

ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК № 10 (55)



ТОМ 1

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2022

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 10 (55) Том 1

ОКТАБРЬ 2022 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
ISSN 2712-8849
сайт: <https://www.вестник-науки.рф>
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет:
02.10.2022 г.
Периодическое
электронное научное
издание.

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENT)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ (ECONOMIC SCIENCES & MANAGEMENT)

1. Афанасьева А.Б. НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА	5-8
2. Кузнецова Е.Б. АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	9-17
3. Нигоян М.Н. СОСТОЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ И МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ	18-22
4. Пыркина С.С. (статья удалена из выпуска) ЗНАЧЕНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ МАРКЕТИНГОВЫХ СТРАТЕГИЙ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ	23-26
5. Пыркина С.С. ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ	27-30
6. Тячмухаммедов Г., Мухамметсоионов М., Оразова Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В РОСТЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ.....	31-34
7. Халбаев Дж.Дж., Халбаева Дж.Дж. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ СТРУКТУРУ СТРАН.....	35-38
8. Храмцов Д.К., Грицев Ф. ДЕНЕЖНАЯ ТЕОРИЯ АВГУСТА ФОН ХАЙЕКА	39-44

ПЕДАГОГИКА И ОБРАЗОВАНИЕ (PEDAGOGY & EDUCATION)

9. Мередова К.Г., Атаева Л.А. ОСОБЕННОСТИ ИЗУЧЕНИЯ КИТАЙСКОГО ЯЗЫКА СТУДЕНТАМ КАК ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА	45-49
--	-------

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCES)

10. Агишева Д.С. ОСОБЕННОСТИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА ПО ЧАСТНОМУ ОБВИНЕНИЮ.....	50-53
11. Валияхметова З.Ф. ОСНОВАНИЯ ОСПАРИВАНИЯ СДЕЛОК ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ДЕЛА О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ)	54-58
12. Михайдаров Р.Р., Владимиров И.А. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ НЕДВИЖИМОСТИ.....	59-67
13. Стащенко Д.В. АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ИСК КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ.....	68-75

ЛИТЕРАТУРА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН (LITERATURE OF RUSSIA & FOREIGN COUNTRIES)

- 14. Гурбанова А.Т., Атаева Д.Б., Атаева Л.**
ОБРАЗ МАХТУМКУЛИ В ПРОЗАИЧЕСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ 76-79

СПОРТ И ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА (SPORT)

- 15. Осипов Д.Р., Пономаренко А.К.**
НУЖНА ЛИ ОБЪЕМНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ВЫБРАННОМ ВИДЕ СПОРТА
НА ЗАНЯТИЯХ НА КАФЕДРЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ НИЯУ МИФИ 80-84

- 16. Осипов Д.Р., Пономаренко А.К.**
ЦЕННОСТНОЕ ОРИЕНТИРОВАНИЕ СТУДЕНТОВ НИЯУ МИФИ В ПЛАНЕ
ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ВОСПРИЯТИЯ ПРЕПОДАВАЕМЫХ ПРЕДМЕТОВ..... 85-88

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCES)

- 17. Злыднева Л.С.**
МОДУЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ВОЗДУХОДУВКАМИ 89-92

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ (FIRE SAFETY)

- 18. Строганов А.Ю.**
ОСОБЕННОСТИ ПОЖАРНОЙ ОПАСНОСТИ И ТРЕБОВАНИЯ НОРМАТИВНЫХ ДОКУМЕНТОВ
В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 93-100

СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА (CONSTRUCTION & ARCHITECTURE)

- 19. Сангимер А.Л.**
КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ПРИ ВОЗВЕДЕНИИ МОНОЛИТНЫХ БЕТОННЫХ И Ж/Б КОНСТРУКЦИЙ..... 101-104

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ
(ECONOMIC SCIENCES & MANAGEMENT)

УДК 33

Афанасьева А.Б.

студент магистратуры, кафедра инноваций и предпринимательства,
Новосибирский государственный университет экономики и управления
(Россия, г. Новосибирск)

**НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА**

Аннотация: вопрос повышения эффективности производства является актуальным для различных предприятий в условиях рыночной экономики. В статье рассмотрены основные подходы к определению способов повышения эффективности производства.

Ключевые слова: эффективность, оценка, повышение эффективности.

К ключевым вопросам в оценке деятельности предприятия относится его эффективность, под которой принято понимать соотношение результатов экономической деятельности и затрат или ресурсов.

На деятельность предприятия оказывают влияние как внутренние, так и внешние факторы. Причем, результат изменения эффективности производства необходимо оценивать как комплексное изменение целой системы показателей. Для формирования объективных выводов о результатах деятельности предприятия, выявления резервов производства и обоснования планов и управленческих решений необходимо глубокое и всестороннее изучение факторов.

Ряд авторов, например, И.К. Мищенко, выделяют два основных пути для того, чтобы увеличить эффективность производства [1-2].

Экстенсивный путь предполагает вовлечение в процессы производства

различных видов постоянно увеличивающихся ресурсов. Увеличение эффективности производства достигается благодаря снижению условно-постоянных расходов, которые приходятся на единицу продукции (работ, услуг). Примером служит увеличение трудового ресурса, приобретение нового оборудования. В качестве показателя, характеризующего повышение эффективности производства, выступает соотношение темпа роста объема производства и затрат на приобретение нового оборудования и др.

Интенсивный путь основывается на улучшении использования различных видов ресурсов. Например, использование инноваций, изменение используемых технологий могут оказать положительное влияние на показатели эффективности производства. Среди показателей, характеризующих интенсивный путь, рассматривают сокращение ручного труда, снижение уровня затрат и др.

Стоит отметить, что в условиях рыночной экономики многие предприятия уделяют особое внимание внедрению инноваций, благодаря которым увеличивается также конкурентоспособность. Под инновациями принято понимать «различные виды новшеств», среди которых выделяют две группы: технологические и нетехнологические (продуктовые, социальные, организационные и маркетинговые) [3, с. 23].

Итак, если рассматривать изменение прибыли как главное условие повышения эффективности производства, можно выделить основные направления:

- 1) увеличение объема выпускаемой продукции;
- 2) изменение цен на продукцию;
- 3) снижение удельных переменных затрат благодаря снижению материальных, трудовых затрат, а также переменных расходов на содержание и эксплуатацию оборудования;
- 4) снижение постоянных затрат за счет снижения цеховых, управленческих или коммерческих расходов.

Однако для полной оценки эффективности производства необходимо отслеживать не только выручку и прибыль, но и другие критерии, которые связаны с «совершенствованием внутренних бизнес-процессов» и т.д. [4, с. 6].

Таким образом, увеличение эффективности производства является результатом более рационального использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов. В современных условиях экономики для повышения эффективности предприятиям необходимо использовать методы, как интенсивного, так и экстенсивного пути: повышать квалификацию сотрудников, внедрять новые технологии производства и т.д.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие/ И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. - Москва: ИНФРА-М, 2022.-214 с.

Мищенко И.К. Основы экономики организации: учебное пособие/ И.К. Мищенко, О.А.Поволоцкая, Т.Е. Фасенко. - Москва: ИНФРА-М, 2022.- 420 с.

Петрикевич А.Б., Боркова Е.А. Внедрение инноваций как способ повышения экономической эффективности производства // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet».-2020.-№ 9, с.22-27.

Русакова Е.В. Основные принципы и направления повышения производственной мощности и эффективности организации производства // Управление экономическими системами. - 2015. - № 7(79).

Afanaseva A.B.

graduate student, Department of Innovation and Entrepreneurship,
Novosibirsk State University of Economics and Management
(Russia, Novosibirsk)

WAYS TO IMPROVE PRODUCTION EFFICIENCY

***Abstract:** the question of increasing the efficiency of production is relevant for various enterprises in a market economy. The article considers the main approaches to determining the ways to improve the efficiency of production.*

***Keywords:** efficiency, evaluation, efficiency improvement.*

УДК 336.01

Кузнецова Е.Б.

студент,

Московский финансово-юридический университет

(г. Москва, Россия)

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в современных рыночных отношениях большое количество предприятий имеют потребность в наиболее эффективном управлении своей финансовой деятельностью, которая должна основываться на научной методологии планирования основных ее направлений и форм, а также выработке мероприятий в области развития своей деятельности.*

Финансовая деятельность затрагивает все аспекты деятельности предприятия, включая каждый этап производственного процесса. В этой связи необходимо совершенствовать систему бюджетирования, разрабатывая политику оптимизации затрат. Планирование финансовой деятельности существенно отличается от масштаба бизнеса коммерческой организации.

***Ключевые слова:** финансовая устойчивость предприятия, анализ, оптимизация.*

В условиях формирования рыночной экономики важную роль играет устойчивость финансового состояния предприятия, которая становится основным фактором его успешного функционирования. Для того, чтобы формировать выживаемость предприятия в рыночных условиях управленческому персоналу требуется, в первую очередь, уметь по существу дать оценку устойчивости финансового состояния для собственного предприятия, так и для его нынешних и потенциальных контрагентов.

Но при этом следует четко сформулировать сущность и содержание этого понятия. Также отметим, что платежеспособность является главной

составляющей финансового состояния предприятия и играет большую роль в привлекательности ее для внешних инвесторов. Платежеспособность идентифицирует такое финансовое состояние предприятия, при котором оно имеет возможность погашать свои обязательства.

В процессе деятельности предприятия имеет место управление финансовой устойчивостью, которое должно обеспечить стабильное получение чистой прибыли и эффективное управление денежными потоками с целью бесперебойного обеспечения производства и продажи продукции. При этом, риск при оформлении структуры капитала должен быть минимальным, так как на данный момент, даже в условиях устойчивой и развитой экономики, с учетом многолетних обзоров и рассуждений, до сих пор нет единой теории выбора «оптимальной» структуры капитала. Оно может осуществляться как на базе аналитических данных, которые, в свою очередь строятся на достоверной информации бухгалтерского баланса и финансовой отчетности, так и на базе краткосрочных (дневных) отчетов, а именно на формах внутренней отчетности (сводных рапортах).

При анализе финансового состояния особое внимание обращают на соотношение собственных и заемных средств, которое характеризует показатель финансового рычага. Финансовый рычаг или финансовый левэридж (отношение заемного капитала к собственным средствам), механизм, влияющий на финансовое состояние организации. Чем он выше, тем меньше уровень рентабельности собственного капитала. В условиях кризиса и неустойчивого финансового состояния снижение уровня затрат и запасов может быть единственной мерой для укрепления финансовой устойчивости субъекта.

Причины, приводящие к кризисному состоянию предприятия, могут быть разными. Во-первых, это может быть избыточный запас товаров. Чаще всего он финансируется за счет кредитов и займов, а это ведет к увеличению финансовых расходов, снижается уровень рентабельности, способности самофинансирования

также падают. Эти факторы способствуют остановке экономического роста предприятия.

Во-вторых, причиной кризиса может стать, как ни странно, избыточное техническое оснащение, особенно, когда субъект не использует свои производственные мощности в полной мере. Это приводит к убыткам от хозяйственной деятельности. Еще одной проблемой может стать неконтролируемое кредитование клиентов, когда объем продаж не совпадает с объемом предоставляемых займов. Возникает нехватка оборачиваемости капитала, наличность уменьшается, а значит, субъекту приходится искать капитал на стороне.

Цепная реакция приводит к слишком большому объему кредиторской задолженности и банкротству. Оптимизация структуры капитала также может стать проблемой. Из-за стремления предприятия к расширению при сохранении финансовой устойчивости возникает потребность в заемных средствах и, что не менее важно, в их оптимальном использовании. А для каждого предприятия такая оптимальная структура будет индивидуальной, и ее формирование будет осуществляться с учетом финансовой и хозяйственной стратегии отдельно взятого предприятия, факторов внешних и внутренних.

Существует несколько примеров решений, которые помогут субъекту повысить финансовую устойчивость:

1. Формирование оптимального объема запасов.
2. Сбыт излишков запасов даже без получения прибыли, по себестоимости.
3. Управление структурой капитала, что подразумевает под собой устранение диспропорций в динамике отдельных активов и пассивов. Наличие диспропорций приводит к снижению платежеспособности.
4. Оценка структуры источников финансирования.

5. Уделить внимание их размещению в активах. Предприятие с высокой долей мало ликвидных активов должны иметь большую долю собственного капитала.

6. Контроль уровня дебиторской задолженности: организация своевременного возвращения долгов и предотвращение возникновения излишней кредиторской задолженности на этом основании.

Для повышения качества работы с дебиторской задолженностью организации целесообразно осуществлять мониторинг продаж (отслеживание просроченной задолженности, безнадежных долгов), проработку политики по управлению задолженностью (встречи и переговоры с клиентами-неплательщиками, оценка затрат на привлечение специальных «инструментов» воздействия, факторинга), выработку инкассационной политики предприятия (разработка условий выплаты долга и санкций за просрочку платежа).

Следует очень тщательно проверять возможных получателей займа от предприятия. Субъект должен быть уверен в возврате долга от дебитора. На случай невозврата долга в организации должен быть сформирован обязательный резерв по сомнительным долгам, чтобы в случае невозврата этот факт не сильно ударил по финансовому состоянию организации.

Оценка кредитоспособности покупателей должна стать неотъемлемой частью политики организации, необходимо иметь базу статистических данных по дебиторам и при выдаче кредита избегать дебиторов с высоким риском неуплаты долга. Также, необходимо периодически анализировать структуру дебиторской задолженности в структуре баланса для того, чтобы своевременно выявить ухудшающуюся динамику.

7. Контроль кредиторской задолженности.

Кредиторской задолженностью формируются обязательства предприятия, а сама она относится к пассиву баланса. К кредиторской задолженности относится сумма долгов предприятия, которая должна быть выплачена в пользу третьих лиц. Она рассматривается в виде одного из заемных источников

покрытия оборотных активов, так как появляются ситуации поступления комплектующих и материалов на предприятие до того, как произойдет факт их окончательной оплаты.

В своей структуре кредиторская задолженность содержит задолженности перед бюджетом по перечислению налогов; по полученным кредитам и займам; перед персоналом за оплату труда; перед поставщиками; перед внебюджетными государственными фондами; иными кредиторами. В большей части случаев структура кредиторской задолженности на практике складывается из обязательств перед поставщиками материалов и сырья.

Кредиторская задолженность предприятия анализируется путем трехэтапного расчета ряда его показателей производственной деятельности. Изначально производится анализ структуры и динамики кредиторской задолженности, затем рассчитывают оборачиваемость кредиторской задолженности, а завершается всё определением уровня финансовой устойчивости и платежеспособности.

Увеличение дебиторской задолженности негативно сказывается на общем финансовом состоянии организации, так как отвлекает средства из оборота.

Происходит увеличение дебиторской задолженности в силу различных причин: не платежеспособности отдельных клиентов и как вследствие этого несвоевременной оплаты оказанных услуг; неосмотрительной кредитной политики организации по отношению к покупателям; неразборчивого выбора партнеров; недобросовестного исполнения договоров подряда.

Превышение дебиторской задолженности над кредиторской задолженностью означает отвлечение средств из хозяйственного оборота и в дальнейшем может привести к необходимости привлечения дорогостоящих кредитов банка и займов для обеспечения текущей хозяйственной деятельности предприятия.

Контроль дебиторской задолженности также немаловажен, большое значение имеет отбор потенциальных покупателей и установление четких условий оплаты товаров. Для этого необходимо ввести систему ежемесячного мониторинга платежей. Организовать преждевременное оповещение должников о необходимой оплате, классифицировать контрагентов по времени задолженности и обратить внимание на тех, чьи долги могут стать «невозвратными». Составление графика платежей позволит спланировать поступление денежных средств и заранее продумать эффективные пути их использования.

Таким образом, основными направлениями финансового оздоровления предприятия должны стать:

- 1) контроль дебиторской и кредиторской задолженности;
- 2) контроль оборачиваемости капитала и постоянный мониторинг основных показателей финансового состояния;
- 3) анализ кредиторской задолженности;
- 4) реализация излишков запасов.

И, хотя не существует единого универсального метода по организации финансово устойчивого предприятия важно иметь четкие цели развития, владеть методологией финансового анализа для разбора показателей, составляющих материальную основу для принятия управленческих решений.

Немаловажным для предприятия остается сохранять достаточный уровень платежеспособности, то есть, возможность предприятия расплачиваться по своим обязательствам. Чтобы понять причины возникновения проблем с платежеспособностью, необходимо ознакомиться с факторами, которые на нее влияют. Факторы разделяют на две группы: внешние и внутренние.

Таким образом, для того чтобы минимизировать влияние различных факторов и поддерживать оптимальный уровень платежеспособности предприятия, необходимо разработать комплекс мер, следование которым поможет предприятию вести эффективную экономическую деятельность.

Существуют методы, с помощью которых можно повысить платежеспособность и улучшить финансовую устойчивость. Рассмотрим

некоторые из них:

1. В первую очередь необходимо увеличить прибыль от продаж за счет внедрения прогрессивных нормативов, энергосберегающих технологий и снижения производственных затрат.

2. Привлечь новые долгосрочные источники финансирования, которые будут гарантировать постоянное поступление денежных средств.

3. Улучшить эффективность использования оборотных средств с помощью контроля в расчетах, что включает в себя определение условий оплаты за производимую продукцию, создание резерва по долгам сомнительного происхождения и отбор потенциальных покупателей. Улучшить эффективность управления, имуществом предприятия, применив интенсивные и экстенсивные факторы для улучшения использования фондов.

То, что показатели, характеризующие платежеспособность, находятся на уровне ниже нормы, объясняется, в основном, наличием у предприятия значительной суммы кредиторской задолженности, большой суммы заемных средств и уменьшением денежных средств. Это говорит о том, что на предприятии не очень хорошо организовано управление кредиторской задолженностью, ее погашение происходит не слишком быстрыми темпами.

Для выхода из сложившейся ситуации предприятию необходимо четко структурировать все долги по срокам выплаты и стараться выплачивать их в порядке очередности.

Таким образом, можно сделать вывод, что для оптимизации показателей финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия необходимо предпринять следующие меры:

– формирование оптимального объема запасов и сбыт излишков запасов по себестоимости;

– контроль уровня дебиторской и кредиторской задолженности.

- привлечение новых долгосрочных источников финансирования;
- улучшение эффективности использования оборотных средств с помощью контроля в расчетных счетах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Гражданский кодекс Российской Федерации: офиц . текст: по состоянию на 13 мая 2019г. / М -во юстиции Рос. Федерации . - М.: ИКФ Омега-Л , 2019. - 159с.
Приказ- СПС «Консультант Плюс»
- Колчина Н.В. Финансы организаций (предприятий): учебник для вузов изд. 4-е, перераб., доп. М., 2020. С. 222.
- Маркарьян С.Э., Герасименко Г.П., Маркарьян Э.А. Финансовый анализ: учебное пособие для вузов. М., 2020. С. 166.
- Налетова И.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебно-метод. пособие. М., 2019. С. 11.
- Остапенко В.В. Финансы предприятия: учебное пособие для вузов 4-е, испр., доп./ 5-е изд. М., 2015. С. 55.
- Тронин Ю.Н. Анализ финансовой деятельности предприятия: практическое пособие. М., 2015. С. 48.
- Тютюкина Е. Б. Финансы организаций (предприятий): учебник. М., 2012. С. 29
- Четыркин Е.М. Методы финансовых и коммерческих расчетов. М., 2021. С. 150

Kuznetsova E.B.

Student of

Moscow University of Finance and Law

(Moscow, Russia)

ANALYSIS & EVALUATION OF FINANCIAL SUSTAINABILITY OF ENTERPRISE

***Abstract:** in modern market relations, a large number of enterprises have a need for the most effective management of their financial activities, which should be based on the scientific methodology of planning its main directions and forms, as well as the development of measures in the field of development of their activities.*

Financial activities affect all aspects of the company's activities, including each stage of the production process. In this regard, it is necessary to improve the budgeting system by developing a cost optimization policy. Financial activity planning differs significantly from the business scale of a commercial organization.

***Keywords:** financial stability of enterprise, analysis, optimization.*

УДК 2964

Нигоян М.Н.

студентка, факультет регулирования экономики
и международных экономических отношений

Армянский государственный экономический университет
(г. Ереван, Армения)

СОСТОЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ И МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ

Аннотация: в статье рассматривается влияние экологической ситуации на мировую торговлю и договоры, которые ее регулируют. Развитие торговой политики проявляется в плане наличия в ней экологических норм и правил.

Ключевые слова: окружающая среда, международная торговля, свободная торговля, экологическая политика, экология.

Последние полвека были отмечены уникальным расширением международной торговли. Мировой экспорт увеличился с 62 млрд долларов в 1950 году до 17,706 млрд долларов в 2017 году (ВТО). Для сравнения отмечу, что уровень мирового ВВП вырос за тот же период в восемь раз. В результате доля международной торговли по отношению к мировому ВВП увеличилась с 24,1% в 1960 г. составив на конец рассматриваемого периода 71,7%. Этот беспрецедентный рост торговли обусловлен увеличением числа соглашений о свободной торговле и транснациональных договоренностей. Действительно, с начала 1990-х годов соглашения о свободной торговле стали более распространенными, и в настоящее время существует 291 региональное торговое соглашение (ВТО, 4 января 2019 г.)

Соглашения о свободной торговле не только играют одну из ключевых ролей в глобальной цепочке создания стоимости, но и, как следствие, создают условия для нарушения экологического баланса в мире (Рута, 2017).

Действительно, с одной стороны, содействие более свободной торговле путем снижения торговых барьеров и открытия рынков стимулирует экономический рост, что приводит к увеличению выбросов парниковых газов. Однако это также позволяет крупным рынкам в условиях жесткой конкуренции способствовать активному внедрению технологических инноваций, способствующих как повышению эффективности производственных операций, так и снижению интенсивности выбросов парниковых газов.

Соглашения о свободной торговле могут способствовать распространению более чистых методов производства и повышению их стандартов. В частности, экологические положения торговых соглашений создают условия для сближения экологических и производственных стандартов, тем самым способствуя уменьшению углеродного следа, связанного с более свободной и нерегулируемой торговлей.

Воздействие международной торговли на окружающую среду стало одним из самых спорных элементов глобальных дебатов о глобализации. Противники глобализации опасаются, что неконтролируемый экономический рост, поддерживаемый свободной торговлей, наносит вред окружающей среде, вызывая повсеместное загрязнение и истощение природных ресурсов. Кроме того, они считают, что экологические законы ослабляются под предлогом поощрения свободной торговли корпорациями и правительствами, которые не заботятся о предотвращении негативных экологических последствий торговли. В то же время многие корпорации, правительства и граждане развивающихся стран (и некоторых развитых стран) готовы пойти на определенный ущерб окружающей среде в обмен на экономическое процветание. Они считают, что законы об охране окружающей среды являются механизмами для развитых стран по созданию конкурентного преимущества для их продукции, что противоречит духу справедливости.

Эти проблемы появились сравнительно недавно. С момента разработки и принятия Генерального соглашения по тарифам и торговле в 1947 г. стало

понятно, что существуют определенные связи между развитием торговли и охраной окружающей среды.

Единственное упоминание об окружающей среде было в статье XX ГАТТ, которая содержит исключения из основных правил договора, которые позволяют странам принимать меры «для защиты жизни или здоровья людей, животных или растений» или «относящиеся к сохранению истощаемых природных ресурсов». Кроме того, оговаривается, что эти меры не являются несправедливой дискриминацией иностранных товаров и не действуют как замаскированное ограничение торговли. В последующие десятилетия в рамках ГАТТ не проводилось никаких дальнейших исследований связей между торговлей и окружающей средой.

ГАТТ также создало Группу по охране окружающей среды и международной торговле, которая консультирует членов ГАТТ по вопросам торговой политики и загрязнения. Однако деятельность группы оставалась маловостребованной до 1991 г., когда началась подготовка к Конференции ООН по окружающей среде и развитию (Рио-де-Жанейро, Бразилия, 1992 г.).

С 1990 года экологические положения все чаще включаются в торговые соглашения. Эта тенденция закрепляется в соглашениях, заключенных между развитыми и развивающимися странами. Эта важная особенность природоохранных положений внешнеторговых соглашений поднимает вопрос о том, почему страны предпочитают их включать. Могут ли строгие экологические стандарты стимулировать торговые переговоры, или страны используют эти положения в интересах протекционизма?

С 2009 года подавляющее большинство торговых и экологических споров были «конфликтами следующего поколения», когда политика имеет как экологические преимущества, так и существенный протекционизм. Морин и другие оценивают цели, которые правительства преследуют при включении этих положений. Они обнаружили, что страны с более высоким уровнем защиты окружающей среды и демократии по сравнению с авторитарными

государствами включали больше экологических положений, что позволяет предположить, что выборочное давление может быть важным. Они также обнаружили, что страны, сталкивающиеся с конкуренцией с импортом, с большей вероятностью будут включать экологические оговорки в торговые соглашения, поддерживая идею о том, что правительства могут использовать эти оговорки в протекционистских целях.

Либерализация торговли имеет серьезные последствия для усилий по борьбе с изменением климата. Несмотря на растущий интерес к влиянию свободной торговли на окружающую среду, консенсуса достигнуто не было. В контексте сложной взаимосвязи между торговлей и окружающей средой окружающая среда стала центральной проблемой как в международных, так и в национальных кругах. Включение природоохранных положений в торговые соглашения может позволить странам смягчить пагубные последствия свободной торговли, если экологическая политика промышленно развитых и развивающихся стран совпадет. Соглашения о свободной торговле часто содержат положения о торговле и устойчивом развитии, но стороны обычно лишь подтверждают обязательства по многосторонним природоохранным соглашениям.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Morin, J. F., Dür, A., & Lechner, L. (2018). Mapping the Trade and Environment Nexus: Insights from a New Data Set. *Global Environmental*

Nigoyan M.N.

Student, Faculty of Regulation of Economics
and International Economic Relations
Armenian State University of Economics
(Yerevan, Armenia)

STATE OF ENVIRONMENT & WORLD TRADE

***Abstract:** the article examines the impact of the environmental situation on world trade and the agreements that regulate it. The development of trade policy is manifested in terms of the presence of environmental norms and rules in it.*

***Keywords:** environment, international trade, free trade, environmental policy, ecology.*

УДК 33

Пыркина С.С.

студентка магистратуры

по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент

направленность (профиль) «Управление и проектирование бизнеса»

Самарский национальный исследовательский университет

имени академика С.П. Королева

(г. Самара, Россия)

ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ КОНКУРЕНТНОЙ БОРЬБЫ

***Аннотация:** в статье рассмотрены этапы разработки маркетинговой стратегии организации в условиях конкурентной борьбы. Уточнена необходимость разработки маркетинговой стратегии в каждой организации. Описаны особенности каждого этапа разработки маркетинговой стратегии. Рассмотрены примеры стратегий, разработанные с использованием SWOT-анализа.*

***Ключевые слова:** маркетинг, стратегия, сегментация, SWOT-анализ.*

Рыночная экономика России, в том числе активно действующая в ней маркетинговая деятельность неразрывно связаны с потребностями потребителя, который в свою очередь имеет свои запросы к качеству, количеству, ассортименту конечной продукции, а также к срокам ее поставки. Таким образом, под влиянием потребительских запросов происходит распределение рыночных сегментов между производителями. На рынке идет постоянно жесткая конкуренция, за ту или иную группу потребителей. Рыночные механизмы в виде спроса, предложения и цены держат производителей в постоянном тонусе, заставляя их бросать силы и ресурсы на мониторинг вкусов и возможностей потенциальных потребителей, чтобы выявить запросы, на основе которых будет идти дальнейший производственный процесс. Поэтому возрастает важность

разработки маркетинговой стратегии в каждой организации.

При разработке маркетинговой стратегии организация проходит несколько этапов. На первом этапе необходимо определить текущую позицию предприятия на рынке и здесь особенно важна эффективность деятельности службы маркетинга. Деятельность службы маркетинга выстраивается по определенным имеющим свою очередность направлениям. На первой ступени проводится информационно-аналитическое изучение рыночной конъюнктуры. Получив определенные данные о ситуации на рынке можно приступать к составлению стратегического и краткосрочного плана действий [1]. Затем специалисты по маркетингу приступают к разработке концепции, по которой будет производиться, и сбываться новый продукт, определяются каналы сообщения между производителем и потребителем, через которые до последних будет доставлен товар. На этом этапе часто привлекаются торговые посредники (дистрибьюторы) и идет работа по рекламному сопровождению новой продукции. На заключительном этапе подводятся итоги маркетинговых мероприятий, где учитывается их эффективность и возможные недочеты.

На втором этапе анализируются потребности покупателей (заказчиков). Популярным методом такого анализа является сегментация [2]. При этом методе идет деление рынка на сегменты, т.е. конкретные категории потребителей, интересующихся определенными видами товаров. На этом этапе нужно четко определить конкретные аспекты, подлежащие анализу. Объектом изучения маркетинговой деятельности выступает целевой рынок конкретной продукции, производимой предприятием.

Еще одной важной задачей которая должна быть решена в ходе разработки маркетинговой стратегии, является определение уровня привлекательности того или иного сегмента целевой аудитории с последующим выбором конкретного сегмента, подлежащего освоению. Процесс оценки привлекательности потребительского сегмента сопровождается применением разнообразных маркетинговых приемов. При этом учитываются такие детали как

размер сегмента, возможные его изменения в сторону увеличения или сокращения. Анализ привлекательности проводится путем изучения уровня спроса и потенциала осваиваемого рыночного сегмента.

На третьем проводится SWOT-анализ, который помогает определить не только сильные и слабые стороны предприятия, но и возможности и угрозы. На основе полученных данных можно разработать несколько вариантов развития маркетинговой стратегии [3]. При использовании сильных сторон организации и совмещении возможностей рекомендуется повышать цены, заключать новые контракты, расширять рынки сбыта и рыночную долю в регионе. При втором варианте необходимо нейтрализовать слабые стороны предприятия, используя возможности внешней среды. Например, при проблемах с доставкой товаров до потребителя можно передать данную функцию на аутсорсинг. Третий вариант стратегии предполагает использование сильных сторон организации для нейтрализации угроз. Так, имея репутацию надежного поставщика в периоды падения доходов возможно заключать контракты с отсрочкой платежа. При четвертом варианте организация может ликвидировав свои слабые стороны противостоять угрозам. Например, отдав логистические функции на аутсорсинг у организации появляется возможность увеличить продажи за счет роста покрытия рынка.

Таким образом, разработка маркетинговой стратегии предполагает проведение подробного анализа по базовым элементам, благодаря чему у предприятия есть возможность занять позиции лидера в своем сегменте, а также усилить конкурентоспособность в результате формирования более лучшего предложения товаров (услуг).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Резник Г. А. Маркетинг: учебное пособие / Г.А. Резник. – Москва: ИНФРА-М, 2023. – 199 с.

Герасимов Б. И. Маркетинг: учебное пособие / Б.И. Герасимов, В.В. Жариков, М.В. Жарикова. – Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2021. – 320 с.

Косова Л. Н. Маркетинг: практикум / Л. Н. Косова, Ю. А. Косова. – Москва: РГУП, 2021. – 97 с.

Pyrkina S.S.

Master's degree student

in the field of training 38.04.02 Management

orientation (profile) "Management and business design"

Samara National Research University named after Academician Korolev

(Samara, Russia)

STAGES OF DEVELOPING ORGANIZATION'S MARKETING STRATEGY IN COMPETITIVE ENVIRONMENT

***Abstract:** the article discusses the stages of developing an organization's marketing strategy in a competitive environment. The necessity of developing a marketing strategy in each organization has been clarified. The features of each stage of marketing strategy development are described. Examples of strategies developed using SWOT analysis are considered.*

***Keywords:** marketing, strategy, segmentation, SWOT analysis.*

УДК 336.143

Тячмухаммедов Г.

старший преподаватель кафедры «Экономическая теория»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Мухамметсоюнов М.

магистрант кафедры «Экономическая теория»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Оразова Г.

студент кафедры «Экономическая теория»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В РОСТЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности развития бюджетных инструментов в экономике и их использование в повышении эффективности национальной экономики. Проведены аналитический и системный анализ влияние бюджетных инструментов на национальную экономику. Даны рекомендации по внедрению технологий.

Ключевые слова: анализ, метод, исследование, экономика, бюджет.

Полное понимание системы планирования и подготовки бюджета необходимо не только для составления прогнозов расходов, но и для того, чтобы давать рекомендации лицам, определяющим политику, в отношении осуществимости и желательности конкретных бюджетных предложений с

макроэкономической или микроэкономической точки зрения. Гораздо легче контролировать государственные расходы на «начальном» этапе подготовки бюджета, чем на более позднем этапе исполнения бюджета.

Таким образом, фискальные экономисты и общие бюджетные консультанты должны знать:

в каких рамках принимаются бюджетные решения;

кто отвечает за планирование и подготовку бюджета;

каковы основные шаги;

каковы типичные недостатки процедур и как их можно преодолеть; а также

как можно запрограммировать и спланировать изменения в бюджетных планах?

Планирование и подготовка бюджета являются (или должны быть) основой эффективного управления государственными расходами. Чтобы быть полностью эффективными, системы управления государственными расходами требуют четырех форм фискальной и финансовой дисциплины:

контроль совокупных расходов для обеспечения доступности; то есть соответствие макроэкономическим ограничениям;

эффективные средства для достижения распределения ресурсов, отражающего приоритеты политики расходов;

эффективное предоставление государственных услуг (производственная эффективность); а также

минимизация финансовых затрат на управление бюджетом (т.е. эффективное исполнение бюджета и методы управления денежными средствами и долгом).

Подготовка бюджета — это процесс, в котором назначенные организации и отдельные лица имеют определенные обязанности, которые должны выполняться в рамках заданного графика. Этот процесс обычно устанавливается и контролируется нормативно-правовой базой. Несмотря на общие процедуры,

системы подготовки (и исполнения) бюджета все же демонстрируют различия в зависимости от их исторического происхождения.

Основываясь на объективной макроэкономической оценке имеющихся доходов и финансирования, в идеале бюджет расходов должен быть всеобъемлющим, прозрачным, реалистичным, политически ориентированным и предусматривать четкую отчетность при исполнении бюджета. Эти концепции образуют стандарт, по которому можно судить об устойчивости бюджетных систем.

Информация о планируемых капитальных затратах может быть неполной, если расходы, финансируемые донорами, значительны, а координация с донорами недостаточна. Важно проверить, в какой степени бюджет унифицирован в указанном выше смысле, чтобы обеспечить внутреннюю согласованность различных компонентов. Однако, помимо проверки того, являются ли экономические допущения общими и последовательными (см. ниже), важно также установить, имело ли место политическое соглашение (например, о датах начала действия новой политики, об уровне укомплектования персоналом новых проектов развития после их завершения), или удостоверилось ли министерство финансов в том, что текущие финансовые последствия капитальных затрат в будущие годы были приняты во внимание). Если есть несоответствие, координация между двумя бюджетами должна быть усилена всеми доступными средствами. Также может потребоваться встреча с ключевыми донорами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Арланова О.И. Местные бюджеты: проблемы формирования / О.И. Арланова, Н.З. Зотиков, М.В. Львова // Вестник евразийской науки : электрон. науч. журн. – 2019. – Т. 11, № 5.

Афанасьева Е.Е. Проблемы формирования доходов местных бюджетов в условиях централизации финансовых ресурсов // Вестник евразийской науки: электрон. науч. журн. – 2018. – Т. 10, № 3.

Богданова А.А. Актуальные проблемы формирования доходов местных бюджетов / А.А. Богданова, О.И. Осадчий // Современные концепции развития

науки : сб. ст. междунар. науч.-практ. конф. / отв. ред. А. А. Сукиасян. – Екатеринбург, 2017. – Ч. 3. – С. 28-32.

Воробьев Д.В. Проблемы формирования муниципальных бюджетов // Проблемы экономики и юридической практики. – 2018. – № 2. – С. 102-104.

Емельянов А.С. Проблемы обеспечения сбалансированности местных бюджетов // Экономика и социум. – 2019. – № 4 (59). – С. 308-312.

Tachmuhammedov G.

Senior Lecturer at the department "Economic Theory"
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

Muhammetsoyunov M.

Master student at the department "Economic Theory"
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

Orazova G.

Student at the department "Economic Theory"
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

**USE OF BUDGET INSTRUMENTS
IN GROWTH OF NATIONAL ECONOMY**

***Abstract:** this article discusses the features of the development of budgetary instruments in the economy and their use in improving the efficiency of the national economy. An analytical and systematic analysis of the impact of budget instruments on the national economy was carried out. Recommendations for the introduction of technologies are given.*

***Keywords:** analysis, method, research, economics, budget.*

УДК 658.78

Халбаев Дж.Дж.

преподаватель кафедры «Высшая математика и информатика»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Халбаева Дж.Дж.

преподаватель кафедры «Языков»
Международный университет нефти и газа имени Ягшигельды Какаева
(Туркменистан, г. Ашгабад)

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ СТРУКТУРУ СТРАН

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности развития цифровой экономики и цифровых финансовых инструментов. Проведен перекрестный и системный анализ влияния цифровой экономики на финансы страны. Даны рекомендации по внедрению цифровых и финансовых инструментов.

Ключевые слова: анализ, метод, исследование, экономика, технологии.

Цифровые финансы — это термин, используемый для описания влияния новых технологий на индустрию финансовых услуг. Он включает в себя множество продуктов, приложений, процессов и бизнес-моделей, которые изменили традиционный способ предоставления банковских и финансовых услуг.

Хотя технологические инновации в сфере финансов не новы, в последние годы инвестиции в новые технологии существенно выросли, а темпы инноваций экспоненциальны. Теперь мы взаимодействуем с нашим банком с помощью мобильных технологий. Мы совершаем платежи, переводим деньги и делаем

инвестиции, используя множество новых инструментов, которых не было еще несколько лет назад. Искусственный интеллект, социальные сети, машинное обучение, мобильные приложения, технология распределенного реестра, облачные вычисления и аналитика больших данных привели к появлению новых услуг и бизнес-моделей со стороны авторитетных финансовых учреждений и новых участников рынка.

Все эти технологии могут принести пользу как потребителям, так и компаниям, предоставляя более широкий доступ к финансовым услугам, предлагая более широкий выбор и повышая эффективность операций. Они также могут способствовать устранению национальных барьеров и стимулированию конкуренции в таких областях, как

- онлайн-банкинг, онлайн-платежи и услуги переводов
- взаимное кредитование
- личные инвестиционные консультации и услуги

Цифровая экономика будет иметь больший вес в будущем по мере развития «Интернета вещей», искусственного интеллекта (ИИ), виртуальной реальности, блокчейна, беспилотных автомобилей и других технологий. Некоторые преимущества, которые он предлагает:

- **Информация.** Потребители имеют больше информации — не только от производителей и фирм, но и от других потребителей на форумах и в обзорах — для принятия решений о товарах и услугах.

- **Близость.** Прямые каналы обслуживания клиентов позволяют клиентам быстрее решать вопросы и проблемы с производителем или поставщиком услуг.

- **Глобальное присутствие.** Благодаря тому, что товары и услуги доступны потребителям в любое время и в любом месте, компании могут выйти на большее количество рынков.

- **Безопасность.** Цифровые технологии, такие как строгая аутентификация онлайн - платежей, делают транзакции более безопасными.

Цифровая экономика трансформирует вековые производственные отрасли. Сельское хозяйство уже начало извлекать выгоду из технологических инноваций. Мобильные приложения связывают сельскохозяйственные культуры с фермерами, предоставляя им в режиме реального времени обновленную информацию о качестве, почве и ирригации для принятия управленческих решений.

Цифровая экономика — это экономическая деятельность, которая является результатом миллиардов ежедневных онлайн-соединений между людьми, предприятиями, устройствами, данными и процессами. Основой цифровой экономики является гиперсвязность, что означает растущую взаимосвязь людей, организаций и машин благодаря Интернету, мобильным технологиям и Интернету вещей (IoT).

Цифровая экономика обретает форму и подрывает традиционные представления о структуре бизнеса; как фирмы взаимодействуют; и как потребители получают услуги, информацию и товары.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Кластерная экономика и промышленная политика: теория и инструментарий / под ред. А.В. Бабкина. СПб: СПбПУ, 2015. 588 с.

Кунцман А.А. Трансформация внутренней и внешней среды бизнеса в условиях цифровой экономики // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 11. С. 1.

Пыткин А.Н. Перспективы развития промышленной политики // Совершенствование стратегического управления корпорациями и региональная инновационная политика: Рос. науч.-практ. конф.; ПГНИУ, 6 дек. 2012 г. Пермь, 2012. Т. 1. С. 142–146.

Розанова Н.М., Юшин А.В. Механизм трансформации сетевого рынка в цифровую эпоху // Terra Economicus. 2015. Т. 13. № 1. С. 73–88.

Цифровая экономика и Индустрия 4.0: новые вызовы (Industry-2018): науч.-
практ. конф. с междунар. участ.; СПбПУ, 2–4 апр. 2018 г. СПб, 2018. 573 с.

Halbaev J.J.

Lecturer at the department "Higher Mathematics and Informatics"
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

Halbaeva J.J.

Lecturer at the department "Languages"
International University of Oil and Gas
named after Yagshigeldy Kakaev (Turkmenistan, Ashgabat)

**THE DIGITAL ECONOMY & ITS IMPACT
ON FINANCIAL STRUCTURE OF COUNTRIES**

***Abstract:** this article discusses the features of the development of the digital economy and digital financial instruments. A cross-sectional and systematic analysis of the impact of the digital economy on the country's finances was carried out. Recommendations are given on the introduction of digital and financial instruments.*

***Keywords:** analysis, method, research, economics, technology.*

УДК 336.741

Храмцов Д.К.

студент экономического факультета
Белорусский государственный университет
(Республика Беларусь, г. Минск)

Грицев Ф.

студент экономического факультета
Белорусский государственный университет
(Республика Беларусь, г. Минск)

ДЕНЕЖНАЯ ТЕОРИЯ АВГУСТА ФОН ХАЙЕКА

Аннотация: в данной статье рассматривается вопрос принадлежности денежной теории А. Хайека к одной из существующих денежных теорий.

Ключевые слова: теория денег, частные деньги, металлическая денежная теория, номиналистическая денежная теория, количественная денежная теория.

Сегодня набирают популярность электронные “частные деньги”, - криптовалюты. Впервые теория частных денег была выдвинута неоавстрийским экономистом Фридрихом Августом фон Хайеком ещё в 1976 году, в его одноименной книге. Эта работа получила признание в год своего выхода и является дискутируемой по сей день.

Тем не менее касательно денег, заслуживает внимания не только эта концепция автора, но и его позиция касательно вопроса денежной теории.

Целью данной статьи является рассмотрение вопроса принадлежности работ Августа фон Хайека к какой - либо из денежных теорий или выделение идей автора в отдельную теорию.

Для начала стоит ввести основные понятия данного исследования, а именно обрисовать общие характеристики существующих денежных теорий:

1) Металлическая - стоимость денег обусловлена внутренней стоимостью материала (чаще благородных металлов), из которых они созданы.

2) Номиналистическая теория: деньги создаются государством, стоимость денег определяется их номиналом, а не внутренней стоимостью денежных единиц.

3) Количественная - стоимость денег определяется количеством денег в обращении.

Изначально, Хайек не высказывал какую-то единую, четко структурированную позицию относительно собственной денежной теории, во многом она раскрывается только, в разрезе критики Хайеком отдельных денежных теорий. В планах Хайека было составление отдельной, как он ее называл «четвертой» денежной теории, что было отражено в его лекции «Цены и производство»

«Я действительно считаю, что в ближайшем будущем денежная теория не только откажется от объяснений в терминах прямого соотношения между деньгами и уровнем цен, но мы также выбросим за борт концепцию общего уровня цен, заменив ее изучением причин изменений относительных цен и их влияния на производство. Такая теория денег, которая более не будет теорией ценности денег вообще, но станет теорией влияния денег на обменные соотношения отдельных благ всех видов, и представляется мне четвертым этапом развития денежной теории.» [2]

Больше остальных, Хайек критиковал именно металлическую теорию и в частности существовавший на тот момент золотой стандарт.

Из своего чересчур огульного заявления о том, что "изменения в общем количестве денег никогда не могут способствовать поддержанию равновесия, а наоборот, нарушают его" [5], Хайек достаточно логично заключил, что в принципе замороженное количество денег наименее нарушает координацию.

Несмотря на свои хорошо известные аргументы в пользу уважения воплощенной мудрости спонтанно возникших рыночных институтов, Хайек критиковал золотой стандарт за то, что он позволяет варьировать количество монетарного золота [4]. Критика Хайеком золотого стандарта на самом деле не вытекает из его озабоченности межвременным равновесием. Верно, что траектория денежных цен, устанавливаемая с помощью восходящей или смещающейся кривой предложения золотых запасов, отличается от траектории, которая преобладала бы, если бы запасы золота были постоянно фиксированными, но из этого не следует, что межвременное равновесие обязательно нарушается. Правильные инфляционные премии могут быть включены в межвременные денежные контракты при условии, что краткосрочные и долгосрочные изменения покупательной способности золота правильно прогнозируются договаривающимися сторонами. При правильных прогнозах производителей золота запасы золота и относительная цена между золотом и потребительскими товарами будут меняться именно так, как требуется для межвременного равновесия. Напротив, поддержание постоянного количества монетарного золота обычно несовместимо с равновесием в производстве золота.

Хайек не сумел провести различие между реальными и чисто номинальными изменениями в стоимости денежной единицы. При "регулируемом" золотом стандарте количество долларов и стоимость доллара в принципе могут быть изменены без нарушения реальных переменных, путем изменения золотого содержания доллара (например, девальвации) и соответствующего изменения масштаба всех номинальных цен и долговых контрактов. Такая девальвация была бы подобна простому переключению единиц измерения с унций на граммы.

Таким образом, общее суждение Хайека о золотом стандарте было двойственным: "если он не обеспечивает действительно рационального регулирования количества денег, он, во всяком случае, стремится заставить их вести себя примерно предсказуемым образом, что имеет величайшее

значение"[6]. Хайек позже одобрил валюту с несколькими товарными запасами как способ обеспечить преимущества золота без того, что он считал его оставшимися недостатками [3].

Хайек также выдвинул радикальные возражения против количественной теории денег, которой придерживались неоклассические экономисты в целом и чикагская школа в частности: «В силу своей макроэкономической природы она сосредоточена исключительно на общем уровне цен и внутренне не способна обнаружить последствия, которые экспансия платежных средств оказывает на структуру относительных цен. Поэтому она не учитывает самые тяжкие последствия инфляционного процесса: ошибочное инвестирование ресурсов и, как результат, порождение соответствующей безработицы»[1].

В своей ключевой статье 1928 года Хайек выдвинул более радикальный и менее защищаемый тезис о том, что любое изменение количества денег приводит к нарушению координации при любом денежном режиме: можно было бы представить структуру цен на деньги в последовательные моменты времени, которая соответствует системе межвременного равновесия, только если бы денежная система была единой в в котором исключалось любое изменение количества денег [5]. Хайек не преуспел в обосновании этого утверждения, потому что в такой общей форме утверждение неверно. Вне товарного стандарта с фиксированным паритетом изменение номинальных денег и цен не влечет за собой изменения реальных переменных в сторону от значений, соответствующих межвременному равновесию.

Нас интересуют цены на отдельные блага, поскольку эти цены показывают нам, насколько полно может быть удовлетворен спрос на каждое отдельное благо. Исследование причин, почему определенные потребности или потребности отдельных индивидов могут быть удовлетворены в большей степени, чем другие, является конечной целью экономической науки. Однако в этом смысле у нас не существует потребности в деньгах — абсолютное количество денег не имеет большого значения в смысле, в каком мы говорим об

объективной ценности благ. То, что нас интересует, — это лишь то, как деньги воздействуют на относительные цены благ, рассматриваемых как источники дохода или как средство удовлетворения [конечных] желаний.

Проблема никогда не состоит в том, чтобы объяснить какую-то «общую ценность» денег, но только в том, чтобы объяснить, как и когда деньги влияют на относительную ценность благ и при каких условиях они оставляют эти относительные ценности неизменными, или, по удачному выражению Викселля, когда деньги являются нейтральными по отношению к товарам [2].

В то же время не менее ясно и то, что для того, чтобы уровень цен оставался неизменным, количество денег в обращении должно изменяться, поскольку объемы производства увеличиваются и уменьшаются.

Подводя итоги становится ясна крайне негативная позиция Хайека по отношению к металлической теории денег и золотому стандарту в частности. Что же до принадлежности к номиналистической или количественной теории денег, то нет однозначного критерия, по которому можно было бы отнести Хайека к одной из этих теорий. В данной ситуации следует говорить о своеобразном синтезе элементов количественной и номиналистической теории в идеях Хайека. Стандартная номиналистическая теория априори не устраивала Хайека наличием в ней монопольных прав государства на денежную эмиссию (это следует из общего посыла аргументов работы автора «частные деньги») и, следовательно, присуждением номинала (ценности) деньгам. Ссылаясь на приведенные ранее цитаты из работ Хайека, можно сделать вывод, что в его денежной теории оптимальное количество денег определяется рыночным способом, сами деньги не имеют внутренней ценности как таковой, а скорее являются манифестацией, причиной изменения ценности отдельных благ в определенные периоды времени. Хайек считал, как и сторонники количественной теории денег, что важно не допускать неограниченную эмиссию фиатных денег, но не по той причине, что это приводит к повышению общего

уровня цен, а по той, что это приводит к нарушению структуры относительных цен и как результат к нарушению межвременного равновесия [2].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Уэрта де Сото Х. “Австрийская экономическая школа: рынок и предпринимательское творчество” / перевод с англ. Б.С.Пинскер под редакцией А.В.Куряева - 2009. - 209 с.

Хайек, Ф. А. “Цены и производство” / Ф. Хайек. – Челябинск : Социум, 2008. – 202 с.

Хайек Ф. А. “Частные деньги”. М.: Институт национальной модели экономики, 1996.

Hayek, F.A. “A Regulated Gold Standard.” *The Economist* (May 11, 1935): 1077-78.

Hayek, F.A. "Intertemporal Price Equilibrium and Movements in the Value of Money", 1928, WWA.

Hayek, F.A. *Monetary Nationalism and International Stability*. Fairfield, NJ: Augustus M. Kelley, 1937b.

Khramtsov D.K.

Student of the Faculty of Economics

Belarusian State University

(Republic of Belarus, Minsk)

Gritsev F.

student of the Faculty of Economics

Belarusian State University

(Republic of Belarus, Minsk)

THE MONETARY THEORY OF AUGUST VON HAYEK

Abstract: this article discusses the question of whether A. Hayek's monetary theory belongs to one of the existing monetary theories.

Keywords: theory of money, private money, metallic monetary theory, nominalistic monetary theory, quantitative monetary theory.

ПЕДАГОГИКА И ОБРАЗОВАНИЕ (PEDAGOGY & EDUCATION)

УДК 378.184

Мередова К.Г.

преподаватель кафедры «Дальневосточные языки»
Туркменский национальный институт мировых языков
имени Довлетмаммета Азади
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Атаева Л.А.

преподаватель кафедры «Иностранные языки»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

**ОСОБЕННОСТИ ИЗУЧЕНИЯ КИТАЙСКОГО ЯЗЫКА
СТУДЕНТАМ КАК ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА**

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности изучения китайского языка как иностранного. Приведены методы и стратегии влияния системы диалектов на разговорную речь. Даны рекомендации по внедрению технологий в отрасль.

Ключевые слова: анализ, метод, исследование, лингвистика, китайский язык, обучение.

Китайский язык является самым распространенным языком в мире благодаря чрезвычайно большому количеству носителей языка. Но на каком китайском говорят в мире?

В Китае, когда дело доходит до разговорного языка, существует множество диалектов, которые сами по себе почти являются языками. Поскольку между диалектами существует большой разрыв, считалось, что он объединяет

разговорный язык, создавая то, что стало известно, как 普通话 (Pǔtōnghuà), или «общий язык».

Путунхуа - это язык, на котором говорят по телевидению в официальных программах, и это язык, на котором сдаются экзамены HSK, проводимые Институтом Конфуция.

Китайский язык принадлежит к китайско-тибетской группе языков, главной характеристикой которых является то, что он является языком без существительных и глагольных флексий, а также является односложным.

Китайский язык имеет чрезвычайно простую структуру. Каждое слово выражается одним слогом, не знающим ни склонения, ни спряжения; нет артиклей и нет необходимости указывать мужской или женский род, или множественное число. Таким образом, слова в китайском языке постоянны: в них нет перегибов.

Есть понятия о роде, времени, способе и человеке, но они не обязательно отмечены индикатором. Слово может употребляться в единственном или множественном числе, в женском или мужском роде, в настоящем или будущем времени.

Например, иероглиф 书 (shū) можно перевести как «книга», так и «книги», в зависимости от контекста. Китайский также лишен артиклей. Единственное, что явно указывается, это вид глагола, то есть фаза завершения действия, о котором сообщается в рассматриваемый момент. По этой причине есть несколько частиц, называемых аспектуальными, которые используются для обозначения характеристики действия.

Элементарную китайскую грамматику можно свести к нескольким правилам: подлежащее предшествует глаголу, за которым обычно следует дополнение; выражения времени и места обычно предшествуют глаголу, прилагательное, которое функционирует как атрибут, предшествует

существительному; с глагольной функцией («быть интересным») следует за глаголом.

Китайский относится к типу «SVO», субъект — глагол — объект, как и большинство западных языков. Вот пример:

我学习中文。

wǒ xuéxí zhōngwén.

Я изучаю китайский язык.

При указании тома и места простая фраза приобретет такую структуру: СТПВО, или подлежащее – время – место – глагол – дополнение.

Вот пример:

我今天在学校学习中文。

Wǒ jīntiān zài xuéxiào xuéxí zhōngwén.

Я изучаю китайский язык в школе.

В китайском языке каждый слог, выраженный китайским иероглифом (например, перечисленными выше), указывает на идею, явно ясную концепцию, сделанную для большей интуитивности при переводе на другие языки. Любой перевод с китайского языка на другой язык неизбежно является ограничением оригинала, чрезмерным уточнением того, что указано или упомянуто в исходной фразе.

Возьмем пример: по-французски «mon cheval» можно перевести только как «моя лошадь»; однако по-китайски 我的马 (wǒ de mǎ) можно перевести как «моя лошадь», но также и как «мои лошади».

Позиция фразы определяется для более точного понимания фразы, в то время как контекст, как видно с 我的马 (wǒ de mǎ), является, пожалуй, самой сильной стороной.

Родовой показатель множественного числа 们] может использоваться с несколькими существительными, по большей части лицом, чтобы сильно

подчеркнуть множественность. Например, человек 人 (rén) при добавлении суффикса 们 становится 人们 (rénmen) людьми. Помните, что 们 — это суффикс, и поэтому он вставляется сразу после того, к чему относится.

Нельзя вставлять показатели количества перед существительным, к которому добавлен суффикс родового множественного числа 们. Фраза 那几位朋友们 (nà jǐ wèi péngyou men) «Эти несколько друзей» неверна; правильной фразой будет 那几位朋友, потому что 那几位 — это спецификатор количества («те немногие»), который не работает, если последующее существительное имеет суффикс множественного числа 们.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов [Текст] / О.С. Ахманова - М.: Советская энциклопедия, 1968. - 608с.
- Борисова О.С. Пути и источники заимствования в китайском языке [Текст] / О.С. Борисова // Альманах соврем. науки и образования. - Тамбов, 2008. - №8. С.21-25.
- Борисова О.С. О природе фонетико-семантического заимствования в китайском языке [Текст] / О.С. Борисова // Общетеоретические и типологические проблемы языкознания. - Бийск, 2007. С. 3-10.
- Горелов В.И. Стилистика китайского языка [Текст]: монография / В.И. Горелов. - М.: Наука, 1973. - 112 с.
- Демина Н.А. Китайский язык. Экономика [Текст]: учебное пособие / Н.А. Демина. - М.: Вост. Лит, 2002. - 216 с.
- Заботкина В. И. Новая лексика современного английского языка [Текст]: монография / В. И. Заботкина. - М.: Высш. шк., 1989.- 125с.

Иванов В.В. Терминология и заимствования в современном китайском языке.
[Текст]: монография / В.В. Иванов. - М.: 1973. - 176 с.

Meredova K.G.

Lecturer at the Department of Far Eastern languages
Turkmen National Institute of World Languages
named after Dovletmammet Azadi
(Turkmenistan, Ashgabat)

Atayeva L.A.

Lecturer at the Department of Foreign languages
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

**FEATURES OF LEARNING CHINESE
FOR STUDENTS AS A FOREIGN LANGUAGE**

***Abstract:** this article discusses the features of learning Chinese as a foreign language. The methods and strategies of influence of the system of dialects on the colloquial are given. Speech. Recommendations are given for the introduction of technologies in the industry.*

***Keywords:** analysis, method, research, linguistics, Chinese language, teaching.*

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCES)

УДК 343.1

Агишева Д.С.

студентка магистратуры направления Юриспруденция

НОЧУ «Московский финансово-промышленный университет «Синергия»»

(Россия, г. Пермь)

ОСОБЕННОСТИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА ПО ЧАСТНОМУ ОБВИНЕНИЮ

Аннотация: в статье рассмотрены особенности возбуждения уголовного дела по делам частного обвинения, а также описана проблема возложения на мировой суд роли правоохранительных органов.

Ключевые слова: частное обвинение, уголовное судопроизводство, уголовный процесс, возбуждение уголовного дела, мировой суд, сбор доказательств.

Частное обвинение – право лица, пострадавшего от преступления, обратиться к мировому суду с требованием о привлечении к уголовной ответственности виновного в причинении ему вреда. Также в рамках частного обвинения пострадавший, по задумке законодателя, самостоятельно изобличает обвиняемого в преступном деянии, поддерживает свое обвинение в суде и представляет суду необходимые доказательства [2].

Несмотря на то, что производству по уголовным делам частного обвинения в действующем УПК РФ посвящена отдельная глава 41, все же данный институт не лишен недостатков и ряда законодательных пробелов, одному из которых и посвящена настоящая статья.

Так, мы полагаем, что возложение обязанности по собиранию доказательств на потерпевшего по делам частного обвинения противоречит положениям ст. 52 Конституции РФ об обеспечении государством доступа

потерпевшего к правосудию и компенсации причиненного ему вреда [1]. В подобной ситуации именно государство, а не частное лицо, посредством правоохранительных органов обязано защитить права и законные интересы потерпевших и оказывать им соответствующую помощь.

Часть 2 ст. 319 УПК РФ предусматривает, что по ходатайству сторон мировой судья вправе оказать им содействие в собирании таких доказательств, которые не могут быть получены сторонами самостоятельно [3].

В силу того, что на суде лежит обязанность по вынесению законного, обоснованного и справедливого решения по делу, что невозможно без установления не только всех обстоятельств произошедшего, но и без данных, характеризующих личность обвиняемого, суд, в том числе и по собственной инициативе, обязан создать условия для получения всех необходимых характеризующих материалов. Иными словами, для постановки обоснованного решения, суд фактически сам вынужден собирать доказательства. В частности, такая обязанность ложится на плечи суда, когда частный обвинитель юридически не грамотен и не имеет законного представителя или защитника, обладающего юридическим образованием или статусом адвоката.

По нашему мнению, активность суда в доказывании прямо противоречит состязательной форме судопроизводства. Представляется, что мировой судья не вправе заниматься не свойственными органу правосудия полномочиями: возбуждать уголовные дела, по которым он же и решает вопрос по существу. Суд в лице мирового судьи – это орган правосудия. Собираение доказательств в пользу частного обвинителя приравнивало бы мирового судью к обвинительной деятельности, что уже противоречит принципу разделения властей, где судебная власть выделена в отдельную независимую ветвь.

С другой стороны, законодатель наделил потерпевшего правом подачи заявления, а не правом возбуждения уголовного дела. Получается, что в любом случае решение вопроса о возбуждении уголовных дел частного обвинения напрямую зависит от решения мирового судьи. Государство фактически

переложило обязанности по установлению и изобличению виновного на потерпевшего, что ограничивает свободный доступ потерпевшего к правосудию по делам частного обвинения.

Очень часто имеют место ситуации, когда потерпевшим изначально подается заявление о привлечении к уголовной ответственности лица при очевидном отсутствии события преступления или признаков состава преступления. Несмотря на это, мировой судья в силу требований ст. 319 УПК РФ обязан принять указанное заявление, провести судебное разбирательство с вызовом подсудимого, свидетелей и лишь в конце разбирательства, которое иногда длится месяцами, вынести оправдательный приговор. При этом судебное разбирательство в отношении такого заведомо невиновного лица может сопровождаться применением к подсудимому мер процессуального принуждения, хотя вынесение оправдательного приговора в таком случае просто вопрос времени.

На наш взгляд, необходимо внести такие изменения в законодательство, при которых потерпевший по делам частного обвинения только заявлял бы о привлечении правонарушителя к уголовной ответственности, а функция по формированию уголовного дела частного обвинения ложилась на органы дознания, дабы нивелировать настоящую практику формирования полностью дела частного обвинения мировым судьей. Таким образом, частное обвинение позволит частному обвинителю выразить свою волю, выражающуюся в уголовном преследовании обвиняемого.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.constitution.ru/> (дата обращения: 26.09.22).

Перекрестов В.Н. Некоторые проблемы рассмотрения дел частного обвинения, предусмотренных ч. 2 ст. 20 УПК РФ // Вестн. Волгогр. гос. ун-та. Сер. 5, Юриспруд. 2015. № 4 (29). С. 143 – 148

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения: 27.09.22).

Agisheva D.S.

graduate student of

Moscow Financial and Industrial University "Synergy"

(Russia, Perm)

FEATURES OF INITIATION OF CRIMINAL CASE ON PRIVATE CHARGE

***Abstract:** the article discusses the specifics of the initiation of criminal proceedings in cases of private prosecution, and also describes the problem of assigning the role of law enforcement agencies to the magistrate's court.*

***Keywords:** private prosecution, criminal proceedings, criminal proceedings, initiation of criminal proceedings, magistrate's court, collection of evidence.*

УДК 347.1

Валиахметова З.Ф.

магистрант кафедры гражданского права
Башкирский государственный университет
(г. Уфа, Россия)

**ОСНОВАНИЯ ОСПАРИВАНИЯ СДЕЛОК
ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ДЕЛА
О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВЕ)**

***Аннотация:** в статье рассмотрены некоторые особенности правовых оснований оспаривания сделок должника в рамках дела о несостоятельности (банкротстве). Сделан вывод, что действующее правовое регулирование предоставляет кредитором слишком широкий уровень дискреции для обжалования сделок должников, в т.ч. сделок, заключенных с добросовестными контрагентами. Для разрешения вышеуказанной проблемы, предложено внесение изменений в законодательство о банкротстве, направленное на уточнение оснований для оспаривания сделок должника с целью соблюдения разумного баланса между интересами кредиторов должника и добросовестных контрагентов должника.*

***Ключевые слова:** оспаривание сделок должника, недействительность сделок должника, добросовестный контрагент, предпринимательский риск.*

Несмотря на то обстоятельство, что банкротство может быть вызвано вполне добросовестным поведением должника, неадекватно оценивающего свои предпринимательские риски, в некоторых случаях, именно неправомерное поведение должника индуцирует процесс несостоятельности. Подобная ситуация возникает в, частности, в том случае, если должник совершает сделки, которые направлены на вымывание его активов либо же являются заведомо невыгодными для соответствующего субъекта предпринимательской деятельности. В этих случаях, одним из механизмов защиты прав и законных интересов добросовестных кредиторов, которые пострадали от

соответствующей деятельности должника (уполномоченных органов должника) является оспаривание сделок должника в рамках рассмотрения дела о несостоятельности (банкротстве).

Статья 62 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» устанавливает следующие основания для признания сделки должника в рамках процедуры несостоятельности недействительной:

— сделка совершена должником после принятия судом заявления о банкротстве или же не ранее одного года до принятия соответствующего заявления. Кроме того, сделка в которой другая сторона знала или же не могла не знать о том, что сделка направлена во вред интересам кредиторов (подозрительная сделка) может быть оспорена, если такая сделка осуществлена в течение трех лет до момента принятия судом заявления о банкротстве.

— сделка совершена с неравноценным исполнением (должник в производстве о банкротстве в результате сделки ухудшил свое имущественное положение).

Институт обжалования сделок должника признается исследователями одним из наиболее эффективных способов восстановления его конкурсной массы и защиты прав кредиторов. В то же время, следует отметить, что вышеуказанные положения должны применяться в системном толковании с другими нормами законодательства о банкротстве. Так, Конституционный Суд РФ признал вышеуказанные положения неконституционными в той мере, в которой они позволяют признать недействительными подозрительные сделки с покупателем-гражданином, для которого это жилое помещение является единственным пригодным для постоянного проживания.

Кроме того, как справедливо отмечает Ю.Н. Жужома, вышеуказанные сделки, которые могут быть оспорены кредитором должника, должны в каждом конкретном случае проверяться на предмет обоснованности вышеуказанных сделок критерию предпринимательского риска. Так, очевидно, что недействительной по мотивам нарушения прав кредиторов может быть признана

только та сделка, которая, либо является сделкой с заинтересованностью и преследует однозначно противозаконную цель, либо же явно не соответствует допустимому уровню предпринимательского риска.

Исходя из вышеизложенного, само по себе, неравноценное исполнение, в том случае, если причиной такого неравноценного исполнения стало добросовестное заблуждение должника о природе и характере предпринимательского риска, не может быть основанием для признания сделки недействительной. Так, например, должник заключил с контрагентом договор о поставке определенного товара из-за границы через некоторое время. Однако, к моменту поставки данного товара, произошло сильное изменение курса национальной валюты, в результате чего должник понес определенные убытки. Такая сделка, с одной стороны, является сделкой с неравноценным исполнением, однако в данном случае и должник, и его контрагент действовали добросовестно, а неравноценное исполнение возникло из-за колебания цен на указанную продукцию.

Следует отметить, что предпринимательский риск является одним из критериев осуществления предпринимательской деятельности. Как отмечает А.В. Золотухин, предпринимательский риск представляет собой допустимую предпринимателем при принятии решения вероятность возникновения неблагоприятных последствий в его имущественной сфере. Таким образом, само по себе неравноценное исполнение не может быть основанием для признания сделки недействительной, учитывая что практически любая сделка может иметь определенный уровень неравноценного исполнения.

Исходя из вышеизложенного, норма ч. 1 ст. 62 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», по нашему мнению, нуждается в изменениях. Так, недействительной может быть признана не любая сделка, где присутствовало неравноценное исполнение, а лишь та сделка, где неравноценное исполнение, допущенное должником выходило за пределы разумного предпринимательского риска. В данном случае, суд должен руководствоваться критерием разумности

осуществляемой сделки, проверяя, помимо оснований, определенных частью первой ст. 62 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» следующие условия:

- уровень предпринимательского риска должника не соответствует сфере его деятельности, в результате чего уровень такого риска выходит за пределы нормального (например, сделка является явно убыточной);

- сделка не может быть объяснена в рамках нормальной хозяйственной деятельности должника. Так, например, не может быть признана недействительной сделка с неравноценным исполнением, если она совершена должником в условиях крайней необходимости и направлена на избегание еще большего количества потерь.

Подобное изменение в действующем правовом регулировании, по нашему мнению, создаст разумный баланс между интересами кредиторов и добросовестных контрагентов должника, позволив кредиторам признавать недействительными только те сделки должника, которые отчетливо находились за границами разумного предпринимательского риска.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/

Якимова Екатерина Сергеевна Некоторые вопросы оспаривания сделок должника при банкротстве // Образование и право. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-osparivaniya-sdelok-dolzhnika-pri-bankrotstve> (дата обращения: 28.08.2022).

Постановление Конституционного Суда РФ от 03.02.2022 N 5-П "По делу о проверке конституционности положений пункта 1 статьи 61.2 и пункта 11 статьи 189.40 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с

жалобой гражданина С.В. Кузьмина" [Электронный ресурс] режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_408752/#dst100052

Жужома Юлия Николаевна Оспаривание сделок должника: риски предпринимательской деятельности // Экономика и экологический менеджмент. 2014. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osparivanie-sdelok-dolzhnika-riski-predprinimatelskoj-deyatelnosti> (дата обращения: 27.08.2022).

Золотухин А. В. К вопросу о понятии и признаках предпринимательского риска // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2015. №2 (28). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-ponyatii-i-priznakah-predprinimatelskogo-riska> (дата обращения: 28.08.2022).

Valiakhmetova Z.F.

Master's student of the Department of Civil Law

Bashkir State University

(Ufa, Russia)

**GROUNDS FOR CHALLENGING
DEBTOR'S TRANSACTIONS IN FRAMEWORK
OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY) CASE**

***Abstract:** the article discusses some of the features of the legal grounds for challenging the debtor's transactions in the framework of an insolvency (bankruptcy) case. It is concluded that the current legal regulation provides creditors with too wide a level of discretion to appeal against debtors' transactions, incl. transactions concluded with bona fide counterparties. To resolve the above problem, it is proposed to amend the bankruptcy legislation aimed at clarifying the grounds for challenging the debtor's transactions in order to maintain a reasonable balance between the interests of the debtor's creditors and the debtor's bona fide counterparties.*

***Keywords:** contestation of debtor's transactions, invalidity of debtor's transactions, bona fide counterparty, entrepreneurial risk.*

УДК 342.4

Михайдаров Р.Р.

Институт права

Башкирский государственный университет

(г. Уфа, Россия)

Владимиров И.А.

кандидат юрид. наук.,

доцент кафедры финансового и экологического права

Института права

Башкирский государственный университет

(г. Уфа, Россия)

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: в статье рассмотрены понятия государственной регистрации и кадастрового учета, а также актуальные аспекты правового регулирования государственной регистрации отдельных видов объектов недвижимости. Автором предлагаются конкретные варианты решения данных проблем, путем совершенствования данного правового института, в частности в связи с принятием Федерального закона от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости».

Ключевые слова: сделки с недвижимостью, государственная регистрация, недвижимое имущество.

Вопрос правового регулирования государственной регистрации недвижимости является актуальной темой для нашей страны. Вызвано это тем, что сделки, связанные с недвижимым имуществом, являются большей частью хозяйственного оборота, следовательно, они оказывают влияние на работу правовой базы, непосредственно связанные с решением спектра вопросов,

которые влияют на экономическое развитие государства. Говоря об основных теоретических аспектах данной темы, следует обозначить несколько основных определений, которые находят свое закрепление в рамках действующего российского законодательства (недвижимость, государственная регистрация, кадастровый учет). Так, под недвижимостью следует понимать объекты, прочно связанные с землей, перемещение которых невозможно. К недвижимому имуществу относятся: здания, сооружения и земельные участки.

М.В. Бычкова под недвижимым имуществом понимает земельные участки, а также объекты, прочно связанные с землей, подлежащие обязательной регистрации, перемещение которых в пространстве практически невозможно без их разрушения или утраты своих функций [1, с. 86]. В свою очередь, другой российский ученый С.Н. Максимов, считает, что недвижимое имущество – это родовое понятие, отражающее определенный класс вещей, общим признаком которых является прочная связь с землей [2, с. 514].

Государственная регистрация – это юридический акт признания и подтверждения государством возникновения, ограничения (обременения), перехода и прекращения прав на недвижимость. Права на недвижимость могут возникнуть или прекратиться с момента внесения записи в ЕГРН. То есть, у человека появляется право на приобретенное недвижимое имущество только после регистрации.

Кадастровый учет – это единая государственная система учета всех земель: федерального, муниципального и регионального уровней, где содержится полная информация о состоянии земель.

В соответствии с положением «Об Управлении ведением ЕГРН», которое было утверждено Приказом от 05.10.2017 №П/0450 Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра), осуществляется кадастровый учет или государственная регистрация прав на какие-либо участки земли, здания или объекты недвижимости, расположенные на территории какого-либо кадастрового округа.

В регистрации права собственности на недвижимость могут отказать по причине технической ошибки заполнения документации или неточности, связанной с изменениями в законодательстве.

Регистрация прав на недвижимость стала основным элементом правового режима недвижимости, это означает, что главной задачей правового оборота и регистрации прав на недвижимость считается защита имущественных прав участников.

Отсутствие системы и неправильное формирование правового института государственной регистрации недвижимости, повлияло на принятие норм, которые повлекли за собой неоднозначное толкование и сложность применения их на практике.

В отношениях, возникающих при государственной регистрации, есть две стороны: собственники недвижимости и обладатели на него иных прав, подлежащих регистрации. Такими лицами могут выступать граждане РФ, лица без гражданства, иностранные граждане, также субъекты РФ, иностранные государства и организации. Регистрационными органами являются федеральный орган в области регистрации прав и его территориальные органы.

Анализ федерального законодательства свидетельствует о том, что изменения в нормативную правовую базу оказывают положительное влияние на правовые аспекты в интересующей области, но они решают лишь частные проблемы, а не глобальные.

Проблемы государственной регистрации прав давно существуют на государственном уровне. Поэтому 13 июля 2015 года был принят Федеральный закон №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости». Принятие указанного выше нормативного правового акта было реализовано с целью решения большинства существующих на тот момент времени проблем.

Одной из распространенных проблем является недобросовестное поведение собственника [3, с. 201]. В данном случае речь идет о ситуациях, в которых один из участников сделки совершает неправомерные действия или

уклоняется от ее проведения. Например, когда продавец недвижимости получает деньги и не спешит обращаться за государственной регистрацией в соответствующие органы, тем самым оттягивая завершение сделки.

К проблемам во время сделки купли-продажи можно отнести скрывание факта судебного разбирательства над недвижимостью, которую хочет приобрести покупатель. Отсутствие полной информации об объекте недвижимости, влечет за собой возникновение ситуаций, при которых регистрация объекта невозможна.

Зачастую федеральное законодательство и подзаконные акты принимаются в «сыром», неподготовленном виде, что создаёт сложности в регистрации определённых видов недвижимого имущества. К примеру, проблемы регистрации права собственности на машиноместа. С 2012 года регистрирующий орган на основании Письма Минэкономразвития России от 09.06.2011 № Д23-2475 «По вопросу государственной регистрации прав собственности на машино-места» регистрировал машиноместа как долю в праве общей долевой собственности в гаражном комплексе, то есть, собственник одного машиноместа в комплексе из 50 машиномест получал документ о регистрации на 1/50 доли в праве долевой собственности от общей площади комплекса, данная ситуация создавала значительные трудности при дальнейшей продаже этой доли, так как органы Росреестра обязывали получить нотариально заверенные согласия прочих собственников на отчуждение машиноместа, зачастую это невозможно было осуществить. Дополнительные сложности для собственника подобного машиноместа представлял налог на имущество, так как в отличие от налоговой ставки у машиноместа, зарегистрированного как отдельный объект, доля от общей площади гаражного комплекса воспринималась как доля в объекте коммерческого назначения; разница в выставленных налоговых платежах составляла в городе Уфа около 20 раз. Данный вопрос был упорядочен, так как с 1 января 2017 года начал действовать

Федеральный закон о машиноместах и машиноместа вновь признали самостоятельным видом недвижимости [4].

При регистрации некоторых машиномест возникшие сложности, согласно Приказа Минэкономразвития России от 07.12.2016 №792 «Об установлении минимально и максимально допустимых размеров машино-места» из-за введения минимально и максимально допустимых размеров машиномест по длине и ширине, что в эпоху бурного развития автомобилестроения как с микроавтомобилями, так и достаточно габаритными автомобилями вызывало недоумение. Ряд застройщиков сталкивались с тем, что часть запроектированных машиномест в строящихся домах и комплексах не соответствовало данным требованиям Приказа Минэкономразвития, а поданные на государственную регистрацию Договора участия в долевом строительстве ее не проходили. В настоящее время данный норматив, после критики профессионального сообщества застройщиков, пересматривался регулятором и был отменён.

Также стоит рассмотреть случаи, когда регистрация направлена на пресечение незаконной деятельности в данной области. Эффективность деятельности должна быть достигнута с помощью упорядочивания регистрации и организации между правоохранительными и регистрирующими органами. Это должно благоприятно сказаться как на экономическую сторону, так и на правовую, что позволит сократить противоправные действия и защитит собственников, осуществляющих регистрацию права собственности на недвижимость.

Пресечение и предупреждение правонарушений, связанных с недвижимостью - первоочередная цель регистрационной системы. Возможность чёткого различия между правонарушениями, которые были совершены по незнанию, от умышленных правонарушений. За первый случай правонарушитель понесет гражданско-правовую ответственность, а во втором случае более серьезное – уголовное наказание. Регистрирующий орган может

предупредить или выявить уголовное нарушение только после того, как проанализирует правоустанавливающий документ с точки зрения гражданского законодательства. Виды правонарушений представлены в таблице 1.

Таблица 1

Виды правонарушений, связанные с недвижимым имуществом

Вид правонарушения	Пример правонарушения
Уголовные правонарушения	Кража, то есть завладение чужим имуществом без согласия собственника.
Административные правонарушения.	Несоблюдение обязанностей по регистрации имущества или отдельных его видов.
Дисциплинарные проступки	Повреждение собственности работодателя.
Гражданско-правовые нарушения	Препятствие собственнику использовать его собственность.

Стоит выделить, что к целям регистрации прав на недвижимость также относится сбор налогов, которые формируются из средств, полученных от сделок, связанных с недвижимостью. Основной обязанностью физических и юридических лиц, является уплата налогов. Налоги, связанные с распоряжением и владением собственностью, составляют большую часть государственных доходов.

Для полноценного сбора средств, государство сформировало налоговые органы, располагающие наиболее полной информацией: о владельцах объектов и людей, обладающих другими правами на данный объект, об обстоятельствах, связанных с получением дохода (дарение, лизинг, и т.п.), происходящих с ними. Встречаются случаи осуществления владения объектами недвижимости (чаще новосозданными) без получения государственной регистрации. Вследствие

этого налоговые службы, не получающие данные об объектах, не могут начислять необходимые налоги [5, с. 228-234].

В настоящее время большое значение в работе предпринимателей, юридических лиц и обычных граждан приобретают вопросы регистрации недвижимого имущества. Но несмотря на это, многие вопросы не вызывают большого затруднения, так как механизм их регистрации четко определен законодательным органом и проработан на практике (например, договоры купли-продажи зданий, квартир, земельных участков). А вот остальная часть требует продолжительной работы над ними: дополнительные разъяснения законодательства, выработка иных механизмов и т.д.

Приведённые выше примеры наглядно иллюстрируют несовершенство правоприменительной практики в части регистрации прав на отдельные виды недвижимости. Зачастую законодательство и подзаконные акты противоречат друг другу, многие нормативные документы избыточны. Основными мерами по недопущению подобных случаев считаем: глубокий анализ существующих правоотношений, общественные обсуждения законодательных инициатив с профессиональным сообществом застройщиков, риелторов, крупных собственников недвижимости, а также активное вовлечение в данную проблему экспертных советов при профильных комитетах ГД РФ, общественных советов при регистрирующем органе и проч. Институт государственной регистрации недвижимости является важнейшим механизмом регулирования отношений собственников с государством, от его слаженной работы зависят как интересы государства, так и защита конституционных прав на недвижимость конкретных граждан и юридических лиц.

Исходя из вышесказанного, процесс модернизации государственной регистрации недвижимости зависит от изменения концепции системы правового регулирования государственной регистрации прав на недвижимость, а также от предоставленных условий развития недвижимого имущества в интересах

удовлетворенности потребностей граждан, помимо этого правовой охраны интересов граждан Российской Федерации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Бычкова М.В. Исследование понятия «Коммерческая недвижимость» // М.В. Бычкова. – Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2009. – №4, 86 с.

Максимов С.Н. Экономика недвижимости / С.Н. Максимов. – издательский центр «Академия», 2010, 514 с.

Шухарева А.Н. Недобросовестное поведение участника сделки как основание ограничения его прав [Электронный ресурс] // А.Н. Шухарева. – Юридическая техника. 2018. №12, 201 с.

Федеральный Закон от 03.07.2016 № 315-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Гражданского Кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" (принят ГД ФС РФ 17.06.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 21.12. 2020).

Носков И.Ю. Правовое регулирование регистрации прав на недвижимое имущество [Электронный ресурс] // И.Ю. Носков. – E-Scio. 2019. №4 (31), с. 228-234.

Mikhaydarov R.R.

Institute of Law
Bashkir State University
(Ufa, Russia)

Vladimirov I.A.

Candidate of Law.
Associate Professor of the Department
of Financial and Environmental Law
Institute of Law
Bashkir State University
(Ufa, Russia)

LEGAL REGULATION OF STATE REAL ESTATE REGISTRATION

***Abstract:** the article discusses the concepts of state registration and cadastral registration, as well as current aspects of legal regulation of state registration of certain types of real estate objects. The author suggests specific solutions to these problems by improving this legal institution, in particular in connection with the adoption of Federal Law No. 218 dated 13.07.2015 "On State Registration of real estate".*

***Keywords:** real estate transactions, state registration, real estate.*

УДК 34

Стащенко Д.В.

магистрант, Юридический институт
Сибирский федеральный университет
(г. Красноярск, Россия)

АДМИНИСТРАТИВНЫЙ ИСК КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются отдельные вопросы, связанные с правовым регулированием административного иска как способа защиты прав налогоплательщика в административном судопроизводстве Российской Федерации. Изучаются отдельные положения законодательства, регламентирующие правила подачи административного иска о признании незаконными ненормативных правовых актов органов налоговой системы России, выделяются недостатки правового регулирования и предлагаются способы решения выделенных проблем. Приводится анализ положений судебной практики высших судебных инстанций России в части признания конституционными отдельных условий, правил подачи административных исков, предлагается собственное мнение автора относительно положений Кодекса Административного судопроизводства о защите прав налогоплательщиков. Изучаются мнения теоретиков по исследуемому вопросу, формулируется собственное авторское мнение. Предлагаются некоторые дополнения в Кодекс Административного судопроизводства, направленные на регулирование вопроса о порядке подачи административных исков.*

***Ключевые слова:** налогоплательщики, административный иск, защита, налоги.*

Предметом рассмотрения настоящей статьи является административный порядок защиты прав налогоплательщиков в случае осуществления налоговым органом незаконных действий по начислению налогов (сборов) в отношении физических лиц. При написании настоящей статьи автором были использованы такие методы юридической науки, как: формально-юридический, логический,

статистический, анализ, синтез, индукция, дедукция и другие. Результаты исследования представляют собой практические рекомендации к совершенствованию не только административного порядка защиты прав налогоплательщика, но и других отраслей права, как процессуальных, так и материальных.

Конституция Российской Федерации устанавливает, что каждый «обязан платить законно установленные налоги и сборы» [1]. Данное положение законодательства относится не только к гражданам России, но также и к гражданам других государств, на которых распространяется действие налогового законодательства Российской Федерации. В полной мере положения налогового законодательства распространяются также и на юридических лиц. При этом зачастую права налогоплательщиков и их законные интересы нарушаются не только вновь принятыми законодательными нормами, но и некоторыми действиями должностных лиц Федеральной налоговой службы Российской Федерации и ее структурных подразделений.

Несовершенство системы налогообложения в России давно является пристальным объектом внимания исследователей. Среди основных проблем, связанных с начислением и взиманием налогов является неучет поступления отдельных платежей в системе ФНС РФ.

Учет налогоплательщиков и налоговых платежей, подлежащих уплате в налоговой системе России осуществляется благодаря специальной программе - АИС «Налог-3». Данная программа аккумулирует в себе единую базу данных налогоплательщиков, дату и место их рождения, налоги, подлежащие уплате, их суммы и объекты налогообложения. Также благодаря системе АИС «Налог-3» формируется пакет документов для подачи заявления о выдаче судебного приказа или административного искового заявления.

В случаях, когда налоговый платеж был оплачен налогоплательщиком своевременно, но по каким-либо причинам не был учтен в программе АИС «Налог-3», по истечении срока, предоставленного для уплаты соответствующего

налога, подготавливается заявление о выдаче судебного приказа. При этом важно, что согласно положениям Кодекса Административного Судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (далее по тексту КАС РФ), заявление первоначально должно быть направлено административному ответчику, что, вероятно, должно стимулировать его оперативно уплатить налог. Кроме того, отсутствие сведений о направлении заявления ответчику является основанием для возвращения заявления в адрес административного истца [2]

Административный ответчик, который своевременно оплатил установленные налоги и сборы, но, в отношении которого налоговым органом подано заявление о выдаче судебного приказа, имеет право обратиться в налоговый орган по месту жительства с подтверждением оплаты налога, предшествующего дате подачи заявления в суд. Законом не урегулирован порядок действий налогового органа в таком случае, однако, в практической деятельности, сотрудники обращаются в суд с заявлением о возврате пакета документов. Следует отметить, что теоретически это можно сделать в сроки, не превышающие одного дня с даты подачи заявления. В случае, если заявление уже принято к производству и вынесен судебный приказ, КАС РФ не регулирует иных оснований для неисполнения данного судебного приказа как для передачи его взыскателю, так и для неисполнения в части взыскания государственной пошлины с административного ответчика. Для должника единственным основанием для освобождения от уплаты данных платежей является подача заявления об отмене судебного приказа с приложением квитанции, свидетельствующей об уплате налога (сбора) до подачи заявления налоговым органом в суд.

Также административный ответчик имеет право на обращение в суд с административным иском о признании действий налогового органа незаконными. Данная норма закреплена не только в Налоговом кодексе РФ, но и в КАС РФ. Кроме того, именно в КАС РФ установлена форма

административного искового заявления, перечень приложений к административному исковому заявлению (примерный) и иные важные аспекты, регулирующие правила его подачи и принятия к производству.

Остановимся подробнее на основных аспектах правовой сущности административного иска, подачи и принятия к производству административного искового заявления, а также правил его рассмотрения, правовых проблем и способов их решения.

Многие исследователи достаточно неоднозначно высказываются относительно правовой природы административного иска. Прежде всего указывается, что перенесение административного иска из сферы гражданско-правовых в административные отношения не обоснованно и не окончено до настоящего времени. Прежде всего, публичный характер административно-правовых отношений предполагает, что данная группа исков должна рассматриваться по особым правилам, с использованием норм, отличных от тех, что регулируют гражданско-правовые отношения. Следующая дискуссия возникает в связи с определением самостоятельности административных исков. Высказываются мнения как о самостоятельности, так и о необоснованности признания административного иска самостоятельным [2] В свою очередь мы считаем, что административный иск является самостоятельной формой защиты гражданами своих прав, поскольку с помощью его гражданин защищает группу отношений, отличную от гражданско-правовой сферы.

Итак, подача административного иска осуществляется исключительно в районный суд по месту нахождения административного ответчика, которым является, в данном случае, налоговый орган. Статьи 124 и 125 КАС РФ определяют содержание административного искового заявления, а также перечень документов, прилагаемых к нему.

Характерным для административных исков является то, что по отдельным категориям, среди которых в том числе оспаривание ненормативных актов, для административного истца необходимо наличие подтвержденного

высшего юридического образования, или же наличие представителя с высшим юридическим образованием. При этом данное правосубъектное ограничение не является нарушением конституционных прав граждан, поскольку Конституционный суд РФ указал, что «из права каждого на судебную защиту его прав и свобод не вытекает возможность выбора гражданами по своему усмотрению способов и процедур судебной защиты, особенности которых применительно к отдельным видам судопроизводства и категориям дел определяются, исходя из Конституции Российской Федерации, федеральными законами» [3]

Не опровергая позицию, высказанную Конституционным судом, все же считаем необходимым отметить, что данная позиция заслуживает определенного внимания, и, возможно, переосмысления в контексте того, что судебная форма защиты гражданином своих прав является крайней мерой, к которой следует прибегать, когда другие средства уже исчерпаны. Одновременно с этим считаем, что для споров относительно оспаривания ненормативных актов необходимо установление прежде всего досудебного порядка урегулирования возникшего спора, а обращение в суд с административным иском должно осуществляться с предоставлением решений вышестоящего органа по отношению к органу, принявшему незаконное, по мнению гражданина решение. Данный ответ, оформленный в виде ответа на обращение гражданина, или же в виде решения вышестоящего органа в ответ на жалобу гражданина, должен лежать в основе административного иска о признании ненормативного акта нарушающим права и законные интересы налогоплательщика.

В первые месяцы действия КАС РФ возникали случаи недопуска адвокатов в административный процесс, не подтвердивших в процессе наличие высшего юридического образования дипломом. Суды требовали предъявления диплома о высшем образовании несмотря на наличие статуса адвоката. В настоящее время данный правовой аспект урегулирован, и для адвоката не является необходимым предоставление документа, подтверждающего наличие

высшего юридического образования. При этом достаточно предъявить адвокатское удостоверение и ордер на представление интересов лица.

Выстроенные на характере властвования и подчинения отношения, возникающие и развивающиеся при рассмотрении административных исков, предопределяют отсутствие равенства субъектов, поскольку с одной стороны выступает всегда более сильный субъект - публичное образование (например,

орган государственной власти или должностное лицо), а с другой стороны - обычный гражданин или юридическое лицо. Для достижения в административном судопроизводстве надлежащей состязательности и равноправия сторон, усиления динамизма судебного процесса Кодекс закрепил активную роль суда (ст. 6 КАС РФ), которая ранее не выделялась как принцип судопроизводства. Напротив, предусмотренный в ст. 123 Конституции РФ принцип состязательности предполагает активность сторон, но не суда [1]

Активная роль суда в административном судопроизводстве состоит в том, что «суд вправе с учетом обстоятельств административного дела в целях решения задач административного судопроизводства, реализуя принцип состязательности и равноправия сторон при активной роли суда, возложить на лицо, участвующее в деле, наделенное публичными полномочиями, обязанность по представлению в определенный срок доказательств, возражений в письменной форме. За неисполнение указанной обязанности на лицо, участвующее в деле, в том числе на сторону административного судебного процесса, может быть наложен судебный штраф» [4]

Таким образом, следует констатировать, что административное судопроизводство в части установления правовой регламентации и рассмотрения административных исков о признании незаконными ненормативных актов обладает некоторыми правовыми пробелами, которые затрудняют его использование по назначению.

Для решения вышеобозначенных проблем считаем, что следует реформировать КАС РФ в части установления обязательных критериев для признания права подачи на административный иск.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (ред. от 01.07.2020)//КонсультантПлюс:Законодательство.

Тимошинова, С.Б. Теоретические и практические проблемы определения понятия и сущности административного иска/С.Б. Тимошинова//Журнал административного судопроизводства. 2017. № 1.

Определение Конституционного Суда РФ от 27.09.2016 N 1783-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Гурмана Юрия Альбертовича и Мальцева Станислава Сергеевича на нарушение их конституционных прав положениями части 3 статьи 55, пункта 2 части 2 статьи 125, пунктов 4 и 5 части 1 статьи 126, части 1 статьи 130, части 9 статьи 208 и части 3 статьи 209 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации"//КонсультантПлюс:Судебная практика.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13.06.2017 N 21 "О применении судами мер процессуального принуждения при рассмотрении административных дел"//КонсультантПлюс:Судебная практика.

Stashchenko D.V.

Master's student, Law Institute
Siberian Federal University
(Krasnoyarsk, Russia)

**ADMINISTRATIVE LAWSUIT AS WAY
TAXPAYER PROTECTION:
SOME QUESTIONS OF THEORY & PRACTICE**

***Abstract:** the article discusses some issues related to the legal regulation of an administrative claim as a way to protect the rights of a taxpayer in the administrative proceedings of the Russian Federation. Separate provisions of the legislation regulating the rules for filing an administrative claim for the recognition of illegal non-normative legal acts of the tax system of Russia are studied, shortcomings of legal regulation are highlighted and ways to solve the identified problems are proposed. The analysis of the provisions of the judicial practice of the highest judicial instances of Russia regarding the recognition of certain conditions and rules for filing administrative claims as constitutional is given, the author's own opinion on the provisions of the Code of Administrative Procedure on the protection of Taxpayers' rights is offered. The opinions of theorists on the issue under study are studied, the author's own opinion is formulated. Some additions to the Code of Administrative Procedure aimed at regulating the issue of the procedure for filing administrative claims are proposed.*

***Keywords:** taxpayers, administrative claim, defense, taxes.*

ЛИТЕРАТУРА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН
(LITERATURE OF RUSSIA & FOREIGN COUNTRIES)

УДК 894.361

Гурбанова А.Т.

преподаватель кафедры «Туркменская литература»
Туркменский национальный институт мировых языков
имени Довлетмаммета Азади
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Атаева Д.Б.

преподаватель кафедры «Туркменская литература»
Туркменский национальный институт мировых языков
имени Довлетмаммета Азади
(Туркменистан, г. Ашгабад)

Атаева Л.

преподаватель кафедры «Иностранные языки»
Туркменский государственный институт экономики и управления
(Туркменистан, г. Ашгабад)

ОБРАЗ МАХТУМКУЛИ
В ПРОЗАИЧЕСКИХ ПРОИЗВЕДЕНИЯХ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности развития творчества Махтумкули Фраги и влияние его литературной деятельности на народы средней Азии.

Ключевые слова: анализ, метод, исследование, литература, проза.

Великий поэт и мыслитель туркменского народа Махтумкули Фраги
Около трехсот лет Фраги почтил Туркменистан своим бессмертным творчеством

и именем. Поэт Махтумкули Фраги Высочайшей приверженностью вечным духовно-нравственным ценностям Фраги утвердился в душах людей как ориентир, четко определяющий добро и зло в жизни, прочно вошел в сознание людей как туркмен Вечный свет в глазах.

Великий поэт мечтал о мирной жизни своего народа, он был образован, развивал его культуру и оставил своим землякам замечательные стихи, полные мудрости и самых теплых чувств. Прекрасные и глубокие мысли в этих прекрасных стихах, устремленные в будущее, удовлетворяют не только духовные потребности туркмен, но и духовные потребности всего человечества. По этой причине поэтическое наследие Махтумкули Фраги выходит за рамки важности национальных рамок и стало неотъемлемой частью мировой литературы, внося ценный вклад в сокровищницу человеческих знаний.

Сегодняшние идеи Махтумкули Фраги приносит духовное счастье не только туркменам, но и другим народам мира. В то же время творчество поэта отражает общечеловеческие проблемы жизни человека. Благодаря этому его прекрасные стихи, как пение, усваивались в памяти, как мудрость, переводились и переводятся на десятки языков мира.

Махтулли Фраги - личность планетарного масштаба, идейное содержание его творчества, несомненный нравственный авторитет способствовали тому, что образ великого туркмена стал благожелательным посланником туркмен в их гуманитарных отношениях с народами мира Махтумкули Фраги — вечный поэт. Даже время, которое может многое отнять у человеческой памяти, не устоит перед его великим трудом. Он так популярен, потому что его творчество никого не оставляет равнодушным, а привлекает миллионы читателей своей исключительной искренностью, проникновенной и страстной любовью к своей стране и ее народу.

Исследователь Махтумкули В статье «Туркменская литература – наша гордость» Б. А. Гаррыев сказал: «Махтумкули Фраги родился на берегу реки Этрек в 1733 г. и умер там же в 1782 г.», поддержав озабоченность Р. Алиева

литературным веком Туркменистана. Рождение связывают с поэтом, при этом согласовывая с Вамбери год его смерти. Эти данные зафиксированы в работах 1940-х и последующих лет, особенно в учебниках. Однако со временем некоторые исследователи стали сомневаться в его правомерности. Более глубокое осмысление творчества поэта, детальное изучение различных свидетельств, собранных людьми, привели к гипотезе о том, что Махтумкули мог родиться раньше 1733 года и покинуть мир позже 1782 года.

Одним из первых, кто поставил под сомнение вопрос о ранних годах жизни Махтумкули, был академик Б.А. Гаррыев. В статье «Жизнеописание Махтумкули» он писал: «Точное время рождения и смерти Махтумкули неизвестно, так как никаких других исторических документов по этому поводу нет».

Сразу же после этого известный ученый Р. Реджепов в статье «К уточнению даты рождения Махтумкули» и профессор М. Косаев в книге «Литературный диалог» углубились в эту тему и отметили следующее: Поэт родился в до 1733 г., это был прочный фундамент. Назовем только одну причину. Махтумкули в поэме «За Човдур -хана» писал, что Човдур-хан ушел «для получения информации от Ахмет -шаха». Ахмед Шах последний раз был в Мешхеде с 1769 по 1770 год и умер в 1772 году. Если предположить, что Махтумкули родился в 1733 году, то в 1770 году, когда судьба была далека от Джова Дурхана, поэту было бы 36-37 лет.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Предисловие А. Зырина и М. Овезгельдыева к изданию Махтумкули, Стихотворения, Советский писатель, Ленинградское отделение, 1984.
- Нуры Байрамов «Долгая дорога», Ашхабад, «Магарыф», 1986. В составе сборника повесть «Долгая дорога» (перевод Михаила Гребнева) о Махтумкули.
- [Симашко, Морис Давыдович] «Повести красных песков», Алма-Ата, «Жазушы», 1966. В составе сборника повесть «Искушение Фраги» о Махтумкули.
- Victor Pogadaev (2015). «Turkmenistan. Maktymgyly Pyragy: Dalam Puisinya Berdebar Jantung Rakyat» (Туркмения. Махтумкули: в его поэзии бьётся сердце

народа). — «Dewan Sastera». Kuala Lumpur: Bil. 4, Jilid 45, p. 57-58. ISSN 0126-5059.

Gurbanova A.T.

Lecturer at the department "Turkmen literature"
Turkmen National Institute of World Languages
named after Dovletmammet Azadi
(Turkmenistan, Ashgabat)

Atayeva D.B.

Lecturer at the department "Turkmen literature"
Turkmen National Institute of World Languages
named after Dovletmammet Azadi
(Turkmenistan, Ashgabat)

Atayeva L.

Lecturer at the department "Foreign languages"
Turkmen State Institute of Economics and Management
(Turkmenistan, Ashgabat)

THE IMAGE OF MAKHTUMGULY IN PROSATITE WORKS

Abstract: this article discusses the features of the development of Maakhtumkuli Fragi's creativity and the influence of his literary activity on the peoples of Central Asia.

Keywords: analysis, method, research, literature, prose.

СПОРТ И ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА (SPORT)

УДК 796.015.11

Осипов Д.Р.

студент кафедры «физики лазерного термоядерного синтеза (№69)»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
(Россия, г. Москва)

Пономаренко А.К.

доцент кафедры «Физического воспитания (№15)»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
(Россия, г. Москва)

НУЖНА ЛИ ОБЪЕМНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ВЫБРАННОМ ВИДЕ СПОРТА НА ЗАНЯТИЯХ НА КАФЕДРЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ НИЯУ МИФИ

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема преподавания теоретического материала в рамках обучения на кафедре физического воспитания НИЯУ МИФИ. Рассмотрены основные цели занятий на кафедре, а также целесообразность внедрения преподавания теории для более успешного достижения этих целей.

Ключевые слова: физическое воспитание, теоретическая подготовка спортсменов, спорт.

В НИЯУ МИФИ в рамках кафедры физического воспитания находятся множество секций и кружков, способных привлечь студента на любой вкус: самбо, регби, баскетбол, циклические виды спорта, шахматы и другие. Целью занятий физкультуры кафедра ставит учебно-тренировочную, оздоровительную, воспитательную и спортивную работу со студентами университета. Спортивные секции в МИФИ условно можно поделить на 2 группы: общие (можно заниматься

с «нуля», те не обладать какими-то начальными навыками, опытом либо спортивным разрядом), к таким можно причислить самбо, баскетбол, общефизическую подготовку, а также циклические виды спорта, вторая группа - специальные, для занятий в которых нужно обладать какими-то достижениями. К этой группе относится хоккей, шахматы, волейбол и другие секции.

Рассмотрим специальную группу. Исходя из требований к занятиям на данных направлениях выстраивается очевидный вывод: Секция ставит перед собой цель — защиту чести университета на многочисленных соревнованиях, а также достижение новых высот в рамках дисциплины, то есть является спортом, в узком смысле этого слова. В.Б Иссурин выделяет 5 составляющих спортивной подготовки: физическую, техническую, тактическую, психологическую и интеллектуальную [2, С.8]. Интеллектуальная подготовка состоит в основах выбранного вида спорта, основах соревновательной деятельности, а также в методологии тренировки. Таким образом, спортсмену, настроенному на результат необходимо знать большое количество информации о выбранной дисциплине. Аналогичен и ответ и для других секций, причисленных нами к общим, но занимающимся в рамках сборных, таких как сборная университета по баскетболу, самбо и других, так как они также ставят перед собой аналогичную специальным группам цель.

Теперь рассмотрим общую группу. Занятия в этой группе, не нацеленной на достижение спортивных результатов, носит 2 цели: выявление талантливых студентов и привлечение их к соревновательной деятельности, таким образом переводя их в специальную группу, вопрос о теоретической подготовке, в которой мы выяснили выше, вторая цель - общефизическое воспитание и оздоровление. Необходимо ли студенту, занимающемуся в общей группе и не обладающему выдающимися навыками, а также желанием выступать на соревновательном уровне знать большое количество информации по спортивной дисциплине?

Вспомним цели занятий на кафедре физического воспитания: учебно-тренировочная, оздоровительная, воспитательная, а также спортивная. В рамках общей группы спортивная цель не преследуется, так как эта цель является отличительной особенностью специальной группы. Теперь рассмотрим каждую цель из оставшихся по отдельности, чтобы понять, необходимость донесения объемной информации по выбранной физической дисциплине до студентов.

Воспитательная цель: Галецкий В.М. в своем учебном пособии «Теория физической культуры и спорта» конкретизирует воспитательные функции спорта. К воспитательным задачам относятся: формирование мировоззрения, убеждений, ценностных ориентации, потребностей, мотивов, интересов, активного и осознанного отношения к физкультурно-спортивной деятельности; формирование нравственных, эстетических, волевых и иных свойств и качеств, отражающих социально-психологические особенности личности, обуславливающих ее физкультурно-спортивную активность [3, С.45]. Заметим, что ни одна из двух функций не требует какой-либо специальной информации о виде спорта. Значит, преследуя воспитательные цели нет необходимости давать теорию.

Оздоровительная цель: В.М. Галецкий также отмечает, что физическая культура соответствует принципу оздоровительной направленности. Принцип заключается в следующем: «физическая культура должна содействовать укреплению здоровья». Для реализации этого принципа предложены следующие рекомендации: Оздоровительная ценность применяемых средств и методов физического воспитания должна быть научно обоснована; Соответствие величины физических нагрузок возможностям занимающихся; Сопровождение учебно-воспитательного процесса врачебно-педагогическим контролем; Сочетание физкультурной двигательной активности с другими компонентами и условиями здорового образа жизни [1, с. 46]. Таким образом, для соответствия принципу оздоровительной направленности необходимо наличие некоего знания у студента, но оно одинаково для большинства дисциплин, поэтому для

выполнения оздоровительной цели также не требуется специальной информации о выбранном студентом виде спорта.

Учебно-тренировочная цель: Данная задача будет выполнена при освоении учащимся неких навыков, которые помогут ему в достижении результатов в рамках определенного вида спорта. Вернемся к основным направлениям спортивной подготовки, а именно к интеллектуальной. В.Б. Иссурин, отмечает, что интеллектуальная подготовка не имеет прямой корреляции с результатами спортсмена [4, С.9]. В виду ограничения времени у студентов на занятия спортом, не собирающихся участвовать в каких-либо соревнованиях в рамках дисциплины, считаю нерациональным тратить это время на освоение специальной теории.

Таким образом мы считаем, что преподнесение объемной информации по тому или иному виду спорта со стороны кафедры физического воспитания НИЯУ МИФИ необходимо только в рамках подготовки студента к соревновательной деятельности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Гелецкий В. М. Теория физической культуры и спорта: учебное пособие //Красноярск: ИПК СФУ. – 2008.

Гелецкий В. М. Теория физической культуры и спорта: учебное пособие

Иссурин В. Подготовка спортсменов XXI века. Научные основы и построение тренировки. – Litres, 2022.

Иссурин В. Подготовка спортсменов XXI века. Научные основы и построение тренировки.

Osipov D.R.

student of the Department of "Physics of laser thermonuclear fusion (No69)"
National Research Nuclear University "MEPhI"
(Moscow, Russia)

Ponomarenko A.K.

Associate Professor of the Department of "Physical Education (No15)"
National Research Nuclear University "MEPhI"
(Moscow, Russia)

DO WE NEED EXTENSIVE INFORMATION ABOUT CHOSEN SPORT ON LESSONS MEPHI

***Abstract:** do we need in extensive information about the chosen sport on lessons at the Department of Physical Education of the MEPhI National Research University?*

***Abstract:** This article deals with the problem of teaching theoretical material in the framework of training at the Department of Physical Education of the NRU MEPhI. The main objectives of classes at the department are considered, as well as the feasibility of introducing theory teaching for more successful achievement of these goals.*

***Keywords:** physical education, theoretical training of athletes, sports.*

УДК 378.178

Осипов Д.Р.

студент кафедры «физики лазерного термоядерного синтеза (№69)»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
(Россия, г. Москва)

Пономаренко А.К.

доцент кафедры «Физического воспитания (№15)»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
(Россия, г. Москва)

ЦЕННОСТНОЕ ОРИЕНТИРОВАНИЕ СТУДЕНТОВ НИЯУ МИФИ В ПЛАНЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ВОСПРИЯТИЯ ПРЕПОДАВАЕМЫХ ПРЕДМЕТОВ

Аннотация: в данной статье рассмотрена проблема ценностного ориентирования студентов НИЯУ МИФИ, выделены основные ценности, а также объяснена их необходимость.

Ключевые слова: ценностное ориентирование, преподавание, улучшение качества преподавания, психологическое здоровье студентов.

В период юношеского возраста внутри человека происходит множество процессов, завершающих его становление как личности. Именно приобретенные ценности в этот период становятся ориентирами человека в будущем, они определяют его дальнейший вектор развития. Таким образом приобретенные ценности также могут оказать влияние на успеваемость студента. Университет, как учебное заведение заинтересовано в улучшении успеваемости студентов, поэтому вопрос ценностного ориентирования учащихся занимает не последнее место.

Среди огромного множества ценностей выделим те, которые оказывают наибольшее влияние на восприятие преподаваемых предметов, но для начала нужно понять какие ценности бывают, необходима их классификация.

Классификацию ценностей предложил М.Рокич[1, С.26]. Он разделил ценности на две группы: терминальные и инструментальные. Терминальными ценностями называются те, достижение которых является смыслом человеческой жизни (Свобода, любовь, здоровье), а инструментальные связаны с методом достижения целей (честность, независимость, аккуратность). Также Рокич выделил по 18 основных инструментальных и терминальных ценностей. Рассмотрим некоторые из них поподробней.

Начнем с терминальных ценностей, нам следует обратить взор на следующие: общественное признание, познание, продуктивная жизнь и развитие. Разберем каждое из них. Общественное признание не может не влиять на обучение студента. Университет в первую очередь является средой для создания нового знания и его аккумуляции [2, с.112]. Внутри университета существует общество, состоящее из преподавательского состава и студентов, функционирующее внутри этой среды. Желание добиться общественного признания будет заставлять студентов больше заниматься, чтобы выделиться на фоне одногруппников и заслужить их уважение. Цель познания в свою очередь побудит обучающихся постигать новые глубины изучаемого предмета, принимать участие в научных проектах с младших курсов, что в свою очередь создаст дополнительную потребность в обучении. Цель Продуктивная жизни в свою очередь позволит человеку рациональнее тратить свое время. Современные студенты часто страдают из-за нехватки времени, которое они тратят на учебу, желание быть продуктивным поможет им грамотней и рациональней планировать свою жизнь, чтобы уделять достаточное внимание изучаемым предметам. Развитие тесно связано с целью познания: желание быть лучше с каждым днем будет мотивировать студента продолжать учиться.

Теперь перейдем к инструментальным ценностям. Из 18 предложенных мы предлагаем обратить внимание на высокие запросы, исполнительность, образованность, рационализм, широта взглядов и эффективность в делах. Ценность высоких запросов создаст желание в студенте постигать новые высоты, что несомненно отразится на его стремлении к познанию. Ценность исполнительности поможет человеку выработать самодисциплину и сдавать всевозможные доклады, курсовые и контрольные вовремя. Это крайне важная ценность, так как огромное количество проблем возникает под конец семестра, когда образуется множество долгов, которые необходимо закрыть в течение одной недели, таким образом исполнительность избавит студента от проблем под конец семестра. Образованность и широта взглядов будет побуждать изучать что-то новое, расширять свой кругозор, как следствие это ведет к лучшему пониманию мира, а значит и к всевозможным наукам, которые как раз и занимаются изучением окружающих нас вещей. Рационализм и эффективность в делах в свою очередь будут работать по аналогии с целью продуктивной жизни: привитие подобных ценностей будет оказывать благоприятное воздействие на количество времени уделяемое студентом учебе.

Таким образом из теории М. Рокича мы выделили основные ценности, привитие которых не может не сказаться на успеваемости учащегося высшего учебного заведения. Мы описали механизм работы каждого из них, почему данная ценность важна и какое влияние оно оказывает на студента.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Рокич М. Методика «ценностные ориентации» //Большая энциклопедия психологических тестов. М.: ЭКСМО. – 2009.

Степанова С. Н. Трансформация «идеи университета» в эволюционирующем образовательном пространстве //Томск: ТМЛ-Пресс. – 2012

Osipov D.R.

student of the Department of "Physics of laser thermonuclear fusion (No69)"
National Research Nuclear University "MEPhI"
(Moscow, Russia)

Ponomarenko A.K.

Associate Professor of the Department of "Physical Education (No15)"
National Research Nuclear University "MEPhI"
(Moscow, Russia)

**VALUE ORIENTATION OF MEPHI STUDENTS
IN TERMS OF PSYCHOLOGICAL STABILITY
OF PERCEPTION OF SUBJECTS TAUGHT**

***Abstract:** in this article, the problem of value orientation of students of the MEPhI National Research University is considered, the main values are highlighted, and their necessity is explained.*

***Keywords:** value orientation, teaching, improvement of teaching quality, psychological health of students.*

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ (TECHNICAL SCIENCES)

УДК 681.5

Злыднева Л.С.

магистр кафедры автоматики и телемеханики

Пензенский государственный университет

(Россия, г. Пенза)

МОДУЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ВОЗДУХОДУВКАМИ

***Аннотация:** разработан модуль управления воздуходувками, предназначенный для дистанционного управления режимами работы шкафа управления воздуходувками, снятия информации о текущем состоянии шкафа и передачи ее на компьютер.*

***Ключевые слова:** автоматизированная система управления, шкаф управления воздуходувками, модуль, надёжность.*

Одной из главных составляющих в процессе организации надежной и безопасной работы АЭС являются автоматизированные системы управления и защиты технологических объектов. Автоматизированная система управления технологическим процессом (АСУ ТП) — комплекс программных и технических средств, предназначенный для автоматизации управления технологическим оборудованием на предприятиях. Областью применения АСУ ТП может служить автоматизация системы управления воздуходувками в составе автоматизированной системы радиационного контроля [1].

Шкаф управления воздуходувками предназначен для управления двумя или четырьмя клапанами электромагнитными и двумя компрессорами газовыми.

Управление работой воздуходувок и электромагнитных клапанов осуществляется непосредственно при помощи органов ручного управления ШУВ по месту установки воздуходувок. Поскольку такое управление не является оптимальным, необходимо разработать встраиваемый в шкаф модуль

управления, с помощью которого возможно управлять работой воздуходувок в автоматическом режиме с удаленного пульта управления на базе ЭВМ. С помощью этого режима работы система может реагировать на любые отклонения без фактического контроля процесса оператором. Когда на станции происходит даже самый незначительный сбой, операторам мгновенно предоставляется вся необходимая информация для принятия решения [2].

В текущем исполнении шкафа управления предусмотрено двухкратное резервирование, в связи с этим в шкаф должны встраиваться два модуля: основной и резервный. Каждый модуль управления воздуходувками должен состоять из следующих функционально законченных устройств, каждое из которых выполняет определенную функцию:

- устройство ввода;
- устройство вывода;
- управляющий контроллер;
- преобразователь напряжения;
- генератор;
- преобразователь интерфейса;
- термодатчик;
- блок установки адреса;
- блок индикации.

Для полного обеспечения работы разрабатываемый модуль управления содержит 11 каналов ввода. Устройство вывода предназначено для управления исполнительными устройствами шкафа (реле, контакторы) при удаленном режиме работы от ЭВМ. Для полного обеспечения работы разрабатываемый модуль управления содержит 11 каналов вывода. Выход обеспечивает включение нагрузки со следующими характеристиками: выходное напряжение не менее 22 В, выходной ток не менее 60 мА. Микроконтроллер обеспечивает связь с ЭВМ по интерфейсу RS-485, то есть принимает входные сигналы, обрабатывает их и передает команды на устройство вывода. Преобразователь

интерфейса преобразовывает входное напряжение постоянного тока (24 ± 1) В в напряжение, необходимое для питания микроконтроллера и других устройств модуля. Блок индикации предназначен для оперативного мониторинга состояния и неисправности модуля, сигналы управления светодиодами поступают от управляющего микроконтроллера. Индикация состоит из четырех светодиодов:

"1" — успешный процесс инициализации модуля после подачи на него питания;

"2" — сигнал о наличии основного и резервного питания модуля и шкафа управления воздухоудувками;

"3" — работа канала связи (RS-485);

"4" — связь между модулями управления.

Использование интерфейса RS-485 предполагает наличие уникального адреса для каждого модуля управления, поэтому модуль управления имеет в составе блок установки адреса. Сигнал с блока установки адреса подается на микроконтроллер, в зависимости от комбинации замкнутых на общий провод переключателей микроконтроллер при инициализации определяет свой сетевой адрес. Адрес программируется в виде двоичного кода.

Для определения температуры внутри модуля управления введен термодатчик, который взаимодействует с микроконтроллером.

Модуль управления воздухоудувками выполнен в виде законченного блока с креплением на панель. Он состоит из основания, крышки, планки, двух плат и кабеля заземления. В модуле управления применяются следующие материалы: сталь, стеклотекстолит фольгированный.

Был проведен расчет показателей надежности модуля управления и расчет потребляемой мощности. Расчет показателей надежности основывался на следующих допущениях:

– закон распределения времени возникновения отказов экспоненциальный;

– отказы элементов являются событиями случайными и независимыми;

– интенсивность отказов однотипных элементов одинакова.

Оценка средней наработки на отказ модуля управления воздухоудувками по результатам расчета составляет 295551 часов, что превышает заданный в технических условиях уровень – не менее 16000 часов, а также все элементы обеспечивают требуемые значения показателей долговечности модуля управления воздухоудувками при сроке службы 10 лет.

Расчет потребляемой мощности основывался на следующих допущениях:

- сопротивление резисторов с погрешностью -5% от номинального;
- напряжение на элементах максимальное.

Потребляемая мощность схемы будет равна 5,5 Вт при всех допущениях.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Втюрин В.А. Автоматизированные системы управления технологическими процессами: учебное пособие. – Санкт-Петербург: Изд-во СПб ГЛА им. С.М. Кирова, 2006
- Новиков А.И. Системы управления работой оборудования: учебное пособие. – Санкт-Петербург: Изд-во СПб ГТУ РП, 2013

Zlydneva L.S.

Master of the Department of Automation and Telemechanics

Penza State University

(Penza, Russia)

BLOWER CONTROL MODULE

Abstract: *a blower control module has been developed designed for remote control of the operation modes of the blower control cabinet, taking information about the current state of the cabinet and transmitting it to a computer.*

Keywords: *automated control system, blower control cabinet, module, reliability.*

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ (FIRE SAFETY)

УДК 614.84

Строганов А.Ю.

слушатель, институт заочного и дистанционного обучения,
Санкт-Петербургский университет
Государственной противопожарной службы МЧС России
(Россия, г. Санкт-Петербург)

ОСОБЕННОСТИ ПОЖАРНОЙ ОПАСНОСТИ И ТРЕБОВАНИЯ НОРМАТИВНЫХ ДОКУМЕНТОВ В ОБЛАСТИ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

***Аннотация:** в статье рассмотрена пожарная опасность в лечебных учреждениях. Рассмотрены требования нормативных документов в области пожарной безопасности в лечебных учреждениях.*

***Ключевые слова:** пожарная безопасность, пожарная опасность, требования нормативных документов, лечебное учреждение.*

Современные лечебные учреждения оснащены большим количеством дорогостоящего и сложного диагностического оборудования, которое значительно повышает риск возникновения возгорания и пожарную нагрузку на помещение. В операционных, в реанимационных палатах помимо большого количества электронного оборудования, предусмотрено обеспечение подачи кислорода, который, в случае возникновения пожара, обеспечит его сверхбыстрое и катастрофическое по последствиям развитие.

Опасными являются и помещения регистратуры, в которых сосредоточено значительное количество горючего материала (шкафы и стеллажи из древесины, бумага).

Пожарная нагрузка в помещениях лечебных учреждений распределяется следующим образом: так в регистратуре она составляет 80-100 кг/м², в палатах 40-50 кг/м², а в других помещениях 20-50 кг/м².

Пожарную опасность в лечебных учреждениях можно объяснить наличием 3-х факторов: горючая среда, источники зажигания и пути распространения пламени.

Горючая среда. К горючей среде относят горючую загрузку помещений. В помещениях лечебных учреждений это будут:

- медицинские архивы и хранилища рентгеновской пленки, вата, бинты, пропитанные различными мазями и маслами, которые склонны к самовозгоранию, белье;

- лекарства и другие лечебные средства с использованием легковоспламеняющихся жидкостей (эфир, спирты);

- горючие газы.

Необходимо также учитывать, что в лечебных учреждениях применяется кислород в баллонах и кислородных подушках, что будет значительно повышать пожарную опасность этих зданий. Кроме того, в учреждениях здравоохранения применяют медикаменты, многие из которых являются сильными окислителями (марганцовокислый калий, перекись водорода, йод, бром и др.).

Перечень огнеопасных и взрывоопасных веществ.

Сами здания лечебных учреждений могут проектироваться VIII степени огнестойкости (одноэтажные при площади не более 1200 м²), что допускает применение строительных конструкций с ненормируемым пределом огнестойкости. То есть к горючей среде в таких случаях необходимо также относить и горючие строительные материалы (тепло-звукоизоляционные и отделочные) и конструкции (стены, перекрытия, перегородки и т.д.).

Источники зажигания.

Все источники зажигания подразделяются на четыре основных вида:

- тепловое проявление электрической энергии;

В зданиях лечебных и оздоровительных учреждений имеются физиотерапевтические и процедурные кабинеты, в которых применяются электрические приборы излучения (кварц, соллюкс, УВЧ), рентгеновские аппараты, а также автоклавы для стерилизации материалов и инструмента, представляющие собой небольшие паровые котлы, нагреваемые электричеством. Поэтому при неправильном проектировании, монтаже и эксплуатации электроустановок и сетей могут возникать пожароопасные режимы работы такие как: большие переходные сопротивления, короткие замыкания, перегрузки электрических сетей и оборудования и т.п.

- открытый огонь и искры;

Большую опасность представляют дезинфекционные камеры, прачечные, гладильные, пищеблоки и кладовые различного назначения, а также выполнение строительно-ремонтных работ в действующих учреждениях с применением открытого огня.

Причиной возникновения пожара могут быть:

- курение в не установленных местах;
- неосторожное обращение с огнем;
- нарушение регламента и противопожарного режима при проведении огневых работ и т.д.

- тепловые проявления химических процессов;

В зданиях лечебных учреждений, в большом количестве применяются вещества и материалы склонные к самовозгоранию.

Противопожарные требования для лечебных учреждений приведены в следующих нормативных документах, действующих в 2022 и 2021 году:

- ФЗ-123 «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» [1];

- СП 1.13130.2020 Системы противопожарной защиты. Эвакуационные пути и выходы [3];

- Правила противопожарного режима, действующие с 01.01.2021 по пост. №1479 [2];

- СП 4.13130.2013 Системы противопожарной защиты. Ограничение распространения пожара на объектах защиты. Требования к объемно-планировочным и конструктивным решениям [4];

- СП 158.13330.2014 Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования [5].

Согласно ФЗ-123 «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» [1]:

Статья 32. Классификация зданий, сооружений и пожарных отсеков по функциональной пожарной опасности:

1) Ф1 - здания, предназначенные для постоянного проживания и временного пребывания людей, в том числе:

а) Ф1.1 - здания дошкольных образовательных организаций, специализированных домов престарелых и инвалидов (неквартирные), больницы, спальные корпуса образовательных организаций с наличием интерната и детских организаций.

Статья 83. Требования к системам автоматического пожаротушения и системам пожарной сигнализации

Системы пожарной сигнализации должны обеспечивать подачу светового и звукового сигналов о возникновении пожара на приемно-контрольное устройство в помещении дежурного персонала или на специальные выносные устройства оповещения, а в зданиях классов функциональной пожарной опасности Ф1.1, Ф1.2, Ф4.1, Ф4.2 - с дублированием этих сигналов на пульт подразделения пожарной охраны без участия работников объекта и (или) транслирующей этот сигнал организации.

Статья 87. Требования к огнестойкости и пожарной опасности зданий, сооружений и пожарных отсеков

Для зданий и сооружений класса функциональной пожарной опасности Ф1.1 должны применяться системы наружного утепления класса пожарной опасности К0.

Согласно СП 1.13130.2020 Системы противопожарной защиты. Эвакуационные пути и выходы [3]:

Ширина пандусов и горизонтальных участков путей эвакуации, по которым могут эвакуироваться более 15 человек, должна предусматриваться не менее 1,2 м.

Не менее двух эвакуационных выходов должны иметь помещения, предназначенные для одновременного пребывания более 10 человек.

Минимальная ширина эвакуационных выходов из помещений и зданий должна быть не менее 1,2 м при числе эвакуирующихся через указанные выходы более 15 человек. Больницы, специализированные дома престарелых и инвалидов (неквартирные) Уклон пандусов на путях эвакуации людей следует принимать не более 1:20. При устройстве лестничных клеток типа Л2 должно быть предусмотрено автоматическое открывание фонарей лестничных клеток при пожаре. Использование лестниц 2-го типа в качестве эвакуационных не допускается.

Правила противопожарного режима, действующие с 01.01.2021 по пост. №1479 содержат следующие требования для лечебных учреждений [2]:

- при обнаружении пожара или признаков горения в здании, помещении (задымление, запах гари, повышение температуры воздуха и др.) должностным лицам, индивидуальным предпринимателям, гражданам Российской Федерации, иностранным гражданам, лицам без гражданства (далее — физические лица) необходимо:

- немедленно сообщить об этом по телефону в пожарную охрану с указанием наименования объекта защиты, адреса места его расположения, места возникновения пожара, а также фамилии сообщаемого информацию;

- принять меры по эвакуации людей, а при условии отсутствия угрозы жизни и здоровью людей меры по тушению пожара в начальной стадии.

Руководитель лечебного учреждения обеспечивает наличие в зданиях и сооружениях, в которых находятся пациенты, не способные передвигаться самостоятельно, носилок из расчета 1 носилки на 5 пациентов и средств индивидуальной защиты органов дыхания и зрения человека от опасных факторов пожара на каждого работника дежурной смены медицинской организации.

Расстояние между кроватями в больничных палатах должно быть не менее 0,8 метра, а центральный основной проход — шириной не менее 1,2 метра. Стулья, тумбочки и другая мебель не должны загромождать эвакуационные пути и выходы, уменьшая ширину путей эвакуации, установленную требованиями пожарной безопасности.

Запрещается:

- и использовать в корпусах с палатами для пациентов помещения, не связанные с лечебным процессом;

- группировать более 2 кроватей;

- устанавливать кровати в коридорах, холлах и на других путях эвакуации;

- устанавливать и хранить баллоны с кислородом в зданиях медицинских организаций, если это не предусмотрено проектной документацией;

- устраивать топочные отверстия печей в палатах.

Установка кипятильников, водонагревателей и титанов, стерилизация медицинских инструментов, а также разогрев парафина и озокерита допускаются только в помещениях, предназначенных для этих целей.

В лабораториях, отделениях медицинских организаций и кабинетах медицинских работников допускается хранение лекарственных препаратов и медицинских изделий, относящихся к легковоспламеняющимся и горючим

жидкостям (спирт, эфир и др.), общим весом не более 3 килограммов с учетом их совместимости в закрывающихся на замок металлических шкафах.

Запрещается размещать в зданиях V степени огнестойкости медицинских организаций, оказывающих медицинскую помощь в стационарных условиях, с печным отоплением более 25 человек больных (взрослых и (или) детей).

Подводя итог определим, что на данной категории объектов следует проводить усиленный надзор за требованиями правил пожарной безопасности в процессе эксплуатации. При эксплуатации данных объектов, для планирования технических средств и материальных ресурсов на обеспечение пожарной безопасности рекомендуется использовать принципы и методы риск-ориентированного подхода определения пожарной опасности зданий, сооружений и строений различных классов функциональной пожарной опасности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Федеральный закон от 22 июля 2008 г. N 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» (с изменениями и дополнениями)

Постановление Правительства РФ от 16.09.2020 N 1479 (ред. от 21.05.2021) «Об утверждении Правил противопожарного режима в Российской Федерации»

СП 1.13130.2020 Системы противопожарной защиты. Эвакуационные пути и выходы

СП 4.13130.2013 Системы противопожарной защиты. Ограничение распространения пожара на объектах защиты. Требования к объемно-планировочным и конструктивным решениям

СП 158.13330.2014 Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования

Stroganov A.Yu.

student

St. Petersburg University of
State Fire Service of Ministry of Emergency Situations of Russia,
(Russia, St. Petersburg)

**FEATURES OF FIRE DANGER & REQUIREMENTS
OF REGULATORY DOCUMENTS IN FIELD
OF FIRE SAFETY IN MEDICAL INSTITUTIONS**

***Abstract:** the article discusses the fire hazard in medical institutions. The requirements of regulatory documents in the field of fire safety in medical institutions are considered.*

***Keywords:** fire safety, fire hazard, requirements of regulatory documents, medical institution.*

СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА
(CONSTRUCTION & ARCHITECTURE)

УДК 691

Сантимер А.Л.

студент (магистратуры) кафедры строительных технологий,
геотехники и экономики строительства

Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова

(Россия, г. Чебоксары)

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ПРИ ВОЗВЕДЕНИИ
МОНОЛИТНЫХ БЕТОННЫХ И Ж/Б КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности контроля и монтажа бетонных и железобетонных конструкций, в зависимости от времени года, способа монтажа. Также рассматриваются необходимости ГОСТов и их необходимость при проведении работ.

Ключевые слова: конструкции, железобетонные конструкции, ГОСТ, бетон, армирование.

Качество бетонных и ж/б конструкций определяется качеством материальных элементов и тщательностью соблюдения регламентирующих положений технологии на всех стадиях комплексного процесса.

Необходим контроль на след. стадиях: при приемке и хранении всех исходных материалов (цемента, песка, щебня, армированной стали, лесоматериалов и др.); при изготовлении и монтаже армированных элементов и конструкций; при изготовлении и установке элементов опалубки; при подготовке основания и опалубки к укладке б. смеси; при приготовлении и транспортировке б. смеси; при уходе за бетоном в процессе твердения. Все исходные материалы должны отвечать требованиям ГОСТов.

В процессе армирования конструкций контроль осуществляется: при приемке стали (наличие заводских марок и бирок, качество арматурной стали); при складировании и транспортировке (складирование по маркам, сортам, размерам); при изготовлении армирование элементов и конструкций (правильность формы и размеров, качество сварки, соблюдение качества сварки).

В процессе опалубливания контролируют правильность установки опалубки, креплений, плотность стыков в щитах и сопряжениях, положение арматуры. Правильность положения опалубки проверяют привязкой к разбивочным осям. Перед укладкой бетонной смеси контролируют чистоту рабочей поверхности опалубки и качество ее смазки.

На стадии приготовления смеси следят за пропорциями материалов, продолжительность перемешивания, подвижность и плотность смеси.

При транспортировке смеси следят чтобы она не схватывалась, не расслаивалась, не теряла подвижность из-за потери воды.

На месте укладки следят за высотой сброса смеси, продолжительность вибрирования и равномерность уплотнения, не допускают расслоения и наличие раковин, пустот. Процесс вибрирования контролируют визуально, по степени осадке, когда перестают выходить из нее пузырьки воздуха и появление цементного молока. При бетонировании массивных конструкций уплотнение контролируют электродатчиков в виде специальных щупов, располагаемых по укладываемому слою.

Окончательная оценка качества бетона получается после проверки прочности его прочности на сжатие до разрушения образцов - кубиков. Их размеры 160 на 160 мм. Для более правдивых результатов выбуривают керны из тела конструкции, которые затем испытывают на прочность.

Вместе со стандартными методами применяют косвенные неразрушающие методы оценки прочности: механический, ультразвуковой, импульсный методы.

При механическом методе используется молоток Кашкарова. Молоток устанавливают шариком на бетон и слесарным молотком наносят удар по корпусу молотка. При этом шарик вдавливается в бетон. После измеряют диаметры отпечатков шарика, находят их соотношение и с помощью тарировочных кривых определяют прочность поверхностных слоев бетона на сжатие.

При ультразвуковом импульсном методе используют спец. ультразвуковые приборы типа УП - 4, с помощью которых определяют скорость прохождения ультразвука ч/з бетон. Затем по градуированным кривым скорости определяют прочность бетона при сжатии.

Контроль в зимних условиях.

В процессе приготовления смеси контролируют не реже чем ч/з 2 ч: отсутствие льда, снега и смерзшихся комьев в неотогреваемых заполнителях, подаваемых в бетоносмеситель, при приготовлении смеси с (противоморозными добавками, температуру воды и заполнителей перед загрузкой в бетоносмеситель, концентрацию раствора солей, температуру смеси на выходе из бетоносмесителя. При укладке смеси контролируют ее температуру во время выгрузки из транспортных средств и температуру уложенной б. смеси. Проверяют соответствие гидроизоляции и теплоизоляции неопалубливаемых поверхностей требованиям технологических карт. На все операции по контролю качества материалов составляют акты проверок, которые предъявляют комиссии, принимающей объект. В ходе производства оформляют актами приемку основания, блока перед укладкой б. смеси и заполняют журналы работ контроля температур по установленной форме.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Аврениук, Андрей Восстановление бетонных и железобетонных конструкций / Андрей Аврениук. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2011.
- Бетоны. Материалы. Технологии. Оборудование. - М.: Феникс, 2008.
- Рамачандрана, В. Добавки в бетон / В. Рамачандрана. - М.: Книга по Требованию, 2012.
- Рассел, Джесси Бетон / Джесси Рассел. - М.: Книга по Требованию, 2012.
- Совалов, И.Г. Бетонные и железобетонные работы / И.Г. Совалов. - М.: Книга по Требованию, 2012.
- Суздальцева, А.Я. Бетон в архитектуре XX в. / А.Я. Суздальцева. - М.: Книга по Требованию, 2012.

Santimer A.L.

Student of the Department of Construction Technologies,
Geotechnics and Construction Economics
I.N. Ulyanov Chuvash State University
(Cheboksary, Russia)

QUALITY CONTROL DURING CONSTRUCTION OF MONOLITHIC CONCRETE & RAILWAY STRUCTURES

***Abstract:** this article discusses the features of the control and installation of concrete and reinforced concrete structures, depending on the time of year, the method of installation. The necessity of GOST standards and their necessity during the work are also considered.*

***Keywords:** structures, reinforced concrete structures, GOST, concrete, reinforcement.*