодекса по спасательным средствам и Правилам Российского морского регистра судоходства.

Буй светодымящий "БСД-02" предназначен для указания светом и дымом оранжевого цвета местоположения спасательного круга, брошенного за борт. Буй сигнальный сбрасывается за борт вместе с кругом. Обеспечивает обнаружение в светлое и в темное время суток, благодаря силе света не менее 2 кнд.

Дым равномерно производится на протяжении 15 минут и более. Для безопасности запуска предусмотрена задержка начала дымообразования, около 6-10 секунд. Буй крепится на кронштейне при помощи пружинного фиксатора. Автоматически запускается при падении в воду вместе со спасательным кругом.

Повышенные пожаро- и взрывоопасность производства принуждают к созданию безопасных технологий, позволяющих исключить наличие опасных факторов, в первую очередь, для рабочего персонала. При подробном рассмотрении всей производственной цепочки выявляются особо «слабые» места, требующие технических и технологических решений с целью обезопасить непосредственно производственный процесс [1].

Обеспечения безопасности можно добиться путем максимального исключения участия людей в процессе производства, начиная с приготовления взрывчатых веществ и заканчивая снаряжением дымовой шашки, а также исключением вредных факторов, таких как пыление и взрывоопасность продуктов.

В настоящее время в технологических процессах производства продукции специального назначения присутствуют такие особо опасные ручные операции, как «дозирование ПС», «дозирование ВС», «дозирование терочного состава», «вытряхивание незапресованного состава из

сборок», «прессование состава», «насыпание состава в чашечки», «проверка групповых и индивидуальных навесок». Такие примитивные технологии не только создают опасность для персонала и сохранения инженерной инфраструктуры производства, но и не позволяют повысить эффективность производства и создают условия для срыва заданий государственного оборонного заказа.

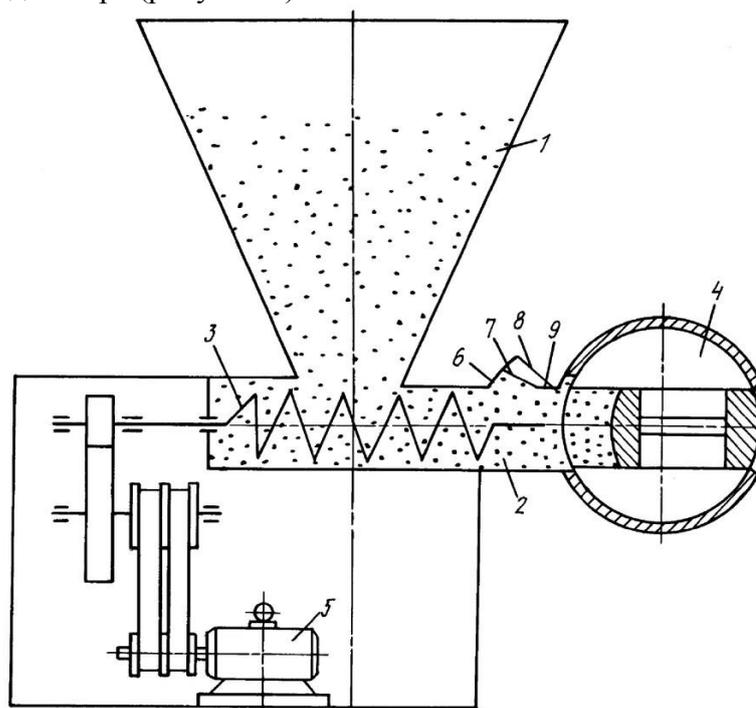
Кроме того, несовершенство технологических операций существенно влияет на стабильность ключевых характеристик срабатывания ПС: амплитудно-временных и пространственно-временных характеристик выходного импульса и их инициирующей способности. При огромной работе по механизации и автоматизации производства БСД-02М и выводе работающих из опасных зон исключить «технологические аварии» до сих пор не удается. Статистика «технологических аварий» показывает случайный характер, не поддается систематизации и характеризуется понятием «производственный риск» - вероятность убытков или дополнительных издержек, связанных со сбоями или остановками производственных процессов, нарушением технологии выполнения операций. Этот вид риска наиболее чувствителен к изменению намеченных объемов производства и реализации продукции, плановых материальных и трудовых затрат, к изменению цен, браку, дефектности изделий и т. п.

Законодательные и нормативные требования по управлению риском на промышленном предприятии сводятся к следующим положениям:

- осуществление предупредительных мер, направленных на снижение рисков и повышение безопасности производства;
- проведение мероприятий по ограничению масштабов возможных последствий аварий и других неблагоприятных событий;
- создание необходимых материальных и финансовых резервов для ликвидации последствий аварий;
- страхование ответственности за причинение вреда третьим лицам и окружающей среде.

Следовательно, основной упор в государственной политике по управлению риском делается на осуществление различных предупредительных организационно-технических мероприятий, а также мер, позволяющих ограничить меры ущерба при наступлении чрезвычайных ситуаций.

Для снижения «технологических аварий» при выполнении операций дозирования составов и прессования предложено произвести замену операции ручного дозирования на автоматическую за счет внедрения автоматического дозатора (рисунок 1).



1-дозировующий диск; 2 - мерная емкость; 3 - буртик; 4 - вал; 5 – зубчатое колесо; 6 – бункер; 7 – выпускной патрубок; 8 – неподвижный диск; 9 – выпускное отверстие;

Принцип работы дозатора заключается в следующем: дозируемый материал засыпается в бункер 6. От привода вал 4 через зубчатое колесо 5 получает вращение и, поворачиваясь в подшипниках 11 относительно корпуса 10, приводит в движение дозирующий диск 1. При его вращении мерная емкость 2 заполняется дозируемым материалом. При выходе из-под выпускного патрубка 7 дозируемый материал деформируется под воздействием трения поверхности неподвижного диска 8 и мерной емкости 2. Так как отношение высоты мерной емкости 2 к ее диаметру составляет от 0,3 до 0,5, то дозируемый пиротехнический состав будет заполнять весь объем мерной емкости 2 и в процессе деформации состава будут отсутствовать транспортные потери, снижая величину систематических погрешностей при загрузке и транспортировке пиротехнического состава и повышая надежность его работы. После транспортировки доза материала выгружается из мерной емкости 2 через щелевидное отверстие 9.

Так как ширина отверстия 9 меньше наружного диаметра буртика 3 и больше внутреннего диаметра мерной емкости 2, то происходит надежная выгрузка дозы при прохождении мерной емкости 2 вдоль щелевидного отверстия 9.

Изменение величины дозы осуществляется путем замены мерных емкостей 2 в дозирующем диске 1. Компенсация изменения высоты мерной емкости 2 при изменении величины дозы производится путем вертикального перемещения выпускного патрубка 7 вдоль бункера 6. Так как величина буртика 3 равна разности высоты мерной емкости 2 и толщины дозирующего диска 1, то это обеспечивает нахождение поверхности дозирующего диска 1 и мерных емкостей 2 в одной плоскости, что совместно с условием установки буртиком вниз гарантирует их надежную работу [2].

Таким образом, предлагаемое дозирующее устройство позволяет повысить точность дозирования, надежность и безопасность дозирования сыпучих материалов и улучшить условия труда персонала.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Vitthalrao B. Khyade, Hydraulic Fracturing; Environmental Issue; World scientific news, EISSN 2392-2192, WSN 40 (2016) 58-92
2. Ground Water Protection Council; ALL Consulting (April 2009) (PDF). Modern Shale Gas Development in the United States: A Primer (Report). DOE Office of Fossil Energy and National Energy Technology Laboratory. pp. 56-66. DEFG26-04NT15455.

УДК 62

Шиганова Марина Викторовна

Студент 3 курса, Факультет Естественных Математических и Компьютерных Наук,
НГПУ им. К. Минина
(Россия, Нижний Новгород)

Романова Наталья Анатольевна

Студент 3 курса, Факультет Естественных Математических и Компьютерных Наук,
НГПУ им. К. Минина
(Россия, Нижний Новгород)

Гусев Вадим Владимирович

Студент 3 курса, Факультет Естественных Математических и Компьютерных Наук,
НГПУ им. К. Минина
(Россия, Нижний Новгород)

Христофоров Роман Петрович

Студент 3 курса, Факультет Естественных Математических и Компьютерных Наук,
НГПУ им. К. Минина
(Россия, Нижний Новгород)

КОНЦЕПЦИЯ WEB 3.0. В МИРЕ ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА

Термин Web 3.0 впервые появился пару лет назад как определение современного поколения Web, следующего за эрой social networks. Идеи и гипотезы, формирующие данную концепцию, на первый взгляд кажутся невероятными, однако уже сейчас проходит их активная практическая реализация, как в области развития сети Интернет в целом, так и в области электронной коммерции в частности. В связи с этим изучение и раскрытие данной темы видится нам необходимым.

Ключевые слова: Интернет, WEB 3.0.

В 2018 году создано немало число подходов, объясняющих генезис понятия Web 3.0. Эти концепции принято разделять на три сущностные группы: технические (отражающие материально-техническую среду и стандарты Web 3.0), технологические (описывающие применяемые в Web 3.0 новые технологии) и философские (объясняющие общий алгоритм функционирования бизнес-процессов в среде Web 3.0 не учитывая используемой технологии или же минимизируя ее описание).

Концепция Web 3.0 в мире электронного бизнеса в наше время отождествляется с понятием «smart commerce» – умной коммерции. Под ней, как правило, понимается уже ставшая известной социальная коммерция и IoT. Социальная коммерция – явление гораздо более распространенное в силу того, что имитация социальных практик и персонализация интерфейсов являются одними из передовых направлений развития информационных технологий. Отличительной чертой социальной коммерции является активное вовлечение пользователей в процесс создания пользовательского предложения. Она основывается на следующих базовых принципах: пользователи склонны к большему доверию к потребительскому предложению, созданному под влиянием отзывов реальных людей, имеющих прикладной опыт потребления товара или услуги. Кроме того, вероятность успешной транзакции растет, если мнение исходит от близкого или просто знакомого человека. Однако, учитывая рост инвестиций в исследование IoT, становится ясно, что будущее «e-commerce» лежит в спектре формирования контента не потребителями, а самими продуктами или услугами, что является основной идеей технологии интернета вещей.

Тремя главными технологиями, приближающими организации в сфере электронного бизнеса к успешному функционированию в эру Web 3.0, являются:

- Микроконтроллеры, запрограммированные в соответствии с пользовательскими потребностями;

- QR-коды;
- Микроблоггинг.

Данные элементы принадлежат к различным областям информационных технологий, но именно они, в той или иной степени, будут внедрены в основные бизнес-процессы технологических компаний для сохранения конкурентного преимущества в эру Web 3.0. Так, программируемые пользователем микроконтроллеры, могут применяться не только для новейших разработок в сфере аппаратного и программного обеспечения, но и для совершенствования технологической включенности процессов в работу механизмов электронной коммерции. Так как микроконтроллер содержит механизмы сбора данных из внешней среды и систему обмена информацией по каналам связи, эти приборы могут применяться для усиления внимания за ситуацией в пунктах выдачи продуктов и при их доставке (например, для характеристики загруженности сотрудников, не обеспеченных корпоративными устройствами). Это поможет коренным образом и с минимальными издержками усовершенствовать функционирование тех участков в цепочке электронного бизнеса, которые в силу особенности отрасли, ведутся оффлайн.

Применение микроблогов помогает развитию бизнеса в области Web 3.0. При этом, разговор здесь ведется не о блогах, генерируемых пользователями, а о микроблогах, создаваемых вещами. Мысль о создании сообщений фиксированной длины, вместе с применением технологии программируемых пользователем микроконтроллеров порождает для контрагента в сфере электронного бизнеса способность в режиме онлайн обрабатывать информацию от «товара». Данная технология применима в вопросах доставки продуктов оффлайн на внушительные расстояния. Используя этот метод, организация-продавец получит возможность предоставить потребителю контроль над доставкой выбранного товара в форме коротких твитов или смс-сообщений. Микроблоги могут помочь расширить зону обслуживания компании и привлечь новых контрагентов из удаленных географических объектов, сократив их уровень непонимания концепции электронной коммерции.

Те компании, которые по тем или иным причинам пока не готовы к внедрению в свою бизнес-модель вышеупомянутых технологий, могут применить уже известную современному пользователю технологию QR-кодов. Идея идентификации продукта по QR-коду и его всестороннее применение в электронном бизнесе не являются новшеством, но эта технология готовит производителей и пользователей к эпохе, когда продукт будет распознаваться без помощи QR-кода, и эта методика будет присутствовать во всех современных смартфонах и иных телекоммуникационных устройствах.

При использовании принципов Web 3.0 в области электронного бизнеса организация может добиться отличных показателей в ряде важнейших бизнес-направлений:

- закупки и поставки;
- реализация и маркетинг;
- управление;
- место на рынке.

При закупках использование концепции Web 3.0 основывается на использовании вышеописанных технологий (микроконтроллеры, микроблоги, QR-коды) для управления трекингом доставляемых продуктов, их объема и качества, контроля текущей ситуации в режиме онлайн в масштабе организации. Благодаря таким инновациям, информация со складов компании (уровень загруженности, количество товара) могут передаваться в корпоративную систему предприятия без участия человека. Таким же образом может осуществляться и другая аналитика актуального состояния с реализацией проактивных программ по формированию новых заказов.

Эти технологии релевантны не только тем организациям в сфере электронной коммерции, которые имеют в собственности свои склады, но и тем, кто осуществляет доставку продукции контрагенту собственноручно или через сторонние организации, так как все вышесказанное актуально и для трекинга поставок.

Объем реализованной продукции может вырасти не только с помощью повышения лояльности к клиентам посредством удобной доставки продукции, но и благодаря совершенствованию схем маркетинга товара, так как в эпоху Web 3.0 и умной электронной коммерции «бизнес меняется вслед за потребителем». В этом случае эта концепция означает доступность формирования точки продаж из любого выбранного контрагентом ресурса (не зависимо от того, является ли ресурс коммерчески

направленным). Данная технология может быть реализована на основе инновационного подхода, где осуществляется генерация контента между вещами и образами вещей в сети Интернет. Графическое изображение товара в Интернете в эру Web 3.0 будет дополняться необходимым количеством данных и перекрестных ссылок для того, чтобы потребитель имел возможность проанализировать всю доступную информацию о характеристиках и функционале товара, приглянувшемуся ему в социальной сети, блоге или на информационном сайте.

После совершения транзакции, сопровождение и сервис в эпоху Web 3.0 также будет основываться на полученных данных и контенте, генерируемым самими продуктами, и дальнейшую расширенную аналитику. Полученные данные добавят возможность получать и обрабатывать оперативную информацию об использовании продукта контрагентом и осуществлять сервисную поддержку без непосредственного участия пользователя. Сведения, получаемые компаниями в наши дни с помощью добровольного интервью, поддержки через call-центр и опросов, будут создаваться автоматически и приобретут лучшую репрезентативность, точность и, как следствие, более лояльный и совершенный сервис.

Принципы Web 3.0 оказывают влияние только на три из четырех компонентов, активно используемых в теории планирования 4P (услуга или товар, торговая точка, реклама). На цену (четвертый элемент) принципы Web 3.0 могут повлиять лишь частично, в результате симбиоза многогранной аналитики, нивелирование рисков за счет улучшения функций закупок и поставок, улучшения лояльности потребителей в результате профессионального контроля сервиса, увеличения числа пунктов продаж и растущей конкурентной борьбы в области электронного бизнеса. Стоит отметить, что в целом расценки на некоторые современные технологий, в той или иной степени помогающих внедрить описанные возможности, будут постепенно сокращаться. Данный факт позволяет спрогнозировать планомерную перестройку инфраструктуры организаций в соответствии со стандартами Web 3.0.

Таким образом, Web 3.0 – следующая Интернет-эпоха. Она отличается всесторонним использованием семантики при атрибуции текста в сети и широкой сегментацией продуктов и услуг. Предприятия в области электронной коммерции, обладающие существенным потенциалом продолжить конкурентную борьбу в эру Web 3.0, имеют вертикальный поиск и клиенто-ориентированную стратегию. Начать консолидацию корпоративных сетей и реинжиниринг бизнес-процессов в соответствии со стандартами Web 3.0 разработчики рекомендуют организациям с активного применения технологии QR-кодов, которые, впоследствии, могут быть дополнены программируемыми пользователем микроконтроллерами и использованием микроблоггинга. Применение этих технологий в сочетании с другими существующими ИТ-услугами позволит завершить кастомизацию в наименьшие сроки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Понятие Web 3.0. [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://therunet.com/articles/1552-что-такое-web-3-0-versii-i-otsenki> (дата обращения 20.05.2018).

2. Революционная технология WEB 3.0. [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.internet-technologies.ru/articles/revolyucionnaya-tehnologiya-web-3-0.html> (дата обращения 20.05.2018).

3. На рассвете Web 3.0 [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <https://medium.com/in-russian/%D0%BD%D0%B0-%D1%80%D0%B0%D1%81%D1%81%D0%B2%D0%B5%D1%82%D0%B5-web-3-0-f0b6e1cf3785> (дата обращения 20.05.2018).

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 33

Андриуца Михаил Михайлович
магистрант Сургутского государственного университета,
направления: «Финансы, денежное обращение и кредит»

Научный руководитель:
Каратаев Алексей Сергеевич
д.э.н., профессор, заведующий кафедрой финансов,
денежного обращения и кредита БУ ВО ХМАО Югры СурГУ

ИНФРАСТРУКТУРА ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В Г. СУРГУТ

В статье рассматриваются основные виды предпринимательской деятельности на территории города Сургут. Раскрывается инфраструктура поддержки субъектов среднего и малого бизнеса на городском, окружном и федеральном уровнях.

Ключевые слова: предпринимательство; поддержка субъектов предпринимательства.

Город Сургут является важнейшим экономическим, индустриальным, административным и культурным центром на территории Ханты-Мансийского автономного округа - Югры. Одной из характерных черт города является многоплановость его хозяйства. В городе успешно развиваются нефтегазовая промышленность, энергетика, геологоразведка, строительство, функционирует развитая городская инфраструктура.

На территории города Сургута, по предварительным данным, по состоянию на 01.01.2018 осуществляют свою деятельность 21 тысяча субъектов среднего и малого бизнеса.

Предприниматели вносят значительный вклад в наполнение и формирование бюджета города, динамика поступлений на протяжении ряда лет носит положительный характер.

Основными видами деятельности предпринимателей города Сургута являются - строительство 30%, оказание транспортных услуг и услуг связи - 19,6%, операции с недвижимым имуществом - 15,1%, торговля, оказание социальных услуг - 6,8%.

С целью эффективной поддержки субъектов предпринимательства обеспечивается разноплановая поддержка со стороны государственных учреждений, фондов, Администрации города. Практически все офисы инфраструктуры поддержки, созданной в Ханты-Мансийском автономном округе, присутствуют на территории города, а созданный отдел развития предпринимательства в Администрации города обеспечивает координацию и взаимодействие всех заинтересованных сторон по данному направлению.

Таблица 1 – Инфраструктура поддержки субъектов среднего и малого бизнеса в г. Сургуте

Наименование	Цель
На уровне г. Сургута	
Отдел развития предпринимательства Управления экономики и стратегического планирования Администрации г. Сургута	Обеспечение условий для развития среднего и малого бизнеса на территории г. Сургута

Фонд поддержки предпринимательства Югры	Реализация основных направлений политики автономного округа в сфере поддержки среднего и малого предпринимательства. На основе Фонда образован Гарантийный фонд, консультационный, образовательный, финансовый центр, а также в 2013 г. создан Центр инноваций социальной сферы.
Фонд Югорская региональная микрофинансовая организация	Реализация микрофинансовой поддержки в рамках фонда микрофинансирования программы развития среднего и малого бизнеса в ХМАО — Югре
Сургутская торгово-промышленная палата	Построение конструктивного диалога между законодателями, исполнителями и бизнесом, решение задач развития предпринимательства и стабилизации политической, социальной и экономической ситуации в г. Сургуте
на уровне ХМАО — Югры	
АУ ХМАО-Югры «Технопарк высоких технологий»	Развитие технологий инновационного характера и создание среды инноваций для развития ХМАО-Югры, содействие развитию среднего и малого бизнеса в ХМАО- Югре в области инновационной деятельности
Фонд «Центр координации поддержки экспортноориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства Югры»	Содействие реализации государственной политики в области поддержки внешней экономической деятельности субъектов среднего и малого бизнеса в ХМАО – Югре»
Региональный центр инвестиций	Представление гарантий со стороны государства в лице ХМАО - Югры согласно закону автономного округа «О порядке предоставления государственных гарантий ХМАО - Югры», выдача субсидий для возмещения доли затрат для строительства объектов инженерной инфраструктуры и инженерных сетей, возмещения доли затрат на уплату процентов по заемным средствам, которые привлекаются
Региональное отделение Ассоциации молодых предпринимателей России	Объединение молодых бизнесменов и их привлечение к дискуссиям о проблемах, которые возникают в области среднего и малого бизнеса, поддержка и воспитание молодых ответственных с социальной точки зрения и патриотически настроенных, политически активных бизнесменов, консолидация местных и региональных предпринимательских молодежных сообществ ХМАО-Югры
Фонд развития ХМАО-Югры	Выстраивание и развитие отношений с корпоративными и институциональными инвесторами, институтами развития, способствует продвижению Югры в инвестиционной среде
На федеральном уровне	
АНО «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов»	Обеспечение возможностей для самостоятельной реализации амбициозных молодых лидеров, которые способны вывести РФ на передовые позиции в мировом масштабе, создать страну, в которой хочется работать и жить
АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»	Координация предоставления субъектам среднего и малого бизнеса поддержки, которая предусматривается Федеральным законом от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ»

АО «Российский экспортный центр»	Обеспечение «единого окна» для работы с экспортерами в сфере нефинансовых и финансовых мер поддержки, в том числе посредством взаимодействия с профильными ведомствами и министерствами, которые осуществляют функции, направленные на развитие внешней экономической деятельности РФ
ФГБУ «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере»	Реализация политики государства в области развития и поддержки в научной и технической области, развитие и создание инфраструктуры поддержки, вовлечение молодежи в деятельность инновационного характера, предоставление информационной, финансовой и другой поддержки.

Итак, в муниципальном образовании обеспечены положительные условия для активности предпринимателей, в городе имеется основа консультационной, информационной, территориальной, образовательной и прочих составляющих системы поддержки среднего и малого бизнеса.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Асаул, А.Н. Закономерности и тенденции развития современного предпринимательства / А.Н. Асаул, Е.А. Владимирский, Д.А. Гордеев, Е.Г. Гужва, А.А. Петров, Р.А. Фалтинский; под редакцией Заслуженного строителя РФ, доктора экономических наук, профессора А.Н. Асаула. – Санкт-Петербург: АНО ИПЭВ, 2018. – 280 с.
2. Беспалов, М.В. Особенности развития предпринимательской деятельности в условиях современной России / М.В. Беспалов. – Москва: Инфра-М, 2016. – 232 с.
3. Бовыкин, В.И. Новый менеджмент: Решение проблем управления. Повышение в десятки раз темпов роста капитала / В.И. Бовыкин. – Москва: Экономика, 2016. – 361 с.
4. Касьянов, В.А. Все о малом предпринимательстве / В.А. Касьянов. – М.: ГРЭСТ, 2016. – 453 с.
5. Малое предпринимательство в России: прошлое, настоящее и будущее // Под редакцией Б.Г. Ясина, А.Ю. Чепуренко, В.В. Буева. – Москва: Фонд «Либеральная миссия», 2016. – 220 с.

УДК 33

Андриуца Михаил Михайлович

магистрант Сургутского государственного университета,
направления: «Финансы, денежное обращение и кредит»

Научный руководитель:

Каратаев Алексей Сергеевич

д.э.н., профессор, заведующий кафедрой финансов,
денежного обращения и кредита БУ ВО ХМАО Югры СурГУ

ФОРМЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В Г. СУРГУТ

В статье рассматриваются основные, как финансовые, так и не финансовые направления поддержки малого предпринимательства на территории города Сургут.

Ключевые слова: предпринимательство; поддержка субъектов предпринимательства.

Малое предпринимательство является основой развития конкуренции, поскольку развивается в отраслях, где существует относительно свободный вход на рынок. Малые предприятия положительным образом воздействуют на рынок, создавая дополнительные рабочие места и формируя новый уровень качества продукции и услуг в условиях поиска новых возможностей в борьбе с конкурентными бизнес-структурами [1].

Основные формы поддержки среднего и малого бизнеса в г. Сургут осуществляют по нижеследующим направлениям:

1. Финансовая поддержка. Данный вид поддержки могут оказывать из региональных и местных бюджетов с помощью предоставления субсидий, инвестиций бюджетного характера, муниципальных и государственных гарантий по обязательствам субъектов среднего и малого бизнеса и предприятий, формирующих инфраструктуру поддержки субъектов среднего и малого бизнеса.

2. Имущественная поддержка. Ее осуществляют органы власти в виде передачи в аренду, владение, пользование муниципального либо государственного имущества. Это участки земли, строения, сооружения, здания, нежилые помещения, техника, машины, механизмы, оборудование, транспорт, инструменты, инвентарь. Имущество передают на безвозмездном и возмездном основании или на условиях льготного характера. Данное имущество важно использовать по целевому назначению [3].

3. Информационная поддержка. Осуществляется органами власти государства, а также органами самоуправления местного уровня с помощью создания региональных, федеральных и муниципальных ИС и ИТС и обеспечения их функционирования для поддержки субъектов среднего и малого бизнеса.

4. Консультационная поддержка. Органы власти создают консультационные центры, оказывают помощь организациям, которые оказывают консультационные услуги субъектам среднего и малого бизнеса, или компенсируют затраты, произведенные субъектами среднего и малого бизнеса, по оплате консультационных услуг.

5. Поддержка в области подготовки, а также повышения квалификации и переподготовки работников. Это: повышение квалификации, переподготовка и подготовка работников для субъектов МСП; подготовка к предпринимательству и обучение групп населения, которые социально не защищены; научно-методическая, учебно-методологическая помощь субъектам МСП.

6. Оказание поддержки в сфере промышленного производства и инноваций. Осуществляют ее:

– созданием организаций, формирующих инфраструктуру поддержки субъектов среднего и малого бизнеса (научно-производственные и технико-внедренческие зоны, центры коммерциализации технологий, технопарки);

– с помощью содействия патентованию изобретений, промышленных образцов и полезных моделей, достижений селекции, а также государственной регистрации другого результата деятельности интеллектуального характера, который создан субъектом малого МСП;

- с помощью создания условий к привлечению субъектов среднего и малого бизнеса для заключения договоров субподряда в сфере промышленного производства и инноваций;
- созданием инвестиционных акционерных фондов, а также паевых закрытых инвестиционных фондов.

7. Поддержка внешнеэкономической деятельности. Осуществляют в форме: сотрудничества с международными предприятиями и зарубежными странами в сфере развития МСП; содействия в продвижении на рынки зарубежных стран российской продукции (услуг, работы), результата деятельности интеллектуального характера, а также формирования положительных условий для отечественных участников внешней экономической деятельности; образования организаций, формирующих инфраструктуру поддержки субъектов среднего и малого бизнеса в области внешнеэкономической деятельности».

Финансовую поддержку субъектам среднего и малого бизнеса и предприятиям, формирующим инфраструктуру поддержки субъектов среднего и малого бизнеса, оказывают из средств региональных и местных бюджетов с помощью предоставления бюджетных инвестиций, субсидий, муниципальных и государственных гарантий по обязательствам субъектов среднего и малого бизнеса и предприятий, формирующих инфраструктуру поддержки этих субъектов [2].

Итак, система государственной поддержки предпринимательской деятельности, - это совокупность конкретных элементов государственной поддержки предпринимательства, тесно взаимосвязанных между собой.

С целью определения приоритетных направлений совершенствования поддержки развития малого бизнеса рассмотрим лучшие практики регионов [4].

Таблица 1 – Лучшая практика поддержки малого и индивидуального бизнеса в субъектах РФ

Направление поддержки субъектов МСП	Механизм (краткое описание)	Регион-носитель
Государственное управление	100 процентов поступлений в региональный бюджет доходов от упрощенной системы налогообложения передается в местные бюджеты	Калужская область Ленинградская область
Финансовая поддержка	В регионе созданы и функционируют региональная гарантийная организация и микрофинансовая организация. При этом показатели деятельности РГО и МФО соответствуют минимально рекомендуемым: РГО - мультипликатор более 3, лимит поручительств на одного заемщика более 25 млн и доля кредитов, привлеченных в рамках совместного участия в сделках с АО «Корпорация «МСП» в действующем портфеле кредитов более 10 % МФО - отношение действующего портфеля микрозаймов к капитализации МФО более 70 %	Московская область Орловская область Смоленская область Республика Татарстан Ставропольский край

	В регионе создана региональная лизинговая компания; применяются ставки лизинга, не превышающие уровень ключевой ставки, установленной Банком России	Владимирская область Республика Башкортостан Республика Коми Тюменская область и ряд других
Имущественная поддержка	Установлены льготные ставки арендной платы, определены целевые категории предпринимателей, которым они предоставляется	Белгородская область Московская область Владимирская область Город Санкт-Петербург Томская область
	Создан координационный или совещательный орган в области развития малого и среднего предпринимательства, который участвует в процедурах формирования перечней государственного имущества для предоставления субъектам МСП	Владимирская область Югра
Стимулирование спроса	Создана единая система управления государственными закупками и введен единый стандарт в отношении закупок (в том числе относительно применения типовых документов для участия в закупках). Образован Портал поставщиков, являющийся инструментом гарантированного доступа субъектов малого предпринимательства к закупкам.	Москва

Сельскохозяйственная кооперация	Реализован комплексный подход по развитию сельскохозяйственной кооперации на основе финансовых и нефинансовых форм поддержки - создание и развитие инфраструктуры поддержки сельскохозяйственной кооперации; оказание прямой финансовой поддержки; организация рынков сбыта кооперативной продукции; оказание государственной поддержки на укрепление материальной и технической базы; формирование системы из трех уровней для управления кооперацией и информирования	Липецкая область, Тюменская область
	Создан агропромышленный парк, предоставляющий доступ к производственному оборудованию и торговым местам	Республика Татарстан
Инфраструктурная поддержка	Создана система имущественной и инновационно-производственной инфраструктуры поддержки малого предпринимательства, которая включает сеть специализированных организаций: центры инжиниринга регионального уровня, центры инновационного молодежного творчества, центры прототипирования, агропромпарк, промышленные парки, IT-парк, региональную лизинговую компанию.	Республика Татарстан

Поддержка консультационного характера	Реализуются программы обучения АО «Корпорация «МСП» и программа «Мама - предприниматель» вместе с Комитетом по развитию женского предпринимательства «ОПОРА России»	Калужская область Воронежская область Владимирская область Белгородская область Тульская область Московская область г. Москва Архангельская область Ленинградская область Новгородская область г. Санкт-Петербург Республика Мордовия Самарская область Ульяновская область Пермский край Республика Татарстан Ставропольский край
Налоговые льготы	Ставка по УСН «доходы» снижена с 6 % до 1 % для всех ИП и юр. лиц с численностью работников до 20 человек	Чеченская Республика Тюменская область

	Снижена налоговая ставка до 0,3% относительно имущества, база налогообложения по которому определяется в качестве кадастровой стоимости	Рязанская область, Ярославская область и Республика Бурятия
	Уменьшена величина базы налогообложения на размер кадастровой стоимости площади объекта недвижимости до 500 м ²	Тульская область, Республика Хакасия
	Регион одним из первых в начале 2015 года принял закон о введении «налоговых каникул» - установление нулевой ставки налога для индивидуальных предпринимателей (ИП), которые вновь зарегистрировались, сроком на 2 года. Специальным региональным нормативным актом число видов деятельности для которых ИП имеют возможность воспользоваться ПСН расширено с 63, устанавливаемых НК РФ, до 73.	Московская область
	Малое предпринимательство по факту освобождено от обложения налогом на имущество от кадастровой стоимости: устанавливается большой размер площади, ниже которого имущество налогом от кадастровой стоимости не облагают: Тюменская область – объекты, площадь которых менее 10 тысяч квадратных метров, налогом на имущество от кадастровой стоимости не облагаются	Тюменская область

Тюменской области предлагается совершенствование организации взаимодействия малого и среднего бизнеса с госкомпаниями с целью участия в государственных заказах, государственных закупках и работе с государственными компаниями. Проблемы этого сектора выливаются в критику банков, которые неохотно кредитуют малый и средний бизнес, предъявляют к нему «завышенные» требования.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Асаул, А.Н. Закономерности и тенденции развития современного предпринимательства / А.Н. Асаул, Е.А. Владимирский, Д.А. Гордеев, Е.Г. Гужва, А.А. Петров, Р.А. Фалтинский; под редакцией Заслуженного строителя РФ, доктора экономических наук, профессора А.Н. Асаула. – Санкт-Петербург: АНО ИПЭВ, 2018. – 280 с.
2. Беспалов, М.В. Особенности развития предпринимательской деятельности в условиях современной России / М.В. Беспалов. – Москва: Инфра-М, 2016. – 232 с.
3. Бовыкин, В.И. Новый менеджмент: Решение проблем управления. Повышение в десятки раз темпов роста капитала / В.И. Бовыкин. – Москва: Экономика, 2016. – 361 с.
4. Касьянов, В.А. Все о малом предпринимательстве / В.А. Касьянов. – М.: ГРЭСТ, 2016. – 453 с.
5. Малое предпринимательство в России: прошлое, настоящее и будущее // Под редакцией Б.Г. Ясина, А.Ю. Чепуренко, В.В. Буева. – Москва: Фонд «Либеральная миссия», 2016. – 220 с.

УДК 336.3

Василевский Артем Дмитриевич

Студент 2го курса магистратуры кафедры прикладного менеджмента
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
(Россия, г. Самара)

ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТОВАНИЯ В 2018 ГОДУ

Аннотация: Статья посвящена перспективам кредитования в 2018 году для предприятий малого и среднего бизнеса, а также для физических лиц. В статье указана средняя процентные ставки для бизнесов и для физлиц. Так же в статье указывается про связь между снижением ставок и просроченной задолженности. Также говорится о темпах кредитования по сравнению с прошлым годом.

Ключевые слова: кредитование, малый и средний бизнес, банкротство, просрочка.

После затяжного кризиса 2014 года, когда банки вынуждены были излишне перестраховываться (высокие ставки, большое количество документов для подачи заявок, залоговое обеспечение), ситуация за последний год изменилась в положительную сторону: экономическая ситуация в целом успокоилась: банки готовы давать новые кредиты и рефинансировать старые под более низкие проценты.

Как заявил заместитель председателя ЦБ РФ Василий Поздышев, Банк России ожидает ускорения роста кредитования в 2018 году. При том, что «долгие годы на нашем финансовом рынке не было ставок ниже 10%», — теперь ситуация изменилась: «Средняя ставка кредитования предприятий в январе 2018 года — 9,4%», заявил зампред ЦБ. «Мы считаем, что в 2018 году большое количество предприятий, которое рассчитывало на будущее снижение кредитных ставок, все-таки начнет брать кредиты с пониманием того, что на рынке кредитных ставок наступает некая стабильность и возможность прогнозировать будущее», — заявил он.

Василий Поздышев сообщил также, что наблюдаемое снижение ставок по ипотеке ниже 10% приводит к значительному росту ипотечного портфеля банков.

Да, констатирует генеральный директор компании «Мани Фанни» Александр Шустов, например, банки выдают все больше кредитных карт: после того, как в 2015 году количество кредитных карт снизилось на 6-7%, в 2016 году — уже был прирост 15%, в 2017 году — плюс 52%, а в январе 2018 года плюс 68% к январю 2017 года. Правда, отмечает аналитик, при этом не видно аналогичного ускорения в экономике: реальные доходы граждан падают четвертый год подряд на 5-6% в год.

В этой ситуации люди перекредитовываются: берут кредитки, потребительские кредиты, когда банки отказывают — идут в МФО. Но важна, считает Шустов, не динамика выдачи кредитов, а динамика просроченной задолженности. Просрочку более 30 дней оценивают примерно в 20% по потребкредитам и 19% по кредитным картам, но на деле она может быть намного выше, около 35%. Банки стараются быстрее продать просроченную задолженность, чтобы не формировать по ней резервы.

Банкротство молодеет

Как, при росте ВВП в районе 1% в год, кредитование может расти такими темпами? — задается он вопросом. Только за счет низкой базы 2014-2015 года, когда кредитование почти остановилось, и за счет низкой финансовой грамотности граждан, которые перекредитовываются, втайне рассчитывая либо на кредитную амнистию, о которой стали чаще говорить ближе к выборам, либо на банкротство. Банкротство в России является своеобразным инструментом, позволяющим заемщику получить незначительное поражение в правах, которые его не особенно интересуют, например, право занимать руководящие должности.

После вступления закона в силу на банкротство подавали граждане в возрасте от 37 лет, а сейчас — от 22 лет, то есть средний банкрот «помолодел» на 15 лет, и с ростом кредитования, а также с ростом проникновения финансовых услуг в отдаленные регионы он будет молодеть еще на 2-3 года в течение следующих 5 лет. Поэтому, считает Александр Шустов, следующим шагом со стороны регулятора, после заявления о росте рынка кредитования, будут ограничения для этого рынка, ужесточение требований к

банкам по качеству портфелей, залогов, и повышение требований к МФО, которое уже происходит: собираются ограничить займы до зарплаты, снизить полную стоимость кредита (ПСК).

Уже в этом январе одни только жители Москвы по данным НБКИ набрали 35,6 тыс. новых кредитных карт, что является за последние 4 года абсолютным рекордом, добавляет аналитик «Алор Брокер» Алексей Антонов. Всего в России их выдано 587,8 тыс. единиц и это в 3,1 раз больше, чем в январе 2015 года.

Рост популярности кредиток объясняется тем, говорит аналитик, что они как банковский продукт более понятны молодому поколению. А часто предлагаемый льготный период, при соблюдении всех правил делает фактически бесплатными. Тем более в последнее время появилась альтернатива кредитных карт: карты в рассрочку. Первыми кто предложил данные продукт стал Совком Банк с картой «Халва». Аналогичные карты есть сейчас у многих банков, в частности «Совесть» у банка Киви и карта «вместо денег» у Альфа-Банка. Отличительная особенность от кредитки в том, что срок «льготного периода» намного больше: в некоторых магазинах (например цифровой и бытовой техники) может достигать до 24 месяцев. В продуктовых и розничных магазинах это например 2 месяца. Клиент просто должен не забывать делать ежемесячный платеж в определенный срок, и фактически ничего не будет переплачивать. Если же клиент забывает совершить данную операцию, то платит такие же проценты как по кредиту

Нужно добавить, кредиты населению не только радуют, но и беспокоят государство. Наверняка, пристально смотрят за динамикой просрочки в Центробанке. А в контексте микрофинансовых организаций актуальность проблемы накануне, 20 февраля, в достаточно резкой форме отметил директор Федеральной службы судебных приставов — главный судебный пристав РФ Дмитрий Аристов.

Выступая на семинаре-совещании руководителей региональных судов, он заявил: «Бич современной финансовой системы — это выдача кредитов микрофинансовыми организациями гражданам без надлежащей проверки их платежеспособности». При этом решения судов о выплате долга перед МФО часто оказываются неисполнимыми, рассказал он, отметив, что часто такие организации «пользуются слабостью человека, отсутствием финансовой и юридической грамотности, ответственности за последствия для своей жизни и жизни своей семьи». В качестве примера он привел купленный молодым человеком в кредит телефон, в качестве подарка девушке. Проценты, судя по словам главного судебного пристава, неприятно удивили юного поклонника.

Из чего отдавать?

Прогнозы по кредитованию сегмента малого и среднего бизнеса благоприятны, полагает Алексей Антонов. Так, сейчас банки, особенно если они входят в программу господдержки сегмента МСБ по льготному кредитованию, могут предложить своим клиентам условия гораздо выгоднее, чем несколько лет назад. Ряд крупных банков таких как ВТБ, Сбербанк, РСХБ, Альфа Банк и крупные банки в регионах по программе льготного кредитования могут давать займы по ставке 6,5%. Между тем переизбыток кредитов, а он в сегменте физлиц уже превысил общий размер сбережений граждан на депозитах, может спровоцировать риски невозвратов кредитов в случае малейших колебаний в экономике.

В то же время, как считает Александр Шустов, средняя ставка кредитования предприятий в январе 2018 года на уровне 9,4%, о которой говорит зампред ЦБ, это самая низкая возможная ставка для крупных предприятий госсектора. Тогда как коммерческие предприятия вряд ли могут рассчитывать на ставку ниже 13-14% годовых.

Если посмотреть на ситуацию в целом, то складывается неоднозначная картина. Падение ставок по кредитам юрлицам это, безусловно, положительная тенденция. Что касается потребительских кредитов, то голоса о неком, быть может, чрезмерном ажиотаже в этой сфере звучат вполне отчетливо и с разных сторон. В то же время, де-факто для юридических лиц доступ к кредитным деньгам куда сложнее, чем для граждан. Даже если по ставкам кажется, что условия примерно одинаковы (к тому же, суть ставки для частного лица и для предприятия различна). Это ограничивает возможность предприятий наращивать выпуск и, соответственно, платить зарплату. Из которой россияне могли бы погашать свои необеспеченные кредиты. Также сниженные ставки для предприятий малого среднего бизнеса позволяют данным предприятия увеличить «оборачиваемость» собственных средств, тем самым увеличивая собственную выручку и чистую прибыль, и приближаясь к сегменту крупных предприятий. Как известно, государство по госзаказам, охотнее работает с крупными предприятий. Тем самым можно сделать очевидный вывод, что кредитование для малого и среднего бизнеса перспективно в целом для экономики

страны.: частные предприятия развиваясь, в течение времени, способны брать более «объемные» кредиты, тем самым пополняя казну банка выплаченными процентами, делая себе положительную кредитную историю для будущих кредитов. Вторым моментом является то, что такое предприятие со стабильной финансовой политикой, привлекает большое количество рабочих мест.

Что касается физических лиц, снижение процентных ставок позволяет рядовым гражданам рефинансировать свои кредиты, которые ранее брались под высокие проценты (от 25 до 60% годовых), и уберечь себя от долгих просрочек, и тем более от банкротства. Обратная сторона заключается в целом в финансовой неграмотности населения: многие банки не из топ-30 пользуются доверчивостью граждан: не сообщают истинных процентных ставок (за место этого сообщается ставка переплаты в год), не сообщается про страховку жизни и здоровья, которые многие подписывают не глядя.

Порой не высокие процентные ставки и большие страховки делают риски невозвратности кредитов, а финансовая неграмотность населения. Также это можно сказать и для предприятий малого и среднего бизнеса, особенно для молодых бизнесменов, не имеющих большого опыта в бизнесе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Интернет ресурс. Сайт. URL: www.bankir.ru (дата обращения 21.05.2018);
2. Интернет ресурс. Сайт. URL: www.fontanka.ru (дата обращения 21.05.2018).

УДК 331.2

Галиуллина Альбина Шамилевна

студентка факультета Инновационных технологий
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
(Россия, г. Томск)

Плотицына Диана Николаевна

студентка факультета Инновационных технологий
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
(Россия, г. Томск)

СУТЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РАЗВИТИИ КОМПАНИИ

В статье рассматривается заработная плата как основной элемент, влияющий на развитие компании. Приводятся принципы и структура заработной платы, а также описывается система управления эффективностью как инструмент формирования переменной части заработной платы.

Ключевые слова: заработная плата, эффективность, переменная часть, цели.

На сегодняшний день экономика нашей страны напрямую зависит от уровня эффективности функционирования компании. Данный уровень осуществляют и поддерживают сотрудники компаний. Для того чтобы сотрудники были сосредоточены на работе и выполняли свои обязанности, у них должна быть мотивация, а главным способом мотивации служит заработная плата.

Заработная плата – вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты и стимулирующие выплаты [1].

Рассмотрим принципы заработной платы. С точки зрения заработной платы, принцип – это исходные положения формирования.

Основные принципы заработной платы:

1. Оплата за труд должна осуществляться с равной пропорциональностью отработанному времени. Не должно быть никаких дискриминаций в оплате труда по возрасту, полу, национальной принадлежности, личным симпатиям и антипатиям со стороны руководства к подчиненным.

2. Соответствие номинальной и реальной заработной платы с учетом увеличения эффективности производства, труда.

3. Заработная плата должна учитывать экономические возможности организации.

4. Необходимо вмешательство государства в регулирование заработной платы.

5. Необходимо отслеживать и принимать во внимание ту конкуренцию, которая существует на рынке труда.

6. Заработная плата должна выплачиваться вовремя. Этот принцип был отражен в документах Международной организации труда[2].

Выделяют шесть основных принципов, которые необходимы при организации заработной платы. От этих принципов напрямую зависит успех компании, так как она обеспечивает своим сотрудникам благоприятные условия для эффективной работы. Стоит отметить, что многих из этих принципов не всегда соблюдают в России. Нашей стране нужно усовершенствовать систему заработной платы, которая бы позволяла уменьшить проблемы в сфере оплаты труда. Возможно, стоит обратить внимание на организацию структуры заработной платы и пути ее увеличения в развитых странах.

Заработная плата включает в себя:

- основную заработную плату – это плата, обеспечивающая минимальный размер заработной платы за определенно отработанное количество рабочих часов. Основная заработная плата не является константой, а рассчитывается в зависимости от выбранного метода, на каждом предприятии по-разному. Так, если на предприятии принята повременная

оплата труда, то заработная плата сотрудников рассчитывается следующим способом: умножаем часовую тарифную ставку на фактически отработанное время в отчетном месяце;

- вознаграждение за конечный результат – это премия за достижение определенных результатов деятельности организации или ее отдельных структурных подразделений;
- материальная помощь – это помощь, которая выплачивается из фонда материального поощрения за счет прибыли. Она оказывается по личному заявлению работника или его близких родственников и относится к эпизодической форме оплаты труда;
- переменную заработную плату.

Остановимся подробнее на переменной части заработной платы. Переменная часть заработной платы устанавливается на каждом предприятии по-разному. Например, доплаты за сверхурочную работу или за работу в праздничные дни, также она включает надбавки и премии. К такому способу обычно склонны малые организации, но в крупных компаниях все чаще прибегают к премированию по результатам деятельности, а именно используется метод управления эффективностью. Такой метод дает возможность провести оценку эффективности деятельности сотрудников, ориентирует на результат и приводит к повышению эффективности компании и бизнеса в целом, а также является удобным и прозрачным способом формирования переменной части заработной платы.

Принципы системы управления эффективностью:

1. Организация устанавливает персоналу в начале отчетного периода (год, квартал, месяц) цели и задачи. Размер сроков для достижения и реализации цели зависит от категории премирования персонала компании.

- Категория А: высшее руководящее звено компании (топ-менеджеры, руководители структурных подразделений).
- Категория В: руководители и сотрудники среднего звена ключевых подразделений компании.
- Категория С: руководители и специалисты поддерживающего персонала.
- Категория D: сотрудники, которые не влияют на результат компании.

От выполнения поставленных целей и задач перед ними зависит переменная часть заработной платы. Обычно цели и задачи соответствуют методике SMART.

2. Цели должны быть доведены от высшего звена персонала к нижнему.

3. KPI - это ключевые показатели эффективности, которые устанавливаются для определения уровня достижения целей.

4. Руководитель в определенный период времени осуществляет мониторинг, обеспечивает своих подчиненных необходимыми ресурсами для выполнения поставленных целей и задач.

5. Performance review – процесс, направленный на периодическое проведение оценки выполнения поставленных целей и задач и определение материального уровня вознаграждения на основании присвоенной категории [3].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Трудовой кодекс РФ 2018 Статья 129 ТК РФ. Основные понятия и определения [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tkodeksrf.ru/ch-3/rzd-6/gl-20/st-129-tk-rf> (дата обращения 22.05.2018)
2. НОУ Интуит. Мотивация персонала [Электронный ресурс]. URL: <https://www.intuit.ru/studies/courses/701/557/lecture/12487?page=1> (дата обращения 25.05.2018)
3. Ветлужских Е. Мотивация и оплата труда: Инструменты. Методики. Практика. / Альпина Паблицер, 2007. – с.56-58.

УДК 330

Дружинина Елизавета Леонидовна

студент ЮУрГУ

(Россия, г. Челябинск)

ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ БАНКОВСКОЙ КРЕДИТНОЙ КАРТЫ ДЛЯ КЛИЕНТА БАНКА

Аннотация: Рассматривается эффективное использование методики оценки банковской кредитной карты для клиентов.

Ключевые слова: банк, кредитная карта.

В современном мире многие люди практически перестали использовать наличные средства платежа. Обусловлено это тем, что в наше время банковская карта стала неотъемлемым инструментом оплаты и покупки для человека. Множество людей ежедневно используют кредитные карты, пополняя ее в будущем после успешной покупки за счет средств банка. Для нашего общества уже не в новинку быстрое кредитование с помощью кредитной карты, ведь это действительно удобно при недостатке средств.

Кредитная карта, действительно, необходимый банковский продукт, но не всегда выгодный для клиента, так как многие не уделяют достаточно времени на ее выбор и оформляют первую карту, предложенную им, что впоследствии слишком бьет по карману ее пользователя. Грамотный выбор, оценка приоритетов при выборе кредитной карты является очень важным моментом, так как при дальнейшем использовании правильно выбранная банковская карта способна сохранить или даже преумножить ваши деньги.

Исходя из этого, я думаю, что данная тема является актуальной для нашего общества, ведь каждый человек стремится получать выгоду для себя, даже потратив при этом средства.

Для определения эффективности кредитной карты из многообразия карт, представленных на рынке, нужно провести сравнительный анализ, проводимый по 7 основным критериям:

1. Кредитный лимит – лимит предоставленных средств вам банком.
2. Процентная ставка – ставка процента, оплачиваемая клиентом за пользование деньгами.
3. Стоимость обслуживания карточного счета за год – плата за пользование дополнительными услугами и кредитной картой.
4. Cash Back — функция, при которой определенный процент от траты возвращается вам на карту в денежном эквиваленте, либо специальными бонусами.
5. Грейс-период – срок отсрочки, во время которого можно пользоваться заемными деньгами, без уплаты при этом комиссионных.
6. Комиссия за обналичивание денег – взимание от 3 до 6 % от снимаемой суммы в виде комиссии.
7. Оплата за дополнительные услуги – комиссия за определенные операции по кредитной карте.

Таким образом, из данных критериев мы видим, что некоторые из них являются затратными для клиента, например, комиссии за обналичивание и за пользование дополнительными услугами. При выборе подходящей вам кредитной карты необходимо обращать внимание на данные критерии, ведь именно от них зависит ваше комфортное пользование картой.

Для оценки эффективности или конкурентоспособности кредитных карт можно воспользоваться аналитическими и графическими методами оценки. Аналитические методы представлены:

- Моделью Розенберга;
- Расчетом интегрального показателя конкурентоспособности;
- Оценкой конкурентоспособности на основе уровня продаж;
- Моделью с идеальной точкой.

В данной статье основное внимание я хочу уделить Модели Розенберга. С ее помощью можно оценить несколько предпочтительных нам кредитных карт и выбрать наилучший вариант. Данная модель универсальна и подходит для оценки эффективности любого банковского продукта.

Модель Розенберга исходит из того, что потребитель оценивает продукт с точки зрения его пригодности для удовлетворения своих потребностей. Ее выражает формула:

$$A_j = \sum_{i=1}^n V_j I_{ij}, \quad (1)$$

где A_j — субъективная пригодность товара (отношение к товару);

V_j — важность мотива для потребителя;

I_{ij} — субъективная оценка пригодности товара для удовлетворения мотива i .

Вначале необходимо определиться, для чего вам нужен данный банковский продукт. После этого выбираются параметры: ценовые и не ценовые. Они играют главную роль, ведь в дальнейшем весь анализ проводится именно по ним: оценка параметров по шкале от 1 до 10, матрица важность каждого параметра, а также в результат учитывается доля каждого из параметров.

Немаловажным являются и сами объекты исследования. В данной модели они сравниваются не только между собой, но и со средними значениями на рынке в данный момент.

Положительной стороной этого метода является то, что каждому продукту ставится в соответствие какое-то число, чем значительно облегчается сравнение их конкурентоспособности: чем больше число, тем больше конкурентоспособность продукта. [1, с. 53-54]

Данный метод учитывает как минусы продукта, так и плюсы, сравнивает данные продукта с конкурентами и выявляет все необходимые качества для выбора «за» или «против».

Приняв все показатели во внимание, а также проанализировав данные, полученные в ходе анализа по модели Розенберга можно сделать выводы о том, какая кредитная карта является наиболее выгодной по ценовому показателю, а также и неценовому. Ценовой показатель в данном случае будет означать экономию в случае покупки и пользования, а неценовые показатели – лучшие условия для качественного и комфортного кредитования.

Таким образом, Модель Розенберга помогает выбрать необходимую вам кредитную карту по важным для вас параметрам. Также в ходе анализа кредитных карт мы можем подобрать наиболее выгодную, либо наиболее дешевую в обслуживании карту.

Подводя итог можно сказать, что в век с развитыми информационными технологиями, необходимо применять различные методики для оценки эффективности любого банковского продукта, так как это позволит сохранить наши сбережения, а также усовершенствовать владение банковским продуктом.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Тавасиев А.М., Банковское дело: управление кредитной организацией. [Текст] Учебное пособие, М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2007, 668 с.
2. Тарханова Е.А., Устойчивость коммерческих банков. [Текст] Тюмень: Вектор Бук, 2003, 186 с.

УДК 338.27

Кирьянова Екатерина Андреевна

Магистр

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент кафедры экономической кибернетики

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЭФФЕКТА ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема планирования внедрения информационных систем и оценка экономического эффекта от внедрения. Была создана система показателей, а также оценено влияние информационной системы на ключевые показатели. Полученные показатели позволяют максимально точно сформулировать требования к внедряемой информационной системе, что значительно сокращает затраты, улучшает качество услуг (товара) и уменьшает время обслуживания.

Ключевые слова: информационная система, экономическая эффективность, система показателей, внедрение ИС.

Для того что бы любое предприятие хорошо функционировало, требуется постоянно его совершенствовать. В совершенствовании предприятий нам помогает внедрение ИС (информационных систем). ИС представляет собой комплекс технических, информационных и программных средств, направленный на повышение эффективности предприятия. У внедрения ИС есть множество преимуществ:

- Улучшение товара (услуги), повышение качества товара (услуги), уменьшение издержек. (например: в частных клиниках ИС используются для приема клиентов, в целях ускорения обслуживания);
- Повышение эффективности, устранение неполадок (например: ИС контролирует оборудование на предприятии и при возникновении неисправностей, незамедлительно сообщает об этом оператору);
- Предоставление надежной информации (например: отчеты о продажах);
- Улучшение коммуникаций.

Но прежде чем внедрить какую-либо ИС, необходимо оценить её эффективность.

Факторы эффективности:

- Повышение функциональных характеристик и качества выпускаемой продукции;
- Улучшение обслуживания клиентов (например: сокращение времени обслуживания);
- Наличие новых технологий.

Для того что бы определить эффективность внедряемой ИС для какого-либо предприятия, необходимо определить систему показателей эффективности автоматизируемого предприятия и провести анализ прогнозов. Для каждого проекта система показателей разрабатывается индивидуально. В качестве показателей, обычно используют количественные и качественные характеристики.

Вообще под эффективностью проекта подразумевают соотношения затрат и результатов. Под затратами подразумеваются затраты на приобретения, установку и поддержку ПО, так же затраты на обучение персонала. Под результатами подразумевается эффект от внедрения ИС [3, с.87].

Существует несколько методов оценки эффекта:

1. Апостериорный подход - подход, при котором оценка результатов внедрения происходит во время эксплуатационного периода. Этот метод учитывает результаты до и после внедрения ИС, а также сравнение результата и затраченных усилий на его внедрение.

2. Априорный подход - подход, при котором прогнозируются результаты внедрения ИС. Строится модель, в которой рассчитываются все риски, которые могут повлиять на затраты, на эффект и на сам результат внедрения ИС.

Так же существует два подхода для внедрения ИС.

1. Функциональный подход;
2. Процессный подход.

Если в предприятии хотят автоматизировать деятельность каких-либо сотрудников или служб предприятия, то нам подходит функциональный подход, так как хотят автоматизировать только отдельные функции предприятия. Результатом данной автоматизации будет являться сокращение времени выполнения какого-либо процесса, а также повышение качества результата, при этом внедрение ИС при таком подходе позволяет обеспечить максимум удобства при выполнении каких-либо функций.

Но большего эффекта от внедрения ИС нам поможет добиться процессный подход внедрения ИС. Автоматизация в данном подходе происходит следующим образом: все стадии делятся на бизнес - процессы, далее каждый из бизнес - процесса анализируется, а так же проектируется под реализацию ИС. На основании данного подхода можно определить объем внедряемой функциональности (то есть конфигурация рабочих мест), которая может покрыть потребность процессов, и только после этого начинается реализация. Подготовка внедрения ИС процессным подходом требует очень много времени и затрат, но он может принести очень быстрый результат, уже на ранних сроках внедрения.

Существует множество формул, по которым можно рассчитать экономическую эффективность внедрения ИС. Начнем, например, с уменьшения прямых затрат, для расчета нам нужно сопоставить приведенные затраты, по базовому и внедряемому варианту:

$$\text{Эг} = [(\text{Тб} + \text{Ен} \times \text{Кб}) - (\text{Тв} + \text{Ен} \times \text{Кв})] \times \text{В},$$

где Тб, Тв - годовые и текущие затраты, в базовом и внедряемом вариантах;

Кб, Кв - капитальные вложения в базовом и внедряемом вариантах;

Ен - нормативный коэффициент эффективности, капитальных вложений;

В - число единиц программного продукта, внедренного в текущем году.

Далее мы находим срок окупаемости затрат в годах:

$$\text{Ток} = (\text{Кв} - \text{Кб}) \div \text{Эг}$$

Когда рассчитывают базовый вариант экономического эффекта, то там подразумевается ручной метод обработки документации и создание графика рабочего времени.

Потом мы находим капитальные затраты, в которые входят разовые затраты (например: покупка ПО):

$$\text{Кв} = \text{стоимость ПО} + \text{Кб}$$

Текущие затраты состоят из заработной платы работников, а также других затрат связанных с обслуживанием, после нахождения текущих расходов, рассчитывается экономический эффект, он состоит из:

$$(\text{Тб} + \text{Ен} \times \text{Кб}) - (\text{Тв} + \text{Ен} \times \text{Кв})$$

При внедрении ИС в государственные организации, наибольшее внимание уделяется качественным и временным показателям. Исключением в данном случае может являться документооборот, так как его показатели эффективности ни чуть не отличаются от показателей коммерческих организаций [5, с. 97].

Благодаря внедрению ИС в государственные или коммерческие организации, мы можем получить экономические показатели эффективности внедрения ИС:

- Сокращение затрат на хранение документов (физическое освобождение места для хранения);
- Сокращение непроизводственных издержек, а именно: уменьшение затрат на копирование;
- Сокращение затрат на доставку информации в бумажном виде;
- Уменьшение затрат на оборудование;
- Уменьшение затрат на бумагу;

- Увеличение скорости обработки;
- Уменьшение количества безвозвратно потерянных документов;
- Экономия рабочего времени сотрудников.

Так же мы можем получить организационные прогнозируемые показатели эффективности ИС:

- Оптимизация деловых процессов и регламентов;
- Повышение прозрачности управления компанией;
- Улучшение доступа к информации;
- Повышение исполнительской дисциплины;
- Повышение уровня информационной безопасности;
- Улучшение контроля за процессами;
- Увеличение скорости и качества поиска документов;
- Повышение эффективности и качества труда сотрудников.

Для полноты оценки эффективности внедрения ИС нам так же нужно определить размер экономии. Существует несколько методов определения экономии:

Метод 1. Мы перемножаем полученное время работы со средним заработком сотрудников, после этого мы прибавляем налоги и после этого получаем предполагаемая ежемесячная сумма снижения расходов.

Метод 2. Мы складываем потенциальные затраты и различные затраты (например: расходы на оснащение рабочих мест). Так же можно занять свободное время персонала выполнением дополнительных функций, тогда не будет необходимости нанимать новых рабочих. Благодаря этому экономия будет достигнута путем сбережения заработной платы, отпускных выплат, больничных и декретных выплат, которые нужно было бы выдавать новым работникам.

Метод 3. ИС внедряется с довольно удобным интерфейсом, что позволяет даже новичку выполнять ряд операций с внедренной системой. А это говорит о том, что подойдут работники с наименьшей базой знаний и согласные на меньшую заработную плату. В результате этого сократятся затраты на заработную плату работников.

Исходя из данных методов, можно сделать вывод, что внедрять информационные системы очень выгодно, так как она значительно позволяет сократить затраты организации.

Так же для оценки экономического эффекта внедрения информационной системы будет использована таблица. Она содержит в себе наиболее часто используемые показатели.

Таблица 1. Показатели для внедрения ИС

Показатель	Экономические показатели			Организационные показатели
	Стоимостные показатели	Показатели времени	Технические показатели	
Показатели процесса	1. Суммарные затраты на объем производства. 2. Количество страховых запасов. 3. Размер транспортно-заготовительных расходов. 4. Количество административно-управленческих затрат. 5. Уменьшение	1. Длительность цикла обработки заявки клиента. 2. Длительность производственного цикла. 3. Длительность цикла разработки новых продуктов. 4. Длительность подготовки и сопровождения документов. 5. Длительность составления	1. Число сотрудников. 2. Объем не соответствующей продукции. 3. Размер складских площадей. 4. Планирование объемов запасов и поставок.	1. Оптимизированные бизнес-процессы предприятия, 2. Уровень информационной безопасности. 3. Исполнительская дисциплина 4. Повышение производительности работы. 5. Эффективность использования информации.

	стоимости проведения транзакций .	бюджета. 6.Поставка сырья по принципу «точно во время».		
Показатели продукта	1.Цена продукта. 2.Себестоимость продукта.	1. Срок годности.	1.Технические параметры продукта. 2.Количество производственного брака.	1.Удовлетворенность клиента
Показатели удовлетворенности клиентов процесса.	1.Объем продаж по одному клиенту.	1.Длительность использования продукта.	1.Число жалоб. 2.Количество поставок точно в срок.	1.Гибкая система условий поставок и расчетов. 2.Уменьшение административных препятствий для граждан и бизнеса. 3.Открытость и прозрачность деятельности организация для граждан.

Исходя из проделанной работы, можно сделать вывод, что при планировании внедрения ИС необходимо создавать систему показателей, а также оценивать влияние ИС на ключевые показатели. Показатели, представленные в таблице, позволяют максимально точно сформулировать требования к внедряемой ИС. Все это позволяет значительно сократить затраты, улучшить качество услуги (товара), сделать быстрее время обслуживания. Следовательно, данные показатели могут служить для оценки экономического эффекта внедрения ИС.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Булатов, А. С. Экономика: Учебник / Под ред. д. э. н., проф. А.С. Булатова. - 5-е изд., стереотипн. - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. - 896 с.
2. Гвоздева, В. А. Основы построения автоматизированных информационных систем / В.А. Гвоздева, И.Ю. Лаврентьева. - М.: Форум, Инфра-М, 2015. - 320 с.
3. Мидоу, Ч. Анализ информационных систем / Ч. Мидоу. - М.: Прогресс, 2016. - 400 с.
4. Сирота, А. Е. Компьютерное моделирование и оценка эффективности сложных систем / А. Е. Сирота. - М.: Техносфера, 2016. - 280 с.
5. Скрипкин, К. Г. Экономическая эффективность информационных систем. / К. Г. Скрипкин – М.: ДМК Пресс, 2014. – 156 с.

УДК 338.27

Кирьянова Екатерина Андреевна

Магистр

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент кафедры экономической кибернетики

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

**ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО
ПРОЕКТИРОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УЧЕТА И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ
ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МОДЕЛИ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ ДЛЯ
МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫХ ЦЕНТРОВ**

Аннотация: Рассматривается решение проблемы учета и прогнозирования потребления электроэнергии в крупных многофункциональных торгово-развлекательных центрах в г. Хабаровске. Предлагается применение комплекса экономико-математических моделей и методика прогнозирования, основанная на использовании модели нейронных сетей. Приводится обобщение, описание и результаты применения модели.

Ключевые слова: учет электроэнергии, прогнозирование, потребление ресурсов торговыми центрами, нейронные сети, экономико-математическая модель.

Как объект, торгово-развлекательный центр (ТРЦ) входит в сложные процессы социального и межхозяйственного взаимодействия, который является одновременно организацией, обслуживающей население и удовлетворяющая огромный спектр его интересов, а также арендной площадью для многообразного рода услуг. Такая двойственность сущности таких центров затрудняет оценивание их внутрихозяйственной эффективности как единого объекта.

Основными расходными статьями бюджета для управляющей компании торгово-развлекательных центров являются затраты на электроэнергию. Ее потребление пропорционально зависит от числа потребителей, рабочих дней и графиков работы торговых точек, которые как правило работают по общему рабочему времени ТРЦ, и досуговых центров для населения, у которых график работы может варьироваться в зависимости от потока клиентов [1, с. 21].

В данной статье рассматривается актуальная проблема краткосрочного, среднесрочного и долгосрочного прогнозирования потребления электроэнергии в ТРЦ. Управляющей компании как можно точнее нужно определить предстоящее потребление для формирования заявок снабжающим компаниям. Наиболее точный прогноз позволяет адекватно оценить затраты и временные интервалы, в которых ожидается максимальная или минимальная нагрузка на сети. Но не соответствие последующего фактического потребления от ранее заявленного, ведет к получению штрафных санкций от поставщиков электроэнергии. Поставщики электроэнергии интересуются прогнозированием спроса на электроэнергию с целью оперативного реагирования на ее колебания и с целью оптимального развития инфраструктуры. Полагаясь на такие прогнозные показатели можно отслеживать экономию ресурсов и более рационально распределять бюджет на обслуживание ТРЦ управляющей компании.

Произведя расчет стоимости фактического объема потребления электрической энергии (мощности) для ТРЦ в г. Хабаровск, за месяц было израсходовано электроэнергии на 1 357 270,59 рублей. Для расчета этой стоимости применяется формула 6 ценовой категории - электрическая энергия:

$$S_{\text{факт}}^{\text{ээ(6ЦК)}} = V_{\text{факт}}^{\text{ээ(6ЦК)}} \times \Pi_{j,m,n,h}^{\text{КРЦЭМ,Э1}}$$

где $V_{\text{факт}}^{\text{ээ}(6\text{ЦК})}$ - фактический объем потребления электрической энергии данным потребителем по 6 ценовой категории, (кВт*ч.);

$\text{Ц}_{j,m,n,h}^{\text{КРЦЭМ,Э1}}$ - ставка за электрическую энергию конечной регулируемой цены для 6 ценовой категории, применяемая к фактически поставленному потребителю (покупателю), принадлежащему к n -й группе (подгруппе) потребителей, почасовому объему покупки электрической энергии на j -м уровне напряжения в час (h) расчетного периода (m), (руб./кВт*ч.) [2, с. 69].

Данные о потреблении ТРЦ электрической энергии собираются счетчиками учета каждый час в течении дня. 24 временных отчетов, которые передаются на сервер сбора данных с максимальной точностью. В выборку вошли данные за год. Из них было отобрано 28 дней для тестирования. Нужно полагать, что имеющиеся временные ряды являются полными, интервальными и случайными. Ниже представлено суточное потребление электроэнергии за месяц (рис.1).

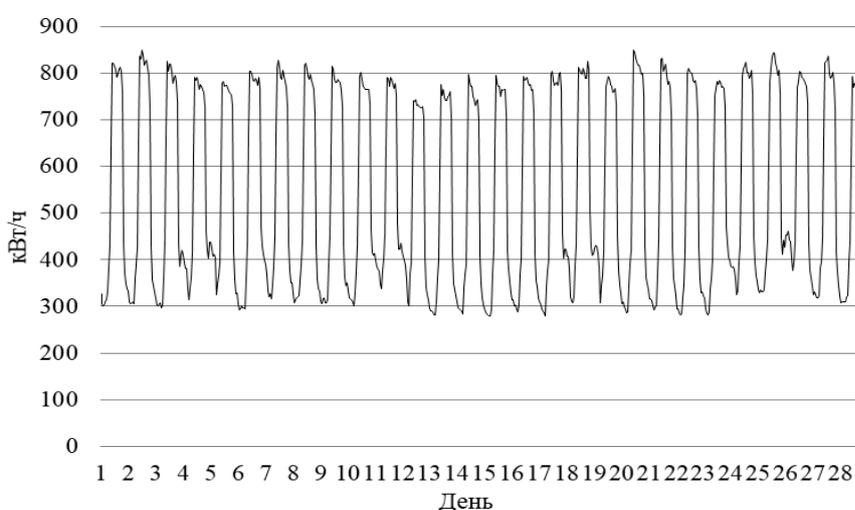


Рис. 1. Суточное потребление электроэнергии ТРЦ за февраль 2018 года

Еще должна учитываться информация о параметрах, которые влияют на потребление электроэнергии, как условия работы здания, количество электропотребляющих приборов, поток посетителей, погодные условия и т.д. Следует отметить, что не все ТРЦ имеют датчики характеристик внешней среды.

При наличии современной автоматизированной системы контроля и учета электроэнергии, предприятие полностью будет контролировать весь свой процесс энергопотребления и сможет по согласованию с поставщиками энергоресурсов более гибко переходить к любым тарифным системам, уменьшая свои затраты на электроэнергию.

Стремление к интегрированию экономических и энергетических моделей объясняется тем, что изолированные модели часто дают некорректную оценку взаимосвязей между энергетикой и экономикой. Энергетические модели, которые принимают взаимозаменяемость разных энергоносителей, учитывают экономические связи как заданные, когда в свою очередь, макроэкономические модели и модели потребительского поведения энергии рассматривают энергетическую систему чрезмерно агрегировано [3, с. 76].

Для работы такой системы, которая представляет собой сложный конгломерат взаимосвязанных факторов (социальных, технических, экономических, погодных и общественных) относят к категории сложных систем, требующих использования и разработки специального инструмента прогнозирования. Выбор метода анализа и прогноза зависит от постановки класса объекта исследования по определенному набору значений и признаков [4, с. 10].

Для применения такой системы предлагается подход извлечения статистических данных и метод формирования классических прогнозных моделей, которые будут интегрированы в одну единственную сеть, где решение будет принимать нейронная сеть (рис.2).

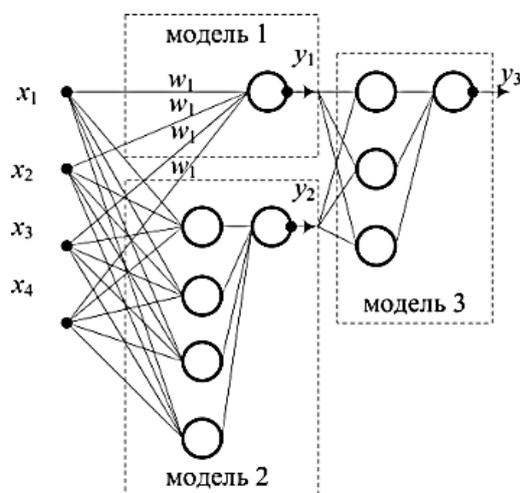


Рис. 2. Пример интеграции двух моделей в единую сеть

Нейронная сеть принимает консолидированное решение (модель 3). Построенная таким образом система автоматизирует процесс подбора прогнозных моделей, в результате уменьшая значение функций потерь. Для них выбирается среднее квадратичное отклонение прогнозного и измеренного значения энергопотребления.

Для построения комплекса экономико-математических моделей прогнозирования потребления электроэнергии обширно применялись эконометрические методы. Для построения краткосрочного прогнозирования использовались экстраполяционные модели, которые требуют проверки на стационарность временных рядов, анализа автокорреляционных и частных автокорреляционных функций, проверки тестов на единичные корни (в частности расширенный тест Дики - Фуллера - ADF-тест)[5, с. 121].

Таблица 1 - Модель краткосрочного прогнозирования

Коэффициент	Значение	Стандартная ошибка	t-статистика	Вероятность
Константа	4,3430	3,5098	1,2374	0,1172
$T_{np}YOY(T^C Y_{6,t-1}^8)$	0,8966	0,0292	30,6823	0,0001
$adjR^2$	0,8701			
F_{stat}	941,4028			

Приведен пример модели на основе искусственных нейронных сетей, включающую потребление электроэнергии и параметров использования здания, для получения прогнозных оценок энергопотребления в ежемесячной динамике на год вперед (модели краткосрочного прогнозирования). Также были получены модели в квартальной динамике – на следующие 4 года (модели среднесрочного прогнозирования) и в годовой динамике - в долгосрочном периоде на последующие 15 лет (модели долгосрочного прогнозирования).

Таблица 2 - Сводные оценки для модели нейронных сетей

Критерий	Значение критерия обучающей выборки	Значение критерия тестовой выборки
Среднеквадратичное отклонение RMSE, kWh	16,96	13,77
Средняя абсолютная процентная	13,01%	10,06%

ошибка MAPE		
Индекс корреляции R	0,9743	0,9783
Значение дисперсии модуля разницы прогнозного и реального значений EV	0,05	0,0099

Применение нейронных сетей по всем применяемым оценкам качества моделей выше остальных и дает возможность использовать эту модель для нахождения возможности энергосбережения. Использование в качестве входных параметров факторов, полученных комбинацией исходных параметров, привело к снижению ошибки прогнозирования на обучающем множестве (рис. 3).

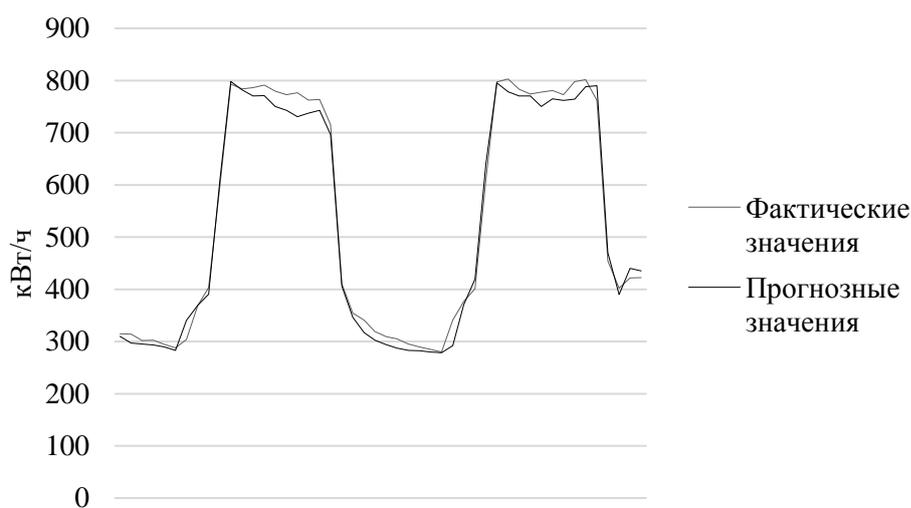


Рис. 3. График фактических и прогнозных значений на 01.04.2018 и 02.04.2018 для нейросетевой модели

Новая автоматизированная информационная система учета и сценарного прогнозирования потребления электроэнергии в ТРЦ повышает уровень обоснованности прогноза динамики потребления электроэнергии. А понятная и качественная визуализация данных позволяет проводить оперативный высококачественный анализ как полученных прогнозных оценок, так и их фактических значений.

Предлагаемая автоматизированная система сбора и обработки данных позволяет в режиме реального времени не только контролировать потребление электроэнергии, вести учет расхода воды, но и учет выработанного или поставленного ресурса. Основной целью внедрения автоматических систем учета является снижение издержек и затрат за счет повышения точности полученных данных, сокращения времени сбора показаний учета и анализа качественных прогнозных значений. Данная система может стать инструментом управления эффективностью торговых центров, сократив расходы на потребление электроэнергии до 25%. К примеру, для двух торгово-развлекательных центров в городе Хабаровске, принадлежащих одной управляющей компании, этот процент составляет более 11 млн. рублей в год.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Жежеленко И. В. Высшие гармоники в системах электроснабжения предприятий / И. В. Жежеленко - 4-е изд. перераб. и доп. - М.: Энергоатомиздат, 2014. – С. 368.
2. Иванов В. С. Режимы потребления и качество электроэнергии систем электроснабжения промышленных предприятий / В. С. Иванов, В. И. Соколов - М.: Энергоатомиздат, 1987. – С. 336.
3. Ключев Р. В. Математическое моделирование в процессе производства и потребления электроэнергии. Аудит и финансовый анализ / Р. В. Ключев - 2012. - №1. - С. 522.
4. Меламед М. А. Современные методы анализа и прогнозирования режимов электропотребления в электроэнергетических системах / М. А. Меламед // Итоги науки и техники. - Сер. Энергетические системы и их автоматизация. - 2008. - Т.4. - С. 98.
5. Пилипенко Е. В. Феномен торговых центров как отражение особенностей экономики знаний / Е. В. Пилипенко, Е. В. Габрук // Вестник Челябинского ун-та, 2009 - №3 (141). - С. 388.
6. Прогнозирование энергопотребления: современные подходы и пример исследования / Л. А. Большов [и др.]. // Известия академии наук. Энергетика. - 2014. - №6. - С. 244.
7. Седов А. В. Системы контроля, распознавания и прогнозирования электропотребления: модели, методы, алгоритмы и средства / А. В. Седов, И. И. Надтока - Ростов-на-Дону: Изд-во Рост. ун-та, 2012. - 320 с.

УДК 338.32

Нечаева Елена Александровна
студентка ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ
г. Пермь, Россия

Научный руководитель:
Серогодский Владимир Эдуардович
к.э.н., доцент, ВО Пермский ГАТУ
г. Пермь, Россия

АНАЛИЗ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. В данной статье рассматривается роль основных средств в процессе производства на предприятии. Представлен анализ их состояния на примере СПК «Колхоз им. Чапаева». Предложены мероприятия по повышению эффективности использования основных средств на предприятии.

Ключевые слова: основные средства, обеспеченность основными фондами, показатели эффективности, фондовооруженность, фондоотдача, фондоемкость.

На сегодняшний день в деятельности любого предприятия ключевую роль играют его основные средства, которые выступают основой процесса производства и нормального функционирования организации. Они способствуют развитию предприятия, оказывая значительное влияние на его прибыльность и конкурентоспособность.

Основные фонды представляют собой активы и средства труда, которые задействованы в производственном процессе и используются на протяжении длительного срока, при этом сохраняя свою натуральную форму [3].

Однако процесс производства, а также различные внешние факторы оказывают непосредственное влияние на основные фонды, которые постепенно изнашиваются и со временем нуждаются в модификации. Следует помнить, что и научно-технический прогресс не стоит на месте, обуславливая тем самым необходимость в усовершенствовании основных фондов предприятия [1].

Таким образом, перед организацией остро становится проблема не только в приобретении качественных основных фондов на начальном этапе становления ее деятельности, но и поиск путей повышения эффективности их использования в ходе производственного процесса и с учетом разнообразных возникающих улучшений технического оснащения в мире. Данный вопрос является одной из наиболее существенных задач в обеспечении результативного функционирования предприятия, решение которого позволит организации осуществлять бесперебойный процесс производства, тем самым достигая высокой рентабельности и доходности деятельности.

Однако, на сегодняшний день нет четкого понимания решения обозначенной проблемы, хотя достаточно много работ ведущих ученых посвящено разработке мероприятий по увеличению эффективности использования основных фондов. Следовательно, на основе выше приведенного, можно прийти к выводу, что поиск и разработка мероприятий по оптимизации использования основных средств не утратили своей актуальности и на сегодняшний день.

Одним из ведущих сельскохозяйственных предприятий Кунгурского муниципального района Пермского края является СПК «Колхоз им. Чапаева», который занимается производством сырого молока, зерна и разведением крупного рогатого скота. Для достижения кооперативом результативного производства, прибыльности и конкурентоспособности очень важно эффективно использовать основные средства, что в свою очередь, требует поиска путей по улучшению их эксплуатации.

Начальным этапом в разработке мероприятий по повышению эффективности использования основных фондов является анализ обеспеченности кооператива ими в динамике (табл. 1).

Таблица 1

Показатели обеспеченности основными средствами предприятия

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	284554	351489,5	405174
Площадь сельскохозяйственных угодий, га	6797	6797	6797
Среднегодовая численность работников предприятия, чел.	237	240	237
Фондообеспеченность, тыс. руб./100 га с. –х. угодий	4186,5	5171,2	5961,1
Фондовооружённость, тыс. руб./чел.	1200,7	1464,5	1709,6
Производительность труда, тыс. руб./чел.	772,9	705,7	733,2

Таким образом, в 2017 году прослеживается рост всех приведенных показателей за исключением средней численности работников предприятия и производительности труда, по сравнению с прошлыми годами. Показатели обеспеченности СПК «Колхоз им. Чапаева» в 2017 году увеличиваются, так фондообеспеченность основными средствами увеличилась по сравнению с 2015 годом на 42,4%, по сравнению с 2016 годом на 15,3%. Увеличение фондообеспеченности произошло в результате увеличения стоимости основных средств предприятия в 2016 и 2017 годах.

Произошел рост фондовооружённости в 2017 году по сравнению с предыдущими периодами на 42,4% и 16,7% соответственно, в результате увеличения стоимости основных средств и сокращения численности работников предприятия. Сокращение численности работников предприятия происходит в результате модернизации рабочих процессов.

Однако, несмотря на повышение показателей обеспеченности предприятия основными средствами в 2017 году прослеживается снижение производительности труда на 5,1% по сравнению с 2015 годом и незначительное увеличение на 3,9% по сравнению с 2016 годом, которое все же не достигло максимального значения за исследуемый период.

Исходя из того, что фондовооружённость увеличивается намного сильнее чем производительность труда на протяжении рассматриваемого периода, то это указывает на недостаточно эффективное использование основных средств. Также, высокие значения показателей фондовооружённости и фондообеспеченности свидетельствуют о наличии у кооператива мощного производственного потенциала, который, как показывают данные таблицы 1, задействуется не в полной мере.

Для более глубокого и всестороннего понимания уровня использования основных фондов необходимо, наряду с показателями обеспеченности, провести расчет стоимостных показателей эффективности использования (табл. 2).

Таблица 2

Эффективность использования основных средств

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017г.
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	169265	169374	173769
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	284554	351489,5	405174
Прибыль от хозяйственной деятельности, тыс. руб.	47578	40923	29405
Фондоотдача, руб.	0,60	0,48	0,43
Фондоёмкость, руб.	1,68	2,08	2,33

Проанализировав показатели эффективности использования основных средств за 2015 – 2017 гг., можно сделать вывод, что фондоотдача в 2017 году по сравнению с 2015 годом уменьшилась на 28,3%, что в свою очередь указывает на снижение эффективности использования основных средств, а фондоёмкость соответственно увеличилась на 38,7%. Это свидетельствует о значительном снижении эффективности использования основных фондов, что привело к уменьшению прибыли на 38,2 %.

Следовательно, проведенный анализ свидетельствует о неэффективном использовании основных средств и необходимости поиска путей решения данной проблемы. Среди таких мероприятий можно выделить следующие:

- увеличение нагрузки на основные фонды, в пределах допустимой нормы, исходя из расчета на единицу рабочего времени;
- модернизация производственного процесса, действующих основных фондов и внедрение новейших научно-технических разработок, оборудования, техники;
- использование временно не используемых основных фондов путем передачи в аренду;
- постоянный мониторинг состояния основных средств, их оперативное обновление и, при необходимости, передача в ремонт;
- в ходе процесса производства больше внимания уделять качеству подготовки сырья и материалов [2].

Предложенные мероприятия по повышению эффективности использования основных средств и их практическое внедрение позволит предприятию достигать поставленных целей с более высокими экономическими результатами деятельности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Климова К. В., Новиков Н. И. Оценка эффективности использования основных средств и производственных мощностей предприятия // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 15. – С. 1756–1760. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/96270.htm>.
2. Новиков Н.И. Организация производства на предприятии: Учебник [Текст] / Н.И. Новиков, В.А. Быстров // Под ред. докт. экон. наук Н.И. Новикова. – Старый Оскол: ТНТ, 2015. – 576 с.
3. Савицкая Г.В., Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / Г.В. Савицкая. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 345с.

УДК 336.77

Птащенко Мария Николаевна

Высшая школа экономики и управления Южно-Уральского Государственного университета
(Россия, г. Челябинск)

Тишина Валентина Николаевна

Высшая школа экономики и управления Южно-Уральского Государственного университета, кандидат
экономических наук, доцент кафедры "Финансы, денежное обращение и кредит"
(Россия, г. Челябинск)

МЕТОДИКА АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: Рассматриваются особенности кредитования малого бизнеса.

Ключевые слова: малый бизнес, кредит, банк.

Для развития собственного бизнеса, предприниматели часто прибегают к услугам банковских учреждений. Банки в свою очередь, в конкурентной борьбе за потенциального клиента предлагают различные программы, сроки, процентные ставки и условия для кредитования. Но стоит отметить, что если при оформлении кредита физическому лицу, сама процедура проходит довольно за короткий промежуток времени, то в случае с кредитованием малого бизнеса, банку понадобится значительно большее время для изучения и рассмотрения заявки.

Предприниматель выбирает банк исходя из особенностей своего предприятия, следуя целям и задачам, которые перед ним стоят. Перед тем, как приступить к оформлению кредита, рекомендуется проконсультироваться с опытным специалистом, который подскажет, какой вид кредитования выгоднее выбрать, что необходимо собрать в пакет документов для представления банку, где процентные ставки ниже, а где условия проще. Только после того, как предприниматель проанализирует всю информацию, можно приступить к кредитованию своего бизнеса.

Учитывая то, что процентная ставка практически в каждом банке одного размера, то основным критерием выбора банка должны являться сроки кредитования. Так, например если малый бизнес только начинает набирать обороты в сфере предпринимательства, то для увеличения своей эффективности, бизнесмен берёт в банке довольно внушительный заём и если сроки погашения будут короткими, соответственно с выплатами может возникнуть проблема, т.к. предприятие не успело заработать высокую прибыль и только ещё начинает свой путь. Поэтому, бизнесмен должен обратить внимание, как на сумму займа, так и на срок его погашения.

Для кредитования малого бизнеса существует несколько наиболее привлекательных видов кредитования:

1. Бизнес-экспресс. В этом варианте денежные средства выдаются в срочном порядке (от 2-3х дней). Данный кредит способен оказать большую поддержку предпринимателю в сложный период, когда финансовые средства необходимы срочно. Однако не стоит рассчитывать на высокую сумму, чаще всего она небольшая. Срок кредитования до 1 года. Процентная ставка значительно выше, чем у других видов кредитования. Залоговое обеспечение не требуется.

2. Кредит на поддержку МБ. Заём выдаётся банковским учреждением на расширение и развитие бизнеса, с целью пополнить оборотные средства. Период кредитования до 3х лет. Максимальная сумма займа до 1млн.руб.

3. Инвестиционный кредит. Полученные денежные средства направляются на то, чтобы профинансировать инвестиционные продукты. Чтобы добиться получения инвестиционного кредита, предприниматель проходит жесткую проверку со стороны банка. Вся документация тщательно изучается, также на предприятие может прибыть специальный эксперт для того, чтобы на месте разобраться, насколько это выгодный и перспективный проект и возможно ли ему доверить кредит.

Для правильного выбора банка с привлекательными условиями нужно время и информационные ресурсы. Поэтому для такого важного дела, как кредитование необходимо приложить максимум усилий. Ведь впоследствии из-за просрочки выплат и как следствие повышения процентных ставок можно потерять свой бизнес, либо позволить ему обанкротиться.

Заболоцкой В.В. были опубликованы теоретические особенности кредитования малого бизнеса (принципы), которые следует учитывать малым и средним предпринимательствам (далее – МСП) [1]:

1. Принцип сохранения самостоятельности МСП. Он заключается в сохранении МСП полной юридической и хозяйственной самостоятельности, в то время как кредитным организациям выделяется обеспечение управленческих функций

2. Принцип согласования хозяйственных рисков МСП с кредитной организацией. Т.е. сохранить доверие кредитных организаций и не ставить под угрозу ее финансовые интересы путем принятия несогласованных хозяйственных решений и рисков.

3. Принцип транспарентности финансовой информации МСП. Заключается в доступности, достоверности и прозрачности производственно-финансовой деятельности

Кредитным организациям в свою очередь при разработке программ кредитования малого и среднего бизнеса нужно руководствоваться следующими специфическими особенностями МСП, согласно методике Заболоцкой В.В. [1]:

1. Принцип инвестиционной безопасности кредитования.

2. Принцип клиентоориентированности при реализации кредитных продуктов и оказании услуг.

3. Принцип использования индивидуальных схем кредитования.

Первый принцип подразумевает построение отношений кредитной организации с МСП на основе рентабельности инвестирования средств, которые финансируются ей же на условиях возвратности и платности, как основного долга, так и процентов по нему, а не долевого участия в прибыли.

Второй принцип заключается в стремлении кредитной организации при работе с МСП разрабатывать и реализовывать банковские продукты и услуги, способные максимально удовлетворить кредитные потребности и особенности функционирования МСП.

Третий принцип заключается в необходимости соблюдения кредитной организацией в отношении МСП индивидуальных схем кредитования, которые соответствуют региональной, отраслевой и производственно-финансовой специфике бизнеса предприятия-заемщика, также данные схемы должны обеспечивать кредитоспособность и платежеспособность данного предприятия.

Таким образом, можно сделать вывод, что система кредитования субъектов малого и среднего бизнеса (далее – МСБ) – это специфическая часть кредитной системы, которая содержит такие элементы как принципы, методы и инструменты кредитования, планирования и контроля, а также свою кредитную инфраструктуру, способные в наибольшей степени удовлетворить потребности малых предприятий во внешних заимствованиях. [2]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Система кредитования субъектов малого предпринимательства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-kreditovaniya-subektov-malogo-predprinimatelstva>

2. Кредитование малого и среднего бизнеса в России: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/banks/msb_1h2017/

УДК 338

Пяткова Екатерина Андреевна

Магистрант

Тихоокеанский государственный университет
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент

Тихоокеанский государственный университет
(Россия, г. Хабаровск)

ВЫБОР СТРАТЕГИИ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье рассматривается процесс автоматизации предприятия. Возможные подходы проектирования автоматизированных информационных систем. Стратегический план и условия реализации.

Ключевые слова: информация, автоматизация, автоматизация деятельности, стратегия автоматизации.

С ростом информации необходимо обрабатывать крупные массивы данных. Автоматизация процессов управления – современный технологический аспект для достижения этих целей. За счет использования специального программного обеспечения уменьшается роль участия человека на разных стадиях, что приводит к наиболее высококачественному и быстрому выполнению задач

Внедрение на предприятии автоматизированных систем, является отличной инвестицией, с точки зрения решения множества управленческих проблем и увеличения эффективности бизнеса.

Существуют следующие подходы к созданию автоматизированных информационных систем [1, с. 50]:

Во-первых, кусочная автоматизация. Отсутствует стратегический план. Процедура внедрения информационных технологий обуславливается сиюминутными локальными задачами. Данный подход не является эффективным видом инвестирования средств в развитии предприятия.

Во-вторых, автоматизация по участкам. Процедура автоматизации единичных производственных участков компании, связанных по функциональному признаку.

В-третьих, автоматизация по направлениям, предполагает автоматизацию отдельных направлений деятельности предприятия. Подход, часто используется при применении систем класса MRP II, ERP, когда окончательной целью работ считается полная автоматизация предприятия.

В-четвертых, полная автоматизация управления предприятием, заключается в большом количестве элементов различных уровней и направлений. Принадлежат подсистемы, модули, блоки управления, задачи, управленческие процедуры, функции, операции.

Однако главное, ради чего создаются в компаниях автоматизированные системы, — это многофункциональное объединение (интеграция).

Единая компьютерная система дает возможность обеспечить взаимную прозрачность систем. К примеру, уже на этапе проектирования возможно моделировать допустимое влияние конструкторских и технологических заключений на процесс производства.

Понятие стратегии автоматизации содержит в себе базовые принципы, применяемые при автоматизации предприятия. В её состав входят следующие элементы:

- сфера деятельности предприятия и очередность, в которой они будут автоматизированы;
- согласно участкам, тенденциям, комплексная автоматизация;
- совокупность внутренних стандартов, поддерживаемых в компании: стандарты на оборудование и ПО, список поставщиков и производителей базовых аппаратно-программных средств, для применения продукции которых ориентировано предприятие.
- финансовые и временные ограничения;

- требования, при наступлении которых производится проверка плана;
- анализ итогов выполнения плана;
- процесс управления преобразованиями плана.

Стратегия автоматизации в первую очередь должна отвечать ценностям и стратегии бизнеса компании. В понятие стратегии кроме того должны входить пути достижения данного соответствия. Стратегический план автоматизации должен составляться с учетом следующих условий [2, с. 35]:

- средний промежуток между сменой технологий основного производства;
- средней период жизни изготавливаемых предприятием продуктов и их модификаций;
- анонсированные долговременные проекты поставщиков технических заключений в плане их развития: сокращение части нестандартизованных компонентов на всех уровнях (интерфейсы, контроллеры, операционная система) увеличение видов совместимых платформ; создание средств конвертации данных системы архивирования; объединение со смежными системами;
- период амортизации применяемых систем;
- стратегический план развития предприятия, в том числе планы слияния и разделения, изменение численности и номенклатуры выпускаемой продукции;
- предполагаемые перемены функций персонала.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что автоматизация это один из способов достижения стратегических бизнес-целей, а не процесс, формирующийся по своим внутренним законам. Во главе стратегии автоматизации должна находиться стратегия бизнеса компании: цель предприятия, направления и модель бизнеса. Следовательно, стратегия автоматизации представляет собой план, согласованный по срокам и целям со стратегией организации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гвоздева В.А., Лаврентьева И.Ю. Основы построения автоматизированных информационных систем: учебник. –М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2013. –320с.
2. Варфоломеева А.О., Коряковский А.В., Романов В.П. Информационные системы предприятий: Учеб.пособие. – М.: НФРА-М, 2016.- 283с.

УДК 33

Пяткова Екатерина Андреевна

Магистрант

Тихоокеанский государственный университет
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Александровна

канд. экон. наук, доцент

Тихоокеанский государственный университет
(Россия, г. Хабаровск)

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ И ПРОДУКТОВ

В нынешних обстоятельствах возрастает объем информации, происходит информатизация экономики. Результаты разнообразной информационной деятельности субъектов экономики представлены в виде информационных продуктов и услуг, и обращаются на информационном рынке. Необходимо проводить государственную политику в области регулирования информационной деятельности.

Ключевые слова: информация, информационные продукты, информационные услуги, информационный рынок.

В последнее время значительно увеличился информационный рынок продуктов и услуг. Информация является базой для создания информационных продуктов и информационных услуг. В результате чего возникла необходимость ее регулирования государством [1, с 31].

Информационный продукт – комплекс информации, сформированный производителем с целью распространения на материальном носителе в виде документов, статей, обзоров, программ, книг.

Информационная услуга – приобретение и предоставление в распоряжение информационных продуктов.

Информационный рынок представляет экономические, правовые и организационные взаимоотношения по торговле продуктами (товарами), образованными информационной индустрией. Как всякий рынок, он характеризуется конкретной номенклатурой продуктов и услуг, ценами, спросом и предложением, поставщиками и потребителями.

Формирование информационного рынка в России началось в 80-90х годах в следствие развития информационных услуг, совершенствования их номенклатуры, изменения состава производителей, слияния и поглощения в информационной индустрии, увеличения значимости глобальных информационных сетей в предоставлении информационных услуг.

Большое значение для развития информационного рынка в России имеет его государственное регулирование и принятые законы [2, с 10]:

– 1993 г. принят Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах», регулирующий взаимоотношения, образующиеся в связи с созданием и применением произведений науки, литературы и искусства, фонограмм, исполнений.

– Федеральный закон 1995г. «Об информации, информатизации и защите информации» устанавливает несколько значимых понятий, а также регулирует отношения, возникающие при формировании и использовании информационных ресурсов, информационных технологий, защите информации.

– В 2000г. Президентом РФ утверждена Доктрина информационной безопасности РФ. Данный документ представляет собой совокупность официальных взглядов на цели, задачи, принципы и главные направления обеспечения информационной безопасности России.

– В январе 2002г. в России была утверждена целевая федеральная программа «Электронная Россия (2002-2010годы)». На реализацию проекта предусмотрено выделение 2,7 миллиардов долларов.

Следует отметить, что государственные органы в последнее время стремительно формируют правовую базу функционирования рынка информационных продуктов и услуг. Большое количество внимания уделяется вопросам информатизации общества, что считается одним из значимых условий развития информационного рынка.

Осуществление государственной информационной политики, даст возможность быстрее и конкретнее создавать стратегию социально-экономического развития страны.

Становление рынка информационных продуктов и услуг — объективный процесс, гарантирующий развитие экономического пространства страны, по этой причине государство обязано исполнять здесь характеризующую значимость, создавать экономические и правовые механизмы, регламентирующие общие правила для всех участников информационного рынка. Основа такой политики — формирование нормативно-правовой базы функционирования рынка информационных продуктов и услуг, переход к новым формам и способам государственного регулирования, создание предельно подходящих условий для субъектов рынка, способствующих развитию рынка информационных продуктов и услуг [3, с 72].

Необходимо отметить, что рынок информационных продуктов и услуг в России в последнее время начал развиваться, продуманная государственная политика, структурная перестройки экономики и государственное финансирование информатизации ведет к быстрому развитию государства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Государственное регулирование экономики: Учебник. –М.: ИНФРА-М, 2015. -296с.

2. Ясенев, Вячеслав Николаевич. Информационные системы и технологии в экономике: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления/ В.Н.Ясенев. – 3-е изд., перераб. и доп. –М.: ЮНИТИ-ДАНА,2015. -560 с

3. Дятлов С.А., Селищева Т.А. Регулирование экономики в условиях перехода к инновационному развитию: Монография. – М.: ИНФРА-М,2016. – 246с.

УДК 336

Силина София Алексеевнамагистрант Сургутского государственного университета,
направления: «Финансы, денежное обращение и кредит»

Научный руководитель:

Грошев Александр Романовичд.э.н., профессор, преподаватель кафедры финансов, денежного обращения и кредита
БУ ВО ХМАО Югры СурГУ**РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В СФЕРЕ ОХРАННЫХ УСЛУГ**

В статье рассматриваются пути развития предпринимательства в сфере охранных услуг. Раскрываются проблемы, препятствующие развитию и функционированию частных охранных предприятий.

Ключевые слова: предпринимательство; частное охранное предприятие; сфера охранных услуг.

Эффективно развивающиеся, конкурентоспособные частные охранные предприятия (ЧОП) имеют немаловажное значение в быстротечном развитии экономики города, округа, страны в целом, так как способны обеспечить:

- воспроизведение условий, способствующих повышению уровня безопасности общественной жизни, и значительному снижению преступности;
- высокий уровень качества предоставления услуг в сфере охранного бизнеса посредством конкурентоспособности как с другими ЧОПами, так и с вневедомственной охраной ГУВО МВД;
- развитие малого и среднего предпринимательства в округе;
- комфортные условия для внедрения новых технологий, оборудования в сфере безопасности жизнедеятельности;
- развитие здоровой конкуренции в условиях нынешней экономической ситуации в стране.

Охранный бизнес в России в ближайшее время будет развиваться достаточно прогрессивно. Связано это с рядом закономерностей:

- с развитием бизнеса в отдаленных регионах России, требуется охрана удаленных объектов, их техническое оснащение в соответствии со стандартами охраны;
- с ростом конкурентоспособности, предприятия склонны больше заботиться о защите собственной информации;
- ввиду последних событий, трагедии в Кемерово, было установлено, что немалая часть торговых зданий, сооружений не соответствуют требованиям охранно-пожарной системы безопасности;
- с ростом благосостояния возникает потребность в области личной охраны у предпринимателей, топ - менеджеров ведущих компаний, их семей и имущества – повышаются требования к обеспечению личной безопасности.

Анализ рынка охранных услуг позволяет выделить несколько путей развития охранного бизнеса в сфере малого и среднего предпринимательства.

Таблица 1 – Пути развития охранного бизнеса

Наименование	Цель
Охрана государственных предприятий и учреждений	Государственная охрана не всегда эффективна, оптимальна по цене, не способна ответить за ущерб, нанесенный организации, больнице, налоговой, библиотеке. Поэтому обуславливается большое желание муниципальных учреждений работать с частными охранными предприятиями.

Участие в городских программах, направленных на создание системы мер безопасности личности, жилья и собственности	Эта сфера охранных услуг может перейти в ведение частных охранных предприятий ввиду возрастающих рисков терроризма и неспособности муниципальных властей самостоятельно и эффективно решить задачу охраны городских объектов и жилья.
Малое и среднее предпринимательство	Благоприятная экономическая ситуация в стране повлияла на развитие частного охранного бизнеса в виде расширения клиентской базы за счет малого и среднего бизнеса. Большой потенциал для рынка охраны и безопасности видится в данном направлении. Малые и средние предприятия — наиболее быстрорастущий сегмент реального сектора российской экономики.
Личная охрана	В условиях высокой конкуренции, высоко занимаемой должности, благосостояния, всегда будет актуальна личная охрана, безопасность нажитого имущества.

Большая часть охранных предприятий относится к малому и среднему предпринимательству, пользуясь льготами и преференциями в соответствии с законом о ФЗ-209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Нормы данного законодательного документа определяют, что малое предприятие не может иметь более 100 сотрудников в штате. Ввиду этого ЧОПы предстают перед выбором, необоснованно расширять штат, изменять систему налогообложения, либо покинуть рынок предоставления услуг физической охраны объектов государственных организаций.

Новый масштаб бизнеса ставит качественно иные задачи и проблемы перед предпринимателем, в том числе и в сфере безопасности. И здесь не обойтись без профессионалов. Небольшие предприятия по мере развития будут активнее прибегать к услугам ЧОПов, так как это экономически целесообразнее, чем создание собственной службы безопасности.

В сфере малого и среднего предпринимательства все больше будут востребованы комплексные услуги, а также консалтинг и аудит в сфере безопасности, направленные на построение системы по предупреждению текущих и (особенно) перспективных рисков по всем направлениям: физической, экономической и информационной безопасности, безопасности персонала.

Предприниматели будут заинтересованы в услугах профессионалов еще на нулевой стадии бизнеса, до появления реальных угроз безопасности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Евтодиева Т.Е. Современные аспекты экономического развития общества и реализации логистики // Проблемы современной экономики. 2011. - №3(39).-с.177
2. Волков В.В. Рынок охранных услуг. // Препринт Р4/2003/05. Изд-во ГУ ВШЭ.М.:2003.-24с.
3. Малое предпринимательство в России: прошлое, настоящее и будущее // Под редакцией Б.Г. Ясина, А.Ю. Чепуренко, В.В. Буева. – Москва: Фонд «Либеральная миссия», 2016. – 220 с.

УДК 334.7

Ситдикова Регина Фанилевна

Магистрант

Казанский (Приволжский) федеральный университет
(Россия, г. Набережные Челны)

Ваславская Ирина Юрьевна

д.э.н., заведующий кафедрой экономики предприятий и организаций Набережночелнинский институт
(филиал) КФУ
(Россия, г. Набережные Челны)

СРАВНЕНИЕ РОССИЙСКОГО И МИРОВОГО ОПЫТА РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА

Обобщен международный опыт развития государственно-частного партнерства (ГЧП) на примере экономически развитых стран, как США, Великобритания, Франция и Германия. Сделан вывод, что значимую роль в реализации проектов ГЧП играет роль эффективный контроль, организованный публичным партнером, особенно если в проекте предполагается осуществление социально значимых функций.

Ключевые слова: Государственно-частное партнерство, государство, ГЧП, бизнес.

В настоящий момент вследствие усиливающихся бюджетных ограничений наблюдается дефицит финансирования объектов публичной инфраструктуры исключительно за счет средств государства. Одновременно с этим, несмотря на интерес властей к эффективному взаимодействию и сотрудничеству с частным сектором, в нашей стране механизм государственно-частного партнерства используется недостаточно эффективно, что обуславливает необходимость анализа барьеров, которые препятствуют большему распространению ГЧП с целью формирования эффективной экономической политики, развития социальной инфраструктуры и промышленности России.

Исследования в данной области начали проводиться с 1980-х гг. и не теряют свою актуальность в настоящее время. Наиболее активно такие исследования препятствий развития ГЧП проводятся за рубежом, и в результате выявлены и проанализированы барьеры успешного применения механизмов государственно-частного партнерства.

В частности, к ним можно отнести:

- сложная процедура принятия решений государством; наличие законодательных пробелов в области взаимодействия государства и бизнеса;
- недостаточная проработка рисков проекта;
- низкое доверие к государственной политике;
- недостаточная прозрачность проектов и закрытость информации о ходе их реализации.

В зарубежной практике первопроходцами в внедрении и дальнейшей реализации ГЧП являются такие государства, как США, Великобритания, Франция и Германия. Специфика применения механизмов ГЧП в США состоит в том, что государственные власти регулярно взаимодействуют с органами муниципальной сферы. Основные сферы применения механизмов ГЧП – это инвестирование муниципальных услуг водопровода, канализации, уборки мусора, эксплуатации парковок, инвестирование школьного образования и др. Кроме того, Великобритания характеризуется большим опытом использования ГЧП, хотя стоит учесть, что в последнее время происходят ожесточенные дебаты в области ГЧП при принятии проектов национального масштаба.

Нормативно-правовая база использования ГЧП во Франции отсылает к 1966 г. и 1983 г.

Во Франции традиционно практикуются ГЧП проекты с опорой на смешанную экономическую систему, где органы власти законодательно должны иметь большую долю в активах ГЧП, что способствует общему управлению проектами с их стороны. Большая часть проектов ГЧП в Германии в основном реализуется в сфере кооперативного строительства еще в середине 19 века. Там же

активировались дебаты по вопросам включения в ГЧП частного сектора, инициаторами чего выступают банки и иные финансовые учреждения.

Кроме того, в Германии существует форма частного финансирования государственных инвестиций через лизинг, факторинг и другие способы использования основных средств. Необходимо уточнить, что в США и Европе приоритетным объектом ГЧП соглашений является экономическая отрасль, которая связана со строительством и эксплуатацией дорог, то есть с транспортной отраслью экономики. Данная отрасль характеризуется ожесточенной конкурентной борьбой, именно на нее ориентировано составление множества проектов, в осуществлении которых заинтересованы такие страны как США, Великобритания, Центральная и Восточная Европа [4].

В международной экономической практике в целом, ГЧП имеет направление поддержания экономики страны или ее развития по определенным отраслям. В настоящее время самой приоритетной экономической отраслью финансирования, как показывает мировая практика, является транспортная отрасль.

По сравнению с другими странами в России государственно-частное партнерство встречается намного реже, а проблемы, которые могут быть решены с использованием его механизмов, становятся все более распространенными и актуальными. К таким проблемам зачастую можно отнести плохо развитую или устаревшую производственную и социальную инфраструктуру, неэффективность государственного управления бюджетными предприятиями и т.п. Решению данных проблем, связанных с распространенным использованием ГЧП препятствует несколько факторов.

До недавнего времени наиболее острой оставалась проблема несовершенства законодательного регулирования, которая сводилась в основном к отсутствию единого федерального закона о ГЧП. При этом некоторые эксперты сомневаются, что принятие данного закона, вступившего в силу с января текущего года, стало решением проблемы. По их мнению, невозможно только с помощью введения нового закона изменить устоявшуюся систему взаимодействия государства и бизнеса. Еще одна трудность – недостаток процессуальных норм, без которых трудно обеспечить нормальную реализацию ГЧП и защиту интересов партнеров. Более важной проблемой, чем развитие законодательной базы, является низкий уровень квалификации государственных чиновников. Во-первых, это выражается в низком уровне компетенции и непонимании самой сути государственно- частного партнерства и механизмов его реализации в условиях современного этапа развития государства.

Так же активному использованию механизмов ГЧП препятствует неготовность государственных служащих к партнерским отношениям с бизнесом, распространенность бюрократического мышления, в рамках которого чиновники стараются максимизировать свои полномочия и минимизировать собственную ответственность. В данном случае, трудности создаются самой системой, которая препятствует росту таких представителей госсектора.

Низкий уровень квалификации чиновников и их стремление к максимизации полномочий усугубляется существованием третьего барьера. Он заключается в изначальной неравноправии партнеров. Иными словами, уже на законодательном уровне государство обладает большим числом полномочий и возможностей, в то время как субъекты бизнеса оказываются плохо защищенными.

Несомненно, уровень государственно-частного партнерства напрямую зависит от уровня управления его развитием в публично-правовом образовании. На сегодняшний день наблюдается несоответствие структуры органов исполнительной власти потребностям управления в области ГЧП. В большинстве случаев этот вопрос курируют структуры в области экономического развития.

В части субъектов созданы управления или отделы по работе с государственно-частным партнерством. Тем не менее, и структура, и полномочия данных органов существенно отличаются в зависимости от региона ввиду отсутствия четкой государственной политики в данной сфере. Важно отметить короткий горизонт планирования, обусловленный политическими и экономическими рисками как еще один сдерживающий фактор.

Также необходимо создание системы гарантирования инвестиций частного сектора в объекты государственной собственности, разработка долгосрочных стратегий развития территорий и системы мониторинга проектов ГЧП. Проекты на основе государственно-частного партнерства рассчитываются преимущественно на долгосрочную перспективу сроком на 25 лет и более. На сегодняшний день таких горизонтов планирования нет ни у государства, ни у частного сектора. Более того, государство не может

предоставить гарантии финансирования частному бизнесу на срок более 1 года, так как именно на этот период времени составляется бюджет.

Однако самое важное, что государство может предложить бизнесу – это гарантии распределения рисков между партнерами, в том числе, и в области финансирования проекта. Наконец барьером развития государственно-частного партнерства в России является слабо развитое гражданское общество, роль которого очень велика в зарубежном успешном опыте использования ГЧП. Ведь одна из его целей – повышение качества государственных услуг и снижение их стоимости.

В современных российских условиях развитие государственно-частного партнерства сдерживается рядом барьеров. Главная задача ГЧП – привлечь частные инвестиции для развития публичной инфраструктуры, и она становится все более актуальной в быстро меняющейся экономической и политической обстановке. Для ее решения необходимо создать и усовершенствовать такой правовой, организационный, экономический и политический механизм, который сможет обеспечить заинтересованность обоих партнеров в сотрудничестве, открытость и прозрачность их взаимодействия и объективную оценку эффективности реализации проектов, а также снижение рисков для государства и бизнеса.

В частности, все еще существует необходимость совершенствования законодательства, планирования на долгосрочную перспективу, разработки методики оценки проектов ГЧП. Кроме того, требуется активное взаимодействие всех заинтересованных сторон: органов власти на различных уровнях, государства и частного сектора, привлечение гражданского общества к оценке качества реализованных проектов.

ГЧП в инфраструктурных отраслях позволяет странам и регионам привлекать средства для развития и совершенствования энергетики, водоснабжения, транспорта, телекоммуникаций, информационных технологий и других направлений за счет участия частных и государственных учреждений. Там, где существуют региональные проблемы с устаревающей инфраструктурой или требуются более эффективные услуги, партнерство с частным сектором может способствовать укреплению новых решений для комплексного развития регионов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Агазарян Н.В. Анализ мирового опыта применения механизма государственно-частного партнерства // Государственно-частное партнерство. – 2016. – Том 3. – № 2. – С. 151-172.
2. Борщевский, Г.А. Государственно - частное партнерство: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. [Электронный ресурс] URL: http://urss.ru/PDF/add_ru/194937-1.pdf (дата обращения: 23.04.2018).
3. Государственно - частное партнерство [Электронный ресурс] URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/privgovpartnerdev/> (дата обращения: 23.04.18).
4. Исследование «Государственно-частное партнерство в России 2016–2017: текущее состояние и тренды, рейтинг регионов» / Ассоциация «Центр развития ГЧП». – М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2016. – 32 с.
5. Кривошеев М.А. ГЧП как возможность для социально-экономического развития // В сборнике: Актуальные проблемы управления: теория и практика материалы IV Международной научно-практической заочной конференции. Тверской государственной университет, 2017. С. 3.
6. Соколовская О.Е. Выгоды от взаимодействия государства и бизнеса для решения социально-экономических проблем с использованием механизма ГЧП // В сборнике: Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. Сборник статей студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей. Под общей редакцией Т.М. Сигитова. Пермь, 2017. С. 46.

УДК 65.011.12

Ситдикова Регина Фанилевна

Магистрант

Казанский (Приволжский) федеральный университет
(Россия, г. Набережные Челны)

Коваленко Светлана Владимировна

доцент кафедры экономики предприятий и организаций Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
(Россия, г. Набережные Челны)

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

В данной статье описывается опыт отечественного и зарубежного опыта стратегического планирования развития предприятия

Ключевые слова: планирование, развитие, предприятия.

Мировой опыт показывает, что стратегическое планирование может быть использовано для решения широкого круга управленческих задач - от развития отдельных компаний (микроуровень) до развития экономики в целом (макроуровень). При этом известно большое количество форм реализации данной системы.

Таким образом, системы стратегического планирования, практикуемые в экономике различных государств, различаются по используемым методам управления (соотношение между методами политики и стимулами), охвату отраслей и компаний, степени централизации принятия решений, инструментам, используемым для установления стратегических ориентиров и планирования и т.д. Некоторые особенности реализации стратегического планирования связаны непосредственно со спецификой целей развития и методов управления, разработанных в конкретных странах в определенный период времени. Все это означает, что анализ мирового опыта стратегического планирования должен быть основан, в первую очередь, на конкретных примерах формирования таких систем.

Экономическое развитие предприятий варьируется от страны к стране. Это зависит от разных факторов: и национального образа жизни, и исторических условий развития, и от нормативно-правовой базы. Западные страны накопили большой опыт планирования в условиях рыночной экономики, в отличие от России, где на протяжении многих лет существовал административно-экономический подход. В процессе планирования очень сложно учитывать многие факторы, тем более, многие из них непредсказуемы. Ввиду этого необходимо осуществлять переход предприятий на систему гибкого планирования, которая позволила бы оперативно вносить изменения в стратегию предприятия в процессе достижения части поставленных целей. Именно этим требованиям отвечает стратегическое планирование, которое отличается от классических видов планирования, используемых в централизованной экономике. В мировой экономике принято выделять следующие определенные системы планирования: Североамериканская, Европейская, Азиатская.

Американская система планирования. В Соединенных Штатах стратегические планы разрабатываются на трех уровнях: федеральном, государственном и организационном. Основной задачей в этом случае является развитие национальной экономики, где государство играет главную роль. Все стратегические решения предприятий должны согласовываться с развитием общества и достижением социального единства страны. В американских корпорациях широко практикуется система планирования, которая направлена на составление текущих и стратегических планов. Стратегия компании разрабатывается на трехлетний период в соответствии с прогнозом ситуации на рынке.

Европейская система планирования будет рассмотрена на примере Франции. Стратегическое планирование во Франции возникло еще в начале 1990-х годов в результате сближения с рынками западных стран. Стратегические планы и прогнозы разрабатываются Генеральным комиссариатом по плану под руководством премьер-министра. Стратегический курс устанавливается в виде целевых

государственных программ, которые включают комплекс стимулирующих финансовых преференций и льгот. Во Франции присутствует государственный контроль над уровнем цен, который проводится по взаимному соглашению с профсоюзами предпринимателей.

Азиатская система планирования будет рассмотрена нами на примере Японии. В Японии принято составлять планы развития на пять лет и строго под руководством правительства. Предварительно для разработки стратегии развития экономики проводится анализ каждого сектора экономики. На предприятиях в обязательном порядке разрабатываются и реализовываются краткосрочные планы, тогда как среднесрочные часто корректируются в случае непредвиденных факторов изменений окружающей среды. Также разрабатывается пятилетний план, где рассчитывается объем ресурсов для производственного процесса предприятия.

Итак, подходы к стратегическому планированию в зарубежной практике имеют ряд существенных преимуществ. Индикативный характер планов во Франции дает возможность выбора форм реализации плана, одновременно при этом корректируя ориентиры для возможных направлений развития. В скандинавских странах в процесс стратегического планирования активно вовлекаются представители науки, что дает возможность комплексно подойти к решению проблем развития. Профессионализация стратегического планирования в Соединенных Штатах может повысить качество стратегий развития, а отсутствие административных полномочий у специалистов по вопросам развития снижает вероятность злоупотребления властью. Реализация единой политики стратегического планирования в Германии координирует направления развития различных уровней планирования, объединяя усилия в решении проблем.

В процессе стратегического планирования в России этот подход также применяется, но он носит более номинальный характер: зачастую принцип единства целей и задач приводит к формальному проецированию стратегии более высокого уровня на стратегию подчиненного. Недостатки подходов зарубежных стран в большей степени связаны со сложностью реализации подхода, координацией действий различных структур, но при хорошо организованном процессе планирования эти недостатки, как правило, не влияют на эффективность стратегического планирования.

Основной составляющей систем стратегического планирования во всех рассматриваемых странах является активная роль специализированных (специализированных) учреждений, ответственных за разработку документов стратегического планирования и реализацию их содержания. Создание таких институтов, как правило, становится первым шагом руководства страны, принимается решение о формировании национальной системы стратегического планирования. Первой задачей, которая возложена на эти специализированные учреждения, является формирование документов стратегического планирования, в дальнейшем эти учреждения получают и другие полномочия.

Так, в современной российской практике задачи развития распределены между рядом государственных органов (министерств, госкорпораций, фондов и др.). Это приводит, с одной стороны, к множеству планов и программ, причем некоторые из которых практически не связаны друг с другом. С другой стороны, в этой организации стратегического планирования ее субъекты при разработке экономической политики исходят из разных задач, что приводит к несогласованности не только документов стратегического планирования, но и мер экономической политики. В то же время формальные процедуры оценки выполнения планов, ориентированные в основном на использование бюджетных средств, фактически усиливают ситуацию с "необязательностью" достижения стратегических целей и задач. По сути, ключевые проблемы существующей в России системы стратегического планирования лежат в институциональной сфере. Это говорит о необходимости изменения институциональной среды в стране. Однако такая задача носит долгосрочный характер, поэтому необходимость достижения целей и задач развития в обозримом будущем свидетельствуют о том, что в краткосрочной перспективе должен быть принят ряд политических мер и решений, которые обеспечивали бы формирование благоприятных экономических условий в уже существующей институциональной среде.

Представляется, что среди этих мер и решения могут быть следующие:

– создание специализированного учреждения (агентства), которое будет ответственно за разработку документов и регламентов стратегического планирования;

- обеспечение полноценного участия бизнеса и экспертного сообщества в обсуждении документов стратегического планирования уже на стадии их подготовки;
- формирование «прозрачного» механизма отчетности по реализации стратегических целей и задач;
- совершенствование процедур разработки бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики, обеспечение полной совместимости и гармонизации данных видов политики [3, С. 35].

Приоритетной задачей является создание нового специализированного Института (агентства), отвечающего за разработку, обзор и мониторинг реализации задач, поставленных в системе стратегического планирования. Необходимость формирования такой структуры обусловлена необходимостью согласования процедур разработки документов стратегического планирования и контроля за ходом реализации их целей различными федеральными и региональными органами исполнительной власти. Обеспечение полноценного участия бизнес-сообщества и экспертного сообщества в обсуждении документов стратегического планирования должно осуществляться путем консолидации обязанностей органов власти, как Федерального, так и регионального уровней, по привлечению бизнес-и экспертного сообщества к обсуждению планов и программ, подготавливаемых на ранних этапах их подготовки.

Таким образом, обязательным условием утверждения регламента стратегического планирования должно стать прохождение этим документом формализованной процедуры общественного обсуждения. Общественные обсуждения должны проводиться на базе специальных «экспертных» комиссий, в состав которых должны входить как представители государственных органов, так и представители бизнеса и экспертного сообщества. Эти обсуждения должны проходить на стадии обсуждения круга ведения для разработки документа стратегического планирования, на стадии обсуждения проекта документа и на стадии, предшествующей утверждению документа правительством или Президентом.

При этом наличие заключения «экспертных» комиссий должно быть обязательным условием официального утверждения документа. Формирование прозрачного механизма отчетности по реализации стратегических целей и задач предполагается в виде установления обязанности государственных органов публично публиковать подготовленные документы стратегического планирования, а также изменения к ним и отчеты о ходе их реализации.

Совершенствование процедур разработки бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики должно быть направлено на обеспечение соответствия содержания политики поставленным стратегическим целям и задачам, а также взаимной согласованности принимаемых мер между собой. Как представляется, одним из главных механизмов для этого должны стать "Основные направления..."-документы, которые ежегодно разрабатываются Министерством финансов и Банком России в рамках своих полномочий. Эти документы должны иметь четкий правовой статус, который относится к документам стратегического планирования и устанавливает порядок обязательного рассмотрения, публичного обсуждения и утверждения Правительством Российской Федерации и Государственной Думы. Процедуры разработки и обсуждения этих документов должны предусматривать активное участие соответствующего Института (учреждения) стратегического планирования.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Андрианова И. Д. Зарубежный опыт стратегического планирования // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. № 4–5. С. 10–11.
2. Войтишина М. А., Кистрина Э. И., Локтева Г. Е. Подходы к организации стратегического планирования в России и за рубежом // Вестник Рязанского государственного университета им. С. А. Есенина. 2016. № 2 (51). С. 150–160.
3. Заверский С. М., Киселева Е. С., Кононова В. Ю., Плеханов Д. А., Чуркина Н. М. Стратегическое планирование развития экономики: мировой опыт и выводы для России // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2016. № 2. С. 22–40.
4. Шайдуллин И. У. Сравнительный анализ использования моделей экономического анализа при стратегическом планировании в России и за рубежом // Молодой ученый. — 2017. — №10. — С. 247-250. — URL <https://moluch.ru/archive/144/40584/> (дата обращения: 24.05.2018).

УДК 33

Ситников Владислав Вадимович

магистрант, программа «Стратегическое корпоративное управление», Санкт-Петербургский
государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

Русинов Владимир Михайлович

к.э.н., доцент, заместитель директора ИДПО – «ВЭШ» СПбГЭУ

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

В работе отражена сущность инновационных рисков. Рассмотрены основные проблемы управления инновационными рисками, определены ключевые задачи и предложения для их решения.

Ключевые слова: управление, инновации, инновационные риски, инновационные проекты, корпорация.

Современный этап развития экономики России характеризуется наличием кризисных явлений и ростом нестабильности, в том числе вследствие целого ряда политических причин. В условиях риска и неопределённости функционируют не только представители малого и среднего бизнеса, но и крупные корпорации, деятельность которых связана с реализацией международных и межотраслевых проектов. Участники рынка под давлением санкций, в условиях слабой предсказуемости изменений характеристик внешней среды вынуждены прибегать к регулярным корректировкам своих стратегий. В таких условиях важнейшей задачей корпоративного управления становится повышение эффективности управления рисками, особенно в сфере новых технологий и инноваций, применение которых позволяет компаниям получать дополнительные конкурентные преимущества.

Сущность инновационных рисков.

В связи с этим особое значение приобретает исследование природы и источников возникновения инновационных рисков, а также разработка методов управления ими.

Инновационные риски связаны с вероятностью возникновения потерь при инвестировании компании в процессы выполнения научно-технических разработок (НИОКР) и создания инновационных продуктов. Ведь последние могут не найти надлежащего спроса на рынке и/или не принести желаемой выгоды.

Как показали исследования, в современных условиях инновационные риски чаще всего возникают вследствие:

- низкого уровня профессиональных компетенций и информированности руководителей и специалистов;
- неопределённости и динамичности условий функционирования компании;
- применения неэффективных методов управления инновационными проектами;
- использования устаревших и неэффективных технологий;
- ограниченности финансовых, материальных и человеческих ресурсов.

Ключевой задачей управления инновационными рисками является их идентификация, для чего необходимо разделять эти риски по следующим основным видам [2, с. 225]:

- управленческий;
- организационный;
- коммерческий;
- производственный;
- финансовый;
- рыночный;
- партнерский;
- правовой.

Для эффективной политики управления рисками инновационных проектов необходимо проводить постоянный анализ условий функционирования корпорации, который включает в себя комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленных на исследование и стоимостную оценку степени возможных последствий рисков, а также действий по управлению ими.

Отечественный и зарубежный опыт анализа рисков показывает возможность использования достаточно широкого круга методов и инструментов. Например, только национальный стандарт ГОСТ Р ИСО/МЭК 31010 – 2011 предлагает более 30 методов для анализа различных видов рисков в различных областях деятельности [1].

Вся совокупность методов, используемых для проведения анализа рисков, может быть условно разделена на качественные и количественные (рисунок 1).

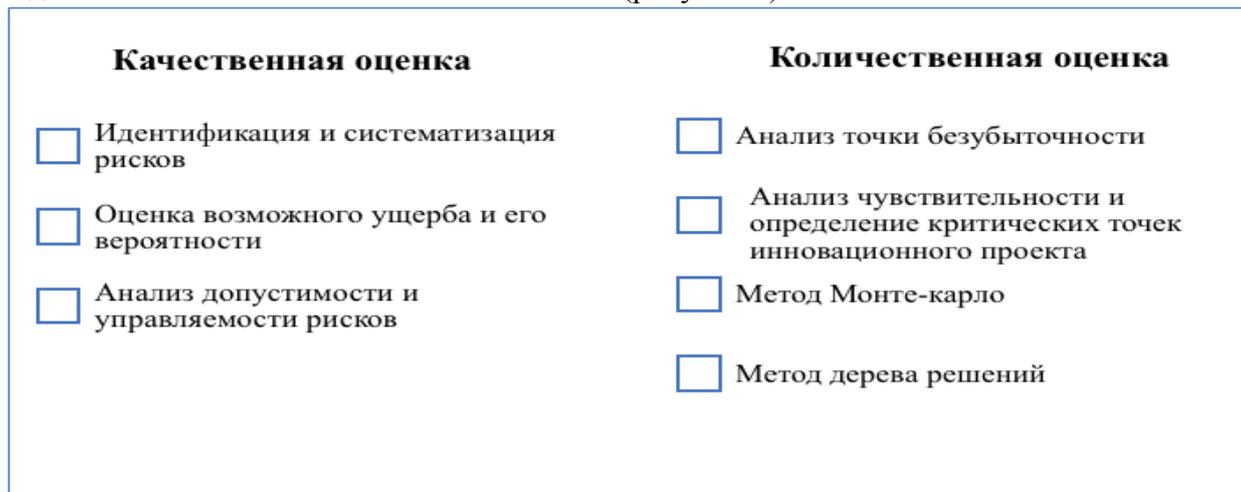


Рис. 1. Методы анализа рисков инновационного проекта

Проблемы.

Результаты опросов представителей бизнеса показали, что проблемы при управлении инновационными рисками чаще всего возникают в условиях, когда менеджеры используют методы оценки рисков несистемно, локально. Вместе с тем, инновационные риски имеют многоаспектные связи друг с другом – возникновение одних – влечет целые цепи других. Например, при возникновении и проявлении финансовых рисков, менеджеры порой полностью концентрируются на решении задач, связанных с финансами, в то время как параллельно могут начать проявляться производственные, коммерческие, закупочные, эксплуатационные и другие риски.

Другой проблемой является отсутствие в современных корпорациях эффективных механизмов подстройки под «турбулентные» условия функционирования. Данная проблема усугубляется недостаточной информированностью руководства и недостоверностью информации о ходе дел и возможных рисках инновационных проектов, что порой влечет за собой принятие руководством целых серий ошибочных решений в самых разных функциональных областях.

Также, руководители и специалисты корпораций часто имеют низкий уровень компетенции по вопросам, связанным с инновационными процессами, что приводит к принятию неэффективных управленческих решений, к росту потерь или даже к закрытию проектов.

Ключевые задачи и предложения.

На основе анализа результатов теоретических и практических исследований, можно сделать выводы об основных требованиях к управлению инновационными рисками в современных условиях.

1. Необходимо системно применять методы и инструменты управления инновационными рисками. Ожидаемый результат - сокращение вероятности появления многоаспектных цепочек рисков, а также рост эффективности инновационных проектов;

2. Для каждой корпорации целесообразно разработать и применять специфические механизмы подстройки деятельности под динамичные условия функционирования. При этом особое значение приобретает задача рационализации обратной связи между исполнителями и руководством, достигнутыми результатами и принимаемыми решениями. Ожидаемые эффекты – сокращение инновационных рисков за счет более точного учета конкретных характеристик условий

функционирования, а также сокращения вероятности сбоев за счет использования нового знания (на всех этапах жизненного цикла инновационного проекта).

3. Для отдельных инновационных проектов целесообразно индивидуально определять эффективные методы привлечения и использования инвестиций. Ожидаемый результат – сокращение рисков дефицита финансовых ресурсов и их не рационального использования.

4. При реализации сложных масштабных инновационных проектов важно использовать рациональные схемы интеграции и кооперации. Ожидаемый результат - концентрация общих ресурсов для совместного выполнения проектов, распределение и сокращение индивидуальных рисков участников.

5. Необходимо регулярно совершенствовать системы стимулирования и повышения квалификации персонала, в целях повышения его заинтересованности в конечных результатах и применения новейших технологий при реализации инновационных проектов. Особенно это касается исследователей. Ожидаемый эффект – сокращение рисков нарушения сроков и достижения установленных ключевых показателей эффективности реализации инновационных проектов.

Таким образом, проблема управления инновационными рисками имеет многоаспектный характер, затрагивает все основные виды деятельности корпорации и может решаться лишь системно всем ее коллективом. Только в этом случае возможно достижение желаемых результатов, обеспечение устойчивого развития бизнеса даже в условиях нестабильной, динамичной среды.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. ГОСТ Р ИСО/МЭК 31010 – 2011 - Менеджмент риска. Методы оценки риска.
2. Дамодаран А. Стратегический риск-менеджмент Strategic Risk Taking: Принципы и методики. - М.: Вильямс, 2010. - 496 с.
3. Друкер П. Бизнес и инновации. / Друкер П. – М. : Вильямс, - 2009 г. – 432 с.
4. Мухамедьяров А.М. Инновационный менеджмент. / Мухамедьяров А.М. – Изд. «Дрофа», - 2014 г. - 192 с
Бартон Т.Л. Риск-менеджмент: Практика ведущих компаний/ Т.Л. Бартон, У.Г. Шенкир, П.Л. Уокер. - М.: Вильямс, 2008. - 208 с.

УДК 004

Тесленко Анастасия Александровна

Студент 1 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакский филиал БашГУ
(Россия, г. Стерлитамак)

Рафикова Венера Мунировна

кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Бухгалтерского учета и аудита»
Стерлитамакский филиал БашГУ
(Россия, г. Стерлитамак)

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: Данная статья посвящена влиянию информационных технологий на экономику в целом. В ней рассматриваются виды применения ИТ в экономике, а также представлена краткая характеристика российской экономики, развитие которой обусловлено применением новых информационных технологий.

Ключевые слова: информационная технология, экономика, эффективность производства, виды ИТ, применяемые в экономике.

История развития всего общества характеризуется значительной ролью материальных ресурсов, которыми измерялась экономическая мощь государства. Но в настоящее время значительное влияние на экономику страны стали оказывать информационные ресурсы. В связи с тем, что сегодня информационные технологии занимают особое положение в экономике любой из стран, выбранная тема является актуальной.

Использование электронно-вычислительных машин и персональных компьютеров в корне обусловило преобразование отношений и технологических основ деятельности в сфере экономики. В настоящее время распространение информации в информационном секторе экономики невозможно представить без применения новых информационных технологий. В экономике и бизнесе информационные технологии применяются для обработки, сортировки и агрегирования данных, для организации взаимодействия участников процесса и вычислительной техники, для удовлетворения информационных потребностей и для оперативной связи.

Конкурентоспособность национальной экономики во многом зависит от развития информационных технологий (ИТ). Данная отрасль занимает в экономике страны значительное место, поскольку является динамично-развивающейся и не требует больших вложений.

В исследованиях многих авторов содержится информация о том, что в наибольшей мере рост ВВП на душу населения связан с высоким применением ИТ в экономике. Благодаря чему достигнут явный прогресс в числе научных областей, включая исследования космоса, а также разработку и создание новых материалов.

В общем ИТ в экономике представляют собой действия, осуществляемые над экономической информацией с помощью компьютеров для получения оптимального результата. В основном они применяются для обработки и хранения данных, чтобы сделать процесс взаимодействия участников и техники, удовлетворяя потребности в информации, наиболее эффективным. К новым ИТ, применяемым в экономике, относятся:

1) Технологии в электронной коммерции, которые являются одним из способов осуществления электронного бизнеса, к ним относятся: протокол электронного обмена данными, электронная почта, интернет. Они позволяют построить отношения с клиентами, разместить рекламу; совершить куплю-продажу товаров/услуг через Интернет, а также предоставить сервисные услуги.

2) Технологии электронных аукционов. Именно с их помощью происходит торговая деятельность на электронных торговых площадках с целью сведения продавцов и покупателей.

3) IP-телефония, которая является самой сильной информационной технологией, ведь она позволяет заказать и оплатить товар даже не выходя из дома. Такой вид технологии в экономике дает возможность организовать корпоративную телефонную сеть и уменьшить затраты на телефонные услуги. Одним из её подвидов выделяется интернет-телефония, базирующаяся на уже существующей интернет-сети.

4) Технологии электронных указателей, помогающие искать товары и услуги в Интернете [2].

Массовое применение информационных технологий приносит их потребителям реальные достоинства, к которым относятся:

а) снижение расходов на инфраструктуру и увеличение эффективности операций;

б) снижение расходов за счет экономии от роста масштаба производства;

в) становление высокого спроса, усиливающего конкуренцию, что в последствии приводит к снижению цен и способствует росту инвестиций в новые технологии.

В результате на ИТ-рынке сегодня формируется новый взгляд на массовые продукты. В эту категорию переходит не только индивидуальное аппаратное и программное обеспечение, но и программные комплексы, системное ПО и инфраструктура.

Несмотря на то, что в России применение информационных технологий в экономике увеличивается с каждым годом, тем не менее она не входит в число стран-лидеров по применению достижений ИТ, что связано с: недостаточным распространением достижений ИТ в социально-экономической и государственной сферах; дифференциацией в доступности ИТ; слабым развитием собственных компьютерных программ и базового программного обеспечения; структурно-технологической отсталостью электронной промышленности и недостаточным уровнем подготовки специалистов ИКТ.

Кроме перечисленных выше факторов, обострила ситуацию политическая ситуация в стране, повлекшая за собой сокращение расходов на ИТ, и их повышение в оборонной промышленности.

Многие предприятия в последнее время стараются внедрять в своем производстве информационные технологии, но у них имеются страхи, связанные с безопасностью их применения. Поэтому одним из направлений развития в сфере информационных технологий на 2018 год является ИТ-аутсорсинг, предполагающий передачу определенных функций сторонней компании, которая больше разбирается в сфере ИТ, и позволяющий сконцентрировать внимание руководителя на бизнесе.

Можно выделить следующие основы благоприятного влияния информационных технологий на экономическом уровне:

1. Инвестиции в ИТ способствуют повышению эффективности производства и производительность труда или «углублению капитала».

2. ИТ создают новые рабочие места, чем увеличивают совокупный объем производства. В дальнейшем с помощью наибольшей автоматизации производства, которая невозможна в осуществлении без использования информационных технологий, можно добиться наиболее высокой и продуктивной производительности труда.

Таким образом, развитие компьютерной техники, информационно-коммуникационных технологий, создание и распространение глобальной сети Интернет, действительно, открывают невиданные ранее возможности для использования информации. Все вышесказанное определяет стремительный рост числа ИТ, способствующий слаженному механизму в деятельности экономики страны. В России сектор информационных технологий развит в настоящее время заметно меньше, чем во многих развитых странах мира. Это сдерживает дальнейшее развитие экономики России. Для развития которой следует обеспечить благоприятные условия для совершенствования ИТ-сектора. Этого можно достичь как при активной поддержке сектора со стороны государства, так и путем привлечения в сектор значительных инвестиционных вложений из различных источников.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Миннебаева Ю.Т., Перова А.В. Современное состояние и перспективы развития информационных технологий в экономике // Экономика и социум. - 2016. - №8(27). - С. 498-500.
2. Коригова М.М. Информационные технологии и их роль в современной экономике / М.М. Коригова, Ю.Ю. Швец // Инновационные технологии в науке и образовании: материалы Междунар. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 15 мая 2015 г.) / редкол.: О.Н. Широков [и др.] – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – С. 337-338.

УДК 333.9

Шакер Ирина Евгеньевна

кан. экон. наук, доц.,
 Департамент финансовых рынков и банков
 ФГОБУ ВО Финансовый университет
 при Правительстве РФ
 (Россия, г. Москва)

ДЕПОЗИТНЫЕ ОПЕРАЦИИ БАНКА РОССИИ КАК ИНСТРУМЕНТ АБСОРБИРОВАНИЯ ЛИКВИДНОСТИ

В статье рассматривается обоснованность политики Банка России по абсорбированию ликвидности и изъятию из экономики свободных денежных средства т.к., депозитные операции Центрального банка негативно сказываются на кредитно-инвестиционном потенциале банковской сферы.

Ключевые слова: депозитные аукционы, депозитные операции по фиксированным процентным ставкам, абсорбирование ликвидности.

Как известно, депозитные операции (подразделяемые на: депозитные аукционы, депозитные операции по фиксированным процентным ставкам): Банка России являются инструментом по абсорбированию ликвидности (так же существуют аукционы по размещению КОБР). Депозитные операции представляют собой операции постоянного действия, а депозитные аукционы - операции на открытом рынке.

Депозитные операции имеют значительный вес в общей системе рефинансирования ЦБ и оказывают влияние на кредитно-инвестиционный потенциал Банковской системы.

Депозитные операции представляют собой операции по привлечению денежных средств кредитных организаций в депозиты в целях абсорбирования ликвидности. Депозитные операции проводятся Банком России с российскими кредитными организациями в валюте Российской Федерации. Депозитные операции по фиксированным процентным ставкам проводятся ежедневно. Депозитные аукционы: сроком 1 неделя проводятся еженедельно (при необходимости абсорбирования ликвидности, иначе проводится аукцион РЕПО); на сроки от 1 до 6 дней проводятся нерегулярно в качестве инструмента «тонкой настройки».

В целях проведения депозитных операций осуществляется обмен заявками кредитных организаций и встречными заявками Банка России. Условия каждой депозитной операции фиксируются во встречных заявках Банка России. Обмен документами может быть проведен как с использованием программно-технических комплексов, так и способом прямого обмена (предусмотрен только при депозитных аукционах сроком 1 неделя). Причем минимальная сумма операции по депозитным операциям по фиксированным ставкам с использованием системы «Рейтерс-Дилинг» установлена в размере 100 млн., а с использованием системы электронных торгов Московской Биржи - 1 млн. С мая 2018 средневзвешенная процентная ставка по депозитным операциям Банка России установлена на уровне 6,25%.

Для того, чтобы быть участником депозитных операций, кредитная организация должна удовлетворять на начало дня проведения депозитной операции следующим условиям: относиться к 1, 2 или 3 классификационной группе; не должно быть неуплаченных недовносов в обязательные резервы, штрафов за нарушение обязательных резервных требований, просроченных денежных обязательств перед Банком России.

Приведем статистику по количеству кредитных организаций – участников депозитных операций (см. таблицу 1).

Таблица 1 - Кредитные организации-участники депозитных операций

	01.10.2014	01.10.2015	01.10.2016	01.10.2017
--	------------	------------	------------	------------

Российская Федерация	499	537	528	501
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	283	301	290	274
СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	32	36	36	33
ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	35	35	38	36
СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	7	10	13	17
ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	74	80	76	69
УРАЛЬСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	30	26	27	25
СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	24	30	30	29
ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ	14	16	18	18

Составлено автором на основе данных об участниках депозитных операций Банка России – http://www.cbr.ru/DKP/standart_system/deposit/#2



Рисунок 1 - Распределение кредитных организаций-участников депозитных операций по округам

На основании данных таблицы, можно заметить, что число таких кредитных организаций в России неуклонно сокращается (вследствие сокращения числа кредитных организаций вообще). Также из диаграммы видно, что более 50% участников депозитных организаций расположено в ЦФО, а наименьшее число – 3,39% в СКФО вследствие общей неразвитости данного региона.

Обратимся к данным по динамике средневзвешенных процентных ставок по депозитным операциям Банка России.

Таблица 2 - Средневзвешенные процентные ставки по депозитным операциям Банка России

По депозитным операциям по фиксированным процентным ставкам со сроком привлечения денежных средств в депозит	По депозитным операциям по процентным ставкам на аукционной основе со сроком привлечения денежных средств в депозит
--	---

	до востребования	1 день	1 неделя	1 день	2 дня	3 дня	4 дня
Январь.2016	10	10					
Январь.2017	9	9	9,96				
Январь 2018	6.75	6.75	6.75				
Май 2018	6.25	6.25	6.25				

Составлено автором по: Банк России. Депозитные операции Банка России. Ставки привлечения средств в депозиты. https://www.cbr.ru/DKP/instruments_dkp/other_operations/deposit_operations/

Из таблицы видно, что уровень ставок по депозитным операциям за период январь 2016 по май 2018 года неуклонно снижается. Максимальной ставкой стало значение 10,35% по депозитным операциям

на аукционной основе со сроком привлечения денежных средств в депозит (1 неделя) на август 2016 (ключевая ставка - 10,5%). Минимальной же ставкой является ставка последнего периода - 6,25 по депозитным операциям по фиксированным процентным ставкам до востребования. Также видно, что депозитные операции на аукционной основе сроком 1 неделя стали применяться только с августа 2016. Операции тонкой настройки, как уже было отмечено выше, нерегулярны.

Рассмотрим объем привлеченных денежных средств. Как видно из графика ниже (рис. 2), объем средств за период постоянно колебался при общем тренде к росту. Это говорит о потребности проведения операций по абсорбированию ликвидности.

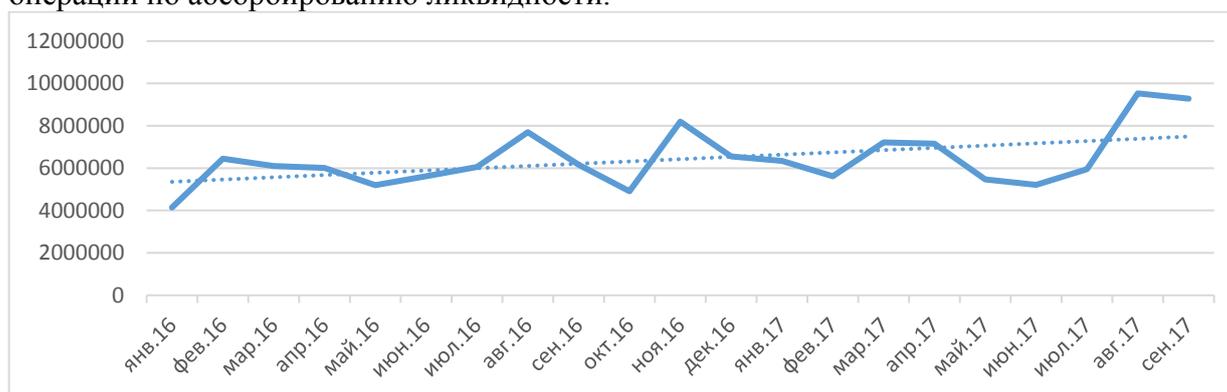


Рисунок 2. Объем привлеченных денежных средств в депозитные операции Банка России, (млн рублей)

Необходимо обратить внимание, что рост объемов операций начался с августа 2016 года. Именно в это время Банк России начал проводить депозитные аукционы на срок 1 неделя, так как приток ликвидности по бюджетному каналу привел к формированию краткосрочного избытка денежных средств в банковском секторе. Данный факт не свидетельствует об избытке средств в экономике и не связан с кредитной активностью банков. Динамика кредитов определяется спросом на денежные средства со стороны предприятий и населения. Когда данного инструмента в отдельные периоды превышения предложения ликвидности над спросом на нее стало не хватать, Банк России проводил операции «тонкой настройки».



Рисунок 3. Структура операций Банка России (трлн. руб.)

Банк России при определении параметров данных операций руководствовался потребностью в ликвидности всего банковского сектора, а не отдельных кредитных организаций. Сложилась ситуация, когда часть банков имела постоянный дефицит ликвидности, а другая часть, наоборот, профицит ликвидности. Таким образом, Банк России регулировал объемы операций и по предоставлению и абсорбированию ликвидности.

Депозитную политику Банка России необходимо считать эффективной, так как однодневные ставки по рублевым межбанковским кредитам формируются вблизи ключевой ставки, а однодневные ставки МБК увеличиваются в отдельные периоды потребности банковского сектора в валютной ликвидности в незначительных объемах.

Основным инструментом абсорбирования ликвидности в 2017 году являлись депозитные аукционы на срок 1 неделя. Для абсорбирования устойчивой части избыточной ликвидности Банк России размещал купонные облигации Банка России (КОБР) на срок 3 месяца. Объем привлечения средств на недельных депозитных аукционах и аукционах по размещению КОБР устанавливался на основе прогноза ликвидности банковского сектора.



Рисунок - Структура операций Банка России* (трлн рублей)

* Требования Банка России к кредитным организациям по инструментам рефинансирования/обязательства Банка России перед кредитными организациями по инструментам абсорбирования избыточной ликвидности на начало операционного дня; ** Специализированные инструменты рефинансирования Банка России, кредиты, предоставленные Банком России в рамках безотзывных кредитных линий, операции «валютный своп» по продаже Банком России долларов США и евро за рубли; *** Валютный своп по покупке Банком России долларов США и евро за рубли.

Более того, действия Банка России, вызванные резким сокращением структурного дефицита ликвидности банковского сектора, могут быть обоснованы с точки зрения недопущения проведения банками рискованных операций с образовавшимися свободными средствами. Также многие кредитные организации сами предпочли участие в депозитных операциях Банка России из-за потенциально меньшего количества связанных с использованием свободных средств проблем и издержек.

Необходимо заметить, что депозитные операции Центрального банка негативно сказываются на кредитно-инвестиционном потенциале банковской сферы, так как изымают из нее свободные средства. В целом система инструментов позволяла абсорбировать избыточную ликвидность, и фактический объем средств на корреспондентских счетах банков незначительно превышал объем средств, которые они должны были поддерживать. В среднем в 2017 году остатки средств на корреспондентских счетах банков в Банке России составляли 2,0 трлн. рублей, в 2018 году они увеличились (см. таблицу 4)

Таблица 4 - Структура ликвидности банковского сектора в 2018 году (млрд. руб)

Ликвидность банковского сектора	Апрель 2018 года (млрд руб.)
Остатки на корреспондентских счетах Банка России	2295,9
Депозиты банков в Банке России	2975,5
Облигации Банка России	1074,1
Структурный профицит ликвидности	- 3721,5

Составлено автором на основании статистики Банка России, «Вестника Банка России», «Статистического бюллетеня Банка России»
https://www.cbr.ru/DKP/instruments_dkp/other_operations/deposit_operations/

Однако, как уже было отмечено выше, увеличенные объемы депозитных операций, не говорят об избытке денег в экономике. Центральный банк не отказывается от иных инструментов предоставления ликвидности, уменьшение их использования связано лишь со сложившейся ситуацией в банковской сфере.

В мировой практике наличие аномально высоких избыточных резервов на балансах банков является симптомом, с одной стороны, слабой инвестиционной активности, а с другой - повышенных кредитных и рыночных рисков, а также риска потери ликвидности.

Поэтому Банк России принимает меры по развитию системно значимых инфраструктурных организаций финансового рынка для повышения ликвидности и инвестиционной привлекательности рынка. К таким организациям относятся:

1. Небанковская кредитная организация - центральный контрагент «Национальный Клиринговый Центр» (Акционерное общество) (НКО НКЦ (АО) - центральный контрагент (ЦК);

2. Небанковская кредитная организация, акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий» (НКО АО НРД), являющаяся центральным депозитарием (ЦД), репозитарием, клиринговой организацией и расчетным депозитарием. Объем торгов по операциям с ЦК увеличился на 7% и составил 681 трлн. рублей за счет роста объемов торгов на валютном рынке и на рынке РЕПО с ЦК.

К мерам по повышению ликвидности и инвестиционной привлекательности финансового рынка так же, можно отнести:

- допуск корпораций к торгам на валютном рынке и к операциям по размещению денежных средств в депозиты на денежном рынке ПАО Московская Биржа;
- введение новых программ поддержки ликвидности на рынках;
- расширение перечня торгуемых инструментов;
- введение маркетингового периода для отдельных сделок.

Выводы. Депозитные операции имеют значительный вес в общей системе рефинансирования Центрального банка и оказывают влияние на кредитно-инвестиционный потенциал банковской системы. Во-первых, депозитные операции, в данный момент занимают большую часть проводимых операций Центрального Банка, следовательно, играют важнейшую роль в системе предоставления, абсорбирования и рефинансирования в целом. Во-вторых, проводимая Центральным Банком политика постепенно принимает направление на повышение кредитно-инвестиционного потенциала банковской сферы, и снижение структурных диспропорций в банковской сфере.

Список источников:

1. Депозитные операции Банка России – http://www.cbr.ru/DKP/standart_system/deposit/#2;
2. Положение Банка России от 09.08.2013 № 404-П «О проведении Банком России депозитных операций с кредитными организациями» - <http://www.cbr.ru/Publ/Vestnik/ves140121007.pdf>
3. Годовой отчет банка России за 2017 год - https://www.cbr.ru/publ/God/ar_2017.pdf
4. ДОКЛАД О ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКЕ №3 сентябрь 2017 – http://www.cbr.ru/publ/ddcp/2017_03_ddcp.pdf

УДК 333.9

Шакер Ирина Евгеньевна

кан. экон. наук, доц.,
Департамент финансовых рынков и банков
ФГОБУ ВО Финансовый университет
при Правительстве РФ
(Россия, г. Москва)

КОЛИЧЕСТВЕННАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ (НПС) И ЕЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Дальнейшего развития рынка систем перевода денежных средств предполагает диверсификацию сервисов с целью предоставления клиентам новых, более удобных способов осуществления денежных переводов, расширение инфраструктуры, реализация программ лояльности, а также инвестирование в инновационные проекты по осуществлению денежных переводов с использованием мобильных и интернет-технологий.

Ключевые слова: перевод денежных средств, национальная платежная система, операторы по переводу денежных средств, инфраструктура.

Национальная платежная система - совокупность операторов по переводу денежных средств (включая операторов электронных денежных средств), банковских платежных агентов (субагентов), платежных агентов, организаций федеральной почтовой связи при оказании ими платежных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации, операторов платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры (субъекты национальной платежной системы) [1]

Инфраструктура - комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур или объектов, составляющих и обеспечивающих основу функционирования системы [2]

Соответственно, инфраструктура национальной платежной системы - комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур и объектов, составляющих НПС и обеспечивающих функционирование НПС.

Принципами эффективной платежной инфраструктуры являются: [3]:

1) Расширение доступности розничных платежных услуг и выбор эффективных и безопасных безналичных платежных инструментов и услуг для потребителей, предприятий и органов государственной власти.

2) Развитие платежной системы для крупных сумм, основанной, прежде всего, на потребностях финансовых рынков и росте критичных по времени межбанковских платежей.

3) Координация развития систем по ценным бумагам и платежных систем для крупных сумм в целях обеспечения надежности и эффективности финансовой системы.

4) Координация расчетов в розничных системах и системах для крупных сумм и по ценным бумагам: в целях эффективного управления взаимосвязанными потребностями в ликвидности и расчетными рисками, возникающими при их взаимодействии.

В соответствии с законом о НПС к операторам услуг платежной инфраструктуры относятся операционные центры, платежные клиринговые центры и расчетные центры.

Операционный центр - организация, которая предоставляет для участников платежной системы и их клиентов операционные услуги. При этом под операционными услугами понимается обеспечение доступа к услугам по переводу денежных средств, в том числе с использованием электронных средств платежа, а также обмена электронными сообщениями. В платежной системе может быть несколько операционных центров.

Платежный клиринговый центр - это организация, обеспечивающая в рамках платежной системы услуги платежного клиринга. При этом под услугами платежного клиринга понимается прием к исполнению распоряжений участников платежной системы об осуществлении перевода денежных средств и выполнение иных действий, предусмотренных Законом о НПС. В платежной системе может быть несколько платежных клиринговых центров.

Расчетный центр - это организация (Банк России, Внешэкономбанк или кредитная организация), которая обеспечивает в рамках платежной системы предоставление расчетных услуг. При этом под расчетными услугами понимается исполнение распоряжений участников платежной системы посредством списания и зачисления денежных средств по банковским счетам участников платежной системы, а также направление подтверждений, касающихся исполнения распоряжений участников платежной системы. В платежной системе может быть несколько расчетных центров.

Оператором услуг платежной инфраструктуры могут являться: а) кредитная организация; б) Банк России; в) Внешэкономбанк; г) иная организация, не являющаяся кредитной организацией. При этом кредитная организация, Банк России и Внешэкономбанк могут выполнять и совмещать в рамках одной организации оказание всех трех видов услуг (операционных услуг, услуг платежного клиринга и расчетных услуг). А иная организация, не являющаяся кредитной организацией, может выполнять и совмещать в рамках одной организации оказание только двух видов услуг – операционных услуг и услуг платежного клиринга. [4]

В ходе исследования НПС и ее инфраструктуры будут рассмотрены следующие показатели:

- Динамика количества операторов по переводу денежных средств
- Динамика количества операторов платежных систем
- Динамика количества операторов услуг платежной инфраструктурной
- Динамика количества операторов электронных денежных средств
- Динамика количества платежных систем, функционирующих на территории Российской Федерации

Исходя из данных Банка России, наблюдается устойчивая тенденция сокращения количества операторов по переводу денежных средств. Так, если в 2010 году в РФ было 980 операторов по переводу денежных средств, то в 2017 их стало 563.

Таблица 3. Количество операторов по переводу денежных средств, (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Субъекты НПС	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Институциональная инфраструктура НПС (субъекты НПС) <i>(на конец периода)</i>								
Количество операторов по переводу денежных средств, единиц	563	625	735	833	922	954	958	980
Из них:								
- Банк России	1	1	1	1	1	1	1	1
- Внешэкономбанк	1	1	1	1	1	1	1	1
- кредитные организации	561	623	733	831	920	952	956	978



Рисунок 1. Количество операторов по переводу денежных средств (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Столь масштабный процесс сокращения количества данных организаций может говорить нам о том, что ЦБ РФ с каждым годом ужесточает требования, предъявляемые к ним и надзор за соблюдением данных требований. То есть, основным фактором, объясняющим данное сокращение, может служить усиление контроля со стороны ЦБ в рамках реализации программы создания и развития НПС в РФ.

На фоне сокращения количества операторов по переводу денежных средств происходит процесс увеличения количества операторов платежных систем. Начиная с 2012 года, к 2017 году количество операторов увеличилось в 1,7 раз (с 20 до 32 операторов).

Таблица 4. Количество операторов платежных систем, (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Операторы	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Количество операторов платежных систем, единиц	32	35	35	33	30	20	–	–
Из них:								
- Банк России	1	1	1	1	1	1	–	–
- кредитные организации	15	18	19	18	19	12	–	–
- организации, не являющиеся кредитными	16	16	15	14	10	7	–	–



Рисунок 2. Количество операторов платежных систем (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Данный рост объясняется входом на рынок новых перспективных игроков (как отечественных, так и зарубежных). Хорошим примером может служить оператор платежной системы Яндекс касса и Robokassa. Данные операторы являются передовыми на российском рынке.

3 Исследуемый показатель - динамика количества операторов услуг платежной инфраструктуры. Динамика данного показателя схожа с динамикой предыдущего и показывает стремительный рост.

Таблица 5. Количество операторов услуг платежной инфраструктуры (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Инфраструктура	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Количество операторов услуг платежной инфраструктуры	81	91	100	103	92	66		
Из них:								
- операционные центры	29	31	35	35	34	23	–	–
- платежные клиринговые центры	29	31	35	36	31	21	–	–
- расчетные центры	27	29	30	32	27	22	–	–



Рисунок 3. Количество операторов услуг платежной инфраструктуры (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Несмотря на сокращение количества операторов услуг платежной инфраструктуры в 2017 году, сохраняется положительная тенденция к увеличению количества организаций данного типа.

Четвертый исследуемый показатель - динамика количества операторов электронных денежных средств. Как и предыдущие два показателя обладает положительной тенденцией к росту.

Таблица 6. Количество операторов электронных денежных средств (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Количество операторов	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Количество операторов электронных денежных средств	93	99	104	96	82	38	–	–
ФГУП "Почта России"	1	1	1	1	1	1	1	1



Рисунок 4. Количество операторов электронных денежных средств (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Итак, первый показатель обладает тенденцией к сокращению, а остальные показатели (2), (3), (4) имеют тенденцию к увеличению. Такое противоположное движение вполне логично в современных экономических условиях в НПС России. Данные изменения означают уменьшение количественных показателей структуры НПС и ее инфраструктуры и улучшение качественных показателей НПС. Так как с рынка уходят слабые организации, неспособные выдержать конкуренции и выполнять нормативные требования ЦБ РФ. В то же время на этот рынок приходят новые сильные организации, способные развивать экономику и соответствовать ее требованиям.

Подтверждением вышесказанных слов относительно эффективности развития и улучшения качества НПС и ее инфраструктуры могут служить следующие данные:

Таблица 7. Количество платежных систем, функционирующих на территории Российской Федерации, (единиц). Построено автором с использованием данных ЦБ РФ. [5]

Платежные системы	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Количество платежных систем, функционирующих на территории Российской Федерации, единиц	32	35	35	33	31	20		–
Из них								
- национально значимые	16	18	18	10	-	-	-	-
- системно значимые	2	2	2	2	2	2	-	-
- социально значимые	4	6	5	5	4	-	-	-

Согласно данным из таблицы, можно сделать вывод, что количество национально значимых, системно значимых и социально значимых организаций в составе инфраструктуры НПС увеличивается с каждым годом, что говорит о том, что инфраструктура НПС развивается, не только количественно, но и качественно.

Итак, подводя итоги, можно сказать, что в ходе проведения анализа инфраструктуры НПС в РФ, мы пришли к следующим заключениям:

- Наблюдается устойчивая тенденция сокращения количества операторов по переводу денежных средств.
- На фоне сокращения количества операторов по переводу денежных средств происходит процесс увеличения количества операторов платежных систем, количества операторов услуг платежной инфраструктуры, количества операторов электронных денежных средств.
- Происходит качественное улучшение состава инфраструктуры НПС в РФ.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О национальной платежной системе" Статья 3. Основные понятия, используемые в настоящем Федеральном законе. – 2012. – № 1. – С. 70-80.
2. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wordparts.ru/crossword/128704/>
3. Обаева А. С. Национальная платежная система: инфраструктура, инновации, перспективы развития, ДЕНЬГИ И КРЕДИТ • 5/2010
4. Под редакцией АФАНАСЬЕВОЙ О.Н., ДУБОВОЙ С.Е. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БАНКОВСКОЙ СФЕРЫ Учебник для бакалавров Кнорус – Москва, 2015
5. Основные показатели развития национальной платежной системы. Субъекты национальной платежной системы (на конец периода) Банк России, 2000–2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx?file=sheet001.htm&pid=psrf&sid=itm_30245

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.9

Ахметова Екатерина Сергеевна

магистрант юридического факультета

ФГБОУ ВО «Пермский государственный национальный исследовательский университет»

К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛНИМОСТИ АРБИТРАЖНОГО СОГЛАШЕНИЯ

В данной статье рассматриваются вопросы признания арбитражного соглашения исполнимым наряду с признаками недействительности, утраты силы. Анализируются наиболее интересные дела из судебной практики по данному вопросу. Автор предлагает собственное видение изменений, которые необходимо внести в Федеральный Закон «Об арбитраже (третейском разбирательстве)».

Ключевые слова: арбитражное соглашение, третейская оговорка, недействительность соглашения, исполнимость соглашения.

Проблем, касающихся третейского (арбитражного) соглашения, как в теории, так и на практике достаточно, стоит лишь изучить написанные труды по осмыслению как третейского разбирательства, в общем, так и соглашения в частности.

Федеральный Закон «Об арбитраже (третейском разбирательстве)» отказался от широко используемого термина «третейское соглашение», заменив его близким термином «арбитражное соглашение», чем еще раз подчеркнул курс на существенное сближение режимов правового регулирования внутреннего третейского разбирательства и международного арбитража как одно из ключевых направлений состоявшейся третейской реформы. Несмотря на то, что дуализм в регулировании третейского разбирательства национальных споров и арбитражного разбирательства споров с иностранным элементом сохранился, сделан значительный шаг в установлении общего правового режима, что в свою очередь позволяет раскрывать суть нового Закона с опорой на международные источники арбитража [1].

Статья 7 нового Закона закрепила новое определение: арбитражное соглашение является соглашением сторон о передаче в арбитраж всех или определенных споров, которые возникли или могут возникнуть между ними в связи с каким-либо конкретным правоотношением, независимо от того, носило такое правоотношение договорный характер или нет.

Весь процесс третейского разбирательства - от его начала и до завершающей стадии - вынесения арбитражного решения - все права и обязанности сторон и иных лиц, участвующих в третейском разбирательстве, арбитров, а также уполномоченных лиц постоянно действующего арбитражного учреждения (например, председателей и заместителей постоянно действующего арбитражного учреждения, секретариата) напрямую связаны и вытекают из арбитражного соглашения сторон.

Абстрактно допустим, есть две компании: инвестиционная – «Крупный капитал» и публичное акционерное общество «Тренд». «Тренд» – молодая, активно развивающаяся компания с большим будущим и грандиозными планами, прибыль каждый последующий год превышает на 15, 2 % показатели предыдущего. ИК «Крупный капитал» предлагает ПАО «Тренд» заключить договор купли-продажи пакета акций, некрупного, пока только 10 %. Представителей «Крупного капитала», как, впрочем, и «Тренда» прельщают преимущества третейского разбирательства, и в ходе переговоров встает вопрос о заключении арбитражного соглашения. И на этом этапе становится интересно, какие подводные камни ожидают, в том числе и наши две компании, при заключении арбитражного соглашения.

Конечно, прежде чем, заключить арбитражное соглашение, необходимо понять, а какие споры могут возникнуть уже по поводу самого соглашения. Для этого обратимся к Арбитражно-процессуальному кодексу РФ, который рассматривает три категории дел, связанных с третейским разбирательством: оспаривание решений третейских судов, выдача исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда, дела, связанные с выполнением арбитражными судами функций содействия в отношении третейского суда. Несмотря на некоторые особенности производства первой и второй группы дел, его сущность сводится к одному: выяснение судом вопроса о дефективности арбитражного соглашения (в литературе те арбитражные (третейские соглашения),

которые содержат существенные изъяны, иногда именуют патологическими арбитражными (третейскими) оговорками).

Из буквального толкования статей 233 и 239 АПК РФ, 417 ГПК РФ мы можем как раз и вывести детерминанты такой «дефективности»:

- арбитражное (третейское) соглашение, на основании которого спор был разрешен третейским судом, недействительно по праву, которому стороны его подчинили, а при отсутствии такого указания - по праву Российской Федерации;

- одна из сторон арбитражного (третейского) соглашения, на основании которого спор был разрешен третейским судом, не обладала полной дееспособностью;

- состав третейского суда или процедура арбитража, предусмотренные в соглашении, не соответствуют федеральному закону;

- арбитражное (третейское) соглашение заключено по поводу спора, не обладающего свойством арбитрабельности (безусловное основание для отмены решения третейского суда, независимое от наличия ссылки на него и представления по этому поводу доказательств стороной).

Опять же закон не конкретизирует условия недействительности применительно к арбитражному соглашению, с широтой души российской отсылая нас ко всему применимому праву.

В юридической литературе В. Хвалей, классифицируя основания недействительности арбитражных соглашений, пишет о том, что таковое может быть признано недействительным, если оно: было заключено с пороком воли (под влиянием обмана, заблуждения, насилия и т.д.); было совершено лицом, не обладающим необходимой правоспособностью или дееспособностью; совершено без соблюдения установленной законом формы; не содержит в себе все существенные условия, установленные для арбитражного соглашения, в том числе не содержит явно выраженного намерения передать спор на разрешение арбитража; противоречит императивным нормам применимого законодательства об арбитраже; заключено по вопросам, которые не могут являться предметом третейского разбирательства [2, с. 47].

С.А. Курочкин отмечает: «Гражданское законодательство содержит условия действительности арбитражного соглашения, производные от связи субъектов (сторон арбитражного соглашения) с основным спорным материальным правоотношением, их способности своими действиями создавать для себя права и обязанности, меры свободы в формировании своей воли и свободы в ее изъяснении (в части, касающейся передачи спора на рассмотрение иного юрисдикционного органа - третейского суда)» [3, с. 156].

Верховный Суд Российской Федерации высказал свою позицию относительно этого вопроса в Определении от 07.10.2014 по делу № 308-ЭС14-177, А63-1982/2013, третейская оговорка имеет природу гражданско-правового договора и к ней в силу этого применяются нормы о недействительности сделок.

В ранее действовавшем законе «О третейских судах» незаключенным соглашением признавалось ввиду несоответствия письменной форме. В новый же закон это положение включено не было, и вообще нет упоминания на такое признание. Согласно статье 432 ГК РФ договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора (соответственно, если соглашение не достигнуто, то договор не заключен).

Условия арбитражного соглашения, определяемые волеизъявлением сторон, можно охарактеризовать как правила поведения, которые согласованы и, следовательно, сформулированы самими сторонами соглашения.

В юридической литературе достаточно споров о том, признавать ли договор недействительным или незаключенным, как различаются данные понятия и имеет ли такой спор вообще значение, если суть все равно сводится к нуллификации договора либо фактической, либо юридической.

Часть 1 статьи 8 ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве)» закрепила положение, согласно которому: суд, в который подано исковое заявление по вопросу, являющемуся предметом арбитражного соглашения, должен при условии, что любая из сторон заявит об этом не позднее представления своего первого заявления по существу спора, оставить исковое заявление без рассмотрения, если не найдет, что арбитражное соглашение недействительно, утратило силу или не может быть исполнено.

Невозможность исполнения соглашения существуют лишь мимолетным упоминанием в статье 8 нового закона вместе с крайне оценочным утверждением «При толковании арбитражного соглашения любые сомнения должны толковаться в пользу его действительности и исполнимости».

Таким образом, у суда, который рассматривает дело и получает от стороны заявление о том, что данное дело должно быть рассмотрено третейским судом, появляется обязанность по проверке соглашения, заключенного сторонами. Отсюда закономерно возникают вопросы. Каким образом на стадии возбуждения производства по делу суд может проверить действительность, факт наличия силы у соглашения, а также его исполнимость сторонами. Какими нормами он должен руководствоваться, чтобы безошибочно на этапе, где доказательства имеют лишь сугубо процессуальное значение приложений к исковому заявлению (да и то, это будут всего лишь письменные доказательства), определить эти вопросы, если больше и в законе то об этом ничего не сказано?

Оставим вопросы о действиях суда на размышление процессуалистам. Однако нас и наши компании интересует, что означает признание арбитражного соглашения неисполнимым.

Закон об арбитраже (третейском разбирательстве) не устанавливает критерии признания третейского соглашения неисполнимым. Между тем, анализируя положения Закона, можно сделать вывод о том, что неисполнимым может считаться такое соглашение, которое соответствует по форме требования Закона, но в силу определенных обстоятельств не может быть исполнено.

Некоторые суды расценивают как основание для признания соглашения неисполнимым, отсутствие четкого указания в тексте соглашения на третейский суд, компетентный рассматривать споры (Постановления Федерального арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 29 июня 2009 г. по делу №А32-27252/2008-62/396, Федерального арбитражного суда Уральского округа от 29 сентября 2010 г. № Ф09-7580/10-С5).

Анализ судебной практики позволил выявить используемый арбитражными судами подход, согласно которому формулировка третейского соглашения должна точно определять третейский суд, на рассмотрение которого стороны передали спор, то есть позволять однозначно установить волю сторон.

Формулировка признается не отвечающей данному требованию, если:

- не указано, в каком третейском суде спор подлежит рассмотрению (Постановление Федерального арбитражного суда Волго-Вятского округа от 16 мая 2008 г. по делу № А38-1937/2007-10-174);

- формулировка соглашения свидетельствует об отнесении спора на рассмотрение двух судов (при идентичности названий) либо указывает на выбор между третейским и арбитражным судами, что не позволяет установить точную волю сторон (Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 16 февраля 2007 г. по делу №А56-21968/2006);

- название третейского суда указано таким образом, что не позволяет идентифицировать суд, подразумевавшийся при заключении соглашения, среди нескольких судов, осуществляющих деятельность на определенной территории (Постановление Федерального арбитражного суда Центрального округа от 18 октября 2011 г. по делу № А23-1256/2011);

- третейское соглашение содержит наименование несуществующего суда (Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 25 декабря 2008 г. № Ф09-9919/08-С5).

При этом следует отметить, что в Постановлении от 06 августа 2009 г. № ВАС-9907/09 Высший Арбитражный Суд РФ указал, что Закон о третейских судах не устанавливает в качестве обязательного требования к содержанию третейской оговорки наличие в ней адреса третейского суда.

К числу иных оснований признания соглашения неисполнимым можно отнести ссылку одной из сторон спора на то, что в силу тяжелого материального положения она не имеет возможности оплатить предусмотренные регламентом конкретного третейского суда сборы (Постановление Федерального арбитражного суда Северо-Западного округа от 25 апреля 2008 г. по делу №А05-11748/2007).

В качестве итога всему вышесказанному мы хотим предложить ввести в главу 2 Закона «Об арбитраже (третейском разбирательстве)» статью 7.2 «Исполнимость арбитражного соглашения»:

1. Формулировка арбитражного соглашения не должна свидетельствовать об отнесении одного спора на рассмотрение более одного третейского суда. Название третейского суда указывается сторонами в соглашении таким образом, чтобы с точностью идентифицировать конкретный третейский суд, на рассмотрение всех или определенных споров которым была направлена воля сторон. В случае, если

арбитражное соглашение содержит наименование несуществующего третейского суда, оно признается не подлежащим исполнению.

2. Не признается исполнимым арбитражное соглашение, сторона и (или) стороны которого в силу тяжелого материального положения не имеет и (или) не имеют возможности оплатить предусмотренные регламентом определенного ими в соглашении третейского суда сбора.

Пока что такое решение, к сожалению, можно вывести лишь путем достаточно длительного тщательного анализа действующего законодательства, изучения толкования высшими судами норм закона и правоприменительной практики, с чем вряд ли без труда справится человек, не обладающий специальными знаниями в области юриспруденции.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Скворцов О.Ю., Савранский М.Ю. Комментарий к Федеральному закону «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации (постатейный, научно-практический) [Электронный ресурс]. Дата обращения 20.04.2018. Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Хвалей В. Как убить арбитражное соглашение. // Промышленно-торговое право, 2004. № 1. С. 47-48.

3. Курочкин С.А. Третейское разбирательство гражданских дел в Российской Федерации: теория и практика. М.: Волтерс Клувер, 2007. 256 с.

УДК 34

Богомолов Максим АртемовичМосковский государственный юридический университет
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ОСНОВ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ**

Рассматриваются основы деятельности прокуратуры в рамках выполнения надзорной функции за органами следствия.

Ключевые слова: прокуратура, закон, следствие.

Прокурорский надзор за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия начинается с организации проверки исполнения требований федерального законодательства органами предварительного следствия при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях. Генеральный прокурор в своих приказах указывает минимальную периодичность посещения данных органов с целью проведения проверок, которая составляет 1 месяц (не реже 1 раза в месяц). Однако, учитывая объём поступающей в правоохранительные органы информации о преступных проявлениях, содержащуюся в сообщениях средств массовой информации, обращениях граждан, сведениях медицинских учреждений, следует «участвовать» визиты прокурора в полицию и иные органы осуществляющие предварительное расследование для осуществления более полного, объективного и качественного надзора за исполнением законодательства при приеме и регистрации сообщений о преступлениях. Практика показывает, что не представляется возможным за один рабочий день проверить всю регистрационную документацию, в которую входит проверка ведения КУСП, журнала дежурного и т.д. В связи с этим, с целью совершенствования организационного процесса организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия, прокурору следует осуществлять данные мероприятия не реже чем 1 раз в неделю, чтобы контролировать текущий прием сообщений о преступлениях и своевременно реагировать на выявленные нарушения. После проверки учетно-регистрационной дисциплины прокурор осуществляет проверку соблюдения сроков проведения проверок по поступившим обращениям, а также оснований продления указанных сроков.

Также хотелось бы отметить, что нарушения, связанные с несвоевременными регистрациями сообщений о преступлениях, зачастую связаны именно с нехваткой времени в условия современной жизни и уровня преступности. Зачастую, совершая ошибку, сотрудник органов предварительного следствия допускает её ввиду конкретных причин, связанных с его работой, а не по причине злого умысла. Данный момент не решаем с точки зрения закона, никаким другим образом, кроме как усилением прокурорского надзора в данной сфере. Но также не стоит забывать о том, что проводя частые ревизионные визиты в органы следствия, прокурорские работники могут быть чрезмерно отвлечены от иных задач, входящих в их компетенцию.

Органы прокуратуры зачастую, как и органы предварительного следствия находятся в условиях острого кадрового дефицита, поэтому нужно сохранять баланс и не допускать слишком частых проверок, но в то же время не забывать о том, что контроль со стороны органов прокуратуры является одним из основополагающих факторов соблюдения законности органами предварительного следствия. В соответствии с УПК РФ срок проведения проверки составляет 3 суток со дня поступления сообщения о преступлении. Данный срок может быть продлен до 10 суток, а при необходимости до 30 суток с обязательным указанием на конкретные, фактические обстоятельства, послужившие основанием для такого продления. По истечении указанных сроков должностное лицо должно принять соответствующее решение. О принятом решении в обязательном порядке извещается прокурор и заявитель, которому разъясняется порядок обжалования принятого решения. Здесь прокурору предстоит проверить законность принятого по каждому материалу решения, своевременность направления постановления прокурору и наличие извещения заявителя. Из-за большого объема предстоящей работы в прокуратурах низшего звена часто практикуется разгрузка прокуроров, осуществляющих данный вид надзора, путем

передачи части их полномочий иным прокурорским работникам (например, осуществляющим общий надзор), что несомненно сказывается на качестве выполненной работы. В этой связи мы считаем необходимым установить штатную численность прокуроров, осуществляющих какой-либо вид надзора, которая будет рассчитываться исходя из нагрузки на одного прокурорского работника. Данная новация должна положительно сказаться на качестве и своевременности выполняемой работы.

Также необходимо отметить, что некоторые ученые - процессуалисты указывают на несовместимость полномочий в руках следователя на возбуждение уголовного дела и привлечение лица в качестве обвиняемого, формируя, таким образом, предпосылки к пресловутому обвинительному уклону. Целесообразно направлять прокурору оригинал постановления о привлечении в качестве обвиняемого до момента фактического предъявления обвинения, чтобы прокурор мог ознакомиться и изучить материалы дела, само постановление, в свою очередь, в 2-дневный срок утвердить постановление о привлечении лица в качестве обвиняемого или отменить постановление с обоснованием принятого решения. Соответственно, лицо будет признаваться обвиняемым с момента утверждения постановления о привлечении в качестве обвиняемого прокурором. При этом целесообразно предусмотреть 3-дневный срок устранения нарушений требований закона со дня получения следователем от прокурора мотивированного отказа. Во-первых, это позволило бы максимально защитить права подозреваемого на данной стадии от необоснованного и несвоевременного привлечения лица в качестве обвиняемого, во-вторых, предлагаемый механизм призван выполнять превентивную функцию, и в-третьих, усиление прокурорского надзора призвано способствовать снижению пресловутого обвинительного уклона, хотя это, конечно, не панацея.

В целом, обозначенные предложения направлены на более равномерное распределение прокурорского надзора на всем протяжении досудебного производства, на сбалансированность процессуальных полномочий между органами прокуратуры и предварительного следствия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Ахетова О.Р. Прокуратура и прокурорский надзор. М. 2011.
2. Ахетова О.Р. Надзор прокуратуры за органами власти в РФ. М. 2011.

УДК 34

Богомолов Максим АртемовичМосковский государственный юридический университет
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ОСНОВ НАДЗОРА ПРОКУРАТУРЫ ЗА ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ**

Рассматриваются основы деятельности прокуратуры в рамках выполнения надзорной функции за органами следствия.

Ключевые слова: прокуратура, закон, следствие.

В 2007 году был принят Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации». Указанный Закон внес как положительные, так и отрицательные правовые аспекты по отношению к надзорным функциям прокуратуры РФ за деятельностью органов предварительного следствия. Вместе с тем, эффективность прокурорского надзора на данный период времени, после внесения изменений указанным Федеральным законом, ставится под сомнение, в силу определенных правовых нюансов в законодательстве, среди которых выделим основные: соотношение выявленных прокурором нарушений с их устранением; прокурорский надзор за разумным сроком предварительного следствия; правовой статус прокурора при избрании мер пресечения. По справедливому замечанию Ш.М. Абдул-Кадырова «в соответствии со ст. 21 УПК РФ прокурор, а также следователь от имени государства осуществляет уголовное преследование по делам публичного и частно-публичного обвинения. В каждом случае обнаружения признаков преступления они обязаны принять предусмотренные УПК РФ меры по установлению события преступления, изобличению лица или лиц, виновных в совершении преступления. Несмотря на то что, согласно закону, прокурор в осуществлении уголовного преследования является безусловным лидером, он законодательно поставлен в неравные условия, поскольку исключен из перечня субъектов, полномочных, согласно ст. 144 УПК РФ, рассматривать сообщения о преступлении и принимать решения по существу.

Он может только перенаправить заявление должностному лицу, которое далеко не всегда оперативно и квалифицированно принимает меры, предписанные уголовно-процессуальным законом. А волокита, допущенная на этой стадии, ставит под сомнение саму возможность раскрытия преступления. Дороже всех обходится ошибка, допущенная на начальной стадии уголовного процесса. Упущенное время негативно влияет на фиксирование следов преступления, установление свидетелей, подозреваемого, подлежащего задержанию» 2. С учетом этого представляется необходимым вернуть прокурору полномочия по приему и разрешению сообщений о совершенных преступлениях с принятием мотивированных решений о возбуждении уголовного дела и направлении его для производства предварительного расследования, об отказе в этом или о передаче сообщения по подследственности. Актуальность таких предложений состоит еще и в том, что на практике граждане по-прежнему считают прокурора основным должностным лицом, осуществляющим функцию уголовного преследования, что вполне согласуется с ч. 1 ст. 37 УПК РФ. Возвращение прокурору указанных полномочий позволило бы ему эффективно обеспечивать реализацию обязанности осуществления уголовного преследования, закрепленную в ст. 21 УПК РФ. Конечно, прокурор не должен принимать все без исключения сообщения о преступлениях, но в случае выявления признаков преступления по результатам прокурорской проверки, а также при обращении граждан в прокуратуру, он должен иметь право возбудить уголовное дело. Согласно ч.4 ст. 162 УПК РФ срок предварительного следствия может быть продлен до 3 месяцев руководителем следственного органа, а согласно ч. 5 этой же статьи по делам, которые представляют особую сложность, срок может быть продлен до 12 месяцев руководителем следственного органа субъекта РФ и иным приравненным к нему руководителем следственного органа, а также их заместителями. Можно согласиться с мнением С.А. Шаповалова и В.А. Власова в том, что продление сроков внутри следственного

органа является неуместным для соблюдения разумных сроков предварительного следствия и было бы вполне разумно делегировать полномочие по продлению сроков предварительного следствия прокурору, который в свою очередь объективным взглядом может определить, была ли это халатность следственного органа или же уголовное дело требует дополнительного времени расследования, и, соответственно постановлением продлит срок предварительного следствия. А что касается исключительных случаев продления предварительного срока более чем 12 месяцев, делегировать это полномочие Генеральному прокурору РФ. Согласно ч.3 ст. 108 УПК РФ при необходимости меры пресечения в виде заключения под стражу, следователь с согласия руководителя следственного органа возбуждает перед судом соответствующее ходатайство. Но обязанность обосновать данное ходатайство лежит по общему правилу на прокуроре, а мнения о данной мере пресечения может не совпадать у следователя и, соответственно, прокурора. Из этого следует, что более логичным было бы возбуждать данное ходатайство не с разрешения руководителя следственного органа, а с разрешения прокурора, тогда прокурору будет намного проще обосновать данное ходатайство в суде.

В настоящее время прокурорский надзор за органами предварительного следствия выступает одной из главных процессуальных функций прокурора в досудебном производстве по уголовным делам. Эффективность надзорной деятельности оказывает влияние на качество предварительного следствия, а в последующем и на справедливость приговора. Поэтому деятельность прокурора на досудебных стадиях не должна ограничиваться надзором. Необходимо также осуществлять тесное взаимодействие с органами предварительного следствия, поскольку и прокурор, и следователь, выступая на стороне обвинения, решают сходные задачи.

Однако необходимо отметить, что на практике их позиции по делу могут существенно различаться. Это отчетливо выражается в распространенной ситуации, когда прокурор, изучив дело с обвинительным заключением, возвращает его на дополнительное расследование. В этой связи необходимо рассмотреть проблему повышения эффективности надзорной деятельности прокурора на стадии предъявления обвинения. Прокурор не должен допускать как преждевременного предъявления обвинения, так и его отложения без законных оснований. Однако расследование не заканчивается привлечением лица в качестве обвиняемого, так как в будущем возможно установление обстоятельств, являющихся основанием изменения обвинения и даже прекращения уголовного дела. Предъявление обвинения выступает как центральный этап при расследовании ввиду того, что путем принятия данного процессуального решения обозначается лицо, которое может обвиняться в совершении преступления. Для осуществления надзора на этом этапе законодателем предусмотрена обязанность следователя направлять прокурору копию постановления о привлечении лица в качестве обвиняемого (ст. 172 УПК РФ). Однако при этом орган предварительного следствия не предоставляет материалов уголовного дела, что является препятствием для более подробного и тщательного изучения прокурором всех оснований принятия данного процессуального решения и для объективной оценки его законности. Поэтому целесообразнее было бы обязать следователей представлять все необходимые документы для повышения эффективности прокурорского надзора на стадии предъявления обвинения. Другая существующая проблема связана с правом прокурора выносить мотивированное постановление об исключении из обвинительного заключения доказательств, которые были получены с нарушением норм УПК РФ. Такой подход затягивает предварительное расследование и требует повторных затрат материальных и человеческих ресурсов при направлении

дела на повторное расследование. Следовательно, представляется целесообразным исключать недопустимые доказательства на более ранних этапах предварительного расследования, до составления обвинительного заключения. Для этого необходимо предусмотреть способ оперативного и своевременного обеспечения надзирающего прокурора информацией о нарушении закона в процессе получения каждого конкретного доказательства по делу⁴. В литературе также существует мнение касательно наделяния прокурора полномочием на дачу письменных указаний следователю о направлении расследования, сюда можно отнести таких авторов как О.А. Тетерину⁵, Ю.Н. Синельщикова⁶ и В.Б. Ястребова⁷. Целесообразно внесение изменений в п. 4 ст. 37 УПК, где должно быть предусмотрено право прокурора давать указания о направлении расследования и производстве процессуальных действий не только дознавателю, но и следователю. Это должно способствовать налаживанию взаимодействия между органами предварительного следствия и прокуратуры, что, в конечном счете, приведет к

повышению качества расследования и минимизации процессуальных нарушений. Таким образом, на сегодняшний день прокурорский надзор за органами предварительного следствия ставится под сомнение из-за недостаточного инструментария прокурора по отношению к органам следствия. Эффективность прокурорского надзора за органами предварительного следствия во многом зависит от усовершенствования законодательной базы, регламентирующей деятельность прокуратуры. Кроме того, необходимо создание условий для благоприятного взаимодействия между органами прокуратуры и следственными органами во избежание конфликтов интересов и всевозможного недопонимания в анализируемой сфере правоотношений. Необходимо исключать ситуации, когда проблемы взаимодействия между ведомствами негативно отражаются как на качестве процессуальной и надзорной деятельности, так и на соблюдении прав и законных интересов граждан и организаций, вовлеченных в уголовный процесс. Целесообразно внести соответствующие изменения в процессуальное законодательство, тем самым наделив прокурора большим объемом полномочий по отношению к органам предварительного следствия. И, тем самым, сделать прокурорский надзор за деятельностью органов предварительного следствия более эффективным.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Ахетова О.Р. Прокуратура и прокурорский надзор. М. 2011.
2. Ахетова О.Р. Надзор прокуратуры за органами власти в РФ. М. 2011.

УДК 347.2

Гурова Елена Анатольевна
студент 1 курса магистратуры
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
(Россия, г. Краснодар)

ВЕЩЬ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

В работе рассмотрена категория вещи в цивилистической науке. Рассмотрены различные понятия «вещи» и выведен ряд ее специфических признаков.

Ключевые слова: вещь, объект гражданского права, деньги, предмет материального мира.

Категория вещей зародилась еще в римском праве и прошла долгий путь развития. Тогда единственным объектом гражданских прав являлась вещь. В Институции Гая закреплялось: «Кроме того, некоторые вещи суть телесные, физические, другие бестелесные, идеальные. Физические вещи – это те, которые могут быть осязаемы: земля, платье, раб, золото, серебро и другие вещи. Бестелесные – это те вещи, которые не могут быть осязаемы» [9, с. 118]. На основе этого положения, О.С. Иоффе определяет вещь как определенную часть живой и неживой природы, «изолированную физически и пространственно или неотделимую от других частей природы» [10, с. 63].

Однако, в современной научной действительности, вещь как гражданско-правовая категория до сих пор является спорной составляющей объекта гражданских прав. Изначально между собой противоборствовали две концепции объектов гражданских прав: монистическое и дуалистическое направление.

Монистическое направление исходило из одного, единственного субъекта правоотношений, который, как правило, выступает одновременно объектом субъективного права [16, с. 115]. Так, согласно данной концепции, объект гражданского правоотношения – это действие субъекта правоотношения. Так, Шершеневич Г.Ф. писал: «объектом обязательственного правоотношения является действие, которое в то же время составляет содержание обязательства» [15, с. 350].

Плюралистическая концепция делится на несколько точек зрения о сущности объекта и его составляющих. Особенность плюралистической концепции в целом заключается в том, что под объектом гражданских правоотношений понимаются некие блага: вещи, работы, услуги, личные нематериальные блага и т.д. Так, Кечекьян С.Ф. выступает за множественность объектов права и определяет объект как предмет господства управомоченного лица, в качестве которого могут выступать, помимо действий обязанного лица, действия лица управомоченного, а также вещи и нематериальные блага [11, с. 111].

Учитывая положения ст. 128 ГК РФ, согласно которой к объектам гражданских прав относятся вещи, включая наличные деньги и документарные ценные бумаги, иное имущество, в том числе безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, имущественные права; результаты работ и оказание услуг; охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность); нематериальные блага, последняя вышеуказанная концепция о составе объекта гражданского права наиболее состоятельна.

Более современные позиции о месте вещи в системе объектов гражданских прав выглядят следующим образом. В.А. Витушко указывает, что объект гражданского правоотношения включает в себя имущество, вещи, деньги, ценные бумаги и т.п. [3, с. 306]. Схожая точка зрения и у Шеллютто М.Л., который также относит к объектам гражданских прав вещи, наряду с работами и услугами, информацией и т.п. [14, с. 261]. Суханов Е.А. также включает в объект гражданского правоотношения вещи и иное имущество [13, с. 160]. Однако, Головизнин А.В. указывает, что категория «вещь» как один из видов объектов гражданского права не состоятельна. По его мнению, объекты гражданского права должны характеризоваться через категорию «блага», где вещь – одна из ее составляющих, наряду с действиями лиц по поводу вещей [4, с. 1].

Следует также учесть, что развитие товарооборота и рыночной экономики в целом дает толчок к новым видам вещей, основные признаки которых выделить уже не так просто. Поэтому необходимо

иметь четкое представление как о составляющей объекта гражданских прав, так и о основных признаках вещи и ее определении.

Валеев М.М. определяет вещь как объект гражданских правоотношений, потребительная стоимость и интерес, к присвоению которого определяются в первую очередь его материальностью и телесностью (пространственной определенностью) [2, с. 1].

Михайлова Н.С. определяет цивилистическую категорию вещи как объект, который в наибольшей степени приближен к базовым потребностям человека. Также она определяет вещь как объект гражданских прав в форме предмета материального мира, данный природой или созданные трудом человека, находящегося в любом физическом состоянии жидком, твердом и т.д.) и имеющие интерес для субъектов гражданского оборота [12, с. 1].

А.П. Сергеев определяет под вещами данные природой и созданные человеком ценность материального мира, которые выступают объектом гражданского права [7, с. 254]. По мнению Пантелеенко В.А., вещь – существующая независимо от субъекта пространственно ограниченные предметы и явления материального мира как в их естественном состоянии, так и приспособленные человеком к его потребностям [6, с. 134].

Валеев М.М. в своем диссертационном исследовании указывает на следующие признаки вещи: во-первых, это наиболее приближенная к базовым человеческим потребностям; во-вторых, вещи не теряют своей значимости даже в тех отношениях, которые складываются по поводу других объектов (прав, работ, информации и т. д.); в-третьих, вещь служит образцом для всех прочих объектов гражданских правоотношений при установлении правового режима [2, с. 1].

Однако автор также указывает, что такие объекты как деньги и ценные бумаги не являются вещами в собственном смысле слова, т.к. они являются разновидностями документов. Отличимая точка зрения у Гумарова И. По его мнению, закон допускает параллельное существование нематериальных вещей, например денег или ценных бумаг [8, с. 79]. Таким образом, ученый определяет деньги и ценные бумаги в качестве вещи.

Бадмаева С.Ю. указывает, что вещи характеризуются двумя группами признаков: внутренними и внешними. Согласно ее концепции, внутренние признаки вещи – это качественные характеристики существуют независимо от права и человека, они определяют объект как самостоятельное явление окружающей действительности с его неотъемлемыми естественными свойствами. Внешние характеристики есть проявления естественных свойств во вне и именно они имеют значение для права [1, с. 1]. Также она выделяет дополнительно такой признак как индивидуальная определенность.

Подводя итог вышеизложенному, следует отметить, что мнения ученых по поводу понятия и основных признаков вещи (как гражданско-правовой категории) достаточно схожи между собой.

Итак, на основе вышеизложенных определений, можно выделить следующие признаки вещи:

- 1) это предмет материального мира;
- 2) вещь может быть создана человеком или природой;
- 3) служит для удовлетворения потребностей индивида(ов);
- 4) Имеет индивидуальную определенность.

Исходя из вышеуказанных определений и признаков, можно прийти к выводу, что вещь как объект гражданских прав – это индивидуально определенный предмет материального мира, созданный человеком или природой, служащий для удовлетворения потребностей индивида (или группы индивидов).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бадмаева С.Ю. Объекты вещных прав в российском гражданском праве: автореф. дисс. на соиск. канд. юрид. наук, М., 2008. Научная электронная библиотека диссертаций «disserCat» URL:<http://www.dissercat.com/content/ob> (Дата обращения: 06.03.2018).
2. Валева М.М. Вещи как объекты гражданских правоотношений. автореф. диссер. на соиск. канд. юрид. наук, Екатеринбург, 2003 // Научная электронная библиотека диссертаций «disserCat» URL:<http://www.dissercat.com/content/veshchi-kak-obekty-grazhdanskikh-pravootnoshenii> (Дата обращения: 06.03.2018).
3. Витушко В.А. Курс гражданского права: Общая часть. Т. 1: Научно-практическое пособие. Мн., 2001. 610 с.
4. Головизнин А. В. Вещи и имущественные права как объекты гражданских прав // Вестник Московского университета МВД России. 2011. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/veschi-i-imuschestvennyye-prava> (дата обращения: 06.03.2018).
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Российская газета, N 238-239, 08.12.1994.
6. Гражданское право России. Часть первая: учебник / под ред. Цыбуленко. М., 1998. 450 с.
7. Гражданское право: учебник. В 3 т. Т.1. // Н.Д. Егоров, И.В. Васильев; отв. ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. М., 2005. 500 с.
8. Гумаров И. Понятие вещи в современном гражданском праве России // Хозяйство и право. 2000. №3. С.79-81.
9. Институции Гая // Памятники Римского права: Закон XII таблиц. Институции Гая. Дигесты Юстиниана. М., 1997, С. 118-119.
10. Иоффе О.С., Мусин В.А. Основы римского гражданского права. Л., 1974. 380 с.
11. Кечекьян С. Ф. Правоотношения в социалистическом обществе. Изд. АН СССР, 1958, 158 с.
12. Михайлова Н. С. Система объектов гражданских прав и место вещей в этой системе // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2007. №33. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-obektov-grazhdanskikh-prav-i-mesto-veschey-v-etoj-sisteme> (дата обращения: 06.03.2018).
13. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. I: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., М., 2011. 958 с.
14. Шелютто М.Л. Гражданское право России. Общая часть. Курс лекций / под ред. О.Н. Садикова. М., 2001. 356 с.
15. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М., 1915. Т. 2. 387 с.
16. Яковлев А.С. Имущественные права как объекты гражданских правоотношений. Теория и практика. М., 2005. 250 с.

УДК 34

Жихарева Юлия Павловна

студентка 3 курса Факультет экономики и права
Направление подготовки: Юриспруденция
ФГБОУ ВО РЭУ им. Г. В. Плеханова

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ МОШЕННИЧЕСТВА С ПЛАТЕЖНЫМИ КАРТАМИ

Рассматриваются правовые проблемы преодоления одной из распространенных форм мошенничества – с использованием платежных карт.

Ключевые слова: мошенничество, уголовный закон, ответственность.

Ни для кого не секрет, что одним из наиболее широко распространенных видов мошенничества сегодня является мошенничество с платежными пластиковыми картами.

Платежные пластиковые карты стали очень популярны за последние несколько лет. Это связано с тем, что использование электронных денег избавляет человека от необходимости держать при себе крупные суммы денег, так как возможна кража этих денежных средств. Карта же – это безопасный и удобный способ расплатиться за покупки, оплатить счета через интернет и прочие услуги, значительно упрощающие жизнь человеку. Однако, помимо всех преимуществ использования платежных карт существуют и недостатки. Самый большой недостаток – это вероятность, что обладатель карты в любой момент может стать жертвой мошенничества. Причем с развитием технологий форм мошенничества становится с каждым днем все больше и больше. Преступления, связанные с платежными картами получили название Кардинг (от англ. *Carding*).

Как могут быть совершены подобные преступления? Мошенники могут подделать кредитную карту, получив за счет специального устройства данные вашей кредитной карты. Такая форма мошенничества с платежными картами получила название Скимминг (от названия считывающего устройства - скиммер). Могут просто воспользоваться тем, что человек находится один у банкомата и отнять только что снятую наличность (данное деяние может быть квалифицировано как ограбление). Мошенники могут использовать лишь данные карт без создания поддельных или использования других карт - им достаточно лишь сведений о карте клиента, поэтому при помощи компьютера они смогут, зная пин-код карты, похитить средства с карты. Последнее время данный вид мошенничества с картами особенно популярен, поскольку его сложно определить (то есть сложно найти преступника в случае обнаружения пропажи средств), сложно доказать вину мошенника. Для мошенника данный способ совершения преступления удобен тем, что нет необходимости приобретать специальное оборудование (скиммер, например), нет необходимости напрямую контактировать с человеком, достаточно лишь владения компьютером. Данная разновидность мошенничества относится к Фишингу (человеку могут приходить поддельные электронные письма, звонки с целью узнать секретные данные карты). Как мы видим, способов мошенничества с целью завладеть средствами с кредитной карты на сегодняшний день существует очень много. Как же людям обезопасить свое имущество от посягательств? Какая правовая защита на сегодняшний день существует?

К сожалению, необходимо признать, что законодательство РФ в данной области на сегодняшний день проработано очень слабо. Это связано с тем, что, во-первых, преступления в данной сфере возникли и развивались вместе с компьютерными технологиями, и стали широко распространены относительно недавно. Во-вторых, из-за многообразия способов и форм совершения данных преступлений, которые встречаются на сегодняшний день, законодательство просто не успевает прорабатывать каждое из них, квалифицировать и определять меру ответственности за каждое.

Все, что есть в Российском законодательстве на сегодняшний день по данному виду мошенничества - это статья 159.3 УК РФ. Там говорится о том, что в случае изготовления поддельных карт или использования чужих карт с целью хищения средств, следует определенное наказание (указан целый перечень наказаний). Также указаны обстоятельства, при которых наказание будет более суровым:

совершение преступления группой лиц, а также совершение преступления с использованием служебного положения. На случай, если мошенники совершили мелкое хищение, существует ст.7.27 КоАП РФ, которая сообщает нам, что если сумма хищения меньше 1000р. (в ряде случаев – от 1000 р. до 2500 руб.), то мошенники будут привлечены к административной ответственности и понесут менее суровое наказание – административный штраф. Помимо этого, в УК РФ указано, что в случае изготовления и сбыта поддельных кредитных карт субъект привлекается к уголовной ответственности. На данный момент это все существующие в нашем законодательстве правовые меры. Ничего более конкретного о том, как действовать в случае преступлений и правонарушений такого рода, мы не найдем.

На сегодняшний день существует ряд правовых проблем, которые мешают эффективной борьбе с данной разновидностью правонарушений. К таким проблемам можно отнести:

А) Недостаточную проработку видов мошенничества с банковскими картами в законодательстве. Сегодня в законодательстве прописан только один критерий, на основании которого разные преступления могут отличаться друг от друга (не считая отягчающих обстоятельств) - это похищенная сумма. В зависимости от количества украденных средств, выносят судебное решение – хотя, как мы знаем, способов и методов, при помощи которых были украдены средства очень много, и их нельзя не принимать во внимание. Необходимо вводить и другие критерии для более детального рассмотрения деяния и вынесения решения. А для того, чтобы иметь возможность вынести справедливое решение, опираясь на все обстоятельства дела, у судьи просто нет необходимой опоры в виде правовой нормы. Ввиду того, что преступления такого рода стали распространены только в последнее время, судья даже не может найти достойной опоры в судебной практике – потому что ее пока еще нет, ее только начинают нарабатывать.

Б) Неопределенный круг возможного наказания мошенников в данной сфере. Например, в КоАП указан – административный штраф или административный арест – всего два варианта, и это только при мелком хищении. Опять же, непонятно, в каких случаях судья должен применять штраф, а в каких – арест. Ответственность за вынесение решения по подобным делам целиком и полностью ложится на плечи судьи, поскольку опоры в виде правовой нормы в виде судебной практики не имеются. На мой взгляд, подобные ситуации недопустимы в судебной деятельности – так как отсутствует конкретная санкция, теряется единообразное применение права. Только в случае совершения мелкого хищения предусмотрено два вида ответственности. В УК РФ разброс в видах ответственности за мошенничество с банковскими картами гораздо больше: там указаны такие виды наказаний, как штраф, обязательные работы, исправительные работы, ограничение свободы, принудительные работы и арест. При отсутствии четких критериев разграничения составов преступления (пункт А) такая неопределенность недопустима.

В) Как следствие из первых двух проблем: качество принимаемых сегодня судебных решений по делам, относящимся к данной категории правонарушений. Здесь как раз идет речь о том, что из-за отсутствия единой нормы в законе решение принимает судья. Но каким бы профессионалом и хорошим юристом он не был, судья обязан при принятии решений опираться на закон – но здесь мы сталкиваемся с тем, что у судьи нет конкретных норм, на которые он может опереться. Отсутствуют четкие формулировки возможных составов преступления, не закрепляются формулировки санкций – все это судье приходится решать по аналогии, но если говорить о том, что в уголовном праве аналогия недопустима, то это прямое нарушение принципа справедливости.

Таким образом, мы видим, что на сегодняшний день проблем предотвращения преступлений с банковскими платежными картами достаточно много, и проблемы эти требуют разрешения. В статье Карева Е.И. приводится статистика, опираясь на которую можно сделать вывод о том, что с каждым годом сумма средств, похищенных при помощи банковских карт, увеличивается, причем в достаточно быстром темпе: «По официальным данным МВД, с 2009 по 2013 г. сумма похищенных средств увеличилась с 77 млн. до 150 млн. рублей. А цифры неофициальной статистики способны привести в ужас: с 2009 по 2013г. суммы похищенных средств увеличилась с 3 до 12 млрд. рублей»[5]. И рост преступности в данной сфере на сегодняшний день продолжается, с каждым годом цифры становятся все больше.

Очевидно, что необходимо дорабатывать российское законодательство, чтобы можно было: во-первых, квалифицировать преступления в данной сфере, во-вторых, привлекать мошенников к ответственности (пока нет конкретных норм, у мошенников остается много способов избежать ответственности), в-третьих, выносить судебные решения по данным правонарушениям. Это будет

способствовать единообразному применению права, восстановлению принципа справедливости, и, кроме того существенно облегчит работу судей.

Для решения выделенных в данной статье проблем я предлагаю следующие меры:

1. Расширить гипотезу в ст.159.3 УК РФ и указать отдельными пунктами дополнительные критерии, по которым можно квалифицировать преступления. Например, использование для хищения технических средств скиммера, видеокамеры и другое. Можно выделить еще один критерий - это психологическое воздействие на человека. Данный критерий применяется, когда работают «фишеры», которые используют рассылку сообщений от имени родственников.

2. Необходимо конкретизировать формулировку санкции. Более четко регламентировать наказание для каждого состава преступления (например, при наличии нескольких отягчающих обстоятельств, определить более строгое наказание – ограничение свободы или исправительные работы, а при наличии смягчающих – штраф или обязательные работы).

3. Для того, чтобы снизить количество преступлений такого рода будет уместно ужесточение санкций за совершение данного вида преступлений. Если будут существовать конкретные формулировки, правоприменение станет более справедливым – а значит, и более вероятным. Избежать наказания за преступление будет сложнее, а суровое наказание будет служить сдерживающей мерой для возможных нарушителей.

Таким образом, правовые проблемы правонарушений, связанных с банковскими картами, сводятся к тому, что из-за недавнего появления таких правонарушений и их быстрого распространения, законодательство еще не успело создать достойную правовую базу для их предотвращения. Необходимо начать решение данных проблем, прежде всего с усовершенствованием правовых норм в этой области. Это позволит снизить количество совершаемых в данной сфере преступлений и повысит эффективность борьбы с ними.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018).
2. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018).
3. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018).
4. Карева Е. И. Мошенничество с пластиковыми картами в России // Молодой ученый. — 2015. — №1. — С. 325-328.
5. Карнаухова Е. Ю. Мошенничество в сфере безналичных расчетов с использованием банковских платежных карт [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы II междунар. науч. конф. (г. Пермь, январь 2014 г.). — Пермь: Меркурий, 2014. — С. 42-44.

УДК 34

Кинзябаева Наркес Ильгизовна
Студентка 2 курса, Института права
Башкирский государственный университет

Научный руководитель:
Ямалетдинов Руслан Равилевич

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОХРАНЫ НЕДР В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье автор анализирует правовое регулирование и его особенности в отношении охраны недр и недропользования Российской Федерации. Автор рассматривает основные положения законодательства, изучает материалы судебной практики.

Ключевые слова: правовое регулирование, природоресурсное законодательство, недра и недропользование, охрана недр, административная ответственность, экологическое право.

Недра занимают особое место в экономике Российской Федерации. Минерально-сырьевой комплекс Российской Федерации обеспечивает до трети ВВП страны, а экспорт полезных ископаемых приносит более 70% валютных поступлений. Россия занимает первое место в мире по разведанным запасам природного газа, железной руды, угля, третье место - по разведанным запасам золота и является лидером среди стран СНГ по запасам и добыче углеводородов [3].

Существующая в настоящее время нормативная база в сфере недропользования и охраны окружающей среды хотя и подвергалась неоднократным изменениям, тем не менее в полном объеме не отвечает требованиям современного социально-экономического развития страны и нуждается в модернизации [4]. Как пишут Н.М. Мухамегареева, З.А. Юсупова, тенденции, которые направлены на согласованное регулирование охраны окружающей среды становятся необходимыми в условиях устойчивого развития, что приводит к формированию экологического национального и международного законодательства, которое требует постоянного «многополярного» сотрудничества в области охраны окружающей среды. Необходимость разработки наиболее полного законодательства, регламентирующего экологическую сферу стала очевидной для многих ученых современников.

Говоря о регламентации особенностей охраны недр и недропользования, большое внимание необходимо уделить Закону РФ «О недрах», который устанавливает основные правила в данной области. Помимо этого, одним из значимых средств правового воздействия в сфере охраны недр и недропользования Российской Федерации считается административная ответственность. В частности, в соответствии с Кодексом об административной ответственности РФ (Далее - КоАП РФ), современное законодательство содержит в себе около 30 составов административных правонарушений в области охраны недр и недропользования. В соответствии с ст.255 УК РФ также предусмотрена уголовная ответственность за нарушение правил охраны и использования недр, в случае если содеянное повлекло причинение значительного ущерба. Помимо этого, регулирование охраны недр осуществляется в соответствии с правилами охраны недр, принятое Госгортехнадзором от 6 июня 2003 года №71.

В соответствии с Законом РФ «О недрах», в сфере регулирования отношений охраны недр и недропользования значимое место занимают органы местного самоуправления. В частности, их обязанности коррелируют со следующими полномочиями:

- контролю за использованием и охраной недр при добыче общераспространенных полезных ископаемых, а также при строительстве подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых;

- приостановлению работ, связанных с использованием недрами, на земельных участках в случае нарушения условий предоставления в пользование участков недр местного значения [9].

Планирование и осуществление совместных проверочных мероприятий происходит органами прокуратуры Российской Федерации и позволяет выявлять несоблюдение порядка предоставления участков недр в пользование (ст. 7.3 КоАП РФ), нарушения правил охраны недр (ст. 8.9 КоАП, ст. 255

УК РФ), связанные с необходимостью проведения временной консервации участков недр либо рекультивации нарушенных земельных участков.

Исследуя проблемы правовой регламентации охраны недр, следует обратить внимание, что поскольку использование недр, как правило, осуществляется в целях удовлетворения крупных экономических интересов, следует отметить, что взаимодействие в рамках рассматриваемых условий простой ситуации может не быть эффективным при выявлении обстоятельств латентных коррупционных правонарушений. Несмотря на то, что двухуровневая структура законодательства в сфере охраны недр обеспечивает надзор и контроль в этой сфере, как пишет Д.А. Баглаев, проявление коррупционного экономического интереса возможно как на этапе использования недр, так и на этапе принятия мер по их охране, осуществлению временной консервации либо рекультивации незаконно использованных участков недр. Проблема коррупционного элемента в сфере охраны недр и недропользования занимает значительную нишу. Это связано в первую очередь с проблемами законодательного характера: например, на коррупциогенный фактор положительно влияет диспозитивность природоохранных норм, когда властвующий субъект может разрешить ту или иную ситуацию как в пользу заинтересованного лица, так и нет. Это связано с многочисленными пробелами и коллизиями природоохранного законодательства [3].

Однако, этот аспект является не единственной проблемой правового регулирования охраны недр и недропользования. Как пишут многие ученые в современном мире существует объективная необходимость уделить основное внимание рассмотрению экологических проблем, которая также коррелирует с перспективой создания единой нормативно-правовой базы либо кодифицированного источника, раскрывающего особенности природопользования, в частности акты, регулирующие особенности охраны недр и недропользования нуждается в систематизации. Отсутствие единой структуры законодательства порождает ряд проблем, основными из которых является многочисленное количество коллизий и пробелов, в том числе связанных с компетенцией и ответственностью. При этом, рассматривая вопрос о неструктурированности законодательства в данной сфере, следует также затронуть проблемы взаимодействия регионального и федерального законодательства. Опыт регионального регулирования в данной сфере достаточно скуп. В соответствии с Кодексом Республики Башкортостан о недрах, устанавливает основные полномочия государственных органов власти РБ в сфере недропользования, а также правила пользования. В соответствии с данным нормативно-правовым актом устанавливаются особенности государственного контроля и надзора. Однако, анализ кодекса показывает, что в данном случае мы имеем лишь общие положения функций государственного контроля и надзора [1].

Как пишет А.В. Илюшин, при решении вопроса о взаимоотношениях федерального и регионального законодательства в области использования и охраны недр следует учитывать положительный опыт КоАП РФ, в связи с чем отнести к ведению Российской Федерации регламентацию общих положений и принципов законодательства о недрах, закрепление системы органов государственного управления данной сферой, регулирование охраны недр. Тем не менее, достаточно формальный подход

Таким образом, обозначенные проблемы на сегодняшний день являются одними из наиболее актуальных в законодательстве. В частности, на наш взгляд, значимой проблемой является коррупционность законодательства, отсутствие единой системы законодательства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018)// Российская газета, №256, 31.12.2001.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года №63-ФЗ (с посл. изм. и доп. От 24 апреля 2018 г.) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954
3. Постановление Госгортехнадзора РФ от 6 июня 2003 года №71 «Об утверждении «Правил охраны недр» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 18 июня 2003 года №4718)// Российская газета, №118, 19.06.2003.
4. Кодекс Республики Башкортостан о недрах (с изм. и доп. от 6 ноября 2015 г.) [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/430664385> (дата обращения 19.05.2018 г.)
5. Баглаев Д.А. Особенности организации прокурорского надзора в сфере соблюдения законодательства об охране общераспространенных полезных ископаемых // Законность. 2017. N 1. С. 10 - 13.
6. Илюшин А.В. Правовые основы административно-правового регулирования отношений в области использования и охраны недр // Вестник государства и права – 2007.
7. Мухаметгареева Н.М. Юсупова З.А. Международное экологическое право: конвергенция идей устойчивого развития и охраны окружающей среды // Правовое государство: теория и практика. 2015. №.4. С.155-158.
8. Мухаметгареева Н.М. Юсупова З.А. О некоторых проблемах развития международного экологического права // Правовое государство: теория и практика. 2017. №.2. С.173-176.
9. Шлютер М.С. Административная ответственность за правонарушения в области охраны недр и недропользования: монография. Москва: Проспект, 2015. 136 с. // СПС КонсультантПлюс.

УДК 342.951

Кириянова Екатерина Андреевна

Магистр

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

Серебрякова Татьяна Андреевна

канд. экон. наук, доцент кафедры экономической кибернетики

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Тихоокеанский государственный университет»
(Россия, г. Хабаровск)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПРИНЦИПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

В статье рассматриваются основные аспекты формирования информационной политики России на современном этапе. Выявлены приоритеты правовой политики государства в области информационных ресурсов. Описаны и выделены основные признаки и концепции информационного общества.

Ключевые слова: информационные ресурсы, правовая политика, государственные информационные ресурсы, информационное общество.

Государственная информационная политика в Российской Федерации является неотъемлемой частью политики страны, так как информационные ресурсы - это социально-значимый объект правоотношений, который требует особое внимание государства.

Разработанная Концепция государственной информационной политики преследует следующие цели [2, с. 184]:

1. Развитие гражданского общества;
2. Конструктивный диалог между СМИ, государством и обществом;
3. Открытость информации для общества и защиту его информационных прав;
4. Ориентация на обеспечение свободного обращения информации, свободный поиск, получение, производство и распространение информации;
5. Повышение доверия общества к власти;
6. Улучшение взаимоотношений России с другими странами и т.д.

Структура информационной политики выделяет два вектора деятельности: идеологический (содержательный, программный и концептуальный) и материалогический (формальный, методологический и технико-технологический).

Рассматривая правовую политику государства в информационной сфере основной интерес уделяется правовой политике государства в отношении государственных информационных ресурсов, которые формировались в три этапа. Первый этап определил основные приоритеты государства в информационной сфере и был принят базовый федеральный закон об информации, который закрепил правовой режим информационных ресурсов. Во второй этап сформировалась правовая политика в области безопасности информационных государственных ресурсов. Третий этап включил в себя принятие концептуальных документов, включающих направления развития и основные положения государственной политики в области информационных ресурсов. Сейчас происходит реализация и конкретизирование правовой политики по вопросам использования и формирования государственных информационных ресурсов.

Основной приоритет политики государства в сфере информационных ресурсов определяет формирование доступных государственных информационных ресурсов для общества о принимаемых государственных решениях, электронного правительства, для реализации конституционных гражданских прав страны за информацию. А второй приоритет правовой политики государства заключается в

регулировании формируемых межведомственных информационных ресурсов, которые улучшают информационное обеспечение деятельности власти и уменьшит количество денежных расходов на эти цели.

Сегодня в нашей стране создаются и внедряются новейшие информационные технологии, массово используются информационные ресурсы. Благодаря этому формируется порождаемая информационной эпохой новая культура, где быстрыми темпами формируется рынок электронной информационной продукции и услуг. Это и является отражением эффективной государственной информационной политики в развитии информационного общества в России.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура. М.: ГУ ВШЭ, 2000. С. 316.
2. Кравченко Н.П. Правовые аспекты региональной информационной политики // Слово. Нравственность. Закон. Ч. 2. Краснодар: Изд-во КубГУ, 2009. С. 344.
3. Малько А.В. Правовая политика современной России: цели и средства / А.В. Малько, К.В. Шундигов / Государство и право, 2001. № 7. С. 15.
4. Рыбаков О.Ю. Правовая политика как юридическая категория: понятие и признаки // Журнал российского права. 2002. № 3. С. 71.
5. Черешкин Д.С. Сетевая информационная революция / Д.С. Черешкин, Г.Л. Смолян / Информационные ресурсы России. 1997. № 4. С. 39.

УДК 34

Козлов Илья КонстантиновичМосковский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
(Россия, г. Москва)**ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ И РАЗВИТИЯ ПРОКУРАТУРЫ***В статье рассматривается история становления и развития российской прокуратуры.**Ключевые слова: закон, прокуратура, история права.*

Возникновение прокуратуры справедливо связывают с именем Петра Великого, с приходом которого к власти начался период великих реформ и мобилизационного строительства России. С его приходом к власти Россия встала на путь абсолютизма. Внутриполитическая обстановка в стране в этот период была крайне сложной. Заговоры и мятежи против политики реформ со стороны консервативно настроенных бояр и крестьянства возникали постоянно, поэтому политико-полицейская функция государства вышла на первый план. Обстановка требовала создания постоянно действующих государственных органов по борьбе с преступлениями против власти, способных не только пресекать антигосударственную деятельность, но и предупреждать зарождение государственных преступлений, устранять причины и факторы, их порождающие, вести следствие по делам о мятежах. Петр создал новые органы управления страной, которые сосредоточили в своих руках огромный спектр полномочий.

12 января 1722 года был издан указ, согласно которому была учреждена непосредственно прокуратура. Главная задача нового учреждения – «уничтожить или ослабить зло, проистекающее из беспорядков в делах, неправосудия, взяточничества и беззакония». Во главе Сената был поставлен генерал-прокурор, а его заместителем и помощником был обер-прокурор. С позиций сегодняшнего дня прокуратура была создана для надзора за деятельностью чиновников, для противодействия коррупции и установления надзора за законодательством. Обер-прокурор имел следующие функции: осуществлял гласный надзор за деятельностью всех учреждений страны, руководил Сенатом, вносил дела на рассмотрение Сенатом. Также через него проходили все дела, рассматриваемые Сенатом. Он созывал заседания Сената и выступал в качестве его председателя, имел право докладывать императору о неправомерных действиях Сената, обладал законодательной инициативой. Анна Иоанновна продолжила преобразования Петра и в 1731 году прокурорский надзор был введен по всей стране. 2 апреля 1731 года Сенатом был издан Указ «Об определении прокуроров в Юстиц-коллегию и в губернии, и о сочинении им Инструкции для порядочного отправления дел по их должности». Сама инструкция была принята 3 сентября 1733 года. В задачи прокуроров согласно инструкции, входило: посещение тюрем, составление списков, взятых под стражу, наблюдение за питанием арестантов, освидетельствование умалишенных, другие надзорные функции.

В 1741 году императрица Елизавета Петровна ликвидировала Кабинет министров, а Сенату были возвращены прежние функции и полномочия¹. Новой ступенью в развитии прокуратуры является принятие указа «О правах Сената» и «Манифеста об учреждении министерств». В 1802 году манифестом были изменены задачи министра юстиции: управление личным составом судебной системы, общий надзор за судебными органами, реформирование судебных органов, охрана прав дворянства на землю. Таким образом, с момента образования прокуратура была авторитетным государственным органом, наделенным широкими полномочиями. Но уже к началу XIX века она утратила часть полномочий и былое влияние. Из органа надзора за правопорядком и исполнением законодательства прокуратура превратилась в полицейский орган феодального государства для защиты и охраны прав и привилегий высших слоев общества. Деятельность органов прокуратуры была существенно трансформирована и усилена в период царствования Александра II (1855-1881 годы).

Именно при нем Государственный совет Российской империи принял «Основные положения о прокуратуре» (1862 год), в которых определялось государственное назначение прокурорского надзора, его содержание, задачи и полномочия прокуроров. В этом документе впервые прозвучали слова «наблюдение за точным и единообразным исполнением законов в Российской Империи», «Верховный

надзор», которые в последующем стали основными принципами организации и деятельности прокуратуры не только в Российской империи, но и в советский и современный периоды. В Основных положениях закреплялись единство и строжайшая централизация органов прокурорского надзора; строгая подчиненность нижестоящих прокуроров вышестоящим; осуществление прокурорами полномочий от имени всей системы прокуратуры; независимость прокуроров от местных влияний при принятии ими любого решения; несменяемость прокуроров. С принятием Судебных уставов 1864 г. прокуратура из органа надзорного типа трансформируется в основном в орган уголовного преследования. По Уставу уголовного судопроизводства прокуроры могли присутствовать при всех следственных действиях, давать указания следователю, требовать дополнительного расследования.

По окончании предварительного следствия прокурор давал заключение о придании обвиняемого суду, излагая его в форме обвинительного акта. В то же время, закон подчинял прокурору полицейское дознание, возлагал на него обязанность вести наблюдение за производством предварительного следствия, в котором сочеталось как руководство следствием, так и надзор за законностью его решений. Хотя прокуроры и состояли при судах, но были им не подконтрольны и при рассмотрении судами уголовных дел выступали полноправными участниками судебного процесса, приносили кассационные и апелляционные протесты на незаконные и необоснованные решения судов, осуществляли надзор за исполнением приговоров и за соблюдением законности в местах отбывания наказаний. Одним из результатов октябрьской революции было упразднение органов прокуратуры. В Декрете о суде № 1 от 24 ноября 1917 года было сказано: «Упразднить ранее существовавшие институты судебных следователей, прокурорского надзора, а равно институты присяжной и частной адвокатуры». Таким образом созданная до революции прокуратура, ликвидировалась без создания новой, советской прокуратурой. В соответствии со ст. 8 Декрета для борьбы против

контрреволюционных сил в видах принятия мер ограждения от них революции и ее завоеваний, а равно для решения дел о борьбе с мародерством и хищничеством, саботажем и прочими злоупотреблениями торговцев, чиновников и прочих лиц, учреждались рабочие и крестьянские революционные трибуналы. Для производства по этим делам предварительного следствия образовывались особые следственные комиссии. Общий надзор был расщеплен по многим ведомствам, полномочия прокуратуры находились в руках совершенно разных органов власти. Естественно это привело к ненадлежащему исполнению функции надзора, что не могло не отразиться на судебной системе в целом. В мае 1922 года было принято положение о прокурорском надзоре, в котором отмечалось: в целях осуществления надзора за соблюдением законов и в интересах правильной постановки борьбы с преступностью Всероссийский Центральный Исполнительный

Комитет постановляет возложить на Прокуратуру: а) осуществление надзора от имени государства за законностью действий всех органов власти; б) непосредственное наблюдение за деятельностью следственных органов дознания в области раскрытия преступлений, а также за деятельностью органов Государственного Политического Управления; в) поддержание обвинения на суде; г) наблюдение за правильностью содержания заключенных под стражей. Прокуратуре было поручена защита прав и свобод коллектива, а не индивида или личности, как это установлено в демократических странах. На нее возлагался надзор за законностью действий центральных и местных органов власти и управления, она возбуждала уголовные дела против должностных и частных лиц, осуществляла надзор за производством дознания и предварительного следствия, поддерживала обвинения в суде, опротестовывала приговоры и определения судов в кассационном и надзорном порядке, вела надзор за местами заключения. В июне 1933 г. была образована Прокуратура СССР.

На нее были возложены обязанности по надзору за соответствием постановлений и распоряжений ведомств, республиканских и местных органов Конституции и всему законодательству Союза, обязанности по судебному надзору, по возбуждению уголовного преследования и поддержанию обвинения, надзору за законностью действий правоохранительных органов. В соответствии с этим упразднялась Прокуратура Верховного Суда СССР, а ее функции передавались Прокурору Союза. В декабре 1933 года было принято Положение о Прокуратуре Союза ССР. Этот акт имел колоссальное значение для установления принципов единства и подчиненности внутри прокурорской системы. Положение также закрепляло военную и транспортную прокуратуры в качестве структурных подразделений Прокуратуры СССР. Учреждение Прокуратуры СССР завершало строительство системы

прокурорских органов Советского государства. Однако полного единства эта система не достигла, так как прокуратуры союзных республик находились в ведении наркоматов юстиции, хотя общее руководство деятельностью республиканских прокуратур оставалось за Прокурором Союза ССР. Образование в этот период специальных судов на транспорте (железнодорожных линейных и водных транспортных) обусловило и создание специальных прокуратур железнодорожного и водного транспорта.

Конституция 1936 г. завершила централизацию системы прокурорских органов страны, подчинив республиканские прокуратуры органам Союза. Статус прокуратуры повысился: она вышла из подчинения правительства и стала зависеть только от высшего органа власти Союза - Верховного Совета. 24 мая 1955 года Президиумом Верховного Совета СССР указ «О прокурорском надзоре в СССР». Он детализировал виды осуществления надзора, функции прокуратуры в органах предварительного следствия и органов дознания. Были проведены границы полномочий прокуроров. Существенные изменения функций прокуратуры были установлены Конституцией СССР 1977 года: высший надзор за точным и единообразным исполнением законов всеми министерствами, государственными комитетами и ведомствами, предприятиями, учреждениями и организациями, исполнительными и распорядительными органами местных Советов народных депутатов, колхозами, кооперативными и иными общественными организациями, должностными лицами, а также гражданами возлагался на Генерального Прокурора СССР и подчиненных ему прокуроров.

Уже тогда прокуратура не была отнесена ни к одной из ветвей власти. Хотя находилась в ведении и исполнительной и законодательной власти. Дальнейшее развитие прокуратуры нашло отражение в законе от 30 ноября 1979 года «О прокуратуре», который детализировал и закрепил уже имеющиеся у прокуратуры функции. После распада СССР каждая республика, входившая в союз, создала свою прокуратуру. Не исключение и РСФСР. В 1992 году 17 января был принят закон «О прокуратуре» Прокуратура Российской Федерации на современном этапе развития представляет собой единую федеральную централизованную систему органов и организаций, основным назначением которой является осуществление надзора за соблюдением Конституции Российской Федерации и исполнением законов, действующих на территории Российской Федерации, а также выполнение иных функций в целях обеспечения верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а равно охраняемых законом интересов общества и государства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Ахетова О.Р. Прокуратура и прокурорский надзор. М. 2011.
2. Ахетова О.Р. Надзор прокуратуры за органами власти в РФ. М. 2011.

УДК 34

Павлова Лилия Сергеевна
студентка юридического факультета,
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина,
(Россия, г. Краснодар)

О ПРОБЛЕМАХ СОСТАВЛЕНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ СЛЕДСТВЕННЫХ ВЕРСИЙ

Аннотация: в статье анализируются существующие наиболее часто возникающие проблемы, касаемо выдвижения и использования следственных версий в работе органов следствия. Помимо довольно глубокого изучения и анализа влияния вышеуказанных проблем на процесс и эффективность расследования, автор также исследует возможные причины возникновения данных проблем. Наряду с этим в статье приводятся попытки поиска по решению проблем, возникающих в связи с выдвижением и применением следственных версий как молодыми работниками следствия, так и более опытными следователями.

Ключевые слова: следственная версия, следователь расследование, преступление, следственная ситуация.

На данный момент в следственной деятельности существует множество недочетов или даже пробелов. Все они весьма способствуют как замедлению и низкой эффективности работе следователя, так и нераскрываемости преступлений вовсе. Но, как нам кажется, наиболее проблемным в данном плане является именно первоначальный этап расследования. Он, являясь основой и базисом всего расследования преступления в целом, содержит в себе набор основных и первоначальных действий следователя. На данном этапе происходит производство неотложных следственных действий, фиксация имеющихся данных, построение следственных версий. Также проводятся следственные действия и оперативно-розыскные мероприятия, и всё это направлено на выявление и задержание подозреваемого. Так, в данной работе мы хотели бы рассмотреть один из вопросов первоначального этапа расследования – это составление и применение следственных версий следователями в своей практической деятельности.

Вообще следственная версия – это логически правильное, основанное на фактических данных предположение о сущности расследуемого события и отдельных его обстоятельств.[1, с. 62] И для того чтобы расследование было действительно полным и объективным, очень важно выдвинуть все возможные версии по данному уголовному делу и осуществить мероприятия по их проверке. То есть следователь в пределах своей компетенции составляет, на его взгляд, верный алгоритм действий по установлению всех обстоятельств дела. Но и нельзя забывать, что ст. 73 УПК РФ регламентирует перечень обязательных обстоятельств, которые необходимо установить. Так, всё, что необходимо следователю знать по делу для перехода к последующему этапу расследования, устанавливается с помощью выдвижения следственных версий и их проверки.[2, с. 363] Но существуют и некоторые проблемы в данной деятельности. Рассмотрим их подробнее ниже.

Первой, как нам видится, необходимо рассмотреть следующую проблему. В самом начале своей практической деятельности молодые следователи довольно сталкиваются с новыми, незнакомыми им следственными и криминальными ситуациями. И такие специалисты не всегда оказываются способны вывести необходимые и наиболее вероятные следственные версии. Таким образом, молодой следователь из-за недостатка опыта следственной работы не всегда может учесть все обстоятельства и прийти к верному выводу. То есть изначально работнику следствия важно понять сложившуюся следственную ситуацию, знать криминалистическую характеристику того или иного преступления, над которым он работает. И только отталкиваясь от этого возможно выдвижение версий. А чтобы знать большое количество следственных ситуаций, владеть обширными знаниями о криминалистических характеристиках, важно изучить это всё не только в теории, но и на практике. Но опять же, если неопытный следователь не очень хорошо владеет этими знаниями, то о каком выдвижении рациональных версий можно говорить? Так, можно отметить, что для высокой эффективности работы молодого следователя важно, в первую очередь, владеть обширными знаниями относительно расследования и его

планирования, а также практиковаться в расследовании преступлений совместно с более опытными следователями. Ведь от выдвижения и проработки версий зависит очень многое в расследовании преступлений. Как минимум, построенные версии помогают определить дальнейшее направление следствия, а также содержание следственных, оперативно-розыскных и иных действий по данному делу. Только имея объемный багаж знаний и регулярно реализовывая его на практике, молодой следователь будет способен наиболее эффективно выполнять свою работу.

Что касается второй, но не менее важной проблемы, то здесь мы уже рассмотрим деятельность опытных следователей, имеющих определённые пробелы в работе. Опытный следователь, в отличие от молодого, обычно обладает отличными знаниями в области построения версий и планирования расследования, а также у него имеются определённые практические познания, что связано с его многолетней работой в органах следствия.[3, с. 192] Но при всём этом такой следователь не всегда может максимально качественно проводить следственные и иные процессуальные действия. Это объясняется его психологией. Опытный следователь многое знает, многое умеет, в его производстве находилось огромное количество дел. И, исходя из этого, он иногда может выполнять свою работу не на все сто процентов. Здесь, на самом деле, имеется самое элементарное решение – выполнять работу по расследованию и раскрытию преступлений нужно всегда, выкладываясь полностью, проверяя все версии, которые имеются, и проводить все следственные и иные действия, которые необходимы. Всё это необходимо делать объективно, иногда даже масштабно, насколько это возможно, для того, чтобы не упустить ни одной детали. Ведь каждая упущенная следователем деталь может в корне изменить ход расследования и повести его в неправильном направлении.

Подводя итоги, можно отметить, что у всех следователей – как у молодых, так и опытных, могут возникать различные рода проблемы. Они, на первый взгляд, не являются очевидными или очень существенными. Но следователю никогда нельзя забывать, что необходимо полностью выполнять свою работу, при этом постоянно совершенствуясь для повышения эффективности расследования в целом и раскрываемости преступлений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Зеленский В.Д. Криминалистика: учебник / по ред. В.Д. Зеленского, Г.М. Меретукова. СПб: Изд. «Юрилический центр», 2015. 707 с.
2. Яблоков Н.П. Криминалистика: учебник для вузов. М., 2014. 564 с.
3. Филиппов А.Г. Криминалистические версии и планирование расследования // Криминалистика: Учебник / под ред. А.Г. Филиппова – 2-е изд., 5 перераб. И доп. – М., 2000. 346 с.
4. Filippov A.G. Kriminalisticheskie versii i planirovanie rassledovaniya [Forensic versions and planning of investigation] // Kriminalistika: Uchebnik [Forensic science: Textbook] / ed. A.G. Filippova - 2 nd ed., 5 Revised. And add. - M., 2000. 346 p. [in Russian].
5. Yablokov N.P. Kriminalistika: uchebnik dlya vuzov [Forensic science: a textbook for universities]. M., 2014. 564 p. [in Russian].
6. Zelensky V.D. Kriminalistika: uchebnik [Forensic science: a textbook] / Ed. V.D. Zelensky, G.M. Meretukova. St. Petersburg: Ed. "The Legal Center", 2015. 707 p. [in Russian].

УДК 347.73

Малышева Татьяна Александровна

канд. юридич. наук, доцент кафедры публичного права
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»
(Россия, г. Саратов)

ГУМАНИТАРНАЯ ПОМОЩЬ И БЮДЖЕТ: ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЕ СОПОСТАВЛЕНИЕ

В работе обозначается такая особенность категории «гуманитарная помощь» как ее наполненность финансово-правовыми характеристиками. Видится возможным сопоставление гуманитарной помощи с финансово-правовой категорией «бюджет», поскольку гуманитарное содействие подразумевает опосредованное движение финансовых ресурсов.

Представляя гуманитарную помощь в качестве дохода бюджета, предполагается ее передача иностранными донорами государственным и муниципальным учреждениям и организациям. Гуманитарная помощь рассматривается в виде расхода бюджета при анализе бюджетной классификации Российской Федерации.

Ключевые слова: гуманитарная помощь, бюджет, доходы бюджетной системы, расходы бюджета, гуманитарное содействие, безвозмездность.

В привычном понимании гуманитарная помощь отождествляется с безвозмездным актом иностранного государства, совершаемым в условиях чрезвычайных ситуаций, техногенных катастроф, военных действий, целью которого является уменьшение страданий пострадавших. Термин «гуманитарная помощь» является широко употребляемым во всем мире, однако его этимологическое толкование различно, что обозначает потребность в выработке единого подхода к определению и его четкой правовой регламентации.

Изучая юридическое наполнение категории «гуманитарная помощь», отмечается, что она обладает определенными финансово-правовыми характеристиками, поскольку к ней применимы стоимостные параметры, она отражается в бюджете государства.

В этой связи особый интерес вызывает изучение природы гуманитарной помощи с ракурса ее финансово-правовой сущности.

Гуманитарная помощь обладает финансово-правовой характеристикой, что наделяет ее особой денежной спецификой и подразумевает существование экономических отношений, в которых одним из участников является государство, использующее финансовые механизмы для выполнения своих социальных задач [1, с.122].

Применительно к гуманитарному содействию социальные задачи государства связаны с оказанием медицинской и социальной помощи отдельным категориям лиц, а также ликвидацией последствий различных чрезвычайных происшествий. Их достижение реализуется путем образования, распределения и использования публичных денежных фондов.

Видится возможным соотнести гуманитарную помощь, подразумевая опосредованное движение финансовых ресурсов одновременно с самим актом содействия, с финансово-правовой категорией «бюджет».

Сложилась позиция в науке финансового права, которые определяют природу бюджета. Так, при рассмотрении бюджета в материальном аспекте, следует представлять его в виде централизованного денежного фонда. Как правовую категорию бюджет следует рассматривать как юридически выраженный акт в форме закона, отражающий основной финансовый план государства. Бюджет с юридической позиции возможно рассматривать в качестве правового акта, который представляет собой основной финансовый план, с раскрывающимися в нем процессами образования, распределения и использования централизованного денежного фонда государственного или муниципального образования. Как

экономическая категория бюджет представляется совокупностью экономических (денежных) отношений.

Понятие «бюджет» содержится в ст. 6 Бюджетного кодекса РФ, при этом содержание бюджета раскрывается при рассмотрении состава доходов и расходов на установленный законодательно период. Под расходами бюджета законодатель подразумевает денежные средства, которые выплачиваются из бюджета, за исключением средств-источников финансирования дефицита бюджета. Доходы рассматриваются в виде денежных средств, поступающих в бюджет, за исключением средств-источников финансирования дефицита бюджета. Данные определения предопределяют исключительную денежную природу доходов и расходов бюджета. При этом доходы бюджета наделены характеристиками безвозмездности и безвозвратности поступлений [2, с.22-23].

Можно выделить следующие особенности бюджета: относится к собственности государства (муниципального образования) в виде централизованного фонда денежных средств; предопределяются такие процессы как образование, распределение и использование денежных средств, хранение которых осуществляется в фондах специального назначения, в конкретном временном периоде; направлен на удовлетворение интересов, потребностей общества, а также на обеспечение его социально-экономического развития; его состав четко регламентирован; выделение бюджетных ресурсов подразумевает достижение определенных целей, в том числе и при оказании гуманитарной помощи, и характеризуется результативностью бюджетирования.

С позиции доходов и расходов бюджета видится возможным рассмотреть гуманитарную помощь.

Так, поступающие в бюджетную систему РФ налоговые и неналоговые платежи формируют доходную часть бюджета и могут быть потенциально распределены, в том числе и на цели гуманитарной помощи, поскольку бюджетные ассигнования могут выделяться органам исполнительной власти федерального и регионального уровней для финансового обеспечения мероприятий, связанных с ликвидацией чрезвычайных ситуаций в частности из резервного фонда Правительства РФ по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий.

С другой стороны, в качестве дохода бюджета гуманитарная помощь может быть представлена в случае ее передачи иностранными донорами государственным и муниципальным учреждениям и организациям, например таким как Красный Крест [3, с.200], а также органам исполнительной власти федерального и регионального уровней для обеспечения финансового покрытия их нужд. Рассматривая данную ситуацию действия государства сопряжены с экономией средств бюджета, предназначенных для выделения на цели нуждающихся в помощи, удовлетворенные сторонними донорами. С данного ракурса гуманитарная помощь может быть отождествима с сэкономленными государственными расходами. Гуманитарная помощь рассматривается в качестве дохода бюджетной системы в зарубежных странах. В частности, Бюджетный кодекс Республики Узбекистан включает положения о гуманитарной помощи в раздел IV «Доходы бюджетов бюджетной системы».

Следует иметь в виду, что согласно бюджетной классификации гуманитарная помощь включается в расходную часть федерального бюджета [4]. Так, расходы на оказание гуманитарной помощи другим государствам отражаются в расходах федерального бюджета относятся к Государственной программе Российской Федерации «Внешнеполитическая деятельность», подпрограмме «Осуществление функций по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере международных отношений Российской Федерации», Основному мероприятию «Оказание гуманитарной помощи иностранным государствам и эвакуация российских граждан» [5].

Финансово-правовая сущность гуманитарной помощи может быть отображена с позиции доходов и расходов бюджета. Понятие гуманитарной помощи в финансово-правовом аспекте выражает позитивную тенденцию экономичности, эффективности расходования бюджетных средств, что доказывает необходимость стимулирования притоков данной помощи.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Малышева Т.А. Особенности финансово-правового регулирования оказания гуманитарной помощи // Научная мысль и современный опыт в решении системных проблем развития. Сборник научных трудов по итогам научно-исследовательской работы ученых Саратовского социально-экономического института (филиала) ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова» по итогам 2013 г.. Н.С. Яшин (отв. редактор). 2014. С. 122-123.
2. Малышева Т.А. Перемещение гуманитарной помощи через таможенную границу Таможенного союза и особенности его финансово-правового регулирования: монография / под ред. докт.юрид.наук, проф. О.Ю.Бакаевой. М.,2015. С.23-24.
3. Малышева Т.А. Возникновение общества Красного Креста как первый историко-правовой этап в становлении централизованного оказания гуманитарной помощи // Вестник Саратовской государственной академии права. 2011. № 4 (80). С. 199-202.
4. Приказ Минфина России от 1 июля 2013 г. № 65н «Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01 января 2018г.) // Финансовая газета. 2013. 5 сент. Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон от 05.12.2017 № 362-ФЗ «О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» // Официальный интернет-портал правовой информации: <http://www.pravo.gov.ru>. Дата публикации: 06.12.2017г.

УДК 34

Седлецкая Евгения Александровна
Акционерное Общество «Управление механизации и транспорта»

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД РЯДА АСПЕКТОВ К ОЦЕНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация. Системный подход к изучению какого – либо объекта заключается в том, что любой объект исследования рассматривается как совокупность элементов, имеющая цель, ресурсы прямые и обратные связи.

Ключевые слова: системный подход, система, недвижимост, оценка недвижимост, оценка недвижимого имущества.

Системный подход является проводником, который связывает теорию познания с исследованием процессов. Для понимания сути вопроса необходимо специально рассмотреть конкретный пример – основную деятельность по оценке недвижимост.

В настоящее время сфера недвижимост плотно вошла в повседневную жизнь человека. В связи с этим необходимо отметить, что при совершении ряда операций с недвижимым имуществом, процедура оценки является обязательной, что установлено на законодательном уровне [1]. С использованием системного подхода к оценке недвижимост процедура оценки, как системы обретает четкость и слаженность в работе. Системный подход выступает в качестве важнейшего метода изучения сложноорганизованных систем, которой является система оценки недвижимост. Для обоснования того, что процедуру оценки недвижимост можно считать системой, необходимо дать характеристику системе.

Система должна обладать рядом признаков [3]:

3. Гетерогенность – в системе должны находиться, как минимум, два элемента. 2. Целостность – элементы системы должны быть связаны между собой. 3. Эмерджентность – свойства системы не могут сводиться к сумме свойств элементов системы. 4. Иерархичность – каждый элемент в системе можно рассмотреть, как отдельную систему, в тоже время, как и сама система может выступать частью некой надсистемы.

В процессе оценки объектов недвижимост фигурируют три элемента: субъект оценки, объект оценки и рыночная среда. Эти три элемента обладают связями, которые неразрывно связаны между собой. Простейший пример связи данных элементов: субъект создает спрос на предложение объекта оценки, находящегося в рыночной среде. Говоря об эмерджентности, нужно отметить, что только при системном подходе можно добиться объективного результата оценки, поскольку в противном случае, на отдельные подходы могут оказывать влияние различные экономические и прочие факторы. Принцип иерархичности заключается в том, что, рассматривая процедуру оценки в целом можно выделить составные её части. Например, подходы к оценке недвижимост. При детальном рассмотрении каждого из подходов можно выделить особенности каждого и рассмотреть их в контексте подсистемы «метод оценки». Таким образом, можно с уверенностью говорить о процедуре оценки недвижимост как о системе. Суть системного подхода к оценке заключается в совокупном использовании основных подходов к оценке недвижимост: рыночный, затратный и доходный. В свою очередь в каждом из этих подходов унифицированный набор принципов оценки.

В процедуре оценки недвижимост можно выделить шесть этапов: Первый этап. Определение задач и заключение договора на оценку недвижимого имущества. Перед началом процедуры оценки заказчик должен обозначить оценщику какой именно вид стоимости ему необходимо определить (залоговая стоимость, рыночная, инвестиционная и т.д.). Например, обязательным условием приобретения жилья в ипотеку будет оценка залога [3-6]. При оценке так же необходимо исследовать объект, определить все связанные с ним права в юридическом аспекте, поскольку важно какими именно правами на объект оценки обладает заказчик. До начала проведения работы оценщика необходимо заключение договора между сторонами.

Второй этап. Составление плана оценки. Суть плана оценки состоит в решении ряда задач:

- структурирование оценки (оценщик изучает факторы, влияющие на стоимость объекта на разных уровнях: региональном, местном и сегментом);
- план оценки (сбор необходимой информации и определение сегмента и целевой аудитории);
- конкретизация подходов к оценке (необходимо выбрать методы адекватные именно в данном конкретном случае).

Третий этап. Сбор и подтверждение информации (надежность и точность результатов оценки зависит от информации, полученной в процессе исследования конкретного случая).

Четвертый этап. Подходы к оценке недвижимости:

1. Затратный подход. Данный подход основан на определении затрат, которые понадобятся для восстановления или замещения объекта, с учетом амортизации. Следование данному подходу, обязывает к выполнению ряда операций, среди которых: определение рыночной стоимости участка земли, на котором находится объект; определение стоимости замещения; расчет всех видов износа; расчет общей стоимости объекта.

2. Доходный подход. Суть метода заключается в определении стоимости доходов в будущем от эксплуатации объекта оценки. Подход предусматривает выполнение пяти обязательных операций: определение будущего валового дохода; вычет операционных издержек; определение и корректировка чистого дохода; оценка дополнительной стоимости; определение окончательной стоимости.

3. В свою очередь, при определении вышеизложенных величин могут использоваться такие методы, как: – Метод капитализации доходов; – Метод дисконтированных денежных потоков; – Техника остатка.

4. Рыночный подход. Основывается данный подход на сравнении объекта оценки с его аналогами. Если затратный и доходный подходы особых вопросов не вызывают, то технология сравнительного подхода широко обсуждается среди оценщиков на протяжении всей истории использования оценочной технологии в РФ. Особое внимание к этому подходу обусловлено тем, что его принято считать подходом, позволяющим получить наиболее объективные результаты стоимости объекта оценки [6] особенно используя достижения маркетинга и логистики в банковской сфере [7-9]. Применение данного подхода требует выполнения ряда операций [2]:

- Сбор сравнительных данных;
- Изучение аналогичных сделок;
- Корректировки с учетом давности сделки;
- Корректировка различий по сопоставимым объектам;
- Вынесение решения о стоимости.

Пятый этап. Согласование результатов, полученных при использовании различных подходов. Да данном этапе реализованы два этапа: предварительный и заключительный. На предварительном этапе оценщик проверяет всю полученную информация, а на заключительном выносит суждение о стоимости объекта недвижимости.

Шестой этап. Отчет о результатах оценки. Это документ, который содержит информацию о выводах и заключениях оценщика. Отчет должен быть составлен в стандартной форме, не должен вводить в заблуждения и допускать неоднозначного толкования информации [10].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что процедура оценки является достаточно сложной системой, которая благодаря системному подходу функционирует довольно точно. Только с использованием трех методов оценки недвижимости можно получить объективную и достоверную информацию о стоимости объекта, путем усреднения значений, полученных по каждому из методов. Только при условии выполнения обязательных операций, описанных выше в рамках каждого из методов оценки, можно говорить об адекватности данных, полученных при применении каждого из подходов. Системный подход к оценке недвижимого имущества способствует адекватной постановке целей и выработке стратегии для их достижения, особенно в международной и национальной логистике [11,12].

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 29.07.1998 N 135-ФЗ (ред. от 01.09.2016) "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" // СПС «Консультант плюс»
2. Жмутина А.И. Оценка стоимости недвижимости и факторы, на нее влияющие // Страховое дело. 2011. № 1. С. 44.
3. Литвинова С.А., Литвинов А.Е. Преимущества применения сравнительного подхода к оценке недвижимости // В сборнике: Экономические аспекты управления строительным комплексом в современных условиях. Сборник статей. Самарский государственный архитектурно-строительный университет. Самара, 2015. С. 248-252.
4. Литвинова С.А. Ипотечное кредитование. Проблемы и пути решения / М. | Берлин, 2015.
5. Литвинова С.А. Институциональные основы развития ипотечного кредитования. автореферат дис. ... кандидата экономических наук : 08.00.10 / Ростовский государственный экономический университет. Ростов-на-Дону, 2013.
6. Воронов В.И., Павлов Ф.И. Основы организации логистического процесса кредитования юридических лиц. (12с.) Вестник университета. Развитие отраслевого и регионального управления. Государственный университет управления № 7(7) г. ГУУ, Москва, 2007 г.
7. Попов В. М., Солодков Г. П., Топилин В. М. Системный анализ в управлении социально-экономическими и политическими процессами. – Р-н-Д.: СКАГС, 2009. – С. 105.
8. Воронов В.И., Павлов Ф.И. Маркетинг и логистика в управлении банковской сферой. Маркетинг. 2007. № 1. С.14-27.
9. Воронов В.И., Павлов Ф.И. Маркетинг и логистика в управлении банковской сферой. Маркетинг. 2007. № 2. С.16-22.
10. Пылаева А.В. Фазы, стадии и этапы кадастровой оценки недвижимости // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2015. № 11 (170). С. 13-23.
11. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Аникин Б.А.; Родкина Т.А.; Волочиенко В.А.; Заичкин Н.И.; Межевов А.Д.; Федоров Л.С.; Вайн В.М.; Воронов В.И.; Водянова В.В.; Гапонова М.А.; Ермаков И.А.; Ефимова В.В.; Кравченко М.В.; Серова С.Ю.; Серышев Р.В.; Филиппов Е.Е.; Пузанова И.А.; Учирова М.Ю.; Рудая И.Л. Основы логистики. Москва, 2013.
12. Воронов В.И. Международная логистика (Электронный ресурс). Вестник университета (Государственный университет управления). 2014. с.700.

УДК 349.6

Черемисина Кристина Илгамовна
магистрант, 2 курс, Институт права
Башкирский государственный университет
(Россия, г. Уфа)

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫХ ПРИРОДНЫХ ТЕРРИТОРИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОБЛАДАЮЩИХ МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАТУСОМ

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы правового регулирования отношений организации, охраны и использования особо охраняемых природных территорий. Отмечается необходимость закрепления в российском законодательстве правового регулирования особо охраняемых природных территорий, обладающих международным статусом, в рамках формирования экологического национального и международного законодательства.

Ключевые слова: правовое регулирование, особо охраняемые природные территории, международное законодательство, международный статус.

Законодательство Российской Федерации об особо охраняемых природных территориях является устойчивым и сбалансированным по своей структуре и образуется оно системой законодательных и подзаконных нормативно-правовых актов, построенной в довольно строгой последовательности. Система российского законодательства об особо охраняемых природных территориях представляет собой структуру многоуровневого образования. На федеральном уровне основным законодательным нормативно-правовым актом является Федеральный закон Российской Федерации от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» [1]. Только с его принятием связан процесс окончания формирования полноценной системы российского законодательства, регулирующего отношения организации, охраны и использования особо охраняемых природных территорий.

Однако, несмотря на внесение с принятием этого закона достаточно широкого спектра изменений, он не разрешил проблемы и пробелы по закреплению в законодательстве Российской Федерации особенностей положения особо охраняемых природных территорий с международным статусом, имеющих международное значение. Потребность правового регулирования положения, порядка создания, управления, решения земельных вопросов, именно национальным законодательством, показывает практика применения международных конвенций, соглашений и программ в области особо охраняемых природных территорий.

«Тенденции, направленные на согласованное регулирование охраны окружающей среды, становятся необходимыми в условиях устойчивого развития, что приводит к формированию экологического национального и международного законодательства, в этой связи требуется постоянное «многополярное» сотрудничество в области охраны окружающей среды» [2]. Международное законодательство в области регулирования особо охраняемых природных территорий также не является исключением. К основным международным договорам, касающихся вопросов особо охраняемых природных территорий России, относятся: Конвенция о водно-болотных угодьях (Рамсарская конвенция), имеющая международное значение в вопросе местообитаний водоплавающих птиц; Конвенции об охране Всемирного культурного и природного наследия; Международная программа ЮНЕСКО «Человек и биосфера» [3], а также соглашения о создании и функционировании особо охраняемых природных территорий, примыкающих к государственной границе, например об особо охраняемых природных территориях на Европейском Севере, вопросы о котором обсуждались на различных семинарах и конференциях, таких как «Зеленый пояс Фенноскандии: состояние и перспективы развития» [4].

Также Российская Федерация заключила ряд двусторонних, трехсторонних соглашений о создании и функционировании особо охраняемых природных территорий, примыкающих к

государственной границе, работает в Программе по охраняемым районам Конвенции о биологическом разнообразии.

На территории России находятся природные объекты Всемирного природного наследия ЮНЕСКО, 35 водно-болотных угодий международного значения, 41 биосферный резерват ЮНЕСКО, 3 международных заповедника, все они особо охраняемые территории международного значения. Четырём заповедникам в знак признания того, что они представляют интерес с точки зрения сохранения природного наследия европейского значения, присуждены Дипломы Совета Европы.

При этом такие водно-болотные угодия международного значения как: Дельта реки Горбита (Красноярский край), Бреховские острова (Красноярский край), Река Морошечная (Камчатский край), Мыс Утхолок (Камчатский край), озерная система нижнего течения реки Баган (Новосибирская область), Остров Карагинский (Камчатский край) – не входят в существующую систему особо охраняемых природных территорий. Следовательно, правовой режим перечисленных водно-болотных угодий с позиции российского права не понятен.

Еще одна проблема, в законодательстве Российской Федерации относящаяся к особо охраняемым природным территориям, которая не урегулирована – это распределение полномочий между федеральными и региональными органами исполнительной власти тогда, когда особо охраняемые природные территории регионального значения обладают международным статусом (имеют международное значение), или включают объекты, являющиеся федеральной собственностью и находятся в рамках компетенции федеральных органов власти.

Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» не включает вопросы международных особо охраняемых природных территорий, не дает ответа на этот вопрос, возникающий в результате правовой неопределенности статуса таких особо охраняемых природных территорий. Единственная категория особо охраняемых природных территорий с международным статусом, которая указывается в Федеральном законе – это объекты Всемирного природного наследия в соответствии с Конвенцией об охране всемирного культурного и природного наследия. Но закон не относит их к особо охраняемым природным территориям, и содержит лишь корректировку статей Федерального закона «Об охране окружающей среды» [5] в части формирования перечня объектов природного наследия, рекомендуемых Российской Федерацией для включения в Список всемирного наследия.

Все эти примеры подтверждают необходимость закрепления в российском законодательстве правового регулирования особо охраняемых природных территорий, обладающих международным статусом.

Исходя из вышеуказанных проблем, считаем необходимым детально проработать и дополнить раздел XI «Международные договоры в области особо охраняемых природных территорий» Закона об особо охраняемых природных территориях, установив перечень категорий особо охраняемых природных территорий международного значения; разграничить полномочия органов государственной власти по обеспечению регулирования деятельности особо охраняемых природных территорий международного значения; сформулировать понятия каждой категории особо охраняемых природных территорий международного значения; определить порядок включения территорий в международную систему охраняемых территорий каждой категории; определить порядок представления (номинации) территорий для придания им статуса особо охраняемых природных территорий международного значения; выделить особенности режима особой охраны и установленные ограничения для каждой категории особо охраняемых природных территорий международного значения; установить порядок изменения границ, статуса и режима особой охраны и использования каждой категории особо охраняемых природных территорий международного значения.

При проработке данного раздела следует учитывать не только нормы и положения, установленные самими международными договорами и программами, но и принятые в целях их реализации рекомендации, руководства, утвержденные программы, концепции, стратегии и прочие документы директивного и рекомендательного характера (в том числе, Операционное Руководство по выполнению Конвенции об охране всемирного культурного и природного наследия, Севильскую стратегию для биосферных резерватов, Программу работ по охраняемым районам, принятую седьмой Конференцией Сторон Конвенции о биологическом разнообразии и т.п.).

Заключая этот краткий обзор проблем в области правового регулирования особо охраняемых природных территорий и путей их решения, хотелось бы отметить, что процесс заполнения пробелов и устранения противоречий находится на начальном этапе. И необходимый следующий шаг в этом направлении - разработка и принятие в установленном порядке законопроекта, включающего особо охраняемых природных территорий с международным статусом в национальное правовое поле. Для этого необходима консолидированная активная позиция и действия всех заинтересованных в этом сторон - самих особо охраняемых природных территорий, экспертов, общественности, и главное - государственных органов как федерального, так и регионального уровней.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 28 декабря 2016 г. № 286-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 12. Ст. 1024.

2. Мухаметгареева Н.М., Юсупова З.А. Международное экологическое право: конвергенция идей устойчивого развития и охраны окружающей среды // Правовое государство: теория и практика. – 2015. – № 4 (42). – С. 155-158.

3. Пыркова А.Г. Система российского законодательства об особо охраняемых природных территориях и природных объектах // актуальные проблемы экономики и права. – 2010. – № 2. – С. 131-137.

4. Боголицын К. Г. О единой межрегиональной системе особо охраняемых природных территорий на европейском севере // Труды Карельского научного центра Российской академии наук. – 2011. – № 2. – С. 4-11.

5. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 31 декабря 2017 г. № 503-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 2. Ст. 133.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 821.133.1'06 + 17.021.2

Ильиных Михаил Вячеславович

студент 4 курса

Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)
(Россия, г. Челябинск)

Кучина Евгения Максимовна

студентка 2 курса

Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет
(Россия, г. Челябинск)

ПРОБЛЕМА ЛИЧНОСТИ В ФИЛОСОФИИ АНТУАНА ДЕ СЕНТ-ЭКЗЮПЕРИ

В рамках статьи рассматривается творчество французского писателя Антуана де Сент-Экзюпери, а именно проблема личности в его произведениях. Выделены основные условия и пути решения данной проблемы, которые можно найти на страницах его книг.

Ключевые слова: Экзюпери, «Цитадель», проблема личности.

Антуан де Сент-Экзюпери известен нам как французский писатель двадцатого века, автор всеми любимой детской сказки «Маленький принц» и как военный летчик, героически погибший, сражаясь с фашисткой Германией. Но он так же является философом, хотя на сегодняшний день в этой роли Экзюпери мало изучен. Основными источниками философской мысли писателя являются его книги: «Маленький принц», «Южный почтовый», «Ночной полет», «Планета людей» и др. Мало популярное произведение «Цитадель», вышедшее после смерти писателя является попыткой собрать воедино все его философские мысли. В основном на эту книгу мы и будем ссылаться в рассуждениях.

Основной проблемой в произведениях Экзюпери является проблема бытия человека, а именно выбор ложного, чужого пути в жизни под воздействием различных факторов. К таким факторам относятся мнение общества, отсутствие осмысленной цели в жизни, инертность. Различные обстоятельства уводят человека от своего призвания, заставляя жить ложной судьбой. Такая жизнь не может сделать человека счастливым.

В своих произведениях Экзюпери создает некий идеал человеческого существования, которого можно достигнуть в пределах человеческой жизни. Такой идеал писатель называет одним словом «сбыться». Сбыться – значит найти свое место в мире, обрести внутреннюю свободу и следовать своим истинным потребностям. Сбывшийся человек имеет свою устоявшуюся систему ценностей и убеждений, которая не пошатнется под влиянием общества.

«Все мы – кто смутно, кто яснее – ощущаем: нужно пробудиться к жизни. Но сколько открывается ложных путей...» [3, с. 103]. Как же тогда отличить верную дорогу от ложной? Экзюпери считает, что в каждом из нас заложена звезда, свет которой приведет человека к правильному решению. «Ты угадаешь своё призвание по той неотвязности, с какой оно тебе сопутствует. Предать его – значит покалечить себя...» [3, с. 103]. Если человек найдет и примет свою дорогу, то она поможет ему стать свободной и развитой личностью.

Писатель выделяет пять основных условий, дающих возможность решать проблему бытия человека.

Первое условие, на которое указывает писатель, существование человека в постоянной борьбе и противостоянии. Экзюпери полагает, что нет взлета без преодоления силы тяготения, «...неразрешимая проблема, непримиримое противоречие вынуждают тебя превозмочь себя, а значит, вырасти — иначе с ними не справишься» [3, с. 190]. Личность, существующая вне атмосферы высокого напряжения, не может развиваться. «Согласись, прими страдание, и оно поможет тебе подняться» [3, с. 190].

Второе условие это постоянная само растрата. Однако нужно понимать, что не всякая растрата равно продуктивна. Основные усердия человеческой деятельности должны быть направлены на дела, которые стремятся к высшим, великим целям. На дела, которые в конечном итоге перерастут во что-то большее, чем жизнь человека, потраченная на них. Экзюпери подчеркивает, что в таком случае растрата не означает потерю, а является, напротив, приобретением. Люди тратят себя, трудясь днем и ночью, «получают взамен вечность, избавившись от страха смерти» [3, с. 58]. Люди «становятся пустым местом» [3, с. 59], не растрачивая свои силы, пользуясь и восхищаясь трудами других людей.

Третьим требованием писатель выдвигает призыв людей к свободе. Экзюпери не говорит о свободе как о состоянии человека, в котором полностью отсутствует зависимость и ограничения. Настоящая свобода достигается путем самостоятельной, осознанной смены одних зависимостей на другие, а именно на те, что помогают личности сбываться. Это могут быть внутренние ограничения нравственного закона или внешние, делающие жизнь более продуктивной и осмысленной.

Четвертое условие – это смысл каждой индивидуальной жизни. Эта та истина, которая указывает личности на верный путь и преобразует ее действительность. Между всеми вещами устанавливаются новые уникальные связи, благодаря силе индивидуального смысла жизни. Экзюпери приводит в качестве примера ребёнка, который играет в камешки. «Не камешки, не правила игры значимы для ребёнка – они всего лишь удобная ловушка, значима увлечённость игрой, своим желанием играть он преобразует камни» [3, с. 263]. Так и сам смысл жизни второстепенен, если он выполняет свою роль. Через истину, которую выбирает человек на своем жизненном пути и на которую он тратит время и силы, раскрывается его сущность – вот что действительно важно, по мнению автора.

Заключительным условием писатель называет важность понимания того факта, что жизнь – это непрекращающееся движение, само расширение. Жизнь есть путь и восхождение, вне которого ничего не существует. «Главное – идти. Дорога не кончается, а цель – всегда обман зрения: странник поднялся на вершину, и ему уже видится другая цель. А достигнутая перестала ощущаться целью» [3, с. 143]. Данное суждение противоречит мнению и ожиданию многих людей, которые ждут того самого момента в их жизни, когда все станет проще. Ждут когда закончатся все вершины. Если человек перестал идти, перестал преодолевать новые сложности – он умер.

Проблемы, которые поднимает Экзюпери в своих произведениях, остаются актуальными и по сей день.

Проблема выбора своего жизненного пути особенно остро стоит в современной действительности. В век информационных технологий, когда перед человеком открыты все двери и все меньше ограничений, легко сбываться с пути в поиске своего «я». Поддаться своей инертности или общественному мнению. Здесь и должны появиться ограничения, которые помогут человеку обрести свободу и максимально раскрыться, помогут сбываться.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Грачёв Р. Антуан де Сент-Экзюпери // Писатели Франции / Под ред. Е. Г. Эткинда. – М.: Просвещение, 1964. – 667 с.
2. Сент-Экзюпери А. Маленький принц/ А. Сент-Экзюпери; Пер. А. Шаров, с рис. автора. – М.:Изд-во "Бамбук",2000. – 97с.
3. Сент-Экзюпери А. Цитадель: роман / Антуан де Сент-Экзюпери; [пер. с фр. М. Кожевниковой]. – М.: Эксмо, 2014. – 416 с.
4. Сент-Экзюпери А. Южный почтовый. Ночной полет. Планета людей. Военный летчик. Маленький принц. Цитадель: Сб.:Пер.с фр./ А.де Сент-Экзюпери. – М.:НФ "Пушкинская библиотека": ООО "Изд-во АСТ",2003. – 896с.
5. Википедия – свободная энциклопедия, статья "Сент-Экзюпери, Антуан де" [Электронный ресурс]. - <http://wikipedia.org> . - (дата обращения: 05.05.2018).

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 82-8

Байшугурова Фаягуль Фаилевна

студент 3 курса СФ БашГУ
(Россия, г.Стерлитамак)

Научный руководитель:
Утяев Айнур Фанисович
канд. фил. наук.

ТЕМА ЛЮБВИ В СТИХОТВОРЕНИЯХ МУСТАЯ КАРИМА

Аннотация. В данной статье анализируются особенности темы любви в творчестве башкирского поэта Мустая Карима. Творчество поэта отличается разнообразием поэтических образов, в которых выражаются светлые и теплые чувства лирического героя.

Ключевые слова: образ, тема, любовь, поэзия, лирический герой, идея

Любовь. Наверняка услышав это слово у каждого в голове возникает мысль о нечто прекрасном, возвышающем. У каждого человека есть чувства, следовательно есть и чувства к противоположному полу. Человек рождается, живет, создает семью, пытается жить в свое удовольствие и чтобы оставить после себя след – детей. Некоторые считают, что любовь – это болезнь, и не хотят болеть этим, а некоторые принимают любовь как дар Божий. Любовь – это то, что способствует тебя лететь, возвышает, и та же самая любовь может сделать человеку настолько больно, насколько он и не может себе это представить. Так что же такое это любовь? Певец Леонид Серебренников отмечал: «Я считаю, что влюбленность, любовь – это не болезнь, а, наоборот, естественное состояние человека, без него не будет желания иметь прекрасного партнера, не будет продолжения рода. Вот ненависть – это, мне кажется, как раз невроз. Ненависть – это противоестественно, а любовь – это нормально, это тяга к прекрасному. А если человек прекрасного не замечает, значит, он либо слепой, либо ненормальный» [1]

В художественной литературе тема любви также занимает один из центральных мест. Каждый писатель, поэт не раз в своем творчестве обращался к данной теме. Творчество народного поэта Башкортостана Мустая Карима отличается богатством и разнообразием тем. Особенно в лирике поэта тема любви находит художественное отражение в поэтических образах:

Влюбленные, в упреках пыл умерьте,
Боль не несите сердцу и уму.
Запомните: размолвка — четверть смерти,
А испытанье смертью — ни к чему.
Смотрите, расстояниям не верьте
И времени — его известна прыть...
Разлука — это половина смерти,
Со смертью же — рискованно шутить.
И все ж вовек не разгуляться бедам,
Пока любовь горит и греет свет...
Умрет любовь — и мы погибнем следом.
От смерти ж — никакого средства нет.

Мустай Карим показывает красоту, возвышенность любви, сравнивает расставание со смертью. Лирический герой стихотворения обращается к влюбленным с просьбой беречь свои чувства, оставаться преданными даже на расстоянии, ценить каждую минуту, проведенную рядом с любимым человеком.

В следующем стихотворении поэта «Прервав свой путь, с тобою остаюсь» лирический герой наслаждается чистыми, светлыми чувствами к возлюбленной:

Прервав свой путь, с тобою остаюсь

Я в эту ночь.
Заботы с сердца смел рукою: пусть
Уходят прочь...
Входя к тебе, оставил у ворот
Излишек лет.
Безумен, юн. Я - еще я, я - тот,-
Сомнений нет.
С тобой... Пускай дороги отдохнут
От ног моих.
Я остаюсь... Пусть звезды отдохнут
От глаз моих...
Стихотворение заканчивается возвышенными нотами:
Пусть разум, страх, не знающие сна,
Спят в этот час...
Пусть не смыкает лишь любовь одна
Сегодня глаз.

Таким образом, в творчестве Народного поэта Башкортостана М.Карима большое место занимает тема любви. Лирический герой его стихотворений ярко выражает свои чувства, он идеализирует, обожествляет свою возлюбленную.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Серебrenников Л. Учёные: Влюблённость — это болезнь. Статья из газеты: «АиФ. Здоровье» № 7 12/02/2009

УДК 82-8

Байшугурова Фаягуль Фаилевна

студент 3 курса СФ БашГУ

(Россия, г.Стерлитамак)

Научный руководитель:

Утяев Айнур Фанисович

канд. фил. наук.

ТЕМА СЕМЬИ В БАШКИРСКИХ ПОСЛОВИЦАХ И ПОГОВОРКАХ

Аннотация. В данной статье анализируются особенности темы семьи в башкирском народном творчестве. Пословицы и поговорки ярко выражают культуру, традиции, приоритеты народа. Семья, верность, уважение – всегда были для башкирского народа священными понятиями.

Ключевые слова: башкирский народ, пословицы, поговорки, тема, семья, фольклор, традиция

В настоящее время мы всё чаще сталкиваемся с понятием образ. Образ – это формируемый в сознании человека мысленный образ воспринимаемого им в окружающей среде объекта.

Как только мы появляемся на свет, в голове каждого из нас, в мозге, в сознании, закрепляются образы. Эти элементы способны нас связать с прошлым, с нашими предками и могут нести в себе информацию об окружающей нас среде, действительности. Благодаря образу формируются всякие понятия, сознаются и отображаются в культуре.

Каждый человек начинается с семьи. Здесь он получает необходимые для жизни навыки. От того, где и в каком месте мы родились, зависит и наше восприятие семьи. Ученые в начале XX века утверждали, что место рождения человека не зависит от процесса освоения языка, речь будет проходить одинаково, будет иметь одинаковые ступени, что и например у африканца или у башкира. Так что же такое семья? Семья – это группа людей, живущие вместе под одной крышей. У каждого народа будет своё восприятие окружающей среды, мира, природы и т.д.

Есть многодетные семьи, число детей в которых колеблется от 3-х и более детей, а есть малодетные, в таких семьях 1-2 ребенка. Как отмечает В.М. Целуйко: «семья — это малая социальная группа, члены которой связаны брачными и родственными отношениями, общностью быта, взаимной помощью и моральной ответственностью» [2; 8].

Основная задача нашей статьи, рассмотреть тему семьи в восприятии носителей башкирского языка на основе пословиц и поговорок. Специфика башкирских пословиц и поговорок заключается в том, что они звучат в поэтической формулировке. Эта особенная черта объединяет наше творчество с творчеством соседних наций.

В башкирских пословицах и поговорках большое внимание уделялось семье и браку. В те времена для мужа было позором оставить супругу одну. Слово развод было редкое, и практически его не было. Например в половицах: «В одном сердце две любви не уместишь» или «В доме, где согласие – изобилие, счастье; в доме, где раздор – несчастье и горе» видно, как мудрецы призывали семей к нравственным отношениям.

Всегда ценились семейные отношения, в пословицах отмечается родительская забота о семьях своих детей, старание вовремя выдать замуж своих дочерей: Кызың булһа- ирзә булһын булмаһа – гүрзә булһын. (Если есть дочь, пусть будет замужем); Кыз бала төшкән ерендә таш булып батын. (Девушка в доме мужа, как камень, пусть застынет); Кыз баланы еткәс тапшырған якшы. (Хорошо выдать дочь замуж вовремя); Кыззы бәхетле иткән- ир. (Девушку делает счастливой – муж). Взаимопонимание являлось важнейшей чертой семьи: Берзәмлектә – бәрәкәт. (В единстве – благополучие).

Башкирские девушки издавна славились своей скромностью, следующие поговорки именно о них: Оялсан кыз һөйкөмлө булып (Скромная девочка вырастит милой), Тыйнак кызза бәрәкәт бар (В порядочной девушке есть благополучие).

У башкиров, как и у других народов господствовал патриархат, то есть, главой семьи считали мужчину. А женщине оставалось слушаться супруга, оказывать знаки внимания: Ир – баш, катын – муйын, муйын кайза боролһа, баш та шунда борола. (Муж – голова, жена – шея, куда повернется шея, туда и голова), Ирзе – ир иткән дә, ер иткән дә катын (Женщина может и возвысить мужчину и опозорить).

Но в фольклоре есть и такие примеры, когда главенствует в семье не муж, а жена, если та содержит семью, обеспечивает ее: Әкрэн иргә катын баш (медлительному мужу жена голова), Иҫәр ирзән акыллы катын артык (Мудрая женщина лучше, чем глупый мужчина).

Также в настоящее время остались и те пословицы, которые были придуманы очень-очень давно, но тем не менее они передаются из поколения в поколения, из уст в уста:

Кыззар ярата йылы һүз, каты әйтмә, егет, түз. (Девочки любят теплые слова, терпи, парень, не говори плохие слова); Бала - ата-инәгә алтын бағана. (Ребенок для родителей золотой столб); Бала күрмәгән - балдан ауыз итмәгән. (У кого нет детей, тот не пробовал меда); Кыз күңелендә — балалы бишек, ир күңелендә — әйәрле ат. (У девушки в душе- ребенок в колыбельной, а у мужчины – конь).

Таким образом, из приведенных выше примеров, можно сказать, что у башкирского народа ценность семьи стояло на первом месте. Фольклорные тексты ярко выражают культуру, традиции, приоритеты народа. Семья, верность, уважение – всегда были для башкирского народа священными понятиями.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Надршина Ф.А. Духовный мир народа. – Уфа: ДизайнПолиграфСервис, 2010. – 248 с.
2. Целуйко В.М. Психология современной семьи. – М.: Гуманит. издат. центр ВЛАДОС, 2004. – 288 с.

УДК 001.740

Дмитренко Д.И.

студент

3 курс, факультет «Землеустроительный»
Кубанский государственный аграрный университет
им. И. Т. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

Краснопахтова Людмила Ивановна

кандидат психологических наук,

профессор КГАУ

Кубанский государственный аграрный университет
им. И. Т. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

СОЦИАЛИЗАЦИЯ КАК УСЛОВИЕ ЛИЧНОСТНОГО И ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются процессы социализации человека в обществе. Этапы становления личности. Профессиональное развитие человека.

Ключевые слова: общество, социализация, социальная норма, этапы становления.

Все люди с рождения живут в обществе, и так или иначе они вынуждены участвовать в какой-либо общественно-коллективной деятельности. Современный человек физически не в состоянии быть из нее исключен. Он зависим от общественных отношений. Односторонней зависимости быть не может. Если бы это было возможно, то современное общество развалилось, а люди когда-то входившие в него стали отдельными его частями и разошлись бы в разные стороны. К человеческому обществу принадлежит все окружение личности, это его семья, знакомые, коллеги по работе, также и вся информация, получаемая в процессе жизнедеятельности, является своего рода обществом.

Актуальность данной темы, связана с изменением в процессе социализации современного общества. Все нововведения, которые происходят под натиском новых технологий, рыночных отношений изменения структуры экономики, отражаются на структуре социализированной нормы и механизме «включения» личности в общественную систему.[1].

На данный момент, когда мировое сообщество входит в новое информационное общество, огромную актуальность получают проблемы формирования информационной культуры и успешной социализации личности в новых общественных отношениях. В социуме нарастают новые социальные противоречия, в связи с тем, что организуется и меняется структура и нормы поведения в новом информационном обществе.

Процесс социализации начинает развиваться с самого детства когда примерно на 2/3 произошло формирование личности. С рождения закладывается фундамент, и этот период развития является ее самым незащищенным, так-как в это время человек впитывает получаемую в себя информацию, подобно губке, также не до конца сформировавшаяся личность пытается подражать взрослому поколению, получая от них не только положительные качества, а также и отрицательные. В течение этого периода взрослые пытаются навязать своё мнение, и ребенок в это время будет вынужден подчиняться их требованиям, так-как он ещё беззащитен против требований старшего поколения, что безусловно влияет на развитие человека как личности в целом.

В настоящее время, социализация это один из важных предметов для исследования специалистов различных отраслей научного знания. Психологи, философы, социологи, раскрывают различные стороны этого процесса, исследуют механизмы, этапы и стадии развития социализации.

Существуют различные подходы к определению социализации, каждый из которых отражает различные теории социализации личности. Разработкой теории социализации занимались зарубежные психологи Г. Тард, Т. Парсонс. В основе теории Парсонса лежит принцип подражания, а отношения «учитель - ученик» он называет моделью социального поведения. Он считает, что человек, во время общения со значимыми для него ценностями, вбирает в себя общие из них.

Э. Гидденс в 1999 году издал труд под названием «Социология», в ней он определяет социализацию как социальные процессы, в соответствии с которыми дети приобщаются к социальным нормам и ценностям; в этом процессе происходит становление их личности. Несмотря на то, что все процессы социализации имеют важную роль для человека в детстве, они протекают на протяжении всей его жизни.

Психологи, педагоги, социологи различают несколько этапов социализации личности:

- Детство, важную роль играют родители и семья индивида.
- Юность, влияние оказывают сверстники в школе, родители и учителя.
- Молодость, в этот период человек уже сам начинает решать в какое общество и среду он попадёт, ведёт себя более осмысленно.
- Взрослые люди от 18 лет и на протяжении всей жизни, человек самостоятельный, решает сам за себя, но и безусловно оказывает влияние общество и работа на его осмысление жизни. С этого периода у человека начитается профессиональная деятельность и развитие.

В свете развития новых инновационных технологий и в следствии изменений социального поведения в обществе, многие старые нормы перестают существовать. Вводятся новые требования к поведению людей, изменению их навыков, улучшению навыков в определённых слоях населения.[3].

Сложилось мнение, что специалист в современном мире не должен ограничиваться узкой специализацией, а наоборот должен быть разносторонне образован, поскольку изменившаяся экономическая ситуация позволит при необходимости быстро переквалифицироваться, получить новые навыки и специальность. По этим причинам профессиональное образование сегодня выходит из узкой направленности «подготовительного этапа» и распространяется на последующие этапы, позволяя не прекращать обучение в течение всей жизни. Этому соответствует современная концепция непрерывного образования, которая подразумевает, что человек не должен прекращать развиваться; ему следует быть в курсе технологических новинок и последних идей в профессиональной сфере.

Взаимоотношения между личностями, формирующиеся в профессиональной среде, учат человека действовать в соответствии с требованиями социального поведения, они несут в себе ценностные качества, которые усваиваются личностью в процессе общения; группа это то место, где человек отрабатывает свои умения и навыки в соответствии с опытом приобретённым в этом социуме; от участников группы человек получает информацию, дающую ему правильно воспринимать и оценивать себя, сохранять и укреплять все положительное в своей личности, уничтожать отрицательные недостатки. Общество даёт человеку уверенность в себе, обеспечивает его положительными эмоциями, необходимыми для его развития, как личности в целом.

Для качественного развития человеческой личности в современном обществе важно внедрение новых инновационных институтов развития человека. Повышение качества получаемого образования, нужно прививать с детства умение пользоваться инновационными технологиями. Ведь развитие нашего общества не стоит на месте, мы живём в век компьютерных технологий и стремительно развиваемся. Важно, чтобы с самого детства люди привыкали к новым технологиям, для достижения более высоких результатов в дальнейшем.[4].

Таким образом, можно сделать вывод, что человек и общество это единое целое, человек всегда дополнял общество и изменялся для него. Ведь общество это не только большая группа людей, но и семья, класс, группа производственного подразделения, друзья, а т.к. человек большую часть своей жизни проводит с ними, он зависим от их мнения и решений по разным вопросам. Развивается человек, развивается и общество, ведь социум это творение человека.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Корпоративная культура как условие эффективности деятельности организации. Свиридов О.О., Красноплахова Л. И. В сборнике: современное инновационное общество: от стагнации к развитию: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные закономерности. Материалы Международной научно-практической конференции . В 3-х частях. Ответственные редакторы Н.Н. Понарина , С.С. Чернов. 2017. С.453-455.
2. Управление процессом трудоустройства людей с ограниченными возможностями здоровья. Сычанина Н.А., Красноплахова Л.И. В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам 72-й научно-практической конференции студентов по итогам НИР за 2016 год.2017. С 453-455.
3. Развитие коммуникативных способностей студентов высших учебных заведений. Нижегородов Н.В., Травушкин А.А., Красноплахова Л.И. В сборнике: Научные открытия 2017. Материалы XXII Международной научно-практической конференции. 2017. С 652-653.
4. Профессиональное становление личности менеджера. Челебий Р.А., Красноплахова Л.И. В сборнике: Экономика и управление, актуальные вопросы теории и практики. Материалы IV международной научно практической конференции. 2016. С.385-389.

УДК 796.09

Морозов Александр Игоревич

канд. пед. наук,
старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Набережночелнинский государственный педагогический университет
(Россия, г. Набережные Челны)

Школьникова Людмила Евгеньевна

старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Набережночелнинский государственный педагогический университет
(Россия, г. Набережные Челны)

Валинуров Радик Радифович

старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Набережночелнинский государственный педагогический университет
(Россия, г. Набережные Челны)

THE OLYMPIC GAMES LEGACY 2004-2008

В статье рассматривается проблема наследия Игр Олимпиад и Олимпийских зимних Игр. Определены временные рамки начала этапа развития наследия Игр Олимпиад и Олимпийских зимних Игр. Выделены основные направления наследия Игр Олимпиад и Олимпийских зимних Игр 2004-2008 год. Проведен анализ путей наследия Игр Олимпиад и Олимпийских зимних Игр и определены новые направления развития наследия.

Ключевые слова: Наследие, Игры Олимпиад, Олимпийские зимние игры, процесс, развитие, концепция, территория, социум, среда, направление, миссия, планирование.

Olympic Games have become one of the most significant events in the life of modern society. Cities and countries, conducting games, successfully use the effect of the Olympic events in the development of all spheres of life, including social development, economy and ecology. Analysis of the games results of the last two decades indicate that they are used as a catalyst for the renovation and modernization. This fact has attracted particular attention of candidate cities interested in organizing and holding Olympic Games, to the use of their legacy.

In 2002, under the auspices of the International Olympic Committee (IOC) for the first time an International Symposium «Legacy of the Olympic Games 1984-2000» was held. As the result of the symposium fundamental issues related to legacy, were raised which leave behind the Olympics Games and the Olympic Winter Games. As the result, the key areas that need special attention from the organizing committee - planning for sustainable and long-term management of legacy identified.

The first who came into contact with the stage legacy development became the organizing committee of the Games ATHENS 2004. Olympic Legacy was realized in 7 directions (infrastructure, urban environment, the environment, culture, education, branding, venue)

Cultural legacy at the Acropolis was the creation of special elevators for people with disabilities, a new system of acropolis consecration was also created. Panathinaikon stadium has been completely modernized. Great cultural legacy was the creation of the Athens Archaeological Park. Legacy education was to train 100 000 technical, managerial and other professions related to the Games.

Torino 2006 Legacy was realized already in 10 directions. (Infrastructure, sports, urban environment, the environment, culture, education, branding, venue, Olympic venues, volunteers)

Legacy tourism branding helped Turin to become a new business tourism destination, showing its rich history, culture and high-tech industry. A year after the Games the number of tourists increased from 100,000 to 150,000. Turin took the 4th places among most visited Italian cities, after Rome, Florence and Venice. Important legacy was the emergence of artificial snow that extend the winter season for residents and tourists for several months.

Games of the Olympiad in 2008 left the legacy including 13 directions (infrastructure, sports, urban environment, the environment, culture, education, branding, venue, Olympic venues, volunteers, health care, accessible environment, standardization)

The direction of Health was first created. During the Olympic games 100 thousand. Chinese cooks received food cleanliness classes of the World Health Organization. 200 thousand food inspectors additional were trained, thereby creating a new system of disease prevention. The World Health Organization called the project «a long-term gift to China.»

Analysis of the emergence and formation of the legacy directions leads to the conclusion that today the legacy takes one of the leading positions in the organization and holding of the Games of the Olympiad and the Olympic Winter Games.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Richard Cashman Title What is Olympic Legacy? Source In: Miquel de Moragas, Christopher Kennett & Nuria Puig (eds.), The Legacy of the Olympic Games 1894-2000, Lausanne: International Olympic Committee, pp. 31-42 Date 2003 Page(s) 12p.

2. Nola Agha, Sheranne Fairley, Heather Gibson Title Considering legacy as a multi-dimensional construct: the legacy of the Olympic Games Source In: Sport management review, Vol. 15(1), 2012, pp. 125-139 Date 2012 Page(s) 15p.

УДК 373.51

Олесова Мария АнатольевнаМагистрант 2 курса, гр. КЭО-16 педагогического института
ФГАОУ ВО «СВФУ имени М.К. Аммосова»**ПРИМЕНЕНИЕ ЭЛЕКТРОННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО РЕСУРСА "Я КЛАСС" НА УРОКАХ ИНФОРМАТИКИ**

Аннотация. В статье рассматривается опыт применения электронного образовательного ресурса «Я Класс» на уроках информатики в школе.

Ключевые слова: информационные технологии в образовании, электронный образовательный ресурс (ЭОР), ЭОР «Якласс».

Школьное образование является одной из самых важных этапов в становлении личности. Современному быстро меняющемуся миру нужны личности, способные постоянно и своевременно обновлять свою базу знаний. Поэтому современный урок должен быть направлен на достижение самостоятельности в поиске информации, в решении определенных проблем обучающимися.

Информационные технологии в образовании открывают все новые возможности для организации хорошего и интересного занятия. На уроках информатики применение различных современных информационных технологий не только создает благоприятные условия формирования учебного процесса, но и способствует развитию информационной компетентности обучающихся, развивает умение работать с различными программными продуктами.

Одним из таких продуктов являются электронные образовательные ресурсы. Термин «Электронный образовательный ресурс (ЭОР)» согласно ГОСТ Р 52653-2006, статья 12, подраздел 3.2 – это «образовательный ресурс, представленный в электронно-цифровой форме и включающий в себя структуру, предметное содержание и метаданные о них» [1].

Среди множества готовых ЭОР для занятий по информатике в 7 классе нами выбран образовательный интернет-ресурс «Я Класс» (<http://www.yaclass.ru>) [2]. Данный ЭОР представляет собой сайт с интуитивно понятным интерфейсом, который содержит теоретические, практические и контролирующие материалы по более десяти предметам школьного образования. Одним большим преимуществом и основанием выбора данного продукта является возможность регистрации на сайте под профилем своего электронного журнала (Дневник.ру, НетСкул (Сетевой город. Образование) и ЭлЖур). Что очень удобно для учителя и обучающихся.

Данный сайт содержит следующие важные разделы для образовательного процесса:

- Предметы, где выбирается готовый предмет или создается новый;
- Проверочные работы, где назначаются контрольные, домашние работы по темам курса и задается время выполнения работ;
- Результаты учащихся, где выводится информация по освоению учащимися предмета и рекомендуемые оценки в соответствии с выполненными заданиями.

В ЭОР «Я Класс» очень удобно отслеживать прогресс изучения предмета, после прохождения каждой темы, ставится оценка и процент освоения пройденной темы. Использование ЭОР «Я Класс» в образовательном процессе позволяет учителю значительно сократить время на подготовку к занятиям, так как все темы по предметам школьного цикла уже имеются на сайте. Каждая тема содержит пять этапов проведения занятия:

- Теория (интересные и красочные, иллюстрированные лекции);
- Задания (тренировочные задания, разделены по уровню сложности);
- Тесты (обычно содержит 4 вопроса);
- Проверочные тесты. (скрыты от учеников) Этап содержит домашние и проверочные работы, которые назначаются учителем, после прохождения определенной темы).

Применение данного ресурса в обучении информатике носит соревновательный (игровой) характер. За выполненную работу (практические, проверочные работы, домашние задания) обучающимся

начисляется определенное количество баллов, в зависимости от сложности заданий. Дети стараются выполнять каждое задание на максимально возможное количество баллов, что хорошо сказывается и на качественное изучение теории.

Еще одним преимуществом использования ЭОР «Я Класс» на уроках информатики является высокое качество проверки знаний обучающихся, за счет того, что вопросы для каждого задания генерируются из базы данных. С помощью данного ЭОР «Я Класс» можно полноценно организовать дистанционное обучение, например, во время активированных, карантинных дней.

Таким образом, применение ЭОР «Я Класс» в образовательном процессе положительно влияет на развитие таких качеств как самостоятельность и ответственность, необходимых современному миру. Является отличным средством для самостоятельного обучения и внедрения индивидуальной траектории обучения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Барахсанова Е.А., Михайлова Г.Е. Электронные образовательные ресурсы в образовательном процессе педвуза // Актуальные проблемы науки и образования: прошлое, настоящее, будущее Тамбов, 29 марта 2012 г. С. 20-21.
2. Босова Л.Л. Типология электронных образовательных ресурсов как основополагающего компонента информационно-образовательной среды // Применение ЭОР в образовательном процессе. [Электронный ресурс]. – режим доступа <http://msk.ito.edu.ru/2012/section/188/95548/>. Дата обращения 20.04.2017г.
3. ЯКласс — образовательный интернет-ресурс для школьников, учителей и родителей. [Электронный ресурс]. – режим доступа <http://www.yaclass.ru/>.

УДК: 35.085

Прилепская Алина Андреевна
магистрант 1 курса направления подготовки
«Организация государственной и муниципальной службы в РФ»
Институт права и национальной безопасности
ФГБОУВО Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина
(г.Тамбов, Россия)

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АТТЕСТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ РФ

В данной статье рассмотрен вопрос о порядке проведения аттестации государственных гражданских служащих РФ, раскрывается порядок формирования аттестационной комиссии и ее работы, указываются решения, принимаемые по итогам аттестации.

Ключевые слова: аттестационная комиссия, государственный гражданский служащий, аттестация, отзыв, аттестационный лист.

Для того чтобы государственная власть была наиболее эффективной и действенной, чиновники, осуществляющие эту власть, должны быть высокопрофессиональны и компетентны. Проверить уровень знаний государственных служащих, определить уровень профессиональной подготовки и их соответствие занимаемой должности можно в результате проведения процедуры аттестации. В связи с постоянными изменениями, происходящими в институте государственной и муниципальной службы, данная тема по-прежнему остается актуальной. Рассмотрим, что же такое аттестация и каков порядок ее проведения.

Государственный гражданский служащий подлежит аттестации раз в три года. Предполагается что это оптимальный срок для оценки его соответствия замещаемой должности. Имеет место быть и внеочередная аттестация, которая проводится после принятия в установленном порядке решения о сокращении должностей гражданской службы в государственном органе, об изменении условий оплаты труда гражданских служащих или же по соглашению сторон служебного контракта в связи с неудовлетворительными показателями деятельности государственного гражданского служащего, отраженными в годовом отчете [2, с.18]. Стоит отметить, что существуют категории служащих, на которых требование об обязательном проведении аттестации раз в три года не распространяется. К ним относятся:

- гражданские служащие, находящиеся в отпуске по беременности и родам или в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста 3 лет. Они подлежат аттестации не ранее чем через год после выхода из отпуска. Действительно, гражданский служащий за то время, которое он находился в отпуске по уходу за ребенком, может потерять квалификацию и один год - разумный срок на ее восстановление;

- гражданские служащие, проработавшие в занимаемой должности гражданской службы менее одного года;

- гражданские служащие, достигшие возраста 60 лет, поскольку со служащим, который достиг предельного возраста пребывания на государственной гражданской службе, заключается срочный служебный контракт.

Процедуру аттестации условно можно разделить на несколько этапов: подготовка, проведение и принятие итогового решения. Этап подготовки, пожалуй, самый важный, ведь именно от него зависят результаты аттестации. На данном этапе представитель нанимателя издает акт государственного органа, который содержит положение о формировании аттестационной комиссии. Согласно п. 10 ст. 48 ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» в состав аттестационной комиссии включаются представитель нанимателя и (или) уполномоченные им гражданские служащие, представитель соответствующего органа по управлению государственной службой, а также представители научных и образовательных учреждений, других организаций, приглашаемые органом по управлению государственной службой по запросу представителя нанимателя в качестве независимых экспертов-специалистов по вопросам,

связанных с гражданской службой, без указания персональных данных экспертов. Число независимых экспертов должно составлять не менее четверти от общего числа членов аттестационной комиссии. Для государственных служащих, чье исполнение своих служебных обязанностей предполагает использование информации, содержащей государственную тайну, создается отдельная комиссия, которая формируется с учетом положений законодательства Российской Федерации о государственной тайне.

Стоит отметить, что состав аттестационной комиссии формируется таким образом, чтобы была исключена возможность возникновения конфликтов, которые могли бы повлиять на решения, принимаемые аттестационной комиссией. Также законодателем предусмотрено, что на время аттестации гражданского служащего, являющегося членом аттестационной комиссии, его членство в этой аттестационной комиссии временно приостанавливается.

Каждый гражданский служащий, который подлежит аттестации, уведомляется представителем нанимателя о предстоящей процедуре аттестации не менее чем за месяц до ее начала [4, с.64]. К подготовительному этапу так же можно отнести сбор пакета документов на гражданского служащего, который включает в себя:

- мотивированный отзыв на государственного гражданского служащего, составленный его непосредственным руководителем;
- сведения о выполненных гражданским служащим поручениях и подготовленных им проектов документов;
- аттестационный лист, в котором зафиксированы данные предыдущей проверки.

В соответствии с пп. 12-13 Положения о проведении аттестации государственных гражданских служащих РФ, утвержденного Указом Президента РФ от 01.02.2005 г. № 110, вышеупомянутый отзыв должен быть предоставлен в аттестационную комиссию не позднее чем за две недели до начала аттестации. Отзыв должен содержать мотивированную оценку профессиональных, личностных качеств и результатов профессиональной служебной деятельности государственного гражданского служащего. Ключевая роль отзыва состоит в том, что он является одним из главных письменных документов, который подтверждает факт выполнения или невыполнения аттестуемым возложенных на него трудовых обязанностей. Исходя из этого можно сделать вывод, что отзыв лежит в основе признания гражданского служащего соответствующим или не соответствующим занимаемой должности. Необходимо отметить, что аттестация гражданского служащего проводится при обязательном личном присутствии служащего.

Комиссия рассматривает предоставленные материалы и заслушивает работника. Стиль обсуждения — благожелательный, но объективный. Вопросы, задаваемые аттестуемому, должны касаться непосредственно его должностных обязанностей служебной деятельности. Иногда аттестация проводится в форме тестирования. Заседание комиссии оформляется протоколом. В обязательном порядке в протоколе отражается оценка деятельности аттестуемого гражданского служащего и результаты голосования: количество голосов «за» и «против» конкретной оценки работы аттестуемого. По итогам аттестации государственному гражданскому служащему дается одна из следующих оценок:

- соответствует замещаемой должности государственной службы;
- соответствует замещаемой государственной должности гражданской службы и рекомендуется к включению в установленном порядке в кадровый резерв для замещения вакантной должности гражданской службы в порядке должностного роста;
- соответствует замещаемой должности гражданской службы при условии успешного прохождения профессиональной переподготовки или повышения квалификации;
- не соответствует замещаемой должности гражданской службы [3, с.34].

Результаты аттестации заносятся в аттестационный лист гражданского служащего, который подписывается председателем комиссии, заместителем председателя, секретарем и членами аттестационной комиссии, которые присутствовали на заседании. Аттестуемые должны быть ознакомлены с итогами аттестации и подписать аттестационные листы. Аттестационный лист гражданского служащего, прошедшего аттестацию, и отзыв об исполнении им должностных обязанностей за аттестационный период хранятся в личном деле гражданского служащего. В соответствии с п. 21 Положения о проведении аттестации государственных гражданских служащих РФ, утвержденного Указом Президента РФ от 01.02.2005 г. № 110, секретарь аттестационной комиссии ведет протокол заседания комиссии, в котором фиксирует ее решения и результаты голосования. Протокол

заседания аттестационной комиссии подписывается председателем, заместителем председателя, секретарем и членами аттестационной комиссии, присутствующими на заседании.

По результатам проведения аттестации служащего в течение одного месяца после ее проведения издается правовой акт государственного органа, предусматривающий:

- включение гражданского служащего в кадровый резерв для замещения вакантной должности гражданской службы в порядке должностного роста;
- направление на профессиональную подготовку или повышение квалификации;
- понижение в должности гражданской службы.

Государственный служащий имеет право отказаться от профессиональной подготовки, повышения квалификации или от перевода на другую должность гражданской службы без указания причин. В таком случае представитель нанимателя вправе освободить гражданского служащего от замещаемой должности гражданской службы и уволить его с гражданской службы в соответствии с п. 6 ч. 1 ст. 33 ФЗ-79 «О государственной гражданской службе РФ». Отметим, что отказ гражданского служащего от профессиональной переподготовки, повышения квалификации или от перевода на другую должность гражданской службы следует оформить в письменном виде, для подтверждения факта отказа в случае возникновения спора [6, с.288].

Бывает так, что у служащего сложились обстоятельства, по которым он не смог явиться на аттестацию. В случае, если причина неявки уважительная, то срок проведения аттестации переносится на следующее заседание комиссии, но не более чем на один месяц после изменения обстоятельств послуживших причиной неявки. Когда имеет место быть неуважительная причина или же отказ от аттестации, гражданский служащий привлекается к дисциплинарной ответственности в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственной службе, а аттестация переносится на более поздний срок.

Не стоит забывать и про то, что гражданский служащий вправе оспаривать результаты аттестации. Данное право реализуется им в рамках индивидуального служебного спора. Порядок рассмотрения служебных споров в органах по рассмотрению служебных споров регулируются ФЗ-79 «О государственной гражданской службе РФ» и другими федеральными законами. Порядок рассмотрения дел по служебным спорам в судах определяется гражданским процессуальным законодательством РФ [1, с.15].

В настоящее время аттестация имеет важное значение в практической деятельности государственных гражданских служащих, ведь благодаря ей появляется возможность выявить как наиболее перспективных служащих для их дальнейшего продвижения, так и явно не справляющихся со своими должностными обязанностями государственных гражданских служащих. Подводя вышесказанному итог, мы видим, что формализм, который был присущ данной процедуре в начале развития института аттестации, сейчас практически утрачен и аттестация превратилась в довольно действенное средство для поддержания высокого профессионального уровня государственных гражданских служащих.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Булгаков, С. Н. (2010) Право государственных гражданских служащих на обжалование аттестации // Вестник ВГУ. Серия: Право. № 1.
2. Булыга, Н. Н. (2009) Аттестация: правовые основания и порядок проведения // Отдел кадров бюджетного учреждения. № 9.
3. Дедюева М.В. Круг работников, подлежащих аттестации и увольнению по ее отрицательному результату / Юрист — 2005 № 1 - с. 34-36
4. Кулешов Г.Н. Административно-правовое и информационное обеспечение процедур прохождения государственной гражданской службы // Правовые вопросы национальной безопасности. - 2009. - № 3 - С. 64-65
5. Атаманчук С.Г., Матирко В.И. Государственная служба. Кадровый потенциал: Учеб. пособие / м-во труда и соц. развития РФ -М.: Акад. нар. хоз-ва при Правительстве РФ: Дело, 2001.-214 с.
6. Граждан В.Д. Государственная гражданская служба: Учебное пособие. М.: Изд-во «Юрайт», 2011. — 620 с.

УДК 005

Шурганова Анастасия Андреевна
студентка группы МЕН-М-1-Д-2017-1
Российский государственный социальный университет,
(Россия, г. Москва)

ПРОЦЕДУРА ЗАКУПОК, КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Процедура закупок является составной частью системы управления качеством строительной организации. В статье отмечается важность процедуры закупок для организаций, осуществляющих деятельность в строительной отрасли. Предлагается блок-схема выбора поставщиков продукции, услуг для включения в процедуру закупки СМК организации.

Ключевые слова

Процедура закупок, управление закупками, выбор поставщика, управление качеством, менеджмент качества, строительная организация, procurement procedure, purchasing management, vendor selection, quality control, quality management, building contractor.

Качество закупок в строительной сфере – один из важнейших элементов управления качеством строительства. Грамотно выполненная процедура закупок является залогом успеха любой строительной организации.

Внедрение в управление производством современных методов содействует повышению качества продукции. Стандартизация СМК на основе требований ISO 9001 позволяет внедрить лишь основные положения для стабильного удовлетворения потребителя. Для более полного обеспечения удовлетворенности потребителя в отдельных отраслях создаются собственные отраслевые модели систем менеджмента качества, учитывающие свои особые требования и специфику. Тем не менее, и в отраслевых системах управления качеством имеются некоторые несовершенства.

В данной статье предложен вариант блок-схемы выбора поставщиков продукции и услуг, который может быть использован при разработке процедур закупок строительных организаций.

В настоящее время реорганизация организации, как правило, направлена на повышение уровня качества производимой продукции или предоставляемых услуг. Одним из основных факторов успешного осуществления значимых проектов является эффективная система управления качеством. Разработка и внедрение системы менеджмента качества (далее СМК) нередко связаны с радикальными переменами в организации. Для менеджеров среднего звена такое внедрение представляется особым, именно от их квалификации и вовлеченности в процесс зависит, получится ли у организации выйти на новый уровень в сфере качества своей продукции или нет.

Внедрение СМК требует, в большинстве случаев, «перестройки» всей структуры организации. При этом не стоит забывать о том, что для эффективного функционирования недостаточно внедрить СМК на «бумаге», т.е. утвердить соответствующие документы и издать приказ о внедрении, а следует постоянно дорабатывать, изменять и управлять взаимосвязями и взаимозависимостями между процессами системы, так чтобы общие результаты деятельности организации были бы улучшены.

В настоящее время практически все строительные организации вынуждены разрабатывать и внедрять СМК, поскольку в последнее время в соответствии с действующими федеральными законами №44-ФЗ и №223-ФЗ в строительной сфере закупка работ, услуг осуществляется на тендерной основе. Одним из требований к участнику тендера может быть наличие внедренной и сертифицированной СМК.

В наше время наличие действительно функционирующей СМК для строительных организаций несомненно актуально. Часто сертификат соответствия СМК для многих компаний является лишь ещё одной «красивой бумажкой», которая формально имеется в организации для предоставления в составе конкурсной документации. Надобность эффективного внедрения СМК очевидна, поскольку она позволяет компании не только увеличить производительность и уменьшить всевозможные издержки при производстве работ, но и повысить качество предоставляемых услуг и конкурентоспособность компании.

Стандартизация СМК на основе требований ISO 9001 дает лишь основы для стабильного удовлетворения потребителя, однако, в каждой отрасли имеются свои особые требования и специфика. Для более полного обеспечения удовлетворенности потребителя в отраслях создаются собственные отраслевые модели систем менеджмента качества в виде отдельных стандартов или в виде Рекомендаций по внедрению ISO 9001. В строительной отрасли России с целью оказания помощи в разработке Системы менеджмента качества организаций Ассоциацией «Национальное объединение строителей» (НОСТРОЙ) разработаны «Рекомендации. Система менеджмента качества. Руководство по применению стандарта ГОСТ Р ИСО 9001–2008 в строительных организациях» (Р НОСТРОЙ 2.35.2–2011).

Одним из важных процессов при производстве строительно-монтажных работ является процесс закупок. Важность определяется не только тем, что сегодня стоимость оборудования и материалов составляет 60-70% от стоимости контракта, но и тем, что, в конечном счете, качество и сроки завершения объекта строительства определяется качеством организации процесса закупок. Процесс закупок – последовательность хозяйственных операций, целью которых является снабжение организации необходимыми ресурсами (оборудованием, материалами, энергоносителями, услугами и работами). Как любой сложный процесс, закупочная деятельность зависит от того, насколько качественно будет выполнена вся последовательность операций.

К сожалению, сегодняшний рынок строительной отрасли ещё полон поставщиками недоброкачественной продукции и некачественных услуг, в том числе с предоставлением документов якобы подтверждающих их качество.

Для минимизации и даже возможного исключения убытков из-за недобросовестных поставщиков очень важно иметь процедуру закупок строительной организации с грамотно прописанной методикой выбора поставщиков продукции, услуг. В этом случае, при заключении контрактов, организация снижает вероятность приобретения некачественных строительных материалов и комплектующих, срывов сроков их поставок, а также получение субподрядных работ низкого качества. Как правило, все нюансы осуществления закупочной деятельности организации прописываются в Положении о закупках – локальном акте организации.

Взаимоотношения при осуществлении закупочной деятельности госпредприятиями и хозяйственными обществами с их участием регулируют два Федеральных закона № 44-ФЗ¹ и № 223-ФЗ². Разработка Положения о закупках законом № 44-ФЗ не предусматривается. С помощью такого внутреннего локального акта организации регулируется соответствующая деятельность заказчика в рамках закона № 223-ФЗ. В п. 2 ст. 1 закона № 223-ФЗ перечислены признаки хозяйственных обществ, на которые распространяется действие этого закона.

Поэтому, если хозяйствующее общество, соответствующее указанным выше признакам, планирует выступить в качестве заказчика при осуществлении госзакупок, то составление и утверждение Положения о закупках, а также его дальнейшее размещение на надлежащем ресурсе в интернете (в Единой информационной системе на сайте <http://www.zakupki.gov.ru>) — необходимое условие участия в госзакупках.

Таким образом, Положение о закупках является не только необходимым, но и в ряде случаев обязательным локальным актом строительной организации.

Положение о закупках организации должно содержать подробно прописанную процедуру закупок, в том числе:

- чётко обозначенные и продуманные этапы процедуры;
- пункт документа СМК, описывающего конкретный этап;
- должность работника организации, ответственного за выполнение этапа;
- наименование, содержание и состояние документа(ов) на входе и выходе каждого этапа;
- критерии (шкалы, условия) для принятия решения;
- условия перехода к следующему или к предыдущему этапу.

На рис. 1 приводится предлагаемая для включения в процедуру закупки СМК блок-схема выбора поставщиков продукции, услуг.

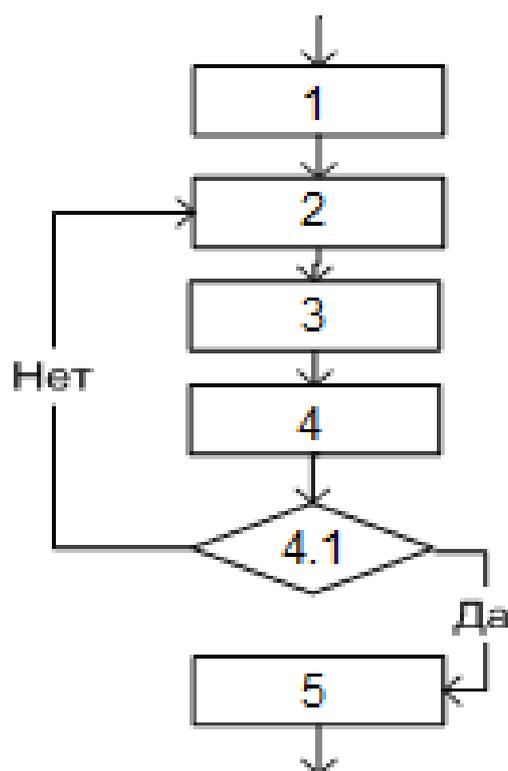


Рис1. Блок-схема выбора поставщиков продукции, услуг (процедура закупки).

Описание блок-схемы представлено в таблице 1.

Таблица 1 Описание блок-схемы

Ход процедуры	Документ	Ответственный	Записи	
			На входе	На выходе
1. Составление и подача заявок на материалы, услуги	Пункт документа СМК, описывающий этап	Должность ответственного работника	Проект заявки	Согласованная заявка
2. Анализ предложений организаций - кандидатов на поставку материалов, услуг	Пункт документа СМК, описывающий этап	Должность ответственного работника	Предложения кандидатов	Выбор потенциальных поставщиков
3. Подготовка и выдача документации для представления потенциальным поставщикам.	Пункт документа СМК, описывающий этап	Должность ответственного работника	Комплект документов	Регистрация в журнале
4. Проведение тендерных отборов кандидатов на поставку материалов,	Пункт документа СМК, описывающий этап	Должность ответственного работника	Тендерная документация	Приказ

услуг 4.1Поставщик выбран.				
5.Заключение договоров поставщиком.	с Пункт документа СМК, описывающий этап	Должность ответственно го работника	Проект договора	Договор

Заключение

Важнейшим элементом управления качеством строительной организации является процедура закупок. Наличие Положения о закупках является одним из необходимых условий участия организации в госзакупках не только в качестве заказчика, но и в качестве подрядчика.

Предлагаемая блок-схема выбора поставщиков продукции и услуг минимизирует или, возможно, исключит риски выбора недобросовестных поставщиков продукции, услуг.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. 44 ФЗ от 05.04.2013 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;
2. 223 ФЗ 18.07.2011 «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;
3. ГОСТ Р ИСО 9001-2011. Системы менеджмента качества. Требования. – Введ. 2013-01-01. – М.: Стандартиформ, 2012;
4. СНиП 3.01.01-85*. Организация строительного производства. – Введ. 1986-01-01. – М.: Госстрой СССР, 1985;
5. СНиП 3.01.04-87. Приемка в эксплуатацию законченных строительством объектов. Основные положения. – Введ. 1988-01-01. - М.: Госстрой СССР, 1987;
6. Р НОСТРОЙ 2.35.2–2011. Система менеджмента качества. Руководство по применению стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2008 в строительных организациях.- Введ. 2011-12-20. – М.: Издательство «БСТ», 2011.
7. Управление качеством. Учебник. [Е.Горбашко](#). Москва, 2016;
8. Система менеджмента качества строительных организаций. Н.Т.Мазаник, Хабаровск, 2013.

УДК 657.922:659.127.922

Ягудина Айгуль Варисовна

Уфимский государственный нефтяной технический университет, (Россия, г. Уфа)

Бирюкова Вера Витальевна

Уфимский государственный нефтяной технический университет, (Россия, г. Уфа)

АЛГОРИТМ ВЫБОРА СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БРЕНДА НЕФТЯНОЙ КОМПАНИИ ПРИ ИНТЕГРАЦИИ БИЗНЕСА

Аннотация: в статье рассмотрена методика оценки силы бренда и приведены стратегии развития бренда при интеграционных процессах на примере нефтяной отрасли.

Ключевые слова: интеграционный процесс, сила бренда, стратегия брендинга, алгоритм.

В современном мире в условиях глобализации и острой конкурентной борьбы все возрастающее значение для выживания компаний и привлечения внимания аудитории к своему товару/услуге играет бренд. Одна из особенностей, оказывающих воздействие на бренд – это интеграционные процессы между компаниями, например, сделки по слиянию-поглощению. Для того чтобы выявить взаимозависимость бренда и интеграционных процессов, рассмотрим примеры таких сделок в нефтяной отрасли. Для этого составим сводную таблицу и понаблюдаем за изменениями логотипов (таблица 1).

Таблица 1 - Изменения логотипов компаний, участвовавших в сделках слияния-поглощения.

Компании	Логотип до сделки	Логотип после сделки	Вид лого до	Вид лого после
British Petroleum plc. (BP) и Amoco Corp.	Изображение щита с большими желтыми буквами BP на зеленом фоне	Транслирует устремление мыслить и действовать «за пределами» традиций и стандартов, не ограничиваясь рамками нефтяной компании, а превращая компанию в нечто значительно большее - компанию энергетическую [1].		
Exxon Corp. и Mobil Corp.	Exxon Corp.: Тигр олицетворял собой мощь Exxon на протяжении почти ста лет. Mobil Corp.: Пегас - служил в качестве символа свободы путешествий и технологического прогресса для всех автомобилистов.	Значительно упрощен. Сохранение в названии бренда и той, и другой компании говорит о том, что исторический путь обеих компаний имеет важное значение, использование древнейшего символа Мальтийского креста говорит о надежности компании [2].	 	

«Башнефть» до и после объединения	Цветовая гамма прежнего логотипа, доставшегося компании по наследству от нефтедобывающего предприятия, обыгрывала тему добычи «черного золота», однако противоречила желанию «Башнефти» презентовать себя как компанию с высоким уровнем экологической ответственности	Круглая форма знака мягче и гармоничнее прежнего «квадрата», внутренние остrokонечные элементы знака теперь исходят из центра композиции вверх, что символизирует вертикальную интеграцию активов Компании, ее динамичный рост и последовательное развитие по всем направлениям деятельности. Радикально изменилась и фирменная цветовая гамма «Башнефти», став ярче и позитивнее [3].		
-----------------------------------	--	--	---	---

Таким образом, мы наблюдаем, что крупные структурные изменения ВИНК отражаются на брендах этих компаний. Такие изменения связаны со сменой стратегии компании, ее целей, миссии, позиционировании вследствие укрупнения активов и масштабов охвата. Но что происходит со стратегией бренда? Рассмотренные выше примеры дают нам возможность предложить три стратегии брендинга после интеграционных процессов:

1. Стратегия каннибализма;
2. Стратегия симбиоза;
3. Стратегия мутации.

Уточним, что для выбора стратегии брендинга необходимо рассчитать силу бренда.

Сила бренда – это параметр, который показывает успешность бренда по сравнению с конкурентами.

На основе анализа исследований ученых в сфере оценки силы бренда, нами выведена методика расчета этого параметра для интегрированных компаний. Мы предлагаем рассчитать силу бренда отдельно для компании субъекта (поглощенная/ присоединенная) и компании-объекта (поглощающая/ присоединяющая).

Для расчетов силы бренда мы будем использовать 3 группы метрик: метрики восприятия; поведенческие метрики и рыночные метрики.

Расчёт метрик в каждой группе будем производить по следующей формуле:

$$I_n = \frac{1}{m} \sum_{i=1}^m I_i$$

где I_n - это среднее арифметическое группы метрик,

m - это количество метрик в каждой группе,

I_i - показатель каждой метрики в группе.

I_n - Силу бренда рассчитаем по формуле среднего квадратического: среднее

$$I_{BF} = \sqrt{\frac{I_B^2 * I_n^2 * I_p^2}{3}}$$

где I_{BF} - это сила бренда,

I_B - среднее арифметическое метрик восприятия;

арифметическое поведенческих метрик;

I_p - среднее арифметическое рыночных метрик.

После того, как мы нашли силу бренда для компании-объекта (I_{BF}^O) и компании-субъекта (I_{BF}^C), мы можем сравнить их между собой. В зависимости от того, какой результат получим в ходе расчетов и сравнения, необходимо сделать вывод о том, какую стратегию развития бренда выбрать – оставить все, как есть или готовить программу ребрендинга.

Рассмотрим особенности каждой стратегии подробнее. Для этого сгруппируем характерные для каждой стратегии признаки, плюсы и минусы * (таблица 2).

Таблица 2 – Выбор стратегии брендинга при сделках слияния-поглощения компаний

Стратегия	Признаки	«+»	«-»	Пример
Каннибализм	1. Сила бренда объекта (того, кто поглощает) сильнее ($I_{BF}^0 > I_{BF}^C$) 2. Сохранение брендинга одной из компаний 3. Может быть двух видов: а) полный отказ от своего бренда поглощенной компании б) сохранение бренда на локальных рынках	1. Привычный и понятный для потребителя бренд; 2. Отсутствуют расходы на ребрендинг (для случая б)	1. Дополнительные вложения в исследование рынка, чтобы определить дальнейшую судьбу бренда поглощенной компании	А) ВР Б) «Роснефть»- «Башнефть»
Симбиоз	1. Сила бренда объекта и субъекта примерно равны ($I_{BF}^0 \approx I_{BF}^C$). 2. Объединение брендинга всех компаний	1. Учтены интересы всех компаний, все имеют равные права	1. Если объединились более 2-х компаний, скорее всего, слишком длинное название, логотип и т.д. 2. Расходы на ребрендинг	ExxonMobil
Мутация	1. Сила бренда объекта, и субъекта несопоставимы ($I_{BF}^0 \neq I_{BF}^C$) 2. Частичный ребрендинг (может поменяться только содержание бренда, с теми же внешними атрибутами) или полностью	1. При условии, что ребрендинг проведен грамотно, способствует привлечению новых клиентов	1. Расходы на ребрендинг	«Башнефть» (после 2009 года)

Важно понимать, что приведенные стратегии не отождествляются с экономическими типами сделок. То есть, сделка по слиянию активов не говорит о том, что выбор брендинговой стратегии должен автоматически пасть на «Симбиоз». Каждая сделка – это индивидуальный процесс; каждый бренд – это история компании, ее клиенты, ее опыт. Поэтому в любом случае, после интеграционных процессов необходимо изучить рынок, провести оценку брендов, проанализировать прогноз развития компании и экономическую ситуацию на том рынке, где компания планирует работать (может быть, планируется выход на новый рынок?), и только после этого принимать решения по выбору стратегии позиционирования бренда новой компании. Для того чтобы не совершить ошибок и не потерять клиентов, лучше доверить анализ профессионалам в этой области – маркетологам.

Таким образом, компания ВР после сделки по слиянию активов сохранила корпоративные цвета и название, но изменила полностью суть и внутреннюю наполненность бренда, то есть провела ребрендинг в соответствии со стратегией «Каннибализм». Компания ExxonMobil выбрала стратегию «Симбиоз», получив полный синергетический эффект от объединения обоих брендов. Компания «Башнефть» перевернула полностью представление о бренде у своих клиентов, изменив цвета, шрифт,

логотип, и бренд стал намного более успешным, что позволило компании стать динамично развивающейся ВИНК. Так может выглядеть стратегия «Мутации».

Изобразим полученную методику в виде алгоритма (рисунок 1).

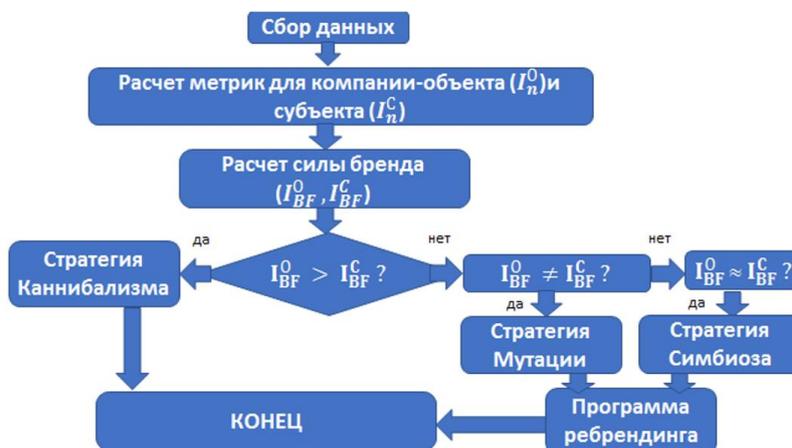


Рисунок 1. Алгоритм выбора стратегии развития бренда нефтяной компании при интеграции бизнеса

Из схемы видно, что метрики рассчитываются отдельно для сравниваемых компаний (для компании-объекта и компании-субъекта), после чего находится так же для каждой из компаний сила бренда, и далее начинается сравнительный анализ.

Если сила бренда компании-объекта больше, чем у компании-субъекта (локальной) – это концепция стратегии «Каннибализм» - более сильный поглотил более слабого – в этом случае, ребрендинг либо не требуется вовсе, либо требуется «материнской» компании-субъекту.

В случае, если сила бренда компании-объекта и компании-субъекта слабее, чем сила бренда конкурентов, выбирается стратегия «Мутации». Если же сила бренда компании-объекта и компании-субъекта приблизительно равны, то это «Симбиоз». В двух последних случаях необходимо разрабатывать программу ребрендинга объединенной компании.

Таким образом, в условиях, когда бренд становится стратегическим активом компании, оценка его силы приобретает все более актуальный характер. Именно этот параметр дает возможность интегрированным компаниям принимать решения в будущем, основанные на фактах, и оптимизировать сам процесс их принятия. [4]

Для расчета силы бренда нами разработан комплекс специальных метрик. После определения силы бренда интегрированных компаний маркетологи дают рекомендации, какой стратегии брендинга стоит придерживаться для увеличения эффективности маркетинговой политики бренда. Кроме того, нами разработаны три стратегии брендинга, с указанием их преимуществ и недостатков, для удобства предложен алгоритм выбора стратегии развития бренда нефтяной компании при интеграции бизнеса.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. История компании BP. Англо-персидская нефтяная компания, British Petroleum, beyond petroleum// Neftegaz.RU.2011. URL:<https://neftegaz.ru/analysis/view/7654-Istoriya-kompanii-BP.-Anglo-persidskaya-neftyanaaya-kompaniya-British-Petroleum-beyond-petroleum>
2. Крылатый конь, солнце, щит факел, раковина и энергия. Символика крупнейших нефтяных компаний //Региональная газовая компания ПАЛЮР. 2014. URL: <http://rgk-palur.ru/simvol-logo-brend-oil-gas-compan/>
3. Ребрендинг компании "Башнефть"//Состав.ру 1998-2018. URL: <http://www.topsostav.ru/projects/11569/>
4. Бирюкова В.В., Бирюков Е.В. Особенности интеграционных процессов в нефтегазовом комплексе// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. Отраслевая экономика. (99) УЭКС, 5/2017.
5. Бухалков М.И. Внутрифирменное планирование: Учебник для вузов по экономике спец. — 2-е изд. — М.: ИНФРА-М, 2011. — с. 341.
6. Аакер Д. Создание сильных брендов. М.: ИД Гребенникова, 2003. — 440 с.
7. Домнин В. Н. Брендинг: Новые технологии в России: Новая идентичность в эпоху глобальных маркетинговых коммуникаций. / Изд. 2-е, испр., доп. - СПб.: Питер, 2004. — 381 с.
8. Ягудина А.В. Бирюкова В.В. Бренд как фактор роста рыночной стоимости компании // Проблемы и тенденции развития инновационной экономики: международный опыт и российская практика: материалы V Международной научно-практической конференции (г. Уфа, 8 ноября 2016 г.). — Уфа: УГНТУ, 2016. — С. 403-406.

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 54

Козлова Кристина Ивановна

Тольяттинский государственный университет, г. Тольятти

Горина Лариса Николаевна

Тольяттинский государственный университет, г. Тольятти

ПРОЕКТИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА И ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Рассматриваются системы управления охраной труда и окружающей среды в организациях химического комплекса.

Ключевые слова: химический комплекс, охрана труда, окружающая среда.

Химическая промышленность - одна из базовых и наиболее развитых отраслей в экономике страны, обеспечивающая жизненные потребности, развитие производительных сил, научно-технический прогресс. В результате перехода к новым условиям хозяйствования, оказавшего значительное негативное влияние на развитие промышленности, по общему выпуску химической продукции Россия оказалась в конце первой двадцатки стран по объёму производства на душу населения. Это связано отчасти с тем, что механизм устойчивого функционирования химического комплекса в рыночной экономике еще не сложился. Одни производители химической продукции балансируют на грани банкротства, другие ищут новые формы интеграции, кооперации, сотрудничества для повышения устойчивости и эффективности развития. Для успешного внедрения системы управления охраной труда в организации следует придерживаться практических рекомендаций, содержащихся в стандарте, на основе которого строится система управления охраной труда. Система управления охраной труда (далее СУОТ) является частью общей системы управления (менеджмента) организации. Положительное воздействие внедрения систем управления охраной труда на уровне организации, выражающееся как в снижении воздействия опасных и вредных производственных факторов и рисков, так и в повышении производительности труда, признано правительством, работодателями и работниками [1].

Внедряя СУОТ в организации необходимо помнить:

- Все запланированные мероприятия и цели, на достижение которых они направлены, методы и средства, с помощью которых планируется достижение поставленных целей должны быть отражены в соответствующих документах организации.

- Все ответственные за разработку и/или внедрение каждого элемента системы управления охраной труда, а также их полномочия и компетенции также должны быть закреплены документально и утверждены руководителем организации.

- Заранее должны быть подготовлены механизмы контроля и аудита выполняемых мероприятий: определены проверяющие, разграничены их функции и сферы ответственности, подготовлены формы отчетности и пр.

- Важнейшим элементом системы управления охраной труда является участие в ее функционировании и осведомленность каждого работника организации на основе социального диалога.

- Результаты всех мероприятий, а также результаты контроля и аудита должны быть задокументированы и проанализированы, на основе чего должны делаться выводы о необходимости совершенствования отдельных элементов системы управления охраной труда.

- Вместе с тем необходимо учитывать, что на разработку, внедрение и проектирование системы управления охраной труда (СУОТ) оказывают определенное влияние область деятельности организации, ее конкретные задачи, выпускаемая продукция и оказываемые услуги, а также используемые технологические процессы, оборудование, средства индивидуальной и коллективной защиты работников и практический опыт деятельности в области охраны труда. Поэтому СУОТ одной организации может отличаться от СУОТ другой организации.

Не менее важен для проектирования системы СУОТ мониторинг опасностей на производствах и организациях, необходимо изучить и провести анализ техногенных аварий, которые указывают на устойчивую тенденцию роста количества и объемов причиненных ущербов. Аварийные ситуации, связанные с утечкой или выбросом химически опасных веществ, пожарами, случаются почти ежедневно.

Каждая конкретная авария есть результат совокупности нескольких причин, сочетание ряда неблагоприятных факторов. Весьма распространен вариант, когда недостатки допущены при строительстве и монтаже, а впоследствии это усугубляется неправильной эксплуатацией. К наиболее ярким проявлениям «человеческого фактора», который приводит к авариям на объектах экономики, относится нарушение технологического процесса производства и правил охраны труда.

При аварии происходит попадание опасных химических веществ в окружающую среду, так же это возможно при производственных и транспортных авариях, при стихийных бедствиях.

Причины таких аварий:

1. Нарушение правил охраны труда при транспортировке и хранении ядовитых веществ;
2. Выход из строя агрегатов, трубопроводов, разгерметизация емкостей хранения;
3. Превышение нормативных запасов;
4. Возрастание терроризма на химически опасных объектах;
5. Вывоз из-за границы опасных отходов и захоронение их на территории России.

По состоянию на 23 октября 2017 года на объектах газораспределения и на химических работах произошло 40 аварий, а именно на объектах, которые производят, обрабатывают и используют химическую продукцию, а так же на поднадзорных Центральному управлению Ростехнадзора (9 случаев), Кавказскому управлению Ростехнадзора (8 случаев), Приокскому управлению Ростехнадзора (3 случая), Северо-Западному управлению Ростехнадзора (4 случая), Нижне-Волжскому управлению Ростехнадзора (2 случая), Верхне-Донскому управлению Ростехнадзора (2 случая), Сибирскому управлению Ростехнадзора (2 случая), Приволжскому управлению Ростехнадзора (2 случая), Северо-Уральскому управлению Ростехнадзора (1 случай), Западно-Уральскому управлению Ростехнадзора (1 случай) и Ленскому управлению Ростехнадзора (1 случай). Наибольшее количество аварий произошло в Московской области (7 случаев). Их количество по сравнению с аналогичным периодом 2016 года увеличилось на 26 (65 %). Предварительный экономический ущерб от происшедших аварий составил более 19 млн. рублей (за 2016 - более 23 млн. рублей). При авариях пострадали 12 работников из числа производственного персонала, один из которых погиб. В результате аварии получили травмы 11 человек из числа третьих лиц, из них 4 человека были смертельно травмированы.

На рисунке 1 представлены факторы риска и причины аварий на объектах химического комплекса.

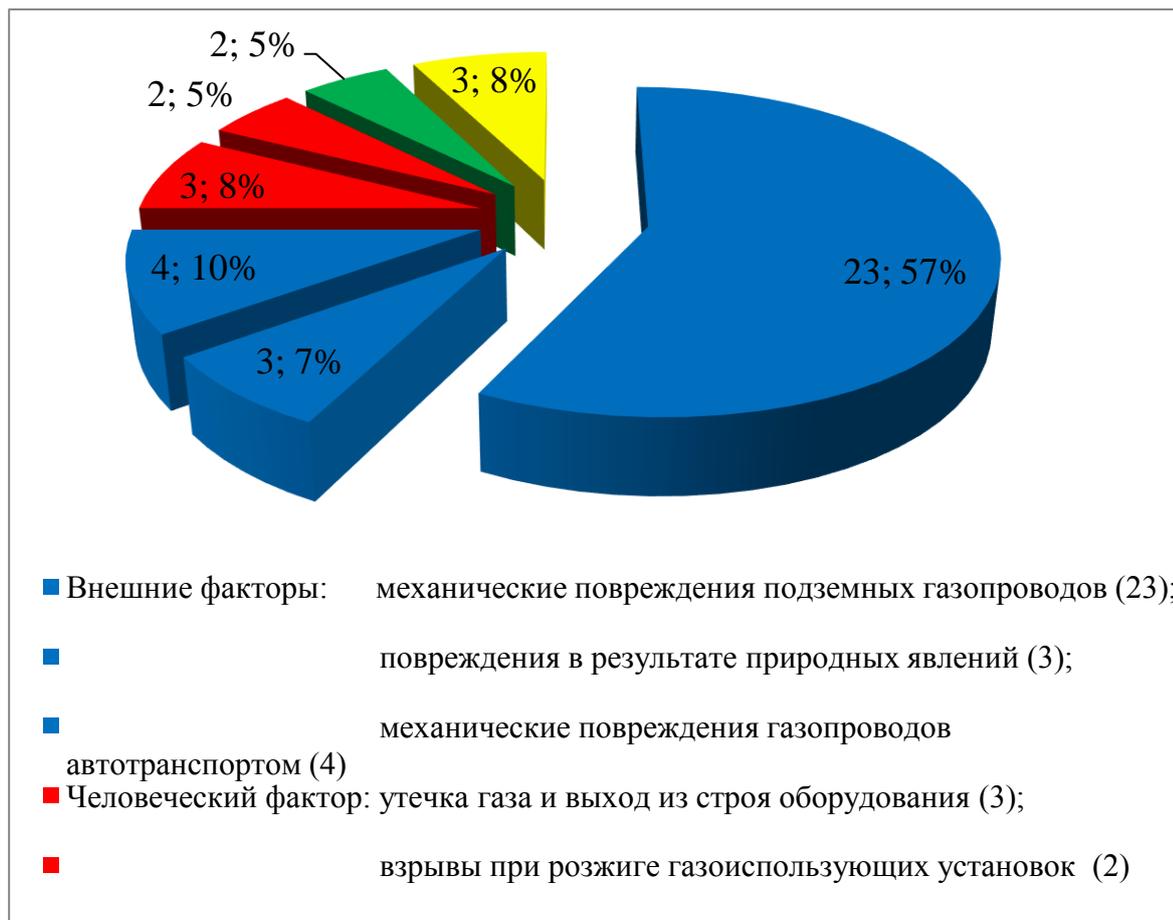


Рисунок 1 - Факторы риска и причины аварий на объектах химического комплекса.

Анализ результатов технических расследований аварий показывает, что основными причинами возникновения аварий явились:

1. Механические повреждения подземных газопроводов (23);
2. Повреждения в результате природных явлений (3);
3. Механические повреждения автотранспортом и механизмами (4).

Распределение по видам аварий на опасных производственных объектах за годовой период представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Виды и число аварий на химическом комплексе

Виды аварий	Число аварий			
	По 23.10. 2016	По 23.10. 2017	+/-	
Механические повреждения подземных газопроводов	8	3	9	+15
Механические повреждения газопроводов автотранспортом и механизмами		0		+4
Повреждения в результате природных явлений				+2
Коррозионные повреждения наружных газопроводов				-1
Разрывы сварных стыков				0
Утечка газа, выход из строя оборудования в ГРП (ШРП), газопотребляющего оборудования				+3
Взрывы при розжиге газоиспользующих установок и неисправность оборудования котла	4			0

Виды аварий	Число аварий				
	По 23.10. 2016		По 23.10. 2017		+/-
Спонтанные реакции: полимеризация, неконтролируемые процессы, внутренний взрыв, разложение;		4			0
Иные					+3
Всего	4	00	0	0	+26

Аварии произошли на объектах химического комплекса, поднадзорных Приволжскому управлению Ростехнадзора (2 случая). Одна из них произошла на объекте АО «Сибур-Химпром» 12.05.2017 г. Рассмотрим ее источники и причины более подробно. Произошла разгерметизация трубопровода подачи пропилена от товарно-сырьевой базы на установку получения окиси углерода и водорода производства бутиловых спиртов с последующим возгоранием на эстакаде.

Причины опасных событий на объектах нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности можно подразделить на организационные и технические. Анализ результатов расследования технических причин происшедших опасных событий показал, что основными факторами возникновения и развития этих событий являются неудовлетворительное состояние технических устройств, зданий и сооружений, а также несовершенство технологий или 34 конструктивные недостатки. К организационным причинам относятся: нарушение технологии производства работ, неправильная организация производства работ, неэффективность производственного контроля, умышленное отключение средств защиты, сигнализации или связи, низкий уровень знаний требований промышленной безопасности, нарушение производственной дисциплины, неосторожные (несанкционированные) действия исполнителей работ [3]. Более 70 % опасных событий и несчастных случаев происходит по организационным причинам, так или иначе связанным с ошибками человека – оператора и влиянием человеческого фактора [10].

В следствии аварии поврежден технологический трубопровод. Пострадавших нет. Экономический ущерб составил 420 000 руб.

Причинами аварии являются: разгерметизация трубопровода пропиленом при отсечении с двух концов участка трубопровода жидкого пропиленом вследствие увеличения давления в замкнутом пространстве по причине роста температуры продукта от воздействия температуры окружающей среды, а так же отсутствие контроля за выполнением работ по отглушению участка трубопровода пропиленом и за параметрами давления и температуры данного участка.

Для локализации и устранения причин аварии необходимо провести следующие мероприятия: провести ремонтные работы, визуально-измерительный контроль, УЗТ, ТД трубопровода пропиленом и строительных конструкций с последующим проведением ЭПБ. Восстановить проект трубопровода пропиленом и внести изменения с учетом нового проекта в технологический регламент. Провести аудит опасных производственных объектов предприятия на предмет вероятности возникновения аналогичных случаев при эксплуатации технологического оборудования. Провести внеочередную аттестацию специалистов и работников организации.

Таким образом, на примере расследования причин данной аварии нами Подводя итог, отметим, что переход к новой (более совершенной) модели управления охраной труда может быть осуществлен путем:

- перехода от реагирования на страховые несчастные случаи к управлению рисками повреждения здоровья работников как основы планирования и реализации трудоохранных мер;
- внедрения процедур управления документами и записями;
- применения в качестве базовых международно признанных моделей, стандартов и рекомендаций в области менеджмента гигиены и безопасности труда;
- внедрения многоступенчатой поливариантной системы контроля;

- разработки соответствующего положения и внедрения аудита системы управления и мониторинга процессов;
- анализа и оценки функционирования СУОТ на основе системы аналитических и оценочных показателей, а также последующих корректирующих действий;
- перехода от локальных систем к интегрированным системам управления профессиональной, промышленной и экологической безопасности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Аналитический обзор статистики по опасным событиям на объектах нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности/ М.И. Лебедева, А.В. Богданов, Ю.Ю. Колесников//Интернет-журнал «Технологии техносферной безопасности» – 2013 – Выпуск № 4 (50) (<http://ipb.mos.ru/ttb>)
2. Глебова, Е.В. Снижение риска аварийности и травматизма в нефтегазовой промышленности на основе модели профессиональной пригодности операторов: дис. ... докт. техн. наук/Е.В. Глебова. – М.: РГУНГ им. И.М.Губкина, 2009. – 330 с
3. Горина Л.Н. Итоговая государственная аттестация магистра по направлению подготовки 20.04.01 «Техносферная безопасность» программы «Системы управления промышленной, производственной и экологической безопасностью», «Управление пожарной безопасностью», «Экологическая безопасность процессов и производств». - Тольятти: изд-во ТГУ, 2014. 2. Приказ Ростехнадзора от 07.11.2016 N 461 "Об утверждении Федеральных норм и правил в области промышленной безопасности "Правила промышленной безопасности складов нефти и нефтепродуктов" [Электронный ресурс]. - Режим доступа
4. Приказ Ростехнадзора от 07.11.2016 N 461 "Об утверждении Федеральных норм и правил в области промышленной безопасности "Правила промышленной безопасности складов нефти и нефтепродуктов" [Электронный ресурс]. - Режим доступа
5. Федеральный закон от 21.07.1997 N116-ФЗ (ред. от 07.03.2017) "О промышленной безопасности опасных производственных объектов" (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.03.2017) [Электронный ресурс]. - Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

МЕДИЦИНСКИЕ И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 61

Соловьева Кристина Ивановна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

Стяжкина Светлана Николаевна

д.м.н., профессор, Ижевская государственная медицинская академия

Васькова Наталья Олеговна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

ГНОЙНО-ДЕСТРУКТИВНЫЙ ПИЕЛОНЕФРИТ КАК ПРИЧИНА ГНОЙНОГО ПЕРИТОНИТА

Аннотация: Перитонит является воспалительным заболеванием, который приобретает системный характер с развитием комплекса тяжелых патофизиологических реакций и нарушением функции важнейших органов и систем организма. Частой причиной перитонита является результат перфорации внутренних органов, как например заболевание гнойно-деструктивный пиелонефрит. В данной статье мы приводим один из таких интересных клинических случаев.

Ключевые слова: гнойный перитонит, пиелонефрит, пиогидронефроз.

Одной из весьма редких причин перитонита является прорыв в брюшную полость паранефрального гнойника или пиогидронефроза. Ввиду анатомо-топографических особенностей паранефральной области первичный очаг чаще всего располагается по переднее – верхней поверхности почки, чем объясняется скудность клинической картины со стороны органов забрюшинного пространства и симулирует патологию органов желудочно - кишечного тракта. Причиной прорыва гнойника может быть травма, родовая деятельность, а чаще всего она остается невыясненной. [1, с. 115-121].

Мы располагаем следующим наблюдением. Больной Я., 45 лет, поступил в плановом порядке в урологическое отделение 1 РКБ г. Ижевск 11.10.02 с предварительным диагнозом: Опухоль правой почки? Абсцесс правой почки? С жалобами на боли в правом подреберье и правой поясничной области, периодическое повышение температуры тела до 38°C с ознобами. В течение 1 месяца лечился в условиях ЦРБ по поводу ОРВИ, пневмонии.

Состояние больного при поступлении удовлетворительное, кожные покровы и видимые слизистые физиологической окраски. Дыхание в легких везикулярное, хрипов нет. Тоны сердца ритмичные, пульс 110 ударов в минуту, АД 120/70 мм.рт.ст. Язык чистый, влажный. Живот не вздут, мягкий, умеренно болезненный в правом подреберье. Почки не пальпируются. Симптом сотрясения слабоположительный справа. Анализ крови: Нб – 103 г/л; Эр – $3,3 \times 10^{12}$ /л; Лей – $16,8 \times 10^9$ /л; СОЭ 57 мм/ час; ПТИ – 83%; фибриноген – 5,5 г/л; билирубин общий – 8,0 мкмоль/л; мочевины 6,4 ммоль/л.

Анализ мочи: цвет соломенно - желтый; удельный вес 1032; прозрачная; рН кислая; белок – 0,07 г/л; эпителий плоский – 0-1 в п/з; лей 0-1 в п/з; эритроциты 0-1 в п/з.

Больному выполнено УЗИ, где обнаружено объемное образование верхней половины правой почки 8,5x6,0x6,5 см с распространением по ходу сосудистой ножки. В печени на границе IV и V сегментов ближе к диафрагмальной поверхности изоэхообразование до 2 см в диаметре. Левая почка, селезенка, желчный пузырь, поджелудочная железа не изменены.

На экскреторной урограмме функция почек сохранена. Слева удвоение чашечно-лоханочной системы. Справа объемное образование верхнего полюса. На рентгенографии легких явления хронического бронхита.

Был выставлен предварительный диагноз: Опухоль правой почки с явлением деструкции? Карбункул правой почки? Назначена дезинтоксикационная и антибактериальная терапия.

Для уточнения диагноза была назначена компьютерная томография на 17.10.02. Однако 16.10.02 больной самовольно ушел из стационара. 21.10.02 пациент был доставлен из дома с выраженными болями в животе, повышенной температурой тела до 38-39°C, которые появились накануне вечером.

При обследовании состояние больного тяжелое. Кожные покровы и видимые слизистые бледные, сухие. Дыхание в легких везикулярное, хрипов нет. Тоны сердца ритмичны, пульс 120 ударов в минуту, АД 120/70 мм.рт.ст. Язык сухой, обложен бурым налетом. Живот напряжен и резко болезнен во всех отделах. Симптомы раздражения брюшины резко положительны во всех отделах. Перистальтика не выслушивается. При перкуссии во фланках определяется жидкость. По данным УЗИ в брюшной полости обнаружена жидкость до 1 литра, увеличение печени, объемное образование правой почки прежних размеров. С предоперационным диагнозом: гнойный перитонит, обусловленный прорывом забрюшинного гнойника в брюшную полость, под интубационным наркозом в экстренном порядке выполнена срединная лапаротомия. При ревизии: в брюшной полости гнойный выпот с хлопьями фибрина до 2 литров, на петлях кишечника, печени и сальника наложения фибрина. Патологии со стороны органов брюшной полости не выявлено. В проекции верхнего полюса правой почки обнаружен дефект заднего листка париетальной брюшины щелевидной формы до 2 см длиной, из которого поступает густой гной. После рассечения брюшного листка обнаружена удвоенная правая почка с множеством апостем сливного характера (карбункул) верхней половины с вовлечением в гнойный процесс почечной ножки. Нефрэктомия санация и дренирование брюшной полости и забрюшинного пространства, провизорные швы на рану. В последующем больному дважды выполнялась плановая релапаротомия и санация брюшной полости. [2, с.15-20] Проводилась антибактериальная, дезинтоксикационная и иммуностимулирующая терапия. В удовлетворительном состоянии больной выписан на 20 сутки после операции.

Таким образом, гнойно-деструктивные процессы паранефрального пространства могут стать причиной гнойного перитонита. [3, с. 80-87]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Перитонит / В.К. Гостищев, В.П. Сажин, А.Л. Авдовенко. – 2002 г.- С. 115-121
2. Арбулиев К.М. Оперативная тактика при осложненных формах острого гнойного пиелонефрита – 2008 г. - №1.-С. 15-20
3. Острый гнойный перитонит / Ш. И. Каримов, А. А. Асраров. -1991 г. С. 80-87.

УДК 61

Соловьева Кристина Ивановна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

Стяжкина Светлана Николаевна

д.м.н., профессор, Ижевская государственная медицинская академия

Васькова Наталья Олеговна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ЗАБОЛЕВАНИЯ ДИФFUЗНО-УЗЛОВОЙ ЗОБ III СТЕПЕНИ ПО НИКОЛАЕВУ. ЭУТИРЕОЗ

Аннотация: Патология щитовидной железы занимает второе место среди заболеваний эндокринной системы после сахарного диабета. Диффузно-узловой зоб – является патологическим увеличением объёма щитовидной железы, сопровождающийся образованием узлов в структуре её ткани. Эутиреоз - это состояние щитовидной железы, при котором уровни тиреоидных (Т3, Т4) и тиреотропных гормонов не выходят за пределы нормы. Распространённость данной патологии на территории Удмуртской республики максимальная, из-за дефицита йода на ее территории. В данной статье мы приводим один из клинических случаев по заболеванию щитовидной железы.

Ключевые слова: щитовидная железа, эндокринное заболевание, диффузно-узловой зоб.

Статистика показывает, что каждый третий человек, проживающий в удмуртской республике, имеет нарушение функции или структуры щитовидной железы. [1., с.13]. Диффузно-узловой зоб чаще возникает у женщин 20-50 лет. Важное значение развитию болезни придает наследственная предрасположенность. Заболевание провоцируется психической травмой, острыми и хроническими инфекционными заболеваниями, заболеваниями гипоталамо-гипофизарной области, черепно-мозговой травмой, энцефалитом, беременностью, повышенной инсоляцией и др. [2., с. 55-62].

Пациентка С., 36 лет, госпитализирована с диагнозом: Диффузно-узловой зоб III степени по Николаеву. Эутиреоз.

Из анамнеза: впервые объемное образование щитовидной железы появилось около 10 лет назад. У эндокринолога на учете с узловым зобом с 2010 года. Жалобы на наличие объемного образования на передней поверхности шеи в области щитовидной железы, чувство «кома в горле». В последние 4 месяца отмечает рост объемного образования. Пациентка имеет ожирение 2 степени смешанной этиологии. Рост 160 см, вес 91 кг. ИМТ=35.55.

Данные объективного исследования: шея деформирована за счет увеличения щитовидной железы. Визуально и пальпаторно щитовидная железа увеличена до 3ст. (по Николаеву) преимущественно за счет правой доли, плотно-эластической консистенции, безболезненная. LD-8*4*3 см, LS 4*3*3 см. В правой доле пальпируется конгломератный узел, занимающий практически весь объем доли. Кожа над проекцией щитовидной железы не изменена. Симптомы тиреотоксикоза отрицательные.

Данные лабораторных методов диагностики: снижение уровня тиреотропина (1,46 мкМЕ/мл), повышение уровня свободного трийодтиронина (4,73Пмоль/л) и тироксина (16Пмоль/л) в крови.

УЗИ щитовидной железы 16.04.18:

Заключение: Диффузный узловой зоб (кр. конгломерат правой доли со смещением органов шеи)

Тонкоигольная пункционная биопсия щитовидной железы 16.01.18:

Заключение: узловой коллоидный зоб с пролиферацией В-клеток.

Проведена операция: односторонняя лобэктомия щитовидной железы (гемитиреоидэктомия).

Протокол операции. Под ЭТН выполнен разрез кожи на передней поверхности шеи длиной 10 см. Пересечена группа мышц. Выделена из капсулы щитовидная железа. Правая доля 8*6*5 см, эластической консистенции, состоящая из конгломерата узлов. Левая доля не изменена, не увеличена,

мягко-эластичной консистенции. Выделены верхние и нижние щитовидные сосуды справа, лигированы, пересечены. Выполнено субкапсулярное удаление правой доли щитовидной железы. Гемостаз-лигированием сосудов. Наблюдалась повышенная кровоточивость тканей. Контроль гемостаза-сухо. В ложе правой доли щитовидной железы установлен резиновый дренажный выпускник.

Выводы: 1) Из-за йодной недостаточности в пище и воде, Удмуртия является эндемичным районом по распространённости заболевания щитовидной железы, в том числе диффузно-узлового зоба, который поражает людей молодого, трудоспособного и репродуктивного возраста

2) В связи с широким распространением заболеваний щитовидной железы, важным являются меры профилактики: употребление достаточного количества йод-содержащих продуктов и препаратов для дефицита этого элемента, борьба со стрессом, отсутствие вредных привычек. [3., с. 512].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Стяжкина С.Н., Леднева А.В., Порываева Е.Л., Братчикова К.А., Вершинина Н.С. – Влияние экологических факторов на структуру заболеваний щитовидной железы в Удмуртии. – Ж.: Научный альманах, 2015.- N 11-4 (13).

2. Хирургические болезни: Учебник/ М. И. Кузин, О. С. Шкроб, Н. М. Кузин и др.; Под ред. М. И. Кузина. – 3-е изд., перераб. И доп. – М.: Медицина, 2005. – 55-62 с.

3. Клиническая эндокринология: Руководство для врачей / Под ред. Н.Т. Старковой. – М.: Медицина, 1991. – 512 с.

УДК 61

Соловьева Кристина Ивановна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

Стяжкина Светлана Николаевна

д.м.н., профессор, Ижевская государственная медицинская академия

Васькова Наталья Олеговна

студентка 4 курса л.ф., Ижевская государственная медицинская академия

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ЗАБОЛЕВАНИЯ ЖЕЛЧНОКАМЕННОЙ БОЛЕЗНИ, ОСЛОЖНЁННОЙ ХОЛАНГИТОМ. ХРОНИЧЕСКИЙ ХОЛЕЦИСТИТ

Аннотация: Желчнокаменная болезнь является распространенным заболеванием, развивающимся у людей в возрасте старше 40 лет. Этим заболеванием страдает около 10% населения, при этом, по данным большинства исследователей, она приобрела устойчивую тенденцию к росту. По распространенности ЖКБ занимает лидирующие позиции, находится третьей, после сердечно-сосудистой патологии и сахарного диабета. В данной статье мы приводим один из клинических случаев заболевания ЖКБ, осложнённой холангитом.

Ключевые слова: Желчнокаменная болезнь, Хронический холецистит.

Выделяют три основные причины образования желчных конкрементов: застой желчи в пузыре, нарушение обмена веществ, воспалительные изменения в стенке желчного пузыря. Наиболее часто желчнокаменная болезнь проявляется печеночной коликой, так как конкремент ущемляет шейку желчного пузыря или пузырный проток, повышается давление вследствие нарушения желчного оттока. Одним из осложнений калькулезного холецистита является холангит – острое или хроническое бактериальное воспаление внутри- и внепеченочных желчных путей.

Пациент М., 56 лет, госпитализирована с диагнозом: Желчнокаменная болезнь, осложнённая холангитом. Хронический холецистит.

Анамнез заболевания.

Считает себя больным с марта 2016 года, когда впервые после физической нагрузки появились боли в правом подреберье и при УЗИ был поставлен диагноз калькулезный холецистит. В дальнейшем наблюдалось рецидивирующее течение заболевания с обострениями 1 раз в 1-2 года, сменявшимися периодами полного отсутствия симптомов. Настоящее обострение началось 15 февраля 2018 года, когда появились постоянные интенсивные боли в правом подреберье, сопровождавшиеся подъемом температуры тела до 39°C с 15 по 18 февраля 2018 года лечился самостоятельно. 19 февраля был госпитализирован в клинику 1 РКБ города Ижевск.

Жалобы на интенсивные распирающие боли в правом подреберье, распространяющиеся в эпигастральную область, появляющиеся после приема жирной пищи и физической нагрузки, купирующиеся после инъекции но-шпы и в положении лежа на левом боку; тошноту, проходящую после искусственно вызванной рвоты; ощущение горечи, сухости во рту; слабость, подъем температуры до 39°C, быструю утомляемость.

Данные объективного исследования.

Состояние больного ближе к удовлетворительному, сознание ясное, положение вынужденное. Наблюдается субиктеричность кожи и склер. Болезненность при пальпации в эпигастрии и правом подреберье, положительный симптом Мерфи. Симптомы раздражения брюшины отсутствуют.

УЗИ брюшной полости 19.02.18 Диффузные изменения структуры печени. Гепатомегалия (правая доля до 19 см, левая доля до 9 см). Обострение хронического калькулезного холецистита. Холангит. Диффузные изменения структуры поджелудочной железы. МКБ почек. Гидрокаликоз левой почки.

19.02.2018 Билирубин общий 22,2 мкмоль/л

прямой 11,0 мкмоль/л

непрямой 11,2 мкмоль/л

АСТ 0,28 мкмоль/(ч.мл); АЛТ 0,32 мкмоль/(ч.мл)

Амилаза 26 мг/(ч.мл)

Проведена операция: выполнена лапароскопическая холецистэктомия, дренирование брюшной полости под ЭНТ.

Протокол операции: под ЭНТ, в положении больного лежа на спине через микролапаротомный разрез в параумбиликальной области, в брюшную полость введен троакар и наложен карбоксиперитонеум до 14 мм рт. ст. В брюшную полость введен троакар и лапароскоп. При ревизии желчный пузырь 7 x 4 см, спаян плоскостными спайками с сальником. Электрокаутером желчный пузырь выделен из спаек. Холедох до 0,6 см. Пузырный проток до 0,3 см. Пузырный проток и одноименная артерия отдельно выделены, клипированы и пересечены. Холецистэктомия. Гемостаз. Брюшная полость промыта раствором фурациллина. Осушена. Подпеченочное пространство дренировано ПВХ трубкой. Операционные раны послойно ушиты. Асептические повязки. Макропрепарат: желчный пузырь 7 x 4 см, стенки до 0,3 см, в просвете конкремент 1,5 см в диаметре. Выраженный спаечный процесс в области желчного пузыря.

Выводы: Зная предрасполагающие факторы возникновения ЖКБ, нужно выполнять профилактические меры предупреждения образования камней: следить за правильным питанием, применять желчегонные средства, улучшающие отток желчи.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Иванченкова Р.А. Хронические заболевания желчевыводящих путей. М.: Атмосфера, 2006. – С. 5-12
2. Ильченко А.А. Желчнокаменная болезнь. М.: Анахарсис, 2004. – С. 3-7.
3. Лейшнер У. Практическое руководство по заболеваниям желчных путей. М.: ГЭОТАР–МЕД, 2001. – С. 21-24